# 部队工作总结精辟(大全8篇)

总结不仅仅是总结成绩,更重要的是为了研究经验,发现做好工作的规律,也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的,对工作有很好的借鉴与指导作用,在今后工作中可以改进提高,趋利避害,避免失误。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗?下面是小编为大家带来的总结书优秀范文,希望大家可以喜欢。

## 部队工作总结精辟篇一

20\_年的第一个季度转瞬已成为历史,起笔间思讨自我这3个月来所做的工作,心里颇有几分感触。我是20\_年\_月\_日,才有幸加入\_\_,成为销售部的一名员工,在此之前自我从未正式从事过汽车销售工作,对汽车知识也比较模糊。经过这半年来对销售工作的学习及和企业文化的磨合,我深切的感受到了自我有所提高,同时也感觉自身还存在许多问题,工作方法也存在许多薄弱之处。但回望过去,展现未来我觉得第季度收获还是不少的。以下是我的几点总结:

- 一、第 季度工作总结
- 1、销售任务完成情景。
- 2、结合总办销售工作安排,每位员工轮流到\_\_飞值班,在那边我一共接待\_个有效客户,其中成交的有\_个。有力的给竞争对手一个重要打击。
- 3、销售工作总结。
- (1)入职感言。

在销售岗位上,首先我要提到两个人一个是总办\_总监和销售部\_经理,我要十分感激他们俩人在工作上对我的帮忙。我在

接触汽车销售时,对汽车知识和销售知识十分缺乏,我的工作能够说是很难入手的。前两个月,我都是在\_总监和\_经理的带领下进行客户谈判、客户情景的、所以在销售中遇到难谈下来的客户或比较车型优势比较的时候我总想到他们。正因为有了他们在销售技巧、谈判工作中的帮忙,还有前期这些经验做铺垫,所以八月份我才能顺利的在岗位中开展工作,整个学习的过程,能够说完全是两个领导言传身教的结果。

#### (2) 职业心态的调整。

销售员的一天应当从清晨睁开第一眼开始,每一天早上我都会从自我定的欢快激进的闹中醒来,然后以精神充沛、欢乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多,那么我和别人比服务。别人比诚信:如果我没有别人单子多,那么我和别人比服务。

### (3)重点客户的开展。

我在那里想说一下:我们要把b类的客户当成a类来接待,就这样我们才比其他人多一个a类,多一个a类就多一个机会。 拜访,对客户做到每周至少三次的拜访。我认为攻客户和制定目标是一样的,首先要集中精力去做一个客户,仅有这样才能有收效,等重点客户认可了,我再将精力转移到第二重点客户上。

#### (4) 自我工作中的不足。

在销售工作中也有急于成交的表现,不但影响了自我销售业务的开展,也打击了自我的自信心。我想在以后的工作中会摒弃这些不良的做法,并进取学习、请教老销售员业务知识,尽快提高自我的销售技能。

### 二、第\_季度的工作开展

在发展过程中,我认为要成为一名合格的销售员,首先要调

整自我的理念,和统一思想、统一目标,明确的发展方向,才能充分溶入到的发展当中,才能更加有条不紊的开展工作。

首先,从理念上:我应当和坚持一致的经营思想、经营理念,与高层统一目标和认识,协助促进企业文化方面的建设。

第二,业务上:了解客户的资料务、兴趣爱好、家庭情景等,挖掘客户需求,投其所好,搞好客户关系,随时掌握信息,力争第4季度要比季度翻一翻。

第三,意识上:无论在销售还是汽车产品知识的学习上,摒弃自私、强势、懒惰的性情,用进取向上的心态,学习他人的长处,学会谦虚,学会与上司、朋友、同事更加融洽的相处。

最终我期望第4季度的业绩更加辉煌!

## 部队工作总结精辟篇二

在不经意中已伴随公司成长了三年,作为公司的一员,我由衷的感到骄傲,感到欣慰[xx的成长也就是我的成长,在共同的努力中,我已完成了自己人生的转折,不再是年轻没有失败的代言了,从现在起我将可以成熟、理智、自豪的站在属于自己的舞台上从容的面对一切工作与生活,面对自己的人生,永不言败[xx三年,学习三年。

在单位领导的精心培育和领导下,通过自身的不断努力,无论 是思想上、学习上还是工作上,都取得了长足的发展和巨大的 收获。思想上,始终和公司保持高度一致,自觉遵守各项法律 法规及抢险值班,线路巡查,门站值班等各方面规章制度, 认真学习管理规范、积极开展创新。

能吃苦耐劳、认真、负责、在同事的热心指导下提高对燃气

工作的重要性的理解。天然气运行的正常和管线所各位同志工作是紧密联系在一起的。不管遇到什么问题,不管出现了什么问题,我都需要虚心诚恳的请教随时总结随时反省,绝对不允许出现自欺欺人,在这个行业对自己不认真就是对生命不负责、对国家财产不负责。工作在不同的时间段要有不同的侧重点,这是必然的也是必需的。我不但要了解而且要积极的配合。我要抛弃个人的利益,把我的能力以团队的形式发挥出来,不搞个人的表现主义,这样既损害公司,也伤害了自己。公司需要有干劲的人,但一个人的力量永远是不够的。我一直在各方面严格要求自己,努力地提高自己,以便使自己更快地适应社会发展的形势。

我的工作是个极其平凡的一份工作, 甚至有些高贵的人鄙视 轻视这个琐碎平凡普通的岗位。我在平凡的岗位以严格扎实 的工作态度要求自己不能放弃, 踏踏实实的在岗位上做到努 力创新,任劳任怨,兢兢业业,主动参与各项活动,培训等。 以优质的服务道德去服务好每一位用户,以理智的心态对待 我工作的每一天,始终保持着努力学习,力争提高增强自己 素质要求, 我知道, 没有对自己要求探索的思绪, 那是不可 能做好一份工作的。虽然岗位是琐碎平凡的可我却充满信心, 自我鼓励做好本职工作时要尽心尽力。之所谓敬业,我一直 认为是指用一种严谨的态度和责任心,来对待自己的职业, 即使工作繁杂极其渺小也要为此肯劳动肯对自己的工作专心、 认真、负责。我总是预示告诫自己做任何一件事的最大收获 对我来说不管是哪一类的,高等的,低位的只要奋斗有了方 向,付出就有明见,最大的收获是在于真正内心领域的那种 归属感。我与公司在成长的阶段总会受到挫折,曾经遇到过 客户的刁难, 意境的困难, 深与浅的桑仓, 经历了挫折和失 败并没有磨灭我奋斗的欲望,反而让我的生命更加丰富多彩, 使我今后的人生更加美丽,公司崇高的精神动力,领导的模 范榜样,一直指引着我向前迈进。我认真学习抢险员和巡线 员的职责,尽快的适应了工作,能单独执行各项任务。

管线所是xx天然气有限公司的窗口,自己的.一言一行,一举

一动都和公司的形象有关,于是自我强化工作意识,注意加 快工作节奏,提高工作效益,力求及时、准确、优质、高效, 避免疏漏和差错,基本做到事事有计划,事事有落实。只有 把清位置, 搞清职责, 团结同志, 诚实待人, 脚踏实地, 忠 于职守,勤奋工作,老老实实做人,踏踏实实做事才能做好 本质工作,从而创造性的开展工作。我深知不管在什么岗位 都要做好自己的本质工作,认真践行自己的人生理念,力争 把自己的工作做的更好更到位,公司为了天然气更好的运营, 今年采取了许多的措施, 先后在公网和庭院通过设置警示砖 和警示桩,对门站设备进行了除锈补漆,在各个小区悬挂用 气知识展牌等,通过这些举措进一步增强了用户的安全防范 意识。巡线工作是一项集人文、责任、社交于一体的综合性 工作,它不但要求巡线人员全面、准时地掌握管线的走向, 调压箱等的准确位置,而且要求巡线人员必须具有极强应变 能力,社交知识和高度责任心。在遵守公司各项规章制度的 前提下,充分发挥个人的主观能动性,使之与客户情况相结 合。

巡线工作要求脚踏实地、扎扎实实,严格遵守巡线工作标准,不破坏制度,不践踏标准,做事先做人,做人要方,做事要圆,每日在巡查中不留死角,并施用循环式巡线法,及时发现问题,现场适度处理,不能及时处理时要及时上报。要积极与相关单位或个人建立联络机制,做到及时互通,把可能或可预见性的问题处理在萌芽状态。这样不但减少人力,而且大大降低成本,从而提高效益。

施工旺季由于施工方较多,且施工点分散,更需要巡线人员吃苦耐劳的精神,遇事保持冷静,抓住工作重点,根据施工人员的个性做针对性的思想工作,使之配合我方工作,做到管网安全,符合要求。要充分发挥巡线员社交能力,为公司的发展营造良好的环境。

两年巡线工作以来,就是由于公司的正确领导和公司领导对 巡线工作的高度重视,巡线人员全方位执行,公司全体员工

共同的努力而铸就了xx公司的良好形象,赢得了用户的信赖。 为进一步提升工作质量,再创xx燃气辉煌。我在今后的工作 中仍将牢记自己的座右铭:我是xx人:

安全、质量一刻不忘工作计划和目标任务。

1[]20xx年公司将工作的重点放在高滩、坝尾槽新区的天然气安装和高滩cng高压加气站的建设上,实现两个新区新增天然气安装1500户左右。商业用气30户。

- 2、加大新区庭院管网及cng高压加气站投资力度,加快施工进度,力争完成cng加气站主体场站、基础房建、设施及配套工作,完成主体设备的选型定点采购任务;完成高滩和坝尾槽配气站的基础、房建工作。
- 3、对老城区具备改造条件的部分庭院管网及户内表改造x户。 更换天然气庭院部分表箱和庭院管。
- 4、抓好各项工程的安全工作,始终坚持"安全第一"、"安全重于泰山"的理念,认真抓好安全工作的责任和措施的落实,对造成安全责任事故和责任人绝不放过,在安全这个问题上公司绝不手软。做到一手抓生产,一手抓安全。在抓好安全生产的同时,还要加强和注重职工队伍建设,使之成为一支能应对任何突发事件,作风过硬,技术过硬能打胜仗的队伍。

总之[]20xx年公司将随着向家坝电站的建设和xx在滇东北地理区位优势及经济发展的大好形势,借xx经济发展的大好机遇,克服一切困难,为尽快解决xx城区居民都能用上用好天然气,为共创一个和谐美好的社会,为xx县的经济发展建设贡献我们的一份力量。

## 部队工作总结精辟篇三

过去的一年在领导和同事们的悉心关怀和指导下,通过自身的不懈努力,在工作上取得了一定的成果,但也存在了诸多不足。回顾过去的一年,现将工作总结如下:

一、对于本人定岗定责的请示

本人至今工作职位如下,现请领导考虑合理定岗定责:我 于·····来到筹建处工作,工作至今已临近······个月,应聘时 工作岗位为工程技术部助理。

·······由担任·······组负责人的······告知我,在担任工程技术部助理的同时担任······项目组文员一职。

······因公司领导安排,原产业运行部文员······把其工作交接 于我。

目前得知公司最新人员编制,我仍为技术室实习生,希望公司领导根据我实际工作内容,合理定岗定责,以便产业运行部工作的顺利进行。

- 二、工作总结
- 1、协助……经理完成日常各项工作。
- 2、负责起草筹建处设计类、咨询类合同,完成合同审批流程、 跟踪各项工程设计合同的执行情况,办理合同请款等相关流 程并把合同相关资料整合归档。
- 3、管理设计合同对应的设计成果。
- 4、办理各项目组提交的工程请款、运营请款、用气请款、采购请款等各类请款手续的办理。

- 5、每月25日向投资部提交各项目组月度经营分析报表。
- 6、上报每月办公用品使用计划并管理部门内部办公用品。
- 7、负责记录技术类会议纪要。
- 8、协助……项目组资料整合归档工作。
- 9、跟催设计院图纸出图等相关事宜。
- 10、上报产业运行部月度考勤。
- 三、20 年下半年工作计划
- 1、按照筹建处领导最终定岗定责,高质量、高效率的完成相应工作。
- 2、加强专业知识水平的提高,不断拓展自己的知识面,争取 在实践中不断积累更多的经验,努力使自己成为一名多面手 的人才。

### 四、建议

- 1、希望公司建立完整的培训体系,有计划的培养公司内部人员,提供公司内部人员的有效晋升途径。
- 2、希望公司汲取经验,尽快建立并健全完整的流程体系。
- 3、明确岗位职责及分工。
- 4、尽可能简化办事流程,提高工作效率。

#### 五、总结语

回顾一年来的工作,我在工作上取得了长足进步,但我也认

识到自己的不足之处,理论知识水平还比较低。今后,我一定认真克服缺点、勤奋工作,为……的明天增光添彩!

## 部队工作总结精辟篇四

我从事药店收银工作的时间不是太长,自身的素质和业务水平离工作的实际要求还有必须的差距。但我能够克服困难,努力学习,端正工作态度,经常写药店收银员工作总结,进取的向其他同志请教和学习,能踏实、认真地做好本职工作,为药店的发展作出了自我应有的贡献。现针对自我在工作中遇到的问题谈谈自我的心得和体会,并写了药店收银员工作总结,也算是对自我工作的一个总结吧。下头就是我药店收银员工作总结。

(一)作为与现金直接打交道的收银员,我认为必须遵守药店的作业纪律。收银员在营业时身上不可带有现金,以免引起不必要的误解和可能产生的公款私挪的现象。收银员在进行收银作业时,不可擅离收银台,以免造成钱币损失,或引起等候结算的顾客的不满与抱怨。收银员不可为自我的亲朋好友结算收款,以免引起不必要的误会和可能产生的收银员利用收银职务的方便,以低于原价的收款登录至收银机,以企业利益来图利于他人私利,或可能产生的内外勾结的"偷盗"现象。

在收银台上,收银员不可放置任何私人物品。因为收银台上随时都可能有顾客退货的药品,或临时决定不购买的药品,如果有私人物品也放在收银台上,容易与这些商品混淆,引起误会。收银员不可任意打开收银机抽屉查看数字和清点现金。随意打开抽屉既会引人注目并引发不安全因素,也会使人产生对收银员营私舞弊的怀疑。不启用的收银通道必须用链条拦住,否则会使个别顾客趁机不结账就将药品带出药店。收银员在营业期间不可看报与谈笑,要随时注意收银台前和视线所见的药店内的情景,以防止和避免不利于企业的异常

现象发生。收银员要熟悉卖场上的药品,尤其是特价药品品,以及有关的经营状况,以便顾客提问时随时作出正确的解答。

- (2)认真做好药品装袋工作。将结算好的药品替顾客装入袋中是收银工作的一个环节,不要以为该顶工作是最容易可是的,往往由于该项工作做得不好,而使顾客扫兴而归。装袋作业的控制程序是:硬与重的药品垫底装袋;正方形或长方形的药品装入包装袋的两例,作为支架;瓶装或罐装的药品放在中间,以免受外来压力而破损;易碎品或轻泡的药品放置在袋中的上方;提醒顾客带走所有包装入袋的药品,防止其遗忘商品在收银台上的情景发生。
- (3)注意离开收银台时的工作程序。离开收银台时,要将"暂停收款"牌放在收银台上;用链条将收银通道拦住;将现金全部锁入收银机的抽屉里,钥匙必须随身带走或交值班长保管。

## 部队工作总结精辟篇五

今日和店员讨论:我们对顾客的服务态度应当是怎样的?有人说:服务态度是主动,有人说:服务态度是热情,有人说:服务态度是耐心。这些都对,服务态度总的来说,应当表现为:主动热情、耐心周到、礼貌礼貌、尊重顾客。

主动热情,在工作当中表现为:主动和顾客打招呼,询问顾客帮忙,主动为年老顾客提购物篮,主动为顾客寻找需求商品,主动为顾客推荐适合顾客的药品,微笑是表现热情的最好方式,微笑着完成顾客的每次购物需求,不仅仅满足顾客物质的需求,同时也满足了顾客精神上的需求。

耐心周到:销售人员每一天应对的是各种不一样性格的顾客,销售当中有很多问题,顾客需要明白,也想要明白,耐心为顾客讲解解释,不仅仅能够赢得顾客满意,更多的赢得顾客的信任,赢得对企业对组织好的口碑传播效应,想顾客之所

想,顾客没想到的,销售人员也能帮忙顾客想到,那就是服务周到了,比如,当顾客需要某种药品治疗疾病的时候,也许研究到了顾客的治疗作用之外,我们还能替顾客想到药品带来的副作用是不是适合顾客服用,那就是要为顾客认真琢磨的事情了。

礼貌礼貌:十字礼貌用语,"请、您好、多谢、对不起、再见",在工作当中灵活运用,恰当的服务语气,体现出销售人员的个人修养和素质,不仅仅给顾客光临的带来崇高礼遇,心境愉悦,也使我们销售人员变的更礼貌,更值得信任,更专业。

尊重顾客:礼仪是我们表达尊重最好的方式,要尊重顾客,怎样让顾客感觉到我们是尊重她们的,对于他们的到来我们很高兴,随时都很愿意为他们服务。经过服务礼仪恰到好处的表达对他们的尊重。仪态礼仪,微笑服务、眼神礼仪,这些身体语言所体现出来的细微改变,将给店员的形象带来无穷无尽的魅力,为你在职场的舞台增加色彩。

服务态度做的好与不好,关键是工作当中的细节有没有做好,华丽的词汇大家一说就明白,也很赏心悦目,服务态度要做好,要的是把每一天工作当中简单的事情重复做好,反反复复,把简单的事情做好就是不简单,服务态度也是这个的道理,每一天调整好自我的心态,坚持微笑服务,服务礼貌用语不离口,接待服务礼仪遵守操练,持续不断,你的服务态度就会慢慢改变,顾客也会因为你的改变而愿意接近你和你所在的组织。

## 部队工作总结精辟篇六

\_月,忙碌而又丰富多彩,大班幼儿演绎出了五月的精彩,奏响了"快乐童年、放飞梦想"的主旋律。对于大班的孩子来说,这个"六一"特别有意义,这将是他们幼儿生活的最后

一个"六一儿童节"。因此,我总结出本月的忙碌所在:

### 一、安全保育上

我们大班老师从一日活动的每个环节抓起,时刻将幼儿的安全工作放在首位。孩子们的表现更棒,能够按自觉排除洗手、上卫生间,在保育老师的看护下,孩子们没有往日的嬉水、打闹现象,孩子们能按"男孩""女孩"标识入厕;午餐时间,孩子们能自觉洗手、找位置坐好、等待开饭,饭前为了避免孩子们到处乱跑现现象,老师带领孩子一起念"吃饭歌"及其他一些儿歌,孩子们挑食现象较以前有明显改善;午睡时间,孩子们能安静就寝,老师为孩子们准备了睡前小故事。孩子们不仅自觉遵守生活常规,学习、活动常规也有了明显提高。

在幼儿的安全方面,关于幼儿的假期安全问题大班还召开了家长短会,天气火热,家长要做好幼儿防溺水及防血吸虫等安全工作。家园共育,让孩子健康快乐成长!

#### 二、教育教学方面

引导幼儿勇于克服困难,遵守游戏规则,体验成功的快乐;引导幼儿大胆想象文学作品中没有表现的内容,激发幼儿结合经验创编新内容;引导幼儿对太阳、地球、月亮感兴趣;帮助幼儿感受并理解多种风格的音乐作品,鼓励幼儿运用多种形式进行创造性表现,并体验创造的快乐。

#### 三、班级活动上

为了迎接"六一"的到来,我们为如何让孩子愉快度过最后一个幼儿六一节做出了很多努力,从音乐选择、舞蹈编排、及道具的选用,老师都做了详细的策划。大班幼儿表现超赞,不畏辛苦地排练了舞蹈: "老师亲、妈妈亲"、开场舞"快乐的六一"及情景剧: "蚂蚁搬豆"三个节目。\_月\_日下午的节目汇演很成功,孩子们付出辛苦,洒下汗水,终于得到

最好的展现,得到了家长的好评。在"迎六一幼儿现在绘画 比赛"活动上,我班共有\_名幼儿参加比赛,取得一、二等奖 的好成绩。

\_月图书节,我班还举行了"亲子故事比赛"活动,孩子们涌跃报名,讲出一个个精彩、动听的故事。活动最后评选出了\_ 名幼儿参加幼儿园的"故事大王"比赛。

#### 四、家长工作方面

\_月,家长的功劳不可磨灭,没有家长的理解与支持,我们班级各项工作无法正常开展。在"六一"活动上,家长毫无怨言地为孩子选择服装、道具,周末时间积极地带孩子到园排练节目,并且进行相关的道具制作;"亲子故事比赛"活动上,家长丢开繁忙的工作带宝宝一起上台讲故事,鼓励孩子、锻炼孩子,这一切让我们着实感动。

另外,家长们积极配合幼儿园做好孩子的假期安全工作,让我班幼儿无安全意外发生,孩子们都能快乐地度过假期。

## 部队工作总结精辟篇七

- 20 年即将过去,现在一年来的工作总结如下:
- 一、努力提高修养。

在实践历练中,我深知作为一名合格的金融工作者,不仅要有较强的政治素质、过硬的业务工作能力,而且要有积极健康的心态、良好的品德和品格。在日常生活和工作中不断地加强个人修养和党性修养,尽力发挥好党员的先锋模范作用。"做事必须先学会做人",我时常告诫自己:做人要重德、为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工作要勤奋。始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则;始终把增

强服务意识作为一切工作的基础,团结同志、诚实待人;始终 把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实上,脚踏实 地、埋头苦干;始终坚持以"认认真真履行职责,扎扎实实搞 好工作"为信条;始终保持一名青年员工的蓬勃朝气、昂扬锐 气和浩然正气。

#### 二、努力提升素质。

为不断提高思想政治素质,提高学识水平和综合素质,我坚持做"学习型"员工,一方面从金融经济报刊杂志上汲取"营养",充实和丰富自己的知识结构;一方面认真学习有关文件、学习业务新知识、学习计算机运用、学习法律法规等,坚持向书本学、向实践学、向同事学、向基层学。今年以来,利用业余时间学习了《新会计准则》、《公文写作实务》等有关书籍。参加了理财专业班的学习,取得了国家劳动和社会保障部的"三级理财规划师证书"。考试取得了国家市场计算机四个模块的证书。参加了省分行举办的业务培训班和市分行举办的科学发展观教育、员工行为守则知识等各中职工作和其他岗位工作应具备的基本知识,不断提高运用理论解决问题的能力,为更好地适应新形势下工作的发展打下了坚实的基础,自己的组织协调能力、判断分析能力、宏观载力等都有了很大提高。

#### 三、努力尽职尽责。

我始终坚持认真履行岗位职责,努力完成各项工作任务,无 论岗位如何变换,我都干一行、爱一行、专一行。在工作期 间,我虚心学习,认真钻研,扎实完成领导交办的各项工作 任务。

### 四、努力遵章守纪。

我时刻牢记自己是一名共产党员, 时刻坚持全心全意为人民

服务的宗旨,时刻提醒自己率先垂范、起好模范带头作用是作为分理处负责人的职责所在。工作与生活中,遵纪守法,作风正派,求真务实,坚持原则;敢于讲真话、办实事;顾全大局、服从管理、任劳任怨;从不计较个人得失,从未出现违规违制现象。

## 部队工作总结精辟篇八

根据\_\_安全生产委员会《关于\_\_开展20\_\_年"安全生产月"活动方案的通知》(\_\_安委发〔20\_\_〕\_号)的文件精神,为切实加强安全生产宣传工作,普及安全法律法规和知识,弘扬安全文化,形成全社会关爱生命、关注安全的良好氛围,教育人民关注健康、关爱生命,推动安全生产形势持续稳定好转,我镇在六月份开展了一年一度的"安全生产月"活动,取得了良好的效果,现将活动总结汇报如下:

#### 一、指导思想

深入贯彻落实,树立"安全发展"的理念,紧紧抓住"科学发展、安全发展"这一主题,围绕"安全生产年"这条主线,坚持"安全第一、预防为主、综合治理"的方针,努力使安全生产月活动深入基层、深入现场、深入群众,创新形式、创新内容、创新手段,普及安全生产法律法规和安全知识,弘扬安全文化,达到以活动促工作、以月促年的目的,为促进\_镇安全生产形势持续稳定好转,营造良好社会氛围。

#### 二、主要做法

#### (一)领导重视,精心策划,认真组织

自活动开展以来,镇党委、政府高度重视、认真部署、广泛动员,把"安全生产月"活动作为安全生产工作的重要内容抓紧抓好,成立"安全生产月"活动领导小组,制定活动实

施方案,安排专门的活动经费,确保各项活动顺利开展。

并要求各村委会、相关单位一把手在思想上要高度重视,增强责任意识,在"安全生产月"活动中亲自挂帅,围绕主题,以健全安全法制、落实安全责任、加大源头治理、改善安全生产状况为目标,认真谋划、精心部署"安全生产月"活动。

### (二)加强宣传、广泛动员,营造氛围

6月1日是安全生产月首日,镇安监站召集各村委会主任、镇 直单位负责人,就开展好安全生产月工作作了动员布置,要 求各单位在各自辖区内悬挂、张贴、刷写安全生产警示、宣 传标语,做好对企业职工、广大村民的宣传教育工作。

镇安监站在镇政府悬挂大幅标语,利用集日人员集中的特点,通过展示宣传招贴,开展安全咨询、发放安全生产知识材料等方法,在全镇大力营造"安全生产月"活动氛围。组织镇机关、站所全体干部职工观看县电视台播放的安全生产法律法规知识及"安全生产月"主题宣传片《科学发展、安全发展》,确保每一位职工在活动期间接受一次安全知识教育。

### (三)深入开展安全生产监督、检查工作

6月19日,镇安监站工作人员深入到各村进行安全生产监督检查,共提出整改意见,对村民进行了安全教育,收到了良好的效果。道路交通安全方面,进一步整治打击黑车,农用车、拖拉机载人的现象,督促各村委会尽快完成机动车、驾驶员信息管理台帐,目前已接近尾声。食品安全方面,按照县食品药品监督管理局的文件精神,对镇辖区内的32家小卖铺、小超市进行了认真检查,切实保障了广大群众的生命财产安全。

(四)开展"我把安全带回家"为主题的校园安全教育活动

安全月期间,由\_\_镇教委牵头,利用上一堂安全主题教育课、写一篇安全题材作文、制作一张安全祝福卡片寄送给亲人等形式,在全镇中、小学中开展"我把安全带回家"主题教育活动;协调\_\_交警支队及消防队深入开展"道路交通、消防安全进校园"宣传活动,推动未成年人安全教育,树立安全理念,普及安全常识和自救、互救知识。

#### 三、存在问题

虽然镇安监站在安全生产方面做了不少工作,但距离上级部门要求仍有不少差距,如防汛物资的筹备还不完善,少数农用车、拖拉机违章载人现象仍有发生。

今后,我们将加大工作力度,通过各种形式多样的宣教活动,不断提高全民安全意识和安全素质,促进全镇安全生产形势进一步好转,为构建和谐、文明、安全的\_\_而努力奋斗。