

2023年贸易公司保密协议(实用10篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

贸易公司保密协议篇一

第一段：导言（150字）

贸易术语在国际贸易中起到了重要的作用，它是国际贸易中用来描述交易内容、条款和条件的专用术语。通过学习和运用贸易术语，可以有效地进行国际贸易合作，避免交流中的误解和纠纷。在长期的学习和实践过程中，我对贸易术语有了一些深刻的理解和体会，下面将从商业术语、运输术语、保险术语、付款术语和合同术语五个方面，分享我对贸易术语的心得体会。

第二段：商业术语（250字）

商业术语是国际贸易中最基本的贸易术语之一，其中涉及到交易方式、条件和条款等重要内容。在商业术语中，最重要的是价格条款和付款条款。在价格条款中，我学会了FOB（离岸价）和CIF（到岸价）等价格术语的区别和含义，这对于确定商品的价格和责任分配非常重要。在付款条款中，学习了LC（信用证）和DP（付款交货）等术语，这决定了双方的支付方式和时间。通过深入理解商业术语，我能够更好地与合作伙伴进行交流，确保交易的顺利进行。

第三段：运输术语（250字）

运输术语在国际贸易中也占据着重要的位置，它涉及到货物

的装运、运输和交付等环节。我学会了CPT（运费付至目的地）和DAP（交货到达目的地）等运输术语的使用，这帮助我更清楚地了解货物在运输途中的责任转移。同时，学习了集装箱的相关术语，如FCL（整箱装运）和LCL（拼箱装运），这有助于我选择适合的运输方式和降低运输成本。了解运输术语可以提高交付货物的效率和准确性，从而增加客户的满意度。

第四段：保险术语（250字）

保险术语是在国际贸易中避免风险和减少损失的重要手段之一。我学习了CIF（到岸价）和CIP（到达目的地运费付至目的地）等保险术语，对保险条款和保险金额有了更深入的理解。在实际操作中，我也意识到合理购买货物保险的重要性，以防止货物在运输过程中的损失和意外风险。学习和理解保险术语有助于我在国际贸易中更好地规避风险，保障贸易的顺利进行。

第五段：付款术语和合同术语（300字）

付款术语和合同术语是国际贸易中非常重要的两个方面。在付款术语中，我了解了TT（电汇）、DP（付款交货）和LC（信用证）等常用术语的使用和操作方式。学会了合理运用这些术语，可以避免支付纠纷和延误，确保资金安全和交易顺利进行。在合同术语中，我学习了有效的合同组成部分、违约责任和争议解决等方面的知识。了解合同术语对于签订合同和解决争议具有重要意义，提高了我在国际贸易中的法律意识和风险防范能力。

结尾（100字）

通过学习和实践，我在贸易术语方面有了较为全面和深入的理解。商业术语、运输术语、保险术语、付款术语和合同术语等方面的学习，帮助我更好地与合作伙伴沟通和合作，避免了一些因误解和纠纷带来的不必要的损失和困扰。在今后

的工作中，我将继续加强贸易术语的学习和运用，不断提高自己在国际贸易领域的竞争力。

贸易公司保密协议篇二

贸易术语是在国际贸易中用于描述交易过程和条款的专业术语。对于从事进出口业务的人来说，熟悉并正确运用贸易术语是非常重要的。贸易术语不仅能够提高交流效率，还可以避免误解和纠纷的发生。在我进行国际贸易的实践中，我深刻体会到了贸易术语的重要性。

第二段：术语的学习和运用

在学习贸易术语的过程中，我经历了逐一学习、理解和运用的过程。首先，我通过学习相关的教材和文献，了解了贸易术语的基本概念和分类。接着，我通过实践中的案例分析，学会了如何在实际的交易中正确运用贸易术语。例如，我学会了区分FOB和CIF等术语，了解了不同术语对应的责任和风险。

第三段：贸易术语的作用和好处

正确运用贸易术语带来了许多好处。首先，贸易术语能够确保双方的权益得到保护。通过约定明确的贸易术语，买卖双方可以明确各自的责任和权益，避免因为术语问题导致的争议和纠纷。其次，贸易术语有助于提高交易的效率和便利性。当交易双方都熟悉并正确运用贸易术语时，交流和沟通变得更加简洁明了，大大缩短了交易的时间和成本。

第四段：遇到的困难和挑战

在学习和实践贸易术语的过程中，我也遇到了一些困难和挑战。首先，贸易术语的词汇量较大，有些术语非常专业和复杂，我需要花费大量的时间和精力去记忆和理解。其次，跨

文化沟通和语言障碍也是一个挑战。在与外国合作伙伴进行交流时，他们可能使用不同的贸易术语，或者使用英语的口语表达方式与我的理解有所不同，这时我就需要更加耐心和细致地沟通，以确保双方的理解一致。

第五段：总结和展望

通过学习和运用贸易术语，我认识到贸易术语对于国际贸易的重要性。它能够提高交流效率，避免纠纷，保护双方的权益，提高交易的便利性和效率。虽然学习贸易术语会面临一些困难和挑战，但只要保持积极的学习态度，不断实践和总结经验，我相信我会越来越熟练地运用贸易术语，并在未来的贸易实践中取得更好的成果。

以上是关于“贸易术语心得体会”的连贯的五段式文章。在这篇文章中，我通过强调贸易术语的重要性，介绍了贸易术语的学习和运用过程，讨论了贸易术语的作用和好处，提及了学习贸易术语的困难和挑战，并展望了未来的发展。通过这篇文章，我希望能够进一步加深对贸易术语的理解和运用能力，为国际贸易事业的顺利进行做出贡献。

贸易公司保密协议篇三

中国_____公司（简称甲方）和_____国_____公司（简称乙方）经双方友好协商，在平等互利基础上，同意签订如下合同：

第一条 甲方同意从_____年_____月份起至_____年_____月底止，分期分批向乙方提供产品_____套（件），计总值_____万美元。

品号品名：_____

规格：_____

数量： _____

单价： _____

交货日期： _____

第一期： _____

第二期： _____

第三期： _____

目的口岸： _____

支付办法： _____

包装： _____

其他：

1. 甲方每次交货时，将出运的品名、规格、数量、金额、船名等在_____小时前电告乙方。出运后，将全套正本货运单据：全套洁净装船提单（正本_____份，副本_____份）；发票（正本_____份，副本_____份）；包装单；产地证明书；质量检验证书，由甲方直接寄给乙方的议付银行。同时，由甲方将上述单据的副本_____份，分别寄给乙方或乙方的代理人。

2. 乙方同意在_____产品中，接受甲方次品不超过_____％。次品价格，双方根据质量情况，另行协商确定。

3. 其他条款根据中国_____进出口总公司对_____国出口商品合同规定。

第二条 乙方同意自_____年_____月起至_____年_____月底止，提供_____机器_____台，准备设备_____台，以及测试仪器_____台，附配件_____套等，计总值_____万美元。

交货期：

1. _____机器，_____年_____月交货。

2. _____机器，_____年_____月交货。

3. 其他设备，_____年_____月交货。

目的口岸：_____

支付办法：_____

包装：_____

其他：乙方在发运设备时，应先将发运的设备型号、名称、件数、金额、重量、体积等电告甲方。发运后，应将全套洁净的装船正本提单；发票；包装单；产地证明书；产品质量检验合格证书；有关设备详细的技术图纸和安装、使用、操作等说明书寄送甲方。为便于甲方做好准备工作，乙方同意在_____年_____月底前，先将各机全套图纸（包括基础图）寄交甲方。

第三条 本合同在执行过程中，如发生争议，由双方友好协商解决，协商不成时，可提交_____国_____仲裁机构仲裁，仲裁裁决对双方都有约束力。

第四条 本合同如有未尽事宜，由双方协商同意后修改之。

第五条 在本合同执行期间，如发生生人力不可抗拒的事件，甲乙双方均不承担赔偿责任。但各方应立即把上述情况的发

生通知对方，说明情势并预计持续时间的长短，以便对方采取相应措施。

第六条 本合同以中、_____文书写，两种方体具有同等效力。自合同签字之日起生效。

甲方（盖章）：_____

乙方（盖章）：_____

代表（签字）：_____

代表（签字）：_____

_____年___月___日

_____年___月___日

签订地点：_____

签订地点：_____

贸易公司保密协议篇四

第一段：引入贸易术语的重要性和背景（200字）

在如今全球化的经济环境下，贸易活动日益频繁，因此理解和应用贸易术语变得尤为重要。贸易术语是国际贸易活动中约定的规范化概念和规则，可以用来明确双方交易的权益和义务，避免产生争议或纠纷。不仅如此，贸易术语还可以提高交易的透明度和效率，为企业的发展提供有力保障。因此，深入了解和灵活运用贸易术语对于从业人员来说，是必不可少的。

第二段：对几个常用贸易术语的解读和应用（300字）

首先，我们不得不提到的是最常见的贸易术语FOB（Free on Board）即在装运港而非目的港交货的条件下，卖方将货物交给买方。这个术语被广泛使用，因为它简洁明了地定义了卖方和买方之间的责任边界，有助于明确各自的权益和义务。

另一个重要的贸易术语是CIF（Cost, Insurance and Freight）指卖方负责将货物运输到目的地港口，并承担运输、保险和其他相关费用。这个术语在国际贸易中广泛使用，它的灵活性使得买卖双方可以轻松地确定各自的责任和义务。

此外，贸易术语中还有一些技术性的术语，例如L/C（Letter of Credit即信用证）。信用证是国际贸易中支付方式的一种，它提供了对卖方的支付保证和对买方的货物质量保证。对于不同国家和不同行业的交易，信用证的应用非常灵活，能够满足各方的需求。

第三段：关于贸易术语的灵活应用和注意事项（300字）

虽然贸易术语是为了规范和简化国际贸易活动而设定的，但在实际应用过程中，我们也需要根据具体的情况进行灵活运用。例如，在货物运输过程中，可能会遇到各种意外情况，如天灾、船只故障等，这时候我们需要根据合同和贸易术语的规定来判断责任和赔偿责任。

此外，对于贸易术语的运用也需要注意，特别是在国际贸易往来中，不同国家和地区可能对贸易术语的理解和应用有所不同。因此我们需要与对方进行充分的沟通和协商，明确各自的意图和期望，以避免不必要的争议和误解。

第四段：贸易术语对企业发展的意义和价值（200字）

对于企业而言，灵活应用贸易术语不仅能够为企业的贸易活

动提供保障，还能够提高企业的竞争力和效益。首先，贸易术语的明确规定可以减少交易中的不确定性和风险，使得企业能够更加自信和放心地开展贸易活动。其次，贸易术语的运用可以提高贸易流程的效率，减少纠纷和争议的发生，从而节省企业的时间和资源。最后，贸易术语可以增加企业对国际贸易规则的了解和熟悉程度，提高企业的专业水平和国际化程度。

第五段：总结贸易术语的重要性和应用建议（200字）

综上所述，贸易术语是国际贸易活动中不可或缺的重要元素。只有深入了解和熟悉贸易术语，才能在交易中明确权益和义务，规避风险和争议。在运用贸易术语时，我们需要灵活应用，并注意对方的理解和要求，以实现互利共赢的目标。为了提高贸易活动的效益和竞争力，企业应该加强对贸易术语的学习和运用，不断完善自身的国际贸易体系，迎接全球化经济的挑战和机遇。

贸易公司保密协议篇五

进出口贸易合同范文_贸易合同范文，是进口出口双方当事人依照法律通过协商就各自的在贸易上的权利和义务所达成的具有法律约束力的协议，下面小编就为大家备好了进出口贸易合同的范本，欢迎参考阅读！

卖 方： _____

合同号码： _____

买 方： _____

双方同意按下列条款由卖方出售，买方购进下列货物：

(1) 货物名称、规格、

(2) 数量

(3) 单价

(4) 总值

包装及唛头

按f.o.b.计算

(5) 装运期限:

(6) 装运口岸:

(7) 目的口岸:

(8) 保险: 由卖方按发票金额110%投保

(9) 付款条件: 买方应通过买卖双方同意的银行, 开立以卖方为受益人的, 不可撤销的、可转让和可分割的、允许分批装运和转船的信用证。该信用证凭装运单据在中国的中国银行见单即付。

该信用证必须在_前开出。信用证有效期为装船后十五天在中国到期。

(10) 单据: 卖方应向议付银行提供已装船清洁提单、发票、装箱单/重量单: 如果本合同按cif条件, 应再提供可转让的保险单或保险凭证。

(11) 装运条件:

1) 载运船只由卖方安排, 允许分批装运并允许转船。

2) 卖方于货物装船后，应将合同号码、品名、数量、船名、装船日期以电报通知买方。

(12) 品质和数量/重量的异议与索赔：货到目的口岸后，买方如发现货物品质及/或数量/重量与合同规定不符，除属于保险公司及/或船公司的责任外，买方可以凭双方同意的检验机构出具的检验证明向卖方提出异议。品质异议须于货到目的口岸之日起30内提出，数量/重量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出。卖方应于收到异议后30天内答复买方。

(13) 人力不可抗拒：由于人力不可抗拒事故，使卖方不能在本合同规定期限内交货或者不能交货，卖方不负责任。但卖方必须立即以电报通知买方。如买方提出要求，卖方应以挂号函向买方提供由中国国际贸易促进委员会或有关机构出具的事故的证明文件。

(14) 仲裁：凡因执行本合同或与本合同有关事项所发生的一切争执，应由双方通过友好方式协商解决。如果不能取得协议时，则在被告国家根据被告国家仲裁机构的仲裁程序规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对双方具有同等的约束力，仲裁费用除非仲裁机构另有决定外，均由败诉一方负担。

(15) 备注：

卖方：__ (盖章) 买方：____ (盖章)

代表人：__ (签字) 代表人：__ (签字)

__年__月__日订立

贸易公司保密协议篇六

甲方(委托方)：

地址：

法定代表人：

联系电话： 传 真：

手 机： 电子邮箱：

乙方(居间方)：

地址：

法定代表人：

联系电话： 传真：

手 机： 电子邮箱：

鉴于：

甲方为提高收购量，在各个国家需要寻找适当的供应商。乙方愿意介绍客户给甲方。如果乙方完成甲方委托的成交事项，甲方愿意支付相应报酬。乙方与客户间报价的差价之部分归乙方所有。为了明确各方责任，经甲、乙双方友好协商，达成如下协议，供双方遵照执行，以资信守：

第一条 委托事项

乙方接受甲方委托，在寻找的供应商，并促成甲方与该供应商签订有关的购买事宜。

第二条 居间期限：（可不可以是永久的？）

第三条 佣金/差价计算方式、支付期限与支付办法

如果乙方接受甲方委托后，为甲方找到了合适的供应商，并促成双方签订了购买合同或直接交易，那么甲方应当向乙方支付相应报酬。该报酬的具体计算方式为：

(1) 差价：甲方公司与乙方介绍的客户签订业务合同为准，合同编号： 号，客户名称：

乙方所介绍的客户 销售价格每吨 元，乙方即获取价格每吨元的差价。

(2) 居间服务报酬的支付时间为：甲方公司发出订单后，与客户签定合同后，以该合同上规定客户发货时间和货物实际到达时间为准，往后计算三天，在该三天内甲方必须向乙方支付居间服务报酬和差价金额部分。

居间服务报酬和差价金额支付办法为：甲方应根据乙方的要求，将有关款项支付到乙方指定的银行账户。

帐号：

户名：

第四条 居间费用的负担：

第五条 甲方的权利与义务

1、甲方有权要求乙方提供客户的有关资料；

3、甲方应当保证其合约的完整执行，由其引发的纠纷，均与乙方无关；

4、甲方必须按照本合同规定的时间与方法向乙方支付居间服务报酬，甲方逾期支付的，每逾期一日，乙方有权按应付数额的千分之一收取滞纳金。

第六条 乙方的权利与义务

2、乙方不对甲方与客户之间的合同提供担保。

3、乙方对甲方的有关商业秘密、商业信息、经济情况等，负有保密义务。

第七条 保密条款

本合同的有关内容，均为重要的商业秘密，甲乙双方均应严格保密，不得泄露，否则另一方有权要求泄密方承担违约责任。

第八条 居间范围

甲方的关联公司及乙方向甲方介绍的客户的关联公司为居间范围，在这个范围之内交易事项，甲方需向乙方支付差价部分金额。

第九条

第十条 甲方及其关联公司抛开乙方直接跟乙方介绍的客户及其关联公司的违约责任，甲方需向乙方支付违约金 元人民币。

第十条 本合同的解除

本合同只能在双方协商一致的情况下，以书面的形式进行解除，否则，任何一方不得以任何理由解除本合同。

1. 当事人就解决合同协商一致;2. 因不可抗力致使不能实现合同目的;3. 在委托期限届满之前，当事人一方明确表示或者以自己的行为表明不履行主要任务;4. 当事人一方迟延履行主要义务，经催告后在合理期限内仍未履行;当事人一方迟延履行义务或者有其他违约行为致使不能实现合同目的。

第十一条 争议的解决

因本合同所引发的争议，双方应当友好协商解决；协商不成的，应提交中国国际经济贸易仲裁委员会进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

第十二条 合同生效

本合同自双方签字盖章之日起生效。

第十三条 其它约定

第十四条

本合同未作规定的，按《中华人民共和国合同法》的规定执行。

本合同一式两份，双方各执一份，各份具有同等法律效力。

合同签署：

甲方： 乙方：

贸易公司保密协议篇七

自由贸易是一种经济利益最大化的重要途径，它指的是不受政府限制或干预的国家间贸易活动。通过消除各种贸易壁垒和保护主义政策，自由贸易可以促进全球经济的发展和繁荣。在过去的几年里，我有幸参与了一些与自由贸易相关的项目和活动，通过实际的经历和理论的学习，我对自由贸易有了深刻的认识，以及从中获得了一些重要的心得体会。

首先，自由贸易有助于推动各国之间的合作与发展。自由贸易打破了国际贸易的壁垒和障碍，使得各个国家可以更加方

便和顺畅地进行贸易往来。通过贸易合作，各国可以充分发挥各自的优势，实现资源配置的合理化和经济效益的最大化。同时，自由贸易还通过提供机会和市场开放，刺激了创新和技术进步，促进了全球经济的发展和繁荣。

其次，自由贸易有助于促进经济的全球化和一体化。自由贸易使得商品和服务可以在不同国家之间自由流动，促进了全球经济的一体化。随着科技和交通的发展，自由贸易为企业提供了更多的机会和选择，使得他们可以通过全球化的经营策略来扩大市场份额和提高竞争力。同时，自由贸易也为消费者带来了更多的选择和更高的购买力，从而提高了生活质量和福利水平。

然而，自由贸易也面临着一些挑战和问题。一方面，自由贸易可能会导致一些行业 and 企业的失去竞争力，从而引起失业和社会不平等的问题。此外，自由贸易也可能给一些发展中国家带来压力和不公平竞争的问题。因此，各国需要通过建立适当的政策和机制来应对这些挑战和问题，以确保自由贸易的持续和公平。

从个人的角度来看，自由贸易给我带来了很多的机会和挑战。通过参与与自由贸易相关的项目和活动，我深刻认识到自由贸易对于经济发展和繁荣的重要性。我了解到自由贸易可以创造就业机会，促进创新和技术进步，并提高生活质量和福利水平。同时，我也意识到自由贸易需要适应和应对不断变化的国际经济环境和市场需求，不断提高自身的竞争力和适应能力。

最后，自由贸易需要各方的共同努力和合作。不同国家和地区之间的合作和协调是实现自由贸易的关键。各国应该通过建立和完善国际贸易规则和机制，加强经济合作和交流，共同应对挑战和问题。同时，各国也需要通过教育和宣传，提高公众对自由贸易的认知和理解，以推动自由贸易的发展和持续。

总结起来，自由贸易是推动经济发展和繁荣的重要途径。通过消除贸易壁垒和保护主义政策，自由贸易能够促进各国之间的合作与发展，推进全球经济的全球化和一体化。虽然自由贸易也面临着一些挑战和问题，但通过各方的共同努力和合作，我们可以克服这些挑战，实现自由贸易的目标和价值。只有坚持和推动自由贸易，才能够为世界带来更多的机会和福利，实现共同的发展和繁荣。

贸易公司保密协议篇八

在当今快速发展的经济环境中，服务贸易作为国际贸易中的重要组成部分，不仅在国际贸易中扮演着重要角色，同时也为各国的经济发展提供了新的动力。在学习了有关服务贸易的知识后，我对服务贸易有了更深刻的认识和了解，也产生了一些心得体会。

一、重视服务贸易的重要性

服务贸易是一种以服务为主体的贸易模式，其关键在于以服务为核心，以市场和需求为方向进行贸易，为各国的经济发展及人民日常生活提供了方便和保障。与商品贸易相比，服务贸易的特点是无形性、非同质性、不可储存以及可交付性不同，它涵盖广泛，涉及到旅游、咨询、金融等等多个领域。服务贸易的重要性已得到普遍认可，并在全球范围内得到日益重视。我认为，在未来的经济发展中，服务贸易将会逐渐成为经济增长的新引擎。

二、加强国际合作，推进服务贸易发展

随着经济全球化的深入发展，各国之间互通有无已成为大势所趋，而服务贸易作为一种重要的全球性交流形式，必须得到各国的合作和配合。各国应加强沟通与合作，制定共同的规则 and 标准，以促进全球经济发展。同时，我认为我国在服务贸易发展中也需进一步加强对外开放，建设自由化、便利

化的服务贸易环境，吸引外国投资，提高我国服务贸易的水平。

三、优化服务业竞争环境

服务贸易的竞争环境与商品贸易不同，服务业不仅要竞争数量与质量，更重要的是要竞争服务质量和形象。因此，提高服务质量和形象是服务贸易发展的重要方向。我认为，要从消费者的需求出发，优化服务业竞争环境，提高服务业的水平和形象，进一步增强国际竞争力。

四、发展数字经济，促进服务贸易创新

随着数字经济的发展，服务贸易也得到了创新和改进。数字技术的广泛应用使服务贸易的方式更加多样化和便捷化。而且数字技术在服务贸易中也发挥了非常重要的作用。例如，在线支付、云计算、智能机器人等方面的发展，为服务贸易的快速增长提供了新的动力。这也促使我们要在服务贸易发展中大力推进数字化和智能化，以满足消费者的个性化需求。

五、培养高素质的服务创新人才

服务贸易的发展离不开一群服务创新人才的支撑，成为服务贸易领域的专家、专业技术人才具有十分重要的作用。他们不仅需要具备丰富的经验和实践能力，还需要拥有创新能力和开拓精神。因此，各国也应加强服务创新人才的培养，提高服务业人才的综合素质，以更好地推动服务贸易的发展。

总的来说，服务贸易的发展将带来更多的机遇和挑战，服务贸易的全球化也需要各国的共同努力。我相信，只要我们继续进行高水平的服务贸易发展，以及加强相互合作，同时充分利用现代技术和市场创新，就一定能够使服务贸易更加广泛地受到世界各国的认可和使用。

贸易公司保密协议篇九

甲、乙双方在平等互利基础上经友好协商，特订立本合同，共同遵守。

1、乙方向甲方提供_____台（套）设备及其性能规格资料、辅助设备和零、备、附件及试车用原材料（提供设备另用附件详列）。

2、甲方将用乙方提供的设备所生产的_____产品，偿付上述设备的价款，也可用其他商品来偿付。偿付商品的品种、数量、价格、交货条件等，详见合同附件。

1、甲方分期开出以乙方为受益人的远期信用证，分期、分批支付全部机械设备的价款。

2、乙方开出以甲方为受益人的即期信用证，支付补偿商品的货款。

3、当乙方支付货款不能相抵甲方所开远期信用证之金额时，乙方用预付货款方式，在甲方远期信用证到期之前汇付甲方，以便甲方能按时议付所开出的远期信用证。

4、由于甲方所开立远期信用证的按期付款以乙方开出即期证及预付货款为基础，所以乙方特此保证及时按合同规定开出即期证及预付货款。

2、对其他商品，双方同意分批签署供货合同。供货条件由双方另议。

2、甲方可以提前偿还，但应在____天之前通知乙方。

3、在甲方用补偿商品偿还设备价款期间，乙方按本合同有关规定，开立以甲方为受益人的足额、即期、不可撤销、可分

割可转让的信用证。

限于本合同生效后____个公历月内偿还完毕。

1、双方商品均以_____（币种）计价。

2、乙方提供的设备及零、备、附件等均以_____（币种）作价。

3、甲方提供的补偿商品，按签订本合同时，甲方出口货物的人民币基价，以当时的人民币对____币的汇率折算成_____币，或经甲方主管部门同意后，以____币结算。

1、双方议定，本合同项下的____币及____币的年利率分别为____%和____%。

2、甲方所开立的远期信用证及乙方预付货款的利息均由甲方负担。

1、甲方自行将设备在厂房就位。

2、在主要设备安装调试时，乙方须自费派遣____人到现场指导，为期____天；如指导错误，乙方负责赔偿损失。

3、甲方提供安装调试地点的住宿、交通及参加调试、验收的劳务、水、电、汽供应及原材料等。

4、双方代表共同确认验收合同标准。

在执行本协议过程当中，如发现本合同项下的机械设备在配套生产时，还需增添新的设备或测试仪器，可由双方另行协商，予以补充。补充的内容仍应列入本合同范围之内。

设备进口后由乙方投保。设备所有权在付清货款发生移转后，如发生意外损失先由保险公司向投保人赔偿，再按比例退回

甲方已支付的设备货款。

本补偿贸易项目中所涉及的一切税收与费用的缴付，均按照中华人民共和国的有关税收法律、法规办理。

乙方不按合同规定购买补偿商品或甲方不按合同规定提供商品时，均应按合同条款承担违约责任，赔偿由此所造成的经济损失，并向对方支付该项货款总值的____%的罚款。

为保证合同条款的有效履行，双方分别向对方提供由各自一方银行出具的保函，予以担保。甲方的担保银行为中国银行____行，乙方的担保银行为____国____银行。

本合同如有未尽事宜，或遇特殊情况需要补充或变更内容，须经双方协商一致并达成书面协议，方可有效。

由于人力不可抗力的原因，致使一方或双方不能履行合同有关条款，应及时向对方通报有关情况，在取得合法机关的有效证明之后，允许延期履行、部分履行或不履行有关合同义务，并可根据情况部分或全部免于承担违约责任。

终的，甲乙双方均受其约束，任何一方不得向法院或其他机关申请变更。仲裁费用由败诉一方负担。

本合同用中、____两种文字写成，两种文本具有同等效力。

本合同自签字之日起生效，有效期为____年。期满后，双方如愿继续合作，经向我国政府有关部门申请，获得批准后，可延期____年或重新签订合同。

本合同附件____份，系本合同不可分割的一部分，与合同正文具有同等效力。

甲方：_____公司代表（签字）_____

乙方：_____公司代表（签字）_____

____年____月____日

贸易公司保密协议篇十

卖方： 卖方：

地址： 地址：

电话： 电话：

法定代表人： 法定代表人：

职务： 职务：

经买卖双方友好协商一致同意成交下列商品，订立条款如下，共同遵守：

1. 商品： _____

2. 规格： _____

3. 数量： _____

4. 单价： _____

5. 总价□u.s.d(大写：) _____

6. 包装： _____

7. 装运期： _____收到信用证后____天。

8. 装运口岸和目的地： 从_____经_____至_____.

9. 保险： _____

10. 付款条件： _____

(1) 买方须于年月日前将保兑的、不可撤销的、可转让、可分割的即期信用证开到卖方。

信用证议付有效期延至上列装运期后_____天在_____到期。

(2) 买方须于签约后即付定金_____%。

11. 装船标记及交货条件： 货运标记由卖方指定。

12. 注意： 开立信用证时请注明合同编号号码。

买方： 卖方：

签订日期： 年 月 日 签订日期： 年 月 日