

# 最新外科心得体会 校外卖报心得体会 (模板8篇)

当在某些事情上我们有很深的体会时，就很有必要写一篇心得体会，通过写心得体会，可以帮助我们总结积累经验。心得体会对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写心得体会呢？下面我给大家整理了一些心得体会范文，希望能够帮助到大家。

## 外科心得体会篇一

第一段：引言，介绍校外卖报的背景和目的（200字）

近年来，随着互联网和移动支付的普及，校园周边的外卖业务迅速发展。为了满足大学生在校园生活中的需求，一些校内媒体或志愿者组织开始推出校外卖报，旨在帮助学生选择合适的外卖平台和食品，并提供对外卖服务的评价和推荐。在过去的一年里，我积极参与了校外卖报的工作，并深刻体会到了这项服务对于学生群体的意义和价值。

第二段：校外卖报的工作方式和收集评价的方法（200字）

校外卖报的工作方式通常由一群有志于改善校园生活的学生自愿组成，他们通过调查、收集用户评价和体验，撰写

## 外科心得体会篇二

xx年已过，在此实习期间，我通过努力的工作，也有了一点的收获，借此对自己的工作做一下总结，目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把今后的工作做到更好。

简要总结如下：

我是xx年9月19日来到贵公司工作的. 作为一名新员工, 我是没有汽车销售经验的, 仅凭对销售工作的热情和喜爱, 而缺乏对本行业销售经验和专业知识, 为了迅速融入到这个行业中来, 到公司之后, 一切从零开始, 一边学习专业知识, 一边摸索市场, 遇到销售和专业方面的难点和问题, 我会及时请教部门经理和其他有经验的同事, 一起寻求解决问题的方案, 在此, 我非常感谢部门经理和同事对我的帮助!

通过不断的学习专业知识, 收取同行业之间的信息和积累市场经验, 现在我对市场有了一个大概的了解, 逐渐的可以清晰. 流利的应对客户所提到的各种问题, 对市场的认识也有了一定的掌握.

在不断的学习专业知识和积累经验的同时, 自己的能力, 业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高.

### 现存的缺点

对于市场的了解还是不够深入, 对专业知识掌握的还是不够充分, 对一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决问题的方法, 在与客户的沟通过程中, 缺乏经验.

### 市场分析

我所负责的区域为宁夏. 西藏. 青海. 广西周边, 在销售过程中, 牵涉问题最多的就是价格, 客户对价格非常敏感, 怎样在第一时间获悉价格还需要我在今后的工作去学习和掌握. 广西区域现在主要从广东要车, 价格和天津港差不多, 而且发车和接车时间要远比从天津短的多, 所以客户就不回从天津直接拿车, 还有最有利的是车到付款. 广西的汽车的总经销商大多在南宁, 一些周边的小城市都从南宁直接定单. 现在广西政府招标要求250000以下, 排气量在2.5以下, 这样对于进口车来说无疑是个噩梦.

宁夏的经销商多港口的价格市场比较了解，几乎都是在银川要车，银川主要从天津，兰州要车，而且从兰州直接就能发银川。

国产车这方面主要是a4,a6.几乎是从天津港要车，但是价格没有绝对的优势。青海和西藏一般直接从天津自提，往往有时咱的价格是有优势的，但是天津去西藏的运费就要8000元，也就没什么优势了。

从xx年9月19日到xx年12月31日我的总销量是3台，越野车一台，轿车一台，跑车一台，总利润11500元，净利润10016元，平均每台车利润是3339元。新年到了我也给自己定了新的计划，20xx年的年销量达到80台，利润达到160000，开发新客户10家。我会朝着这个目标去努力的。我有信心！

随着市场竞争的日益激烈，摆在销售人员面前的是-平稳与磨砺并存，希望与机遇并存，成功与失败并存的局面，拥有一个积极向上的心态是非常重要的。

### -xx年工作计划

1深入了解所负责区域的市场现状，准确掌握市场动态

2与客户建立良好的合作关系

3不断的增强专业知识

4努力完成现定任务量

最后，感谢公司给我一个展示自我能力的平台，我会严格遵守职业操守，朝着优秀员工的方向勇往直前。碰到困难不屈不挠，取其精华，去其糟粕，和公司员工团结协作，让团队精神战胜一切。我有信心在我的努力下，让四辟就像我的名字一样迎春破晓，霞光万丈。

## 外科心得体会篇三

我于20\_\_年11月份在四川台易来上班进行实习，于一个月后就开始在市场不做销售内勤实习，在任职期间，我非常感谢公司领导及各位同事的支持与帮助。在公司领导和各位同事的支持与帮助下，我很快融入了我们这个集体当中，成为这大家庭的一员，在工作模式和工作方式上有了重大的突破和改变，，在任职期间，我严格要求自己，做好自己的本职工作。现这一半年来的工作总结如下：

### 一、销售部办公室的日常工作：

作为的销售内勤，我深知岗位的重工性，也能增强我个人的交际能力。销售部内勤是一个承上启下、沟通内外、协调左右、联系八方的重要枢纽，把握市场最新购机用户资料的收集，为销售部业务人员做好保障。在一些文件的整理、分期买卖合同的签署、银行按揭合同的签署及所需的资料、用户的回款进度、用户逾期欠款额、售车数量等等都是一些有益的决策文件，面对这些繁琐的日常事务，要有头有尾，自我增强协调工作意识，这半年来基本上做到了事事有着落。

### 二、分期买卖合同、银行按揭合同的签署情况：

签署分期买卖合同时，对于我来说可以说是游刃有余。但是在填写的数据和内容同时，要慎之又慎，我们都知道合同具有法律效力，一旦数据和内容出现错误，将会给公司带来巨大的损失，在搜集用户资料时也比较简单(包括：户口本、结婚证、身份证等证件)。在签署银行按揭合同时，现在还比较生疏，因为银行按揭刚刚开通，银行按揭和分期买卖合同同样，在填写的数据和内容同时，要慎之又慎，按揭合同更具有法律效力。但在办理银行按揭的过程当中，购机用户的按揭贷款资料是一个重工的组成部分，公证处公证、银行贷款资料、福田公司存档、我公司存档资料。这些程序是很重要的，如果不公证?银行不给贷款。这些环节是紧紧相扣的，

是必不可少的一部分。我公司在存留有户档案时，我们取公证处、银行、福田三方的精华，我们在办理银行按揭贷款方面还存在一定的漏洞，我相信随着银行按揭贷款的逐步深入，我将做得更好、更完善！

### 三、及时了解用户回款额和逾期欠款额的情况：

作为销售内勤，我负责用户的回款额及逾期欠款额的工作，主要内容是针对逾期欠款用户，用户的还款进度是否及时，关系到公司的资金周转以及公司的经济效益，我们要及时了解购机用户的工程进度，从而加大催款力度，以免给公司造成不必要的损失，在提报《客户到期应收账款明细表》是，要做到及时、准确，让公司领导根据此表针对不同的客户做出相应的对策，这样才能控制风险。

### 四、今后努力的方向：

半年来，我还算爱岗敬业、有创造性的开展工作，虽然取得了成绩，但也存在一些问题和不足。主要是表现在：

2、要做到实事求是，上情下达、下情上达，做好领导的好助手，

3、自己有时候工作不是多么认真，俗话说市场一张嘴，销售跑断腿，自己可以更多努力的收集资料，减轻销售人员的负担。

这半年里面，在公司各级领导的正确领导下，在同事们的团结合作和关心帮助下，较好地完成了上半年的各项工作任务，在业务素质和思想政治方面都有了更进一步的提高。现将半年来取得的成绩和存在的不足总结如下：

#### (一)工作方面

半年来，我认真遵守劳动纪律，按时出勤，有效利用工作时间；坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。积极主动学习专业知识，工作态度端正，认真负责地对待每一项工作。

1、我的工作岗位是业务内勤。主要负责统计公司立体车库的项目走访情况，另外就是将每天打电话的情况做详细记录，并作出相应的工作计划。

2、我本着“把工作做的更好”的目标，工作上发扬开拓创新精神，扎扎实实干好本职工作，圆满地完成了半年来的各项任务。

## (二)生活方面

自己通过这半年的实习，把自己的普通话练好了一些，说话不再像以前那么紧张，组织协调能力也提高了，学会了更好的与人相处。

## (三)存在的不足

总结半年来的工作，虽然取得了一定的成绩，自身也有了很大的进步，但是还存在着以下不足：

1、工作的质量和标准与领导的要求还有一定差距。一方面，由于个人能力素质不够高，有时统计存在一定的差错；另一方面，就是工作量多、时间比较紧，工作效率不高。

2、工作敏感性还不是很强。对领导交办的事不够敏感，有时工作没有提前量，上报情况不够及时。

3、领导的参谋助手作用发挥不够明显。对全局工作情况掌握不细，还不能主动、提前的谋思路、想办法，许多工作还只

是充当“算盘珠”。

#### (四) 下半年的工作打算

下半年我将进一步发扬优点，改进不足，拓宽思路，求真务实，全力做好本职工作。打算从以下几个方面开展工作：

1、加强工作统筹。根据公司领导的年度工作要求，对下半年工作进行具体谋划，明确内容、时限和需要达到的目标，加强部门与部门之间的协同配合，把各项工作有机地结合起来，理清工作思路，提高办事效率，增强工作实效。

2、加强工作作风培养。始终保持良好的精神状态，发扬吃苦耐劳、知难而进、精益求精、严谨细致、积极进取的工作作风。

## 外科心得体会篇四

随着社会的发展和教育的改革，校外实践逐渐成为普遍的教育形式。随着我的一次次实践经历，我对于校外实践有了更深入的理解。在这篇文章中，我将简要地阐述在校外实践过程中的体会和收获。

### 第一段：意义

在我的看来，校外实践的最大意义在于对学生而言是一次难得的机会，将学生从校园中抽离出来，带到现实的社会中，亲身体验和学习。在实践中，我们可以更好地理解 and 体验其中的困境和挑战，同时也可以更好地锻炼自己的能力和素质。

### 第二段：经验

在参加实践过程中，我感到最深的就是亲身经历和感受到的一些问题和挑战。比如在社会调研中面临的访谈和问卷调查，

亲身体会了人与人互动的局面，面对各种各样的情况挑战着自己的语言表达和沟通能力。同时，在志愿服务中，我也体会到了自己的社交能力，在与弱势群体沟通的过程中掌握到了更好的方案和处理技巧。

### 第三段：收获

在校外实践中，我不仅获得到了丰富的知识和宝贵的经验，还收获了一些珍贵的人际关系。在与社会的各个层面进行沟通中，我与一些志同道合的人结成了深厚的友谊，这对于我个人的成长和发展是非常有益的。

### 第四段：反思

在校外实践中，我也遇到了很多挫折和困难，但这让我变得更加深刻地意识到了自己的不足和需要改善的方面。我意识到自己在沟通和互动方面还需加强，更重要的是我也体会到了“实践是检验真理的唯一标准”这一训言的深刻含义。

### 第五段：未来

在校外实践中的所获所得，必将对我未来的成长和发展产生巨大的推动作用。在未来的学习生涯中，我会更加关注实践性和开放性，在具体的环境中加强自身的思考和探究，在实践中不断地寻求自身的表达和提高。

### 结语

总结而言，校外实践对于一个学生而言是非常有意义和必要的，只有亲身面对挑战和困境，才能更好地锻炼自己的能力和素质，获得更深入的理解和认识，并为自己的未来发展带来更为广阔的前景。



## 外科心得体会篇五

近年来，随着互联网的快速发展，订餐平台渗透到了我们的生活中。随着各类校外卖报的涌现，我们已经从餐桌上解放出了许多岁月。而我最近也尝试了几款校外卖报应用，亲身感受到了它们给我们带来的便利。通过这段时间的使用，我深深地体会到了校外卖报所具有的优势，同时也注意到了一些需要改善的问题。下面我将从品种丰富、外观美观、送餐速度、售后服务和用户体验五个方面进行分析和总结。

首先，校外卖报给我们带来了品种丰富的选择。以前，我们想要吃到异地特色美食，必须要亲自前往。然而现在，通过校外卖报只需要在手机上进行简单的操作，便可享受来自世界各地的各类美食。我曾经在一个校外卖报平台点了一份日式拉面，这让我充分体会到了互联网带来的全球美食文化。在品种方面的丰富选择，大大满足了我们的口味需求。

其次，校外卖报的外观美观也给用户留下了深刻印象。一些平台的用户界面设计简洁而美观，用户可以很轻松地选择菜品、下订单，一目了然地了解到每款菜品的详细介绍和图片。这种外观美观的设计不仅提高了用户的使用体验，也使用户更加愿意长时间使用这些平台。校外卖报在外观设计方面的用心，体现了它们对用户体验的关注。

第三，送餐速度也是校外卖报平台应关注的问题。繁忙的生活让人们越来越少有时间去煮饭，所以订餐平台需要快速准时地将美食送到用户手中。校外卖报平台应该建立一个高效的配送系统，科学合理地安排用户的订单，最大限度地缩短送餐时间。良好的送餐速度既能提升用户体验，也有助于平台的口碑传播。通过我个人的使用经历，有些校外卖报平台的送餐速度很快，有些则让人感到稍显拖沓。

第四，售后服务对保障用户权益至关重要。订餐平台存在一些不确定性，比如配送员可能延误送餐时间，菜品可能存在

质量问题等等。但好的售后服务可以解决用户遇到的各种问题，并能够在最短的时间内予以解决。通过与几个平台进行的交互，我发现有些平台提供了24小时在线客服，及时回答用户的疑惑和投诉，并尽力为用户提供满意的答复和解决方案。售后服务的质量直接关系到平台的信誉和用户的体验，应该得到更加重视和改进。

最后，校外卖报用户体验的舒适度也需要被提高。校外卖报平台需要尽可能满足用户的需求，提供更好的用户体验。例如，一些平台可以允许用户对菜品进行个性化的定制，根据个人口味和饮食偏好进行选择。另外，一些平台还加入了促销活动和积分机制，增加了用户的参与感和忠诚度。满足用户体验的需求，可以帮助校外卖报平台在激烈的市场竞争中脱颖而出。

综上所述，校外卖报给我们带来了很多便利，但也存在一些改进的空间。通过丰富的品种、美观的外观、快速的送餐速度、周到的售后服务和舒适的用户体验，校外卖报可以更好地满足用户的需求，提高用户的满意度。相信在不久的将来，校外卖报将进一步完善，给我们带来更多便利，并成为时代的风向标。

## 外科心得体会篇六

寒假到了，为了丰富自己的阅历，适应社会，我想在这个假期能找个实习单位，度过一个有意义的寒假。我应聘的岗位是实习会计，到了广众公司。广众公司的财务部并没有太多人，设有一名财务经理，两名出纳，两名会计。此次负责我实习的是公司出纳—刘姐，刘姐根据我的实习时间，主要是让我了解财务软件的使用和会计处理的流程，并做一些会计凭证。公司采用的是用友财务软件，从编制记账凭证到记账、编制会计报表、结帐都是通过财务软件完成。我认真学习了正规而标准的公司会计流程，真正从课本中走到了现实中，细致地了解了公司会计工作的全部过程，掌握了用友财务软

件的操作。

开始单位不会让我干什么，观察我是否有耐性全身心的投入本行业。然后是大批量的工作，数量和难度都很大但是要求不高，这是考察我的能力，也让我找到自己的位置。单位里完全按能力来分配待遇，而不是学历。社会的准则就是不能劳动的人就是废物，即便你是大学生、文化高、素质高、说话有水平、气质高、斯文做作等等。山外有山，人外有人，虚心向他人学习有真材实学才是当务之急。

作为学习了这么长时间财经知识的我们，可以说对会计基本上能耳熟能详了。有关会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。通过实践了解到，这些似乎只是纸上谈兵。倘若将这些理论性极强的东西搬上实际上应用，那我们也会是无从下手，一窍不通。下面就是通过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和积累，以及题外的很多道理。

以前，我总以为自己的会计理论知识还算扎实，正如所有工作一样，掌握了规律，照葫芦画瓢准没错，那么，当一名出色的会计人员，应该没问题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零！会计就是实际中学会做账。在实践中我也发现，会计具有很强的连通性、逻辑性和规范性。其一，每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，登记入记账凭证、明细账、日记账、三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。其二，会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性。其三，在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。体现了会计的规范性。在登帐过程中，首先，要根据业务的发生，取得原始凭证，将其登记记帐凭证。然后，根据记帐凭证，登记其明细账。期末，填写科目汇总表以及试算平衡表，最后才把它登记入总账。结转其成本后，根据总账合计，填制资

产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这就是会计操作的一般顺序和基本流程。

在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”，会计本来就是烦琐的工作。不过慢慢觉得只要你用心地做，反而又会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。清朝改良派代表梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

总之，在这次会计实习中，我努力将自己在学校所学的理论知识向实践方面转化，尽量做到理论与实践相结合。在实习期间我遵守了工作纪律，不迟到、不早退，认真完成领导交办的工作。我可谓受益非浅。同时，在和建业人交往过程中，我总能学到不少东西，但也看到自己的差距和不足。主要如下：1、知识量少搭不上话。2、知识结合实际工作慢跟不上。3、在校所学知识老化、单一、片面、虚无。4、房地产企业方面的知识很少。5、财务管理、财务处理之知识肤浅。6、税法税务实务纯粹纸上谈兵。7、核对文件效率低下。8、加强对excel、用友、数据库等专业知识的学习。9、帐务处理还要细化学习。10、实践工作能力低下，不得法。11、加强金融知识的学习。14、及时对新会计准则学习。

最深的体会，就是感谢，不说别的感谢，就感谢我那会上课好好听讲，学到了点基本知识，也好来学习，为整个实习奠定了基础。尽管这个基础不是那么的牢靠，我还要感谢我的电脑老师，教会我用excel、word。实习中我发现excel最重要!!好多东西都要用到它。而在运用excel制作那些表时需要的不仅是耐心，还有足够的脑力和体力。跟着会计前辈以及出纳前辈学习的过程中，知不足，然后更加用心的学习，弥补错误，改过重来。慢慢的我知道了整个流程，不能说是全

部，只是略知皮毛而已，我还需要付出更多，让所有人都看到我的努力，我尽可能的做好自己应该做的事情，不懂得就向前辈们请教，多问，她们就像老师一样，看着我一步步，一点点的蜕变以及成长。会计阿姨是特别有经验的老会计，懂得很多东西，她也教了我许多在大学里没有学过的，会计阿姨很努力，每天都很忙，要做这，做那，有的不是自己的分内事也完成了，而且还完成的特别好。我在这里遇到的最棘手的，莫过于将理论转化成实践，很多东西在理论上是成立的，但是真正操作起来却如此不同，难以理解。还有理论知识，由于要考会计证都是做题，看书，所以很多知识并没有真正的理解，比如什么月末转收入，转费用，转利润，我以前只在试卷上看过，用最基本的方法算过，可是真正在实践中遇到了我发现自己把什么都还给了老师，比如应收，应付，预收，预付，我真的头都大了一圈，我现在还没办法去理解这些东西，还有什么应付账款，其他应付款。还有营业费用，管理费用的明细，分的太多，我都混淆了好多，还有冲销，调账，很多都是只是在书本上见过这个词而已，真正要冲销，调账，我整个就傻眼了。什么预提费用，还有就是那些关于资金类的什么长期股权投资，债权之类的我压根不会。看来我今年返校的目标相当的简单，就是把大一的会计基础知识，大二的成本会计等等全部拿出来再看一遍，温故而知新吧！在实习的过程中我也会犯很多错，会出好多问题，但是，我是第一次接触会计，第一次知道会计，我以前就以为会计是数钱的，其实不然，真正的了解了，亲身体会了我才明白会计不容易，开始尊重，爱戴，喜欢这个职业。开学就要开始找工作了，这次实习，更让我懂得了珍惜现在的生活，校园生活真的非常完美，非常令人羡慕！职场的竞争很大，“逆水行舟，不进则退”，必须时刻提醒自己，督促自己！同时也看到了许多，知道做人比做事更加重要，没有人天生就会，没有人天生就懂，只有不断地努力才能成功，在这里不是每个人都有认为你是什么的，有的人就觉得你什么也不是。你只有付出好好学，做给她们看。证明自己不是虚的，证明自己有实力，名副其实！

## 会计校外实习心得体会范文5

### 一、实训基本情况

(一)实训时间：年月日—一月日

(二)实训单位：光华机床有限责任公司

(三)实训目的：

从日常会计核算、成本计算到编制会计报告、年终结账3、全部实训突出综合性、完整性、超前性、和系统性。以一个模拟企业的特定会计期间为范围，将经济业务的来龙去脉与企业的生产经营有机地结合起来，将企业经济业务发生的前瞻性与市场经济的变化相配套，开阔视野，增进我们对社会、企业的了解和认识，为即将进入社会的我们从事财会工作打下很好的基础。

(四)实训完成情况：通过老师的指导，以光华机床有限责任公司为实训企业，经过一个月的实训，我基本上可以灵活的把所学的会计知识运用到会计实训当中。能够熟练的对会计核算的各步骤进行系统操作实验，包括账簿建立和月初余额的填制、原始凭证、记账凭证的审核和填制，各种账簿的登记、对账、结账、编制报表等。能够按计划完成指定工作。

(五)实训形式：手工会计

### 二、实训过程及内容：

#### 1、建账。

根据资料的期初余额建账

#### 2、审核填制记账凭证。

基本要求有：记帐凭证各项内容必须完整，记帐凭证应该连续编号，记帐凭证的书写应清楚、规范，记帐凭证可以根据每一张原始凭证填制，除结帐和更正错误的记帐凭证可以不附原始凭证外，其他记帐凭证必须附有原始凭证，填制记帐凭证时若发生错误，应该重新填制，记帐凭证填制完经济业务事项后，如有空行应当自金额栏最后一笔金额数字下的空行处至合计数上的空行处划线注销。

### 3、登明细帐。

其中具体包括：三栏式明细帐、数量金额式、多栏式。

### 4、运用“t”形账户编制科目汇总表。

这是为登总账所做的准备，它能反应这期间业务发生进有哪几个会计科目，并且能清楚的看到其借贷所发生的余额以及最后余额。

5利用科目汇总表登记总帐，。按照科目汇总表中各科目依次登帐。

### 6， 期末结账。

### 7、编制资产负债表、利润表的编制、现金流量表等

## 三、实训总结、体会及建议

### (一)总结和体会

1、在会计实训的一个月的学习中，让我对其有了更深的认识和见解。

为期一个月的模拟实训结束了，通过本次实训，让我对会计整个流程的操作有了较好的认识，我学会了会计中各个环节

的操作，以及更加懂得了细心、谨慎和责任对于一个会计来说是那么的重要。在这些会计模拟实训中，对于在课堂上老师讲授的通过这一次实训让我们系统地进行了一番实践。通过这次的模拟实验使我加强了对基础会计各方面知识的记忆也让我发现了自己在哪些方面的不足，发现问题及时补救是这一次实训一大收获。在实验我学习到了许多在书本上不能学到的知识。这次是通过自己对企业发生的业务审核并亲自填写记账凭证，登记明细账、编制科目汇总表、登总账等一系列的操作。在实训的过程中遇到问题除了问老师自己也意识到只有把书本上学到的会计理论知识应用于实际的会计实务操作中去，才能够真正掌握这门知识，我想这也是这次实训的真正目的吧。

2、在这一次的实训中我除了对会计工作有了进一步的认识，在取得实效的同时在实习过程中发现了自身的一些不足。

比如自己不够细心，经常抄错数字或借贷写反，导致核算结果出错，引起不必要的麻烦；在编制分录方面还不够熟练，今后还得加强练习，熟悉课本知识。总而言之，这次的会计实训让我学到了许多在课堂上所学不到的经验，在实践中巩固了知识，也为我们以后走向社会奠定了坚实的基础。还有，基础的知识非常的重要，其实这一次实训我清楚的了解到自己还有很多基础知识不牢固特别是一些计算问题，基础、中级财务会计的知识模糊不清楚。在实际操作的过程中，在发现有很多问题自己不知如何下手，没有办法解决问题。只有通过学习和实训功过了，在课堂上认真的学习理论知识，在实践的过程中把学到的理论知识应用到实践中，才能够更好更快地解决问题。

3、在记帐过程中，由于种种原因遇到了很多问题，但是通过对症下药，采用错帐更正方法，一般有划线更正法、补充登记法、红字更正法三种，而不是填补、挖改。

这是我在作帐时要注意的一点。在实训中我也学会了原始凭



证与证帐凭证、各明细帐与总帐核对等。这是非常繁琐，也是非常重要的，否则会功亏一篑，徒劳无功。在实训中最能体会的是累、烦！不过最终我还是坚持下来了，我为自己感到骄傲，我想这也是我负责、用心表现吧！

## (二) 建议

不过作为一名即将走进社会的学生，能够很好的掌握书本上的知识并且灵活运用是非常实在和重要的，但是作为今后的一位会计人员职业道德也必须培养诚信，一个人如果没有良好的诚信品德，就不可能有坚定的信念。因此要想做一个好的会计员，要想做一个对国家有用的人，就一定要以诚信为本。证据，在现在的法制社会，无论做什么都要讲究证据，我们都知道作为会计人员在进行填制记账凭证和登记账簿时，都以证据进行操作，没有合法的凭证做依据来证明业务是否发生，则不可以进行账务处理。所以在会计中，讲证据是最重要的。敬业精神，经过两年多的学习我们都知道会计行业中更需要敬业精神，我们整天与数字打交道如果不敬业、不谨慎的对待工作，那将产生很大的损失。所以敬业不仅是对企业负责更是使对自己的负责。要学会不做假账，这是作为一个会计人员最起码的道德准则，也是一个会计人员最难遵守的原则。其中的矛盾实在难说，作为新一代会计人员，就应该坚守这一基本会计准则，为国家做出自己的一点牺牲，奉献自己的一点力量。做为一名会计人员必然要与金钱打交道，每天要接触许多钱，这就要我们每一位会计人员做到无私。是自己应该拿的工资或奖金就一分不少的拿到，不是自己的钱即使是一分也不拿，要做到严以律己、谨慎对事的良好职业道德。灵活要求我们做会计的应该学会善于交际，与领导之间、与同事之间、与同行之间以及与业务往来客户打好人际关系，在不违背做人原则和会计原则、法规的基础上处理好人际关系，这对我们的工作有很好的帮助。

会计校外实习心得体会

# 外科心得体会篇七

## 第一段：引入校外租房的现象和背景（200字）

近年来，随着大学生群体房源需求的增多，校外租房成为了一种常见的选择。自由独立的生活方式吸引了许多大学生，而通过租房，他们可以获得更大的空间和独立性。然而，校外租房也带来了许多挑战和经验，它们对学生们的生活和学习产生了深远的影响。

## 第二段：提及校外租房所带来的挑战（250字）

校外租房在自由的同时，也暴露了许多问题。首当其冲的是经济压力，学生需要承担房租、水电和网络费用等开销。同时，大多数学生对于物业管理和合同法律知识了解不足，如果遇到问题，可能面临纠纷和经济损失，从而增加了生活的压力。此外，在校外租房，学生还需要独立解决生活琐事，包括购物、烹饪和卫生清洁等，这也对他们的时间安排和精力管理提出了更高的要求。

## 第三段：分享校外租房的经验和忠告（300字）

在校外租房的过程中，我积累了许多经验，也从中获得了成长。首先，我发现选择合适的房源至关重要。我会提前在网上进行房源调研，了解房源的价格、位置和环境等特点。其次，签订合同时，要仔细阅读各项条款，确保自己的权益受到保护。另外，与室友之间的沟通和相互尊重也是关键。我会与室友制定共同生活规则，协商解决问题，并保持良好的交流关系。此外，我也学会了理财管理，制定预算并保存开销明细，确保生活经济的稳定。最重要的是，我明白在租房期间要保持积极的心态和良好的自我调节能力，适应并享受这种独立的生活方式。

## 第四段：探讨校外租房对学生生活和学习的影响（250字）

校外租房对学生生活和学习有着积极的影响。租房可以培养学生的独立性和自我管理能力。比如，学生需要学会规划时间，保持整洁，解决生活琐事等。这有助于他们更好地适应社会和未来的职场环境。此外，租房还是培养人际交往能力的好机会。学生与室友相处会面临各种挑战，比如沟通问题和价值观差异等，通过合理的沟通和解决，他们能够学会更好地处理人际关系。在学习方面，校外租房也能提供良好的学习环境，远离学校的喧嚣，学生可以更加专注地完成学业。

#### 第五段：总结校外租房的体验与感悟（200字）

通过校外租房的经历，我不仅获得了自由和独立的生活方式，也充满了挑战 and 成长的机会。校外租房不仅是一种生活方式的选择，更是一次锻炼成长的机会。在这个过程中，我学会了处理问题的能力、培养了良好的人际交往能力，并提高了自我管理的能力。校外租房不仅给我带来了更多的自由与独立，还为我的未来奠定了坚实的基础。我相信，在校外的租房经历中，我不仅成长为一名更成熟的大学生，也为将来的社会生活打下了牢固的基石。

通过以上分析，校外租房虽然带来了许多挑战，但同时也提供了许多发展自身能力的机会。只要我们克服困难，总结经验，认真对待，校外租房对我们的成长和发展会起到积极的作用。

## 外科心得体会篇八

命运这东西总有一些不可思议，你永远无法身临其境未来的事情，也永远无法预测未来将会发生什么。以前我一直坚信，每个人的命运都掌握在自己手中，谁都无法左右。现在才发现，听到的、学到的那些至理名言永远不及自己体验到的。

实习之前，老师经常教导我们，要为人师表，因为学生正处于学习与模仿的年纪。其实老师的手中掌握着学生的命运，

我以前从不相信这样的话，如今真实体验到了。

好多人相信“命里有时终须有，命里无时莫强求。”其实命运有时是可以改变的。一个笨学生的命运不一定会一无所成，如果在他的生命中出现一位尽职尽责、兢兢业业的老师，也许就会改变他的命运。

我愿意成为这样的老师！