

最新反担保方案论文(通用5篇)

无论是在个人生活中还是在组织管理中，方案都是一种重要的工具和方法，可以帮助我们更好地应对各种挑战和问题，实现个人和组织的发展目标。方案对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇方案。下面是小编精心整理的方案策划范文，仅供参考，欢迎大家阅读。

反担保方案论文篇一

1、加强内部管理，健全组织机构。

2、加强学习，努力提高业务水平。

担保是高风险行业，对于从业人员除了要有较高的风险意识以外，还必须要拥有丰富的业务知识和实际业务操作能力。因此，我们非常重视自身的学习。我们一方面从书本上学，自学和集中学相结合，认真学习财政金融相关政策。学习、了解有关部委的政策，及时掌握经济领域的新动向。积极参加业务培训，提高业务技能。另一方面向兄弟担保公司学习，学习他们的工作经验为我所用。

3、以诚为本，努力为企业服务。

我们以“热情、及时、高效、双赢”为公司的服务理念，在实际工作中能急企业所急，想企业所想，只要企业找到我们，需要我们的担保，我们总是及时地进行调查，尽快作出答复，主动与银行沟通，帮助企业解决<http://zhichang/>资金困难。

4、加强保前调查核实，严把风险关。

担保是一项高风险行业，如不加以防范，就会造成损失。因此对待每一担保，我们都严把风险关，不搞人情担保，认真做好客户保前外部信用信息的调查，对企业的生产经营情况、

财务状况、还款能力进行认真评估，避免大额代偿赔付的发生。

反担保方案论文篇二

1. 在本融资计划书中，除非另有说明，下列简称具有如下含义：
2. 九仙茶舍或茶舍：指渝北区九仙御贡茶叶经营部；
3. 沁园春茶业：指四川沁园春茶业股份有限公司；
4. 元、万元：指人民币元、人民币万元；
5. 股份中心、中心、众筹平台：指重庆股份转让中心有限责任公司；
6. 领投人、中介机构、财务顾问：指四川荣辉投资有限公司；

二、声明和承诺

本融资计划书系基于发起人提供的相关材料整理而成，项目发起人王书保证所提供相关材料的真实性、准确性、完整性，承诺对该方案的虚假记载、误导性陈述或重大遗漏负连带责任。四川荣辉投资有限公司不对其提供材料的真实性、准确性、完整性及由此引起的任何直接或间接的后果承担个别或连带的法律责任。

本融资计划书相关财务数据由四川荣辉投资有限公司采集，但其不对数据的真实性、准确性、完整性及由此引起的任何直接或间接的后果承担个别或连带的法律责任。

本融资计划书仅供重庆股份转让中心（以下简称“中心”）使用，中心应保证不将该报告使用于与国家相关法律法规、

规范性文件等规定不符的用途。四川荣辉投资有限公司不对中心不当使用本报告及由此引起的任何直接或间接的后果承担个别或连带的法律责任。

三、众筹要素

四、众筹架构介绍

（一）发起人基本情况

本次众筹项目发起人王书，系九仙茶舍投资人。

王书个人简历：王书，女，生于1975年5月15日，汉族，四川省蒲江县人，大学文化，1990年7月至1993年7月蒲江中学学习，1993年9月至7月在重庆工商学院工商管理系学习至毕业，1999月至20xx年10月在重庆东部报刊杂志社工作□20xx年11月至今从事茶叶研发、茶艺学习和茶叶销售工作。

王书□20xx年正式进入茶叶行道，开了第一家只销售茶叶和茶具的专卖店面积平方米，地址渝北区龙湖紫都城紫城天街负b-103□营业2年，2年期间随着对茶叶文化和销售业绩的不断提升和增长，累积了丰富的经验。

20xx年，在渝北区龙华大道玉祥名车会所开了第二家店，和名车会所合作，面积平方米。加大了自身的销售量和知名度，扩展了经营范围，从销售单一的茶叶和茶具店延伸为多种经营的会所，逐步发展成为茶叶销售、茶艺表演、功夫茶品茗、商务洽谈、养生餐于一体的多功能会员制会所，命名为九仙茶舍。

从20xx-5月短短一年的时间内，不但成本全部回收，还实现了盈利，同时也累积了人脉。在20xx年5月15日开了自营独资的九仙茶舍体验店，面积达四百多平米，两层楼的中式装修风格，古色典雅，耗资四百余万元，座落在高端、繁华的渝

北区龙湖紫都城景观大门旁，以会员制为收费标准，涉及：品茗、茶艺表演、茶式体验、茶叶、茶具销售、商务沙龙、养生餐饮、娱乐为一体的多功能会所，每周还不定期的举行茶道表演，养生分享、金融对接、朋友聚餐、户外活动等一系列的活动，丰富了客户的物质和精神享受体验，极大地提高了销售业绩和服务水平，月盈利8到12万。

在九仙茶舍不断的自我提升和完善规划下，员工的自身素养随着茶叶的熏陶不断提升，这也奠定了九仙茶舍稳固的基础。经查，发起人王书最近一年遵守国家法律法规的规定开展经营活动，不存在违法违规的情况。

（二）领投人基本情况

四川荣辉投资有限公司成立于20xx年3月，公司专注于客户的发展与中国多层次资本市场的结合，为客户提供股权投融资□otc推荐挂牌、上市及财务顾问等服务，致力于发展成为西部地区专业出色的高端财务顾问服务机构。以股权投资、债券投资、保荐服务及投资咨询等为主要业务，以促进高新技术中小企业和民营企业发展为使命，积极为所投资的企业引进战略认筹人，帮助中小企业完善公司治理结构，提升核心竞争能力，实现健康快速成长，从而源源不断地为中小板、创业板培育和输送优质上市后备资源。

公司全部员工都具有本科以上学历，所有员工都具有证券从业资格。公司拥有一支高素质、高效率的管理团队，核心管理人员均为业内资深专家，具有深厚的理论基础和丰富的金融市场实践经验。公司高管团队具有多家大型实业集团高管和专业投资集团工作经历，投资管理经验丰富，战略眼光独到，专业为企业提供股权挂牌上市推荐、股权转让咨询□ipo上市辅导等专业咨询服务，并配套实现企业在资本市场的再融资，再融资形式有pe□vc□私募债权等多元化方法，可实现企业的高效大额融资，借力资本市场。

先后成功推荐多家企业在重庆股份转让中心挂牌，公司作为承销商，辅导河北唐隆房地产开发股份有限公司成功发行私募债1亿元；并帮助公司完成定向增资亿元。“荣辉投资”坚持市场化的运作原则，与各级政府主管部门、金融服务机构、各大高校及科研院所、各地经济或高新技术开发区、知名中介机构建立广泛的合作关系，凭借优势合作力量、先进的运作理念共同致力于中国企业的发展。

（三）新设有限合伙企业

新设有限合伙企业认筹人拟出资情况如下：

五、项目的商业前景

（一）中国茶馆服务行业的现状

我国茶馆业既是极具民族特色的传统生活服务业，又是具有现代养生理念和经营服务模式的现代服务业。茶馆业东西南北流派纷呈，服务内容和经营特点丰富多彩。20xx年是中国茶馆业发展历程的节点，在重大活动的检阅中，我们可以看到茶馆业整体的进步与成熟，同时，也可以看到整个行业逐步走向健康、有序后，其日渐清晰的发展脉络与方向。

如何赋予传统茶馆更多文化元素将成为茶馆业发展中的最重要内容。随着市场的逐步细分、经营上的不断创新，茶馆个体形成的差异化、多元化是其拓展发展空间的必经之路。随着茶馆行业在茶业产业链上的纵向延伸，在茶馆经营中植入文化元素符合消费者的心理需求。

（二）九仙茶舍的商业优势

1. 突破传统的经营模式

反担保方案论文篇三

为全面落实科学发展观，充分贯彻落实党的十八大精神，以保障和改善民生为出发点和落脚点，全面落实我师更加积极就业政策，以扩大小额担保贷款规模为重点，以促进小额担保贷款体制机制创新为依托，进一步发挥小额担保贷款促进创业带动就业的重要作用，建立小额担保贷款促进创业、带动就业的长效机制，开创我师创业促进就业工作的新局面。

一、目标任务

在师直和团场开展全民创业、创业带动就业工作，全面落实小额担保贷款最新政策，鼓励、引导和扶持劳动者自主创业、自谋职业，积极扶持劳动密集型小企业展，带动更多的人员实现就业再就业，促进经济社会又好又快发展。总体目标任务是：20小额担保贷款基金力争达到3000万元以上，以创业带动600人实现就业。第一：计划为200名个体创业人员每人发放5—10万元的贴息贷款，共计1500万元，同时可以实现300人就业；第二：试点为5家劳动密集型企业发放50—200万元贴息贷款，共计500万元，同时可带动吸纳100人就业；第三：为5个以上团场已具备条件的创业社区分别发放贴息贷款100—300万元，共计1000万元，同时可带动200人就业。

二、具本工作计划

（一）稳步推进对个体工商户的小额贷款

为推动更加积极的就业政策，充分落实创业贷款扶持政策，将小额担保贷款政策扶持范围扩大到持《就业失业登记证》的城镇就业转失业人员、城镇其他失业人员、未就业的城镇复员转业退役军人、高校毕业生、职业技术学校毕业生。帮助劳动者解决自谋职业和自主创业的资金困难，在原有5万元的贷款额度的基础上对少数民族就业困难人员和高校毕业生这两类人群的贷款额度增加到最高10万元。积极探索有效的

担保机制，降低反担保门槛，调动自主创业人员用小额担保贷款创业的积极性。以方便贷款者为前提，采取多种担保形式，从原本的反担保人担保的单一形式转为反担保人担保和财产抵押担保两种基本形式。同时变更为5万元须提供1个反担保人，10万元须提供2个担保人。加大贴息力度，贷款5万元的给予全额贴息，贷款10万元的，其中5万元全额贴息，余下部分贴息一半，展期不贴息。重新理解贴息范围，从以前的狭义的只对微利项目贴息观念转变为对非暴利项目即可获得贴息。

（二）努力探索开展对劳动密集型小企业提供贴息贷款

能的企业除外）以及集中使用残疾人的企业，当年新招用符合小额担保贷款申请条件的人员达到企业现有在职职工总数30%（超过100人的企业达15%）以上，并与其签订一年以上期限劳动合同并缴纳社会保险的，根据企业实际招用人数确定小额担保贷款额度，最高不超过200万元，贷款期限不超过2年，贷款期内按规定给予50%的贴息。到期确需展期的，展期不超过1年，展期不贴息。担保方式以方便贷款企业和资金运行安全为出发点，积极探索创新多种担保方式，如贷款企业的固定资产抵押担保和其它公司反担保两种方式进行。

（三）大力扶持团场创业社区建设

继续加大力度对团场整体规划建设的创业社区进行重点扶持，为连队的创业社区按每人5万元的额度，与团场和连队直接办理担保和贷款手续，为创业社区整体发放小额贷款，采取全额贴息，贷款期限不超过2年。

三、保障措施

为能顺利成年发放3000万元小额贷款的任务，必须采取以下措施，保障实施：

（一）统一思想认识，相关部门高度重视

的重要任务。推动创业促就业，有利于推动经济结构、分配结构的调整，有利于促进经济社会协调可持续发展，有利于拓展就业渠道，发挥创业促就业的倍增效应，缓解就业压力。所以各团场、社区要大力倡导“全民创业”，通过政策支持和服务保障，优化创业环境，鼓励和支持更多劳动者成为创业者。

（二）健全小额贷款队伍建设

师门对小额贷款再加大人员配备，保证至少有五名以上工作人员负责小额贷款工作，其中管理人员一名，财务人员一名、片区负责人三名以上。各团场、社区，要设立小额担保贷款经办窗口，配备专门负责的工作人员和办公设备，加强业务培训，做到小额贷款申请工作可直接在团场和社区完成。同时进一步明确职责，健全制度，实现小额担保贷款管理逐渐向专业化、制度化和规范化。要创新管理模式，提高服务质量，促进小额担保贷款工作健康发展。要加大培训力度，加强对小额担保贷款经办工作人员职业道德、法律法规、财政政策、金融政策、贷款政策、担保政策等方面的培训，努力造就一支思想道德好、业务水平高、责任意识强的高素质工作人员队伍。

（三）增加经办银行数量，提放贷效率

在与农业银行长期合作的基础上，可以再选定一家手续较为简捷、服务较为高效的银行作为第二家小额贷款经办银行，形成两家以上的银行进行对比、竞争，逐渐提高小额贷款的放贷效率。

（四）简化办事程序，缩短贷款周期

现行担保贷款程序过于繁琐，首先，应缩减申请贷款资料，

将几张申请表格合并为一份可以表达完全的表格；其次是取消董事会审议程序，采取快捷的行之有效的方法，即根据已制定的标准来客观的界定是否贴息和放贷金额。再次是尽可能的缩短放贷时间，即从以往一个季度统一办理一批，缩短为每月在规定的时间内为交齐申请资料的贷款人在规定的时间内办理完结发放贷款手续，争取做到每月发放一批。

（五）加强小额担保贷款资金运行安全

建立小额担保贷款奖补机制和长效激励机制。按照相关政策规定，以当年新发放小额担保贷款总额的给予奖励性补助资金，用于小额担保贷款担保机构工作人员的奖金和团场社区负责小额贷款工作人员的工作经费补助。

（六）加大政策宣传力度

要利用各新闻媒体采取多种有效方式，大力宣传全民创业和小额担保贷款政策，宣传利用小额担保贷款成功创业的典型和经验，努力营造良好的舆论氛围，扩大宣传效果。

反担保方案论文篇四

贷款合同是指以金融机构为贷款人，接受借款人的申请向借款人提供贷款，由借款人到期返还贷款本金并支付贷款利息的协议。

借款人应该按照约定的用途使用贷款，不能用于非法目的。贷款合同载明的借款用途不得违反国家限制经营、特许经营以及法律、行政法规明令禁止经营的规定。

明确此项条款，对借款人而言，可以维护自己使用资金的权利；对贷款人而言，可以监督资金的流向，确保资金回笼，控制风险。

贷款合同范本参考：

贷款方（以下称甲方）：_____

借款方（以下称乙方）：_____

乙方提出的创业方案和项目，甲方已经审查批准，同意给予创业基金贷款（以下简称贷款），签订合同如下：

第一条甲方将贷款人民币_____元，发放给乙方，专用于帮助乙方创业。

第二条本款为无息贷款。

第三条贷款期限

乙方对贷款使用期限为_____年，贷款期限自签订贷款合同之日起计算。贷款本金分两次发放，第一次从签订合同之日起_____日内到位，第二次在签订合同之日起_____个月内到位，每次发放金额各占贷款总额的50%。签订合同_____年之日归还贷款本金。如乙方不能按照期限归还贷款本金，将由担保方即丙方负责还款。

第四条乙方保证将贷款用于经甲方批准的创业项目（专款专用），在收到贷款_____个月内，开展项目运作；乙方每季度向甲方如实提供一次贷款使用情况报告或项目进展情况报告；乙方应自觉接受甲方的监督（甲方可以委托项目所在地团委对项目进行监督、协调）。乙方有按期归还贷款的义务，对项目运作经营负直接责任。

第六条丙方用其工资对乙方贷款进行担保，并对乙方的行为负连带责任。 第七条罚则

如乙方不能在规定时间内开展业务，或是向甲方提供的情况、

报表及其他资料不真实，或者有违反合同有关条款行为，甲方将向乙方发出警告。在收到甲方警告后，乙方在_____个工作日内不能纠正时，甲方可要求乙方返回已发放的全部贷款，并要求乙方按商业贷款计算利息（时间自收到贷款之日开始计），并收取每天贷款总额千分之一的罚金。如乙方在发生上述情况时拒不执行合同，甲方可依据情况，有权单方面终止合同，并且将由丙方承担归还贷款本金、商业利息和罚金，若丙方拒不执行，将接受经济、法律、行政的处罚。

第八条合同生效前提条件和生效时间

合同自三方签署之日起生效。

第九条合同的变更、解除

（一）合同生效后，任何一方不得擅自变更和解除本合同。

（二）未经甲方批准，不可延长贷款期限和更改经营项目，如违反合同规定，将按照合同第七条处罚。

（三）甲、乙任何一方，如需变更本合同的条款时均应及时通知对方和丙方，并经三方协商一致，达成书面协议。

（四）甲、乙任何一方需解除合同时，应及时书面通知对方和丙方，并就合同解除后有关事宜协商一致达成书面协议。解除合同的前提条件是归还全部贷款本金。

（五）在规定贷款时间内，乙方因不可抗力发生改变经营方式、出兑或停业等情形时，乙方应归还贷款本金，若乙方不能还款，应由丙方负责还款，违约责任见第七条。

（六）在本合同有效期内，任何一方变更住所、通信地址时，应在变更后_____个工作日内书面通知其他两方，否则将按恶意违约处理，按第七条罚则处理。

第十条本合同后附担保合同，与本合同具有同等法律效力，本合同与担保合同相抵触时，由甲方负责解释。

丙方（签字）：_____年____月____日

反担保方案论文篇五

(一) 企业经营状况分析

通过公司领导和员工的共同努力，我们公司取得了良好的业绩。但在监控几个城市是公司所面临的一个重大问题是知名度不够。公司要追求进一步的发展，就必须加大业务拓展的力度，进一步宣传品牌，增强企业的知名度。

(二) 产品分析

(三) 市场分析

(四) 消费者研究

中小企业主要是通过媒体的途径了解本公司所提供的服务。对中小企业来说公司所提供的服务也是现阶段所必需的，有需求必然就会有市场。

服从公司整体宣传策略，树立产品形象，同时注重树立公司形象。长期性，在一定时段上推出一致的广告宣传。广泛性，选择多样化的宣传方式同时注重抓宣传效果好的方式，把握时机，灵活变通。