

最新个人述职报告讲(实用5篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

个人述职报告讲篇一

各位领导：

首先感谢公司给了我们统计人员这样一次公开述职、展示形象的机会，下面我向大家汇报自己****年的职责履行情况。

- 1、坚持每天8小时满负荷的工作和学习。
- 2、坚决地遵守和执行公司的规章制度。
- 3、尽心尽力地为各级人员做好统计服务工作。
 - 1、编制各种生产统计报表。
 - 2、核对各种生产统计数据。
 - 3、计算挡车工的产量工资。
 - 4、参与材料消耗的统计和考核。
 - 5、参与盘点工作，推行生产线上在制品、半成品盘点。
 - 6、参与统计制度的起草。
 - 7、开发设计了公司生产统计软件。

1、鼓励支持统计人员积极学习：今年xxx参加并通过了统计资格考试□xxx参加并通过了助理统计师考试。

2、鼓励支持统计人员在工作中积极创新：今年统计人员的工作都有进步，特别是***提出直接用电脑里的数据透视表来统计产量，并介绍到了老厂区，使统计产量的工作有了非常大的进步：工作有了统一的标准和程序，取得了又快又准又省纸的好效果。

6月份xxxx的理解、执行出现了失误，进行了一次比较大的更正。事后按照财务部的要求，总结了经验教训，进一步完善了xxxx工作方法，确保准确无误。

1、坚决执行财务部盘点工作安排，逐步完善生产线上在制品、半成品盘点，建立公司数据链，为公司细化成本管理做出贡献。

2、积极参与对原始记录规范填写的管理，不断地提高原始记录的填写水平，确保数据的准确性。

最后，对关心和支持统计工作的各个部门和各位领导表示衷心地感谢！

个人述职报告讲篇二

各位领导、同事们你们好！

xxxx年7月我通过了煤电公司的招聘，光荣的成为了孔庄煤矿风井队大家庭中的一员。这里对我来说并不陌生，我从小在这里长大，在这里接受教育，如今又回到煤电公司，就是希望能尽自己的一份力量，给它带来一股新鲜的血液，让这个生我养我培育我的企业焕发更多青春朝气。

新的工作、新的环境，对我来说又是一次新的考验，我的心

情激动又紧张，激动的是自己即将为这片热土奉献自己的一份力量；紧张的是自己能否适应，今后能否顺利的开展工作。如今，我已经参加工作八个月了，在领导和同事们的关系和帮助下，我逐渐融入工作，并按照各级组织的工作思路、目标、任务，立足本职，勤奋努力、拼搏向上，积极展开工作。以下是我的述职报告，请各位领导和同事予以批评指教。

一是要实现从学生到员工的转变，并不是一件简单的事情。作了十几年的学生，主要工作是学习知识，吸收知识，然后再通过考试强化知识，检测所学知识，与真实的社会接触过少成了我们的软肋。而现在我作为一名见习技术员，意味着我要深入现场和实践中去，要利用所学知识使担负的工作顺利和高质量的完成；要从学生时代的“两耳不闻窗外事”

到工作现场和职工们交谈学习，努力提高自己的业务能力从而更好的开展工作。

作为一名见习技术员，我意识到在自己做好本职工作的前提下，还需不断充电。这一年来，我不断的在理论和实践上提高自己的业务能力。在平时的工作之余，认真学习三大规程和岗位责任制，积极参加特殊工种的培训中去。并深入学习了公司和矿下发的一号文件精神等相关政策法规。利用电视、网络、报纸、远程教育等多种途径不断充实自己，提高自己的业务能力。

只有积极投身到现场，才能更加了解设备的运行情况以及工作状态；只有投身到现场，才能在不断的和老工人的交谈中学习更多经验；也只有投身到现场才能真正做好技术工作，为以后解决技术难题，对机电设备技术革新、改造，和做好职工的技术培训工作打下良好的基础。

参加工作的八个月来，在领导和同事们的关心和帮助下现在的我已经可以比较熟练的开展自己的本职工作。

1、做好本队的机电设备技术管理工作。在不断的和队长及副队长等技术骨干的请教学习下，我把风井队的各场所的机电设备档案重新整理归档，并详细做好了记录工作，为以后的查找翻阅提供便利。

2、做好组织编制规程和安全技术措施，并传达贯彻实施。参与反风演习及更换电机等安全技术措施的编制工作，并贯彻实施到现场中去，保证按措施开展工作，确保职工的安全操作。

3、负责抓好本队职工教育培训。开展针对本队职工的教育培训工作，不断的组织职工对操作规程、三大规程以及公司和矿里下发的各类文件进行学习，并定期进行考试，保证职工的技能知识过硬。

4、完成领导交办的其他工作。

回顾近八个月的工作，我取得了一些新的进步。但我也深刻认识到自己还存在实际经验欠缺等问题。我要在今后的工作中严格要自己，不断加强实践锻炼，克服缺点，弥补不足；加强学习，不断提高自己的综合素质积极沟通，多向领导及同事请教；加强与工人沟通，学习他们的经验，更好的做好本职工作，发扬优点，改正缺点，为公司的发展尽自己一份力量。

谢谢大家！

个人述职报告讲篇三

尊敬的领导、各位同事：

你们好！

20xx年对我来说，是加强学习，克服困难，开拓业务，快速健康成长的一年，这一年对我的职业生涯的塑造好处重大。

我从事综合柜员工资岗也已整整两年，从xx调至焉耆分理处，接触到了主出纳以及交换业务。在领导的带领与指导下，我学到了很多业务知识和做人的道理，从中体会到的酸甜苦辣也是最深刻的。领导在工作的各个方面都能够充分地信任我，大胆放手让我施展才能，从中我得到了很好地锻炼。柜台营销方面是我的弱点，但是领导仍然对我给予充分的鼓励，使我更加信心百倍地迎难而上，进而能够更有针对性的学习、改善，并不断进步。

现将工作状况总结如下：

首先，在思想与工作上，我能够更加用心主动地学习的各项操作规程和各种制度文件并及时掌握，各位同事的敬业与真诚都时刻感染着我。在工作期间，我能够虚心向同事们请教，学到了很多书本以外的专业知识与技能，也更加深刻地体会到团队精神、沟通与协调的重要性，同时为自己在今后的成长道路上积累了一笔不小的财富。在工作方面，我有强烈的事业心和职责感，我能够任劳任怨，不挑三拣四，认真落实领导分配的每一项工作与任务。日常我时时刻刻注意市场动态，在把握客观环境的前提下，研究客户，透过对客户的研究从而到达了解客户的业务需求，力争使每一位客户满意，透过自身的努力来维护好每一位客户。

其次，在技能方面，我个人也能够用心投入，训练自己，这一年中，我始终持续着良好的工作状态，以一名合格的xx员工的标准严格的要求自己，立足本职工作，潜心钻研训练业务技能，使自己能在平凡的岗位上为招行事业发出一份光，一份热。

对我个人而言，点钞技能已经基本达标，但是xx与熟练的同事相比还有必须的距离，因此，我利用一点一滴的时间加紧练习，因为我明白，作为储蓄岗位一线员工，我们更就应加强自己的业务技能水平，这样我们才能在工作中得心应手，更好的为广大客户带给方便、快捷、准确的服务。

第三，在日常的工作生活中，我能够及时地融入到xx这个大家庭中，用心应对工作，与大家团结协作，相互帮忙。在实际工作中，无论从事哪个行业，哪个岗位，都离不开同事之间的配合，因为一滴水只有在大海中才能生存。只有不同部门之间、同事之间相互沟通、相互配合、团结一致，才能提高工作效率，创造出更多非凡的业绩。

第四，服务方面。银行做为服务行业，除了出售自己的有形产品外，更重要是出售其无形产品——服务，银行的各项经营目标需要透过带给优质的服务来实现，由此可见，服务是银行最基本的问题。做好银行服务工作、保护金融消费者利益，不仅仅是银行业金融机构的法定义务，也是培育客户忠诚度、提升银行声誉、增强综合竞争实力的需要。

每一天我都被同事们的微笑所感染，被同事们的满腔热情所打动。xx的服务处处体现着“客户第一”的理念。在xx工作过程中，逐渐地，我也明白了“以客户为中心”，是一切服务工作的本质要求，更是银行服务的宗旨，是经过激烈竞争洗礼后的理性选取，更是追求与客户共生共赢境界的现实要求。银行就像生活，偶然发生的小插曲，客户轻轻的一声“谢谢”，燃起了心中的激情；客户不解的抱怨，需要的是耐心的讲解。激情让我对工作充满热情，耐心让我细心地对待工作，力求做好每一个小细节，精益求精，激情与耐心互补促进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能做到。

做好银行服务工作、取得客户的信任，很多人认为良好的职业操守和过硬的专业素质是基础；细心、耐心、热心是关键。我认为，真正做到“以客户为中心”，仅有上述条件还不够，银行服务贵在“深入人心”，既要将服务的理念牢固树立在自己的内心深处，又要深入到客户内心世界中，真正把握客户的需求，而不是仅做表面文章。我们经常提出要“用心服务”，讲的就是我们要贴近客户的思想，正确地理解客户的需求，客户没想到的我们要提前想到，用真心实意换取客户长期的理解和信任。此刻社会日益进步，人们对银行服务形

式上的提高不再满足，多摆几把椅子、增加一些糖果、微笑加站立服务，这些形式上的举措已被社会视为理所当然的事情，而从根本上扭转服务意识，切实为不同的客户带给最有效、质、最需要的服务才是让“上帝”动心的关键。

“深入人心”一方面要求我们内心牢固树立服务意识，而不能被动、机械地应付客户，要时刻把客户放在内心，要经常站在客户的角度来思考自身的表现。还要求我们及时、准确把握客户的内心真实需要，要能急客户之所急，想客户之所想。不同的客户需求心理不同，要深度挖掘、动态跟踪。我们要区分客户、细分市场：对于普通客户形式上的服务提升就可能获得他们极大的认可，比如大堂经理的进门招呼，柜台人员的微笑和礼貌用语；对于vip客人，则更多的要思考如何为其缩短等待时间、节约交易成本和个性化服务及增值服务问题。为客户服务除了及时、准确、到位之外，还要能激发客户需求。

在时时处处把客户放在心中的同时，还不能忘记风险，在服务过程中，要严格把握适度原则，服务流程、手段必须要依法合规，防止过头服务。

最后，谈谈我的不足之处：由于岗位限制与个人因素，柜台营销是我的一个弱点。在领导的指导和同事们的帮忙下，我的个人营销技巧有所提高。俗话说得好：不要怕麻烦，就怕没人找麻烦。麻烦越多，朋友就越多；朋友越多，发展业务的机会才越多。因此，今后我会用心认真践行营销技巧，抓住每一个发展业务的机会，做好日常营销工作。

此致

敬礼！

述职人□xxx

20xx年x月x日

个人述职报告讲篇四

其次是尽职尽责地做好每一项工作，始终持续昂扬的精神状态，坚持服务为主、管理为辅的思想，取信于业主，维护好公司良好的形象。身为公司一员，这些都是我务必做到的。没想到却引起公司领导对我的关注，不但经常给予我口头表扬，当得知我在“侨苑”上班离家较远时，于今年初将我调到离家较近的总公司上班。此刻不但上班近了，而且各方面待遇也得到了改善。同时也更深深地体会到公司的“人情味”，除工作外，公司领导还会关心每位员工的家庭状况，甚至连工作时的中餐、上下班的接送车都会充分思考到安排得妥妥当当。未来公司之前，只明白“祥祺”公司是一个很有发展潜力，具有必须知名度的民营企业，但不明白还是一个充满爱心的群众，此刻亲眼看到“祥祺”的许多员工，因充分施展自我的才华，工作认真、踏实，在公司领导的关心帮忙下，都能够享受到公司的在购车补贴，购房实实在在的优惠，从而才能成为“有房有车”一簇，人生价值得到了充分体现。

家庭暂时有困难的员工也能及时得到公司适当损赠等等。因此我感到“祥祺”公司是每位有志之士施展自我才华的大舞台，也是一个“关爱”的大家庭，没想到我来“祥祺”才一年多时光，就亲身感受到了“祥祺”的这份爱。此刻我最后明白在深圳这个人才流动频繁的城市，为什么有的员工在那里一干就是十年，有的竟证明只要“祥祺”不炒他，他愿意在那里奋斗终身。

记得今年年终总结会上，公司董事长陈红天先生说过“人的一生，除了钱之外，还有很多更值得珍惜的东西。”是的，尤其是情和爱，还有人生的价值。为此，我们也只有扎实干工作，才无愧于公司领导的关心，无愧于这样一个“重人才、有关爱”的大家庭。

个人述职报告讲篇五

：思想作风端正，工作作风踏实，我能够坚持党的组织原则和工作原则，始终与党组织保持高度一致，在大是在非面前能够坚定立场；“其身正，不令而行”，我把加强自身修养，努力做好表率，做为实现部门管理的重要方法。在工作中不吹牛拍马，不弄虚作假，做老实人，办老实事。

xx年航站组建以来，由于种种原因我还没有休过一次年假，对此，我没有一句怨言。

平时工作我能以“安全第一、预防为主”的工作方针为出发点，认真履行自己的职责，突出安全生产管理，完善相关工作，利用制度的激励和自身的表率作用充分调动员工的工作积极性和创造性，能团结和关心同志，能较好地处理与各部门之间的关系。

xx年我还主要负责完成了以下任务

- 1、1月份配合完成了总局laas本地站的实验工作；
- 2、9月份配合完成了121.5mhz应急救援电台的安装调试；
- 3、10月4日组织处置了对空台ups故障，对空台嘎玛台vhf通信全部中断事件；
- 4、10月8日组织处置了气象自观无数据事件，并成功修复了故障设备，为单位节省了约2万元维修费。

做为党支部书记□xx年我结合支部实际，制定了“航务部党支部及委员工作职责”、为宣传党的方针政策和航站重要事件制作开办了航务部宣传栏、按照航站的“党委工作手册”规范了入党程序，按照入党程序xx年共吸收了3名党员，另有3名预备党员转正。

航务部各岗位业务专业性强，做为航务部副经理，我深知我的各种知识与我的岗位要求的差距□xx年我针对业务不足之处，重点学习了《中国民用航空空中交通管理规则(86号令)》、《广播式自动相关监视(ads-b)在飞行运行中的应用》，以及机场空管安全审计检查单的内容涉及的规范标准，通过学习使我对管制、气象业务有了更进一步的提高。

航务部业务主要涉及一些设施设备采购，我能够监督部门员工、约束自己，按照“惩治和预防****体系实施纲要”和“xxxx”的要求自律，凡属“禁令”不闯，凡是有损个人、集体形象的事不做，不违章、违纪、违法，采购工作严格按照航站采购程序实施。我本人和航务部至今没有发生一起违法违规现象。

- 1、业务专业知识有待进一步提高；
- 2、管理中存在“好人主义”；
- 3、由于工作疏忽、保密意识不强，发生了网络信息泄密事件，给航站摸了黑，在此我表示深深的歉意。

在今后的工作中，我将注重我的不足之处加强学习和实践，努力提升自己整体素质，高调做事，低调做人。从安全保障、行政管理入手推进航务部整体工作水平上一新台阶，争当xx年度先进集体。

以上，请领导和同志们评议，对我的工作多提宝贵意见，借此机会，向工作中支持、帮助过我的各位领导和同志表示诚挚的谢意。