

2023年美术特长演讲稿三分钟(优质5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

美术特长演讲稿三分钟篇一

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！感谢单位党委给我提供了这次竞聘上岗的机会，我是，毕业于，今年，我竞聘的岗位是，之所以竞聘这个岗位，是因为我具有以下几个优势：

一是有较为丰富的. 实践经验，熟悉本部门的职责任务和规范，具备了本部门工作的素质和要求掌握了搞好本部门方法和策略。

二是有较为扎实的理论基础，工作以来，始终不忘读书，勤钻研，善思考，多研究，不断丰富自己提高自己。

三是有较强的工作能力，在日常生活和工作中注重不断地加强个人修养，踏实做事，诚实待人。

四是有较好的年龄优势，正值而立之年，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心的投入到工作当中去。

如果竞聘成功我将努力做好以下几点：

一勤奋学习提高素质，一方面是提高政治理论知识的学习，不断提高自己的理论修养，另一方面是加强的业务知识的学习，使自己更加胜任本职工作。

二扎实工作裙锐意进取，继往开来，在实践中不断丰富自己，和大家一起搞好本部门的工作，使本部门工作日趋科学化，规范化，合理化。

三充分发挥模范带头作用，要以高度的热情感染人，以精湛的业务带动人，以高尚的情操教育人，以博大的胸怀团结人，处处争当排头兵四协助各级领导作好各项工作好，起到一个呈上启下的作用。

如果竞聘不成功，那说明我还有不足之处，我会认真总结不断努力，了解自身的差距，在今后照样会尽职尽责，努力学习，勤奋工作，来年我还会站在这里。

美术特长演讲稿三分钟篇二

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在日新月异的现代社会中，在很多情况下我们需要用到演讲稿，你写演讲稿时总是没有新意？下面是小编为大家整理的幼儿美术特长班班主任竞聘演讲稿，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

尊敬的各位上级领导、各位老师：

你们好！

请允许我进行自我介绍，我叫xxx今年xx岁，毕业于xx大学xx系。今天很荣幸今天有机会参加学校的教师资格竞聘演讲，今天我要竞聘的是美术特长班老师。

关于美术我有一定的了解，我国在世界有着深远影响的是中国画，它是用毛笔、墨以及中国画颜料，在特制的宣纸或绢素上作画。而西洋画是区别于中国传统绘画体系的西方绘画，包括油画、水彩、水粉、版画、铅笔画等许多画种。其中我

对这些绘画素材的用法都有了解。这是我的竞岗优势。

我的工作设想：

- 1、在“趣”中提高幼儿想像画的技能，幼儿对美术感兴趣了，才能更为有效地激发他们参与活动、主动学习的欲望。因此，在选择想像画的内容时，根据各班幼儿不同的年龄特征、兴趣爱好及现有的绘画水平，多选取幼儿生活中熟悉的、感兴趣的、具有吸引力的题材，因材施教。
- 2、与家长做好沟通工作，注意日常生活中的诱导，以及相关素材的准备。
- 3、潜心研究教学方案，通过查阅和欣赏他人作品提高审美观和了解如何开展有趣的教学活动，使幼儿能大胆地表达自己的情感、理解和想象，从而使幼儿体验到以自己独特的个性化的方式感受美、表现美和创作美的自由和快乐。
- 4、实事求是，开展教学活动。引导幼儿学会观察欣赏自然中的美好事物，观察周围的人和事，积累丰富的感性经验。使幼儿获得想像画素材，并学会运用素材，创造出具有一定空间和审美价值的视觉形象的艺术。

我知道竞争是激烈的，但同样也是快乐的。在新的岁月里，我将竭尽全力，在不断深化改革的过程中，怀着永远的爱心，永远的尊重，重视和挖掘孩子身上闪光点，为培养高素质人才，奠定基础。

谢谢大家！

美术特长演讲稿三分钟篇三

尊敬的各位上级领导、各位老师：

你们好!

我要竞聘的是美术特长班老师，我从小就非常喜欢美术!对于美术有独特的见解，善于创造想象。喜欢画画的我常听到父母的夸奖，朋友们也经常请我画，他们在美术课上经常交的是我的作品。中学毕业，因为一些原因，我没有实现自己的梦想去正规学校潜心学习美术。但这些因素从没有熄灭我对美术的挚爱!中专时期，我们学校没有安排美术特长，我才选择了声乐，虽然有一番成绩，但我依然同样深爱美术。艺术是一种审美，音乐和美术之间有着一定的联系。读书期间，我的美术成绩一直保持在班上名列前茅。其中，中学时曾获全年级一等奖。

美术我有一定的了解，我国在世界有着深远影响的是中国画，它是用毛笔、墨以及中国画颜料，在特制的宣纸或绢素上作画。而西洋画是区别于中国传统绘画体系的西方绘画，包括油画、水彩、水粉、版画、铅笔画等许多画种。其中我对这些绘画素材的用法都有了解。这是我的竞岗优势。

我的工作设想：

- 1、潜心研究教学方案，通过查阅和欣赏他人作品提高审美观和了解如何开展有趣的教学活动，使幼儿能大胆地表达自己的情感、理解和想象，从而使幼儿体验到以自己独特的个性化的方式感受美、表现美和创作美的自由和快乐。
- 2、实事求是，开展教学活动。引导幼儿学会观察欣赏自然中的美好事物，观察周围的人和事，积累丰富的感性经验。使幼儿获得想像画素材，并学会运用素材，创造出具有一定空间和审美价值的视觉形象的艺术。
- 3、在“趣”中提高幼儿想像画的技能，幼儿对美术感兴趣了，才能更为有效地激发他们参与活动、主动学习的欲望。因此，在选择想像画的内容时，根据各班幼儿不同的年龄特征、兴

趣爱好及现有的绘画水平，多选取幼儿生活中熟悉的、感兴趣的、具有吸引力的题材，因材施教。

4、与家长做好沟通工作，注意日常生活中的诱导，以及相关素材的准备。

如果我很荣幸成为美术特长班的老师，我将珍惜这个机会，扎扎实实的工作。反之，不能上岗，我也会正视自己的不足，在以后的工作中继续努力。

谢谢大家。

美术特长演讲稿三分钟篇四

尊敬的各位领导、各位老师：

你们好！

我要竞聘的是美术特长班老师，我从小就非常喜欢美术！对于美术有独特的见解，善于创造想象，竞聘美术特长班老师演讲稿。喜欢画画的我常听到父母的夸奖，朋友们也经常请我画，他们在美术课上经常交的是我的作品。中学毕业，因为一些原因，我没有实现自己的梦想去正规学校潜心学习美术。但这些因素从没有熄灭我对美术的挚爱！中专时期，我们学校没有安排美术特长，我才选择了声乐，虽然有一番成绩，但我依然同样深爱美术。艺术是一种审美，音乐和美术之间有着一定的联系。读书期间，我的美术成绩一直保持在班上名列前茅。其中，中学时曾获全年级一等奖。

关于美术我有一定的了解，我国在世界有着深远影响的是中国画，它是用毛笔、墨以及中国画颜料，在特制的宣纸或绢素上作画。而西洋画是区别于中国传统绘画体系的西方绘画，包括油画、水彩、水粉、版画、铅笔画等许多画种。其中我对这些绘画素材的用法都有了解。这是我的竞岗优势。

我的工作设想：

1、潜心研究教学方案，通过查阅和欣赏他人作品提高审美观和了解如何开展有趣的`教学活动，使幼儿能大胆地表达自己的情感、理解和想象，从而使幼儿体验到以自己独特的个性化的方式感受美、表现美和创作美的自由和快乐，演讲稿大全《竞聘美术特长班老师演讲稿》。

2、实事求是，开展教学活动。引导幼儿学会观察欣赏自然中的美好事物，观察周围的人和事，积累丰富的感性经验。使幼儿获得想像画素材，并学会运用素材，创造出具有一定空间和审美价值的视觉形象的艺术。

3、在“趣”中提高幼儿想像画的技能，幼儿对美术感兴趣了，才能更为有效地激发他们参与活动、主动学习的欲望。因此，在选择想像画的内容时，根据各班幼儿不同的年龄特征、兴趣爱好及现有的绘画水平，多选取幼儿生活中熟悉的、感兴趣的、具有吸引力的题材，因材施教。

4、与家长做好沟通工作，注意日常生活中的诱导，以及相关素材的准备。

如果我很荣幸成为美术特长班的老师，我将珍惜这个机会，扎扎实实的工作。反之，不能上岗，我也会正视自己的不足，在以后的工作中继续努力。

谢谢大家！

美术特长演讲稿三分钟篇五

今天，在这里。首先，自我介绍一下，我叫@@@，江苏徐州人，毕业于@@@@，所学专业是连锁经营管理。从我一毕业，就在沃尔玛工作过一年，从事的是理货员。现在，在这个超市工作也已经经近一年了，从事的是导购员。

我很荣幸能走上竞聘演讲台，参加这次竞聘店长的演讲：首先，我对公司领导推行岗位竞聘上岗机制的拥护和信任。我相信，在公司公平，公正，公开的竞争环境下，我们大家的实力和能力都在竞争中得以体现，也会得到大家的认可。在这里公司员工的积极面与消极面也都能够得以体现出来，让真正有实力的人在这个拼搏的平台上脱颖而出。其次，我是抱着学习和锻炼自己能力的态度来参加这次竞选，接受领导与大家对我的指正。

我的竞聘岗位是：乐天玛特的店长。

二、个人优势

我竞争超市店长，我认为我的个人优势在于：有近二年的超市工作经验，在工作的时候，谨慎小心、认真严谨、经常得到经理的好评。由于我在乐天玛特工作快两年了，有一定销售经验和管理经验同时也对入库，打调单这方面接触的多，对产品的了解也相当透彻。我热爱本职工作，有较强的学习和适应能力，善于沟通、工作不弄虚作假；同时具备了店长应具备的才能，我的为人处事原则是：首先应把公司利益及安全放在第一位，为公司创造最大效益为目标，识大体，顾大局对公司应具有绝对的忠诚度。协助上级领导，共同进行管理工作，服从上级的安排，竭尽全力做好每一项工作。踏踏实实做人，认认真真做事，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作负责，办事公道。

为了我今后所在超市的正常发展，我会做到有法必依，执法必严，违法必纠，在第一时间理解好公司所下达的各项指令，以最快的速度下达到店内各部门，并要具体落实到每个人、每个点，让公司以及各个门店都连成一条线，也就是说让连起来成线，组起来成网，网叠起来成面，只有把面扑开了，公司才能更快更好的发展。

三、超市的未来

做为一名店长，最重要的是如何管理好这家超市、如何按照上级的指示做好自己的工作，所以我对超市的未来做了规划，为今后执行公司的任务打下良好的基础，采取了以下措施：

- 1、实行“顾客第一、服务第一”的经营观念
- 2、严格控制损耗率、人事成本、营运成本，树立“低成本”的经营观念；
- 3、进行库存管理，保证充足的货品、准确的存货及订单的及时发放；
- 4、督促门店的促销活动；
- 5、了解员工的困难，给予正确的指示，并鼓励员工提出合理化建议
- 6、保障营运安全，严格清洁、防火、防盗的日常管理和设备的日常维护
- 7、要沟通：经常与公司和我们各门店长要做到有事要积极主动与各部门沟通。要经常与店内员工以及各门店员交流、（心态、经验），了解店内及店外自己所不知道并且与店内正常销售息息相关的情况，真正做到取他人之长，避己之短。
- 8、要了解：即使未曾经历过的事情一定要了解这件事的过程与结果，真正了解了才会把这件事做的更加完美，所以对于工作当中所遇到的任何问题我都要了解这件事的过程与结果，分析利弊才能实施。
- 9、做到有问必答、有求必应、有忙必帮的优质服务。
- 1*、要总结：总结过往经验，将未曾做好的事情吸取教训，

已经成功的事情寻找实施时的不足，把这些经验投入到以后的工作中去。

四、店面管理

作为一家大型连锁超市，店面行政管理应放在首位。

1. 建立逐级管理制度，岗位职责分工细化，自上而下。使工作事事有人管，件件能落实，防止死角现象的出现。
2. 作为高级饼店企业，所有员工都要求专业。注重店内人员的培训工作，培养员工、销售人员集体荣誉感和主人翁意识，以店为荣，让每位员工、销售人员充分发挥各自的潜能，使之具有爱岗敬业、服务热情周到、懂业务、会管理的高素质人才。
3. 以“追求顾客满意”为宗旨，在提高人员服务水平，加强服务意识教育的同时，注重员工、销售人员的言、谈、举止等综合素质的提高，更好的全心全意为顾客着想，减少投拆。
4. 建立分明的奖惩制度，以激励和约束员工、销售人员的工作，使全店成为一支团结协作的集体。
5. 利用各种合理的、能够利用的条件，创造、布置良好的店面环境，树立良好的商业形象，尽最大努力使顾客在布局合理、宽松、优美、整洁的环境中享受购物的乐趣。
6. 重视安全保卫工作，防火、防盗，将危险隐患消灭在萌芽之中，杜绝因此给公司带来不必要的损失。

五. 经营管理

1. 加强商品进、销、存的管理，掌握规律，提高商品库存周转率，不积压商品，不断货，使库房商品管理趋于合理化。

2. 明确全店销售目标，将销售任务细化、量化，落实到每个人员。

3. 在节假日上做文章，积极参与公司的各项促销活动，及店内的各项活动，充分做好宣传及布置的工作。

4. 尽可能的为公司降低成本，开源节流，以减少开支。

5. 团队协作、执行力。只有团队的成功才是我们的成功。只有部属的支持才有成功的店长。

一个企业是长期的战略一步步的落实明确目标后要让大家都知道怎样去执行如何去执行，并且要对执行人员的结果进行检查评估，对于我们的目标不抛弃不放弃。

6、在培训新员工成长方面：我觉得门店是公司培训与锻炼新员工的基地。作为店长我必须担起重任。我认为一个人的良好心态和修养以及专业水平，不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习、磨练、吸取、培养而来的，所以，我平时只要有空在不影响工作的前提下，会不断的与新同事互相交流、密切沟通、互动学习、取长补短将我毕生所学的产品知识，销售技巧、与客户沟通的经验，输入贯通到每个新人身上。让新员工迅速成长为公司有用的人才。

以上是我对店内管理的一些设想，如有不足之处希望各位领导加以指正，我相信“月亮发光是为了证明太阳的存在”公司发展才能映照出我的进步。我相信，一分耕耘，十分收获，只要我努力去做了，就一定能成功。我会在以后的工作中更加努力、勤奋，将我们的超市带入另一个辉煌时期。

谢谢大家！