

创业讲座体会报告(大全5篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

创业讲座体会报告篇一

通过创业讲座的学习，充分利用现有资源，积极响应国家号召，适应当前就业形势，转变传统就业观念，走自主创业之路，用信心和能力找到就业门路，用自己的成功实现自我价值。下面是本站小编为大家收集整理的创业讲座心得体会，欢迎大家阅读。

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立赚第一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学

生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业！

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地

立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着

冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

比尔·盖茨的神话，使IT业、高科技业成为大学生眼中的创业金矿，以至于不少学生不屑于从事服务业或技术含量较低的行业。其实，高科技创业项目往往需要一大笔启动资金，创业风险和压力都非常大，大学生如果对自身经验和能力认识不足，对创业的期望值又过高，一开始就起点较高，很容易失败。因此，大学生创业不妨放平心态，深刻了解市场和自己，然后从小做起，从实际做起，第一步走稳了再走第二步。

缺乏经验是目前大学生创业中普遍存在的问题，不少大学生创业者不习惯对其产品或项目做市场调查，而是进行理想化的推断，例如：“如果有3亿人需要我们的产品，每件售价100元，我们就有300亿元的销售市场。”这种推断方法是站不住脚的，而且常常起着误导作用。大学生在创业初期一定要做好市场调研，一些可行性研究也可委托专业机构进行，在了解市场的基础上创业，才能长久。

在强调团队合作的今天，创业者想靠单打独斗获得成功的几率正大大降低。团队精神已成为不可或缺的创业素质，风险投资商在投资时更看重有合作能力的创业团队。如今大学生一般都有个性，自信心较强，在创业中常常自以为是、刚愎自用，这些都影响了创业的成功率。因此，对打算创业的大

学生来说，强强合作，取长补短，要比单枪匹马更容易积聚创业实力。

大学生在校期间普遍缺乏职业规划培养，创业意识淡薄。创业意识支配着创业者对创业活动的态度和行为，是创业素质的重要组成部分。由于自主创业的难度较大，限于大学生年龄、经济条件等各方面制约，大多数同学并没有创业意识。尽管现在的大学生独立意识较强，但却缺乏真正的自主意识，对自己的优势和劣势认识不清，往往不能发现自己的创业潜质或者说商业潜质。

大学生的理解还仅仅停留在设想和概念上，由于缺乏相关的企业经营管理知识，他们往往不能制定详细的创业计划，缺乏周密的可行性论证与市场调研。在这种情况下，如果仓促选择自主创业不仅难以获得所需的资金，而且在市场经济的竞争中也将处于劣势。大学生在学校的学习一方面是知识的积累，另一方面则是实践能力与自身综合素质的培养。实践能力与自身综合素质的培养很重要的一个方面就是创新意识的培养。然而我同学校则足停留在学生就业教育的阶段中，很少有学校针对性地对学生进行创业教育，一些暑期社会实践活动也多流于形式。这直接导致了学生对国家在学生创业方面的方针政策知之甚少，创业技能及实践能力更是无从谈起。我国传统观念较多认为，大学生创业是一种“冲动”、“逞能”、“瞎折腾”，是一种不成熟的表现，往往得不到足够的重视和提倡，加之学校对学生学习成绩的要求，往往导致大学生对校同创业活动没有足够的兴趣。

大学生自主创业需要完善的社会保障机制。与外国成熟完备的创业环境相比，我国现在的创业环境还很不完善，导致大学生创业成功少，失败多。政府需要在法律法规、创业培训、创业扶持、创业环境、项目配套、创业保险等各个方面进一步完善和健全。我国大学生创业的社会保障体系不完备，以创业资金为例，大学生创业需要启动资金，而我同家庭经济收入普遍不高，特别是一些来自农村的大学生还在为衣食温

饱担忧，不可能依靠家庭筹措创业资金。因此大学生创业时很难筹措到所需启动资金，创业也就无从谈起。由于创业风险高，失败多，很多有创业意识的大学生也放弃了自主计划。

金融危机给大学生自主创业虽然增加很多制约因素，但大学生自主创业的重要意义已引起社会、国家和大学生的关注：大学生应认清当前的形势，充分利用现有资源，积极响应国家号召，适应当前就业形势，转变传统就业观念，走自主创业之路，用信心和能力找到就业门路，用自己的成功实现自我价值。

媒体开辟了各种形式的“励志创业”栏目，举办“创业论坛”，定期宣传国内外创业成功的案例，交流成功的经验，影响和带动一批有创业意向的大学生通过自主创业走向成功之路。成功的创业不仅解决了创业者本人的就业问题，而且在很大程度上能够缓解社会的就业压力，增加社会物资财富。创业本身的成功还可以使创业者承担更多社会责任，产生良好社会示范效应，有利于构建社会主义和谐社会。对于那些大胆转变就业观念，勇于接受自主创业风险挑战的大学生，社会给予了极大的鼓励和支持，通过宣传不断扩大创业典型的辐射力和影响力，给予大学生舆论上的导向和支持。

在创业带动就业思路的指导下，国家出台了许多优惠政策，涉及金融、税收、创业培训及指导等诸多方面。主要有以下几个方面：(1)对高校毕业生从事个体经营符合条件的，免收行政事业性收费。(2)为大学生创业提供小额担保贷款。在当地公共就业服务机构登记失业的自主创业高校毕业生，自筹资金不足的可申请不超过5万元的小额担保贷款。对合伙经营就业的，可按规定适当扩大贷款规模。从事当地政府规定微利项目的，可按规定享受贴息扶持。(3)享受职业培训补贴。有创业意愿的学生参加创业培训时，按规定给予职业培训补贴，可以享受更多公共服务。国家在鼓励支持高校毕业生通过多种形式灵活就业，保障其合法权益的同时也强化了对高校毕业生创业指导服务，提供政策咨询、项目开发、创业孵

化、开业指导、跟踪服务的“一条龙”服务，对于符合规定的学生还可享受社会保险补贴政策。

创业讲座体会报告篇二

近年来，中国的创业热潮越来越高涨，越来越多的学生和年轻人参与其中。在这样的背景下，一些知名学府开始举办名校创业讲座，旨在为学生提供创业相关的知识和经验，鼓励他们积极参与创业活动，帮助未来的创业者实现自己的梦想。

第二段：对讲座内容的概括和评价

我参加了一场名校创业讲座，主讲嘉宾是一位成功的企业家，他讲述了自己的创业历程和经验，并分享了自己在创业过程中的收获和教训。他的讲座内容十分丰富，既有深入浅出的创业理论，也有实际案例的分析，对创业者的启发和帮助极大。我深受启发，也认为这样的创业讲座非常有益，可以让我们更加深入地了解创业的本质和方法。

第三段：对比校内与校外的创业环境和机会

在参加这场创业讲座的过程中，我不禁开始思考我们自己学校的创业环境和机会。与外面的创业市场相比，我们的校内创业资源还显得比较有限，校内的创业环境也未必适合所有人。但是，我们有一批优秀的创业导师和专家，可以提供我们很多有价值的建议和帮助，同时，学校也会提供一定的创业支持和资源，以此鼓励学生积极参与创业活动。

第四段：创业者应该具备的素质和能力

在创业者的路径上，成功不仅取决于创业者追求的目标和方法，更重要的是创业者自身的素质和能力。一位成功的创业者需要具备诸如创新意识、决策能力、领导力和执行力等方

面的能力，同时，还需要有强大的心理素质和适应能力。这些都是非常重要的，也是创业者应该不断努力提升和加强的方面。

第五段：结论

总的来说，名校创业讲座是一种非常有价值的活动形式，可以为学生普及创业知识，提供实用性的经验和帮助。同时，对于创业者来说，积极参与创业活动、不断提升自身素质和能力，也是创业路上不可或缺的一部分。希望我们能够珍惜创业机遇，抓住创业机会，用自己的智慧和勇气，为实现自己的创业梦想贡献出自己的一份力量。

创业讲座体会报告篇三

近日，我参加了一场关于成功创业的讲座，其中演讲者分享了他的创业经历和心得体会。这次讲座令我受益匪浅，不仅对于创业有了更深入的理解，同时也从中汲取了许多宝贵的经验。在这篇文章中，我将结合自己的理解和体会，分享我对创业的看法和讲座的收获。

首先，演讲者强调了创业需要具备的决心和勇气。他通过分享自己的故事，让我们了解到创业的艰辛和困难。创业不仅需要对自己有足够的信心和决心，还需要要有勇气面对未知和失败。成功创业者不会被困难和挫折所阻挠，而是积极寻求解决问题的办法，并持续努力。这些话让我意识到，创业不是一帆风顺的，但只要有足够的决心和勇气，任何困难都能够克服。

其次，演讲者还重点谈到了市场调研和创新的重要性。他强调创业者在创业之前要深入研究市场，了解顾客的需求和竞争对手的情况。只有通过深入的市场调研，创业者才能找到自己的定位和创业方向。此外，创业需要有创新的思维和能力，要不断地与时俱进，寻找新的商机和方式。这些观点

让我认识到，创业不能只凭个人的想法和感觉，而要通过对市场的调研和创新来保证创业的成功。

然后，演讲者强调了团队的重要性。他讲述了自己如何通过构建一个优秀的团队，从而取得了成功。创业者需要找到和自己志同道合的伙伴，他们在技术、市场、管理等领域具备丰富的经验和知识。一个好的团队能够充分发挥各自的优势，共同推动创业项目的进展。这让我明白到，创业不是孤军奋战的事情，只有依靠团队的力量，才能够实现更大的目标和价值。

最后，演讲者强调了持续学习和个人成长的重要性。他谈到了投资自己的观点，并通过分享自己的经验来证明这一点。他意识到，只有通过不断学习和取得进步，创业者才能够适应和应对不断变化的商业环境。他鼓励我们要不断扩展知识面，学习新的技能，并始终保持求知的态度。这些话让我认识到，创业是一个不断学习和成长的过程，只有不断进步的个人，才能够有更多机会和能力创造更大的价值。

通过这场成功创业讲座，我深刻地意识到了创业的艰辛与挑战。只有勇气面对困难和挫折，并通过市场调研和创新找到商机，才能够取得成功。同时，我也认识到创业需要一个优秀的团队来支持和合作。最重要的是，持续学习和个人成长是创业者取得成功的关键。这次讲座让我对创业有了更深入的理解，也为我以后的创业之路指明了方向。我相信只要我保持初心，在遇到困难时勇往直前，我一定能够在创业的道路上取得成功。

创业讲座体会报告篇四

这是一个困难的时候，是一个考验才智和毅力的时候，当遇到挫折的时候，或许这是从逆境之中开掘盼望之石的时候；这是一个困难的时候，但更是我们携手共渡难关的时候。不管现在的境遇如何，时刻关怀着我们，大家庭的每个成员始终

在路上左手暖和着右手！

把握社会进展的潮流和方向，运用技巧和本事，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最适合自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次兼讲座中我深深的体会到老师讲的认真，学员听的仔细，决不带着疑问离开教室，有的人为了全身心的投入到学习当中，甚至临时放弃了自己那一摊子百废待兴的工作，由于大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过这次讲座，大家把握了系统的创业学问体系，糊涂地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会了如何去组织、方案、实施和做大做强等，更难得的是学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素养有了很大提高。

通过此次讲座，我对我的美容院和创业项目有了更深刻的总结，我总结了“四要”：

一、要生存。在幻想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特殊是在极度困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是幻想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险的力量，利用这个时期有针对性地学习，苦练内功，积蓄团队力气，提升内部管理张力，为危机之后的进展做好预备。

三、要关注。要特殊关注国家相关政策和市场环境的变化，利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。认真总结过往的阅历，并思考将来进展和经营模式。

最终感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位老师的仔细辅导。

冬天已经来了，春天还会远吗？我坚信通过此次的讲座，对于实现我人生目标会越来越近。

创业讲座体会报告篇五

温州创业讲座于某某年某月某日在某某地举行，主题为“创业者如何应对挑战与机遇”。这次讲座邀请了来自温州的创业成功者张先生作为演讲嘉宾。张先生是一位风靡温州创业圈的企业家，他在创业的路上经历了无数挫折和困难，最终创办了一家规模庞大的企业，连续多年跻身本地区富豪榜。大家对他的演讲非常期待，希望能从他身上获得一些创业的经验 and 心得。

第二段：演讲内容概述

张先生的演讲内容主要分为两个部分：创业的困难和挑战，以及应对挑战的方法和经验分享。他首先以自己的创业故事作为开场，讲述了他在创业的初期所遇到的各种困难和挑战，引起了在场观众的共鸣。接着，他以自己的亲身经历为例，分享了一些自己在创业过程中所积累的经验 and 应对挑战的方法，并且鼓励大家要保持积极的心态，勇敢面对困难。

第三段：创业的困难和挑战

张先生在演讲中详细讲解了创业的困难和挑战。他强调了创业的不易，说道：“创业是一条充满荆棘和坎坷的道路，创业者必须随时准备面对困难和挑战。”他列举了自己创业初期所遇到的一系列问题，包括资金问题、人力资源问题、市场竞争问题等等。他讲述了自己如何通过努力和智慧解决这些问题，并取得了成功。他的故事让在场的观众更加清楚地认识到创业的困难和挑战，并且对他在解决问题的方法和思路上提供了一些启示。

第四段：应对挑战的方法和经验分享

张先生在演讲中提到了一些应对挑战的方法和经验分享。他告诉大家成功的关键在于保持积极的心态和坚持不懈的努力。他说：“创业者要保持对未来的信心和憧憬，要有勇往直前的决心，才能在困难面前保持乐观和坚定。”此外，他还分享了一些在创业过程中所学到的经验，如如何正确评估市场，如何管理好团队，如何应对风险等等。这些经验与大家的实际情况相结合，必定会对大家在创业的路上起到一定的指导作用。

第五段：总结心得，展望未来

温州创业讲座给了我很多启示和思考，让我深刻认识到创业的艰辛和光辉。通过张先生的分享，我明白了创业者要面对的困难和挑战，也学到了一些应对挑战的方法和经验。我相信，只要我们保持积极的心态，充分准备，加上不懈的努力和智慧，我们一定能够在创业的路上取得成功。我希望将来能够运用所学的知识 and 经验在创业中实现自己的梦想，并且希望温州创业讲座能够继续举办，为更多的创业者提供帮助和支持。