

# 最新青工部竞选演讲稿(优质5篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

## 青工部竞选演讲稿篇一

各位领导，同志们：

你们好！

我是xxx□感谢局领导，感谢竞争，使我今天能够站在演讲席上！更感谢在场的各位领导和同志们给了我参与这次竞聘的勇气和力量！我1992年毕业于xx林校xx专业，并于同年参加工作，自1996年开始，我先后担任了xxx林业站副站长□xx林业站副站长职务。在此期间，我先后被xx政府和xx政府借用，担任乡镇党政办秘书、经费会计等职务。10年的不同岗位的实践，不仅使我能力和水平得到了锻炼和提高，而且7年考核被优秀等次，3次被评为优秀共产党员，多次得到了县领导的肯定，两地政府领导和基层干部群众也给予了我很高的评价。正是这些条件和基础，让我能力、有信心在这里推介。参与此次竞聘，我并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，努力在新的岗位上实现自己的人生价值。

我竞聘的职位是检查站站长。当前，县竹木检查站行使着竹木运输定点检查和全县林稽查这两项基本职能，履行着“森林卫士”的神圣职责，是我县林政和森林资源管理的一个窗口，对外代表了全县林业干部职工的整体形象。

如果我能得到各位的信任，有幸竞聘成功的话，我将本着“严格执法，强化管理，求实创新，创争辉煌的理念，努力探索新形势下竹木检查站管理的最佳模式，用一流的管理，一流的服务，创一流的业绩！具体将从以下几方面入手做起：

做人，认认真真谋事，清清白白执政。堂堂正正做人，本着诚信、友善的心态与人交往、共事，做到对上级——敬而不畏，对同志——平而不陡，对群众——实而不虚。认认真真做事，就是全身心地投入到本职工作中去，以实干让同志们接受我，信任我，支持我，以实干来实现自己的人生价值。

清清折执政，就是做到手不伸，嘴不馋，脚不歪。

我确立的三项目标是：在我的任期以内，积极争取支持，狠抓处身努力，建立一支高素质的执法队伍，努力树立检查站“绿色卫士”的来源于良好社会形象，加大执法力度，确保森林资源得到有效保护，消化内部矛盾，确保干部职工工资正常发放，力争在3~5年内基本化解单位债务。

虽然检查站的工作千头万绪，但是，我认为：路面定点检查、林政稽查和队伍建设是检查站工作的重点。要进一步完善路面定点检查的各项工作制度，管好木材流通“大动脉”；以木材采伐和林地管理为突破口，做林政稽查的各项工；以政治学习、法律培训、业务锻炼为切入点，不断提高林政执法队伍的整体素质。

实现了三个结合，就是路面定点检查与全面稽查相结合、静态管理与动态服务相结合、林政执法与队伍建设相结合。采用“以线带面”的林政管理方法，对重点地区和大额采伐实行跟踪服务。将执法人员的执法水平和执法效果纳入对执法者的实绩考核，实现林政执法与队伍建设的相互促进。

在对检查站的管理中，引入新的机制，是增强活力的关键。一是激励机制。建立和完善一系列规章制度，将干部职工的

报酬和干部职工的工作挂钩。二是警示机制。建立一套目标考核系统，定期对干部职工实行量化考核，及明警示一些不良势头和不利倾向，做到工作业绩要上，干部思想不下。三是评议机制。聘请县乡人大代表当林政执法监督员，经常开展评议活动，促进作风转变，树立文明、廉洁、敬业的良好社会形象，从而实现提高执法水平、提高队伍素质、提高经济实力三者的有机统一。

三项公开是：站内财务收、内部事务管理向站内全面公开，林政执法程序和具定规定向全社会一一公开，实行财务、事务、政务的透明化管理，接受各方监督。

搞好三种关系：搞好内部关系，加强干部之间的团结和协作，形成工作合力；搞上下关系，以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人；搞好外部关系，运用自身条件，搞好检查与财政、公安、法院、乡镇政府，以及各兄弟单位的工作关系，努力为检查站的工作创造一个良好的社会环境。

各位领导，同志们，“沧海横流，方显英勇本色”，我不是英雄，但我渴望做一名改革大潮中的勇士。我深知：前路漫漫，与我相伴而行可能只有坎坷与挫折，但是，你们的鼓励、信任和支持将是我心中的永恒，并且终将成为我战胜困难，超越自我的力量源泉！

这次我若能竞职成功，我将以此为新的起点，在新的岗位上，与我的同事一道，努力拼搏，续写新的篇章，再创新业绩，决不辜负领导的信任、同志的重托。我坚信：检查站在各级领导的关心和支持下，各项工作必将取得全新的进展，我县的林政管理工作也必将迈上新的台阶！

谢谢大家！

## 青工部竞选演讲稿篇二

尊敬的各位领导，大家好！首先我非常感谢校领导给我这次竞职演说的机会。

我叫王晓辉，1990年7月从内蒙古大学语言文学专业毕业后分配到我校一直从事汉语文教学。在从事汉语文教学的同时，致力于教学研究，参与研究的课题“适应素质教育，改革中师语文课堂教学”获松原市优秀教育科研成果奖，其中独立完成的子课题《对中师语文课堂教学发展学生个性特长的探索》一文获中国教育情报研究会优秀成果奖。除此之外，我结合自己的教学实践，撰写了数篇教研论文，多次获盛市级优秀论文奖。另外，我还担任了校《师苑》报教学板块的编辑，主要负责教学论文的征集、修改、整理、输送等工作。通过教学研究，我真切地感受到了研究的乐趣，也真正做到了教研相长。

在班级管理及指导学生基本功方面，曾担任90、98两届幼师班班主任工作。在学生管理工作中，注重“以爱动其心，以严导其行”，注重学生职业道德修养和专业技能的培养。我还担任了历届中幼师学生语言文字基本功大赛的指导教师，指导的朗读项目获历届第一名，我也因此获得了优秀指导教师称号，并以优异的成绩获得了省级普通话测试员资格证书。因工作表现比较突出，曾两次受到市教委的嘉奖。

xx年，我调到教务科任干事，协助科室领导主抓文科教学管理和教研工作。平时除了参与完成对文科组常规教学的检查、指导、反馈等工作之外，积极深入课堂教学，参与教研活动，通过组织开展优质课评比等活动，极大地调动了教师们的参与意识，提高了课堂教学质量。

在这些富有成效的工作进程中，我不仅熟悉了业务，积累了经验，锻炼了能力，更重要的是对继续承担文科教学管理工作充满了信心，如果我能够竞聘上岗，我决心从以下几方面

开展工作：

一、做好人的思想工作，加强政治学习，把师德教育放在首位，做到常抓不懈。加强基层管理，提倡沟通与合作，调动全系教师的工作积极性，使人尽其才，物尽其用，使文科系教学管理工作更上一层楼，以最终适应普通大学的教学管理。

二、大力改革教学，积极探索实施创新教学模式。从课程设置、教学管理、考试管理等方面具体展开。实施“打好基储拓宽专业、强化从教能力训练、提高综合素质”的教学思路。注重开掘文科课程教学中的人文因素，实现认知、人文于一体的教育价值目标的整合，让学生学会求知、学会做事、学会共处、学会做人，使职前培养向更高的人格素质的培养迈进。

三、搞好全系教师的培训规划。总体上说，以师德教育为基石、以知识更新为基储以培养教师教育科研能力为重点。加强校际间的联系，能够请进来、走出去。对青年教师要通过压担子、提任务、配师傅、结对子等多种培训方式提高其整体水平。带领全系教师加强业务学习，开展教学研究，提高自身素质，带出一支善于研究、乐于奉献的作风正、素质良的教师队伍。

四、强化研究意识，加大学科研究与改革力度。突破教材吃透学科内容，注重知识的学术性、系统性、前瞻性，这也是中师与高师教学区别之所在。充分利用我院现代化教学设备，从教学观念上真正明确信息教育与科学教学整合的重要性与紧迫性，在实践—研究—提高的良性发展进程中推进我校教育教学的全面发展。

### **青工部竞选演讲稿篇三**

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

上午好！

第一线工作，先后从事交易助理岗、客户服务岗和客户开发岗等工作，但更多的时间在从事客户开发岗位工作，证券公司客户开发岗竞聘演讲稿。通过三年多的努力，我个人共开发股票客户个，资券总值达300多万元；基金客户42个，资券总值达200多万。三年多来通过学习和工作，我熟练地掌握了证券业务相关知识和电脑操作技能。获得了证券从业资格和经济师职称。在营业部领导和服务部经理的培养和教育下，使我成为了一名合格的证券从业人员。我深受公司企业文化的熏陶和营业部这个具有团结向上氛围各位庭的影响，学会了如何在这个激烈竞争的市场中去生存和发展。同时，感谢各位同仁给予了我无限的关怀和极大的鼓励，尽管三年多来我一直是一名临时工，但我无怨无悔，并没有因为是临时工而气馁，却时时感受到来至这个各位庭的温暖，我以自己是其中的一员感到无比的荣幸和自豪。在此，请允许我向各位领导、各位同仁诚挚的说声谢谢。

今日，是我进入\*\*证券近四年来

第一次有幸参加这样盛大的竞聘活动，我非常的兴奋，同时感到前所未有的压力，这也是对我能力的一次全面的检验。我相信只要各位支持和鼓励我，我的竞聘一定能成功。

我竞聘的岗位是\*\*服务部客户开发岗。之所以竞聘这一岗位，我认为我具有了如下理由和优势：

一是\*\*证券三年来培养了我较强的敬业精神和高度的事业心、责任感以及坚持不懈、持之以恒的务实的工作态度，竞聘演讲稿《证券公司客户开发岗竞聘演讲稿》。在工作上我从不计较个人得失，从不将工作与个人利益挂钩，事事以公司利益为重。如为了服务部的利益，我常常主动找相关部门协调关系，为避免服务部利益受损创造良好的外部环境。又如为了多开发客户，我多次自费组织从其它证券公司开发的客户到\*\*办理转托管手续。在工作中不论困难有多大，希望多渺茫，我从不轻易放弃，总是想千方设百计的努力地让工作达到自

己预期的目的。比如\*\*轻机公司证券部是该企业主管证券投资基金交易和投资的机构，因该企业是依托其他证券上市的公司，以往各种证券交易和投资全都在\*\*证券成交。为了开发这一潜在的大客户，在营业部和服务部领导的高度重视下，我无数次的进入该公司做相关关键人物的工作，想尽一切办法让他们了解我公司的经营理念和实力，建立我公司在他们心目中诚实守信的形象，功夫不负有心人，在我坚持不懈的努力下，终于促成该企业走到我公司的谈判桌上，与我公司达成购买某某基金100万元的协议并最终成交，为开发\*\*这一最大的潜在客户迈出最为坚实的一步。

第一手调查资料，直接投入工作，不需要像他人一样需要另外熟悉了解外部环境的过程，以便于把握\*\*瞬息万变的市场机遇。其次，虽然我是女同志，但在与人交往中对人坦诚、义气，在\*\*我熟人和朋友较多，尤其是我的家庭及亲属成员、同学朋友中和县城各大中型企业的领导和负责人都很熟悉，且有一定的影响力，因而便于我充分利用良好的人际关系，以及固有的亲情、友情，借助他们的力量来协助我开发各层次的客户，来形成稳固的网状的证券投资基金客户销售网络，并且有利于这一客户网络不断良性拓展壮大。

## 青工部竞选演讲稿篇四

各位领导，同志们：

大家上午好！

我竞聘的职位是党总支副书记。首先做一下自我介绍，我叫\*\*\*，今年\*\*岁，现任\*\*\*，在\*年的工作经历，这\*\*年让我深深感到我的成长离不开\*\*\*这个事业发展的平台，我的每一个进步离不开\*\*领导的教育和指导，离不开同事们的帮助、支持和鼓励。今天借这个机会，我向你们致以衷心的感谢。我希望在今后能以更高的标准和要求，把工作做得更好。我之所以竞选这个职位，主要是基于以下考虑：一是具备较高的政治

素养和专业素质。作为一名\*\*的党员干部，注重政治理论知识的学习和思想意识的改造，政治立场坚定。

二是有虚心好学、开拓进取的创新意识。我1999年在\*\*参加工作□20xx年8月调入现单位工作，先后在\*\*科室工作，现在在\*\*科室工作□20xx年到\*\*公司挂职锻炼一年半，任总经理助理。见证了市委市政府“\*\*\*\*\*”的重大举措，亲身参与了\*\*公司从小到大，由大到强的发展过程，至今让我感到记忆犹新。在\*\*工作期间，无论在哪个岗位，我深感肩上的责任重大，从不敢懈怠，始终严格要求自己，谦虚谨慎，用心工作，立足从各方面提高自己，努力做好本职工作，自己多次得到\*\*的表彰，\*\*工作上开拓创新，一直走在\*\*前列，多次获\*\*市表彰，今年被推荐到全省表彰。

三是具备良好的人际沟通能力和组织协调能力。10年来的工作经历，使我养成了吃苦耐劳的工作精神；机关工作培养我的大局观、全局观和严谨细致的工作态度。在工作中尊重领导，团结同事，坚持做到识大体顾大局，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，头绪分明，特别是经过从市直、学校、企业机关，不同科室不同工作岗位上的学习和锻炼，使自己的业务能力、组织协调能力、分析判断能力、领导掌控能力都有了较大的提高，使自己一步一步走向成熟。

参加此次竞选，对我来说是一次难得的学习和锻炼的机会。如果能够当选，我将更加严格地要求自己，积极配合和各位委员，尽心尽责做好各项工作，决不辜负领导和同志们对我的信任和期望，具体的是当好“三员”。

一、摆正位置，当好“参谋员”。作为一名副书记，我认为，首先要做的就是摆正自己的位置，作好书记的参谋助手。面对一个全新的工作岗位，我将尽快熟悉业务，进入角色，积极主动地站在全局的角度思考问题，坚持做到不越权、不越位、不错位、不失位，工作中多请示、勤汇报，既要尊重上级领导的意见，又要敢于发表自己的看法，做到敢言、直言、



能言、善言，为领导决策提供信息、出谋划策，当好“参谋员”。。

二、立足本职，当好“战斗员”。目前全市上下都在开展“\*\*\*\*\*”的活动，全室上下都在开展“\*\*\*\*\*”。作为一名副书记，首先要搞好本职工作，解放思想，积极投身于\*\*\*\*\*活动中去，以更高的目标，更新的思维，更强的措施，落实好\*\*\*的各项要求，在本职工作岗位上开创更大的业绩。

三、加强协调，当好“服务员”。为全\*\*\*党员干部服务是副书记义不容辞的职责，自己将把为全\*\*\*党员干部服务作为工作的出发点和落脚点，密切联系全体党员干部，积极倾听大家的呼声，了解和关心大家的疾苦，力争为大家当好“服务员”，把领导交办的事要不折不扣地完成，把同志们反映的事笔笔落实。

尊敬的各位领导、同志们，无论这次竞选结果怎样，我都将一如既往，恪尽职守，勤奋工作，争创新业绩，为构建和谐\*\*\*做出自己应有的贡献！

我的发言完了，谢谢大家！

## 青工部竞选演讲稿篇五

尊敬的各位领导：

你们好：

感谢在百忙之中批阅我的竞聘报告，我叫xx今年23岁，xx年毕业于洛阳理工学院的会计专业。在校期间学习成绩优秀，专业能力强，并且能够熟练的运用计算机操作办公软件及相关管理软件，xx年4月，进入公司后一直在线簧分厂从事装配工作。一年多的一线装配工作磨砺掉了我身上的青涩与浮躁，沉淀下来的是务实与责任，通过认真努力的工作，得到了师

傅以及同事的一致好评。虽然自身工作与所学的专业关系不大，但是出于对自己专业的热爱，我经常利用自己的业余时间熟悉自己的专业知识，艺多不压身，毕竟机会总是留给有准备的人。此外，我通过与线簧分厂统计员师傅的沟通与交流自主学习了解了分厂统计工作的制度流程，我感觉我有能力同时也有信心做好分厂的统计工作。

分厂统计员一职至关重要，及时准确全面的统计分厂各项经济技术指标的完成情况可以为领导的决策提供依据。在我眼里分厂统计员应该做好以下方面工作：

- 1、在分厂领导下，负责分厂各项生产指标、质量指标、工资收入的统计和分析。
- 2、按公司要求全面、及时、准确的编报各种统计报表和资料。
- 3、负责分厂有关统计台账的简历，对数据质量负责。
- 4、定期分析分厂的各项经济技术指标完成情况，为领导决策提供依据。
- 5、负责分厂的考勤管理，及时汇总上报考勤情况。
- 6、负责分厂的文件管理，及时登帐，做到帐物相符。

以上是我对分厂统计员岗位的认识。如果竞聘成功，我会更进一步地和领导以及师傅学习工作经验，拓展工作思路，提高业务水平，以使自己尽快成为一个合格的、优秀的统计员。

竞聘人□xxx