

最新解除合同的函(通用9篇)

在人们越来越相信法律的社会中，合同起到的作用越来越大，它可以保护民事法律关系。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

解除合同的函篇一

在择业初期，我对航运业很感兴趣，所以决定进入一家船公司实习。通过一段时间的工作，我对船公司的运作模式有了更深入的了解，也积累了一些心得。在这篇文章中，我将分享我对船公司的体会与感悟。

第二段：船公司运营模式的复杂性和挑战

船公司的运营模式相当复杂，需要进行船舶租赁、货物运输、港口管理等一系列工作。这就要求船公司的各个部门相互协作，并保持良好的沟通和合作。此外，航运业务还面临着天气、政治、经济等外部因素的干扰。因此，船公司必须具备应变能力，及时解决各种突发事件，保证航运业务的稳定运行。

第三段：团队合作与沟通在船公司的重要性

在船公司工作时，我深刻体会到团队合作与沟通在船公司的重要性。每个部门都有自己的职责，但只有各部门紧密配合，才能保证货物的安全运输和港口的顺利运作。我所在的团队时刻保持着畅通的信息流，任何问题都能及时得到解决。团队合作不仅是利用各个人的专长，更是共同完成目标的精神。当我们意识到这一点并付诸行动时，航运业务取得了良好的效益。

第四段：处理突发事件的能力的重要性

船舶运输中难免会遇到突发事件，如恶劣天气、机械故障等。在这些情况下，船公司必须有足够的应变能力和处理问题的经验。在我所在的船公司，我们建立了紧急预案和应急联系机制，以应对突发事件。我们的团队经历了一次台风袭击，我们迅速采取行动，将船只转移到安全地点，并安排船员疏散。这次事件让我深刻认识到，处理突发事件的能力对船公司的重要性。

第五段：持续学习与个人成长

在船公司实习期间，我不仅学到了航运业务的知识和技能，还意识到持续学习和个人成长在职业生涯中的重要性。航运业务的发展迅速，技术和法律法规都在不断变化。只有不断学习和适应新的发展，才能保持竞争力。因此，我决定继续学习专业知识，并提升自己的管理能力。

总结：

通过在船公司的实习经历，我深刻认识到航运业务的复杂性和挑战，以及团队合作、沟通和处理突发事件的重要性。同时，我也意识到持续学习和个人成长在职业生涯中的关键作用。我相信，这次实习让我更加成熟，为我未来的职业发展做好了准备。

解除合同的函篇二

一、基本情况

甘肃省融资担保集团有限公司(简称公司)是甘肃省工业和信息化委员会批准成立，由甘肃省公路航空旅游投资集团公司独家发起设立的(国有)法人机构。甘肃省公路航空旅游投资集团有限公司是经甘肃省人民政府批准设立的集建设、经营、投融资为一体的国有大型独资公司，注册资本200亿元人民币。截至12月末，总资产亿元，净资产873亿元，是甘肃省总资产、

净资产规模最大的国有独资企业。

公司成立于2月，首期注册资本金3亿元，20增加注册资本金3亿元，20进一步增加注册资本金1亿元，现注册资本金7亿元，连续两年增资4亿元。为100%国有资本，是甘肃省内资金规模最大的融资性担保公司。公司是中国融资性担保业协会会员单位，年获得“省长金融奖”。

二、人员状况

目前，公司有员工80余人，其中博士1名，硕士7名，全体员工均具有本科及以上学历，金融、会计和担保相关专业占80%以上。业务骨干全部从银行、会计师事务所、金融资产管理公司等引进，具有丰富理论和实践经验。

三、经营情况

公司主要从事贷款担保、票据承兑担保、贸易融资担保、项目融资担保、信用证担保、诉讼保全担保、履约担保及其他融资性担保业务；以自有资金进行投资，经营与担保业务有关的融资咨询、财务顾问等中介服务。年与金昌市人民政府合资成立了甘肃省融资担保集团金昌有限公司，并在天水市、酒泉市、庆阳市设立了3家经营性分支机构，业务范围覆盖甘肃全省。公司与国家开发银行、建设银行、中国银行、进出口银行、浦发银行、招商银行、兴业银行等16家金融机构开展业务合作，累计获得授信总额超过180亿元。截至2013年末，累计为地方中小微企业提供担保48.27亿元，支持中小微企业730余户。

1.5%□1.7%□

公司营业收入主要为担保费收入，2012、2013年分别为

1,295万元、4,135万元。公司资产主要为货币资金，2013年

末为59,822万元，其中存出保证金为14,702万元。

成立以来，公司以支持中小微企业发展为宗旨，积极打造中小微企业综合性融资服务平台，培育了一批具有自主创新能力、自主知识产权和核心竞争力的优质中小微企业，成为政府资金的“放大器”、银行信贷风险的“减压器”、中小微企业的“孵化器”和区域经济发展的“助推器”。据统计测算，受保企业累计增加销售收入150亿元，新增就业岗位约3万个，新增税收约16亿元。

四、发展规划

1、根据业务发展情况，规划至末将注册资本金增加至10亿元，并在全省范围内开展再担保业务。

2、以担保公司为平台组建大型金融控股集团，搭建信用担保、地方法人银行、产业投资基金、融资租赁、金融仓储、典当等综合金融业务平台，满足中小微企业全方位和多层次的融资需求。

解除合同的函篇三

第一段：引言（150字）

船公司是进行船舶运输和货物贸易的企业，其主要任务是提供可靠、高效的船舶服务。在过去的几个月里，我有幸在一家船公司实习，深入了解了这个行业的运作和挑战。在这篇文章中，我将分享我对船公司所得到的心得体会。

第二段：船舶运输及相关服务（250字）

船舶运输是全球贸易和经济增长中至关重要的一环。船公司的任务是管理船队，并提供高质量的船舶服务。我在实习期间了解到船公司在船舶订购、船舶租赁和船舶管理方面的工

作。他们需要对全球航线的需求进行分析和预测，以确保船队能够按时到达目的地。此外，船公司还提供装卸货物服务以及航运保险等配套服务。

第三段：物流挑战与解决方案（300字）

物流是船公司面临的一个重要挑战。在全球供应链中，货物的运输和交付是复杂的，需要协调多个环节。船公司需要密切与供应商、货代和客户合作，确保货物能够按时准确地到达目的地。为了解决物流方面的挑战，船公司使用先进的信息技术系统来跟踪船舶和货物的位置，以及确保及时提供相关数据给客户。

第四段：提升服务质量（300字）

提升服务质量是船公司不断追求的目标。一个优秀的船公司应该有高素质的船舶管理团队和专业的船员。同时，他们也要优化船队的航线安排，以提供更加灵活和高效的服务。在实习期间，我目睹了船公司的不断努力，以提升机构内各个环节的效率和协同作业的能力。他们进行了定期的培训和演练，以确保船员具备必要的技能和知识。

第五段：对船公司的展望（200字）

船公司作为全球经济的重要组成部分，面临着许多挑战和机遇。随着全球贸易的不断增长，船公司将需要提供更加可靠、高效、环保的航运服务。对于我个人而言，实习经历让我深入了解了船公司的运作和挑战，也培养了我解决问题和协调工作的能力。未来，我希望能够在航运行业中继续发展，贡献自己的一份力量。

总结（200字）

通过实习经历，我对船公司有了更深入的了解。船舶运输的

全球化和物流的复杂性给船公司提出了新的挑战，但他们通过不断创新和提升服务质量来应对这些挑战。作为实习生，我收获了许多，包括了解船公司在全球供应链中的重要性，学习了解决问题和协调工作的能力。这个经历不仅丰富了我的知识储备，还让我对船公司的发展前景充满了信心。

解除合同的函篇四

天津市担保有限公司组建于xx年1月，是经天津市工商行政管理局登记注册，注册号：10266，注册资本3000万元，于xx年增资为5000万元□xx年增资为1亿元人民币，法人代表王富朝，目前公司经营范围包括贷款担保；票据承兑担保；贸易融资担保；项目融资担保；信用证担保；为企业融资、上市、信誉风险管理、应收账款管理、消费信贷管理业务提供咨询服务；银行的合同违约提醒通知服务；银行卡及信贷产品催告通知服务；诉讼保全担保等业务。公司汇聚了一批具有丰富理论和时间经验的经济、金融、管理、审计、法律等方面的资深人才，建立健全了一个较为稳健的银行信贷管理、风险管理的审核班子。经过最初的个人贷款业务发展为基础，发展成为如今以企业贷款、融资提供专业化服务的担保公司。

二、公司业务状况

(一)个人汽车消费贷款业务：

目前为止，我公司已经成为天津市专业做汽车贷款的担保公司中业务量最大，合作银行最多，风险管控最好，逾期率最低的担保公司。目前合作的银行有天津市农业银行，天津银行，天津招商银行。其中农业银行和天津银行汽贷业务唯一指定我公司作为合作伙伴，同时在多年的汽贷业务中我公司建立了一套完整有效的风险管控办法，我公司是目前各银行公认的车贷担保行业中逾期率控制最好的担保公司。

(二)工程担保业务

我公司工程保证担保分为工程履约担保和业主支付担保，截止xx年8月底，工程履约担保单一最大客户为天津六建建筑工程有限公司，担保金额为2192.77万元，累计业主支付担保单一最大客户为天津昆仑兆业投资有限公司，担保金额为2434.96元。公司总共完成1227笔担保业务，代偿状况一切良好。

(三) 各银行逾期催收业务

自xx年以来，随着车贷业务量的日益增加，我公司的贷后管理工作也在日趋完善。法律专业人士有3人，日常电话催收人员5名，部门专用下户调查车辆2辆；与法院及市区公证处保持长期且良好的往来关系。

xx年3月份，承接中行河东支行的房屋贷款的催收工作，对其行内房贷逾期三期以上的客户进行催缴。xx年6月和8月分别受深圳发展银行的委托，代为催缴房屋抵押贷款逾期客户。

工作流程如下：

前期打电话了解整体客户群的情况。

汇总到专门人员手中进行分组，区分出不同情况的客户。

分给不同的小组(电话、下户)进行更进一步的催缴工作。

根据反馈回来的客户信息进行进一步跟踪分析，就不同的特殊情况采取点对点的方式进行催缴，对于严重的情况采取法律手段。

各个银行的催缴业务已完成了80%，并且将所有客户的详细催缴记录作了整理移交给银行，以便银行进行其他的工作需要。

三、公司的管理结构

公司拥有一支素质高、视野开阔、经验丰富、专业知识扎实、品质优秀的职业管理团队。主要业务骨干均具有重点院校金融或经济类专业学士以上学历，并有在银行、担保公司、大型投资公司工作经历。

他们具有丰富的风险控制、项目评估、产业评估、投资运作管理经验。经过不断的实践和探索，总结和创建了信用担保业的理论基础和方法论实务。

(一) 公司主要运营部门

1、担保业务部：在部门经理的领导下，由项目经理负责监管工作方案的制订和监管工作的具体实施。担保业务部门必须尽职调查，保证所提供资料的真实性、准确性、完整性、合法性、有效性。配合风险管理部和法律部做好担保项目风险分类、担保项目现场监督、问题项目的资产保全与诉讼工作等。

2、风险管理部：在部门经理的领导下，对担保业务部项目经理的监管工作进行监督，对监管结果进行汇总和审核；草拟公司监管工作全部规定规范的审定、修改和解释；管理醒目监管的文档等。对公司对外担保项目进行风险分类并汇总，对金额较大或风险较高的项目在担保业务部的配合下进行现场监管，对不良项目协同法律部进行资产保全和诉讼工作。

3、法律事务部：在部门经理的领导下，负责对监管方案、《监管协议》、《反担保合同》、抵押质押手续等的合法性和有效性发表独立意见，牵头处理不良项目的资产保全和诉讼。

公司制定并实施严格的风险控制决策程序。每个担保项目要经历申请、初步调查、立项、尽职调查、担保业务部审查五个步骤后方可向风险种植委员会成员提交申请及《担保醒目风险评估报告》及相关材料后进行表决。风险控制委员会成

员在表决过程中如认为必要，可将《担保项目风险评估报告》退回担保业务部，要求补充材料。经风险控制委员会审查通过的醒目，由公司法律顾问组织签订《委托保证合同》、《监管协议》，财务部门收取费用及保证金，风险管理部落实抵押、质押登记、组织监管。

(二) 组织机构图

四、全面风险管理体系

为规范风险管理工作 and 风险管理流程，提高风险管理工作质量，及时返现并有效规避风险，天津市鼎信投资担保有限公司实行全面风险管理体系和担保业务风险评审机制。

全面风险管理体系通过制定公司的风险管理原则、风险管理机制、风险管理架构和风险管理流程，达到全面的、系统性的预测、防范、控制、处理各类风险的目的，并将每件业务具体落实到人头，全称终身跟踪。

(一) 风险监测分析方法

1、对现金流量的分析

贷款现金流出的分析：坚持企业自有资金先行使用，在运用贷款资金的原则。

2、营业收入现金流入与贷款回流分析

主要有担保项目产生营业收入的，应对照贷款现金流出分析，仍采用时间顺序分析和金额权重分析法，采用现金流出——现金流入的顺向分析法，分析当期和累计现金流入，源于当初何种现金流出，在时间上和金额上是否能合理解释。对于此种分析法有一定难度的，也可采取现金流入——现金流出的反向分析法，考察每月的累计现金流入短期内较大的现金

流入按原项目计划产生现金流入阶段的重点观察点10-20个。

(二)担保专业技术

有限责任公司的控股股权的质押，以及个人无限连带责任保证是我们普遍使用的反担保技术。

具有强制执行效力的公证，是每一笔业务都必须采取的法律保障手段。它意味着债务人放弃所有的优先抗辩权，在我们承担保证责任并履行保证义务之后，越过诉讼直接执行反担保财产或权利的司法保证。

反担保同时可以被选择为动产、不动产的抵押、质押。动产、不动产的抵押要求仅采用法定登记机关可以登记的权利或财产动产的抵押要求物质完全移交给我公司后生效。权利的质押参照担保法第七十五条第四款规定的所有“依法可质押的权利”，它包括但不限于：各种注册知识产权的质押，各种合法收费权和财产权的质押，各种合法有价证券和记载金额的权利凭证经过出让权利声明后的质押。

五、公司的赢利模式

(一)收取担保业务费

根据财金(2001)77号文关于印发《中小企业融资担保机构风险管理暂行办法》的通知第七条规定：担保机构的收取担保费可根据担保项目的风险程度实行浮动费率，为减轻中小企业负担，一般控制在同期银行贷款利率的50%以内。

(二)发展担保投资，实现赢利

- 1、担保服务与风险投资相结合；
- 2、资产抵押与股权债权质押相结合；

3、项目运作与资本运作向结合。

(三) 具体操作

1、通过担保发现有潜力的项目；

3、对被担保企业进行后续投资，宰对投资的项目进行运作；

4. 通过(退股、换股、行使期权)变现，实现赢利。

解除合同的函篇五

北京银达信担保有限责任公司(以下简称银达信担保公司)是经北京市金融工作局批准设立的融资性担保公司，于8月4日获得北京市金融工作局颁发的《中华人民共和国融资性担保机构经营许可证》，208月10日获取营业执照，注册资本10亿元人民币，注册地点在昌平区沙河镇。

银达信担保公司的成立是福田公司整合金融资源，促进产品销售，提升核心竞争力的重要措施；也是福田汽车推进企业转型创新，全面实施“十二五”发展战略规划的重要举措。不仅是福田公司发展历程中的大事，也必将为地方经济发展做出积极贡献！

解除合同的函篇六

第一段：引言（100字）

在这个充满竞争的商业社会中，工作是我们每个人不可避免的一部分。在工作中，我们接触到了各种各样的公司，也体验到了各种各样的工作环境和文化。这篇文章将分享我在一家公司工作的心得体会，希望可以给读者带来一些启发和思考。

第二段：认识公司（250字）

在我加入这家公司的时候，我首先要做的就是了解公司的背景和文化。公司以创新和团队合作闻名于业界，这也是让我向往的一点。通过参加公司的培训课程和与同事的互动，我逐渐了解了公司的使命和价值观。公司非常注重员工的个人发展和成长，提供了各种培训和晋升机会。这让我感到非常欣慰，也激发了我更多的学习动力和上进心。

第三段：工作体验（350字）

与公司的第一次接触往往是在新员工培训中，这个阶段我们学习到了公司的基本规章制度和相关职责。进入实际工作后，我逐渐发现公司的工作氛围是非常积极向上的。同事们都非常友善和乐于助人，大家相互帮助，互相理解，共同完成工作任务。公司重视团队合作，通过每周的团队会议和日常的工作交流，我们可以更好地与他人协作，解决问题并取得成果。我也通过实际工作不断学习和提升自我，逐渐适应了公司的节奏，并取得了一定的成绩。

第四段：个人成长（300字）

在这家公司工作的几年中，我不仅仅学到了工作技能，还学到了很多与人沟通、协作和领导力相关的知识。公司鼓励员工积极主动，承担更多的责任和挑战。我参与了一些项目并担任领导职位，这让我学会了如何有效地管理时间和资源，如何领导和激励团队成员，如何与不同层级的员工进行沟通。这些经验不仅在工作中帮助了我，也在生活中让我成为一个更好的人。

第五段：总结（200字）

随着时间的推移，我对这家公司有了更深的理解和体会。它不仅仅是一个工作场所，更是一个自我提升和成长的平台。

在这里，我不断学习和进步，遇到了很多困难和挑战，但这一切都让我更加坚强和自信。我深信，只要我不断努力和付出，我一定会有更好的未来。通过这家公司的工作经验，我明白了成功的背后需要付出无数的努力和汗水。

总结：这篇文章通过描述作者在一家公司的工作体验，分享了对公司文化、团队合作和个人成长的深刻体会。通过努力和付出，我们可以不断成长并实现自己的目标和梦想。这篇文章希望激励读者在工作中不断学习和进步，追求卓越。

解除合同的函篇七

第一段：船公司的重要性和改善空间（引入）

船公司作为全球海洋运输业的重要组成部分，发挥着关键的作用。通过为各国之间的商品贸易、货物运输和人员往来提供服务，船公司促进了全球经济的发展和繁荣。然而，航运业面临着许多挑战，包括高昂的运营成本、环境问题和市场竞争。本文将对目前船公司所面临的问题进行分析，并提出一些建议和心得体会。

第二段：提高运营效率和降低成本的必要性

为了保持竞争力，船公司必须寻求提高运营效率和降低成本的方法。一方面，船公司可以借助现代技术和管理实践，加强船舶的维护和管理，确保船只在良好状态下运行，减少停机时间，并提高航速。另一方面，船公司可以优化船舶的装载和卸载过程，缩短航线和港口停留时间，从而提高航行利用率并减少能源消耗。此外，通过采用新技术和设备来减少污染物排放，船公司也可以降低环保成本，同时符合国际环保标准。

第三段：环境可持续发展的重要性和船公司的角色

船运业作为全球最大的碳排放行业之一，应承担更多的环保责任。近年来，国际社会对碳排放的关注日益增加，许多国家都制定了减少温室气体排放的政策和法规。船公司应该积极响应国际社会的呼吁，采取各种措施减少碳排放，包括利用新的低碳燃料，改进能源效率和引入碳捕捉技术等。此外，船公司还应加强对其员工的培训和教育，提高员工环保意识，使他们理解环境可持续发展的重要性，并促进公司内部的环保文化建设。

第四段：市场竞争和船公司的发展策略

面对激烈的市场竞争，船公司需要制定明确的发展策略。首先，船公司应该积极开展市场调研，了解市场需求和竞争情况，为公司的发展制定合理的目标和策略。其次，船公司应注重提高服务质量和客户满意度，建立良好的客户关系并提供差异化的服务。同时，船公司还应持续提升自身的技术实力和设备水平，以便更好地满足客户的需求。此外，船公司还应积极参与国际海运组织和行业协会的活动，扩大影响力，实现合作共赢。

第五段：船公司的未来展望和结论

展望未来，船公司在全球化和数字化的潮流下仍面临许多机遇和挑战。随着全球经济的增长和贸易往来的持续增加，船运业有望继续发展壮大。然而，船公司必须面对日益严格的环保要求和竞争压力，积极适应变化，并不断改进自身的管理和运营模式。只有通过转型升级和创新发展，船公司才能在未来的全球航运市场中立于不败之地。因此，船公司应将提高运营效率、降低成本、环境可持续发展和市场竞争力作为优先考虑的问题，并采取相应的措施，为公司的长远发展打下坚实的基础。

总结起来，船公司作为全球海洋运输业的重要组成部分，面临着提高运营效率、降低成本、环境可持续发展和市场竞争

力等挑战。通过积极采取措施，船公司可以迎接机遇，实现自身的可持续发展。只有持续创新和改进，船公司才能在全球航运市场中脱颖而出，为全球经济的发展做出更大的贡献。

解除合同的函篇八

XXXXXX公司：

我是贵公司的客户，我公司定制你们的产品后，非常感谢你们的产品，质量好、外观美、实用。

尤其是贵公司训练有素，所有员工服务态度好、耐心、细致、诚实，而带笑容，接听电话客气，礼貌。

其中最令人叹服的是具体负责前来安装的石师傅。

石师傅为用户工作负责，替用户着想，不怕麻烦、细致、和气、按时到。

坚持清扫现场，工作作风好。

在安装完，使用过程中，遇有问题，随叫随到。

即使师傅在乡下有事，也能和气负责地告诉用户，安抚用户不要着急：“回来后一定帮您搞好”。

体现出一种风范，看得出他非常敬业爱岗。

可以我们对贵公司的好感基本上原于石师傅。

所以，他实际上用行动维护了你们公司，替你们公司做了宣传广告。

如果有机会，你们应当评他为优秀员工。

还有一位年轻的谢经理，能礼貌客气接待用户，主动帮用户解决实用中的困难，实在不错。

华电脑学院：

值此新春来临之际，我贵州科农生态环保科技有限责任公司全体员工对贵院长期以来的支持与合作，表示衷心的感谢和美好的祝福！

我公司历经十年的成长、进步与发展，如今已成为集技术研发、技术施工、技术管理于一体的生态恢复综合性治理单位，已成为省内绿化单位的先驱者。

饮水思源，我们深知，我司的发展与壮大，一刻也离不开贵院的关注、信任、支持和合作。

为适应公司快速发展的人才需求，我司招聘了贵院多名毕业生，这些优秀的员工给我司的发展带来了不可估量的贡献。

特别是李登元同志，从2005年入职至今，工作从基层做起，凭借着精湛的专业技能、吃苦耐劳的精神，该员工已攀至我司的工程部副总经理一职，其优异的业绩充分证明，该职位就是为他而准备的。

其他优秀的学员也都在各自的工作岗位上追逐着自己的人生理想。

xx年，一个新的开始。

贵州科农生态将和贵院一起志存高远、追求卓越！期待着与贵院更加紧密地合作，携手共创事业新天地！

再次感谢贵院的支持与信任。

恭祝贵院全体师生新年快乐!身体健康!阖家欢乐!

豪德房产：以诚感人，客户感谢纷至沓来 哈尔滨豪德房地产营销策划有限公司大家同心协力，拼搏进取，实现了让客户放心、满意、可靠的工作目标。

工都无不激动，这是客户对该公司的信任，是对每个员工最朴实的赞扬，更是赞扬豪德房产企业的精神。

我相信，在今后的企业发展中，我们一定会为客户提供更加优质的服务，使客户放心、满意的找到自己理想的殿堂??”豪德房产经理表出了这样的决心。

豪德房产员工用智慧和汗水浇开了公司强盛之花!同样也会一如既往的服务客户??力争打造中国房地产经纪行业知名品牌。

解除合同的函篇九

外贸公司实习报告 外贸跟单员实习报告

转眼来华皓工作三个月了，在这三个月里，我学到了不少的东西，无论是在工作上，还是在与人交往上都给了我很大的一课，令我收益非浅!

刚刚上班，对于我这个刚走出校门对报关知识的了解仅限于课本的人来说，一切都是那么的新鲜，一切又都要从头学起，面对那么多的陌生我很迷惘，.但同事们都很热情，有的教我写委托，有的教我打箱单发票，办公室的气氛很紧张和忙碌，我很不安，我什么也不会，怎么办?后来我开始独立打箱单发票了，由于自己的打字速度很慢，很害怕自己完成不了任务，我特别的紧张，感觉压力很大，但是越急越紧张就越是出错，当然这些都是客观原因，最主要的就是我做事情不够细心，做完之后也老是忘记检查，这才是出错的根本原因，其

实那段时间我也每天晚上躺在床上反省的，反省自己为什么会出错，为什么不能仔细一点，明天工作的时候一定要注意，并要求自己不要出错，但结果总是事与愿违，给同事的工作带来很大不便，我自己也很自责。

后来，对工作的流程大致了解了：每天由义乌那边接单，编好号码后传真到金华这边来，由金华这边做单，（有时候忙，义乌那边也会帮我们做单），然后是付夏录单，录卡口，小龚姐对单，后传真到义乌给客户确认再由义乌同事电子申报，再由我打箱单发票后拉单，下午三点左右小刘姐会整理单据到楼上交单，再将转关申报单和报关单一一对应寄往宁波做转关。一天的工作基础上就结束了，了解了流程，一切都变得很有条理性，不再紧张，出错率也大大降低。

六月份，小刘姐调整了一下工作岗位，让我下午负责拉单，并让我学着做单和跑单：首先是做单，最为重要的是商品编码，最难的也是商品编码，不但要归类准确，还要看它能不能报，然后再计算商品的净重、单价、件数、毛重、总价，然后抄上船名、航次、提单号、箱号就可以录单了，但在做单这一块，我学到的仅仅是皮毛，商品的编码我还不能精确的定位。然后是跑单，其实跑单并不是每天交交单那样简单，现在每天几乎都有查验，查验结果与申报相符就要准备相应的单据让海关老师在卡口里点放行，并在有锁号后赶紧做转关；查验结果与申报不符，情节轻微的，直接退关；情节严重就要移交缉私局，这时就要复印好相关单据盯着海关老师办移交，移到808缉私局后，情节相对轻微的可当场处罚，情节相对严重的还要通知客户来做笔录，若有侵权则是到702稽查科处理，交完罚款，然后就可以办理退关手续，卡口放完相关信息（查验退关，移交退关等）后就通知客户和司机。跑单也是一个很考验人际交往的活儿，要与海关老师和临时工搞好关系，这样办起事来才会事半功倍，刚开始学习跑单的时候，楼上的临时工都对我很凶，叫她们做什么也是爱理不理的，后来我主动帮她们做事，她们的态度才好起来，不过从这里，我学会了应该如何与人相处！这点我很高兴！但

在跑单这一块我只是知道简单日常的该怎么操作，比如交交单，做做转关什么的，特殊情况的处理还没有实际体会，跑单事情很多也很烦琐，我所知道的还远远不够，以后要多看多学多问多实践。

在这三个月中，我学到很多东西，但也犯了不少错，通过这三个月的学习，我明白了并深刻体会到做报关必须要认真仔细，任何一个小小的失误都会给公司带来很大的损失，给同事添很大的麻烦，而我在这一点上是有很大的不足。我深深明白，如果不改正，这些缺点将会成为我人生路上永远的绊脚石，也决不可能做好报关这一行。其实不只是做报关，做任何事情都需要严谨，以后我要更加认真的学习，改正自己的缺点，在困难中磨练意志，在挫折中勇往直前，在一日三省吾身中成长，变的更好，力争做个出色的员工！

2013外贸公司实习总结报告

感谢无锡市xx对外贸易公司给我的这次实习机会.....（这里可以加些东西，比如说，学到了很多在学校学不到的知识，等等。）

一、国际贸易(international trade)国际贸易亦称“世界贸易”，泛指国际间的商品和劳务（或货物、知识和服务）的交流。它由各国（地区）的对外贸易构成，是世界各国对外贸易的总和。国际贸易在奴隶社会和封建社会就已发生，并随生产的发展而逐渐扩大。到资本主义社会，其规模空前扩大，具有世界性。

二、对外贸易[foreign trade]

对外贸易亦称“国外贸易”或“进出口贸易”，是指一个国家（地区）与另一个国家（地区）之间的商品和劳务的交流。这种贸易由进口和出口两个部分组成。对运进商品或劳务的国家（地区）来说，就是进口；对运出商品或劳务的国家

（地区）来说，就是出口。这在奴隶社会和封建社会就开始产生和发展，到资本主义社会，发展更加迅速。其性质和作用由不同的社会制度所决定。

三、对外贸易与国际贸易商品结构：

对外贸易商品结构是指一定时期内一国进出口贸易中各种商品的构成，即某大类或某种商品进出口贸易与整个进出口贸易额之比，以份额表示。

国际贸易商品结构是指一定时期内各大类商品或某种商品在整个国际贸易中的构成，即各大类商品或某种商品贸易额与整个世界出口贸易额相比，以比重表示。

为便于分析比较，世界各国和联合国均以联合国《国际贸易商品标准分类》[SITC]公布的国际贸易和对外贸易商品结构进行分析比较。一国对外贸易商品结构可以反映出该国的经济发展水平、产业结构状况、科技发展水平等。国际贸易商品结构可以反映出整个世界的经济发展水平、产业结构状况和科技发展水平。

四、对外贸易值与对外贸易量：

（一）、对外贸易值(value of foreign trade)对外贸易值是以货币表示的贸易金额。一定时期内一国从国外进口的商品的全部价值，称为进口贸易总额或进口总额；一定时期内一国向国外出口的商品的全部价值，称为出口贸易总额或出口总额。两者相加为进出口贸易总额或进出口总额，是反映一个国家对外贸易规模的重要指标。一般用本国货币表示，也有用国际上习惯使用的货币表示。联合国编制和发表的世界各国对外贸易值的统计资料，是以美元表示的。把世界上所有国家的进口总额或出口总额用同一种货币换算后加在一起，即得世界进口总额或世界出口总额。就国际贸易来看，一国的出口就是另一国的进口，如果把各国进出口值相加作为国

际贸易总值就是重复计算。因此，一般是把各国进出口值相加，作为国际贸易值。由于各国一般都是按离岸价格（fob即启运港船上交货价，只计成本，不包括运费和保险费）计算出口额，按到岸价格（cif即成本、保险费加运费）计算进口额。因此世界出口总额略小于世界进口总额。

（二）、对外贸易量（quantum of foreign trade）以货币所表示的对外贸易值经常受到价格变动的影响，因而不能准确地反映一国对外贸易的实际规模，更不能使不同时期的对外贸易值直接比较。为了反映进出口贸易的实际规模，通常以贸易指数表示，其办法是按一定期的不变价格为标准来计算各个时期的贸易值，用进出口价格指数除进出口值，得出按不变价格计算的贸易值，便剔除了价格变动因素，就是贸易量。然后，以一定时期为基期的贸易量指数同各个时期的贸易量指数相比较，就可以得出比较准确反映贸易实际规模变动的贸易量指数。

五、贸易条件(terms of trade)贸易条件又称交换比价或贸易比价，即出口价格与进口价格之间的比率，也就是说一个单位的出口商品可以换回多少进口商品。它是用出口价格指数与进口价格指数来计算的。计算的公式为： $\frac{\text{出口价格指数}}{\text{进口价格指数}} \times 100$ 以一定时期为基期，先计算出基期的进出口价格比率并作为100，再计算出比较期的进出口价格比率，然后以之与基期相比，如大于100，表明贸易条件比基期有利；如小于100，则表明贸易条件比基期不利，交换效益劣于基期。

六、服务贸易

根据关贸总协定乌拉圭回合达成的“服务贸易总协定”，服务贸易是指：“从一成员境内向任何其他成员境内提供服务；在一成员境内向任何其他成员的服务消费者提供服务；一成员的服务提供者在任何其他成员境内以商业存在提供服务；一成员的服务提供者在任何其他成员境内以自然人的存在提

供服务。”服务部门包括如下内容：商业服务，通信服务，建筑及有关工程服务，销售服务，教育服务，环境服务，金融服务，健康与社会服务，与旅游有关的服务娱乐、文化与体育服务，运输服务。

七、直接贸易与间接贸易

（一）直接贸易(**direct trade**)直接贸易是“间接贸易”的对称，是指商品生产国与商品消费国直接买卖商品的行为。

（二）间接贸易(**indirect trade**)间接贸易是“直接贸易”的对称，是指商品生产国与商品消费国通过第三国进行买卖商品的行为。其中，生产国是间接出口；消费国是间接进口；第三国是转口。转口贸易(**entrepot trade**)是指生产国与消费国之间通过第三国所进行的贸易。即使商品直接从生产国运到消费国去，只要两者之间并未直接发生交易关系，而是由第三国转口商分别同生产国与消费国发生的交易关系，仍然属于转口贸易范畴。

八、总贸易与专门贸易

（一）总贸易(**general trade**)总贸易是“专门贸易”的对称，是指以国境为标准划分的进出口贸易。凡进入国境的商品一律列为总进口；凡离开国境的商品一律列为总出口。

在总出口中又包括本国产品的出口和未经加工的进口商品的出口。总进口额加总出口额就是一国的总贸易额。美国、日本、英国、加拿大、澳大利亚、中国、原苏联、东欧等国采用这种划分标准。

（二）专门贸易(**special trade**)专门贸易是“总贸易”的对称，是指以关境为标准划分的进出口贸易。只有从外国进入关境的商品以及从保税仓库存提出进入关境的商品才列为专门进口。当外国商品进入国境后，暂时存放在保税仓库，未进入

关境，不列为专门进口。从国内运出关境的本国产品以及进口后经加工又运出关境的商口，则列为专门出口。专门进口额加专门出口额称为专门贸易额。德国、意大利等国采用这种划分标准。

九、有形货物贸易

有形货物贸易指有形的、实物形态的、可以看见的货物的贸易。为便于统计和国与国之间进行协调，1974年联合国秘书处修订了1950年版的“联合国国际贸易标准分类”，现行实施的是1974年修订本。在该版本中，把国际贸易货物分为10大类，63章，233组，786个分组和1924个基本项目。

这10类货物分别为食品及主要供食用的活动物（0）； 饮料及烟类（1）；

时间飞逝，还有一年就要告别大学生活了，即将踏入社会。我们知道随着中国在国际贸易中地位的不断上升，以及在我国加入世界贸易组织和全球化进一步发展的新形势下，对于我们国贸专业的学生们来说，或对于作为将来从事国际贸易方面业务的我们来说，去外贸公司实习对我们来说非常重要。这次学校给了我们一个很好的实习锻炼机会，就是让我们在暑假期间去外贸公司进行实习。

短短的实习期已经结束，静下心来回想这次实习真是感受颇深。我们知道实习是大学教育中一个极为重要的实践性环节，通过实习，可以使我们在实践中接触与本专业相关的一些实际工作，培养和锻炼我们综合运用所学的基础理论、基本技能和专业知识，去独立分析和解决实际问题的能力，把理论和实践结合起来，提高我们的实际动手能力，为将来我们毕业后走上工作岗位打下一定的基础。通过这段时间的学习，从无知到认知，到深入了解，渐渐地我喜欢上这个专业，让我深刻的体会到学习的过程是最美的，在整个实习过程中，我每天都有很多的新的体会，新的想法。

回顾我的实习生活，感触是很深的，收获也是丰硕的。这次的实习，主要是跟有外贸公司有工作经验的师傅们学习，通过看各种外贸定单、商业邮件、各种原始合同，让我对于实际的外贸工作有了一个感性的认识，针对不懂的问题我会及时在网上查找，并将自己在书上所学的知识，与当天了解到、所学到的结合在一起，使我对外贸这个专业有了更加理性的认识和更深刻的体会。

通过这次的实习，我由第一天的拘谨，对什么事情都充满着好奇，转而逐渐适应了这样的生活，做事情按部就班，循序渐进。这次的实习，让我懂得了许多，知道了许多，大学文凭其实只是一块敲门砖。进入工作单位后，大家都是从头开始，凡事都要自己去摸索，没有人会手把手教你。所以，我们有必要培养主动学习能力和创新能力，必须努力提高自身的综合素质，适应时代的需要。虽说大学文凭只是一块敲门砖，但是个人的综合素质却仍是你就业时的重要筹码。首先是学习成绩，用人单位认为成绩的好坏从一定程度上说明了你学习能力的强弱，所以，学习成绩是他们非常看重的一点。因此，我们首先要学好自己的专业知识。其次，他们看重的就是就是我们的社会实践能力。这一点就要看我们平时的实际动手及操作能力。

经过这段时间的实习，我主要有以下几点感想： 第一，要有坚持不懈的精神

作为在校生，我们不管到哪家公司，一开始都不会立刻给我们做，一般都是先让我们熟悉公司的工作环境，时间短的要几天，时间长的要几周，或更长的时间，在这段时间里很多人会觉得很无聊，没事可做，便会产生离开的念头，在这个时候我们一定要坚持，不能轻易放弃。

第二，要勤劳，任劳任怨

平时，我们不管做什么事，都要明确自己的目标，就像我们

到公司工作以后，要知道自己能否胜任这份工作，关键是看你自己对待工作的态度，态度对了，即使自己以前没学过的知识也可以在工作中逐渐的掌握。因此，要树立正确的目标，在实现目标的过程中一定要多看别人怎样做，多听别人怎样说，多想自己应该怎样做，然后自己亲自动手去多做。只有这样我们才能把事情做好。

通过本次的实习，我还发现自己以前学习中所出现的一些薄弱环节，并为今后的学习指明了方向，同时也会为将来的工作打下一个良好的基础。之前，每次填单总是填不完整，而且会出现很多的小错误，经过这次的训练，我已经可以比较正确的填制一些必要的单据。虽然我们还未真正参与到业务中，只是做一些简单的工作，如填单，但这次的实习为我们提供了一个很好的锻炼机会，使我们及早了解一些相关知识以便以后运用到以后的业务中去。通过这次的实习，我们可以熟练掌握实物的基本流程，同时让我懂得只有通过刻苦的学习，加强对业务知识的熟练掌握程度，在现实的工作中才会得心应手，应对自如。总体来说，这次实习不仅仅是锻炼了我在贸易操作方面的一些技能，同时，经过这次实习，我还从中学到了很多课本上所没有提及的知识，还有就是在就业心态上我也有很大的改变，以前我总想找一份适合自己爱好，并且专业对口的工作。可现在我们都知道找工作很难，要专业对口更难，很多东西我们初到社会才接触、才学习。所以我现在要建立起先就业再择业的就业观。应尽快学会在社会上独立，敢于参加与社会竞争，敢于承受社会压力，使自己能够在社会上快速成长。总的来说，作为一个快要毕业的大学生，无论是在今后的工作或是生活中，实习都将成为我人生中一笔重要的资本。