

# 最新信任的读后感(大全8篇)

当观看完一部作品后，一定有不少感悟吧，这时候十分有必要要写一篇读后感了!那么你会写读后感吗?知道读后感怎么写才比较好吗?这里我整理了一些优秀的读后感范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 信任的读后感篇一

读完了《诚实与信任》这篇文章，我第一个想到的成语就是：诚实守信。

这篇文章主要写了作者在深夜里驱车回布鲁塞尔，天很黑，又有点雾，他刚从快车道进入慢车道，就撞到了一辆小红车，作者就写了一张有自己姓名、电话的字条留给了小红车车主，事隔三天，小红车车主来电话了，作者要把钱给他，他却不要钱，反而感谢作者给自己留下了诚信。因为他认为诚信比金钱还贵重。

诚实，就是忠诚正直，言行一致。守信，就是遵守诺言，不虚伪。“君子一方，驷马难追”，诚实，是我们每个人应该具备的基本品格，而且是我们中华民族的传统美德，用金钱是换不来的。

古时候，有一个非常诚实的人——曾子。有一次，曾子的妻子要去赶集。他的孩子哭着喊着也要去。妻子就哄孩子说：“乖，你就别去了，等妈妈回来给你杀猪吃。”她赶集回来后，见曾子真要杀猪，妻子连忙上前阻止。曾子却说：“你欺骗孩子，孩子也不会信任你。”说完，就了结了猪的性命。曾子不欺骗孩子，更用实际行动培养了孩子讲任用的美好品质。

今天我们是校园的学生，而明天我们就即将成为国家的栋梁之才。诚，是诚实待人，以真诚的言行对待他人，严格要求

自己，不说谎，不作弊，不抄袭；信，就是讲信用，守承诺，言必行，行必果，遇到错误要勇于承担。有诚信的人目光里有自信，行动中有把握，生活中有朋友，拥有诚信的人就可以拥有一切！

现在，让我们从小事做起，从自我做起，从身边做起，做一个讲诚信的人！

## 信任的读后感篇二

在这个下着小雨的上午，我拿出四年级的语文书，又看到了我学时，感受最深的一篇作文——《诚实与信任》。

诚信，是中华民族的传统美德。课文中的“我”将别人的反光镜给撞碎了，在这个没有人的地方，“我”没有选择逃跑，而是选择留下电话，请车主打电话找“我”赔偿。车主打来电话并没有要求“我”赔偿，正是因为“我”诚信感动了车主，可见诚信有多么的重要。看到这我想起来了很多的故事如：《曾子杀猪教子》的故事。曾子诚实守信，他妻子答应孩子不哭闹就为他杀猪吃，他果然将猪杀死，教育儿子要做诚实守信的人；《狼来了》的故事告诉我们，不讲诚信就会付出生命代价；美国第一任总统华盛顿砍倒其父最爱的小树，他没有逃避、隐瞒，而是勇敢的承认了。作为龙的传人，我们应该继承发扬这种美德。

孔子说：“言而无信，不知其可也”让我们做有诚信的人，继承发扬这种美德。

## 信任的读后感篇三

我读过这样一篇文章，使我深受感触，名字叫《诚实与信任》。文章主要记叙了作者驱车回家，在停车的时候，不小心把一辆小红车的反光镜给撞碎了，在无人知晓的情况下，主动留下一张字条，字条上写着他的姓名、联系电话与住址。

事隔三天，小红车的主人打来电话，向作者表示感谢，并告诉他“诚实和信任比金钱更重要。这句话一直在我的脑海里回味着。

是啊，金钱是有价的，但是如果你只拥有许多金钱，而没有了“诚实与信任，那也就等于没有了自身的价值。“诚实与信任是做人最基本的道德品质，是无法用金钱来衡量的。现在，就有许多昧着良心赚钱的败坏商家们，做坑害老百姓的事，把“诚实与信任践踏在自己的脚底下，结果是一些明星企业就此倒闭，再也没有办法立足在这个社会了。

我们小学生也要使自己具有“诚实与信任这一优良的品质，对于这一点我深有体会。一次，我问同学借一本书，并向他保证一定会在一个星期后归还他，他同意了。可是，一个星期过去了，我还没能看完那本书，我决定还是如期归还，当我把书还给他的时候，他对我友好地说：“你真是我值得信赖的好朋友，这本书你什么时候看完就什么时候还我。看，“诚实与信任不光可以受到别人的尊重，还可以增进友谊。

金钱是有价的，但再多的金钱也比不上“诚实与信任这个最最基本的道德。我一定也要像本文的作者一样把“诚实与信任这五个字深深地印在我的脑海里，时刻提醒我怎样做人。

## 信任的读后感篇四

诚实与信任是人类不可缺少的东西，它甚至比黄金还珍贵，这是我读了《诚实与信任》这篇文章后的感悟。

一天深夜，一位年轻人从外地驱车回家乡，天很黑，能见度很差。快到家时，听到“咔嚓”一声，年轻人下车一检查，原来车子右侧的反光镜碎了。只见一辆小红车停靠在路边，左侧的反光镜也碎了，但毕竟是停着的，所以责任在年轻人。年轻人见四周没有一人，便写了一张字条，上面写明了自己

的姓名、电话，年轻人希望车主与自己联系，字条压在小车的雨刷下。事隔三天，一名陌生男子打来了电话，他，便是小红车的'主人。

“噢，是你，很对不起，我不小心把你汽车的反光镜碰坏了！”

“反光镜我已经换上了，我打电话是向你表示感谢的。”

“不，是我要向你表示歉意，请你把购货单据寄来，好让我把钱寄给你。”

“不用了，你在无人知晓的情况下主动给我留下字条，这使我很感动。”

“这是应该的，这笔费用应该由我来支付。”

“不，人与人之间还有比金钱更重要的东西，你给我留下了诚实与信任，这比金钱更重要。”说完他便挂了电话。

是的，诚信是一种品质，是金银珠宝换取不来的。甚至可以说，它比任何东西都宝贵、可靠。诚信作为一种崇高的品质，可以让任何一个人发出天使般的光芒，照亮自己，也照亮别人。我希望中国的子子孙孙们都能拥有诚信这种品质，每当我们不小心犯错时，不管是大错、小错，都要勇敢地站出来承认，而不是故意隐瞒、逃避。

人与人之间，不管是熟人还是陌生人，都应该坦诚相待，同学之间也应当如此，说实话，不能欺骗、坑骗同学。不然，就没有人愿意和你交朋友，人生之路也会越走越窄。

## 信任的读后感篇五

最近，我们学了一篇课文《诚实与信任》，它讲了“我”驱

车回家途中，不小心撞碎了停靠在路边小红车的反光镜，于是，“我”在无人知晓的情况下主动留下字条，希望车主与“我”联系。在电话里，小红车的主人说诚实和信任比金钱更重要。

这篇课文让我想起了一件发生在以前的事情。有天晚上，临睡觉前爸爸问我刷牙了没有，我随口回答：“刷了”，于是，爸爸很信任地对我说：“真乖，睡觉去吧，晚安”。睡在床上，我心里有些不安，爸爸很信任我，可我却骗了爸爸。第二天晚上，我又犯了同样的毛病，爸爸还是很信任我。俗话说“事不过三”，第三天晚上，我还想偷懒，便对爸爸说自已已经刷过牙了，可是，这一次爸爸又问了我一次：“真的刷过牙了吗”？我只好对爸爸说：“没有”。爸爸跟我谈了很多关于牙齿健康的常识，并对我说，你已经有了蛀牙，如果每天再不认真刷牙，牙齿就会坏掉。爸爸希望我作个诚实的孩子，爸爸说依然很信任我。

被别人信任的感觉真好啊，我可不想失去这种信任，只有诚实才能换来别人的信任。我不想做一个让别人不信任的孩子，我要一个诚实的人。

## 信任的读后感篇六

在这个下着小雨的上午，我拿出四年级的语文书，又看到了我学时，感受最深的一篇作文——《诚实与信任》。

诚信，是中华民族的传统美德。课文中的“我”将别人的反光镜给撞碎了，在这个没有人的地方，“我”没有选择逃跑，而是选择留下电话，请车主打电话找“我”赔偿。车主打来电话并没有要求“我”赔偿，正是因为“我”诚信感动了车主，可见诚信有多么的重要。看到这我想起来了很多的故事如：《曾子杀猪教子》的故事。曾子诚实守信，他妻子答应孩子不哭闹就为他杀猪吃，他果然将猪杀死，教育儿子要做诚实守信的人；《狼来了》的故事告诉我们，不讲诚信就会付出生命代价；美

国第一任总统华盛顿砍倒其父最爱的小树,他没有逃避、隐瞒,而是勇敢的承认了。作为龙的传人,我们应该继承发扬这种美德。

孔子说;“言而无信,不知其可也”让我们做有诚信的人,继承发扬这种美德。

## 信任的读后感篇七

这本书是我刚入职的时候我的leader推荐给我的一一史蒂芬·柯维的经典管理学书《信任的速度》。

该书是联想全球高管的红宝书,被誉为《高效能人士的七个习惯》以来写得最好的书。一经发表就占据了《纽约时报》和《华尔街日报》畅销书榜的第一名。

书中史蒂芬·柯维通过平实的语言、严谨的叙述向读者朋友们讲解了信任的五个维度:

自我信任、关系的信任、组织的信任、市场的信任、社会的信任

诚实、动机、能力、成果

虽然好像看完这个提纲之后全书就没有什么神秘感可言了,但千万不要觉得只看提纲就够了鸭。以前看过一个很认同的说法:“看碎片化的文字最多能学会解决某个问题的方法,但是静下心来来看一本书可以教你解决一类问题的方法论。”

求人以鱼,不如求人以渔。

还是希望对这方面感兴趣的朋友们能够翻开这本书,亲自去书中发现更多有意思的细节。因此呢,在本文中,我们不讲道理,只谈感受,毕竟这也是小葱白更加擅长的领域。

书中提出的一个概念和一个观点让我深受启发。

## “信任红利” & “信任可重建”

看到「信任红利」这个概念，我突然有种醍醐灌顶的感觉。

是呀！原来信任在我们的工作和生活中是如此的重要：在互相信任的良性关系里，我们彼此都会收获到实实在在的，可以被转化为金钱或者资本的信任红利；而在互相猜忌的恶性关系里，我们则时时刻刻被征收着巨额的“信任税”，这样的“信任税”不仅会让我们效率低下，更有甚者，让我们的工作完全无法得以开展！

信任不是虚无缥缈的概念，它是在我们的工作和生活中可以落到实处、可以用数字进行衡量和计算的成本。

而「信任可重建」则给我灌输了一种“发展”的思维模式。

你们是不是以为我要说“如何重建信任”？嘿，我就不。

初入职场，我们总是一边无比害怕犯错，一边犯着数不清的错。我们为什么害怕犯错？因为怕我们还太“弱”，后果承担不了。因为怕在没有信任基础的前提下犯了错，从此失去被信任的资格。

当我看到“信任可重建”这个概念时，我突然就明白了。犯错又怎样，及时纠正错误，及时汲取养分实现快速成长，比墨守陈规、止步不前的员工更可爱。

不要害怕走出你的舒适圈，不要害怕做暂时不擅长的事情，用经历恣意作画就是一张白纸最好的自我修养。

## 信任的读后感篇八

说到诚信，我的第一映像是要“说到做到，要言行一致”。但今天读了《信任的速度》后，有了新的认识和感悟。

在中国传统文化中，“诚”，是儒家为人之道的中心思想，立身处世，当以诚信为本。宋代理学家朱熹认为：诚者，真实无妄之谓。诚即天道，天道酬诚”。言行须循天道，说真话，做实事，反对虚伪。意思为诚实。《说文解字》认为“人言为信”，程颐认为：“以实之谓信。”可见，“信”不仅要求人们说话诚实可靠，切忌大话、空话、假话，而且要求做事也要诚实可靠。而“信”的基本内涵也是信守诺言、言行一致、诚实不欺。由此可见，在中国传统思想中诚信的核心就是做事实，说实话。但往往我们却发现，自己既是这样做了，也还无法得到别人的信任，由此就开始抱怨别人的偏见，甚至开始愤世嫉俗。

在《信任的速度》中[stephen & rebecca]从西方人的眼光给了我们新的启示。在书中，信任被分为了四个核心——诚实、动机、能力、成果。其中，诚实和动机被归为品德问题；能力和成果被归为才能问题。在到这里，我突然有一种豁然开朗的感觉，原来我们一直所做的，只是做到了诚实或动机这一、二个核心而已。

诚实和动机不用我解释，我想大家也能通过字面意思明白。那么能力和成果呢？

能力是我们提升信心的手段，既是提升自己的信心，也是提升别人的信心。例如：一项尖端的技术工作，一个生手和一个高级技工，哪位更能取得雇主的信任？当然，这里的能力还包含了我们就建立、培育、传递和重建信任的能力。

成果其实也好解释，直白的说，如果我们不能完成应该完成的事，就会削弱我们的信任。另一方面，如果我们实现了自

己所承诺的结果，就会树立一个正面的形象，声誉随之而来。其实这个问题，在我们的日常工作中最为常见，例如：某一个供应商，他积极的想为公司提供服务，当公司提出需求的时候，为了满足我们的需求，他承诺了下午送货，在这个时候，他在诚实和动机上都还没有出现问题。但到了下午，供应商在配送能力上出现了错误（能力不能满足），导致货物没有按时送到。这个时候，作为业主是什么感觉，我想你一定不会相信他是无意犯错，这个时候，供应商的诚信就受到了损失。

”诚实“是地表以下的基础，是信用之树赖以生存的树根；”动机“是地表之上的树干；”能力“是树枝。是我们创造成果的能力；”成果“就是树上的果实，是可见的，可触摸的，可衡量的结果，最容易被人看到评价。