

最新大米经销协议(实用10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

大米经销协议篇一

甲方：_____

乙方：_____

经销区域：_____省(市、自治区)_____市

合同签署地：_____

为保护甲乙双方的合法权益，根据国家法律、法规规定，在共同发展原则下，本着平等公正的原则，双方协商一致，特订立本合同。

一、总则

1. 乙方自愿申请作为“_____”系列产品的特约经销商，并同意接受甲方的有关经销规定。

2. 经甲方审核确认乙方具备“_____”系列产品的特约经销商条件，并授权乙方作为“_____”系列产品的特约经销商。

二、合同期限

1. 本合同有效期一年。

2. 如乙方完成本合同规定的年度经销额，本合同可续签；如乙方未完成本合同规定的年度经销额，甲方视情况另定。

三、合同标的

1. 乙方需交纳经销权保证金_____元，该保证金在乙方完成第一年或前二年任务后全额返还，乙方如违反合同规定，甲方将取消其经销商资格，并不予退还保证金。

2. 本合同规定年销售额_____万元(_____年_____月_____日至_____年_____月_____日)。

3. 本合同规定乙方首次进货额_____万元。

四、首次进货额货款支付方式

本合同签订之日起_____日内，乙方将首批货款划入甲方帐户。逾期_____天未交足上述款项，则视为乙方解除合同，甲方有权对该地区继续征召特约经销商。

五、供货及相关细则

1. 合同供货价：按“_____”产品供货目录所列价格或议定价格。

2. 货款支付方式：在规定时限内全款汇到甲方帐户或支付现金。

3. 供货期限

(1) 首批进货，甲方在收到乙方全款后_____日内发出。

(2) 以后进货，经销商应提前_____天填写书面申请单或电话通知，经甲方确认后，乙方应在7日内将货款汇到甲方帐户。甲方将按照双方协议的发货时间发出货物。

(3)发生人力不可抗拒的因素(发生铁路、公路、海运事故等),使甲方不能保证供货期或乙方不能按时交纳货款的情况除外。

4. 交货地点及运费

(1)合同交货地: _____省_____市(县)。

(2)甲方负担产品到深圳市货运站的费用,到达合同交货地的长途铁路或公路运费由乙方负担(指火车或汽车到达该合同交货地城市前的费用),到达该城市后一切费用由乙方承担。

5. 甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方。

6. 验收地点:收货方仓库。如发生破损乙方应在收货当日向甲方提出书面异议。属运输方造成的损失,则应由乙方向运输方要求赔偿。

六、相关管理办法

1. 为保障全国经销商利益,由甲方制订“_____”系列产品的公司限定价格。

2. 宣传品及广告

(1)甲方设计、制作的产品宣传资料,除按乙方购货量比例配赠外,乙方还可以根据当地市场需求以成本价向甲方订购。

(2)乙方自行发布的广告或组织的推广活动,所涉及的费用由乙方自行负责,如果乙方需要,甲方可协助进行设计、策划或指导实施。

3. 乙方必须按照甲方的标准为乙方市场的用户提供安装及售后服务。

七、双方的权力、义务

1. 甲方权利

(1)对乙方的经营有咨询、督察权。

(2)对违反本合同的行为有处罚权;情节严重的,可直接追究乙方经济、法律责任。

2. 甲方义务

(1)有按照合同规定维护乙方合法权益的义务。

(2)有对乙方提供全面服务支持的义务。

(3)有义务帮助、协调乙方在经营中出现的困难。

(4)有按时供货、保证货物质量和提供经营信息的义务。

3. 乙方享有的权利

(1)对甲方违反本合同的行为有处罚权;情节严重的,可直接追究甲方的经济、法律责任。

4. 乙方承担的义务

(1)有在合同生效之日起15日内办理好产品上市一切手续的义务。

(2)对甲方的产品情况,经营情况、市场拓展等信息有保密义务。

(3)不得经营假冒、侵权产品。

(4)及时向甲方反馈产品销售及产品质量问题

(5)有协助甲方共同处理上述问题的义务。

八、其他双方必须遵守的条款

1. 甲方提供给乙方的产品出现质量问题责任在甲方的，由甲方对不合格品实行无偿退换，退货运费由甲方负责承担。

2. 解除合同后的有关条款。

(1) 乙方应该对甲方经营内容(包括“_____”系列产品及其销售的全部相关内容)继续承担保密义务。

(2) 退还所有文件、资料、授权委托书、经销牌等(包括复制品)，如违约，甲方将按知识产权法的规定对乙方进行论处，或在媒体上予以曝光。

(3) 违约责任：双方同意本合同全部条款，如有违约按国家有关法律、法规解决。

(4) 如果经销商销售假冒产品，给甲方造成损失，须承担全部责任。

九、附则

1. 合同生效及期限：首次进货的款项到达甲方帐户后生效，有效期一年，_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。

2. 本合同未尽事宜，由双方确定后作为补充合同与本合同具有同等法律效力。本合同一式2份，均为正本，双方各执1份。

大米经销协议篇二

地址：_____

联系电话：_____

乙方（商号名称）：_____

地址：_____

联系电话：_____

经协商一致，双方达成以下条款，以明确双方权利义务，并共同履行。

第一条保证条款

- 1、甲方保证其为依法存在、有权签订合同的法人组织。
- 2、乙方保证其用于_____经销商的营业执照在本合同有效期（包括续约有效期）内均有效，真实且内容符合_____公司的要求，可以从事_____经销商的经营活动。
- 3、乙方保证甲方无需为乙方与任何第三人之间存在的任何关系负任何责任。

第二条期限

第三条乙方义务

- 1、经营甲方提供的商品，为顾客提供售前、售后服务。
- 2、按顾客要求，安排送货到户，方便顾客购货。
- 3、帮助甲方忠实用户申请成为优惠顾客，并定时跟进服务于这些顾客。
- 4、向甲方反映顾客的要求和意见。
- 5、帮助甲方进行市场调查、搜集有关资料，以便甲方了解市场动态以确定产品市场定位。

- 6、配合甲方新产品上市和产品推广计划，安排促销活动。
- 7、将经销产品、服务顾客等方面的经验，提供给甲方参考使用，以达到同业分享的目的。
- 8、协助甲方建立并提高企业信誉。

第四条商品的价格

- 1、除非另有规定，甲方向乙方供货的一般批发价为甲方产品售价的八折（企业资料、产品资料、音像品及宣传品除外）。
- 2、乙方必须按甲方规定的售价向顾客售卖商品，不得抬价或压价。

第五条货款的结算

乙方每次向甲方购货，必须即时结清当次货款。

第六条乙方收益

- 1、按主规定的售价销售产品，赚取零售利润。
- 2、以乙方从甲方购货的净营业额为基数，按甲方规定的比率计算销售佣金。
- 3、按甲方标准取得各项奖金。

第七条收益支付

- 1、全部收益以当地国币值结算。
- 2、每月_____日左右，甲方通过银行转账直接将乙方上一月份之收益，拨入乙方指定的银行账户内。

3、乙方对指定银行账号的行为承担法律责任。

4、乙方获得年度奖金的，甲方将在甲方财政年度结束后4个月内将乙方的年度奖金直接汇入乙方指定的账户。

第八条 税务责任

1、乙方因从事_____经销商活动所产生的税赋及根据本合同取得收益而应缴的税赋，全部由乙方自行承担并办理缴交、完税手续。

2、乙方在收取甲方支付的收益后，应于下一个月_____日前向甲方提供正式税务发票。甲方会在发放给乙方的各项佣金、奖金等款项中先行暂扣相关税款，在乙方提供相关税务发票后30天内予以发还；乙方未能按时提供上述发票的，甲方会将该笔款项作为乙方应缴税款代为上缴国家税务部门，不再退还给乙方。

第九条 双方义务

甲方义务：

- 1、依照本合同规定按时向乙方支付乙方收益。
- 2、监督乙方在履行本合同过程中遵纪守法。

乙方义务：

- 1、按甲方要求履行本合同规定的义务。
- 2、接受甲方监督，服从甲方管理。
- 3、乙方必须遵守甲方的专卖原则，不将甲方产品以任何形式与其他产品同时摆卖。

4、遵守国家法律、法规（包括消防、治安等），遵守甲方公布的所有关于_____经销商的规定，遵守《_____营销人员营业守则》、《_____营销人员十个严禁事项》、《_____营销事业规章制度》及甲方公布的营运细则，此外，甲方对营业代表的纪律均适用于经销商。

5、乙方不得从事任何有损_____的活动或在按本合同第四条核准场地从事与_____无关的活动。

第十条其他

1、为了切实保障本合同的顺利履行，乙方签署本合同的代表必须是乙方营业执照所载明的负责人/法定代表人。

2、为保持甲方对外界的统一企业形象，除获甲方批准认可外，乙方经营场地不得为临街铺面或商场内的店铺或摊位。

3、乙方并非甲方职工，乙方不得以甲方的职工、受托人或任何身份，代表甲方发表、签署任何声明、文件或承诺承担任何法律责任。

4、甲方有权根据市场具体情况对公司的营运细则作出适度调整，乙方同意接受并遵守，否则，本合同将自动终止。

第十一条合同的解除或延续

1、合同期限届满，双方不再续约的，本合同自然终止。

2、乙方欲提前终止本合同的，甲方应予允许，但乙方仍应与甲方结清因履行本合同而产生的债权债务。

3、乙方不能正确履行本合同规定义务的，或者违反《_____营销人员营业守则》、《_____营销人员十个严禁事项》、《_____营销事业规章制度》或其他适用于乙方

的纪律的，甲方有权提前终止本合同，并立即取消乙方的经销商资格。被取消资格的经销商不得再从事任何本合同项下的活动。

4、乙方切实履行本合同规定，则甲方会在本合同期满前向乙方发出续约邀请。乙方接受邀请的，应按甲方通知办理相关手续。

第十二条 纠纷的解决

因本合同或履行本合同产生的纠纷，双方应友好协商；协商不成，应向甲方所在地人民法院起诉。

第十三条 合同的生效和收执

本合同自签订之日起生效，合同一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方：_____有限公司

授权代表：_____

签订日期：_____

乙方代表：_____

签署：_____

大米经销协议篇三

甲、乙双方于_____年__月__日，就乙方承接甲方区域销售总代理事宜，在互利互惠、优势互补的基础上，经友好协商，达成共识，签定本区域销售总代理合同书，具体条款如下：

一、地区总代理的确认

经双方确认：甲方开发生产的系列产品有广阔的市场潜力和发展前景。

(1) 甲方授予乙方区域的销售总代理权，由其全权负责该地区的销售和售后服务。

(2) 乙方接受甲方授权后，甲方要保证乙方的合法权益，不得以任何借口推脱。

二、乙方承诺

(1) 乙方接受甲方授权后，将集中力量，尽快地在所代理的区域内建立起有效的销售。

三、代理保证

(2) 乙方的总代理权只在授权地区生效，不能在其他已授权的地区扰乱市场，否则，将取消其代理资格。

(3) 乙方在代理期间，若自动放弃代理权，或无法完成本合同所列的相关要求，甲方均有权终止本代理合同，在该地区另寻代理商。

五、订货及供货

(1) 经双方协定及认可，甲方接下乙方的订单后，甲方应积极为乙方组织生产，保证及时向乙方提供货源，尤其是甲方生产及原材料紧张时，更必须优先保证乙方的订单。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

六、付款方式 and 运输方式

(1) 银行结算。

(2) 现金支付。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

七、质量保证和售后服务

(1) 甲方产品严格按照国家技术监督部门备案的企业产品质量标准生产，并经质检部门严格检验合格后出品。

(2) 为保证用户利益，用户所购产品，给予质量保证和售后服务。

八、本合同执行过程中，如遇不可抗力的影响造成经济损失，由各方自负，与对方无关

九、本合同在双方代表签字之日起生效，有效期暂定半年，期满乙方有续签优先权，本合同未尽事宜，甲乙双方随时协商解决。

十、本合同一式两份，双方各执一份，同具法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

大米经销协议篇四

甲方：

乙方：

为了拓展市场，共同发展，根据国家有关法律，本着平等互利的原则，经双方友好协商，甲方授权乙方作为 省市（地）产品的独家经销商。

品种：

规格：

包装：

批准文号：

零售价： 元/盒；

批发价： 元/盒

开票价： 元/盒（现款现货）

乙方年 月 日至年 月 日内购销甲方产品总额为 万元，其中购销进度大致安排如下：

第一季度第二季度第三季度第四季度数量：数量：数量：数量：金额：金额：金额：金额： 乙方首批量根据城市大小而定，最低量件以上，期限为三个月，三个月后确实做过努力推广，没有打开市场的，甲方有权收回市场，产品在包装没有破损的前提下，甲方保证退货。零风险经营。

1 . 乙方首次进货为 件（每件盒）。在合同签订后乙方将首批货款付给甲方。甲方收款3日内保证及时发货（中铁快运）。以后乙方应于每月 25 日前将下月要货计划报给甲方，以便安排保证市场供应。

2 . 甲方按代理底价出具增值税发票及其他必要单据，若乙方另有需要，高于代理底价开票的高出部分的税金由乙方承担。

3 . 甲方负责按乙方合同指定的到站承担一次性运费及保险费，到站后的短途转运费用和因乙方造成的退货费用由乙方负责。

4 . 甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方，如发生破损，乙方应在收货后及时向甲方提出异议，商讨后取得一致意见。

1. 为鼓励和支持经销商扩大产品销售，甲方按照不同经销商的购销总额给予经销商相应优惠和支持，如下表所示：

编号 年回款总额（万元） 返利（%） 优惠支持（元）

1 . 经甲乙双方共同约定认可，乙方须在合同签订之日起 7 日内向甲方交纳万元的代理保证金，逾期本合同自动失效。

2 . 市场保证金主要用于协议区域代理权的确认和市场规范运作的保障。

3 . 如乙方有窜货行为，甲方有权扣除乙方“代理保证金”，并取消其代理资格。

4 . 本合同终止时，乙方完成代理合同且无违规行为，甲方全额退还乙方的“代理保证金”，不计利息。

5、乙方在代理期间，如发现向所代理产品区域以外的区域窜货（以箱号为准），甲方有权做相应的处罚或没收乙方全部保证金，情节严重者取消其独家代理资格，并可按进货价格的8折给乙方退货。

药品经销协议可由北京市公证处进行公证或由北京知名律师事务所进行合同见证，市场保证金可由公证处或律师事务所独立保管，降低合作风险。

1、甲方须向乙方提供合格产品和相应的质检报告。

2、甲方应向乙方通报当地经销商的分布情况，不得向乙方以外单位提供等同或高于协议乙方的让利和支持，不得向乙方经销地区以内单位或个人直接供应产品，若直供则销售额划归协议乙方的经销业绩。

4、合同期满后，乙方在完成合同指标的情况下，享有优先续约权；

5、乙方不得以低于甲方开票价格进行批发或零售，一旦违背，甲方有权取消其相应资格及其优惠承诺，并有权进一步追究责任。

6、乙方须定期按甲方要求提供有关产品的市场情况的信息反馈资料，并及时回笼货款。否则，甲方将延迟放行下批产品。乙方需要向甲方提供销售终端明细表（为防止经销商窜货，所以经销商每月应向甲方提供产品去向表，否则甲方有权不予返点）。

，经确认非产品质量问题引起的各种损失，甲方概不退货且不承担任何连带责任；若因产品质量造成乙方退货，乙方必须保证产品包装完好无损。

任何一方不得随意向第三方泄露本协议内容；乙方代理期间，未经甲方允许不得私自在任何大众媒体上做广告宣传，由此造成的一切后果，乙方负全部责任。情节严重者，甲方将依法追究其经济责任及法律责任。

1 . 本合同未尽事宜，可由双方确定后签定补充合同。

2 . 本合同一式二份，均为正本，双方各执一份，甲、乙双方各执一份，乙方须在合同签定日期起7日内向甲方交纳全额市场保证金，以取得所在地区独家代理权，合同自首批进货

后生效。

3 . 双方如有争议，本着友好协商的态度解决，达成一致。
如协商不成，在甲方所在地法院诉讼解决。

甲方：（单位章） 乙方：（单位章）

法定代表人（字）： 法定代表人（签字）：

地区经理 / 业务代表（签字）： 业务经理（签字）：

签订时间： 年 月 日

大米经销协议篇五

地址： _____

联系电话： _____

乙方（商号名称）： _____

地址： _____

联系电话： _____

经协商一致，双方达成以下条款，以明确双方权利义务，并共同履行。

- 1、甲方保证其为依法存在、有权签订合同的法人组织。
- 2、乙方保证其用于_____经销商的营业执照在本合同有效期（包括续约有效期）内均有效，真实且内容符合_____公司的要求，可以从事_____经销商的经营活动。
- 3、乙方保证甲方无需为乙方与任何第三人之间存在的任何关

系负任何责任。

- 1、经营甲方提供的商品，为顾客提供售前、售后服务。
- 2、按顾客要求，安排送货到户，方便顾客购货。
- 3、帮助甲方忠实用户申请成为优惠顾客，并定时跟进服务于这些顾客。
- 4、向甲方反映顾客的要求和意见。
- 5、帮助甲方进行市场调查、搜集有关资料，以便甲方了解市场动态以确定产品市场定位。
- 6、配合甲方新产品上市和产品推广计划，安排促销活动。
- 7、将经销产品、服务顾客等方面的经验，提供给甲方参考使用，以达到同业分享的目的。
- 8、协助甲方建立并提高企业信誉。

1、除非另有规定，甲方向乙方供货的一般批发价为甲方产品售价的八折（企业资料、产品资料、音像品及宣传品除外）。

2、乙方必须按甲方规定的售价向顾客售卖商品，不得抬价或压价。

乙方每次向甲方购货，必须即时结清当次货款。

- 1、按主规定的售价销售产品，赚取零售利润。
- 2、以乙方从甲方购货的净营业额为基数，按甲方规定的比率计算销售佣金。
- 3、按甲方标准取得各项奖金。

- 1、全部收益以当地国币值结算。
- 2、每月_____日左右，甲方通过银行转账直接将乙方上一月份之收益，拨入乙方指定的银行账户内。
- 3、乙方对指定银行账号的行为承担法律责任。
- 4、乙方获得年度奖金的，甲方将在甲方财政年度结束后4个月内将乙方的年度奖金直接汇入乙方指定的账户。

1、乙方因从事_____经销商活动所产生的税赋及根据本合同取得收益而应缴的税赋，全部由乙方自行承担并办理缴交、完税手续。

2、乙方在收取甲方支付的收益后，应于下一个月_____日前向甲方提供正式税务发票。甲方会在发放给乙方的各项佣金、奖金等款项中先行暂扣相关税款，在乙方提供相关税务发票后30天内予以发还；乙方未能按时提供上述发票的，甲方会将该笔款项作为乙方应缴税款代为上缴国家税务部门，不再退还给乙方。

甲方义务：

- 1、依照本合同规定按时向乙方支付乙方收益。
- 2、监督乙方在履行本合同过程中遵纪守法。

乙方义务：

- 1、按甲方要求履行本合同规定的义务。
- 2、接受甲方监督，服从甲方管理。
- 3、乙方必须遵守甲方的专卖原则，不将甲方产品以任何形式与其他产品同时摆卖。

4、遵守国家法律、法规（包括消防、治安等），遵守甲方公布的所有关于_____经销商的规定，遵守《_____营销人员营业守则》、《_____营销人员十个严禁事项》、《_____营销事业规章制度》及甲方公布的营运细则，此外，甲方对营业代表的纪律均适用于经销商。

5、乙方不得从事任何有损_____的活动或在按本合同第四条核准场地从事与_____无关的活动。

1、为了切实保障本合同的顺利履行，乙方签署本合同的代表必须是乙方营业执照所载明的负责人/法定代表人。

2、为保持甲方对外界的统一企业形象，除获甲方批准认可外，乙方经营场地不得为临街铺面或商场内的店铺或摊位。

3、乙方并非甲方职工，乙方不得以甲方的职工、受托人或任何身份，代表甲方发表、签署任何声明、文件或承诺承担任何法律责任。

4、甲方有权根据市场具体情况对公司的营运细则作出适度调整，乙方同意接受并遵守，否则，本合同将自动终止。

1、合同期限届满，双方不再续约的，本合同自然终止。

2、乙方欲提前终止本合同的，甲方应予以允许，但乙方仍应与甲方结清因履行本合同而产生的债权债务。

3、乙方不能正确履行本合同规定义务的，或者违反《_____营销人员营业守则》、《_____营销人员十个严禁事项》、《_____营销事业规章制度》或其他适用于乙方的纪律的，甲方有权提前终止本合同，并立即取消乙方的经销商资格。被取消资格的经销商不得再从事任何本合同项下的活动。

4、乙方切实履行本合同规定，则甲方会在本合同期满前向乙方发出续约邀请。乙方接受邀请的，应按甲方通知办理相关手续。

因本合同或履行本合同产生的纠纷，双方应友好协商；协商不成，应向甲方所在地人民法院起诉。

本合同自签订之日起生效，合同一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方：_____有限公司

授权代表：_____

签订日期：_____

乙方代表：_____

签署：_____

大米经销协议篇六

地址：_____地址：_____

电话：_____电话：_____

传真：_____传真：_____

甲、乙双方经友好协商，以自愿、平等互利为原则，就乙方经销甲方的_____系列产品，根据《中华人民共和国合同法》，双方达成如下协议：

一、甲、乙双方的权利和义务

1、甲方是_____系列产品的供应商，乙方是经销商。

2、销售范围：甲方指定乙方在_____范围内销售甲方产品。

3、乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品销售。甲方也应保证供应足够的货源。

4、产品的型号由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5、运输及运费计算：甲方将以产品到岸价的形式向乙方供货，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区配货站的运费，而乙方将负责货物在当地配货站到乙方仓库的一切费用。

6、甲方应向乙方提供符合国家标准的产品，如乙方发现产品质量不合格，乙方有权向甲方提出调换，但由于乙方保管不慎而导致的质量问题或在销售过程中由于乙方原因造成的一切损坏均有乙方负责，甲方不负任何责任。

7、货物残损、退换

乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

8、销售任务

乙方应完成总的销售额为：_____套/年。

9、付款期限及方式

甲方对乙方的付款条件为款到付货，即乙方每次定货需先将货款汇至甲方帐户内，甲方在确认款已到帐后___日内发货(不可抗力因素除外)。

10、甲方负责为乙方提供全面的技术支持，负责为乙方培训售后服务人员(培训设在甲方公司所在地)。

二、乙方的特别义务以及奖励

1、保持甲方产品所有规格____个月销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2、配合行动：当甲方在当地进行产品推广活动资源时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3、价格控制：乙方可享受甲方的经销商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者(二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知)

4、对乙方的优惠：

乙方作为经销商，可以享受出厂价_____元/套；

乙方累计销售____台以上时在出货时即可以享受_____的优惠；若乙方销售业绩特别出色，甲方将给乙方更大的优惠，具体优惠措施由甲方另定。

三、合同的变更及终止

1、经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。

2、乙方如连续____个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。

3、本协议期满后，由甲、乙双方协商是否续签本协议，乙方具有优先续签本协议的权利。

四、违约责任及争议解决

1、对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约，则追究乙方的违约责任：

(1) 乙方超越销售范围销售甲方产品；

(2) 乙方违反了结算规定，未按要求付货款；

(3) 乙方每月的销售额连续____个月未能达到甲方要求的销售额；

(4) 乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2、争议解决方式

本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

五、附则

1、本协议有效期为：____年__月__日至____年__月__日，共____年。

2、其它未尽事宜双方可友好协商。

3、本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。

4、乙方收货人员确认书是本合同的附件。

甲方：_____

乙方：_____

法人代表：_____

法人代表：_____

签约代表：_____

签约代表：_____

签约日期：_____

签约日期：_____

大米经销协议篇七

乙方：_____

甲乙双方本着利益共享、风险共担的原则、经友好协商就乙方试销_____产品达成如下协议。

甲方同意乙方在_____地区对_____产品进行试销推广、试销期限为本协议签定之日起_____个月。

试销期内甲方以_____元套的价格供货给乙方、此价格不含安装费及税率、如需开普通税票另加_____的税金。

乙方注重产品质量、认同甲方产品卖点及经营理念2乙方提供不少于_____面积的货柜用于甲方产品的集中展示3乙方组织不少于_____人的专职人员含营业员、业务员、技术人员负责甲方产品的推广工作、首批进货不低于_____套。

1、试销期间甲方向乙方免费提供产品知识、安装技术的培训支持

2、免费向乙方提供必要的产品宣传资料、宣传喷画

3、根据乙方的进货量、合理安排产品颜色。

1、要求乙方按甲方的规定集中展示产品

2、规定乙方所售甲方产品的市场最低限价权

3、要求乙方按甲方规定的最低进货量订购产品。

1、按甲方规定的最低进货量订购产品

2、自本协议签定之日起按协议的价格支付货款

3、按甲方的规定面积集中展示甲方产品

4、不在甲方产品集中展示区展示与甲方产品相类似的非甲方产品及宣传物品

5、指定专职人员负责甲方产品的推广

6、配合甲方开展各项促销活动。

1、试销期后优先获得甲方代理权

2、在不违反最低销售价的前提下自主定价

3、获得甲方对其业务员、施工技术员的各项培训

4、试销期后如乙方经过积极推广后产品仍出现严重滞销情况、且经甲方调查属实、在乙方没违反甲方所定价格政策及货物完好的情况下、乙方可向甲方申请退货、甲方收到产品后两个月内将货款返还乙方。

1、产品质量检验报告

2、产品专利报告

3、支持用品表

4、代理申请书

5、代理商价格体系。

甲方盖章：_____

乙方盖章：_____

签约代表签字：_____

签约代表签字：_____

年____月____日

_____年____月____

日签订地点：_____

签订地点：_____

大米经销协议篇八

甲方：（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

甲、乙双方本着自愿、平等、互惠互利的原则，根据《中华人民共和国合同法》及有关法律、法规的规定，经充分协商，就乙方经销甲方生产的产品事宜达成一致，签订本合同，以资共同信守。

一、代理产品名称：

二、销售区域

1. 甲方授权乙方为地区渠道经销商。
2. 乙方未经甲方同意不得在本合同授权经销区域外销售本合同授权代理的以上产品。

三、价格体系：甲方提供的产品价格为到岸价(以甲方提供价格表为准)。

四、销售目标单位：(万元)

附：以上如果没有在合同签订时确定, 双方之后以附件补充。乙方无法达成季度目标任务时, 甲方有权利对乙方的经销区域做出调整的权利。

五、结算方式

1. 乙方首批提货款不低于万。
2. 款到发货(款到甲方指定帐户才发货), 即乙方向甲方提交订单并付清相应货款。
3. 乙方每次向甲方汇款后, 将汇款说明和汇款单一并传真或扫描至甲方, 以便双方往来账目精确核对。甲方定期向乙方以传真形式发出对账单, 乙方若有疑意需在5日内向甲方提出, 否则将凭甲方的对账单为准。

六、供货与运输

1. 乙方应提前填写《订货单》。
2. 甲方在接受《订货单》, 并确认乙方款到账后5个工作日内发货, 如发生不可抗拒的因素(如交通事故、自然灾害、政府行为等), 使甲方无法保证货期的除外。

4. 甲方负责把货物送到上述地址，若乙方库房不能通过或其他不可抗力因素造成货物到达困难，乙方必须协助运方的运输工作，由此产生的费用由乙方自行承担。若乙方更改收货地址，需提前7天以书面形式通知甲方，否则造成的损失由乙方自行承担。

七、货物验收

1. 乙方与运输单位交接验货时应就验收情况履行有关手续并及时将其与运输单位的验收情况的商务记录报知(传真)甲方，乙方逾期未报，视为乙方收讫无误；货物到达目的地卸货后发生的货损、货差由乙方负担。

2. 甲方向乙方运送货物，在运输途中造成的破损，由甲方与物流公司协商处理；在乙方验收后，造成的损失由乙方承担。

八、销售服务

1. 对于问题产品的定义：存在非人为的质量问题，此类产品甲方给予无条件退换。

2. 双方配合严格控制产品货龄，保证产品正常销售。

3. 新产品上市后，甲方会根据市场情况做多元化促销支持活动。

4. 如首批产品滞销，乙方需在收到货的2个月内以书面形式向甲方提出，将由甲方负责协调(尽量在本地区消化)所产生的运输费用由乙方承担。

九、甲方的义务

1. 维护乙方在指定区域作为经销商的权益，不在范围内另设其他同渠道经销商。

2. 向乙方提供正常经营所需的资料及必要的产品批文和产品检验报告。

十、甲方的权利

1. 有权对乙方违反市场规范的操作进行处理。
2. 乙方连续60天未向甲方订货或持续月销售量未达到本合同约定的销售目标时, 甲方有权利对乙方的经销区域做出调整的权利。
3. 如乙方有违约行为, 经劝阻无效, 甲方有权单方解除合同, 并不负任何责任。

十一、乙方的义务

1. 认真执行与甲方共同制定的市场操作及广告宣传方案。
2. 自觉维护甲方产品与品牌形象, 在甲方的指导下做好区域内消费者投诉、产品问题和有关部门检查的配合工作。
3. 不得超越本合同约定区域销售。
4. 准确、及时向甲方传递包括库存、销量、分销商经营情况的有关市场动态信息。
5. 乙方应向甲方提供合法有效的营业执照等经营必备证件复印件。

十二、乙方的权利

1. 享受本合同约定区域内的独家经销权。
2. 根据市场实际情况, 乙方有权在经销区域设置二级经销商。

3. 享受甲方免费提供的市场指导和相关资料。
4. 乙方被授权使用正大欧瑞信的注册商标，使用范围仅限于与产品销售有关的业务，包括人员名片、宣传广告，但上述事宜须事先得到甲方的批准备案后方可执行。

十三、违约责任

1. 乙方不得以甲方名义或利用甲方产品或品牌从事本合同的约定事项以外的任何其他经营活动，否则造成的一切经济纠纷和责任由乙方全部承担。
2. 甲方提供的商业文件涉及产品营销、培训、销售的资料，乙方有责任保守相关商业机密，如乙方泄露甲方提供的商业文件，甲方将以侵犯商业机密行为追究乙方责任。

十四、其他事项

1. 本合同执行过程中如发生合同条款没有规定的事宜时，合同双方应本着友好协商原则加以解决，并将达成一致的协商结果以补充合同的形式纳入合同文本。
2. 以上条款所列内容经双方协商无法达成一致时，在双方均同意的前提下，可以按解除合同的方式处理分歧。
3. 甲乙双方因合同相关事宜发生争议，由双方协商解决，如协商不成，则甲、乙双方可以将有关争议向甲方所在地提起诉讼。
4. 甲方在合同期限内所推出的同一品牌的新品，甲方优先考虑乙方的区域经销权；甲方公司所有人员向乙方借款、借货，须经甲方经理签字，并由财务出具合法手续后方可出借，未经同意的借款，甲方不予承担任何责任。

5. 合同履行中，双方均负有书面通知的义务，合同中的通讯地址为双方约定地址，一经发出，即为送达。

6. 如有未尽事宜，甲乙双方另立补充协议，经双方签字确认后与本合同具有相同的法律效应。

十五、补充内容

十六、合同有效期

合同有效期限从年月日开始至年月日止。

十七、本合同一式两份：甲方一份、乙方一份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

大米经销协议篇九

_____ (以下简称甲方)

_____ (以下简称乙方)

甲乙双方就乙方作为甲方产品的销售代理事宜进行友好协商，双方本着平等互利的原则达成如下协议：

一、总则

甲方授权乙方为_____产品特约经销商，乙方的代理资格及授权限为签订本协议之日起为期一年；(如乙方如约完成限定最低销售额本协议可自动顺延)

乙方代理的_____产品为_____系列产品；

甲方在给乙方授权地区经销商后，不得再授权于同一地区的其他经销商；

乙方只能在授权区域销售_____产品；

甲乙双方的任何一方对另一方的商业行为、法律行为及经营损失不承担责任。

二、经营指标和价格策略

乙方的代理价格参照_____产品代理价格表(附件一)；

乙方的代理商编号为_____；

乙方在授权期内须完成向甲方承诺的'签约产品总额，同时享受甲方制定的代理价格；

乙方必须严格执行甲方制定的价格政策，甲乙双方均有保守价格机密的责任，如乙方违反甲方制定的价格政策，甲方有权取消乙方的代理资格。

三、违约处罚

乙方只能在授权地区内销售代理产品，如有违反，一经发现即取消代理资格，并承担甲方损失。

四、协议终止

如乙方因各种原因欲终止代理，应书面通知甲方；

如乙方因故终止协议，可将全部未销售的产品退还甲方，甲方按代理价的_____%退还乙方。

五、法律效力

本协议一式二份，双方各执一份，未尽事宜及发生纠纷，双方本着互谅互让的原则协商解决。

附件(略)

甲方签字：_____

盖章：_____

日期：_____

乙方签字：_____

盖章：_____

日期：_____

大米经销协议篇十

乙方：_____

为了拓展市场，共同发展，根据国家有关法律，本着平等互利的原则，经双方友好协商，甲方授权乙方作为辽宁省锦州市(地)__引流袋__产品的独家经销商。

建议零售价：_____元/支;经销商价：_____元/支(开增票)(现款现货)

乙方_____年____月____日至_____年____月____日内购销甲方产品总额为_____万元。

1. 乙方首次进货为_____件(每件_____支)。在合同签订后乙方将首批货款付给甲方。甲方收款3日内保证及时发货。以后乙方应于每月25日前将下月要货计划报给甲方，以便安

排保证市场供应。

2. 甲方按代理底价出具增值税发票及其他必要单据，若乙方另有需要，高于代理底价开票的高出部分的税金由乙方承担。

3. 甲方负责按乙方合同指定的到站承担一次性运费及保险费，到站后的短途转运费用和因乙方造成的退货费用由乙方负责。

4. 甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方，如发生破损，乙方应在收货后及时向甲方提出异议，商讨后取得一致意见。

为鼓励和支持经销商扩大产品销售，甲方按照不同经销商的购销总额给予经销商相应优惠和支持，如下表所示：

1. 经甲乙双方共同约定认可，乙方须在合同签订之日起_____日内向甲方交纳_____万元的代理保证金，逾期本合同自动失效。

2. 市场保证金主要用于协议区域代理权的确认和市场规范运作的保障。

3. 如乙方有窜货行为，甲方有权扣除乙方‘代理保证金’，并取消其代理资格。

4. 本合同终止时，乙方完成代理合同且无违规行为，甲方全额退还乙方的‘代理保证金’，不计利息。

5. 乙方在代理期间，如发现向所代理产品区域以外的区域窜货(以箱号为准)，甲方有权做相应的处罚或没收乙方全部保证金，情节严重者取消其独家代理资格，并可按进货价格的8折给乙方退货。

1. 甲方须向乙方提供合格产品和相应的质检报告。

4. 合同期满后，乙方在完成合同指标的情况下，享有优先续

约权；

5. 乙方不得以低于甲方开票价格进行批发或零售，一旦违背，甲方有权取消其相应资格及其优惠承诺，并有权进一步追究责任。

6. 乙方须定期按甲方要求提供有关产品的市场情况的信息反馈资料，并及时回笼货款。否则，甲方将延迟放行下批产品。乙方需要向甲方提供销售终端明细表(为防止经销商窜货，所以经销商每月应向甲方提供产品去向表，否则甲方有权不予返点)。

违约方应承担另一方因违约带来的全部直接和间接损失；

因产品质量引起的经济损失由甲方承担，经确认非产品质量问题引起的各种损失，甲方概不退货且不承担任何连带责任；若因产品质量造成乙方退货，乙方必须保证产品包装完好无损。

本合同属双方商业机密，任何一方不得随意向第三方泄露本合同内容；乙方代理期间，未经甲方允许不得私自在任何大众媒体上做广告宣传，由此造成的一切后果，乙方负全部责任。情节严重者，甲方将依法追究其经济责任及法律责任。

1. 本合同未尽事宜，可由双方确定后签定补充合同。

2. 本合同一式二份，均为正本，双方各执一份，甲、乙双方各执一份，乙方须在合同签定日期起7日内向甲方交纳全额市场保证金，以取得所在地区独家代理权，合同自首批进货后生效。

3. 双方如有争议，本着友好协商的态度解决，达成一致。如协商不成，在甲方所在地法院诉讼解决。

4、合同有效期，暂定为两年。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日