

# 2023年策划方案的背景和意义(优质5篇)

为了确保事情或工作有序有效开展，通常需要提前准备好一份方案，方案属于计划类文书的一种。通过制定方案，我们可以有条不紊地进行问题的分析和解决，避免盲目行动和无效努力。下面是小编精心整理的方案策划范文，欢迎阅读与收藏。

## 策划方案的背景和意义篇一

### 如何策划美容院业绩活动方案

小编认为如果能够策划出一个好的活动方案，且获得成功，也就意味着一个经营者对美容市场有着充分的了解，也会对美容这个行业充满信心。每次美容院的活动策划组织者都会对此抱有使命感、责任感，策划团队精心策划。严密的组织，就是希望能够为美容院带来绝对的利润。下面由卡德兰为大家分享如何进行美容院活动策划，进行什么样的活动策划才能获得成功。

### 活动节奏的脚步

进行一个活动方案，首先就要明确你的活动要如何进行。活动的推进过程，每一个活动需要注意的细节和目标等。你的美容院需要举办一个促销活动，有三个步骤是必须要落实到位的。首先前期策划活动，包括了寻找切入点、主题内容、人员安排以及培训的内容。接着在活动进行时候，以百分之两百的工作状态完成活动。最后，需简要对这次的活动进行总结，找到优点和缺点，为下次活动奠定基础。

### 选择活动促销切入点

从某种意义上来说，任何的营销活动都是企业同顾客之间进行沟通传播的活动。而促销活动也是企业主动跟消费者进行，

某个特定时间内集中、充分的一个沟通活动。所以在促销不能仅是简单公布消费优惠内容，必须准确的告诉消费者你为什么要做促销，为什么要做这样的销售等问题。这个切入口，也就是你每次进行促销活动的主题，是非常关键的一个环节。打个比方，在刚刚过去的“三八”妇女节中，建议美容院就以“幸福宣言”为美容院的活动主题，三月八号作为活动的切入口。

## 促销活动的推广内容

美容院促销活动内容也就是整个活动的重点，活动内容为美容院制造出一系列的高潮以此来带动美容院的销售，创造出更多的机会目的是为了提升美容院的知名度、美誉度。活动为的是给消费者搭建起同一个夯实的基础平台，让美容院重新走向一个新的高点。所以说活动的内容变得非常的重要，美容院的活动内容需要根据美容院的实际情况定夺。创意性是非常能够吸引到消费者，特色性的服务体系也是能够让消费者牢牢记住的。在个活动的内容最好能够将品牌和促销相辅相成、相互促进策划，这样既能够提升美容院的品牌又能提高销售，一举两得。

## 策划方案的背景和意义篇二

国内首档大型手机直播综艺节目

（串联合本）

《热场》

主持人：外景主持人 内景主持人 外场

描述：主持人在大都会楼下随机采访路人。节目《外采》

（主持人开场白）

外景主持人：大家好，这里是考你演技，角（儿）必有戏。大型手机直播综艺节目现场。无论你是朋友中的焦点，团队中小丑，职场上的佼佼者，还是舞台上的明星，我们都是生活中的演员，扮演着不同的角色。人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台。我们这档节目在六家手机直播平台同步推动，观众们可以在，映客、花椒、YY、熊猫、斗鱼、来疯任何一个平台观看我们的节目，我们现在我们要随机采访路人，听一听他们的想法吧。

外景主持人：你关注手机直播节目吗？ 外景主持人：你知道哪些直播平台？

外景主持人：你最想从直播节目中看到什么内容的直播节目。

外景主持人：我们是一档模拟情景即兴类表演节目，演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥。赶快拿出拿出你的手机，打开直播平台关注斑马娱乐官方频道。

外景主持人：观众朋友们我们的表演马上开始，让我们拭目以待吧。（贴logo）

《介绍嘉宾》

《第1次介绍介绍节目内容》 《介绍嘉宾》

第一次介绍

外景主持人：大家好，我们又见面了，这里是国内首档大型手机直播综艺节目（本节目是由修正吉百草面膜，小鲜炖燕窝，东方汇创赞助播出）。演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥。

外景主持人：我们不单单是一档栏目，还是一场演员面试会，我们每期节目都会邀请四家影视剧组，他们可是带着合作合

同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。今天到我们节目的剧组是《,,,》剧组、《,,,》剧组、《,,,》剧组、《,,,》剧组。

外景主持人：我们这档节目可以在映客、花椒□yy□熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台——考你演技，就在角（儿）必有戏。

（外景主持人从舞台走到走廊关上门，内景打开门主持人上）  
内景主持人上 【歌曲】

## 【正式内容】

### 第二次介绍

内景主持人：您所看到的是（,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目——角（儿）必有戏。演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥。我们不单单是一档栏目，还是一场演员面试会，我们每期节目都会邀请四家影视剧组，他们可是带着合作合同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。我们这档节目可以在映客、花椒□yy□熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台——考你演技，就在角（儿）必有戏。有请我们的第一名面试演员。

### 即兴表演1 剧本

过场环节（内场主持人询问第一名面试演员的感受，来到化妆间）

内景主持人：非常感谢你带来的精彩表演，说说你刚才摘下眼罩第一个反应是什么。内景主持人：之前有没有这样的面

试经历。内景主持人：有什么想和观众们说的。

（外场主持人询问第二名面试演员的感受，从化妆间走到舞台）外景主持人：你叫什么名字，带上眼罩的感受是什么。

外景主持人：之前都演过什么戏。

外景主持人：你最想演什么类型的角色。

### 第三次介绍

内景主持人：您所看到的是（,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目——角（儿）必有戏。演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥。我们不单单是一档栏目，还是一场演员面试会，我们每期节目都会邀请四家影视剧组，他们可是带着合作合同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。我们这档节目可以在映客、花椒、yy、熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。我们到场的嘉宾有xxx剧组,,,,,,人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台。有请我们的第二名面试演员。

外景主持人：谢谢，谢谢你们为大家奉上精彩的演出。

### 剧组、观众互动

着合作合同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。现在我们介绍一下剧组。

外景主持人：《,,,》剧组《,,,》剧组《,,,》剧组《,,,》剧组

外景主持人：您是代表《,,,》来参加我们的节目，您这部戏主要讲的是一个什么故事，能不能给我们讲一下。

### 和观众互动 真人广告时间

内景主持人：你叫什么名字，带上眼罩的感受是什么。内景主持人：之前都演过什么戏。

内景主持人：你最想演什么类型的角色。知道我们是一档什么节目吗？内景主持人：考你演技，就在角（儿）必有戏。请面试演员走上舞台。

内景主持人：您所看到的是（,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目——角（儿）必有戏。演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥。我们不单单是一档栏目，还是一场演员面试会，我们每期节目都会邀请四家影视剧组，他们可是带着合作合同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。我们这档节目可以在映客、花椒、yy、熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台。有请我们的第四名面试演员。

过场环节（内场主持人询问第一名面试演员的感受，来到化妆间）

内景主持人：非常感谢你带来的精彩表演，说说你刚才摘下眼罩第一个反应是什么。内景主持人：之前有没有这样的面试经历。内景主持人：有什么想和观众们说的。

交接环节（外场主持人询问第二名面试演员的感受，从化妆间走到舞台）外景主持人：你叫什么名字，带上眼罩的感受是什么。外景主持人：之前都演过什么戏。

外景主持人：你最想演什么类型的角色。

内景主持人：您所看到的是（,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目——角（儿）必有戏。演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥。我们不单单是一档栏目，还是一场演员面试会，我们每期节目都会邀请四家影视

剧组，他们可是带着合作合同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。我们这档节目可以在映客、花椒□yy□熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台。有请我们的第五名面试演员。

外景主持人：人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台，考你演技，就在角（儿）必有戏。观众可以通过映客、花椒□yy□熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看我们的节目，我们不单单是一档栏目，还是一场演员面试会，我们每期节目都会邀请四家影视剧组，他们可是带着合作合同来的，只要面试演员表现的够精彩，剧组们可以当场签下他们。现在我们介绍一下剧组。

外景主持人：《,,,》剧组《,,,》剧组《,,,》剧组《,,,》剧组

外景主持人：您是代表《,,,》来参加我们的节目，您这部戏主要讲的是一个什么故事，能不能给我们讲一下。

外景主持人：

#### 第四次介绍

内景主持人：您所看到的是（,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目，演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥（缺少剧组环节）。我们这档节目可以在映客、花椒□yy□熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。我们到场的嘉宾有□□xxx□剧组,,,,,,人人都是演员，人人都是主演，只要你敢来，我们就敢给你提供这个舞台。有请我们的第二名面试演员。

#### 剧组观众互动

真人广告时间 第四次介绍

内景主持人您所看到的是（,,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目，演员在主题舞台上没有台词没有剧本，完全靠自己的即兴发挥（缺少剧组环节）。我们这档节目可以在映客、花椒□yy□熊猫、斗鱼、来疯六家手机直播平台同步观看。我们到场的嘉宾有□□xxx□剧组,,,,,,,,,,,,,, 有请我们的第三名面试演员。（剧本）

过场环节

内景主持人：非常感谢你来带的精彩表演，说说你刚才摘下眼罩第一个反应是什么。

之前有没有这样的面试经历。

有什么想和观众们说的吗？ 第五次介绍

内景主持人：您所看到的是（,,,,赞助的）一档模拟情景即兴类表演节目，演员在主题

外景主持人：好，我们的面试演员已经准备完毕，让我们拭目以待吧。

（剧本）

过场环节

于 浩：非常感谢你来带的精彩表演，说说你刚才摘下眼罩第一个反应是什么。

之前有没有这样的面试经历。

有什么想和观众们说的吗？

【红蜡烛 视频短片】

（彦旭采访 请出红蜡烛小组的老师们）

邵老师：（简单讲述下课后，送孩子们回家，路上摔伤的经过）

彦旭：这样的事儿还挺多的，而且之前我去也过一次老山社区，让我惊讶的是，“红蜡烛”的老师，不光是给孩子们辅导功课，因为这些孩子都是来自残疾、单亲等问题家庭，所以她们就像孩子的奶奶，会接送他们上下学，会给他们做好吃的送到家里，有的问题孩子离家出走了，大半夜的，老师们还要陪着家长找孩子去，74岁的余淑华老人，她的腿，就是又一次出去找孩子的摔的。（余老师：是的，到现在不敢着凉，你看我穿着很厚的棉裤。）

彦旭：其实余老师家里条件也不是很好，您上次和我说，着急孩子结婚的事儿，因为儿子没房、没车，30多了还单身。

（余老师：是，和我帮助的很多孩子的家庭比，我家的条件也没好到哪去。）

彦旭：可我知道，您是中学老师，您退休后，要是补课赚钱也能赚不少钱把？为什么要把精力都放在义务照顾这些问题家庭的孩子身上呢（余老师：是啊，之前有个我们辅导的孩子，她妈妈给他兜里装了40元钱，补完课非要给我，我没收，我就是想告诉那个孩子，这个世界上，有钱换不来的东西。）

彦旭：我想，“红蜡烛”的老师教给这些孩子的，不仅是知识，更重要的，是做人的道理。从2001年到现在，她们辅导了70多个问题家庭孩子，让他们健康、快乐成长，让他们都成为了内心有爱、对社会有用的人。但是老师们却在一天天老去，她们当中有几位已经80多岁，整个团队，平均年龄72岁，她们中还有两位患有癌症，要定期化疗，其实她们都是需要照顾、需要休息的，所以老师们你们一定想过这个问题，谁来接你们的班。

（邵老师：我们的事情被媒体报道后，现在北工大的大学生志愿团队加入到我们这里，每周都来给孩子们辅导，我们轻松多了，孩子们的学业也更有长进了。）

彦旭：今天，大学生志愿者也来到我们颁奖盛典的现场，谢谢你们，接过奶奶们手中的爱心接力棒，让我们把爱传递下去。好，最后，在颁奖前，请允许我，为大家介绍每一位“红蜡烛”老师，让我们把掌声再次送给她们，我们应该记住她们，82岁的邵玉培老师、74岁的余淑华老师。感谢温暖、乐观、灿烂的红蜡烛，祝愿老师们的学生健康成长，也祝老师们身体健康！

（基石墙区）于浩：**【2012北京榜样颁奖词】**烛光，也许微弱，却为赶夜路的人照见了方向。你们，虽然平凡，却为需要呵护与教育的孩子们点亮了世界，春蚕吐丝、爱心温暖，红蜡烛，最美的城市之光！

李玲：2012北京榜样——最美城市之光——平均年龄72岁的红蜡烛教育小组。（颁奖环节 彦旭负责）（颁奖嘉宾和领导名单待定）

于浩：当许多人期待生活中有更多绿色的时候，当太多人谴责生态环境恶化的时候，在京郊，一位86岁的老人默默地上山种树守林，28年如一日。

### **【于清 视频短片】**

于清家6人参加（于清、大儿子、孙女海霞、孙女婿、曾孙女、曾孙子）；（李锐有请老人一家上台）

### **【视频 安装太阳能，满处红灯，满处红灯笼】**

李锐：冬天来了，让山上的老人温暖些，这就是我们能对于大爷做的，榜样为我们做了那么多，我们能对于大爷实现一

个小心愿，也非常高兴！

海霞（孙女）听说你现在也打算回到山上，继续完成爷爷的事业？

（回答：爷爷栽树、爸爸看山、我也要守山、今后孩子也要回来一起看山）（结语落点）：如今他的大儿子又接过了老人的班，天天在山上巡逻。于大爷不是一个人在种树，这是一大家子的事，代代相传，为的是明天和未来。

（基石墙区）于浩：【2012北京榜样颁奖词】28年的时间，您在做着一件不求回报的事情。全家人种树守林，六百亩荒山变绿，经年累月，执着坚毅，生命成林。

李锐：誓言无形，诺言无声，但这执着可以感天动地，可以让天更蓝，山更绿，这就是诺言穿透时空的力量。

（一曲家喻户晓的歌曲献给各位，《为一句无声的诺言》，有请蝌蚪组合。）

### 第三篇章

于浩：一位年轻的民警，立志做一棵向日葵，期待用自己创建的方式拯救那些深陷毒瘾深渊的人们。让我们来认识2012年北京榜样——肖建锋。

#### 【肖建锋 视频短片】

（访谈区 主持人李玲采访 请出肖建峰）

李玲：在你眼中，你每天对面的这些吸毒人员他们是怎样一群人。

李玲：你认为你使用的方式可以更好的帮助吸毒人员摆脱毒魔，你的信心从何而来？李玲：你做的是一样特殊的工作，

长年超常的付出和异常艰苦的环境，是什么坚持你走下来。

（结语落点）：每个人都是向日葵，向往温暖和光亮，像向日葵一样，只有每天面向太阳，不断汲取光和热的人，才能持续不断地给予别人能量。让我们把掌声献给肖剑峰。

（基石墙区）于浩：【2012北京榜样颁奖词】面对戒毒艰难课题，倾注人性光辉力量，让干裂的土地开出生命花朵，让晦暗的心灵透见灿烂光芒。肖建锋，仰望太阳，播撒希望。

2012 北京榜样——微笑的向日葵——肖建锋。

（颁奖环节 李玲负责）（颁奖嘉宾和领导名单待定）

面对这个灾难一般倾轧而来巨大的疑问，一个名叫王甲的年轻人给了自己和我们一个回答，这声音来自他渐冻但依然蓬勃的内心。

【王甲 视频短片】（彦旭采访王甲）大致框架：

问候——王甲反应——大屏幕出现王甲的回应——主持人引入王甲所创作 的宣传画——主持人赠张信哲票——王甲“谢谢”，一句话——引入颁奖——王甲老师上台，表达一句话——主持人结语。（基石墙区）于浩：【2012北京榜样颁奖词】就像身体发生了一次地震，我们从此听不见一个被冰封的身体发出的呐喊。然而，面对不幸，他的内心依然炽热，他的内心依然澎湃。王甲，心有热望，人生不冷，誓言无声，感动四方。

李玲：2012北京榜样——人生不会渐冻——王甲。（颁奖环节 彦旭负责）（颁奖嘉宾和领导名单待定）彦旭：“人生没有假如”那是面对灾难与坎坷的决然，但面对未来，面对每个人心中的梦想，我们可以期待美丽一定会如期而至，如果还有如果，我们依然选择坚强选择绽放。

此刻，2011北京榜样获奖者谭双剑要把自己的歌声献给王甲，被誉为新生代农民工的谭双剑历经生活坎坷，痴心不改，激励了无数与他一样为梦想拼搏的人们。《怒放的生命》献给每一颗勇敢的心，有请谭双剑。

【歌曲《怒放的生命》演唱：谭双剑】

## 第四篇章

【马志敏 视频短片】

（主持人李锐采访马志敏）

（现场桌上摆放马志敏儿子各个时期的照片）

我们这儿，摆了很多马磊从小到大的照片，给我们介绍介绍都是马磊多大的时候照的？

李 锐：为了儿子，您和爱人有没有甚至扛不下去的时候？

李 锐：非常巧合，去年的今天，正是马磊去参军的日子，到今天马磊在军营已经整整

一年了。这一年孩子得到了锻炼，也有很多话想跟妈妈说，我这里有一封信，是马磊写给爸爸、妈妈和哥哥的，我们请马志敏的大儿子马硕来读一读。

让我们把掌声献给法官妈妈马志敏。（基石墙区）于 浩：

【2012北京榜样颁奖词】没有血缘，血脉相连，以心换心，心心相映。马志敏，身为法官，使命忠诚，源于热爱，身为母亲，爱融冰雪，情暖人心。

李 玲：2012北京榜样——法官慈母——马志敏。（颁奖环节李锐负责）（颁奖嘉宾和领导名单待定）

于浩：一个男人，曾经因意外变故而四处流浪，因为偶然，他立志为流浪的孩子们建个“永远遮风挡雨”的地方，让孩子不再流浪，让孩子幸福成长，一位年轻的父亲为何最终成了108个流浪孩子的爸爸？如何当老师，如何做爸爸。石清华，用自己的青春作出回答。

### 【石清华 视频短片】

彦旭：为什么选择，为什么中途放弃，为什么又再次回到孩子身边。

彦旭：老师经常让孩子造句，现在我们就让石校长造个句吧，主题光爱学校，用昨天、今天，明天造句。

（彦旭引出心愿实现 和北京新闻广播在新浪的公益互动，再由视频播放点亮爱心活动图像，画面显示参与爱心投票人数，点亮爱心）

彦旭：请看大屏幕，在北京榜样评选期间，当得知候选人——白菜爸爸石青华的光爱学校今年的供暖费还没着落，学校里的108个流浪孩子将要在冬天受冻时，北京榜样组委会通过“北京榜样”官方微博特别发起了为108个流浪儿童筹集供暖费的“点亮爱心”传递活动，只要参加一次“点亮爱心”转发活动，腾讯筑德基金都会捐出元，本次汇聚爱心的活动历时三个多月，截止到12月11号，共有108960人参加了爱心传递，一共筹集到了54480元供暖费，这笔爱心善款可以让孩子们冬天不再受冻，感谢每一个热心有爱的参与者。

（大屏幕配合）

于浩：【北京榜样颁奖词】曾经遭遇困境，却以拯救困境中的孩子为己任，曾经陷入迷茫，却选择用父爱护卫流浪的童年。石清华，做老师，做爸爸，给了108个孩子成长的家。

李玲：2012北京榜样——白菜爸爸——石清华。（颁奖环节

彦旭负责）（颁奖嘉宾和领导名单待定）

彦旭：我们也再一次感谢“倡导社会文明，弘扬社会正气”的筑德基金对“北京榜样。点亮爱心”活动的大力支持，下面有请筑德基金领导（待定）发表爱心感言。

（筑德基金负责人感言）

## 策划方案的背景和意义篇三

一、活动目的：

- 1、答谢全体员工在20\_年的辛勤劳动和贡献。
- 2、增进感情，加强沟通，增强公司的内部凝聚力，增强团队信心。
- 3、表彰业绩优秀的员工，通过激励作用，调动全体员工的主观能动性，争取新年度所有员工在工作中都有更出色表现。
- 4、感受公司大家庭带来新年气氛和温馨，让职员体会到他就是公司，公司就是每一位职员。

二、活动主题：

三、活动信息

- 1、活动时间：20\_年1月14日
- 2、活动地点：农家乐（地点待定）及ktv
- 3、参加对象：公司全体员工
- 4、参加人数：30人左右公司年会活动策划方案

5、活动形式：“领导讲话拜年+先进颁奖+文艺表演及游戏+聚餐”形式，演绎公司20\_年成就，展望20\_年辉煌。

#### 四、活动内容

#### 五、经费预算

(一) 农家乐1、晚宴餐费：2、奖品

(1) 优秀员工奖10名：(2) 幸运奖6名：(3) 惊喜奖6名：(4) 游戏奖品8名：

(5) 待统计节目后确定。

表演第一名奖品：表演第二名奖品：表演第三名奖品：表演参与奖奖品：(6) 全体员工礼品：

(二)ktv

包间费：酒水：

(三) 摄影摄像：自带

(四) 水果、瓜子、糖果(包括场地布置需用的彩带、气球等)：

预计总费用：

#### 六、项目分工及时间进度

附件一

20\_年年会奖项及奖品清单

附件二

## 策划方案的背景和意义篇四

“不负好春光”云赏花直播

活动策划案

春天不用化妆，说来就来；杏花不用彩排，说开就开；

每一朵花都值得绽放，每一季美好春日都值得记录，“赏花”是春天必不可少的关键字。此刻，全国各地迎来盛花期，处处是风光。

主办单位：故城镇权店村民委员会

贾豁乡古台村民委员会 武乡县电商协会

指导单位：武乡县红色旅游局

故城镇人民政府 贾豁乡人民政府 武乡县电商办

参加人员：直播人员，媒体，展销人员，工作人员

## 策划方案的背景和意义篇五

1、钜惠一：活动期间,进店有xxx礼xxx□

3、钜惠三：凡在活动期间购买\_\_\_\_地板即可享受五星服务。免费送货上门、免费安装、免费打蜡、免费家装设计、免费维修。

（二）交全款即可尊享地板折上折

客户在预定地板后，现场交全款者，即可在原有价格上再享受折。（特价产品除外）

（三）免费抽奖中地板（赠送“地板”由经销商自行承担）：

1. 任何客户进店，都可以参加免费抽取地板。

一等奖：地板免费赠送3平方

二等奖：地板免费赠送2平方

三等奖：地板免费赠送1平方

（以上最为主要的目的，促进客户订单，先用蝇头小利，套住客户，然后形成订单）

（四）、买地板抽大奖

2、下定客户，还可以抽取更多大奖

一等奖：品牌微波炉一台

二等奖：品牌电饭煲一台

三等奖：\_\_\_\_\_

四等奖：\_\_\_\_\_

幸运奖：小地垫一个

二、活动要求

1:现场气氛的营造，要营造出节日酬宾促销的气氛，体现出气势和规模以招揽人气。比如利用拱门、气球、彩带、彩旗、巨幅、花篮、花圃、促销员广告着装、绶带、广告车以及pop等，制造气氛。消费者的潜在思维都会认为活动越大，优惠越多，活动现场的布置一定要在这个基础上体现出企业或者产品的特色，并尽可能地把宣传物料运用到位。

2:宣传物料要配套齐全，宣传信息务必醒目和突出，争取多点摆放，要最大化地利用资源布置尽可能多地布置一些营造气氛的物料和道具，易拉宝、横幅、气球、地贴等等，尽可能吸引更多客流量到本店。

3:主推型号的摆放位置要尽量突出，吸引目光，在特价型号上要布置的抢眼的pop明确告知促销信息，吸引眼球。

4:活动后期如有条件商场可邀请当地媒体进行跟踪报道。