

最新销售人员转正自我评价 销售员工转正申请书(模板6篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

销售人员转正自我评价篇一

尊敬的公司领导：

我于二0xx年七月二日进入公司，根据公司的需要，目前担任导购一职，负责国泰宜宾导购工作。

一个多月来，我在店长、公司领导和同事们的热心帮助及关爱下取得了一定的进步，综合看来，我觉得自己还有以下的缺点和不足：一、思想上个人主义较强，随意性较大，显得不虚心与散漫，没做到谦虚谨慎，尊重服从；二、有时候办事不够干练，言行举止没注重约束自己；三、工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够，离领导的要求还有一定的距离；四、业务知识方面特别是相关知识掌握的还不够扎实等等。

在今后的工作和学习中，我会进一步严格要求自己，不辜负区长王姐和店长对我的期望，虚心向领导、同事学习，我相信凭着自己高度的责任心和自信心，一定能够改正这些缺点，争取在各方面取得更大的进步。

根据公司规章制度，试用人员在试用期满一个月合格后，即可被录用成为公司正式员工。因此，我特向公司申请：希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，使我按期转为正式员工，从20xx年8月起，申请转为正式员工。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了企业的美好明天要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的美好明天更辉煌。在以后的工作中我将更加努力上进，希望上级领导批准转正。

此致

敬礼！

申请人□xxx

xx年xx月xx日

销售人员转正自我评价篇二

□

你们好！

首先应感谢

领导

为我们创造这次转正申请的机会，经过四个月工作锻炼使自己各方面素质得以提高，几个月的工作使我深深感受到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。

。 一次。

我的工作目标是：以为争先，以为促为。争取公司

领导

对销售部的工作给予支持，使我们工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。沟通员工与公司

领导

之间关系的桥梁，宣传

精神

礼貌的窗口，传播企业文化的阵地，培养人才的摇篮，连接企业合作的纽带，我愿与大家共创完美的未来，迎接公司辉煌灿烂的明天。望公司

领导

给予批准为盼。

此致

敬礼！

申请人□xxx

20xx年xx月xx日

销售人员转正自我评价篇三

尊敬的领导：

我是xxx□于xx月xx日成为公司的试用员工，到今天试用期已满。在这段时间里，我自认能够完全胜任工作，根据公司的规章制度，现申请转为正式员工。在这段时间里，我主要的工作是xx□通过锻炼，我熟悉了xx的整个操作流程。在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，

同时主动为领导分忧;xx方面不懂的问题虚心向同事学习请教,不断提高充实自己,希望能尽早当一面,为xx做出更大的贡献。

当然,初入xx难免出现一些小差小错需要领导指正;但前事之鉴,后事之师,这些经历也让我不断成熟,在处理各种问题时考虑得更全面,杜绝类似失误的发生。在此,我要特地感谢xx的领导和同事对我的入职指引和帮助,感谢大家对我工作中出现的失误给与提醒和指正。

公司宽松融洽的工作氛围,团结向上的企业文化,使我在较短的时间内适应了这里的工作环境,同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这x个月,我现在已经能够立处理本职工作,当然我还有很多不足的地方,处理问题的经验方面有待提高,团队协作能力也需要进一步增强,需要不断继续学习以提高自己xx的能力。

我很喜欢这份工作,这半年来我学到了很多,感悟了很多;看到公司的迅速发展,我深深地感到骄傲和自豪,也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作,实现自己的奋斗目标,体现自己的人生价值,和xx一起成长。

在此我提出转正申请,恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。

此致

敬礼

申请人□xxx

20xx年xx月xx日

销售人员转正自我评价篇四

xx经理、各位同事：大家好我于xxx年xx月xx日成为公司的试用员工，到今天3个月试用期已满，在公司融洽的氛围下，经过经理和各位同事悉心的帮助指导，很快的完成了对公司产品和业务的认识，在较短时间内适应了公司的环境，也熟悉了各部门的工作流程，尤为重要是接触和学习了销售相关业务和行业知识，较顺利地完成公司给予的任务，尽力完成自己的本职工作。根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。现对实习期间工作进行总结汇报，以作参考：

a.了解目标客户：制作船厂名录，统计全国范围内437家船厂基本信息，并对长三角地区目标客户进行电话拜访；制作船舶设计单位名录，统计长三角区范围内88家设计院基本信息，并作筛选分类。

b.了解竞争对手：搜集对手信息，对竞品做横向比较，为后期售卖工作提供有力支持。

c.了解产品市场行情：在从经理与各位同事的分析讲解下，在搜集信息的过程里，在客户实地拜访的信息反馈中逐渐了解产品市场，在未来的业务中做到有的放矢。

d.学习产品知识：通过对公司产品手册的学习与向同事请教的过程中，逐步增加对产品设计、功能等方面的了解，为产品销售找到优劣所在，寻找突破点。（目前而言，对产品的学习还在深入过程中，尽力弥补专业性不强的缺陷）e.增强销售技能：在前期的储备工作、中期的拜访工作与后续的总结工作中，通过多种方式提升自身专业素质，包括对客户心理、产品专业知识、社会常识、表达能力、沟通能力的掌控运用，潜移默化中有了一定的进步，但是经验尚浅，希望在学习实践中不断充实丰富。

3. 出差总结

在x年1月5号—x年1月12号期间，根据工作需要，对浙江台州市范围内的中小型船厂进行了为期8天的市场考察。

根据前期的预定目标进行客户的实地拜访。目标完成情况如下：初步了解长三角地区船舶设备供应市场状况；搜集到当地船厂项目信息，为年后的后续针对性营销做铺垫；宣传公司产品；了解船厂设备供应情况以及供货商情况(竞品情况)；与船厂项目采购负责人有效沟通。并及时作出市场信息反馈，向经理与各位同事进行汇报总结。

现正式申请加入蓝岛团队，愿我们的团队越走越远，希望组织考虑。

申请人□xx

20xx年xx月xx日

销售人员转正自我评价篇五

□

您好！

交付的工作，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，配合各部门负责人成功地完成各项工作；积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快进入到了工作角色中来。下，我会更加严格要求自己，在作好本职工作的同时，积极团结同事，搞好大家之间的关系。在工作中，要不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。我相信我一定会做好工作，成为优秀的申彤中的一份子，不辜负

领导

对我的期望。是员工前进的动力。申彤给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。

在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请

领导

予以批准，万分感谢。

申请人□xx

20xx年x月x日

销售人员转正自我评价篇六

尊敬的领导：

我于x月xx日进入公司，根据公司的需要，目前担任xxx一职，负责销售部工作。

从来公司的第一天开始，我就把自己融入到xx团队中。为了明确自己的工作职责，证明自身的价值，体现自身的素质，给自己订了一个学习计划和目标，把个人发展与企业发展相结合。只有有了目标，才会有方向，才会有前进的动力。

1、在xx涓涓教导下，通过学习和思考，了解公司的有关制度和规定、领会公司的企业文化、执行公司的发展及经营战略。

2、用这些制度和规定来规范和约束自己的行为，严格要求自己。

3、不做违反公司规定，损害公司利益的事情。

4、发扬主人公精神，积极团结同事，搞好大家之间的关系，成为沟通员工与公司领导之间关系的桥梁，成为传播企业文化的推手，让公司成为培养人才的摇篮。

5、在工作中，不断的学习与积累，不断的提出问题，解决问题，不断完善自我，使工作能够更快、更好的完成。

6、和销售部每一位成员一起，努力打造一支和谐、荣辱与共、共同进退、积极向上、有竞争力的精英团队7、业余时间，了解xx相关行业资讯、了解公司产品知识、学习销售管理理论、提高专业能力和知识；留心了解市场行情的.变化，掌握饮料行业相关的促销信息，分析竞品的销售渠道、新品品牌、上市时间、价格体系及消费群体定位。做到知己知彼。

我将在自己平凡的工作上岗位，努力工作，完善自己、提升自己，让自己真正成为一个经受任何考验的xx因此，我特向公司申请：希望能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价，提前转为正式员工待遇。

望公司领导给予批准为盼。

申请人□xxx

xx月xx日