

农行的演讲稿 农行服务的演讲稿(优秀5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。那么你知道演讲稿如何写吗？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

农行的演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位同事：

今天我所演讲的题目是：将优质文明服务进行到底。金融业的竞争，是一种信誉的竞争，更是一种服务的竞争。谁的信誉好，谁的服务好，谁就能更适应顾客的需要，谁就能占领更多的市场。银行服务体现的是银行管理水平的高低，其中也包含着银行本身的文化内涵和员工的精神风貌，而展现在公众面前的是一种品牌。

银行作为服务行业，而服务是立行之本，只有不断的增强服务意识，转变服务的观点，强化服务的措施，从服务的质量，服务的手段，服务的内容，服务的态度，服务的环境等方面入手，这样才能提高优质文明服务的水平。

我个人认为服务是一种管理。优质的文明水平的提高一定需要严格的、规范的、科学的管理，严格规范的管理又可以使优质文明服务水平提高。优质文明服务的好坏体现着一家银行管理水平的高低。所以，银行在实施优质文明服务的过程中应该严格的依靠管理制度。这包括岗位规范、着装统一、仪表举止、文明用语、电话用语等，这些都必须形成制度，成为每个员工的行为准则，要严格执行。服务是一种文化。

银行构建服务文化体系应该包括：员工要有爱岗敬业的服务

精神，要有以服务为本的道德观、价值观、要有无私奉献、团结奋进的互帮互助和艰苦奋斗的务实精神这种行业特有的企业精神，可以使银行员工树立风险意识和效益意识，从而充分的发挥这种服务文化的激励作用。服务是一种精神。

银行文明优质服务活动的核心内容是引导员工树立一种正确的价值观念、职业道德、敬业精神，以行兴我荣，行荣我荣为服务理念，以信誉第一、优质服务、廉洁守法为职业道德规范为标准。确立和完善员工的服务意识和行为，一定要树立客户。

第一、主动服务、整体服务的观念。

银行服务的核心是维护和加强与客户的联系。所以我们银行要随时以客户为中心，调整自身，服务要从单纯经营金融产品转移到维护和加深与客户的联系上，仅仅重视满足客户的需要是不够的，还必须研究客户需要背后复杂的各种因素，只有紧紧抓住维护与客户的关系这一核心，以市场为导向，以高质、多样化的特色服务，满足客户的多层次需要，才能获得自身发展的持续动力。

“客户”的概念是一个“大客户”的概念，不仅银行直接服务的对象是客户，与银行服务有制约关系的部门，甚至银行自身的员工都应该视同为客户。所以银行在处理与客户的关系上，应树立大市场、大客户的意识以及“服务是一个全过程”的概念。构建新型银行与客户关系，对制约与客户关系的因素进行协调管理，增强客户的稳定性，没有良好的服务作为保障，即使一时被拉过来的客户也可能会跑掉，所以优质的服务就是信誉。

所以强化和提高服务意识，这是开展优质文明服务的前提。所以就要全面动员，深入发动，大造声势，宣传优质文明服务。优质的文明服务关系到一个企业的形象，因此，一定要做到全面发动，全员参与。使我们的员工做到每天从接待第

一位客户到送走最后一位客户，工作的各个环节都要有统一、详细、明确的标准，是每位员工接待客户有礼、有节、有度、处理业务规范、快速、准确，让顾客感到和谐，友爱，温馨。

所以搞好服务这是事关银行的社会形象，影响银行的各项经营活动的综合性工作，因此银行的每个机构，每个部门，每个员工都要相互支持、相互配合、增强服务意识，顾全大局，发挥整体功能，努力提高全行的服务水平和服务质量。

优质文明服务要取得好的效果，关键是以人为本，通过教育培训和强化管理，提高员工的政治素质和业务素质，以员工的高素质创造出优质服务的高水平。从对全体员工进行爱岗敬业、诚实守信、办事公道、服务群众、奉献社会的职业道德教育，使每位员工懂得，自己的行为代表着银行的形象，在本职工作的岗位上奉贤一份光和热，自觉的维护全行的形象和荣誉，是优质服务上一个新台阶。如柜面是银行接触社会公众最为频繁的地方，也是直接办理业务、衍生存款的地方，银行好的服务形象要靠柜面服务具体体现出来。

而加大监督的力度和广度，相成全方位的监督体系，是优质文明服务落到实处的保证。优质服务工作必须要做到常抓不懈，除了必须制定和落实各项制度外，还必须强化监督检查机制。优质文明服务是永无止境的，重在坚持，贵在落实。

农行的演讲稿篇二

尊敬的各位领导，各位评委，亲爱的同事们：

大家好！

我叫李血，是来自石泉支行的选手。很荣幸能够参加这次农行人自己的聚会，我演讲的题目是：我是农行人！

2011年4月19日，对我来说是一个改变我一生的重要时刻。通

过努力，我有幸成为了一名光荣的农行人。从此“大行德广、伴您成长”不仅仅是一句耳熟能详的广告词了，他将是我为之奋斗、为之拼搏的最终理想，我的青春！我的人生！都和农行紧紧地联结在了一起。再有几天，又是4月19日了，时隔一年，那令人心驰神往的一幕幕如烙印般，清晰呈现在我脑海里。

理想从此开始，奋斗的人生开始绽放。

回想自己最初站在柜员岗边，不管是向同事学习操作流程，还是抄记各种业务的交易代码，或是向同事请教中间业务的收费方法，以及办理业务需要什么证件等，这些情景都历历在目。回想起我学着同事的样子，用文明服务礼仪接待顾客，用柜面业务知识耐心解答客户的提问……随着第一张借记卡、第一笔定期存款、第一个网上银行、第一个对公账户的办理，我知道这正是领导的关爱、同事的帮助才使我由最初的心怀忐忑，到现在的自信面对。

2011年，支行根据上级行“三农金融”服务工作的总体部署，以惠农卡为载体，积极开展“惠农卡下乡入村”活动，我认真学习办理惠农卡的相关业务知识和政策优惠。利用在两河镇童关村当过三年村官，熟悉镇村情况的优势。我迅速联系到当地镇村干部，冒着烈日，带着宣传资料，走村入户耐心讲解用卡的常识，及五大费用优惠政策，现场为农户提供咨询，为他们讲解惠农卡的功能和使用方法。短短三天时间我在两河镇营销办理惠农卡600张，支付通电话三部。

从向群众介绍惠农卡的各种功能让大家认识惠农卡，到实地开卡，再到卡片激活，每一步都让我学到很多。在开卡过程中，我负责个人资料的录入，以及申请表资料的整理，每一步都走了很多弯路，但同时也学到了很多，这个经历让我认识到完成每一项工作必须要有清晰的头脑，明确每一步工作对下一步工作的影响，做事要有顺序性，切忌杂乱无章，避免造成工作的重复性，徒劳浪费时间。

今年初，为使我行的文明服务再上一个新台阶，强化“客户至上，服务第一”的理念，我行开展了优质文明服务活动，从深入开展文明标准的效果上看，焕然一新的营业大厅、文明标准的服务流程、员工全新的精神面貌和团队意识，令人耳目一新。天道酬勤，整个团队的努力换来的是出类拔萃的成绩，在石泉金融界，我们的营业部无论是从综合业务开展、还是从精神文明创建，都是独占鳌头。

我从不认为柜员是白领，在我心中，它是一面“为人民服务”的旗帜；我从不认为大堂经理是一道光环，在我心中，它是一座用真情真义浇筑的丰碑。但是，旗帜会有褪色的一刻，丰碑也有倒塌的一天，居安当思危，在这个竞争无处不在、无时不有的时代，“物竞天择，强者生存”依然是永恒的真理，幸而，激烈的市场竞争带来的不仅仅是挑战，同时也带来了机遇，只要我们农行人始终心系农行而无私奉献，始终情寄农行而无怨无悔，就一定会在激烈的竞争中创造出独属于我们农行人的辉煌。

最后，我坚信，在农行革新的道路上，我们在做的各位，将会一如既往地严格要求自己，以一怀豪情为笔、以满腔热血为墨、以一颗丹心为砚，以人间大爱为纸，来共同书写一篇“爱我农行、服务三农、强我农行、振兴中国”的盛世华章。

我的演讲完毕，谢谢大家！

农行的演讲稿篇三

本文目录

1. 2017农行演讲稿
2. 农行副科级竞聘演讲稿
3. 农行副行长竞聘演讲稿
4. 农行竞聘演讲稿

尊敬的各位领导、各位评委、各位同志：

大家好！

我叫，来自支行分理处□xx年前，跨出学校的大门，脚踏绿色的大地、拥抱金色的麦穗，我就决心，将自己的一生，奉献给我们农行蓬勃发展的宏大事业。

激情燃烧的岁月，在农行历任领导的关心和扶持下，在同事的帮助和支持下，历经过工作和生活的磨练，我的人生不断进步，我的人生价值得到不断的提升。

当我的业务水平不断提高，做人、做事得到领导和同事们的一致认同，先后被推上支行信贷科信贷员□xx办事处副主任□xx办事处主任□xx办事处主任□xx办事处主任等岗位的时候，除了感谢领导和同事们，我还要感谢我的家人对我处处的关心、时时的提醒和默默的支持。被爱的和爱家的男人，工作才更有信心和动力。

哲人说，要学会感谢。我觉得，这句话，的确是伴人随行一生的真谛。

此刻，站在竞聘支行副行长的演讲席上，我要感谢国家金融体制和用人机制改革春风的吹拂，感谢xx市行尊敬的领导给了我们这次锻炼和展示才情的机会，感谢支行的领导和同事们对我的热情举荐。

我还要感谢在座的各位领导、各位评委耐心倾听我们的演讲、对我们品评和打分。

今天，对我们几位应聘者来说，机会只有一个，但机遇是共同的。我希望自己能够获得成功。但是面对几位竞争者，我有着一份同样的诚挚祝福。

下面，首先向各位领导、各位评委简要回顾一下我的工作经历。

1992年，我从财金学校毕业后，被分配到支行磨头办事处，先后从事过出纳、复核、记账等工作。3年多时间，同事们的帮助，学养了我认真、踏实、勤勉的工作作风，形成了我向学、多思、钻研的良好习惯。这个积累，是我以后工作中享用不尽的一笔宝贵财富。

1995年，参加支行的机关工作人员招聘考试，我以优异的成绩，进入信贷科担任信贷员工作。信贷工作，责任重于泰山。规章制度必须严格执行，业务机会又不能放过。最重要的，是把银行的资金风险降低到最低的限度。这是个锻炼人的专业能力、预测能力、判断能力、掌控能力、拒防腐蚀能力的重要金融岗位。1999年，我参与农发行粮食附营业务贷款划转农行的工作。吃透精神、熟悉政策，在上级行的坚强领导下，我在xx市人行主持的划转协调会上据理力争、灵活处置，将xx多万元不良债务拒之于门外。

1999年，我参加城区办事处主任竞聘，担任城西办事处副主任。xx年，便被调任邓元办事处主持共作。如何带好一个团队，是我面临的全新课题；存贷总量翻番，是我的工作目标；优化信贷资产结构，贯穿我工作的始终。一名党员，就是一面旗帜。我事事、处处率先垂范，并着力培育“团结、开拓、争先”的团队精神。以建立职工共同愿景，来提高柜面服务质量；以深度开发金融产品，来避免同质化竞争；以建立牢固的银企合作关系，来拓展黄金客户；以资产剥离、清收、压缩，来降低不良资产比例。最后，终于实现了存贷总量“再造一个邓元办事处”的翻番目标。

xx年，我被调任磨头办事处主任。磨头镇，是一个经济基础相对薄弱的落后老镇。私营企业发展不快，政府招商引资成效不明显，公存款拓展空间不大。而办事处的现状是，网点的外在形象和服务水平差、人心混乱，办事处面临机构不保

的险境。抓外观环境改造、开展优质服务规范化活动、开展业务公关活动，我带领大家深化服务内涵，扩展服务外延。结果，存款总量净增3675万元、突破一亿元，连续两年创历史新高。

xx年4月，我担任城北分理处主任。一年来，克服人员结构老化、地处偏僻的不足，创新工作思路，至今年6月，各项存款净增4016万元，存款总量净增额居全行前3名。同时，各项业务均取得了长足的发展。

回顾过去，我个人成长的每一步，都凝结着领导对我的培养、同事们对我的关心和支持。这些培养、关心和支持，增添了我今天站出来大胆竞聘的勇气。

15年的工作经历，让我熟悉如皋这方土地、让我深爱农行这份工作。，正进入一个构筑新的经济增长模式的“关键期”，正进入一个跨越式发展的“黄金期”。地方经济的全面腾飞，也正是我们银行同步发展的机遇期。

近几年来，我们支行在现任领导班子的带领下，优化金融产品结构，存款总量连续攀升，贷款有效投放明显加快，中间业务快速扩张，职工收入明显提高。按照农行股改上市的整体思路和xx市行的工作要求，支行正适时调整战略，以发展为主线、以改革为动力、以创新为手段、以效益为目标，面对市场、服务地方、提升形象，正加快建立农行真正意义上的商业化运作机制。

我们一定会看到，内控管理力度进一步加大、措施进一步完善，对规章制度的执行力进一步提高，“发展是第一要求、控险是第一责任”的理念更加深入人心。农行，必定会跟上时代发展的步伐。

我还可以说，我会不折不扣地遵行上级行的方针、政策和指示精神，“围绕发展、转型、提质、增效”的工作主线，为

我们的银行又快又好的发展贡献出自己的一切。

我还要说，再次感谢、衷心感谢领导和同志们给了我今天这个机会。

谢谢大家！

2017农行演讲稿（2） | 返回目录

尊敬的各位领导、评委、同事们：

大家好！

今天站在这庄严的讲台上，面对着这么多注视的目光，发表演说，展示自己，这既是一个考验，又是组织上给我的一次难得的机会。在我人生的历程中，这种机会对于我来说是第一次。“青春无几，时不我待”，对此，我十分珍惜。

下面，我先简单的介绍一下自己

我叫，今年19xx年7月高中毕业，同年9月至1994年7月在金融学校学习，1994年8月参加农行工作。先后从事过基层营业机构出纳、信贷、会计工作，1999年11月调农行支行办公室从事工作，xx年9月担任职务至今。

弹指一挥间，xx年以来，我一直从事农行基层工作。回想xx年的成长历程，真是感慨万千，思潮难平。xx年来，有过成功的喜悦，也有失败的辛酸和难为人知的艰辛，有时候感到自己很失落，有时候又感到自己很幸运，这中间有我个人的努力，更多的是行领导和同志们的帮助，把我从一名普通学校毕业生培养成为一名优秀的农行职工。今天，在这样一个特殊的机会里，我借助这样一个隆重而又庄严的场合，向几年来所有关心我、支持我的各位领导、各位同事致以最真诚的谢意！谢谢你们！

今天之所以敢走到讲台上，竞聘（农行副科级后备人才库），我认为我已经具备了竞争这一岗位的许多优势，我有能力，有信心，有决心胜任这个职位。我的优势主要有：

1、熟悉金融业务工作。应该说，我是一个银行工作战线上的老兵了，我深深地热爱着我所从事的银行事业。自1994年从事银行事业以来，现在已经整整10多个年头了。在这10多年里，我先后从事过基层营业机构出纳、信贷、会计等工作，对这些岗位的业务我都了如指掌。在办理业务时从来没有出现过任何差错。

2，我具备良好的政治品质，有爱岗敬业，廉洁奉公，吃苦耐劳的精神

在十多年的工作生涯中，我注重加强自身政治修养，做事坚持原则，生活作风正派，工作遵纪守法、廉洁奉公，深受行领导和同事们的信任。此外，我还认真学习和领会银行事业发展的路线和政策，牢固树立金融工作者的责任和形象，自觉履行一名银行工作人员的义务，努力使自己在各个方面与我行发展保持协调。

3、我有强烈的事业心和责任感

吃苦耐劳，积极要求上进。在工作期间，我曾获得过（请客户自己添上自己这些年来取得的成绩）。

干一行，爱一行，专一行。多年来，不论自己在什么环境下，干什么工作，都能及时进入角色，成为工作的行家里手。同时善于对工作加以总结，提出新的工作思路和方法，由于我长期从事文工作，奠定了良好的金融理论水平，提高了自己的写作水平。

3、善于团结同志，有全局观念。

我从小就受到良好的传统教育，因而培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于主任的品德。对领导、对同志心怀坦荡，有意见当面提，不搞小动作，不搞小团伙，不但能团结与自己意见相同的人，也能团结与自己意见不相同的人；工作中一方面讲党性、讲原则，说话办事不看来头、不看风向，敢于表露自己的不同意见；另一方面又顾全大局，服从上级和领导的决定。所以不论自己在哪里，最终都能与任何类型的领导和同志友好相处，共同做好工作。

5、我具有担任？的信心和决心。信心和决心是事业的保证。办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不了的，没有什么干不好的。xx年来，我兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心的工作，在各个方面都取得了一些成绩，深得行领导和同事们的信任。但成绩只能证明以往的努力和付出，并不代表以后，我是一个勇于接受挑战的人，我愿意接受更大的挑战和重任。所以，我有信心和决心当农行人人才库副科长。

在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要是处理矛盾的经验还不是很足。我将充分依靠我行老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，多观察，多思考，加以弥补。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识自己的不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

如果领导们信任我，让我走上副科长的工作岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做如下工作：

第一、真诚讲团结，协助科长开展工作。同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，胸怀全局，当好参谋，服从领导，当好助手，协助经理做好业务工作和本部门员工的

思想政治工作。在工作中和生活上一定要平易近人，努力做到说真话，办实事，求实效。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

第二、敬业、吃苦。我始终认为，只有热爱工作的人，才热爱社会、热爱生活、热爱家庭。我工作的信条是：不怕工作忙，就怕没事干，不怕加班加点，就怕无所事事。

第三、把握三个重点。就是要始终把握以下三个方面作为人才库部门工作重点来抓：一是加强制度建设。加强对财务部门的管理，使我行财务/会计管理适应不断发展变化的新形式，与金融创新同步。二是加强信贷管理。提高信贷人员执行法律规章制度的水平，加强财务人员职业道德教育，增强财务人员的法律意识；加强财会业务知识和计算机技能培训，提高财会人员综合素质。三是重视财会数据的分析，拓展财会服务功能。

第四、以三个服从要求自己，以三个一点找准工作切入点，以三个适度为原则与人相处。三个服从是个性服务从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。三个一点是当上级行要求与我行实际工作相符时，我会尽最大努力找结合点，当科室之间发生利益冲突时，我会从政策法规与工作职责上去找平衡点；当行领导之间意见不一致时，我会从几位领导所处的角度和所表达意图上去领悟相同点。三个适度是冷热适度，对人不搞拉拉扯扯，即大事不糊涂，小事不计较。做到对同事多理解，少埋怨；多尊重，少职责；多情义，少冷漠；刺耳的话冷静听，奉承的话警惕听，反对的话分析听，批评的话虚心听，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增强压力，在与人交往中凝聚合力。

第五、切实协助科长抓好管理。首先，抓好人的管理。人力资源是企业不断向前发展的不竭动力和源泉。我将对所管部门人员分工，做到人人有事做、事事有人做，奖勤罚懒，提

高员工的办事效率。在工作中，坚持“能者上，平者让，庸者下”，力争做到想干事的给机会、能干事的给岗位、做好事的给地位。其次，建立健全各种规章制度。不以规矩，不成方圆。做到以制度管人、以制度管事，而不是人管人，人管事。

“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，但我又深深知道，竞争就有风险，如果我不能被聘用，将保持一颗平常心，一如既往，干好本职工作，在平凡的岗位上干出业绩，为农行业业的壮大发展做出贡献。

谢谢大家！

2017农行演讲稿（3） | 返回目录

尊敬的各位领导、各位评委、各位同志，下午好！

我叫，来自支行分理处□xx年前，跨出学校的大门，脚踏绿色的大地、拥抱金色的麦穗，我就决心，将自己的一生，奉献给我们农行蓬勃发展的宏大事业。

激情燃烧的岁月，在农行历任领导的关心和扶持下，在同事的帮助和支持下，历经过工作和生活的磨练，我的人生不断进步，我的人生价值得到不断的提升。

当我的业务水平不断提高，做人、做事得到领导和同事们的一致认同，先后被推上支行信贷科信贷员□xx办事处副主任□xx办事处主任□xx办事处主任□xx办事处主任等岗位的时候，除了感谢领导和同事们，我还要感谢我的家人对我处处的关心、时时的提醒和默默的支持。被爱的和爱家的男人，工作才更有信心和动力。

哲人说，要学会感谢。我觉得，这句话，的确是伴人随行一

生的真谛。

此刻，站在竞聘支行副行长的演讲席上，[莲山~课件]我要感谢国家金融体制和用人机制改革春风的吹拂，感谢xx市行尊敬的领导给了我们这次锻炼和展示才情的机会，感谢支行的领导和同事们对我的热情举荐。

我还要感谢在座的各位领导、各位评委耐心倾听我们的演讲、对我们品评和打分。

今天，对我们几位应聘者来说，机会只有一个，但机遇是共同的。我希望自己能够获得成功。但是面对几位竞争者，我有着一份同样的诚挚祝福。

下面，首先向各位领导、各位评委简要回顾一下我的工作经历。

1992年，我从财金学校毕业后，被分配到支行磨头办事处，先后从事过出纳、复核、记账等工作。3年多时间，同事们的帮助，学养了我认真、踏实、勤勉的工作作风，形成了我向学、多思、钻研的良好习惯。这个积累，是我以后工作中享用不尽的一笔宝贵财富。

1995年，参加支行的机关工作人员招聘考试，我以优异的成绩，进入信贷科担任信贷员工作。信贷工作，责任重于泰山。规章制度必须严格执行，业务机会又不能放过。最重要的，是把银行的资金风险降低到最低的限度。这是个锻炼人的专业能力、预测能力、判断能力、掌控能力、拒防腐蚀能力的重要金融岗位。1999年，我参与农发行粮食附营业务贷款划转农行的工作。吃透精神、熟悉政策，在上级行的坚强领导下，我在xx市人行主持的划转协调会上据理力争、灵活处置，将xx多万元不良债务拒之于门外。

1999年，我参加城区办事处主任竞聘，担任城西办事处副主

任□xx年，便被调任邓元办事处主持共作。如何带好一个团队，是我面临的全新课题；存贷总量翻番，是我的工作目标；优化信贷资产结构，贯穿我工作的始终。一名党员，就是一面旗帜。我事事、处处率先垂范，并着力培育“团结、开拓、争先”的团队精神。以建立职工共同愿景，来提高柜面服务质量；以深度开发金融产品，来避免同质化竞争；以建立牢固的银企合作关系，来拓展黄金客户；以资产剥离、清收、压缩，来降低不良资产比例。最后，终于实现了存贷总量“再造一个邓元办事处”的翻番目标。

xx年，我被调任磨头办事处主任。磨头镇，是一个经济基础相对薄弱的落后老镇。私营企业发展不快，政府招商引资成效不明显，公存款拓展空间不大。而办事处的现状是，网点的外在形象和服务水平差、人心混乱，办事处面临机构不保的险境。抓外观环境改造、开展优质服务规范化活动、开展业务公关活动，我带领大家深化服务内涵，扩展服务外延。结果，存款总量净增3675万元、突破一亿元，连续两年创历史新高。

xx年4月，我担任城北分理处主任。一年来，克服人员结构老化、地处偏僻的不足，创新工作思路，至今年6月，各项存款净增4016万元，存款总量净增额居全行前3名。同时，各项业务均取得了长足的发展。

回顾过去，我个人成长的每一步，都凝结着领导对我的培养、同事们对我的关心和支持。这些培养、关心和支持，增添了我今天站出来大胆竞聘的勇气。

xx年的工作经历，让我熟悉如皋这方土地、让我深爱农行这份工作。，正进入一个构筑新的经济增长模式的“关键期”，正进入一个跨越式发展的“黄金期”。地方经济的全面腾飞，也正是我们银行同步发展的机遇期。

近几年来，我们支行在现任领导班子的带领下，优化金融产

品结构，存款总量连续攀升，贷款有效投放明显加快，中间业务快速扩张，职工收入明显提高。按照农行股改上市的整体思路和xx市行的工作要求，支行正适时调整战略，以发展为主线、以改革为动力、以创新为手段、以效益为目标，面对市场、服务地方、提升形象，正加快建立农行真正意义上的商业化运作机制。

我们一定会看到，内控管理力度进一步加大、措施进一步完善，对规章制度的执行力进一步提高，“发展是第一要求、控险是第一责任”的理念更加深入人心。农行，必定会跟上时代发展的步伐。

我还可以说，我会不折不扣地遵行上级行的方针、政策和指示精神，“围绕发展、转型、提质、增效”的工作主线，为我们的银行又快又好的发展贡献出自己的一切。

我还要说，再次感谢、衷心感谢领导和同志们给了我今天这个机会。

谢谢大家！

2017农行演讲稿（4） | 返回目录

向各位推荐一篇演讲稿，

各位领导、各位评委：

大家好！我叫，今年xx岁，财会专业本科毕业，来自工业开发区分理处。感谢行里给我这次学习和锻炼的机会，使我有幸面对机遇，迎接挑战。

从1993年7月毕业至今，我在农行已经整整工作9年了。9年间，通过不断地学习和实践，自己的理论水平、业务技能得到了明显提高。同时通过学习和实践，也使我的的人生观、价值观

有了很大转变，由安于本职工作到勤奋学习，积极、主动地开展工作；由趋于守旧到敢于创新、勇于开拓；由一味地侧重理论知识的学习到学以致用，以学习促工作，以工作促学习。期间每一个过程都蕴含了行里领导和各位同事对我的支持和帮助，同时也倾注了自己辛勤的汗水。

在多年的工作和学习中，我深深地体会到，只有不断学习、应用、再学习，实践、认识、再实践才能使自己各方面的素质不断提高，每一次提高的过程都深深鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。同时，我也深刻地体会到，挑战和机遇对于个人进步的重要性。有了机遇，要善于把握机遇，没有机遇，要努力创造机遇。

竞争这一岗位，我认为本人具有以下优势：

一、具备丰富的工作经验。在从93年跨入农行大门以来的9年时间里，我先后在不老屯营业所、溪翁庄分理处、檀洲储蓄所工作过，分别从事银行会计、储蓄等工作。期间经历了商业银行的改革。在改革过程中，虽然工作程序和技术不断推陈出新，但是在每一次新旧交替的过程中，我都能够很快地接受和适应。此外，通过长期与顾客打交道，我掌握了许多单纯依靠学习而得不到的工作方法和技巧。使我能够针对不同顾客，采取不同的工作方法，保证以最有效的方式开展工作。9年的工作经历也使我逐渐能够跳出会计和储蓄等具体工作范畴，站在整体发展的高度认识工作，开展工作。我认为，有9年扎实的实践和丰富的经验为基础，我一定会很好地担负起这一职务所赋予的各项任务。

二、充分具备这一职务所要求的专业知识和综合知识。实事求是地讲，我来农行的9年是不断学习的9年。通过坚持不懈地学习，使自己不断得到充实。根据工作需要，我先后学习了计算机、英语、会计等多方面专业知识和技能。通过学习，我取得了“计算机等级考试二级证书”；通过学习，我圆满完成了财会专业本科的学习，取得了本科文凭，其中我所撰

写的毕业论文“我国商业银行入世后将面临的形势和对策”顺利通过答辩，并被评为优秀论文；通过学习，我拿下了具有较高难度的全国专业技术职称中级会计师考试，取得了中级会计师职称；同样通过学习，一次性通过了国家英语三级考试。在财会本科学习的三年多时间内，无论风吹雨打，只要工作允许，每周的周六周日我都坚持乘车去北京学习。

农行的演讲稿篇四

吴：轻轻的我向你走来 丁：轻轻的我向你走来

丁：每一笔业务的办理都在向我们讲述，讲述着农业银行多年来发展的艰辛和努力

霍：每一笔贷款的发放都在向我们讲述，讲述着一个又一个真实感人的故事

郭：每一条短信的发送都在向我们讲述，讲述着农业银行新业务的腾飞

樊：曾记否，八年前，农业银行排除万难，成功改制

合：你就像一颗种子，播撒下收获的希冀

樊：为了你啊，农业银行，我们的董事会呕心沥血，勾画出一幅幅创业发展的蓝图

霍：为了你啊，农业银行，我们的领导班子团结拼搏，书写出一篇篇新美诗卷

吴：为了你啊，农业银行，我们的每一位员工无怨无悔，挥洒着一滴滴辛勤汗水

合：多年来，我们曾有过失落、消沉和迷茫

合：多年来，我们更有着拼搏、奋进、欢歌

吴：是啊，有这样运筹帷幄和员工同甘共苦的领导班子，我们有什么闯不过的急流险滩

丁：多年的奋斗，资本实力终于变成花团锦簇

合：今天，你终于扬眉吐气，使理想变为现实

合：经世济民勤运筹，发展不忘社会责

合：啊，今天的农业银行，你春光明媚、充满阳光

合：我们豪情万丈，我们激情满怀

霍：我们有矢志开拓的奋斗精神，我们一定能打造出现代新型金融机构璀璨明珠

吴：团结一心迎接挑战，共同道出一个心声

合：祝中国农业银行灵武支行的事业象升起的太阳一样红红火火
樊：我们灵武支行农场分理处全体员工
合：祝大家新年快乐，万事如意！

农行的演讲稿篇五

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

篇一：中国梦 农行梦 我的梦 演讲稿

每个人都怀揣着一个属于自己的梦想。然而，什么是梦想？我认为梦想是人类对于美好事物的一种憧憬和渴望，是一种虚拟的预期安排。或许有时，梦是不切实际的，但毫无疑问，梦想是人类最天真无邪，最美丽可爱的愿望。而梦想的实现，

有待于坚持和努力，需要挥洒汗水甚至泪水。

或许，我们的梦想，只是一个简单的信念，是一份对自己未来与生命的责任。也许，是青春期的迷茫与冲动；也许只是一份平淡的渴望，渴望掌声，渴望成功。但是，有了梦想，就有了追求，有了奋斗的目标；有了梦想，就有了动力。它是一架高高的桥梁，不管最终是否能到达彼岸，拥有梦想，并去追求它，这已经是一种成功，一种荣耀。比尔盖茨曾对采访记者说：“当初我没有那个狂妄的梦想，要让世界上每户人家拥有一台电脑，我早在成功之前的之前就放弃了。因为我有那个梦想才促使我在众多的艰难险阻中走过来。”

发展的主题主线，深情描绘了近代以来中华民族生生不息、不断求索、不懈奋斗的历史。

在座的朋友们，回眸以往，还记得每一个梦想带来的悸动，在生命中留下了怎样的足迹么？多数人并非没有梦想，而是缺少面对梦想的勇气！我们每天拼搏着努力着，为的就是实现我们的梦想。有些实现了，有些到现在还没有实现。当我们走上自己的梦想之路时，我们发现自己的梦想之路又是那么的艰难，那么的遥远。在广袤的市场上我们能感受到施展才华的宽广舞台，然而，异乡的举目无亲，让我们茫然而不知所措；

初来乍到的无知，让我们深深的感受着这个社会舞台的多姿与无奈；

开发客户资源的艰辛，也让我们真正感受到了什么才是生活。

遇到困难首先一定要勇敢面对，要敢于藐视困难，然后要找到解决困难的办法。真正的成长，其实就是那么的一瞬间。经历过一段刻骨铭心的事情，你就会发现，原来我真的长大了、成熟了。解决问题的唯一办法就是直接面对问题，看起来很难，但走过去，回头看，其实也不是很难。我想，只要我们努力了，动脑筋了，就没有克服不了的困难！当我们用

自己的双手开辟出一条属于我们自己的路的时候，就会发现，前方，是一片海阔天空！所有的一切，就是因为我们拥有着梦想，有着不屈的意志，有着坚定的信念！我们绝不会放弃，更不会抛弃，因为我们心中有梦，有着自己一个美好的梦，而这个梦是需要坚韧和不懈的努力。