

银行自我鉴定表 银行自我鉴定(优质10篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

银行自我鉴定表篇一

眼看在银行实习的第3天即将结束，连续三天我和同伴都在做东湖支行近三年内职工薪酬变动表的录入工作。这项工作的繁琐使我们明显感觉到自我初来时的信心和激情已被消耗的所剩无几了。

突然一串听不懂的英语飘入耳中，在确认这不是自我的幻听是现实时扭头向办公室门口望去，一个明显非亚裔长相的肤色黝黑青年人站在门口。安主任听见后对我和同伴说，“他说什么呢这是你们大学生擅长的快去听听。”而我在理解此项“任务”后很是激动，心中怦怦的，自我口语如何立刻就能够见分晓了。

于是，我走上前去，他话如滔滔流水，不时还有些肢体动作，能够看出他很激动，可是对我而言，只能捕捉到零星词汇，我只好说“pardon”他又不免又重复了一遍，我努力听着，最终听懂了大致意思，他在银行存了钱，但他认为银行给他支付的利息却不足，他要找行长理论，我将他的意思转达给安主任，主任说：“这件事不是应当营业部的人管吗”随后，她打电话给营业部的人，在等他们到来的空当，我为他倒了杯茶，本想说您别急，稍等就会有专业人士为您排忧解难，请您先喝茶可是，天明白，千言万语只化成一个词“please”说完我的脸立即就红了为自我低级口语水平汗颜，不一会，一个据说在支行英语口语不错的职员来了，她解释说本行行长

出差了(其实这个支行有三个行长，恰巧英语好的那个行长出去了)，这个问题营业部的科长就能够解决。为了不打扰综合管理部的工作，这个职员就带着她下楼去了。

而我，也许突然和外国人做了简单的交流，虽然过程不梦想，却倍感兴奋，此后直到下班一向都在想刚才的场景，为什么自我说不出来的想好的英语究竟应当用什么词能够准确表达自我想要传达的意思在这种亢奋的近似疯狂的状态下，我最终挨到了下班。

本车终点站程杨湾到了，当甜美却毫无感情女音响起时，我自言自语道：“今日时间怎样过得这么快时怎样一眨眼就到学校了”身旁的同学听见了，不以为然的说：“因为你今日心境好啊！”原先好心境还能够缩短时间和空间的距离！

银行自我鉴定表篇二

时光荏苒，转眼间，我已经进入中国银行六个月了。从盛夏到寒冬，在这短短半年的时间里，我学到了很多，下面将我一年的学习情况汇报如下：

入职的第一课从入职培训开始。尽管入职培训的时间安排相当紧凑，但是入职培训对于我们新人有着重要的意义。通过入职培训，我了解到了中国银行的企业文化，学习了银行个金、公司、国结的基本知识，培养了团队意识，认识到了沟通交流的重要性。入职培训让我受益匪浅。

经过短暂的入职培训，我在永丰路支行开始学习柜面业务。刚刚开始上柜操作时，我总感觉手忙脚乱，对于客户的提问也显得不知所措。在师傅和同事们的帮助和指导下，我虚心地学习请教，认真地做笔记，很快我学会了存取款、挂失、外汇买卖、存款证明的开立等各项柜面基本业务。与此同时，我也认识到银行柜面业务看似简单重复，但实则需要柜员细心、耐心、有责任心：细心地处理每一笔业务，耐心地服务

每一位客户，时时刻刻谨记工作的责任，对每一位客户负责。

银行业归根结底属于服务性行业，而对于银行来说，各个网点则是为客户服务的第一窗口，其服务质量的好坏对银行的发展有着至关重要的作用。因此，做好“文优”工作就显得格外重要。在工作中，我时刻将“文优”的重要性放在心上，微笑待人，礼貌用语，想客户之所想，忧客户之所忧，以客户为中心，力争做到让客户高兴而来，满意而归。

要做好柜面工作，各项技能必须达标。对于我来说，点钞、计算器、中文录入、个金业务每一项技能都需要练习。在网点同事的帮助下，在综管部的训练指导下，在自己的刻苦努力下，我的技能水平渐渐提高，柜面办理业务的效率也随之提高了。技能水平的高低完全取决于练习的刻苦程度，因此，在今后的工作中，我将继续苦练技能，力争不断提高。

银行自我鉴定表篇三

实习是我们学生毕业前的一次测验自己的机会，而对于我来说，实习是一次让我增加经验，提升个人能力的机会。我所期盼的实习也如期的来了，毕业这一道坎，我想我也应该能够顺利的跨过去。这次实习也更让我清楚了这几年的学学习给我带来了什么，也让我清楚自己到底缺少了什么，所以不管怎么说这次实习都让我有了很一部分的改变，不止是在学习上、工作上还有对于我个人的思想成长，都有了很的提升。因此，我想在这次为自己这次实习做一次鉴定。

我很荣幸自己可以来到x行进行实习，在柜员这个岗位上，我一直告诉自己要心细严谨，不可因为粗心而犯错，这是作为一名银行职员最基础的认知，也是我们应该做到的最基本的东西。所以这次实习当中，我首先为自己定了一个最基础的目标，那就是在这个岗位上尽量少犯错，把自己该做的东西都做好，那些不该去触碰的尽量噪。这是作为一名员工应该有的素质。只有做好了这一点，才能在今后的道路上继续前

行，才有这样的底气和基础让我尽快的成长。

进入岗位一段时间之后，我也逐渐的认识到了自己的一些小缺点，比如在工作上投入的精力不多，没有太的上进心。虽然在银行的工作比较稳定，但是我认为也是应该要有一颗上进之心的，所以这一点是我工作上的缺点，我以后也会尽量去改正过来，不再这么安逸享乐，应该更求上进一些。

此外，我还认识到，作为一名银行的柜员，在语言表达能力上要加提升。我个人的语言表达能力较弱，一考试确实在这个岗位上有些不适应，但是慢慢的适应下来之后，表达能力也增强了，但是随着工作进度的加深，我也认识到自己应该在这个方面的缺陷。虽然自己的表达能力是有长进，但是对于一名柜员来说，是应该对客户极度负责的，我的每一字每句都是有关客户的利益的。所以我也认识到了这一点，也每天锻炼自己的表述能力，在和客户们讲解的时候能够让客户尽快理解，清楚。这样我的工作也才能够更加完善一些。

这一段时间很充实，我每天都在学习忙碌中成长，在银行的每一天都有可以让我学习的东西，我也很珍惜这段时光，希望那个实习结束后我能够成长起来，真正的踏入岗位当中！

银行自我鉴定表篇四

各位银行实习生，根据所实习的职位，在实习的过程中所得到的发展与收获怎样写在银行实习生自我鉴定中呢？以下是一篇银行实习自我鉴定范文，可供参考。

自本人工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将如下：

思想上，积极参加政治学习，坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，自觉遵守各项法规。

工作上，本人自***x年工作以来，先后在某某部分、某某科室、会计科等科室工作过，不管走到哪里，都严格要求自己，刻苦钻研业务，争当行家里手。就是凭着这样一种坚定的信念，我已熟练掌握储蓄、会计、计划、信用卡、个贷等业务，成为xx行业务的行家里手。

记得，刚进xx行，为了尽快把握xx行业务，我天天都提前一个多小时到岗，练习点钞、打算盘、储蓄业务，固然那时住处离工作单位要坐车1个多小时，但我天天都风雨无阻，特别是冬天，雪窖冰天，怕挤不上车，我经常要提前两、三个小时上班，就是那时起我养成了早到单位的习惯，现在天天都是第一个到行里，先打扫卫生，再看看业务书或预备预备一天的工作，也是这个习惯，给了我充足的时间学习到更多的业务知识，为我几年来工作的顺利开展打下了良好的基矗。

我工作过的职位大部分在前台，为了能更好的服务客户，针对不同层次、不同需求的客户，我给予不同的帮助和服务，记得有一位第一次到我行客户，当我了解到他要贷款买二手房时，由于他不知该怎么办，只是有个想法，我便具体地向他先容了个贷的所有手续。除了在服务客户上我尽心尽力，在行里组织的各项活动中我也积极响应，经常参加单位组织的各项竞赛，展示自我，并取得了优异的成绩，受到了单位的嘉奖。

学习上，自从参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识。由于我毕业财校属于中职，刚工作我就利用业余时间自学大专，并于xx年毕业，但我没有满足于现状，又于xx年自修东北大学金融本科，由于学习勤奋刻苦，成绩优良，学习中受到老师充分肯定，目前正在积极预备论文答辩。不但把握和进步了金融知识，也有了一定的理论水平，完全达到了本科生所具有的水准。学习理论的同时，更加钻研业务，把学到的金融知识融会到工作中往，使业务水平不断进步，并于xx年参加全国中级经济师资格考试，顺利通过同时

被行里聘为中级师。在多年的业务知识考核当中，每次会计业务资格考试都达到1级水平。

最后，我想说的是，上面只是我工作中取得的一点成绩，这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。我始终坚信一句话“一根火柴再亮，也只有豆大的光。但倘若用一根火柴往点燃一堆火柴，则会熊熊燃烧”。我希望用我亮丽的青春，往点燃四周每个人的激情，感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进娶立功、建业，去闯出自己的一番事业，不断地实现自己的理想，实现人生的价值。

银行自我鉴定表篇五

这次实习，除了让我对农业银行的基本业务有了一定了解，并且能进行基本操作外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺的。作为一名一直生活在单纯的学校园的我，这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

首先，我觉得在学校和单位的很一个不同就是进入社会以后必须要有很强的责任心。在工作岗位上，我们必须要有强烈的责任感，要对自己的岗位负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天应该完成的工作，那职员必须得加班；如果是不小心弄错了钱款，而又无法追回的话，那也必须由经办人负责赔偿。

其次，我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。在这一点上我从实习单位同事那里深有体会。比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的解释为什么必须得这么做。现在银行已经类似于服务行业，所以职员的工作态度问题尤为重要，这点我有亲身感受。在我实习快要结束时，基本业务流程我也算是掌握的差

不多了，所以偶尔在空闲时指导老师让我上岗操作。

没想到，看似简单的业务处理，当真正上岗时却有这么多的细节需要注意，比如：对待客户的态度，首先是要用敬语，如您好，请签字，请慢走；其次与客户传递资料时必须起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询必须要耐心的解答。这使我认识到在真正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

最后，我觉得到了实际工作中以后，学历并不显得最重要，主要看的是个人的业务能力和交际能力。任何工作，做得时间久了是谁都会做的，在实际工作中动手能力更重要。

因此，我体会到，如果将我们在学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们实习的真正目的。

银行自我鉴定表篇六

我叫，来xx银行有3个月了，我的工作储汇柜员，看似简单又体面的岗位，原来只是玻璃墙外人对的定位。而我的转换是从以前的玻璃墙外到内部的更替，更多的是我感到了表面的东西不是的东西，最能欺骗人的眼睛。工作时的精神，容半点松懈，对客户要耐心的解释，对工作要充满激情。说实话，这在没参加工作以前的我是做的，现在我知道我可以了，并且可以自豪的说我不比别人做的差，这也许工作带给我自身最大的，是潜移默化的，但我切实的感到了。

既然是工作鉴定，我想就没必要写太多冠冕堂皇的话，那些中肯的建议和批评对的工作来说才最实在，邮储的发展经历了很久的转变和，的问题亦不容小视。自身的人员素质不高，的单一和少的可怜的附加值，管理的不健全，激励措施的效用性不高等等。切是无法不面对的问题，虽说也在努力的现

状，但一朝一夕。正在关键的转型期。

可以借着邮政银行的成立绝好的契机，整个企业的蜕变和。过程中会有的阻力和，明白了是最好的动力之后，也许的问题就会迎刃而解。工作心得，我想是感情的文字，更应该是文字下面那种对工作期待和憧憬的信心，工作转正，我想转变的是身份，更应该是身份转变后的责任。

银行自我鉴定表篇七

我是xx在实习期里我从事前台柜员的工作。在前台的工作中，我一直保持着谦虚地态度，认认真真学习业务，兢兢业业工作，用积极热情的态度对待每一位客户。前台的工作让我熟练掌握个人业务操作和会计制度，积累了宝贵的经验，并于很多优质客户形成良好的关系，得到客户的信任。这都是我在前台工作留下的宝贵财富。

个人客户经理是一个充满活力，充满希望的工作，在整个x行向零售式银行转变的过程中，个人客户经理会在银行的发展中扮演越来越重要的角色。我认为，个人客户经理的工作简单的说就是维护现有优质客户，挖掘潜在的新客户，在为客户推荐合适的理财产品的同时，做到银行与客户的双赢。在这里，我想强调“双赢”这个词。当只是片面地强调银行效益和客户利益时，营销工作做得并不是很完美，当二者结合起来时，就会创造营销奇迹。如果我能担任个人客户经理这一岗位，我会这样定义这个工作：用我的专业知识技能帮助我们的重点客户，作为其安全得力的理财助手，实现其资产的化；同时，成为联系客户与x行的桥梁，规避资金风险，推广金融产品，实现客户价值的化。

在实现客户价值化上，个人客户经理应充分了解客户，针对客户不同心理需求，为客户量身推荐合适的理财产品，结合我行的短期基金产品xx产品，中长期的保险理财产品，有针对性地营销。在营销产品时，应本着诚信、专业、高效、优

质的原则，为客户着想，赢得客户信任，形成营销的良性循环。还要深度挖掘优质客户因私购汇的潜力。在平时工作中，有部分客户会因出境游、子女留学而有购汇的需求，但出于对x行的不了解，就去中行办理，造成资源的流失。

个人客户经理应加大宣传，结合我行的xx汇款、旅行支票、信用卡等产品，为客户提供多方面的外汇服务。在实际工作中，有一位客户的女儿出国留学，我们向他推荐了旅行支票，这位客户在对比了我行于中行的服务后，还是选择了我行，为女儿购买了一万加元的旅行支票，客户非常满意，并表示以后还会选择汇款的方式来我行办理业务。在维护客户关系上，个人客户经理应做好客户分类管理的工作，对不同的客户实施不同的管理策略，有的放矢，实现收入与产出相匹配。由于当今金融市场竞争激烈，就需要客户经理不断加强与客户的联络，定期走访高端客户，赢得客户信任，与客户建立深厚的感情，和每一位客户成为朋友，而不应仅局限在冷冰冰的业务关系上。

还有一点需要补充，做好个人客户经理，还要与前台柜员达成默契，形成良好的联动效应。我一直在前台工作，熟悉前台的工作流程，如果我能担任个人客户经理，会与前台人员通力合作，让每一位客户高兴而来，满意而去。

我深深的爱着我的银行工作，我真心的想与每一位客户成为朋友，热心提供帮助。如果我能走上这一岗位，我将认真学习，虚心请教，不断调整自己，在自己的努力和多方支持下，兢兢业业地工作，成为一名优秀的客户经理。

银行自我鉴定表篇八

自从去到xx银行见习，在行领导、部门领导和各位同事的帮助下，在政治思想、业务工作方面都取得了较大的进步。在一开始我对这里的一切都是如此的陌生，要感谢各级领导的关心，以及同事们的帮助，我的进步才有了保证。在接触到

一些不太熟悉的术语时，我就会在网上查找相关的解释，如果实在不明白，我就向同事们请教，大家也都不厌其烦地给我讲解，并且想方设法让我去接触更多我尚不熟悉的知识。现将见习期间工作：

1、在工作过程中我还会单独出去办事情，我认为这样对我的锻炼很大，特别是锻炼了自己与人交往的能力。对我来讲可以提高自己的表达能力，同样也可以锻炼自己的胆量。把握住这些机会，让自己变得更加成熟起来。

2、在这段时间中，我已经在这些方面有了长足的进步，而且自己的心理状态已经完全从学生状态转变成一个社会人了。我想自己之所以能够比较快地完成这种转换，跟我们兴业银行有着的良好的工作环境氛围是很分不开的。核销工作内容特别多，从刚刚xx业银行工作开始，我先后赶上了三次核销的工作，而且据说今年每一批的数量又特别大，这正好是我学习这个核销过程的大好机会，我通过了这几次的练习，自己已经逐步掌握了这个过程的要领。

3、我核销的过程中会有很多的步骤，首先就要印材料，还要从信贷系统里找出数字填写在相关的表格中，要知道核销报告如何来写，我也根据范本自己练习写过。我还要填写送审表，做核销材料的目录清单，包括装订材料，把核销材料包装好。反正感觉核销的整个过程是比较忙碌的，不过这让我更加高兴，因为只有这样的工作量，我才能得到更加好的锻炼，才会有更加大的进步的可能。

通过这几个月的学习和锻炼，我已经初步了解了本部门的业务知识，已经基本能够单独处理核销所具备的技能。从对银行业务知识的陌生到现在，我知道自己已经取得了一定的进步，希望在今后能够有更多的时间去努力学习，可以参加一些相关专业的辅导班，并且参加一些银行业务知识方面的。积极提高业务水平，从而完全达到能胜任这份工作的能力。

银行自我鉴定表篇九

经过这次的`见习，我对个人金融业务有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年来大学里所学知识的巩固与运用。从这次见习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。

虽然这次见习的业务多集中于比较简单的个人金融业务，但是，这帮助我更深层次地理解银行个人金融业务的流程提供了极大的帮助，使我在银行的基础业务方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的了解。

针对银行职员这个职位的特点，具体到挫折时，不妨从调整心态来舒解压力，遇到挫折时应进行冷静分析，从客观。主观。等方面，找出受挫的原因，采取有效的补救措施。树立一个辩证的挫折观，经常保持自信和乐观的态度，要认识到正是挫折和教训才使我们变得聪明和成熟，正是失败本身才最终造就了成功。学会自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，发奋图强。善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功，从而让目光面向未来。

我在见习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。也许是见习日子短关系，对银行的有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受。具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但是经过见习，加深了我对银行基本知识的理解，丰富了我的实际管理知识，使我对日常银行工作有了一定的感性和理性认识。认识到要做好日常银行工作，既要注重管理理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

银行自我鉴定表篇十

一转眼，来银行做职员也快要半年了。在这半年里，本人从一个刚毕业的毛头小伙成长为一名正式的银行职员，每天朝九晚五在此为广大储蓄客户服务，我能看到自己的成长，亦能看到客户对我的满意度。本人现对这半年的工作做一个自我鉴定，以便初心不改！

一、不怕麻烦

在银行做职员的半年里，“不怕麻烦”是本人对自己提出的第一个要求，也是本人在工作中做到的第一点。银行属于金融服务行业，在银行的工作，大多数情况下就是要为客户服务的，一旦要为人民服务，这工作也就会有各种各样的情况出现，要做到的也就是“不怕麻烦”了。本人在这半年里，在“不怕麻烦”上做得很好，既不怕手续的繁琐，也不怕客户的为难，用“不怕麻烦”的态度对待工作，获得了来银行服务的客户的一致好评。

二、不怕加班

在来银行工作之前，本人就已经了解到银行的工作是需要常培训、考试以及加班的。刚进银行时，我就要求自己“不要怕加班”。在银行工作的这半年里，本人加班的日子真的多，虽然并不喜欢加班，但本人还是做到了不怕加班，每天勤快地工作，在不得不加班时，也不感到加班有多么大不了，毕竟这是做好本职工作所必需的，那我唯一需要做的就是“不怕加班”了！很欣慰，在这半年时间里，我做到了不怕加班。

三、不怕学习

银行的工作是需要每天面对客户的工作，如何更好地与人打交道，这是一件需要学习的事情，这使得本人在进银行工作之初就给自己立下规矩“不怕学习”。虽然本人以前并不是一个喜欢学习的人，但因为我想要在银行里工作，我就不得不坚持学习，只有不断地学习才可以让我在银行里一直工作下去，也只有学习才可以让我在金融服务行业里面走得更远。本人在这半年里不怕学习，甚至于爱上了学习，银行一有培训，我都会积极参加培训。现在再看自己，已经不再要求自己“不怕学习”的人，而是一个爱好学习的人了。

在银行工作的这半年里，本人正是秉承着这自我要求的“三不怕”精神在应对银行工作的繁琐以及忙碌，值得庆幸的是，我做到了！在未来的工作中，我仍然会如此认真对待工作，争取在年底时有一个大的突破！