

# 2023年房地产销售合同(优秀5篇)

生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。那么合同书的格式，你掌握了吗？下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 房地产销售合同篇一

- 2、接待客户、咨询工作，为客户提供专业的房地产置业咨询服务；
- 3、了解客户核心需求，匹配并提供合适房源；
- 4、负责商务谈判、合同签署以及房屋过户手续办理等服务工作；
- 5、负责公司房源的开发、维护与积累，并与业主建立良好的业务协作关系。

## 房地产销售合同篇二

1. 负责公司楼盘项目的客户接待，促进客户购买成交。
2. 意向客户的跟踪维护、发掘潜在客户。
3. 办理楼盘销售相关签约合同及相关手续。
4. 配合完成项目竞品楼盘的信息资料整理、市场调研工作。
5. 协助销售主管处理一般日常事务。

文档为doc格式

## 房地产销售合同篇三

- 2、据项目情况能制订相应的工作计划、要对销售人员的工作进行管理监督；
- 3、带领团队维护客户关系，开发新客户，追踪潜在客户并适时进行客户跟踪回访等；
- 4、负责部门内来访、客情、日报、成交总结等日常管理及其他工作；
- 5、带领案场销售人员完成销售任务。

### 房地产销售顾问职责7

1. 负责客户接待、咨询工作，为客户提供专业的房地产置业咨询服务.
2. 了解客户需求，促成二手房买卖或租赁业务.
3. 负责公司房源的开发与积累，并与客户建立良好的业务关系.
- 4、进行面对面的业务洽谈，促成交易，签订合同协助客户办理过户相关手续.

业主想卖房，客户想买房，我们就是中间的桥梁！为客户提供购房计划，看房，议价，签约等专业的房地产置业咨询服务。接受业主委托并与建立良好的业务协作关系，做到在客户要定房时能无障碍签约。

## 房地产销售合同篇四

- 2、负责客户接待、咨询工作，为客户提供优质的看房体验和

置业咨询服务；

3、负责协助解决客户售后服务工作；

4、与客户建立良好的关系。

房地产销售顾问职责4

1、负责客户的接待、咨询工作，为客户提供专业的房地产置业咨询服务；

2、陪同客户看房，促成二手房买卖或租赁业务；

3、负责公司房源开发与积累，并与业主客户建立良好的业务协作关系。

## 房地产销售合同篇五

2、负责接待、沟通上门客户，维护公司分配的客户，了解客户需求，做好信息匹配；

3、进行商务谈判，促成房屋买卖和租赁业务成交；从带看到成交，师傅一对一辅导；

4、为客户提供专业的置业服务；

房地产销售顾问职

1、负责为客户提供房屋咨询、买卖、租赁服务等相关业务；

4、接待客户，提供业务咨询，带客看房、跟进磋商、谈判签约；

收集相关资料；

- 5、每日完成规定的量化指标；
- 6、主动收集市场信息，为公司发展提供合理化建议；
- 7、认同公司文化，遵守公司制度，服从公司管理，接受上级工作指导与安排；
- 8、树立品牌意识，注重把公司品牌宣传贯穿到工作的全过程。