

最新印刷店铺工作总结(汇总8篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

印刷店铺工作总结篇一

我于20xx年4月15日进入xx印刷公司，成为公司的一名试用员工，在此的工作时间已经有3个多月了，时间过的很快，我完成了从一个在校园里无忧无虑的学子到一个在单位里忙忙碌碌的工作者的转变。3个月时间不长，但我学到了在学校里学不到的业务知识，当然主要得益于领导的培养和同志们们的热情帮助，静心回顾，我也为广大人民群众做了不少有意义的工作。当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

自入公司，至此已3个多多。初，常惶惶不安；盖因初入社会，压力较大。但正惟此，一来有足够空间激发自身潜力，二来上下和睦，了无成见；经领导倾力扶持，现已对工作有了一定程度的了解，特此申请转正。

如果说我申请成功，我的工作思路是以“三个服从”要求自己，以“三个一点”找准工作切入点，以“三个适度”为原则与人相处，我会尽最大的努力去找结合点，我的处事原则和风格是，努力做到严格要求，严密制度，严守纪律，我将用真情和爱心去善待我的每一位同事，使他们的人格得到充分的尊重，相互给我们一个宽松的发展和创造空间，用制度和岗位职责去管理我自己，让我象圆规一样，找准自己的位

子，象尺子一样公正无私，象太阳一样给人以温暖，象竹子一样每前进一步，小结一次。

我的工作目标是、“以为争先，以为促为”。争取公司领导对销售部的工作给予支持，使我们工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。沟通员工与公司领导之间关系的桥梁，宣传精神文明的窗口，传播企业文化的阵地，培养人才的摇篮，连接企业合作的纽带，我原与大家共创美好的未来，迎接公司辉煌灿烂的明天。望公司领导给予批准为盼。

印刷店铺工作总结篇二

xx国际是xx印刷行业中的龙头企业，以销售为主，本身并不生产过多的丝网印刷类相关产品，主要是代理国外丝网印刷类公司相关产品。公司不仅有合理的组织架构，而且企业文化体系也相当完善。这里可以深刻体会到儒家文化在公司企业文化血液之中的比例。儒家倡导“仁”，公司的口号就是“追求完美，打造共赢”。

李嘉诚正是通过共赢而取得巨大商业成功。今天的丝网印刷行业，大小企业良莠不齐，竞争异常激烈，要想生存、发展、卓越，乃至成为行业，共赢恰恰可以更好的疏导混乱竞争中各方力量，达到共赢共存。一个伟大的企业在于与员工的共生共存，共赢的经营模式才能使员工具有很好的认同感、归属感，把工作作为自己的事业，促进我们企业更加欣欣向荣。在这里可以看到工作加班到夜里十点的同事，公司并没有额外的补助或者加薪，然而很多同事依然每天加班。

丝网印刷是一个专业行业，所以刚刚接触公司产品知识时更多的是“不懂”。通过对于公司《丝网印刷培训教材》的学习，对于丝网印刷的行业状况、工作原理、五大要素有了一个较为全面系统的了解。对于公司所销售的产品、客户有了详细了解的同时，产生了新的心理矛盾与困惑。公司经营的产品涵盖油墨、丝网、片材、胶片、感光胶及辅助材料，

每一种产品类中又有种类繁多的系产品，产品的相关知识的认知，是一个相当艰难的工作。好在每个地区都有各自的经营重点，大连主要经营产品是精工油墨、柯图泰&科美来感光胶，接下来就重点掌握了精工油墨、柯图泰&科美来感光胶。但具体到工作中的应用还需要积累经验与技巧。

在工作的这一年里，在熟悉产品知识的同时，也进行了客户拜访的练习。天津地区客户更多的集中在西青开发区、津南、塘沽等地，这些客户所在行业集中于贴牌、商标、电子、数码，对于产品的需求是巨大而又源源不断，这个过程是发现、保持、提升关系的经营方式。从中也了解到xxx的工作方式和工作能力，需要好好学习和借鉴。同时也体会到“服务”对于商机开发有无限作用，坚持完美的服务态度，往往会带来巨额的销售订单。客户是生命线。

xx国际华北总部天津公司的组织架构，分为通讯数码公司、天津分公司、市场部、财务部、服务中心，其中服务中心的作用是订货、出货、为业务服务，这个过程中erp起到了组织性、效率性的巨大作用。而公司的业务人员工作重点则集中于销售过程，有效的提高了工作效能，更好地开展业务工作。在金海江实习了5天时间，对制版整个流程有了清晰直观的了解。金海江现在经营效益非常好，有大笔的订单，不过也到了它所存在的局限性。简单的组织架构，对于手工作坊式的企业可能会更适合，现在其实金海江就是处在手工作坊阶段，虽然利润率很高，不过企业要想有长足发展，科学的组织架构至关重要，联系下市场行情及集团战略，或许现在金海江更适合简单快捷的组织模式。

儒家式的企业文化学习，丝网印刷的了解，销售过程的熟悉，公司架构的分析，一一证明□xx国际是一个处于上升阶段的企业，丝网印刷是一个充满竞争与机遇、机遇大于竞争的行业。

正如企业文化中所提的“让我们一起成长”。

印刷店铺工作总结篇三

20xx年的工作中我们干活方式不断持续改进，改变不良习惯，将积极性调动起来。作为d390机组机长，在公司领导和机组同事的关心和支持下努力工作，带领机组人员尽心尽责围绕公司中心工作，与各部门紧密配合，努力做好每一项工作。提高机组人员操作能力，把工作做得更好。下面我对一年的工作进行简要的总结：

很荣幸能代表公司两次参加20xx年南方报业轮转印刷技术交流会和讨论座谈会，现与大家一起分享，就影响报纸印刷质量的各种因素进行探讨，并针对存在的主要问题提出解决方案，深入探讨该印刷机的使用技术，交流设备维护、生产操作过程中的心得体会，共同研究设备使用中碰到的问题。印刷机故障处理及折页机的调整的培训和交流，领略到了怎样提高处理印刷生产当中技术能力，以及提升设备安全操作及基本调整，掌握好水墨平衡及减少开机废报等有所收获，提高节纸意识，规范化操作，提升操作技能，减少停机次数，做好班组管理工作，做好设备保养、调试工作。

认真做好报社给公司下达的全年任务及方针政策，做好每份印件的备印，并制定相关的执行措施；努力完成工作目标任务。加强本职工作的理论学习，在工作的实践中提高技能水平。操作人员以及机器设备做好了充分准备，做好每次故障记录，遇到重大问题要及时解决。班前做好各种准备工作，班前做好各种准备工作，班后搞好设备的维护、保养以及人员的技术培训，保证在上班时间内设备、人员始终处于最佳状态。提高全员的时效、质量意识，加强自检、巡检和抽检工作，做到早发现早处理。

降低损耗、规范设备管理提高出纸率：

- 1、提高操作人员的节纸意识，强化班组管理，在班组经常强调节纸的重要性做好节纸工作。

2、控制好不必要的停机次数，有开机产生的废报（版面上脏上工序造成），也有印刷过程中产生的废报，如起脏或套不准、墨色色、驳不了纸、折页机塞纸，只要我们强化技术能力和班组协作这些可以控制的。

3、强化班组管理，明确分工，合理安排班组人员岗位，强调各岗位各司其职，以使整个班组开成良好的工作默契设备有序运转。

4、做好设备的保养和校准工作，我们应做到定期加黄油、班后橡皮胶布的清洁工作，保证各构件的润滑，做好印版滚筒、水辊清洁。做好设备的印刷压力校准，墨辊、水辊等胶辊之间压力调教，使其起到水墨平衡。不断探索、总结、改进和改善，做好材料与设备的合理配置达到最佳印刷效果，这样才能提高质量标准减少纸张损耗。

接下来要加强对印刷机的维护技能，不断的充实自己解决生产中碰到的问题，更好的完成公司和车间交给的各项工作任务。及时针对生产中出现的的问题，有目标的进行攻关活动。不断的持续改进，使20xx年工作再上新台阶。

佛山珠江传媒印务有限公司陈阳春

印刷店铺工作总结篇四

20xx年即将过去，在这将近一年的时间里我通过努力工作，有了很大的收获。临近年终，我现在对自己的工作做一下总结，目的在于吸取教训，提高自己，以至于以后把工作做得更好。下面我对我一年的工作进行简要的总结：

我是今年才来到公司工作的，我所学的专业就是印刷，而且也从事了两年的印刷职业，所以来到公司后，很快我就融入到了公司的队伍中。全面进入工作状态后，我开始积极参加生产，全力保障生产印刷运行。我知道，印刷厂的技术人员，

不仅要精于印刷工艺技能，而且还应掌握印刷工艺装备的知识。随着生活水平的不断提高，印刷厂这块占的比例也会越来越大，因此，客户对印刷设计的要求也越来越高，印刷业也越来越专业。专业的设计机构，专业的印刷厂以及好的售后将会构成更专业的印刷队伍。所以在工作中，我不断的向其他同事学习操作技能，以提高自己的技术能力；工作之余，我还时常看一些专业的书籍充实自己，以提高自己的理论知识。作为公司的一员，这一年来我渐渐明白了公司之所以发展得这么好，主要是因为公司一直坚持高素质、高起点、高科技、高效益的发展思路。公司投资3亿多元引进了世界一流的印刷设备和技术竞争力，思想汇报现在集凹印、胶印、丝印、烫印为一体，是国内设备档次最高、配套最齐、烫金能力最强的现代化印刷企业之一，使侨通一直保持了在同行业内的竞争优势和领先地位。所以，我一直以是侨通的一员而感到骄傲自豪。同时，我也会珍惜我在公司的每一天，服从领导的安排，努力工作，积极进取，为公司的发展奉献自己的微薄力量。

20xx年的大多工作与生活的时光是在侨通度过的，在侨通的子里，辛苦里夹着充实，汗里带着甘甜，完成了自己的大多数目标，我虽然努力的完成了自己应该做的事，但是其间也显露出了我的不足之处，而且有点致命，虽在慢慢的改进，可是效果不是很明显，使得自己会陷入一种窘迫的境地。急于求的心理咨询还一直作祟，原有的很多想法在时间的磨合中。本想今年可以很好的掌握一门拿得出手的技能，可是没有如心所愿。事做了很多，也学到了很多，但是却并没有夺光溢彩的，都显得是那么的平淡，只要用心，谁都可以去完，心有不甘。时间的走过，见证着一切，让自己有得有失，一个的态度决定着一个的走向，我也不例外。既然我想在侨通的这个圈子里有所作为，侨通是一个好的施展天地，把握，我不会浪费现在所拥有的机会。还是那句话，时刻怀着一颗感恩的心，对待每一个和每一件事。由于在其他厂里工作时间过长，在侨通呆的时间过短，不免会把一些不适宜长的工作方式带进来，给领导添了不少麻烦，给领导带来不貌的回

敬，在这里我深表歉意，希望领导能够谅解。在侨通的20xx年过的总体来说还算是很踏实，没有轻易地越雷池半步，循规蹈矩的做着事，得到自己想得到的，说白了，都是为了生活，何必和自己过不去，而且我还年轻，心得体会此时不努力用心，等待何时□20xx年已经悄然来到，在这新的一年，我做出了自己的新的规划，现就此阐述一下。

1. 在新的一年里，在完本职工作的同时，学习好相关的知识与技能，把自己向一个技术全面型的方向发展。
2. 改掉自己的不良习惯，用心的去做每一件事，细节决定败，时刻的提示着自己，严格的遵守劳动纪律。
3. 多虚心求教，多积累经验，多多与领导沟通。事件的发展离不开沟通，只有相互换意见，才能取得进步。
4. 在20xx年的基础，更好的了解公司的产品以及开机技术。

年纪的增长，不能白白浪费，更要全面的了解自己，知道自己的缺点在哪里，怎样的去克服，优点在什么地方，怎样去发挥。有一个明确的生活和工作态度，我想只有如此才能打理好20xx年的日子，有更加辉煌一些的表现。

随着公司的快速发展，公司对我们员工的福利待遇也越来越好了，这促使了我们员工的工作积极性得到很大的提高。所以我们基层工作员工也更加努力工作，我们知道这不仅是为了自己，也是为了最大限度的提高公司的生产效率。公司成立以来，在“追求卓越、追求完美、志诚合作、创新发展”的企业精神指导下，得到了业内人士的认同和社会各界的好评，在侨资企业中，也树立了良好的形象。这些都里不开公司的正确领导和员工的辛勤劳动。

这一年中，由于我的任性和自负，我也犯过一些错误，还好有领导和同事的及时给我提出，并给予我改过自新的机会，

让我迷途知返，没有犯下更大的错误。在接下来的一年，我会吸取教训，积极学习，更加努力，认真工作，服从公司领导的'安排，思想汇报团结同事，为公司贡献自己力所能及的力量。

印刷店铺工作总结篇五

静静的将整个的销售工作在脑海中回放了几天，整个年度自己的销售工作自我评价还是不尽人意。

是印刷行业的一个低迷之年，在未来的几年仍旧会持续。残酷的环境下，无论是从客户群体，还是产品结构方面，都较前一年发生了明显的变化，廉价简易包装称为了整个年度的主流。

从自己销售工作的以下几个方面。

业务能力：虽然来到必高已经是整整3年多了，在业务部算的上是一个老人了，对于银沙的基本工艺以及材质也只是了解了冰山一角，勉强能完成基本的一些日常业务，但是随着今年包装行业的`产品的走向趋于简单、廉价、精细、实用。很多时候自己现在的所学仍然捉襟见肘。在待人接物，维护客户关系，处理应急事务面前经常会出现拙劣表现，这一方面仍需修炼内功，认真观察和学习前辈们的实战经验。

业务范围：整个年度主要是以老客户和固定客户的支持，以及深层次开发上维持着基本的收入业绩，所以经常与客户保持联系及时互动，在有时间有条件的情况下，送一些小礼物或宴请客户，稳定与客户关系。但是在在拥有老客户的同时却疏于从各种媒体获得更多客户信息，及更多新客户的开发及深挖，这也是在下一个年度着重要突破的瓶颈。

业务层次：要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能向结合。这是

在这一年的工作中四处碰壁摸索出来的小心得，在这一方面上积极搜集最新的印刷素材及设计风格走向，整理数以自己的一整套推销话术，提升自己的服务品质及客户的配合默契度。对客户进行分级培养维护，从业绩贡献角度进行对等服务及深层次挖掘潜力客户。

新的要求：

- 1：整个疲于奔命，却碌碌无为，生活和工作都没有做好。新的一年认真规划每周的工作，有条理的工作和生活，是重中之重。
- 2：一周一小结，每月一大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。
- 3：见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。
- 4：对客户不能有隐瞒和欺骗，这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。
- 5：要不断加强业务方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与同行们交流，向他们学习更好的方式方法。
- 6：对所有客户的工作态度都要一样，但不能太低三下气。给客户一好印象，为公司树立更好的形象。
- 7：客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。
- 8：自信！要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

9: 和公司其他同事良好的沟通，注重团队意识，多交流，多探讨，不断增长业务技能。

以上就是我这一年的工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服。为公司做出自己最大的贡献。

印刷店铺工作总结篇六

xx年即将过去，在这将近一年的时间里我通过努力工作，有了很大的收获。临近年终，我现在对自己的工作做一下总结，目的在于吸取教训，提高自己，以至于以后把工作做得更好。下面我对我一年的工作进展简要的总结：

我是今年才来到公司工作的，我所学的专业就是印刷，而且也从事了两年的印刷职业，所以来到公司后，很快我就融入到了公司的队伍中。全面进入工作状态后，我开始积极参加生产，全力保障生产印刷运行。我知道，印刷厂的技术人员，不仅要精于印刷工艺技能，而且还应掌握印刷工艺装备的知识。随着生活水平的不断提高，印刷厂这块占的比例也会越来越大，因此，客户对印刷设计的要求也越来越高，印刷业也越来越专业。专业的设计机构，专业的印刷厂以及好的售后将会构成更专业的印刷队伍。所以在工作中，我不断的向其他同事学习操作技能，以提高自己的技术能力；工作之余，我还时常看一些专业的书籍充实自己，以提高自己的理论知识。作为公司的一员，这一年来我渐渐明白了公司之所以开展得这么好，主要是因为公司一直坚持高素质、高起点、高科技、高效益的开展思路。公司投资3亿多元引进了世界一流的印刷设备和技术竞争力，现在集凹英胶英丝英烫印为一体，是国内设备档次最高、配套最齐、烫金能力最强的现代化印刷企业之一，使侨通一直保持了在同行业内的竞争优势和领先地位。所以，我一直以是侨通的一员而感到骄傲自豪。同时，我也会珍惜我在公司的每一天，服从领导的安排，努力工作，积极进取，为公司的开展奉献自己的微薄力量。

xx年的. 大多工作与生活的时光是在侨通度过的，在侨通的子里，辛苦里夹着充实，汗里带着甘甜，完成了自己的大多数目标，我虽然努力的完成了自己应该做的事，但是其间也显露出了我的缺乏之处，而且有点致命，虽在慢慢的改进，可是效果不是很明显，使得自己会陷入一种窘迫的境地。急于求的心理还一直作祟，原有的很多想法在时间的磨合中。本想今年可以很好的掌握一门拿得出手的技能，可是没有如心所愿。事做了很多，也学到了很多，但是却没有夺光溢彩的，都显得是则的平淡，只要用心，谁都可以去完，心有不甘。我知道这样的结果不是我想要的，但是又在无计可施中为代价的牺牲品。是，很多工作的事是需要一个循序渐进的过程，可这个过程太长太慢，那就是自己的问题了，我想这是我的原因，态度还缺乏够端正，没有足够的用心去做，或者说是用心不到位。工作的子我已经度过了尝试，已经适应了这份工作，现在要做的就是怎样去把它做的更好。再细数一下xx年自己工作的表现，为了自的开展，我一直是在坚持不懈，坚持不懈的去努力。时间的走过，见证着一切，让自己有得有失，一个的态度决定着一个的走向，我也不例外。既然我想在侨通的这个圈子里有所作为，侨通是一个好的施展天地，把握，我不会浪费现在所拥有的时机。还是那句话，时刻怀着一颗感恩的心，对待每一个和每一件事。由于在其他厂里工作时间过长，在侨通呆的时间过短，不免会把一些不适宜长的工作方式带进来，给领导添了不少麻烦，给领导带来不貌的回敬，在这里我深表歉意，希望领导能够谅解。在侨通的xx年过的总体来说还算是很踏实，没有轻易地越雷池半步，循规蹈矩的做着事，得到自己想得到的，说白了，都是为了生活，何必和自己过不去，而且我还年轻，此时不努力用心，等待何时[]20xx年已经悄然来到，在这新的一年里，我做出了自己的新的规划，现就此阐述一下。

1. 在新的一年里，在完本职工作的同时，学习好相关的知识与技能，把自己向一个技术全面型的方向开展。

2. 改掉自己的不良习惯，用心的去做每一件事，细节决定败，时刻的提示着自己，严格的遵守劳动纪律。

3. 多虚心求教，多积累经验，多多与领导沟通。事件的开展离不开沟通，只有相互换意见，才能取得进步。

4. 在xx年的根底，更好的了解公司的产品以及开机技术。年纪的增长，不能白白浪费，更要全面的了解自己，知道自己的缺点在哪里，怎样的去克服，优点在什么地方，怎样去发挥。有一个明确的生活和工作态度，我想只有如此才能打理好20xx年的日子，有更加辉煌一些的表现。

随着公司的快速开展，公司对我们员工的福利待遇也越来越好了，这促使了我们员工的工作积极性得到很大的提高。所以我们基层工作员工也更加努力工作，我们知道这不仅是为了自己，也是为了最大限度的提高公司的生产效率。公司成立以来，在“追求卓越、追求完美、忠诚合作、创新开展”的企业精神指导下，得到了业内人士的认同和社会各界的好评，在侨资企业中，也树立了良好的形象。这些都里不开公司的正确领导和员工的辛勤劳动。这一年中，由于我的任性和自负，我也犯过一些错误，还好有领导和同事的及时给我提出，并给予我改正自新的时机，让我迷途知返，没有犯下更大的错误。在接下来的一年，我会吸取教训，积极学习，更加努力，认真工作，服从公司领导的安排，团结同事，为公司奉献自己力所能及的力量。

印刷店铺工作总结篇七

xx年度□xx在各高层领导及全体职工的共同努力下，工作发生了一系列的变化，取得了可喜的成绩，也积累了一些经验教训。尽管如此，我深知在印刷部还存在些许不足。回望过去，展望未来，信心倍增。以下是xx年度工作总结及未来规划。

随着公司目前定单结构的日益优化□xx主要生产的

有sperry□rockport□the□cga□nine海外组及四川方向等品牌定单，为了跟上公司发展步伐，不断提升人员素质，培养技术型人才势在必行。本年度一直以“产品质量为中心”，以“培训技能为保障”，以“生产效益为目标”的指导思想，并以品质“规范化”“标准化”“程序化”的“三化”理念，以合理强硬的生产计划任务，带领印刷人不断创新，自我加强，按时保质保量完成生产任务，使制一的各项工作向前迈进一步。

提高员工安全操作规范意识。避免工伤事故的发生，时刻敲响“安全第一”警钟。

提升员工生产品质观念。严格按照品质检验流程操作，确保品质稳定，给客户一个良好印象，维护良好的供求关系，以便业务接回更优质的定单。

加强员工节约成本意识。对员工所领用的印刷耗材进行数据化评比，制定严格规范的奖惩制度，以“数据化”“强制化”“透明化”的管理操作模式，实现管理与效益的双赢。

提高生产产能效率。品质与效率相辅相成，两者缺一不可。竭力配合品质部生管课的要求，提升本部门的各项实力，起到领头羊的作用，立志打造一个打硬仗，善打硬仗的队伍，为公司创造最大价值。

提升员工全方面素质。包括印刷技能的掌握，对机器的维护保养意识，对机台环境卫生的自身要求等等。定期召集员工展开课题研讨，对一周一个月的工作进行汇总评比，形成一个良性互动，以利今后工作改进。在休假日，适当组织安排节目，缓解员工工作压力，便以更佳的精神状态投入工作中来。

新年即至，憧憬无限□xx□我会与xx同仁一起，共同努力，力争打造一个运转良好，制度健全，高效工作的印刷部门，带

出一个团结真诚，战斗力强的团队，推行科学化，人性化的管理理念□xx的未来充满期待。

印刷店铺工作总结篇八

周 皓

本学期工作即将结束，现将这学期的工作总结如下：

印刷室是一个负责全校各类文件、材料、试卷印刷的部门，是学校教学、行政工作的一个重要组成部分。作为一名印刷室工作人员，我能以为教学服务为宗旨，在本学期的工作中，勤奋工作，任劳任怨，一丝不苟地为师生为教学服务，工作踏实认真，注重服务，坚守岗位，高效快捷办事，做到了让全校师生满意。

一、爱岗敬业，树立为教学一线服务的意识

积极参加政治学习，关心国家大事，拥护党中央的正确领导，坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，遵守劳动纪律，团结同志，热心帮助同志；教育目的明确，态度端正，钻研业务，勤奋刻苦；工作认真负责，关心学生，爱护学生，为人师表，有奉献精神。我热爱本职工作，服务意识强，肯钻研业务，认真工作，保证印刷质量符合规定要求，做到了及时交付文件，不耽误工作。除做好自己的本职工作外，能随时听从领导的安排，任劳任怨。在每次考试中，我们都能积极主动的联系各考试年级组和出题教师，始终保持严谨、一丝不苟的态度，认真完成工作。做到试卷整洁、清晰、清楚，保证考试的顺利进行，我按质按量的完成了印刷试卷任务。

二、加强制度管理

为了准确统计印刷室里的办公耗材使用情况，我们制作了《印刷登记簿》，对印刷的数量如实登记。做到了“厉行节

约，杜绝浪费”，尽量使每一张纸都能物尽其用，不轻易损毁，为学校节约每一笔开支。对印刷室里各种设备，能够严格管理，细心维护，保证工作顺利进行。

三、严格遵守坐班制度，没有出现耽误工作现象

由于工作态度认真，我工作和管理受到了领导和老师们的一致认可。工作扎实勤恳，不怕吃苦，任劳任怨，兢兢业业。我按时按点到岗。并且积极参加学校各项活动，认真完成学校交给我的每一项任务，做到了干一行、学一行、精通一行。虚心向有经验的老师请教，不积压篇子，做到有篇子就及时印刷，又着急用的文件或篇子利用休息时间赶出来。

四·今后工作设想

在今后的工作中，我会更认真的履行印刷室工作职责，开拓创新，为学校各科室以及各学年的教学工作做出了自己最大的努力，把我的工作提高到一个新的水平。我愿与全校各位老师一起奋力拼搏，锐意进取，与时俱进，通过不懈的努力为印刷室的建设和学校的发展增砖添瓦。

当然，在工作和学习中我还有很多不足之处，在以后的工作中及时改正。也希望老师们多多配合和理解。

2011年1月10日