

# 最新先进事迹工作发言稿 先进事迹典型 发言稿(优秀5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 先进事迹工作发言稿篇一

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！此时此刻，能坐在这里代表全县地税系统的先进个人作典型发言，我感到异常的激动；能坐在这里代表全县地税系统的先进个人作典型发言，与县局党组的信任与培养以及同志们的帮助分不开。

我是1990年8月参加税务工作的，先后当过税管员、稽查员□20xx年4月被县局任命为第三分局负责人的，自走上基层分局领导工作岗位以来，我便把个人的命运紧紧地与基层税收事业联系在一起，来到新的工作环境，我以身作则，率先垂范，“干”字当头，生活中，我心系群众，先人后己，无私奉献，以实际行动来实现爱岗敬业的人生追求□20xx年，在人员紧张、任务繁重的情况下，我带领分局5名同志顶住各种压力、克服重重困难，全年共组织税收收入108万元，为全局任务的完成做出了积极贡献。县局领导检查分局工作时，对我们的勤奋进取给予了很高的评价。

20xx年4月，当县局党组安排我到三分局主持工作时，我当时心里很矛盾，一是怕辜负领导的期望和同志们的信任，二是下去后不能照顾家里快到七十岁的父亲和不到3岁大的儿子，三是没有基层分局的领导经验，怕完不成收入任务拖了整个地税系统的后腿。下去后，经过一段时间对分局人员和税源

的情况的了解，我才意识到完成任务的难度比我想的还要大。大家都知道，三分局是一个点多面广、战线长、税源零星分散的农村分局，刚去的那一阵子，我整天想的是如何完成收入任务，哪里还有可挖掘的税源等，头一个月下来，分局只完成4万多元，想到全年80万元的收入任务，顿感压力特别的大，照这样收下去，算下来全年也只能完成50万的收入任务，还有30万元的缺口，好几个晚上我都睡不着觉。

怎么办？我召集分局的干部职工开了一个工作会议，请大家积思广议，看看还有哪些是我们的收入增长点。经过大家的讨论，我决定把工作重心放在建安营业税的征管上、“以票控税”上和固定纳税户征管工作上。

20xx年，我们根据建安工程税源台帐和建安工税的进度，对建安工程税收进行了有效监管。一是加强了日常税收的清收催缴；二是对建安工程款项进行了监控，保证了建安营业税及时入库□20xx年共清理结算完成了建安营业税60万元；三是加强了“以票控税”工作，严格执行一票一税制度，组织税收收入库20万元。这两大税收收入的完成情况都超历史成绩。在抓收入的工作中，我深深体会到，只要严格执行税收政策，工作作风上扎扎实实，就能把这项工作做好、做细□20xx年10月，我得知沙道粮管所在销售下面分点上的旧仓库和地皮，我一方面立急带人到沙道粮管所找到该所的负责人检查其相关销售的账簿和凭证，另一方面派人到各分点驻地找买方核实沙道粮管所销售旧仓库和地皮的价格，通过调查了解，沙道粮管所共取得了100多万销售不动产的收入，按照税法规定应当缴纳营业税5万多元的税款，这对我们三分局来说，是一笔相当大的税源。后来我们把相关的税收政策和征税依据送到他们后，做了大量的宣传和解释工作，他们才答应缴税。

我刚到分局的时候，分局的纳税大厅里摆放着几把旧沙发，几套旧办公桌椅，与县局配发的新式电脑摆放在一起，极不协调、雅观，而且在为纳税人开票服务上也不方便。我从为数不多的办公经费中挤出了4000多元，先后购置了一套新沙

发和三套电脑办公桌椅，使分局的办税条件得到了初步改善。加大了硬件设施投入，我们还着重抓软环境建设，重点落实县局的首问责任制、限时服务、服务承诺制、“一窗式”服务制，在办税服务大厅建立值班制度，帮助辅导纳税人办税。提供办理各项涉税手续所需的全部材料目录和文件范本，一次性提出申请材料的修改意见和要求，所有办税事项在办税大厅一次性办结。

## 先进事迹工作发言稿篇二

廖俊波同志是践行“两学一做”的好党员，是伟大时代涌现的好干部。我们将在全镇上下迅速掀起学习廖俊波同志先进典型事迹的高潮，不断凝聚起干事创业的精气神，为加快建设“一地三岛”和世界妈祖文化核心区作出新的贡献。

在对党忠诚上向他看齐，不忘初心、继续前进。廖俊波同志始终牢记自己的党员身份，从未忘记党旗下的庄严承诺，有着“对党忠诚、个人干净、敢于担当”的自觉追求学习廖俊波同志先进事迹座谈会发言稿：扑下身子着力发展学习廖俊波同志先进事迹座谈会发言稿：扑下身子着力发展。

在心系群众上向他看齐，不忘宗旨、一心为民。我们要以他为榜样，坚持走群众路线，扑下身子，了解群众的所思、所盼、所需、所急，为群众做好事，办实事，解难事，特别是扶贫方面，要确保今年精准扶贫34户102人按时甚至提前脱贫，让群众有实实在在的获得感。

在忘我工作上向他看齐，不忘务实、着力发展

廖俊波同志兢兢业业，不知疲倦，有着“能到现场就不在会场”的工作作风，创造了令人称道的“俊波速度”。我们要发扬新时期湄洲精神，率领全镇干部职工撸起袖子、甩开膀子、迈出步子，持续保持20天时间就交付湖石溪生态水系工程近1000亩用地的“湄洲征迁速度”，全力以赴推进世界妈

祖文化论坛会址等一批省市重点项目的征迁工作等，全力以赴创建国家级5a景区、全国文明城市和共建美丽乡村学习廖俊波同志先进事迹座谈会发言稿：扑下身子着力发展讲话致辞。

在无私奉献上向他看齐，不忘清廉、树好形象。廖俊波同志一身正气，两袖清风，有着廉洁奉公、干净做事的高尚情操。我们要严格遵守党章党规党纪，做到壁立千仞、无欲则刚，并且牢牢把全面从严治党的主体责任扛在肩上，抓在手上，落实在行动上，继续深化省委“五抓五看”要求，管好班子，带好队伍，引导干部践行“立德、行善、大爱”的妈祖精神，营造良好的政治生态。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 先进事迹工作发言稿篇三

尊敬的各位领导、亲爱的教师朋友们：

大家好！

我是一个平凡的教育工作者，感谢领导和广大同行们对我的

关爱培养和鼓励支持，给了我这次发言的机会。我发言的题目是：《进取，成长的阶梯》。

教师这个职业需要我们不断地努力学习、追求，需要我们用心观察、反思、总结，需要我们坚持上进。应该说，教师专业成长离不开积极进取的精神。

阿尔波特哈伯特曾经这样说过：“一个人即使没有一流的能力，但只要你拥有敬业的精神同样会获得人们的尊重。”

敬业不仅仅是一种责任，也是每一个人都应具备的职业道德。当敬业精神深植于人们脑海中时，做事才会积极主动，并从中体会到快乐，获得更多的经验和成就。

因此，我认为：当敬业成为一种习惯时，那就是进取。它是我人生成长的阶梯。

立志教育的我，一步入教育工作岗位，就有了一个梦想，教好英语，教出能够摆脱“哑巴英语”的好英语。众所周知，英语非我们母语，没有语言的环境学英语并不容易。所以，我在教学工作中就开始不断地探索，不断运用行动研究法来反思自己的教学，改进自己的教学艺术，提高自己的教学效果。

19xx年，在市教师进修学校教研员的组织、指导下，我参加了全国“九五”课题《大面积提高英语课堂教学效率》（即“张法”教改）的实验。当时，迎着教改失败的风险，带着学校领导和家长的期望，领着幼稚、活泼可爱但缺乏科学学习方法的学生，我开始了漫漫的艰辛探索。

教改之初，面对英语集中识词，刚入门的学生每天要面对三十个左右的单词，难以牢固记忆，评估下来成绩是一团糟，学生的泪水哗哗直流，家长开始怀疑教改的可行性……。我不禁辛酸，心乱如麻。

但是，凭着一股犟劲和一股教改热情，我克服了重重困难，不辞劳苦，奔波于福州市各实验学校，到处听课、取经、交流，终使迷雾得以散开，掌握了“张法”的教学精髓，探索出一套适合我校实际情况的各种教学模式。

当学生们在口语运用、对话表演中能自信、流利地用英语表达，当他们一次次捧着满意的试卷脸上荡漾着满足的笑容时，当家长们竖起拇指点头赞许时，当学校领导看着良好的英语成绩而倍感欣慰时，我就心潮澎湃，激动不已。

初获成效，我不骄不躁，顺势而行继续探索特色教学模式，探索如何培养学生自主学习、独立思考和创新意识，为福清市第一批教改老师们开了一节又一节的教改实验公开课；我们学校每学期都要接待不少来听课、观摩的兄弟校老师，我就带着我们英语教研组的几位同事为教研片及其他兄弟校开观摩课，结果不仅得到同行们的一致好评，而且增强他们教改的信心，为英语教改在福清市的启动和推广，做出我们应有的努力。也因如此，我们校的英语教改走在了全市的前列，教学效果显著，我们学校还被福州市教科所、福清市教育局指定为“农村教改实验学校”。

不仅如此，我们还探究多项教育改革，取得了一系列开创性的成果。老师上课的热情、自如，学生的自主、活泼、积极参与，给所有听课老师们留下深刻印象。当时，福州市教育局卓局长和中教处严星处长听完课后给予高度评价，他们说：“农村学生能如此积极、热爱英语学习，这就是教改的成功体现”。

为最大限度地提高每一个学生的学习能力，丰富每一堂课的内涵，我从不放弃每一次学习的机会。几年来，我一直争取在学习研究中成长，在学习研究中完善自我。我从中吸取营养，不断地更新教学理念，掌握现代教育技术，同时注重理论与实践相结合，坚持利用课堂主阵地，不仅奠定学生扎实的语言基础知识和基本技能，而且培养学生的能力。

不积小丘无以成大山；不积小河无以成大海；不积跬步无以致千里。和每一位教师一样，为了神圣的教育责任我不断进取着，甚至要作出一些牺牲。

为了英语教育的不断升华，必须使研究的成果能够产生辐射，扩大影响。正所谓“一枝独秀不是春，百花齐放春满园”。因此，我常以福清市进修校举行的教师培训为平台，以经验交流或讲座的方式向同行们介绍行之有效的教学方法、教学模式，或在教学理念、教学技术、教学手段、技能技巧等方面做具体指导。力图为提高英语教学质量贡献自己微薄的力量。在校内，勉励自己坚持充分利用“师徒结对”、课题研究、业务学习或公开课、示范课等机会，在教学理论、方法研究、学法指导、课堂组织、课后跟踪各方面培养年轻教师，使他们尽快进入角色，快速成长，走向成功。引导他们分别成为学校的骨干，都能独当一面，各具教学风格。

几年来，在同事们的共同努力下，我们学校英语教研组的老师迅速成长。这一切荣誉，都是我们学校领导重视、英语组老师们共同努力换来的；是我们各级领导对我们工作的肯定和激励。

作为一名普通的人民教师，我得到了同行的信任，领导的关爱与好评。也就是这种信任、关爱与肯定，成了我追求上进的动力源泉、继续努力的风向标。所以说，始终如一地为创新英语学科教育的带头示范，为创设教研氛围的辛勤耕耘，为构建教育事业添砖加瓦，这就是我的平凡的工作。

今天，我能走上名师讲台，进取的精神会时时鞭策着我。我深深地领悟到：

教育是事业，事业的意义在于献身；

教育是科学，科学的价值在于求真；

教育是艺术，艺术的生命在于创新。

发展靠进取，进取的精神在于攀登。

开学教师发言稿范文

精选关于教师家长会发言稿范文

优秀教师发言稿范文

教师节发言稿范文

教师工作汇报发言稿范文

教师家长会发言稿范文

精选教师悼词范文

教师悼词范文精选

## 先进事迹工作发言稿篇四

尊敬的各位领导、评委，同事们，亲爱的同学们：

我今天为大家演讲的题目是《无悔选择，绽放青春》。

花从春走过，留下缕缕花香；叶从夏走过，留下片片荫凉；风从秋走过，留下阵阵金浪；雪从冬走过，留下种种希望。我常常在想正在教育的道路上行走的我将来能否留丝丝桃李芬芳。

“三百六十行，行行出状元”，但每个状元必定都是一个爱岗敬业的人，唯有爱岗的人才能脚踏实地，立足本职，一丝不苟；唯有敬业的人才能心存爱意，扎根工作，精益求精。彷徨的人总是在迷茫中浪费着时间，懒散的人总是在安逸中

催老生命，意志消沉的人总是在低效中终了一生。因此成就永远属于坚定的人，荣誉永远偏爱于勤奋的人，收获永远钟情于热爱生活的人，成功永远垂青于爱岗敬业的人。

面对辛苦的教学工作、单调的校园生活，你是否还在怀疑自己的选择，你是否还在犹豫中举棋不定呢？想一想孩子们求知的眼神，同事会心的微笑，我们还徘徊什么呢？我们追求的不就是最大程度地实现自己的价值么？孩子们的尊敬，同事们的认可，不正是我们自身价值的体现么？又有什么能比塑造一个个鲜活的灵魂更让我们有成就感呢？当教师的辛苦是别人不可理解的，但当教师的幸福也是无人可以体会的，当我们收到一张张贺卡、一条条短信时，那是一种怎样的幸福啊；教师不一定是一个富裕的人但一定是一个充实的人，教师贫乏的是物质但富足的是精神。既然选择了远方，便只顾风雨兼程；既然钟情于玫瑰，就勇敢地吐露真诚；既然目标是地平线，留给世界的只能是背影。既然选择了教师站在自己身后就只能是明理达义的一大群生命。

历经艰辛，却无法丢弃其中任何一件，因为这上面写着两个字：责任。行行都需要负责任，人人都需要尽义务，而教育则需要一种更高的要求，因为我们的工作牵扯到千万个家庭的幸福，关乎着一个国家和民族的未来。这就要求我们要有一颗爱心，爱生活，爱工作，爱学生。学高为师，德高为范，我们往往会成为孩子们学习对象，因此做一个热爱生活的人，把迷惘和懒散带走，把憧憬和希望留下，我们要做一个积极昂扬的人，把消极、脆弱带走把乐观、坚强留下。

拿破仑在一次与敌军作战时，队伍损失惨重，形势非常危险。拿破仑也因一时不慎掉入泥潭中，被弄得满身泥巴，狼狈不堪。可此时的拿破仑浑然不顾，内心只有一个信念，那就是无论如何也要打赢这场战斗。只听他大吼一声，“冲啊！”他手下的士兵见到他那副滑稽模样，忍不住都哈哈大笑起来，但同时也被拿破仑的乐观自信所鼓舞。一时间，战士们群情激昂、奋勇当先，终于取得了战斗的最后胜利。这件事告诉

我们，无论你在任何困境中，都要保持乐观积极的心态。因为你的自信，可以感染到无数你接触到的人。

如果说爱生活是一种态度的话，那么爱工作需要的则是一种境界，需要的是一种昨夜西风凋碧树，独上高楼，望尽天涯路的高度，爱工作，不是把它当做谋生的一种手段，而是把它当做人生的一种追求，不是把它看做金钱和劳动的交易，而是看做自己幸福生活的方式。它追求的不再是简单传递，而是最有效的表达，不再是知识铺陈而是艺术的排列，这是教书匠和优秀教师的区别。爱学生，并不意味着放松，更不是纵容，而是一种责任，对学生的现在负责，对学生的将来负责，它意味着一个个鼓励的眼神，一声声温暖的问候，一次次心与心的交流，意味着谆谆教诲，循循善诱，春风化雨，润物无声。

保尔柯察金曾经说过，人最宝贵的是生命，生命每个人只有一次。人的一生应当这样度过，当你回首往事的时候，不会因为虚度年华而悔恨，也不会因为卑鄙庸俗而羞愧。朋友们，坚定自己的选择，让青春绽放出美丽的光辉吧，是一棵大树，你就洒下一片绿阴；是一株小草，你就增添一份春色；是一只蜜蜂，你就酿造一份甜蜜；是雄鹰，你就搏击万里长空；是一名教师，就要修得桃李满园，香飘四方。

## 先进事迹工作发言稿篇五

各位领导、各位同仁：

大家好！我叫xx□2004年1月通过招标上岗、优化组合成为水都信用社均州分社负责人。我是受命于危难之时，当时均州分社各项存款持续下降，一个4000余万元存款的网点，到我接手时其余额仅有2930万元，为此该网点职工每月仅能拿到五百元左右的工资，远远低于其它营业网点职工收入。为了扭转这一被动局面，我和优化组合而来的4名职工勇往直前，

用辛勤和汗水浇开了储蓄之花。到2004年底，均州分社各项存款余额达4667万元，较年初净增1764万元，其净增额在全市各营业网点独树一帜。一份耕耘，就有一份收获。在存款大幅攀升的同时，我们均州分社职工的收入均超过了2万元，其中我个人的年收入达到了2.7万元，是我参加工作以来收入最高的一年，与大多数职工相比，可以说是够丰厚的。我想，如果没有上级领导对我的关心、支持，如果没有招标上岗、优化组合的残酷竞争，如果没有能者多劳、多劳多得的按劳分配制度，我就无法象今天这样扬眉吐气。下面，我向在座的各位领导和同事介绍一年来我是怎样以辛勤和汗水换来丰厚回报的。

大家知道，我所在的均州分社地处丹江金融一条街。在方圆不到1公里的范围内农行、工行、建行三足鼎力，市场竞争已达到了白热化程度。我们均州分社牌子不如别人硬、结算渠道不如别人畅、服务产品不如别人多、服务质量不如别人高，致使我们在竞争中只有招架之功，没有还手之力，如果不尽快实施先人一步、快人一招的超常规举措，就难以扼制存款下滑的局面。

面对种种不利因素，作为均州分社负责人，我义无反顾，没有退缩。为了在激烈的竞争中不断发展壮大，使分社每一个职工能够拿到较高的工资，我在揽存工作中充分发扬“拼命三郎”的精神，只要有百分之一的希望，就用百分之百的努力去争龋为了尽快进入角色，我对辖内的客户分布情况进行了全面摸底梳理归类，发现我社附近不仅有市人民医院、丹二巷菜市场，而且还遍布餐饮、娱乐、超市，可以说组织资金的条件得天独厚。摸清市场后，我将不利因素转化成有利条件。通过上门公关、建立客户信息卡、定期访问等手段，激活了一批“沉睡”客户，发展了一批黄金客户。小梅超市与我社仅一墙之隔，但从未与信用社发生业务往来。为了争取到小梅超市这个客户，我多次上门做工作，而小梅超市的老板似乎不太领情，总是若即若离，始终没有在我社开立帐户，我没有因此而放弃，而是一如既往的为其主动兑换零币，

帮助鉴定其人民币真伪，有意为其推销商品，点点滴滴的真情注入终于打动了老板的心，如今小梅超市已在我社开立了帐户，月均存款余额保持在30万元左右。

为了在激烈的储蓄竞争中站稳脚跟，我们一个回合不行，十个回合的毅力拼搏，只要是自己选准的目标，我将义无反顾，勇往直前，不达目的誓不罢休。刘女士是金融一条街上有钱大户，但多年来一直未与我社往来，眼睁睁地看着一池肥水总是流入外人田，我心里真不是滋味，于是攻关刘女士便成了我的一大目标。去年9月我找到了她家，刘女士见了我，开口就说：“今天怎么又来了，我的钱存在工行，你别费心机了。”不善于吃闭门羹的我有意避开了存款话题，与之谈论起日常生活中的杂事。一向细心的我发现沙发上放着准备织毛衣的毛线，我眼睛一转，有办法了。我指着沙发上的毛线笑着说：“我织毛衣可在行了，你生意忙，我帮你织两件，怎么样？”刘女士满口答应了。“项庄舞剑，意在沛公”。10多天后，刘女士第一笔13万元的资金在我社落了户。

争存要有路，揽储要有方，拉关系，搭桥，然后攻关是我争存揽储工作中的又一诀窍。一天，我在一个朋友家玩，朋友告诉我：“市中心有一个体老板家中有一笔钱，就看你有没有能耐把它弄到手。”听到这一信息后，我并没有盲目地上门找这位老板，而是先打听老板周围的熟人，通过“人托人，宝找宝”的方式终于和这位个体老板搭上了，但老板否认有钱，生硬地向我泼了一盆凉水，但我并没有因此算罢干休，我又找到了刚认识的这位老板的朋友，一起又来到了这位老板的家，老板依然是老板，并不那么爽快，然而看在朋友的份上，还是存了1万元。谁知这1万元刚存1个星期，这位老板又打电话，说有急用，我赶紧把钱送到了这位老板的手中，老板见到风尘仆仆的我，不仅未接我送来的钱，反而又从家里拿出3万元交给我，笑着说：“你们的服务还算不错。”从此这位老板不仅成了我们的常客，而且每月存款余额都保留在5万元以上。

一份温情，深深打动了老乡的心。通过这种人情往来，加深了相互之间的情意，没过几天，她陆续将存放他行的存款转入我社，现累计余额已达40多万元，且都是定期存款。正是这样的点点滴滴小事，才使一个个客户在我社生根开花，壮大了我社的客户群。

有人曾对我说，揽存是门苦差事，只有你找别人的，没有别人找你的道理。这话一点不假，揽存工作确实要付出很多，而且往往大多数的付出都是在默默无闻中度过的。在对待付出和回报的问题上，我始终将天平的砝码放在付出一方，以一颗赤诚之心对待自己所从事的工作。为了加强与客户的联系，去年我曾多次自掏腰包与客户小聚，不少客户深受感动，将在其它银行的帐户全部撤消，将资金存放到我社。为了搞好储蓄工作，我不仅在时间、家庭上付出了很多，有时还得做出许多其它额外的奉献。我粗略计算了一下，去年我在揽存工作中贴补近千元，从未在单位报销过一分钱费用，有人说我“傻”，我一笑置之，为了能拿回自己和分社其它职工的工资，为了农村信用社的发展壮大，我认为所做的一切值得，我无怨无悔！

谈起揽存感受，我认为仅有一腔热情是远远不够的，还要有吃苦耐劳的精神。市第一人民医院是联社花了很大力气争取来的黄金客户，。为了做好医院近千名职工工资的代发工作，我深感压力大、任务重，特别是在医院每月发两至三次工资的情况下，自己从不叫苦，从不叫累，经常加班加点，有时晚上加班到九点多钟才回家，锅里的晚饭冷了又热，热了又冷，连丈夫也为我这种精神所感动，主动承担了繁重的家务。

我与上班地点相隔二、三里路，经常风里来，雨里去，早出晚归，不辞辛苦，有时为了赶上中班，甚至连饭也顾不上吃，就买包快餐面充饥。为了完成自己预定的存款目标，白天夜晚地干工作，回家做饭洗衣次数少了，儿子的成绩下降了，但为了存款不下降，我成了年迈父母不孝的女儿，也成了年幼孩子不称职的母亲。一年来的风风雨雨，凝聚着我对储蓄

事业的热爱，也融进了我对储户的片片深情。在这里，饱含了储户对我的信任；在这里，凝聚了我一年来的心血和汗水。这里，虽然没有战火的硝烟，却处处充满着金钱、名利与清廉、贫苦的短兵相接。这里没有节假日，有的只是终日重复的近似于机械的、单调的工作。分社里有多少笔存款，有多少余额，我心里清清楚楚，但一年来，我所走过多少条路，流下多少汗水，撒下多少颗希望的种子，我却无论如何也说不清楚。每当看到自己每月能够拿到1000多元的工资时，心里甭提有多高兴了，所有的辛勤和劳累顿时无影无踪。特别是去年年底因我社存款任务超额完成而获得各项奖励时，我心里乐滋滋的，印证了一份耕耘就有一份收获的真理。如今联社出台了一系列按劳取酬政策，为我们辛勤耕耘的信合人提供了更加宽阔的舞台，那些不劳而获、坐享其成、吃大锅饭的时代已经一去不复返了。虽然2005年我们的存款任务更重了，但联社的各项奖励政策具有较高的刺激，我将在自己的工作岗位上，以饱满的工作热情，扎实的工作作风，为自己的经济利益多工作，为单位存款目标的实现多贡献，我相信，2005年一定又是我们均州分社存款大增长、职工收入大提高的丰收之年！

谢谢大家！