

最新保险公司的人 保险员工家属发言稿(优质7篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

保险公司的人篇一

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

今天，我非常荣幸的被xxx公司邀请来参加年会盛典，我相信此时此刻，大家和我一样，心中涌动着感动、不安与自豪。在此我非常感谢xxx领导对我们家属朋友的亲切关爱，更感谢领导给我们家属提供了这样的交流平台，让我们互相学习，共同提高。在感动、温暖之余，我为自己只付出了很微薄的扶持与呵护，而受到贵公司如此的尊重与关爱而感到大喜过望！我相信通过今天的这次庆典，更增加了xxx公司整个团队的向心力、凝聚力和战斗力。我更相信在xxx董事长的指引和带领下、在全体同仁的共同努力下□xxx公司会越来越灿烂辉煌！

各位同仁，作为家属，我为你们的忘我工作精神而敬佩，为你们取得的骄人业绩而自豪。我将会更加理解并一如既往的支持你们的工作。你们从事的职业，很锻炼人，也很伤人，很风光，也很苦。特别是作为一个女同胞，更不容易，要证明自己，需要付出很多，要做出成绩，需要牺牲很多。酸甜苦辣，艰难困惑，你们品味最多、感受最深，但是只要你们勇于发挥你们的聪明才智，一切困难就会迎刃而解。作为家庭“半边天”的我，一定会多一份宽容，多一份理解，多一些

支持，多一些奉献。因为对待你们的态度，既是一个家庭是否温馨幸福的重要尺度，也是一个人是否文明的重要标志。在此，我谨希望你们在百忙的工作中多注意保重自己的身体，时时、事事、处处和安全同行，同健康结伴，与快乐相随，携幸福为伍！

各位同仁，公司发展人人有责，愿我们摆正公司发展和个人发展的“鱼水“关系，忠诚于公司，坚守干一行，爱一行，专一行的信念，踏踏实实的充实自己，发展自我，让我们携手共进互帮互助，为公司来年更加红火加油！借此机会，我感谢xxx公司各位领导对我爱人的栽培和重用，感谢各位同仁对她的工作的支持和配合。

值此20xx年新春佳节来临之际，我代表我的家人向在座的各位领导和同仁拜个早年。

祝愿大家：平平安安、健健康康、快快乐乐、开开心心！合家欢乐，马年吉祥，心想事成！谢谢大家！

保险公司的人篇二

作为一名普通的教育工作者，我就经历并直面过许许多多的挑战。八年前，我把中文系毕业生常有的那种玫瑰色的文学之梦播种在一所偏远的山区中学，但很快就遇到一个教育思想上的挑战：在教学中，是让学生做主人，还是教师做主人？我不顾领导和老教师的担心，硬是把学习的主动权和管理的主权统统交给了学生。为此，我不得不向校长立下军令状，并起早贪黑，钻研理论，分析学生，精心设计每一个方案，耐心走访每一个家庭……一千多个日日夜夜过去了，我终于迎来了第一道曙光：我的班级和那个名不见经传的学校一起跃居全县的榜首，我在挑战中挺了过来。老乡们奔走相告，纷纷要把孩子送到我的班上。

通过这件事，我明白了一个道理：挑战就是机遇，要想赢得

更多的机遇，就不能满足现状，于是，我对工作和事业都进行了大刀阔斧的改革：我向学习习惯发出了挑战，和学生一起提出“习惯成性格，性格定命运”的响亮口号，摸索出一整套培养良好习惯的方法；我向教育科研的传统局面发出了挑战，坚持以科研为先导，推动教学改革，每年发表数十篇文章，有的论文还在全国获一等奖。我所在的学校也被评为教科研先进学校。更多的时候，我是向自身的知识结构发起了挑战：工作之余，我用三年时间完成了中文系本科的函授学习，并成为一名优秀毕业生；我用一年的时间参加吉林演讲培训学院的学习，也成为一名优秀学员；我用四年时间完成了法律本科的自学，实现自己所追求的教育与政治经济的有力沟通；我还广泛涉足新闻传媒、电脑外语等领域……我希望自己的目光能够瞄准大文化、大教育的崭新高标！八年来，我几乎没看过一场电影，所有的节假日，几乎都是我读书、学习和写作的黄金时光。我也常常感到深深的愧疚，就是对不起自己含辛茹苦的妻子和嗷嗷待哺的孩子，还有那常常在村头盼儿回家的白发老娘！

说到这里，或许有人要问：你讲的这些不是自吹自擂吗？不！我只是想通过一名普通得不能再普通的年轻人的经历向外界证明：江苏的职工是开拓进取的职工，是敢于发出挑战并迎接挑战的职工，是永远的挑战者！

在新世纪到来之际，让我们用全部的赤诚和智慧，去迎接改革路上方方面面的挑战，去迎接新世纪暴风骤雨的挑战，让我们江苏在挑战中去拥抱新世纪的辉煌！

保险公司的人篇三

尊敬的省人寿保险公司、各位领导、各位专家学者、各位市公司领导、各位来宾、各位朋友：

晚上好！

首先，向中国人寿保险公司x分公司20xx年精英年会在x召开表示最热烈的祝贺！今晚，我非常荣幸应邀来此参加精英年会文艺演出，与各位知名学者、全省寿险公司的领导、千余名寿险精英在此欢声笑语、共度良宵。而且，更令我感动的是中国人寿保险公司x分公司倾力捐资10万元，在x兴建一所“国寿希望小学”，给贫困地区的失学儿童提供一次宝贵的学习机会。我在此代表市委、市政府对中国人寿的爱心义举表示诚挚的感谢！！代表那些渴望学习的孩子们说一声：“谢谢你们，中国人寿。”人寿保险惠泽千家、造福万户，中国人寿与x学生教育工作多年合作，贵公司开办的“学生平安、住院医疗保险”为千万学生、家长以及学校解除了后顾之忧。

在前任xxxx市长的高度重视下□x办学生平安保险以来，保险公司共承保万人次，承担风险亿元。特别是今年冬季，气温较高，空气干燥，传染病发病率及高，保险赔付金额已达万元，充分发挥了“社会稳定器”的作用。今日，欣闻中国人寿保险公司x分公司20xx年保费突破30亿元大关，稳据x寿险市场的龙头地位，我衷心向省市寿险公司的各位领导、同志们表示祝贺！中国人寿保险公司x分公司作为国有金融企业甘当改革先锋，开拓进取、深化改革、与时俱进，经受住市场的洗礼，稳健走入21世纪。

这一切是你们中国人寿的’骄傲，是我们x人民的自豪，更是在座所有人的功劳！！！！

各位女士们、先生们，“有朋自远方来，不亦乐乎”，今晚，让我们忘掉所有的烦恼和困惑，为中国人寿辉煌的昨天和美好的明天而尽情欢歌吧！！！！谢谢各位！

保险公司的人篇四

尊敬的各位来宾，亲爱的各位优秀业务伙伴：

大家好！

非常感谢大家今天来参加xx人寿xx本部20xx年末新老客户答谢会。请允许我代表xx人寿xx本部全体内外勤员工向出席今天活动的各位来宾及新老客户朋友们表示衷心的感谢和热烈的欢迎！合众人寿在各级领导领导和广大客户的关怀下和支持，已经走过了x年的风雨历程，不断发展壮大，现在，总资产已经突破xx亿元，已稳步迈入中国大中型保险公司行列，同时也取得了不少令行业内外人士瞩目的成绩。

尤其是20xx年，我们更是成功的引进了原xx人寿总经理xx先生、原xx人寿总精算师xx先生等多位重量级寿险人才加盟合众。在此基础上xx人寿也开启了新十年、新发展的征程，未来x年首期保费翻两番，公司实现上市都被提上议事日程，这一系列的大动作标志着合众人寿开始走上跨越发展的快车道。xx人寿xx中支本部也在广大客户的关爱和支持走过x年的奋斗历程，在胶东大地上竖起一面响当当的大旗。

为了答谢一直以来关注和支持xx人寿发展的广大客户，我们公司今天特在此举办客户答谢会，是向给予我们长期支持和信赖的来宾们表达一份真心的感恩之情，希望通过今天的答谢会，能够让今天到场的每位朋友都有所收获。借此机会，我也代表公司的全体员工郑重承诺，我们合众人寿未来将会提供更好的保险产品，更优秀的保险服务给我们每一位客户！在未来的日子里，以拳拳之心回报所有的客户长期以来的支持和帮助。

感谢您多年来对我们的支持与信任。同时也感谢各位业务伙伴，多年如一日的辛勤付出。今天我们举办这样一个活动，目的是增进了解、加深友谊、更好的服务客户，创造双赢。我们坚信，有各位来宾一如既往的支持，有全体伙伴的不懈努力和广大客户的支持，我们的事业一定会更加美好，我们的未来一定更美好。

最后，希望大家今天能有所收获，也恭祝大家身体健康，工作顺利，家庭幸福，万事如意！

保险公司的人篇五

语言艺术，诗一样的语言，音乐一样的旋律。下面本站小编为大家整理了几篇保险公司领导发言稿范文，希望对你有帮助。

保险是一个国家或地区经济社会发展到一定阶段必需的一种经济形式。例如，现代社会几乎所有的人都不可能长期呆在家中，而出行就面临乘车、乘船、乘机的风险。保险作为一种社会化安排，把面临风险的人们通过保险公司组织起来，从而使单个风险得以转移、分散。体现了“人人为我，我为人人”的社会文明。

保险是保护国家富强、民族兴旺的关键产业。从事保险工作和购买保险均体现了人间友爱，“利己利人”，“积善积德”。财产保险，用到的时候是一份保障，所有的人都在帮你；财产保险，用不到的时候，是一份爱心，你在帮助所有的人。财产保险是人们生活中的一把保护伞，财产保险是化解社会矛盾纠纷的润滑剂，财产保险是社会生活的保护神。

股公司、湖北省联发投集团等大型国有企业出资12亿资本金，设立的一家总部在湖北的全国性法人财产保险公司。

作为一家法人机构的财产保险公司，我们将设计提供更有针对性的保险产品，为企业、单位、家庭、个人客观存在的不确定风险和损失，转变为较少的确定性保费成本，保障经济发展、生产生活正常进行；我们将在承保、理赔等方面提供更优质的服务，同时帮助客户进行风险管理，预防风险，减少和避免风险；我们将替政府分忧，参与社会管理，通过责任保险等形式，由保险公司承担政府机关、事业单位、企业、医院、学校、商场、娱乐场所等因各种原因导致的公民损失，

减少经济纠纷和群体事件，推进社会和谐，保障民生；我们将发挥法人机构总部、注册、纳税、资金归集地均在地方的优势，高度重视保险公司总部资金量大、保险资金投资运用范围广的特点，为地方经济的跨越性发展多做贡献。长江财产保险公司于20xx年11月18日正式开业，我们确定的发展愿景是：秉承“诚信、合规、互助、共赢”的价值理念，本着对社会负责、对客户负责、对监管部门负责、对股东负责、对员工负责的精神，摒弃粗放经营的模式，坚持科学发展，坚持差异化发展，树立自己的品牌，将公司逐步发展成为一家覆盖全国的最讲诚信、最依法合规、最注重风险控制、治理结构最完善、经济效益相当好的一流财险公司。

“安得广厦千万间，大庇天下寒士俱欢颜，风雨不动安如山。”我们希望，通过几年的努力，让越来越多的人知道，长江财产保险公司是全国一家最有特色的为企业、单位、家庭送去和谐与安详的保险服务商，和长江保险合作，就可以为自己企业、单位、家庭、个人带来和谐、安详、财富、幸福和价值提升。

保险是一个国家或地区经济社会发展到一定阶段必需的一种经济形式。例如，现代社会几乎所有的人都不可能长期呆在家中，而出行就面临乘车、乘船、乘机的风险。保险作为一种社会化安排，把面临风险的人们通过保险公司组织起来，从而使单个风险得以转移、分散。体现了“人人为我，我为人人”的社会文明。

保险是保护国家富强、民族兴旺的关键产业。从事保险工作和购买保险均体现了人间友爱，“利己利人”，“积善积德”。财产保险，用到的时候是一份保障，所有的人都在帮你；财产保险，用不到的时候，是一份爱心，你在帮助所有的人。财产保险是人们生活中的一把保护伞，财产保险是化解社会矛盾纠纷的润滑剂，财产保险是社会生活的保护神。

长江财产保险股份有限公司是在中国保监会、湖北省委、省

政府领导和关心下，由中国国电集团、武钢集团、中国电力顾问集团、湖北能源集团、国电资本控股公司、湖北省联发投集团等大型国有企业出资12亿资本金，设立的一家总部在湖北的全国性法人财产保险公司。

作为一家法人机构的财产保险公司，我们将设计提供更有针对性的保险产品，为企业、单位、家庭、个人客观存在的不确定风险和损失，转变为较少的确定性保费成本，保障经济发展、生产生活正常进行；我们将在承保、理赔等方面提供更优质的服务，同时帮助客户进行风险管理，预防风险，减少和避免风险；我们将替政府分忧，参与社会管理，通过责任保险等形式，由保险公司承担政府机关、事业单位、企业、医院、学校、商场、娱乐场所等因各种原因导致的公民损失，减少经济纠纷和群体事件，推进社会和谐，保障民生；我们将发挥法人机构总部、注册、纳税、资金归集地均在地方的优势，高度重视保险公司总部资金量大、保险资金投资运用范围广的特点，为地方经济的跨越性发展多做贡献。长江财产保险公司于20xx年11月18日正式开业，我们确定的发展愿景是：秉承“诚信、合规、互助、共赢”的价值理念，本着对社会负责、对客户负责、对监管部门负责、对股东负责、对员工负责的精神，摒弃粗放经营的模式，坚持科学发展，坚持差异化发展，树立自己的品牌，将公司逐步发展成为一家覆盖全国的最讲诚信、最依法合规、最注重风险控制、治理结构最完善、经济效益相当好的一流财险公司。

“安得广厦千万间，大庇天下寒士俱欢颜，风雨不动安如山。”我们希望，通过几年的努力，让越来越多的人知道，长江财产保险公司是全国一家最有特色的为企业、单位、家庭送去和谐与安详的保险服务商，和长江保险合作，就可以为自己企业、单位、家庭、个人带来和谐、安详、财富、幸福和价值提升。

各位新伙伴：您们好！

欢迎您们参加中国人寿保险股份有限公司分公司20xx年第五期《星火燎原》创新班学习，在此，我代表中国人寿分公司党委、总经理室对各位的到来表示热烈的欢!同时，也祝贺大家有这个机会和人寿保险这个新兴的、最具有发展潜力的朝阳行业结缘。

人寿保险是人生中永随相伴的财富，是其他任何事物不可替代的，她也是我们每一个人、每一个家庭幸福安康的守护神。当您不需要她的时候，或者是您已经把她遗忘，她仍然在您身边忠实地默默守候；当您遇到困难的时候，她会为您排忧解难。人寿保险事业，是一份充满了神圣、充满了爱心、充满了快乐的事业。年少时，人寿保险的教育金可以帮助莘莘学子顺利完成学业，造就国家建设的栋梁之材；中年时，人寿保险的救助金(如：医疗保险金、意外伤害保险金)可以帮助危难家庭度过难关，构建平安和谐大家庭；年老时，人寿保险的养老金是老年生活的忠实伴侣，是开启晚年幸福乐园的金钥匙。

曾经有这样一句话说：人寿保险的推销员是神派到人世间的幸福使者，他们推销的人寿保险就是把幸福送给千家万户，把快乐带给每一个人，让生命活得更有尊严，让爱心布满人间。

各位伙伴，中国人寿有了您们的加入，将会有更多的人民群众、更多的社会家庭受到人寿保险的绿荫庇护，您们也将会在更多客户的感谢中、赞美中获得成功，创造您们的辉煌人生!

中国人寿是中国市场上最悠久的人寿保险公司，有着60年的发展历史和拥有4.5亿客户，经过多年发展，已经成为中国保险行业第一品牌□xx年的品牌价值高达人民币486.67亿元，总资产达7000亿元，业务收入占据了中国人寿市场的半壁江山，是巡航在中国保险行业的一艘航空母舰，引领着中国寿险行业的发展方向，她是中国民族寿险行业的领跑者，她以最好

的产品、最好的服务提供给客户、回馈给社会。

作为一名合格的寿险营销员，我们要诚实守信、目光远大，既要为客户提供优质的保险保障，也要为自己的事业创造成功的机会。公司一贯提倡“以人为本、走专业化营销之路”，这次培训我们的讲师们将给大家讲授一套专业完善的培训课程，并在今后您们从新人到高级主管的成长过程中，继续给予培训支持；在主管的辅导下，引导您发展的方向，让每一位伙伴最大限度的发挥自身潜能，以实现自己的理想，成为受人敬仰的寿险专家，成为一名造福社会、造福人民的爱心大使。

今天，您们选择了中国人寿，您们的人生里程将进入一个全新的发展阶段，在中国人寿这个大舞台上，公司提供了公开、平等的竞争机制，每位伙伴都可以通过自身的努力实现自己的梦想。制度是公开的，竞争是平等的，但勤奋和努力却是至关重要的，只要相信公司、相信制度、相信团队，“听话照做，相信追随”就一定会成功！

您们来自全区各个不同的地方、从事过不同的职业，或许也有着不同的生活习惯，但是，为了事业发展的这个共同目标走到了一起，所有营销队伍里的伙伴，都要互相关心、互相爱护、互相帮助。“公司是家庭、公司是学校、公司是军队”，这是中国人寿一贯秉承的职场文化理念。在家庭里面，我们要互相尊敬、和睦相处，遵守职场伦理和职业道德，不要为了小事而斤斤计较；在学校里面，我们要虚心学习、戒骄戒躁，不要因为一时的不足和暂时的失败而气馁，也不要因为获得一点点成功而骄傲；在军队里面，我们要严守纪律、维护制度，要保持高昂的斗志，培育顽强拼搏的战斗力和战斗力，要树立不怕困难、敢打硬仗的战斗气概，公司的业绩就一定会得到提升，您的理想就一定会实现！各位伙伴，“观念改变命运、态度决定一切”，这是永恒不变的事业追求理念，只有自己才是自己命运的真正主宰者，只有自己才是自己生命中的唯一思想家；“感动不如心动、心动不如行动”，这是成功

人士长期坚持的行动纲领，要创造幸福生活，要改变自己的命运，必须从改革自己的思维习惯入手。“换一种观念，会换一种心情；多一个思路，会多一个出路”，只要您们确立了目标，明确了方向，行动就是最后的选择。

最后，预祝本次培训班取得圆满成功！预祝各位伙伴学有所成，未来国寿的销售精英就是您们！您们是国寿持续发展的新动力！

谢谢大家

保险公司的人篇六

各位尊敬的领导，亲爱的伙伴：

大家上午好！

我叫xxx是xxx处的一位业务员，今天很荣幸有机会代表新人和各位分享我的心路历程。

我是20xx年5月底来到xx人寿的，以前做过一些销售工作，也曾自己开店，后来，我决定要改变目前的状况，让自己走出去，得到更多锻炼，于是列出了自己认为理想和完美的工作条件，我告诉自己，我要的工作要满足这些条件：1，时间一定由我自己掌控；2，要能不断地接触人，建立新的人际关系，和一些成功的人交朋友锻炼自己；3，必须能够有不断的学习成长机会；4，收入可以由自己的努力获得；5，这份工作对社会有贡献；6，它可以让我环游各地。冲着这样似乎不切实际的目标，我开始寻找适合的工作，于是，我找到了保险公司。

装载着美好和希望，我来到了xx区部，对我来说一切都是那么新鲜好奇，刚来到公司我参加了新人培训班，学到了很多基础知识。回到群英部后，得到了我的主管、组训和伙伴们

对我的无私帮助，使我备感亲切，在此，我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢！同时也感谢所有帮助过我的朋友们！

在展业过程中，由于是新人，我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触，向客户介绍xxxx条款险种后，得到的是无情的拒绝，我非常失望、沮丧，然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助，我按照他们教的办法，多次与客户接触，终于得到了信任，使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功，极大地激励了我的信心，之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元，件数17件，初步实现了自己的梦想。

通过大家的帮助，我由一个对保险一无所知，迷茫无助的人，转变成朝气蓬勃、积极进取的人。xx区部的氛围无时无刻都在激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。同学朋友也感到我的变化，说我比以前有涵养，又年轻了，这都是在xx区部取得的意外收获！

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目标，才能够取得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目标，决心在一开始就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目标，也一定能取得比一般人强的成绩！进入20xx精英俱乐部的前辈伙伴们，都是我学习的榜样，我要争取尽快加入精英俱乐部！其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚定的信心，在这个行业走得坚定而从容；入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但我们会在你们的帮助下，快马加鞭，取得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的氛围，产生更多的机会！

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美好的词就是“自信”。从

事保险的几个月期间，我每周都给自己定计划，按计划一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。

我为自己是一名xxxx人而高兴，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美好未来!再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，取得新收获!谢谢大家!

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

保险公司的人篇七

大家好！今天能站在这里接受表彰，并代表先进个人发言，我感到无比的荣幸和万分的激动。

首先，请允许我代表所有受表彰的先进个人，向关心和支持我们的`各级领导表示最衷心的感谢！向风雨同舟，相互支持，并肩战斗的同事们致以最崇高的敬意！下面我就个人的一些工作经验和心得向在座的各位领导和同仁进行交流、汇报。

城镇居民医疗保险工作，是继城镇职工基本医疗保险制度和新型农村合作医疗制度推行后，党中央、国务院进一步解决广大人民群众医疗保障问题，不断完善医疗保障制度的重大举措。它主要是对城镇非从业居民医疗保险做了制度安排。这一制度的出现在中国社会保险制度改革的历程中具有重大意义，指明了中国社会保险制度改革的方向。

在这几年的工作中，我总结出了以下几点经验：

一是要干好工作就必须要做到“四进”和“五讲”。四进是指进社区、进学校、进企业、进家庭；五讲是指讲政策内容、讲参保好处、讲政府补贴、讲参保流程、讲报销办法。这样才能使我县城城镇居民医疗保险工作的政策家喻户晓、人人皆知，从而引导我县城城镇居民增强互助互济的保险意思，调动居民自愿参加医疗保险的积极性。

二是要做到完善自身、耐心细致。自身要积极的学习国家的相关政策，并及时、耐心的向居民宣传，使得城镇居民医疗保险制度深入人心，从而确保此项工作的顺利开展和保险收缴工作的完成效率。

三是要坚持原则，努力提升服务质量。作为最基层的服务人员一定要做到热情服务，始终把维护群众利益、满足群众需求、解决群众实际困难作为医保工作的落脚点和出发点，以饱满的工作热情、执著的敬业精神，使更多的困难单位和个人实现参保愿望，让更多的城镇居民享受到医保待遇。

在这几年的工作中，虽然取得了一定的成绩，但成绩只代表过去，而新的目标就在前方，荣誉给我们带来了希望和动力。我们不会沉醉在今天的掌声中，因为我们明白，这只是我们出征的战鼓，前进的号角，让我们积极行动起来吧！认真贯彻上级部门的政策，以我县城城镇居民医疗保险工作发展为大局，以高度的责任感和使命感立足本职，扎实工作，勇敢地肩负起我县城城镇居民医疗保险工作的扩面及征缴重任。为促

进我县城镇居民医疗保险工作跨越发展而努力奋斗！相信在我们共同努力下，我县的城镇居民医疗保险工作一定会登上一个新的台阶。

最后，祝各位领导、同事们工作顺利、合家欢乐、龙年吉祥，我的发言到此结束，谢谢大家！