

最新产品邀请函(精选7篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

产品邀请函篇一

尊敬的先生女士：

为推动特区经济的发展、提升企业理财与个人投资理念，从而进一步让投资者掌握金融趋势和提升理财技巧、由中国风险投资研究院与国泰安金融学院联合举办的《知行合一与投资理财分析》一阶课程，将于8月26日-28日在深圳·大梅沙隆重开办。参与本次课程的人员均为专业投资者、成功的企业家和金融机构的董事长、总经理等，期望届时光临！

课程特色：

你是否因市场的风云变化而心存恐惧？

你是否在投资过程中因贪婪而痛失巨额利润？

你是否因错误的投资策略而造成很大损失？

你是否在投资工具的使用上犹豫不决？

你是否因为不了解投资市场哲学而交出了学费？

课程将针对投资理财者，以3天2晚的体验式课程，科学的方法，切身的体验，完整的体系，有效的训练，让您充分参与和分享，洞悉金融市场的规律和真理，获得根本的投资信念。简单易学的独门投资技术工具，改变人生命运的成长课程！

一堂让您洞悉真相，架构系统，完善信念，提升能力，掌握方法的投资成长课程！

授课主题：《知行合一与投资理财分析》

主讲人：李尧

主讲内容：

模块 1：投资市场智慧

如何认识投资市场本质运行规律真相

如何确定投资者自身的定位、观念、目标、策略及资源运用

模块 2：系统化投资策略

如何选择最佳股票品种

如何把握最佳买点卖点

如何分配资金、控制仓位

如何应对突发事件

学习真正赚钱的的独门技术绝招

参会回执表

请在开班前三天将“参会回执表”邮件或传真回传

邮 箱□sqjkxx@

联系人： 谢xx

联系电话□0755 613355xx

手机号码□1342895xx

产品邀请函篇二

XXXX□

您好!

从本月开始，我a公司将在前期销售政策、市场及产品培训的基础上，针对合作伙伴中的销售精英展开一轮新形式的销售技巧培训——大客户销售精英大讲堂。诚邀您的加入!

附：培训议程

培训时间:xx年7月7日下午13:30-7月8日下午16:30

培训形式:集中培训

培训地点： 广州市·花都芙蓉度假村鸿波山庄·

培训日程安排：

产品邀请函篇三

信诚人寿保险公司是中国首屈一指的中英合资保险公司，由拥有深厚根基的中国中信集团和世界保险业巨人英国保诚集团共同创建。2006年12月信诚正式进入浙江市场，以领先的理财产品在市场取得良好的口碑，信诚人怀着感激之情用心回馈新老客户，近期我们特举办理财产品沙龙。

理财沙龙

联谊会目的：理财已经成为当前的热门话题,为更好地将最新的理财资讯传达给客户,并与客户做互动式的理财沟通,信诚人寿特举办理财联谊会。

联谊会议程：• 公司介绍 • 理财讲座 • 参会人员凭回执身份证号码参加抽奖。

联谊会时间□20xx年10月12日18时30分（星期日）

联谊会地点：礼顿大酒店（江南摩尔东苏宁电器旁）

首席接待员：联系电话

注意事项：

- 1、因场地有限，凡想参会者请先与首席接待员电话预约，未预约者谢绝参加；
- 2、为安全起见，参会年龄限25~55岁之间。

回执

姓名：

身份证号码：

产品邀请函篇四

尊敬的先生女士：

为推动特区经济的发展、提升企业理财与个人投资理念，从而进一步让投资者掌握金融趋势和提升理财技巧、由中国风

险投资研究院与国泰安金融学院联合举办的《知行合一与投资理财分析》一阶课程，将于8月26日-28日在深圳. 大梅沙隆重开办。参与本次课程的人员均为专业投资者、成功的企业家和金融机构的董事长、总经理等，期望届时光临！

课程特色：

你是否因市场的风云变化而心存恐惧？

你是否在投资过程中因贪婪而痛失巨额利润？

你是否因错误的投资策略而造成很大损失？

你是否在投资工具的使用上犹豫不决？

你是否因为不了解投资市场哲学而交出了学费？

课程将针对投资理财者，以3天2晚的体验式课程，科学的方法，切身的体验，完整的体系，有效的训练，让您充分参与和分享，洞悉金融市场的规律和真理，获得根本的投资信念。简单易学的独门投资技术工具，改变人生命运的成长课程！

一堂让您洞悉真相，架构系统，完善信念，提升能力，掌握方法的投资成长课程！

授课主题：《知行合一与投资理财分析》

主讲人：李尧

主讲内容：

模块 1：投资市场智慧

如何认识投资市场本质运行规律真相

如何确定投资者自身的定位、观念、目标、策略及
资源运用

模块 2：系统化投资策略

如何选择最佳股票品种

如何把握最佳买点卖点

如何分配资金、控制仓位

如何应对突发事件

学习真正赚钱的的独门技术绝招

参会回执表

请在开班前三天将“参会回执表”邮件或传真回传

邮 箱□

联 系 人： 谢xx

联系电话□0755 613355xx

手机号码□1342895xx

产品邀请函篇五

尊敬的嘉宾：您好！

兹定于××××年××月××日(星期×)上午××时××分，
在××市××××总部(××市××区××××公司××××

大礼堂)，举办×××××××××系列产品发布会。特此盛邀
您拨冗参加！

在本次发布会上亮相的又×××公司近期推出的`众多新品，
敬请期待！

××××股份有限公司董事长

×××谨致

产品邀请函篇六

衷心感谢您长期以来对女装的关注与支持，为了提供广大消
费者更多更高品质的'选择□20xx年秋冬新品展示订货会将
于20xx年3月15-18日在广东深圳公司总部隆重举行，全体员
工静候您的光临，并期待与您真诚携手，共创佳绩。

此次订货会上将展出20xx年最新秋冬产品，为您传递最新、
最潮的女装时尚资讯，全景展现20xx年秋冬流行趋势。

订货会期间，公司安排了精彩模特走秀表演、详细的新品上
市策略、新产品解析、渠道支持与销售策略，让您和其他业
内人士在第一时间了解的品牌与新品内容。同时，渠道建设
方面，将加大扶持力度，分步骤、有重点地协助经销商进军
终端市场，促进销售工作科学、健康有序地发展。我们期待
着在友好合作的基础上，将品牌进一步做强做大，实现市场
业绩的全面丰收和最大双赢！

让我们共同创建更辉煌的未来！恭请您拨冗光临！

订货会地点：广东省深圳市

订货会单位□xxx服饰有限公司

产品邀请函篇七

尊敬的合作伙伴：

您好！

对于合作伙伴的`全方位培训是今年大客户渠道部门的工作重点。从本月开始，我们将在前期销售政策、市场及产品培训的基础上，针对合作伙伴中的销售精英展开一轮新形式的销售技巧培训——大客户销售精英大讲堂。

宏碁电脑（上海）有限公司大客户事业单位

20xx年x月x日

附：培训时间与内容安排

培训时间□xx年7月7日下午13：30—7月8日下午16：30

培训形式：集中培训

培训地点：广州市·花都芙蓉度假村鸿波山庄。

培训日程安排：