

# 最新加油站经理竞聘演讲稿(优秀6篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

## 加油站经理竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、评委：

大家好！

国际成功大师卡耐基说过：“不加油站经理竞聘报告要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着2年的石油工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加加油站片区经理的竞聘，自信有能力挑起重担。

首先，我简单介绍一下我个人情况。

我叫杜雷钧今年25岁，现任中国石油徐州分公司加油站经理。我于20xx年加入到我们加油站工作。工作以来，我深知，一份耕耘，一份收获。所以工作中我总是勤勤恳恳，有一份力出一份力。先后多次获得公司领导的好评。

今天之所以走到讲台上参加竞聘，并非仅仅加油站经理竞聘演讲只是受到拿破仑那句“不想当将军的士兵不是好士兵”的名言所激励，更主要的是作为一名有理想抱负和责任感的当代青年，一名有志于为中国石油事业的改革与发展建功立业的石油人，我应该义不容辞地站出来，接受领导和同志们的挑选。经过一番权衡，我认为自己的优势主要有以下几点：

一是我热爱石油事业，具有较丰富的工作经验。从20xx年参

加工作以来，从最基层工作干起，先后干过加油、计量、大班长等工作，熟悉加油站的各个岗位工作，具有丰富的工作经验。通过几年的工作磨练，我已深深地喜欢上了石油事业。工作中，我总是积极把自己的发展融入到加油站的发展中来。努力做到爱一行、专一行，以奉献为荣，以吃苦为乐。领导越是给我压担子，我越觉得充实，反之则感到恐慌，生活没有了目标。超负荷的工作一直是我追求的工作状态。

二是多年的工作实践，使我养成了严谨细密扎实高效的工作作风。志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，温柔、细腻，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。同时，这些年来，也造就了我勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为我做好片经理工作提供了可靠的保障。

三是具有较全面的组织、协调管理工作的素质和能力。工作中，我识大体，顾大局，处理问题较为周全，同事之间关系处理较好，善于解决一些棘手的问题。工作认真负责。做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。特别是在担任我担任加油站经理竞争上岗演讲稿一年来，更加锻炼了我较强的组织管理能力，在实际的操作过程中，积累了丰富的管理经验。所以，就综合管理、组织能力上而言，我将无愧与组织和领导的信任。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有两点：一是知识结构上的不足仍然明显。工作以来，我一直没有放弃过对知识的学习，目前我正在攻读专科学历。另外，我还正在自学有关石油管理、企业管理、财务管理方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对石油知识、财务知识、经营管理、人事管理知识都有所知晓的综合性管理人才。二是处理矛盾

的经验不是很足。这点我将充分依靠我站老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

如果领导们信任我，让我走上加油站片区经理的领导岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做到：

多年的`工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在加油站片区经理竞聘报告团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好主角，胸怀全局，为领导当好参谋，当好助手。认真做好自己所分管的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效，团结同事一道献身石油事业。

市场经济条件下，管理也是效益。为此，我将积极加强对本片区的加油站管理力度，健全一整套行之有效的管理制度，向管理要效益，积极把制度建设作为突破口来抓，制定相应的工作流程把每项工作纳入到正常的管理轨道。

树立全新的服务理念，我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，我将加大对售油人员的管理力度，强化服务意识。以服务赢得市场，赢得消费者的信赖，从而促进竞争优势的形成。

石油工作不比其他工作，来不得半点马虎。为此，我将广泛开展安全培训活动。坚持“预防为主，安全第一”的工作方针，进一步落实安全生产责任制，全面提高加油站各项安全问题，严防安全漏洞。增强全体员工的健康、安全意识，为

加油站的发展壮大提供有力保障。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋加油站长竞聘演讲稿学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给加油站。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

我的加油站经理竞聘演讲稿结束了，谢谢大家！

## 加油站经理竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我叫xxx□xx年进入xx公司工作，现任xx加油站副站长□x年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自进入xx公司工作以来，它总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一个对行业知识完全不懂到有了一点点认识，从一名普通的加油员走上了管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞

聘xx站长，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、计量员以及副站长的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在今年，被公司安排到xx站之后，感触到了这里与以往有着不同的管理风格，着实更新了我的管理思路，让我在新的岗位中更容易找到工作方向。同时在今年里，我也很荣幸地得到各级领导的信任，参加了很多的学习、培训与讲课，还参加了一次专业性的检查工作，尽管每一次的工作任务对我来是都是一个很大挑战，但是我知道这是公司对我的信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入公司以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律己、诚信、忠诚的优良品质。

我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我进入xx公司，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

如果领导和同志们信任我，支持我竞争上xx加油站站长岗位，在xx年里我将围绕xx加油站，“以人为本”，努力开展好以下几项重点工作。

一、立足根本培养员工。

随着市场竞争的日益加剧，加油站需要的是一批高素质的员工队伍作支撑。因此，我将把好员工的准入关，挑选最符合加油站工作的员工，其次在日常的工作中，利用我目前特殊的

“站内讲师”身份，在站内积极开展员工教育，加强油站的专业知识的学习与培训，成就一批合格的员工，然后尽可能地提高员工的职业道德观念，以正确的思想引导为主，营造一支优秀的员工队伍。最后在生活中，尽可能地想员工之所想，给员工之所需，为员工提供细致的服务，让员工更加全身心地投入到为顾客服务的过程当中，塑造一批积极向上、有干劲、坚定的销售团队。

## 二、攻“心”为上，灵活服务。

服务是我们油站经营上量的一个永恒不变的话题。在这方面，我将继续延续服务管理提升年活动的附带效应，经常组织员工讨论现场服务营销，总结出有特色的服务方式，辅以适度的监督措施，正确运用“十、八、五、四”的服务要求，在员工当中掀起长期的服务意识高潮，强化员工“个个是形象、人人是品牌”的主人翁思想，精心维护油站的品牌效应，以提高进站加油率、加满率和回头率。

其次是从抓油站的“内功”练起，通过加强对员工服务技巧的培训，努力提高员工现场的应变能力。在加油现场中，我会采取适当的激励措施，正确引导和鼓励员工与顾客相互交流，让每一位员工在接待任何一位客户时，都有“有话说”，通过语言交流来拉近油站与顾客之间的距离，不断扩大加油站的知名度，占领新市场。

然后，尽可能地为顾客提供热情真诚的便民服务，让顾客拥有“宾至如归”的感觉。同时利用油站特有的外部关系，及所能及地为遇到困难的客户解决实际问题，借此发掘一批忠实的固定客户群体。

## 三、安全防护教育为主

安全是天大的事，我将带领员工，松弛有度地绷好安全这根弦，从根本上转变员工的观念，通过文化的形式，加强员工

教育，统一员工的安全意识、理念和思维，约束员工的不正当行为，培养员工的自我保护和维护企业整体安全的自觉性和危险意识。在加强员工自身防护能力的同时，突出重点防护部位的工作，让我和油站的所有员工在处理每一件事情时，都会想的明白、正确处理，真正做到领导放心。

我知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，我一定能将油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进取、永不放弃。

谢谢大家！

## 加油站经理竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加油站站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫邵xx，现年35岁，xx年毕业于鹤峰县林中，xx年进入石油公司工作，xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方

面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经历，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。如果我竞聘成功，在今后的`工作中，我将努力做好以下方面的事情。

第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争越来越成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才能在市场竞争中立于不败之地。因此，在以后的工作中，我决心，从自己做起，要求别人做到的，自己必须首先做到。任何优质服务都是在执行中体现的，没有真正的执行都是一纸空谈，只有严抓、严管，突出严字，从严治站，使规范服务成为一种自觉行为。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，主抓日常服务、卫生工作，订立服务值班制度，并面向用户公布监督电话，站内设投诉处。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持安全第一、预防为主的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的`关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技



能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司20xx年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

## 加油站经理竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我叫xxx进入xx销售公司工作，现任xxx加油站非油管理员，8年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自到加油站工作以来，这份职业总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一名普通的加油员走上了非油管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘加油站后备经理这一岗位，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、营业员、非油管理员的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知

识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在被省公司评为服务明星与优秀便利店管理员的荣誉称号。在担任便利店管理员期间曾多次接受省公司的各项检查且从未出现差错，并得到认可，我知道这是公司各级领导对我信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入加油站以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律己、诚信、忠诚的优良品质。我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我加入到加油站这支队伍当中时，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

当然，我也知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，将油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进取永不放弃。

谢谢大家！

## **加油站经理竞聘演讲稿篇五**

尊敬的各位领导、各位评委：

夏天来了，我也来了！我驾着石油公司机构优化改革的热潮而来，来参加加油站经理竞聘演讲稿，我要感谢组织为我们提供了这样一个展示自我，挑战自我的机会。石油公司这次机构优化，对于调动职工的积极性，提高工作效率，增强工作效能，具有重要意义，我坚决拥护，并积极参与。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，让我这个远离家乡千里之外的我一点都没有感到“身在他乡为异客”的感觉，在这里，我感受到的是，加油站收款员竞聘演讲稿浓浓的亲情，暖暖的关爱，也是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺练中更加理性与成熟。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面，更加直观。

我叫路同行，来自美丽的沂蒙山——山东。今年26岁，大专学历，中共党员□20xx年3月加入中油萧山销售分公司天伞加油站做加油员，后被调到xx海旺加油站做计算员。由于工作成绩突出□20xx年10月提升为站长□20xx年10月调入城东加油站，现任城东加油站经理竞争上岗演讲稿。

下面谈一谈我竞聘这一职位的优势。

优势之一是我具有高度的责任感和敬业精神。工作的.几年来，我深有体会，不管做什么工作都需要高度的责任感和敬业精神，如果少了这两点将很难做好工作。平时，我始终注重自己的工作作风，严格要求自己，努力使自己做好干一行，爱一行，专一行。特别是在20xx年6月份，在海旺加油站有一宁波牌照的集装箱货车杂加油十发生自然，由于我及时补救，避免了加油站和货车的损失，受到公司领导一致好评。

优势之二是我善于学习，具有一定的专业理论知识加油站片

区经理竞聘报告。21世纪是知识经济社会，一个人如果没有知识，将很难在社会上立足。自工作以来，我时刻不忘学习，不仅学习课本上的，还向身边的领导同事学习。我曾多次参加公司组织的培训活动，取得计量上岗证书，同时，我还取得单位安全生产管理人员培训资格，经培训具备了安全生产任职资格。另外，在20xx年8月在萧山征文中，我曾发表过《立足石油事业，开拓创新业绩》的文章，获得三等奖。可以说，经过多年的学习与实践，我掌握了较扎实的专业知识。这为我做好下一步工作打下了坚实的理论基础。

优势之三是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。我今年才刚刚26岁，我有活力、有信心、有激情、有着旺盛的精力和工作能力，能更好的去投入到工作中去□20xx年10月城东加油站刚开业时销量才180吨，后经过不断的努力四月份上升到364吨，远远超过了公司下达的280吨的任务。

优势之四是我具有较丰富的工作经验和才能。虽然我从事石油行业的时间不长，但我从事的岗位却不少，每一次的岗位变迁都使我对公司的了解更加具体，使自己的能力和能力进一步得到提升，我也更加了解到石油市场上的变化和石油行业的竞争何其激烈。可以说，每个岗位上的工作经历，使我积累了一定的工作经验，锻炼了我的管理才能，特别是我担任站长期间，更加使我的管理能力得到升华。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

当然，我也更清楚，成绩也好，经验也罢，它只能说明过去，并不能证明未来。

如果承蒙领导厚爱，让我走上加油站经理的领导岗位，我将不负众望，加油站竞聘演讲不辱使命，勤奋工作。把新的岗位当成干事创业的大舞台，竭尽个人的能力和水平，不遗余力地去追求事业成功与人生价值的最佳结合点。具体做到以下几点：

多年的工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识和看待自己，当好主角，胸怀全局，为领导当好参谋，当好助手。认真做好自己所分管的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效，团结同事一道献身石油事业。

市场经济条件下，管理也是效益。为此，我将积极加强对本片区的加油站管理力度，加强对客户开发管理力度及便利店的经营管理，做好站内质量计量监控、费用控制，市场和价格信息的调查工作及石油批发销售，进一步健全站内一整套行之有效的管理制度，向管理要效益，积极把制度建设作为突破口来抓，制定相应的工作流程把加油站的每项工作纳入到正常的管理轨道。

如今石油行业的竞争逐渐转变成了服务的竞争，服务营销工作做的好坏将直接影响着销售业绩。为此，我将根据我们加油站内部情况，树立全新的服务理念，进一步整合各种资源，加强职工对客户的服务满意度，以满意服务赢得客户。加大对售油人员的管理力度，强化服务意识。以服务赢得市场加油站长竞聘演讲稿，赢得消费者的信赖，从而促进竞争优势的形成。

石油工作不比其他工作，来不得半点马虎。为此，我将广泛开展安全培训活动。坚持“预防为主，安全第一”的工作方针，进一步落实安全生产责任制，全面提高加油站各项安全问题，严防安全漏洞。增强全体员工的健康、安全意识，为加油站的发展壮大提供有力保障。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，收费站竞聘演讲稿勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质，为公司带领出一支忠诚与中国石油事业、思想稳定、充满活力的钢铁队伍。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

谢谢大家！

## 加油站经理竞聘演讲稿篇六

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我衷爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的“官商”心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着我熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

要勇敢地走出去, 走向市场, 走进用户, 倾听意见, 多谈想法, 利用企业良好地信誉和自身的不懈努力, 使之成为我们又一批忠诚的用户, 以“只争朝夕, 与时俱进”的昂扬斗志, 拓展市场, 创销售佳绩!

建立用户会员制, 在公司给予的权限内, 最大限度为他们提供优惠政策, 如随时免费擦车, 洗车, 免费检查轮胎等等, 我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难, 让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

每周组织学习安全知识, 每天都要随时检查有无安全隐患, 力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准, 使之成为一座整洁舒适的加油站, 让石油公司的窗口更明, 更亮!

回首往事, 历历在目, 多年来辛勤工作, 诚恳做人, 虽然社会在变, 机制在变, 可一颗对企业无限忠诚的心从未改变. 无论这次竞聘成功与否, 我都无怨无悔, 甘做企业永远的一颗螺丝钉.

谢谢大家!

竞聘人:xxx