

民办学校校长新年贺词(通用8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

民办学校校长新年贺词篇一

各位同事：

你们好！

今天来到xxxx分厂非常高兴，和大家见面十分愉快。今天，我们大家聚到这里，共同参加20xx年年会。首先我要感谢公司管理层对我的信任，推荐我到xxxx分厂来任职，我完全服从公司的决定。在这里还要感谢生产制造部的领导对我的工作的支持和肯定，使我有机会来到xxxx分厂，跟大家一起工作。我是向大家学习来了，希望大家支持我，帮助我，一起把xxxx分厂的工作搞好。

我一定不辱使命，不负重托，努力工作，恪尽职守，以强烈的责任心、认真的态度和踏实的作风，做好今后的工作，不辜负大家对我的期望。在坐的有许多经验丰富的老同志，有年富力强的年轻同志，我会虚心向大家学习，会向大家请教很多东西，拜大家为师，我想在大家的支持和帮助下，一定会把xxxx分厂的工作搞好。谢谢大家！祝大家新年快乐。

民办学校校长新年贺词篇二

大家好！

我是子w服装品牌尹路店的营业员尹琴、首先感谢各位领导提

供给了我这次展示自己的机会、我来到这里的目的是想竞选储备店长。

当我满怀自信的走出学校大门、踏入社会参加工作的第一步便与芝林结了缘、当我穿上蓝色服装的那一刻起、便暗自下定决心：一定要努力工作、做一名合格的营业员。

我竞选储备店长、我认为我个人的优势在于：自信、有较强的学习和适应能力。首先把公司的利益放在第一位，以创造最大效益为目标，协助店长、领导竭尽全力做好每一项工作。

如果我选上了储备店长一职，我一定会倍加努力、按照领导的指示完成份内工作，我将会这样管理：

- 1、实行“顾客第一，服务第一”的原则
 - 2、顾客消费时，做到有问必答、有忙必帮的服务
 - 3、以‘追求顾客满意’为宗旨，在提高服务水平、加强服务意识的同时、注意员工言谈举止等综合素质的提高，更好的为人民服务、减少投诉。
 - 4、库存管理要保证药品的充足、存放的准确以及订单的及时发放
 - 5、想办法尽量为公司降低成本、节约能源
 - 6、深入了解员工的生活，必要时给予合理的建议
 - 8、总结经验。从没有做好的事情中吸取教训、已经成功的事情寻找实施时的不足、把这些经验投入到以后的工作中去??
- 以上是我对店内管理的一些设想，如有不足之处希望各位领导加以指正，如果公司领导能够提供这个平台给我，我会用我的努力与勤奋，交上一份优秀的工作成绩单，证明您们的

决定是对的，虽然、我只是一个实习生、一个初出茅庐的新手、没有多少工作经验、但是，我相信，我决不会辜负领导们的信任与期望，我会用我在学校所学的知识更好的为公司努力工作，也向各位多多学习累积经验。‘只为成功找方法、不为失败找借口’。我相信“月亮发光是为了证明太阳的存在”，公司发展才能映照出我的进步。所以我会以后的工作中更加努力，更加勤奋。

谢谢！

民办学校校长新年贺词篇三

从异常繁忙的工作中，来到今天的公司年会，顾不上往留意新的春天的脚步渐近，但是，这年会的喜庆提示着我，新的春天确切已到来。

此时此刻，与各位一起共同总结过往看未来，这类共聚一堂的喜悦与感慨，在繁忙的工作中，显得如此珍贵。我们的年会，也许对外人来说不算甚么，但对我们在坐的每个人，都有着沉甸甸的份量，由于，这是我们在鸿与智所有人息息相关的年终大会。根据新闻理论的接近性原则，这该是我们心中最重要的新闻，是我们共同参与共同创造的鸿与智头号新闻事件。

非常感谢公司，给我这样的平台与发言机会，让我作为鸿与智员工的代表，与各位分享我在过往一年的理解与思考。我想以一个成熟员工的心态为主题，来谈谈我的想法。

作为鸿与智初期一起走下来的团队的一分子，我见证了公司这几年的发展，比较深入地理解公司的理念。但从未像这几天这样的心情，百般滋味揉一体，万千感慨。不同于几年前，今天的鸿与智已成长为一个较具范围的大型媒体公司，从初期的媒体代理和媒体出版开始，鸿与智在近几年每一年都在大踏步地前进，特别是在过往的20xx年，鸿与智的会议事业

和展览事业作为新增模块都得到了相当程度的发展，并预计在不远的将来能够获得更大的进步。在新年到来之际，鸿与智在原本的垂直产业轨道交通事业部、制造业事业部、船海事业部、能源事业部的基础上，喜添自动化事业部，可谓开年大喜事。公司的范围与实力都在快速增长。作为中国本土最具实力的产业媒体团体公司，鸿与智，正在改写中国产业媒体的竞争格式与发展历史，并以势不可挡的态势引领产业媒体行业与各个事业部所属垂直产业的发展。我的心情如大家一样，深感心潮澎湃、深感我心激荡。身处这大变局当中，我们的企业布满了无穷的可能，而我们每个人，布满了无穷的机遇。

回看过往的一年，在我身上有着突出体现的采编工作方法终究在工作中发挥威力，这一年，我所在的轨道交通采编团队，在对产业资源的深度开发方面有了质的奔腾，我终究成长到一种与行业政府***、学界泰斗、大企业领袖平起平座地交换的境地，并奉献于我们的各个媒体产品。我们终究让行业评价说，你们《轨道交通》是轨道行业最火爆的、最有影响力的一本杂志，你们鸿与智的市场行为能力是了不起的。

我深深感谢公司的成长和轨道交通事业部的成长，让我在轨道市场的大潮和公司发展的大潮中得到成长的机遇与珍贵的磨砺。在过往的20xx年，由于轨道交通产业的快速扩大，有很多很多的事情要做，我承受了太多太沉重的压力与委屈，由于力之所不及，只是在靠一种责任心在支持，那种累，愿睡它三千年不醒。但正是这样的高压，让我无可奈何却又非常荣幸地意想到自己需要成长的地方，不成长不行，由于不成长总是要受批评，不成长不行，由于不成长总会耽误项目的进展。摸爬滚打、踉跄前行这一年的辛劳与劳累、挫败与悲伤、拼搏与泪水，此时此刻，都化作成长的喜悦，这是发至内心的喜悦，历经千锤百炼，走向坦荡从容。

我有很多很多的体会，在这里，迫不及待与你们分享，你们愿不愿意听

成长理论与成长心态是我几年得以快速成长的气力源泉。我永久也不会忘记，三年前我有一次在出差途入耳到的李总关于成长的一段话，我今天把它精炼地总结为：每一个人，在每一个阶段，都需要成长，成长是人生的常态。这些年，我对成长心态的理解与应用，帮助我在人生、在工作中的每个关口获得进步，这是受用一生的哲理。在前两年，我常常性地会体会这句话，并且不断地发现每一个阶段的成长都那末惊人。这句话直到今天仍然在影响我，我相信李总自己也在用他的行动不断地把这个哲理传递给他所接触到的团队，影响一批人，并通过这一批人，影响愈来愈多的鸿与智人。就在我为这次发言做预备时，又有机会深入体会到，成长，犹如一颗种子，必须经历过狂风暴雨，干涸的土地，其他种子成长的竞争，才可具有强大的生命力，才能长成参天大树。

成长是有阶段性的。每一个人在每一个阶段都面临着新的成长。很荣幸的是，我们的企业也正在一条高速成长的道路上，我们每一个人都有没有有限的机会和可能。但是，机会总会眷顾那些有预备的人，那些奋发进取的人。我看到一个又一个这样的例子，你们看，你们身边那些优秀的运营管理者、优秀的销售职员、优秀的编辑职员，他们除本身已具有的工作能力之外，我想，他们肯定深谙成长之道。

虽然我在20xx年度的签单量居整个公司销售之首却被李总很不屑地批评说那一百多万甚么也不算，但那一笔一笔单子回来，我还是很珍惜的，我对销售也是有一定理解的。我以为，销售职员一定要晓得销售行为的几个关键点，并且控制住这些关键点。要保持开发客户的销售状态，了解客户的需求，在关键点上促进客户的购买行为，维护巩固客户的关系，让客户成为我们一直合作下往的客户，这确切需要能力与境地。鸿与智是有一个有着深厚的销售文化底蕴的媒体经营机构，初期的理事会销售团队有着最强悍的销售文化，只是，后来的广告团队和采编团队没有把这类销售文化进行很好的继续，但后来的会议团队再次做出了这类强销售的工作作风，我清楚地看到强销售正在逐步回回。实在，强销售文化的本源就

是强势开发客户，找到决策人，达成销售目标。我们之前感觉没有好的产品与服务，怎样能够销售处好的结果。但是，我后来不再这样以为，所谓好的产品与服务，只有在好的销售结果下，才能真正做到。试想，都没有销售结果支持，我们如何投进本钱往支持好的产品，假如没有销售结果的所带来的客户对产品的高要求，我们又有甚么动力往把产品做好。所以，我相信，只有各位把销售做好了，只有销售真正有需求，我们的产品才能上台阶。我想，这也是为何我们每一个项目用销售额来作为第一评价标准的主要根据吧。

最后让我们携手共进，把公司变成所有人为之自豪的公司！谢谢。

最后祝诸位新年快乐. 工作顺利. 身体安康. 万事如意！

民办学校校长新年贺词篇四

大家好！在新春佳节即将到来之际，我们xx七街全体员工欢聚一堂，在春园店举办公司年会，我代表公司董事会和总部管理团队衷心感谢你们一年来辛苦努力的工作，感谢大家为xx的发展做出的贡献！

20xx年是我们xx极具挑战的一年，也是xx发展过程中最为关键、极不平凡的一年，在这一年里，我们经历了太多太多，我们有欢笑，也有泪水，有过失败，也有过辉煌，虽然我们并没有完成年度业绩目标（等会各店店长会通报全年业绩完成情况），但我们在经济低迷、行业不景气的情况下，凭着xx人特有的激情与斗志，用我们坚定的信念和无所畏惧的勇气，同舟共济，携手奋进，跨越寒冬，终于迎来了充满希望的20xx年。沧海横流方显英雄本色，我们xx人是一支同心同德、敢于挑战和拼搏的优秀团队，我为你们骄傲，为你们自豪，因为我们胜利的迈过了这道坎，我们经受住了残酷的考验，危机已经成为我们的转机。

20xx年我们xx将踏入新的征程，我们已经做出了新的发展规划：

1、塑造xx七街企业文化[]20xx年我们已经开始整理和树立了自己的企业文化，在新的一年里，我们将继续完善和修正，要让加入我们这个团队的所有成员思想统一、目标统一、价值观统一，首先要从公司高层开始，通过不断的培训和示范，逐步渗透到每个员工的心中和行动中。把我们的宗旨、使命、愿景化作工作的力量。

2、建立我们xx自己的经营体系：包括运营系统、销售系统、服务系统、人力资源系统、培训系统等方面，制定和完善适合我们自己的战略目标、规章制度、流程标准、激励奖惩等机制。

3、提升我们的执行能力：如果我们有很好的文化、很棒的机制，但是不能很好有效的去执行就是纸上谈兵，要知道空谈误国，实干兴邦。

民办学校校长新年贺词篇五

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家下午好!20xx年的钟声即将响起，寒冷虽然刺透骨髓，但阳光依然明媚，寒冷与温暖交织而存，严冬孕育着春天的气息。

在这辞旧迎新的时刻，在20xx年新年到来之际，我代表xx向工作在各个岗位的全体家人致以最亲切的问候和良好的祝愿!恭祝各位新年快乐，身体健康，万事如意!共同祝愿公司事业兴旺!此时，抚今追昔，我们感慨万千，展望前程，我们心潮澎湃，过去的一年是公司发展史上著有里程碑意义的一年，即将过去的20xx年，是我们成立的一年，也是所有员工迎接

挑战的一年，经受考验，克服苦难，努力完成销售任务的一年。

一年来我们在各店面老板和主管的带领下，以饱满的工作热情和奋发向上的精神状态，取得了不错的成绩。在这里，我感谢一年来全体人的不懈努力!新的一年即将来临，我们在品尝美酒，分享喜悦的同时，还要清醒的认识到，在激烈的市场竞争环境中，我们依然面临广泛的机遇和严峻的挑战，我们必须抓住新机遇，迎接新挑战，以高度的使命感和责任感来推进我们的持续发展，全力以赴，打造每个品牌行业第一!

民办学校校长新年贺词篇六

大家下午好!20xx年的钟声即将响起，寒冷虽然刺透骨髓，但阳光依然明媚，寒冷与温暖交织而存，严冬孕育着春天的气息。

在这辞旧迎新的时刻，在20xx年新年到来之际，我代表xx向工作在各个岗位的全体家人致以最亲切的问候和良好的祝愿!恭祝各位新年快乐，身体健康，万事如意!共同祝愿公司事业兴旺!此时，抚今追昔，我们感慨万千，展望前程，我们心潮澎湃，过去的一年是公司发展史上著有里程碑意义的一年，即将过去的20xx年，是我们成立的一年，也是所有员工迎接挑战的一年，经受考验，克服苦难，努力完成销售任务的一年。

一年来我们在各店面老板和主管的带领下，以饱满的工作热情和奋发向上的精神状态，取得了不错的成绩。在这里，我感谢一年来全体人的不懈努力!新的一年即将来临，我们在品尝美酒，分享喜悦的同时，还要清醒的认识到，在激烈的市场竞争环境中，我们依然面临广泛的机遇和严峻的挑战，我们必须抓住新机遇，迎接新挑战，以高度的使命感和责任感来推进我们的持续发展，全力以赴，打造每个品牌行业第一!

民办学校校长新年贺词篇七

操作门店月会或交接班会议的时刻对全体员工(搜罗促销员)的处事意识进行不按期的培训，不要老是将“顾客是天主”这名话挂在嘴边而不支出步履，要将顾客算作我们的亲友老友来处事，因为我们不知道若何处事天主却懂得若何处事我们的亲友老友!对于店助理与组长在退换货或维修商品的过程中，尽量为顾客着想，只要没有损坏原包装，不影响第二次发卖在不损害公司益处的前提下尽量最年夜限度知足顾客的要求。

二、着重商品陈列与卫生洁净，增添商品的附加值

在××街道年夜巨藐小的超市、批发部、小卖部共有二十多家，且其中的两家超市道积都是跨越200平米的，因为他们现金采购，新品上的快且价钱又比我们廉价，地舆位置也比我们好，若何让顾客宁可多花两毛钱多走几步到我们超市来购物?我想清洁整洁的购物情形，亲来历：友好的处事立场，精采的售后处事，齐全的品种以及我们超市过硬的品牌等都长短常主要的身分，若何将我们的品牌做的更好更硬，就是要将细节做的更细更好。将每个周必然为卫生洁净日，办公室不按期进行周全搜检，陈列方面，要求员工一律按陈列的五年夜原则，力争美不美观、便捷。

三、开源节约，加年夜防损力度，力争更年夜利润空间

跟着全球经济严冬的到来，经济危机的浪潮一波波的涌来，今朝并没有降低，我们应意识到今朝的危机和严重，正视面前的坚苦，理解企业的危机措置和抉择妄想，巨匠献计献策，与企业情投意合，判定战胜坚苦的抉择信念和决心。严重的经济形式下，企业最主要的是要解决若何“开源”和若何“节约”的问题，我认为，“开源”首要涉及公司焦点推出的一些主要投资规化和宏不美观的轨制调整。所以，我想注重讲讲关于“节约”的问题。若何才能节约?以公司为焦点

奉行各类精益化的打点体例，提高效率，降低各类华侈，“随时随地的，上至总司理，下至一名通俗员工，都可以从身边的细节小事去做，重在执行，小到一张纸的操作一度电的节约。公司应该倡导所有员工节约的习惯，营造一种降低成本的空气。连系自己的工作现实，我认为超市应从以下几个方面做好节约工作：

(一)：有用节制人员费用，节制没需要的员工加班，削减加班费的支出。

(二)：对于水电费用，采用节约原则，分时段在不影响正常营业的基本上削减照明的日光灯，节制好空调的开放时刻和温度。

(三)：科学计较库存商品，库存商品是占用资金最年夜的一块。合理的库存可以提高门店的盈利率，库存太少，将增添商品的采购费用，而库存太多，不仅占用年夜量的资金，而且会发生更多的仓储保管费用，甚至因为商品发卖不畅而造成年夜量的商品损耗。

(四)：广告及促销费用要精打细算，有些广告促销用品要一再操作，或者亲手建造，以节约费用。

(五)：避免不合理损耗，按照商品的特质来避免不合理的损耗，例如，食盐类产物怕潮湿，是以不要挨近地面存放，或者挨近生鲜冷冻食物。有时商品快要接近保质期时，要判定降价促销，以避免更年夜的损失踪。

总之，坚持“开源节约”的原则，加年夜防损力度，最年夜限度为公司争夺利润。

四、分组拟定发卖打算，严酷实施绩效查核

将每月的发卖打算分化到每个组(食物组、非食物组与精品

柜)，严酷实施绩效查核，让员工月收入与发卖挂钩，发卖好工资拿的高，反之工资就会低，真正浮现多劳多得。每个月向全体员工搜聚促销的好点子，阐扬全员积急性，力争完成各项指标。

民办学校校长新年贺词篇八

各位家长：

大家下午好！今天在座的家长是我们育新幼儿园1千3百多名幼儿家长中的优秀代表，在此，我代表幼儿园的全体教职员工对你们能在百忙中来参加这次会议表示由衷的谢意。同时也感谢你们对幼儿园以往工作的支持与配合。

下面我就把幼儿园的基本概况及所做的家长工作向大家汇报一下：

育新幼儿园始建于1953年，是阜阳市一类幼儿园。现有24个教学班，在园幼儿1300多名，有三位行政领导，多年来，在各级领导的关心、帮助、支持下，在全体教职工及家长的共同努力下，幼儿园得到稳步发展。同时也荣幸的收到了省市县的表彰并获得了许多荣誉称号。

应为今天在做的是改选后班委会家长的代表，所以我重点把我们以往的家长学校情况向大家介绍一下。

我们幼儿园的家长学校成立于***年，1991年被评为省优秀家长学校，虽然曾经辉煌过，但随着幼教改革理念的不断更新与变化，传统的教学方法及管理理念已不能适应教育的需要，所以我们必须转变观念，适合探究新的教学模式，我认为我园家长工作的发展历程经理了三个阶段：

1. 传统阶段：在这个阶段中，家长的行为是等待，观望，听从安排，只接受教育结果，而教师的行为则是按固有经验组

织活动，与家长保持一定的距离，家长工作也是需要解决的问题。

2. 觉悟阶段：这个阶段中，家长的行为有所转变，配合处理，多做少说，事务性，娱乐性的参与较多，开始明确亲师间的平等合作关系，教师则学会倾听家长的需求和建议，开始以开放的心态和家长共事，积极主动地与家长及力合作关系。

3. 重组与突破阶段：这个阶段是我们现在和今后工作的重点，在这个阶段中不仅要求家长要明确自己的教育责任和义务，也应加强与教师间的平等自然协作、沟通，为教师提供各种教育资源，一起解决班级的各种问题。教师更应积极创设班级家委会，主动推行自己的教育理念，注重自身情态与能力的提高，能客观分析自己班级的事情，有目的，有计划，有创意的构建幼儿，家长，教师间的关系。