

最新保险公司工作思想汇报 保险公司新员工培训心得体会(实用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

保险公司工作思想汇报篇一

我非常荣幸参加了公司组织的20xx年管理层新员工培训班，首先要感谢公司给了我这次培训的机会，作为人保公司的一员，我十分珍惜这次培训的机会，因为它不仅是我职业生涯的加油站，更是人生道路上实现服务公司、自我价值的重要一课。

公司对这次培训非常重视，体现了“重视人才、培养人才”的战略方针，我们都很珍惜这次机会，大家都为培训做了充足的准备。每个学员都积极参与和投入到培训中，时而聚精会神、时而点头微笑、时而眉头紧锁、时而振笔疾书、时而陷入沉思……在市公司人事处和综合部的周到安排下，培训组织工作严谨有序，两天同吃同住的生活给了大伙儿碰撞和讨论的氛围和机会，给了我们每位兄弟姐妹增进情义的空间，真正实现了此次培训“增进团结、增长才干”的目的。

在过去一年的工作中，金融风暴施虐，经济环境不景气、保险市场政策管制越来越严格、承保条件逐步收紧这都给业务发展带来了很大的阻力，也给公司员工带来了很大的压力，在这样的环境和压力下，我们基层管理者如何带领班组营造激情而稳定团队，实现利润指标、降低费用水平，如何为公司保持发展势头而贡献力量？课程里，老师通过启发了我们对几个问题的深思，从而让我对上述的现状有了不同的认识和理解：

第二、做正确的事情，然后正确地做事情。工作中我们做我们必须做的，而不是有选择性地挑喜欢做的，一个成熟心态职业经理人，必须具有较高的情商，具有较高的处理工作中的矛盾和冲突的能力，这样班组的管理才不会偏离方向，才能与公司的策略保持一致。

三是追求卓越不断修炼。有人说江山易改本性难移，然而对于管理者而言，高情商是必备的素质，需要我們不断提高自己的心胸，包容豁达，因此性格修炼是成为一名称职的职业人所不能缺少的特质。

虽然是短短的两天课程，但是老师所教导的知识让我受益匪浅，心里豁然开朗，终身受用。特别是关于修“德”的一个小故事：一个牧师爸爸把世界地图给撕碎了，让他的小孩重新拼好，爸爸一开始以为小朋友需要很长的时间才能拼好，但是他的小孩却用了很短的时间就完成了，当爸爸问原因的时候，小朋友说，地图后面是一个人，只要把人拼对，世界就对了。这个故事给我很大的启发，德高才能望众，我们在追寻自己的梦想和目标的同时，一定要谨记修炼自己的品德，我始终相信德有多高能走多远，我个人认为修“德”比一切的梦想和目标来的更重要，正如那个小故事背后的寓意，人正了，世界就对了。

通过这次培训学习，使我更加进一步认识到作为一名管理者责任的重大，任务的艰巨。感谢公司给予我们基层管理者的关心重视和培养，通过学习我也坚定了信念，铃声虽停，莫怠修行。在以后的工作中，我会不断加强学习，学以致用，与各位兄弟姐妹携手把picc做的更大更强！

保险公司工作思想汇报篇二

培训总共是三天时间，在这三天时间里公司的培训老师给我们讲了，怎么去做好自己的工作，把我们工作的内容进行了详细的介绍，还介绍了公司的企业文化，公司的成立时间，

公司的发展历程，让我了解到我们公司是一个有着一定年龄有着自己故事，非常有发展潜力的公司。这让我更加坚定了留下来的决心，愿意在公司与公司一起发展。

培训过程中，为了鼓励，促进大家学习，把我们这一批新人分成了三个组每个小组五个人，让我们把培训期间的一些知识，职场技能用在这里，比如销售怎样运用技巧邀约客户，达成交易，比如人事部门怎么安排面试等等，让我们以活动的方式把枯燥的知识吸收转化，通过练习把生疏的知识灵活运用，从而能够在以后进入岗位时更加的自如的面对各种问题。

通过这次的培训我知道了很多，在工作中要学会和同事配合，共同去完成公司下达的任务，完成工作目标，工作需要不断的去请教同事老员工，因为每个人的情况不同公司不可能为你单独培训，这样需要花费大量的成本，并且也不一定最好，所以要根据自身的情况向那些有经验的同事请教，把自己不足的地方及时补上，防止影响以后的正常工作。

做任何是情都要有，良好的职业操守，和职业道德，客户就是上帝，对待客户态度上要谦卑，诚恳，但也不能一味的任由客户无理取闹，有自己的原则，有自己的立场，让客户知道尊敬你但不是一味的迁就。做事要认真严格的把工作完成，保证工作的质量，避免由于个人因素，造成整个工作暂停，从而影响到了其他人的工作。

作为新员工很多事情是要多做多问多学，只有通过不断的学习得到从没有过的知识，去实际的操作，因为是新人没有这方面的经验，虽然有些知识已经了解但是，没有自己去实践只是通过他人的讲述，很容易忘却，也容易出错，就需要通过实际操作去发现问题，然后解决问题，发现问题就要问，把问题憋在肚子里，发霉变质了都不一定能够解决，就算解决了，也要花费大量的时间，会耽误工作。因此需要多问。

以上是我这次参加培训的时候，根据自己的情况和培训所得的体会，我会在今后的工作中认证工作，陪伴公司一起成长，一起发展。愿公司发展的更好。

保险公司工作思想汇报篇三

——企业培训师培训学习心得体会

因为自己在企业虽不是专职的培训工作者，但是作为企业品质管理人员，培训是我们使用最多的一种工具、一种品管方式（当然这也许仅仅是我们企业情形）。“摸着势头过河”的干了这么多年，是到了进行系统学习、掌握更多培训的技能技巧、开阔培训视野的时候了。当然，还有一个重要原因是考取一个企业培训师资格证。于是就报读了广州市红日人力资源培训中心组织的这个企业培训师培训班。

参加此次培训收获很多，由此增强了自己从事企业培训工作的信心。

三个被澄清的误解

一、企业培训师不是单纯从事培训工作的

企业培训师究竟是做什么的？

在接受培训之前，的确是存在很大的误解：我以为培训师就是在企业做培训的——不就是做个计划，写个讲义，上个课嘛。我相信，有我这种理解的人不在少数。事实上，企业培训师并不是我想象的这么简单。

按照教材的定义：培训师是指能结合经济、技术发展和就业要求，研究开发针对新职业(工种)的培训项目，以及根据企业生产、经营需要，掌握并运用现代培训理念和手段，策划、开发培训项目，制定、实施培训计划，并从事培训咨询和教

学活动的人员。

我们看看教材中关于制定培训总体计划、开发培训项目、开发培训课程、开发培训教材、教师任用资格与培训评估、指导培训工作、人员素质测评、岗位职责描述、现代教育培训技术应用、教学活动的组织管理、教学活动的实施各个章节的内容阐述，不难明白培训师究竟是吃什么饭干什么活的。

按照老师的概括，企业培训师的本质职责是企业培训工作的策划开发、组织实施，即培训管理者。在培训管理体系--iso10015培训体系中就有企业培训管理者的说法，这与iso9001中的质量管理者代表一样。企业培训师主要的工作在于企业培训的策划和组织管理，也即企业培训的管理者。

弄清楚这个概念，对于进一步发挥企业培训师作用，增强培训师自信心、调动培训师积极性等方面具有至关重要的作用。

二、 企业培训师不是那么容易做的

通过这几天的系统学习，知识丰富并具实战经验的老师用铁的事实告诉我们，培训师必须具备：自我感知的能力、激励他人的能力、建立关系的能力、变通的能力、前瞻的能力、控制的能力、把握职业界限的能力、诊断问题并找出解决方法的能力、从事商务的能力；良好的沟通、表达能力，以及组织教案、充分运用各种现代教学设备的能力；学习能力强，能不断更新知识和观念，特别需要有调动气氛的能力和案例分析能力，能够设计并运用课堂讨论、案例分析、模拟游戏、角色扮演等手法。

保险公司工作思想汇报篇四

20xx年贵州电网公司铜仁地区新员工培训心得体会石阡供电局罗海洋20xx年9月，怀着激动与的自豪的心情，在这个炎热的夏季里，我成为了光荣的南网人，同时，也非常幸运地回

到了我的故乡——石阡。在进入工作岗位前，公司为了能让我们轻松的完成一个学生到社会人的转变，为了让我们对公司的文化更进一步的了解，于是公司便组织了一年一度的新员工岗前培训。

这次我们受贵州电网公司铜仁地区供电局统一安排，全区各个局新员工统一在铜仁参加20xx年新进员工培训。这次培训的内容相当的丰富，包括课程学习、安全知识学习、岗位知识学习、自我救护等。加强了我们对本单位的认识。对本局现状的认识，包括对我们单位人事上的认识、生产的认识、规章制度的认识，从而让我们新进员工对我们局有了一个总的认识，熟悉了本局的概况，明白了本单位所从事的工作。通过参观信息中心、变电站和客服中心，我们了解了今后的工作环境，熟悉了供电局的运作情况。让我们知道了电力行业是一个极具高风险的行业，若是稍有差错，那么轻则损坏电气设备，重则会造成人身伤害。种种的让人心痛的案例让我们那么的刻骨铭心。所以，作为一个专业的技术人员，必须将《安规》铭记于心。老师将理论融合于实际，在介绍完书本上面的知识以后，便会给我们举一两个案例，然后通过案例的分析，让我们更加深刻的对书本知识的理解。通过了老师的讲解，我们这群平时活泼的小年青，脸上都露出了凝重严肃的表情，因为我们明白，这不是玩笑，这是关系到家家户户的稳定用电，关系到他人和自己的人身安全！

作为电力行业的一名员工，我们不只是应该掌握相应的技术能力，我们还应该放眼全局，对于全国的以至于全球的电网生产运行及管理都应该相应的了解。为了弥补这个知识面的不足，从课程的讲授过程中，我们了解到了我们的家乡——贵州的发展潜力是何等之大，因为她就是传说中的能源基地，此外，我们还了解到了对输电网、配电系统的要求等知识。经过周局的讲解，才明白以前自己只不过是井底之蛙，一直都生活在自己的那一片小天地里面；这一课，让我跳出了禁锢多年的井，外面的世界真精彩。

为了让我们更加了解我们铜仁地区所有供电局的人事概况，我们还上了关于各个部门各个岗位知识的培训。在一个企业工作，最起码要了解一个企业的组织、人员的相关机构，这也是提高我们综合素质的体现。老师采用了通俗易懂的语言，其中还运用大量的图表数据文件，更加直观地为我们展示出我们单位的机构概况。就这样，在老师的悉心介绍下，我了解到了公司的历史、机构设置以及岗位体系，成为了我踏入社会的奠基石。

每当想起夜郎自大这个成语心里面就不是滋味，可是气愤之余又没有办法用言语来发泄自己心里面的感情，贵州偏远落后，而铜仁又是贵州的落后地区……培训老师给我们介绍了整个贵州电网以及铜仁电网的情况，此外还将铜仁地区电力今后的发展等等相关的发展都展示给了我们。经过老师的讲授，让我感觉到了干劲十足，我坚信！我们的未来会更好！

如果发生人身事故了怎么办，这么个问题一直困扰着我，自己又不是医生，到底应该怎么办呢？单位安排的确相当科学，我们的最后一课——安全急救，满足了我们的要求！老师将理论知识给我们讲解完毕以后，然后将模型拿出来，让我们模拟急救现场，在理论结合实际后，犹如唐三藏取得真经回大唐一般，我们都心满意足地回到了各自的座位上。而到此为止，我们的培训划上了一个圆满的句号！

这次培训，可以说是相当的成功，覆盖面极为广泛，从技术、社会、人生、安全等各方面都做了系统的学习，可谓是受益匪浅，最后，非常感谢给我们授课的各位老师，谢谢你们，是您们在我们人生的转折点上给我们充了电，让我们更加精神、成熟地工作和生活，这次培训使我懂得了电力工作不能马虎，电力工作人员必须全力以赴。我立志做一位合格优秀的南网人。

保险公司工作思想汇报篇五

我们得到了一些心得体会以后，不妨将其写成一篇心得体会，让自己铭记于心，这样有利于培养我们思考的习惯。那么心得体会到底应该怎么写呢？以下是小编整理的保险公司新员工培训心得体会，欢迎阅读，希望大家能够喜欢。

很早之前就听朋友反复提到xxx保险。那时心里隐隐有些担忧，不知有没有这样的能力作好一名业务代理人。于是找了无数的理由搪塞。是不是上天注定要我奋勇向前呢？在朋友热情的不厌其烦的努力下，我懵懵懂懂地来到了xxx福建宁德分公司举办的20xx年xx期新人培训班。

优秀的新人伙伴们晚上好，一声特别的问候把我带进了迎新会上。多么新奇的企业文化，连鼓掌都有特别的要求。在众志成城呐喊声中揭开连续三天的新人培训课。

人在努力得不够、用心得不够的时候，总喜欢创造一些不是理由的理由来开脱自身，以便下台。总认为自己没有时间，没有能力。总认为成功依赖于某种天才，某种魔力，但是，我们可以看到成功的因素其实掌握在我们自己手中。一个人能飞多高，并非由人的其他因素决定，而是受他自己的信念所制约。成功与失败的差别是：成功者总是以最积极的思考、最乐观的精神支配和控制自己的人生，而失败者刚好相反。因此只要一句赞美、一个微笑或拥有一颗真挚分享的心，就可以给他人带去和分享美妙的成功感受。怀着感恩的心回报客户。也许这只是小小的善，小小的德，但都是成功的颗粒。

每一个成功的人，都有不平凡的传奇故事，这些不平凡的传奇，是靠着不断的努力奋斗出来的。给自己一个希望和订立一个目标，因为它们是催促人们向前的最大动力。只要有希望和目標，生命便不会枯竭，生命就有了活力。

在这些天里我学到了许多，当我们初当业务员的时候，面对

的第一个问题就是推销受阻出现了挫折感怎么办?要学会百折不挠的精神，要有良好的心态，要不断学习技巧，发现并创造机会，与人沟通，建立诚信。退一步说，即便客户拒绝，我们从交往中不是多了一个朋友吗。有朋友的路，会越走越通的。在保险上得不到他们的帮助，说不定在别的方面让你受益匪浅呢。当然这要求我们一定要开诚布公，以信取人。因为信任是一种有生命的感觉，是连接人与人之间的纽带。

生活、事业都需要激情，它就像一把利剑，穿透寒冰封锁的静寂，让我们能露出生命的光。每个人都会感动于自然的声音，譬如夏夜蛙虫鸣唱，春晨鸟雀的啾唧，甚至刮风天里滔天骇浪的交响。然而，它之所以成为美乐不都是人们用心去体会才能成就的吗?让我们鼓起勇气，用真诚的承诺，真情的回报，去追求收获的明天吧!