

2023年宣讲的开场白炸裂(通用6篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

宣讲的开场白炸裂篇一

(男) 尊敬的各位领导：

(女) 亲爱的各位来宾：

(男) 各位朋友

(合) 大家晚上好！

(男) 爆竹声声春讯早，桃符处处岁时新；

(女) 春风舞动门前柳，喜雨催开苑里花；

(男) 在这辞旧岁，迎新春的美好时刻，我们迎来了xxx公司20xx年团年联欢晚会。

(女) 今晚我们一一公司的全体同仁在这里欢聚一堂，喜庆昨日的辉煌业绩，展望公司的美好未来！

(男) 回首往昔□20xx年对于我们每一个人来说都难以忘怀，她给予了我们希望、收获，更重要的是给予了我们成长的经历。

(女) 展望未来，一年胜似一年景，金鸡报晓，迎来美好明天。我们坚信：在中国经济持续高速发展的带动下，公司的。

事业一定能蒸蒸日上，她的明天将更加美好。

（男）炮竹声声辞旧岁，

（女）和风送暖迎新春。

（男）愿新年的炮声带给我们吉祥如意，

（女）xx公司团年联欢晚会，

（合）现在开始！

宣讲的开场白炸裂篇二

关于销售演讲的开场白要怎么写呢?以下是小编整理的销售演讲的开场白范文，供大家参考。

各位同志们：

大家好！

年假休完了。

新的一年已经开始，对于我们xx地产又即将翻开新的一页，续写新的篇章。

新的一年，将是新的形势，新的挑战，新的要求，我们面临新的任务，新的机遇，新的挑战。

值得注意的是我们在肯定成绩的同时也要正视各种问题的存在，具体地讲，主要可总结为以下几个方面：

第一、物业管理方面：物业管理工作好就比产品的售后服务，直接关系到我们xx在社会上的形象，影响公司的长期发展，

故打造品牌物业将成为物业公司xx年度的工作重点。

去年物业公司存在几个比较重要的问题：

(一)是人员流动性过高，专业人才招聘困难。

去年全年共计离职员工人数将近120人，相当于一整个物业公司人员。

员工流动性高，必然导致一些列的问题出现：一方面增加招聘费用、培训费用等管理成本；另一方面会让内部业务流程等不能有效的延续，让部分工作不能有效开展起来。

所以，针对此问题，物业公司须综合详细地分析员工离职的主要原因，及时采取综合有效的办法，努力提高内部员工的归属感和凝聚力，体现更多的关怀，让员工感受到家的温暖，减少员工流失。

与此同时，通过各种渠道和各种办法，招募优秀的物管人才，保证物业公司良性发展。

(二)是安全防范工作仍存在有漏洞。

由于保安人员不多，人员流动性大，专业素质仍有待提高。

在安全防范方面例如装修、管理和出入控制等方面，各项手续要遵循“人性化、服务性”原则的同时，也要兼顾确保安全性目的。

小区出入口检查等方面仍需要进一步加强工作，对此，下年度应从人员素质上着手，努力建立更完善的安全综合防范系统，做好“防火、防盗、防人为破坏”三防工作，确保小区安全无问题。

(三)是内部管理和工作流程须进一步完善和规范。

目前，物业公司在xx顾问公司的指导下，内部管理和相关业务流程已基本建立管理框架，但也还存在较多不足和有待改进的地方。

例如物业公司内部的相关业务流程、工作指引、服务指引还不完善；管理层对一线工作人员的指导性不高；工作人员服务意识不足等。

导致小区业主对物业管理工作满意度不高，不断的有不满情绪出现。

因此，物业公司应从“服务就是让客户满意”，“业主至上，服务第一”等服务理念出发，强调对客户工作的重要性，加强内部管理，进一步完善内部工作流程和工作指引，加强员工教育培训，在实际工作寻求突破。

(四)创收能力进一步提高。

去年物业虽然现在推出了一些个性化服务项目，但现仅限于内部客户，且在价格上与服务水平方面与社会其他同行相比无明显优势，会所的功能也没有充分的发挥，这些问题都有待下年度积极探索解决办法，利用好现有的有利资源提高创收能力。

第二、公司内部管理方面

(一)是进一步完善公司规章制度，细化管理流程。

严格执行公司的各项规章制度，逐步与规范的管理体制接轨，进一步明确内部分工和职责，建立顺畅的上传下达通道，大家团结协作，规范有序的工作秩序，从而有利推动各项工作顺利开展。

(二)是加强团队建设，努力提高员工素质。

首先，进一步加强职工队伍的思想工作，促进员工思想观念的转变，在积极转变工作作风方面下功夫，对全体员工适时安排员工学习，提供交流平台，在公司内部建立学习的氛围，通过培训学习不断提高员工整体素质，配合总公司的发展需要，尽快打造出一支可以高效、实干的企业团队，为公司的发展提供优秀的人才资源保证。

第三、工程管理方面

强化工程管理，细化工作计划。

积极加强对施工单位的管理工作，对项目进行分解，

明确各阶段的工作内容、工作难点、工作时间等，采取分段控制，责任到人的办法，真正做到“凡事有人负责、有人监督、有章可循、有据可查”的四有原则。

对工程安全、质量、进度上严格要求。

严罚重奖，充分调动了施工单位及监理人员的积极性，充分发挥他们的潜能，逐步使各施工单位的管理工作与我公司的管理同步；积极与施工单位沟通，了解施工单位的难处，及时排除工作中的困难，推进项目建设，从而保证了按期、保质、保量、顺利完成各项任务。

我的演讲完毕，谢谢！

一段精彩的开场白有三种作用。

第一，吸引听众的注意力，激发听众的好奇心；第二，概述你演讲的主要内容；第三，向听众阐明听你演讲的必要性。

1、引人入胜的开头

开场白的主要目的就是赢得听众的注意。

由于听众对演讲的第一印象会很快形成，如果开场白不能吸引他们，那么其他部分就只会白白浪费掉了。

举例：想像一下现在是20xx年。

你已经65岁了。

你刚刚收到一封来信，打开信封，里面是一张10万美元的支票。

不，不是你赢什么彩票。

当意识到在过去的40年中自己的少量投资的策略现在终于有了可观的收益时，你不禁喜上眉头。

2. 概述要点

在开始演讲后的几秒钟内，听众应该对你要谈到的内容有一个很好的了解。

不要因为讲了几个笑话或例证导致离题万里，而把根本目标抛到了脑后。

举例：今天我来回答三个问题，这三个问题有助于你理财。

第一，你如何挣钱？第二，你如何投资？第三，小钱如何生大钱？

3. 向你的听众阐明听你演讲的理由

即便你已经抓住了听众的注意力，也阐明了演讲的话题，你也必须告诉听众为什么要接着听下去。

举例：

弄清这三个问题的答案的确可以带来意外的收益。

你只需要很少的投资，严谨的态度，挣得10万美元不在话下。

开场白的技巧

演讲的开场白只要几句话就行，长一点的演讲则需几段。

如何在几分钟内有效地做到吸引听众，引出话题，建立信任，介绍要点呢？下面这六个技巧屡试不爽，不妨一试：(1)语出惊人；(2)提出问题；(3)利用幽默；(4)设置悬念；(5)讲述故事；(6)建立信任。

这些技巧并非每一条都适用于任何演讲、任何场合。

然而，在这些技巧中，你肯定至少会找到一条能在你下次演讲中大显身手。

1. 语出惊人

如果你想迅速吸引你的听众，那么开场白一开始就要语出惊人。

你可能会描绘一个异乎寻常的场面，透露一个触目惊心的数据，或者栩栩如生描述一个耸人听闻的问题。

听众不仅会蓦然凝神，而且还会侧耳细听，更多地寻求你的讲话内容，探询你演讲的原因。

南达科

他州北部州立大学的希瑟·拉森在撰写她的演讲词“逆流而行”时，运用了一系列的惊人之语，迅速地把她的听众吸引

了过来。

举例：每11分钟就有一个美国人死于这种病。

这个数量是死于谋杀犯罪案人数的两倍。

今年有4.6万人死于这种病，而8年越南战争的死亡人数也不过是这个数字。

在近十年里，美国人死于这种病的人数是死于艾滋病13.3万人数的三倍。

这种病将使你我和其他美国人今年在医疗费用上花费掉超过60亿美元，并失去劳动能力，更不用说我们所遭受到的生命损失了。

我所说的患乳腺癌这种疾病的浪潮可能会直接袭击我们在座的每一个人。

2. 提出问题

你可以通过提出与中心思想相关的问题来使听众投入于你的开场白。

举例：

看到这张美钞吗？它对你有什么用呢？你可以用它来投资，可以省下来买更贵的物品，或者干脆花掉。

宣讲的开场白炸裂篇三

一、从天气切入主题

去年夏季的一天，从早上天气就非常炎热，温度很高，阳光

非常明媚。那天，我给公司新员工做基础培训，我就在考虑如何开场突然，我想到何不借鉴今天的天气状况做个开场呢？于是，培训开始时：

“各位，大家早上好，欢迎您来到我们xxx公司。今天的天气呢，阳光明媚，温度非常的炎热，祝愿各位每天心情像今天的阳光一样，永远开心明媚！对待生活、工作、学习像今天的温度一样，永远激情澎湃！”

(我的声音音调逐渐高上去)这时，我发现很多学员露出了微笑，现场变得轻松，拉近了与学员的心理距离，我就从容的展开了课题。

二、抛出问题切入法

有次针对一百多人的团队讲课时，我发现我被介绍上场时，现场听众情绪状态并没有达到理想状态，当然对我也不够了解，于是我经过简单而富有激情的. 问候以后，而且是很快取得下面听众的呼应，马上我就抛个问题给我的听众了：

“请问各位亲爱的伙伴，今天是个什么特殊的日子呢？”

我一问完，大家思路马上被引导去想今天是什么日子，可当天并不是什么样节日，有的说是不是谁生日，有的说是不是冬至，有的说是第一次听你讲课，等等各种有趣猜想，气氛逐级升温，我不断点头微笑附和，最后我看时机已到，于是我方面语速告诉我的听众：“各位伙伴，你们回答的都很好，而我要告诉你的是，今天是你人生当中从来没有经历过的全新的一天，同意吗？所以各位我们应该给我们全新的一天，热烈掌声鼓励一下！”

三、故事切入法

我们的培训教室能容纳四十多人，有时候参加培训的人员较

少，只有五、六人或者十几人，可是，我发现，他们普遍坐在教室的后面(中国人的特性吧)，我这样开场：

“这个现象我发现很久了，为什么大家都愿意坐在后面呢？我想这大概是中国人的本性吧。在这里，我首先讲一个故事吧”。(是撒切尔夫人永远做前排的故事，详见下面)讲完故事后，然后我就用高昂的声调说：“‘永远坐在前排’是一种积极的人生态度，激发你一往无前的勇气和争创一流的精神。在这个世界上，想坐前排的人不少，真正能够坐在“前排”的却总是不多。许多人所以不能坐到“前排”，就是因为他们把“坐在前排”仅仅当成一种人生理想，而没有采取具体行动。那么现在在座的各位，有没有想坐前排，并且愿以自己的行动真正的做到前排来呢?!”

这样，员工都坐到前面来，并且达到了心与心的碰撞！

四、名人名言切入法

这是我参加一次内训课时讲师的开场白：分享俄国伟大的作家托尔斯泰的三句话。

这世界上最重要的人是谁?(学员思考、讨论片刻，打出答案)——现在在我眼前的人。

这世界上最重要的事是什么?(学员思考、讨论片刻，打出答案)——现在我要做的事。

这世界上最重要的时间是什么?(学员思考、讨论片刻，打出答案)——此时此刻。

结论：

此时此刻，我们做最重要的事，因为我們是最重要的人!(全体学员一起说)

宣讲的开场白炸裂篇四

尊敬的各位领导，各位嘉宾，各位同胞，各位xx人：

大家，晚上好！

时间如流水，一年的时光就这样悄悄地溜走，是如此的匆忙。

因为缘分，“五湖四海”的我们，却这么偶然地走到了一起。

因为缘分，让我们相会在xx这个大家庭中，一起工作、生活、拼搏了一年！

因为缘分，让我们拥有了共同的信念，共同的责任。让我们成为了祸福相依的一家人。感谢命运之神的安排，更要感谢我们的领导，给了我们生存的希望，发展的平台和自由的空间。

在此，让我们以最热烈的掌声向他们表示我们的最诚挚谢意！

回首20xx[]我们豪情满怀。

展望20xx[]我们重任在肩。

今天，让我们在这美好的夜晚，欢聚一堂，用欢歌笑语，共同畅想美好的'明天。现在我宣布xx公司年会正式开始。

宣讲的开场白炸裂篇五

我的祖国，美丽而富强，在铺满大地的鲜花中，在蓬勃生长的松柏下，在满天朝霞的旭日光辉里——我贪婪而庄重地读着您。

您是一本书，是一本横贯天地地巨卷，记载着孔子“修身. 治国. 平天下”的呐喊，文天祥“人生自古谁无死，留取丹心照汗青”的慷慨陈词；也留下了岳飞“精忠报国”. 林则徐“虎门禁烟”的壮举和少年周恩来“为中华之崛起而读书”的铮铮誓言..... 这些闪亮的文字象日月一样照耀着中华民族每一个自强不息的心灵。

读着您，我再一次感受到您“纵有千古，横有八荒”的宏伟与辽阔。

创造了一个又一个奇迹！我还看到了一位朴实. 从容的老人用“一个中心两个基本点”. “发展才是硬道理”的画笔描绘出宏伟蓝图：“经济以年均百分之九点八的速度增长，中国以稳居世界综合国力前六位并继续向前迈进。”

这一切多么令人振奋，多么使人倍受鼓舞！还有什么比拥有繁荣富强的祖国更令人神往令人自豪与骄傲？！读着您，我陷入死沉思。

您的内容是如此丰富，您的前程是如此美好：十六大宏伟设想为您注入新的活力；加速发展的光电子工业正在赶超世界前例；石油资源的大力发展一定能使我们自给自足；一湾浅浅的海水也绝不能阻挡我们统一大业的完成。

这一切分明是一个民族向世界证明的. 永远不会屈服和永远不会被摧毁的精神的呐喊！“乘着破浪会有时，直挂云帆济沧海。”祖国，我们坚信，您文字一定会更加精彩，您的未来一定会更加美好！

时常听别人哼唱，自己也时常哼唱着姜育恒的那首《再回首》，惟独对“曾经在幽幽暗暗反反复复中追寻，才知道平平淡淡从从容容是最真”这一句不愿认同。

“孤独王子”唱得未免太超然了——一生反复追寻，就只得出了平淡是真的结论。

生活得最好的人，不是寿命最长的人，而是最能感受生活的人。

除了你没有走进理想的大学，除了你没有把握住一次几乎成功的爱情，除了你心中那份虚荣于倨傲，你对生活究竟有多少正确的感受？生活究竟给过你多少真正的重荷于不平呢？没有！

只因为在当代的中国，在我们这个文盲、半文盲数以亿计的国度里，大学生既被社会过高的期待，也过高地期待着社会，只因为我们不能正确地估计自己，也不能正确认识社会。

那种求平淡的心态，仍是不思进取的借口。

于是，你曾经也想要有所作为，却不知道从何做起，跟着感觉走，在各种诱惑面前远离本真状态，被泥沙俱下的时代大潮裹挟着四处漂流。

当你疲倦地走过无数个三百六十五里，你才发现留在身后的除了那份平淡，什么也没有。

在我们四年的每个日子里，倾注了亲人的多少关怀和温暖，他们流淌着辛勤的血汗，默默地支持着子女的选择，他们惟一的希望就是我们能自己走自己的人生之路。

还有，在许许多多的眸子里时时刻刻地流露着对我们的期待，期待我们能用知识建构大脑、用我们的手去为人们描写更美的生活。

第一，吸引听众的注意力，激发听众的好奇心；

第二，概述你演讲的主要内容；

第三，向听众阐明听你演讲的必要性。

1、引人入胜的开头

开场白的主要目的就是赢得听众的注意。

由于听众对演讲的第一印象会很快形成，如果开场白不能吸引他们，那么其他部分就只会白白浪费掉了。

举例：想像一下现在是2050年。

你已经65岁了。

你刚刚收到一封来信，打开信封，里面是一张10万美元的支票。

不，不是你赢什么彩票。

当意识到在过去的40年中自己的少量投资的策略现在终于有了可观的收益时，你不禁喜上眉头。

2. 概述要点

在开始演讲后的几秒钟内，听众应该对你要谈到的内容有一个很好的了解。

不要因为讲了几个笑话或例证导致离题万里，而把根本目标抛到了脑后。

举例：今天我来回答三个问题，这三个问题有助于你理财。

第一，你如何挣钱？第二，你如何投资？第三，小钱如何生大钱？

3. 向你的听众阐明听你演讲的理由

即便你已经抓住了听众的注意力，也阐明了演讲的话题，你也必须告诉听众为什么要接着听下去。

举例：

弄清这三个问题的答案的确可以带来意外的收益。

你只需要很少的投资，严谨的态度，挣得10万美元不在话下。

开场白的技巧

演讲的开场白只要几句话就行，长一点的演讲则需几段。

如何在几分钟内有效地做到吸引听众，引出话题，建立信任，介绍要点呢？下面这六个技巧屡试不爽，不妨一试：(1)语出惊人；(2)提出问题；(3)利用幽默；(4)设置悬念；(5)讲述故事；(6)建立信任。

这些技巧并非每一条都适用于任何演讲、任何场合。

然而，在这些技巧中，你肯定至少会找到一条能在你下次演讲中大显身手。

1. 语出惊人

如果你想迅速吸引你的听众，那么开场白一开始就要语出惊人。

你可能会描绘一个异乎寻常的场面，透露一个触目惊心的数据，或者栩栩如生描述一个耸人听闻的问题。

听众不仅会蓦然凝神，而且还会侧耳细听，更多地寻求你的讲话内容，探询你演讲的原因。

南达科他州北部州立大学的希瑟·拉森在撰写她的演讲词“逆流而行”时，运用了一系列的惊人之语，迅速地把她的听众吸引了过来。

举例：每11分钟就有一个美国人死于这种病。

这个数量是死于谋杀犯罪案人数的两倍。

今年有4.6万人死于这种病，而8年越南战争的死亡人数也不过是这个数字。

在近十年里，美国人死于这种病的人数是死于艾滋病13.3万人数的三倍。

这种病将使你我和其他美国人今年在医疗费用上花费掉超过60亿美元，并失去劳动能力，更不用说我们所遭受到的生命损失了。

我所说的患乳腺癌这种疾病的浪潮可能会直接袭击我们在座的每一个人。

宣讲的开场白炸裂篇六

请问大家想成功比较容易成功，还是一定要成功比较容易成功。是哪一个。

觉的一定要成功的请举手。啊 这群人通通不会成功 哦喂 我问各位。

你们觉的嘴巴说说就会成功，还是要实际采取行动哪一个比较容易成功的。

是哪一个，觉的要行动比较容易成功的请举手，这群人依然不会成功，我问大家，一个保险业务代表，一年只行动一次、

一年只拜访一位顾客。这人会不会成功啊，不会吗!所以 行动不会成功。

我问大家运动会不会健康啊，觉的运动会健康的请举手，现在大家不敢举手了。

手放下，运动会不会健康的 ， 一年365天只慢跑一次这样会健康吗?答案是不可能的。

所以今天我们要成功不只要行动。还差了哪两个字，你们猜猜看 持续 对

觉的持续行动 持续运动会健康的请举手 。手举快一点哦，现在举手的依然犯下滔天大错。

我问大家 太阳从那一边升起来 哪一边 哎 从西边啊 你家住哪里 我再问一次