

最新高档红酒供货合同(优质5篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。那么合同应该怎么制定才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

高档红酒供货合同篇一

甲方：

乙方：

甲乙双方为了更好发展，经友好认真协商就甲方区域供应乙方产品并就该产品销售事宜达成如下协议：

一、乙方责任和义务

1. 乙方向甲方提供质量合格的产品，甲方在销售过程中发现有质量问题，经有关部门检验属实，一切责任由乙方承担。
2. 甲方积极协助乙方做好供货产品销售工作，由乙方代表负责产品的免费配送。

二、乙方产品及价格

三、甲方责任和义务

- 1、甲方应将乙方产品作为酒店内销售产品，确保乙方产品正常销售。
- 2、甲方不得以低于乙方给定的零销价销售产品。
- 3、到货验收后合格，甲方按合同规定期限付款。

四、供货及结算方式

1、供货

(a)首批打底铺货由乙方先行提供。

(b)甲方每次补货必须提前3天通知乙方。

(c)货物到甲方仓库相关运输费由乙方承担，运输途中如有破损或数量短缺，凭承运部门证明，乙方负责更换补充。甲方在销售和仓库中造成的破损和短缺由甲方负责。

(d)甲方在收货时进行验收工作，经甲方验收后并在收货凭据上签字盖章确认，验收如有质量、包装等问题，甲方有权拒收，并将情况及时通知乙方，由乙方负责退换货。

(e)甲方可在乙方提供产品保质期提前30天向乙方提出退货申请，经检验属实，乙方将收回乙方供货产品，并补充相应数量合格产品给甲方。

2、结算方式

首次结算按铺货日期(月日)起，一个月后(20月日)按甲方实际销售量进行结算。均按月结算，直至合同结束。

五、其他

因产品质量问题可随时退、换货。未销售的产品，包装完好且不影响二次销售。可进行退换货处理，并由乙方负责退换货。

六、违约责任

1、甲乙双方同意协议全部条款，如有违约按国家有关法律、

法规解决。由国家法令变动等特殊情况下造成违约行为，双方协商解决。

2、甲乙双方协商不成，可向人民法院提起诉讼。

七、协议生效及期限

1、本协议有效期限为1年(即自年月日起至月日止)。经甲乙双方签字、盖章后生效。

2、乙方可在合同有效期满前一个月向甲方延长本协议的书面请求，经双方协议同意，可重新订立合同。

八、其他：

1、本合同未尽之处，双方可另行协商签订补充合同，与本合同具有同等法律效力，因纠纷协商不成的，可向宁德市蕉城区人民法院提起诉讼。

2、本协议一式二份，甲乙双方各执一份，共同遵守。本协议涂改处无双方盖章为无效条款。

甲方(章)： 乙方(章)： 开户行： 开户行： 账号： 账号： 签约代表： 签约代表： 电话： 电话：

签约日期：

高档红酒供货合同篇二

订立合同双方：

甲方：乙方：

地址：地址：

电话:电话:

甲乙双方经过友好协商,在公平、诚实、信任、平等合作、互惠互惠的基础上签订本合同,以便共同遵守。

一、合同期限

甲方授权乙方的代理期限为壹年,自20__年9月1日至20__年12月31日。如双方对合作满意,未提出异议,则本合同自动延续至下一个完整年度。

二、产品的名称、容量、年份、产地级别、销售数量(支)、单价(人民币)、金额(人民币),见附件一(普通酒)(价格为目前报价的7折)、附件二(列级庄)(时价最优惠价格)。乙方保证所供给甲方的产品质量合格并符合国家的有关规定,不违反法律法规,且不侵害任何第三方的合法权益,否则乙方应承担由此产生的全部法律责任,并赔偿由此给甲方造成的全部损失。甲方在合同期限内整体采购金额为500万元。

三、销售方式和价格

1、在本合同年度内,乙方将按甲方累计提货金额追加返点10%(附件一中产品可计入返点,附件二计入销售额)。返点一个月返一次。

2、累计返点金额在甲方下个月进货时从货款中扣除。

五、订货、结算与退货:

1、甲方须提前三天向乙方提出书面或口头的发货请求。

2、乙方将在收到甲方的正式订单和电汇底单传真件后对甲方发货。

4、银行信息:

第三条银行信息：公司名称/company□

开户银行/openingbank□

账号/accountnumber:

六、供货及运输方式：

- 1、乙方最迟在收到甲方订单的24小时内发货。
- 2、运输方式为：乙方按甲方提供的地址发货，交货地点为甲方提供的地址。发货采用陆地运输方式，发货费用由乙方承担；如甲方要求以超过陆运的方式发货的，超出陆地运输方式部分的发货费用由甲方承担。

七、违约处理

如果一方违反本合同的任何条款，另一方在此后任何时间可以向违约方提出书面通知，违约方应在收到后15日内给予书面答复并采取补救措施，如果该通知有效送达后15日内违约方不予答复或没有补救措施，非违约方可以终止本合同的执行，并依法要求损害赔偿。

八、争议处理

- 1、对于执行本合同发生的与本合同有关的争议应本着友好协商的原则解决；
- 2、如果双方通过协商不能达成一致，则可提交仲裁委员会进行仲裁或向法院提起诉讼；
- 3、在争议处理过程中，除正在协商或仲裁、诉讼的部分外，协议的其他部分应继续执行。

九、乙、乙双方均承认，已阅读过本合同，并同意：本合同为双方关于代理合作事宜的所有合同和约定的全部记载，并已取代以前所有的口头的或书面的约定、意向书与建议。未经双方书面修订，不得对本合同加以变更。合同附件是合同不可分割的组成部分，与合同正文具有同等效力。

十、不可抗力

1、在合同的执行过程中如果出现了战争、水灾、火灾、地震等等不可抗力事件，将影响合同的正常履行时，受不可抗力影响的一方应尽快将不可抗力事件的情况通知对方。并尽快将有关当局出具的证明文件提交另一方进行确认。

2、双方尽快根据此项不可抗力事件的影响协商本合同的进一步执行问题。

3、因不可抗力造成的对履行合同的延误或无法正常履行时，受不可抗力影响的一方不负违约责任。

十一、生效

本合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与合同具有同等效力。

本合同自双方签字盖章之日起生效。

本合同一式两份，双方各执一份，每份具有相同的法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

供货合同范文

高档红酒供货合同篇三

购买方(以下简称甲方):

供货方(以下简称乙方):

甲乙双方本着共同发展, 诚实守信, 互惠互利的原则, 为了明确甲乙双方的责任和义务, 经甲乙双方共同协商, 达成协议如下:

一、双方责任

甲方:

- 1、甲方应配合把乙方所有的产品摆在吧台上作为展示。
- 2、甲方每月必须提供准确、真实的销售情况, 并及时向乙方业务反应。
- 3、按照双方协商的结算方式在协议期内结算货款。
- 4、甲方在协议期内, 不得销售其它同类品牌酒水。

乙方:

- 2、在甲方订货后, 乙方必须在小时内按所需产品规格、数量及时送到酒店, 特殊情况甲乙双方另行约定。
- 4、乙方给甲方的产品价格如有调整(调升), 乙方须提前一周向甲方声明。
- 5、乙方负责送货到甲方指定的地点, 由乙方承担运输费用。

二、供货品种及价格(含税价)

1.(--ml×24瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

2.(--ml×24瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

3.(--ml×12瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

4.(--ml×瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

5.(--ml×12瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

6.(--ml×瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

7.(--ml×瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。

8.(--ml×瓶/件)---.00元(每件人民币元正)。在本合作协议书有效期内，如乙方调整产品价格，应提前一周及时通知甲方，双方均按调整之日起的新价格执行。

三、货款结算方式

1、按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到甲方指定的地点，并经甲方指定人员凭乙方出库单对账入库。

2、双方协商的结算方式：实销实结(不包括首批进货)，甲方按照当月送货单与乙方财务部对账，双方确认无误、乙方提供有效的发货票后，甲方在次月号前，结清上月货款，若遇节假日顺延。以银行转账或现金支付乙方。

3、甲乙双方对账依据由乙方每次送货出具的销售单据，该销售单据上必须有甲方指定人员的签收凭证。

4、双方合作终止后，乙方按首批到货对账单内容向甲方收回

免费提供的货品，若有差额甲方在10日内按订货价格向乙方支付差额。

5、甲方必须按时结算货款，不得延迟。本协议结束之日，甲方应结清所欠乙方所有货款。

三、损耗残次品处理

1、乙方送货到甲方指定地点，甲方应及时以乙方开出的出库单为凭据对账，如出现破损，由乙方负责调换。

2、甲方应在酒水过保质期前的3个月内向乙方办理退、换货。

四、违约责任

1、本合作期限自年月日至年月日止有效，有效期届满，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前，再行签定新协议书。

六、解决合同纠纷的方式：

本协议未尽事宜，由甲乙双方协议解决，协议不成，双方同意向乙方所在地的人民法院起诉。

七、其它

1、注：甲方必须对乙方的供货价格保密。

2、乙方有义务向甲方提供乙方所需要的有关产品资料。

3、本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议一式两份，甲、乙双方各执一份备查，本合同经甲、乙双方签字盖章后即开始生效。

乙方：甲方：

(盖章) (盖章)

日期：年月日 日期：年月日

高档红酒供货合同篇四

订立合同双方：

甲方：乙方：

地址：地址：

电话：电话：

甲乙双方经过友好协商，在公平、诚实、信任、平等合作、互惠互利的基础上签订本合同，以便共同遵守。

一、合同期限

甲方授权乙方的代理期限为壹年，自年9月1日至年12月31日。如双方对合作满意，未提出异议，则本合同自动延续至下一个完整年度。

二、产品的名称、容量、年份、产地级别、销售数量(支)、单价(人民币)、金额(人民币)，见附件一(普通酒)(价格为目前报价的7折)、附件二(列级庄)(时价最优惠价格)。乙方保证所供给甲方的产品质量合格并符合国家的有关规定，不违反法律法规，且不侵害任何第三方的合法权益，否则乙方应承担由此产生的全部法律责任，并赔偿由此给甲方造成的全部损失。甲方在合同期限内整体采购金额为500万元。

三、销售方式和价格

1、在本合同年度内，，乙方将按甲方累计提货金额追加返

点10%(附件一中产品可计入返点，附件二计入销售额)。返点一个月返一次。

2、累计返点金额在甲方下个月进货时从货款中扣除。

高档红酒供货合同篇五

甲方(供货方):

乙方(购货方):

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

一、甲乙双方权利与义务

甲方：

- 1、甲方所供红酒产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题或者达不到标准，乙方有权退货或换货。
- 2、甲方需按乙方所需产品规格、数量及时送货，不得以任何借口拒绝或推迟送货时间，原则上订货到供货不超过xx个工作日。
- 3、在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，经双方协商按市场价格定价，在同等条件下以优先、优质、优惠的原则。
- 4、甲方负责送货到乙方指定的地点，由甲方承担运输费用。
- 5、按照乙方的实际销售情况甲方给予销售奖励，此条款另行协商。

乙方：

- 1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。
- 2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。
- 3、乙方按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。
- 4、乙方购进的产品如果销售不畅，随时可调换别的产品。

二、结算方式：

以送货单为准，每月号前结清上月货款。

三、退佣机制：

甲方对乙方销售人员所销售之酒塞和酒盖以5元/个进行回收，此费用是甲方对乙方销售人员给予的奖励。

四、合同期限

本协议有效期限年月日至年月日止，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹个月以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

五、违约责任

未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失。

六、其他

本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字生效，甲乙双方各执壹份。

注：产品清单及价格见附件

甲方(盖章)： 乙方(盖章)：

代表(签字)： 代表(签字)：

联系电话： 联系电话：

年月日年月日