

教学主管竞选发言稿(精选5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

教学主管竞选发言稿篇一

各位领导、各位同事：

我叫吕xx，这次竞选的是主管。我于xx年3月加入公司，自xx年4月起担任辽宁分公司运营科经理。我连续四年做仓库管理员，多次完成劳动节、国庆节、校园经济、春节等大型节假日后勤保障任务，连续3年做到管理仓库无丢失。

我于xx年3月通过快递员初级考试，曾被评为东北基地年度优秀员工。今年2月9日，我从东北基地调到辽宁分公司仓库担任仓库专员。

长期在仓库一线工作，使我有了坚实的业务基础，积累了丰富的的工作经验。培养了冷静、准确、高效的工作作风，锻炼了高标准、高质量完成重要任务的能力。

非常感谢大家给我这次竞争这份工作的机会，让我能够展示我的能力，在竞争的氛围中，与这里的同事相互学习，更好的为企业服务，为客户服务。

如何为客户服务？服务本身就是一种责任，对客户负责是一种优质的服务。从仓库的角度来看，货物应该安全、及时、准确的发出。对客户负责，对企业负责，那就是实现良好的服务。

如果我竞聘成功，我会把以下两个方面做到最好：

第一方面，以客户满意为工作的. 最终目标。

严格执行各项考核制度，使每一位项目专员在精通自己业务的同时，也能学习其他项目客户的工作方法和操作流程。不断深化团队的内涵，努力提高人员的互补性，使仓库更有效为公司服务。

第二个方面，我会把积累了多年的仓库工作经验应用到现在的. 工作中。

提前解决基地运营中可能出现的问题，最大限度的保证货物的安全。同时，将定期盘点的商品纳入常态化手段，及时发现问题解决，避免统一盘点的时候，临时解决问题，处于被动状态。

在此，我衷心希望领导能给我这次学习和锻炼的机会，从我来到. 这里的那一天起，原来的成绩，就会成为过去。我所面临的是一个新的环境，我所完成的是一个新的任务，我所面临的是一个新的挑战。

请给我投票。

非常感谢。

教学主管竞选发言稿篇二

尊敬的各位领导：

你们好！

我叫xxx □xx 市人□xx 学历□ xx年毕业于xx 大学 xx专业，现在xx 部门工作。很高兴领导给我这次演讲的机会，我竞聘

的岗位是 主管。首先，我想结合自己在 一年多的工作感受，谈谈对主管岗位的认识：

我于 年 月份来到 这个大家庭，历经岗前培训、实习、开业筹备等阶段的锻炼，并通过个人的认真学习，我初步了解了的公司管理理念，学会了商品知识，提高了个人对工作岗位的认识，充实了头脑，为以后的工作打下了坚实的基础。 成功开业后，我与同事们一起发扬吃苦耐劳、真诚奉献的精神，圆满完成了领导交待的各项工作任务，并通过学习和经验的积累，熟练掌握了业务技能，更加深刻的理解了企业文化，并深深喜欢上了这项工作。

我认为，作为一名主管，首先应具备良好的思想品质和真诚奉献的精神，还应掌握扎实的业务知识和过硬的技术本领。注重细节和工作过程，积极为科室创造一种合谐、富有朝气和活力的工作氛围。作为一名主管 应起到良好的模范带头作用，带领同事一起完成各项工作任务，一起钻研业务知识，帮助员工积极上进，提高工作效率。

作为一名主管，应关心员工，时刻了解员工的思想动态，对员工的呼吁要及时传达，为他们解决实际困难，要“想员工之所想，急员工之所急”；同时还要加强员工的思想政治工作，端正工作态度、讲求奉献精神，要使人人都能深刻认识到“只有企业发展了，才能有个人发展”！作为一名后勤部门的主管，应提升为一线员工服务的标准，提升工作和服务质量，时刻围着一线转，始终以一线为工作中心，为他们提供优质服务 and “成品”。

如果我是一名 主管，我将从以下几个方面做好工作：

1、加强员工思想政治工作。

众所周知，负责整个超市的订单、价签打印，商品促销变价，电子秤信息发送，商品进、销、存等各项数据的查询，可以

说就是超市的“大脑”，岗位非常重要，思想政治工作应首当其冲，时刻不能放松。要通过培训、考试、日常管理等形式，提高员工的政治水平，要具备起码的“爱岗敬业”和“真诚奉献”的精神，要使人人都能从思想上胜任这项工作。

2、加强员工的业务工作。

要成为一名合格的录入员，仅具备良好的政治素质是不够的，还应有过硬的技术本领。作为一名主管，首先自己应熟练掌握录入岗位的业务技能，在员工碰到技术困难时能当好他们的“工程师”，遇到问题沉着冷静、迅速解决。平时要加强业务培训，通过举办技能比赛等活动提高学习兴趣，掀起学习热潮，通过奖、惩等方式，促进员工的学习积极性；只有个人水平提高了，才有能力干好工作；只有工作干好了，才能有个人的前途和发展。

3、转变观念，提高服务质量。

作为一名主管要带领科室员工时刻以一线员工为中心，视他们为自己的兄弟姐妹，并制定服务规范，严格按照规范服务，接受一线员工的监督，逐步形成一种主动热情、文明礼貌、准确快捷的工作作风。

4、做好日常管理工作。

作为一名主管，既要严格自律，带头完成业务工作，同时还应做好日常管理工作，如日常考勤、监督公司制度的遵守情况、安全消防工作的执行情况等。另外，录入中心每一项制度的完善，都要由各商品部落实并配合完成，作为一名主管，要做好上传下达的工作，明确大与小，大事及时做，小事时时做，并做好部门与部门的协调。

5、关心员工生活、发挥民主作用。

作为一名主管应深入员工当中，善于做好员工的思想政治工作，上下沟通、渠道通达，能够及时掌握员工的思想动态，为他们及时解决工作和生活中的困难，使广大员工无后顾之忧，全身心投入到工作之中。

通过以上总结，我认为我有信心、有能力做好主管这个岗位的工作。每个人都有自己的优点和缺点，我会努力完善自我，取长补短，在工作之余加强各方面的学习，是需要多方面人才的场所，也是展示我工作能力的舞台，请领导信任我并支持我时代在发展，也在不断扩张，的发展离不开全体员工真诚的奉献，只有企业发展了才有我们每位员工美好的前途，今天企业给我们创造了广阔的发展空间，提供了大好的机会，我一定会好好把握，脚踏实地、开拓创新，为xxxx的恢宏大业奉献青春和力量！

我的演讲完了，谢谢各位领导！

教学主管竞选发言稿篇三

尊敬的各位家长：

大家下午好！

非常感谢您百忙之中抽空参加我们的家长会！

欢乐堡幼儿园是这个学期刚开办招生的，各位家长能选择我们幼儿园，将您的宝宝放心地交给我们，这是对我们幼儿园的信赖和支持。在此，我代表欢乐堡全体教师员工向各位家长表示衷心地感谢！首先，我作个自我介绍：

我是本园教学主管谷晓红，毕业于衡阳师专□20xx年开始从事幼师工作，下面，我对欢乐堡幼儿园的有关情况作个介绍：

欢乐堡幼儿园的目标定位是：“高档、特色、精品”，即以

高档的环境设施，特色的幼教方式，打造精品的幼儿园地。

在环境设施方面，利用临街繁华商业门面房总面积约800平方米，投资40余万元，按照“上规模、高档次”的标准精心装修。一层利用三间门面作为幼儿游乐园，大型滑滑梯选用最好的工程塑料材料，价格比普通玻璃钢材料贵8倍。二层为教室和大型活动区，每个教室配有电视机□dvd□饮水机，一人一口杯，空调，圣象木地板，采取精美的卡通门，并在活动区开本市先例配备了攀岩墙，购买了高档钢琴用于教学。三楼是幼儿卧室及舞蹈室，每人一床一被，配有圣象木地板和空调。优雅舒适的环境，将让幼儿健康、快乐地成长，也为本园教育教学提供了良好的物质条件。在师资教学方面，每个班均配有两位教师，除我之外，六个班共有12个教师。每个教师都是经过挑选，各项考核合格才录用的。教师都是正规师范学校毕业，工作经验有二年以上的，个个青春活力，德才兼备，有责任心。除了开设常规语言、英语、数学、科学、社会、音乐课程以外，还开设了舞蹈、绘画、手脑速算、弟子规等特色课程，将充分发挥孩子的潜能，让孩子赢在起跑线上。特别要提到的是，我园的特色课程手脑速算，在衡阳市等地已很普及，而耒阳市是我园最先引进开设的，我园特意从衡阳高薪聘请了三位专业教师授课，我们将在各班进行普及教学，也开设特色班进行强化教学。弟子规在深圳、北京等沿海大中城市很受欢迎，将主要教育幼儿在家、出外、待人接物、求学应有的礼仪与规范，有利于培养幼儿良好的品行和生活习惯。

在教育理念方面，我们铭记的一句话是：“孩子是父母最大的财富。孩子的教育只许成功，不许失败。让孩子迈好人生的第一步，是我们一直坚持的使命”！我们在进行知识教学的同时，将特别注重培养孩子良好的生活、学习习惯，发掘、发挥孩子的潜能，让孩子们健康、活泼、快乐地成长。希望家长们予以支持和理解，不要只是刻意要求幼儿能学到很多的知识，更要关心孩子日常行为表现的进步。

我们这一期共开设六个班，一个大班，两个中班，三个小班。为了办好一所规范、精品幼儿园，对幼儿和家长负责，我们基本控制在平均每班30人，正月16日就基本招满，起码有40多个幼儿被拒收。个别的家长认为我们的收费高，其实多数家长应该知道：按照我们的环境和师资，我们的收费是很低的。我们预算了一下，这一期总收入约15万元，一期的房租要3.5万元，教师13人、后勤4人、司机2人，共19人每月工资要1.6万元合计一期工资8万元，生活开支一期2.5万元，车辆油耗等开支约1万元，这一期算下来基本没有利润。本市有些幼儿园，虽然学费只有400元或450元，有时开四个班，每班安排一个教师，却要无限制的接收200个幼儿，与我们是无法比的。我们所收学费548元、生活费500元、接送费200元，各项收费累计才1248元；而本市一些大型幼儿园各项收费累计每期达到2000元以上，比我们收费要高很多。本期校车接送的只有30多个，其实一个车接两次完全可以，但为了让幼儿能在9点钟前入园，我们安排了两台车接送，一期下来接送开支就要多花约6000元。如果我们片面追求利润，每班多收一些幼儿，少安排一个教师就可以了，但我们绝对不会这样做。我们可以告诉大家，我们不会看重眼前利益，而更关注本园的长远发展。

本期生源爆满，这说明我们的第一步已经成功。当然，我们清醒地认识到，开学后的教育教学更需要我们努力。我们将竭诚营造安全、舒适、温馨的环境，开展个性化、特色化的特育，充分展示孩子们的智慧和勇敢，让孩子们在本园享受一个开心、快乐的童年！

在这里，我给各位家长在教育幼儿方面提个小小的建议：

- 1、为自己的孩子制定一个长远教育计划。
- 2、每天以不同的方式鼓励、表扬，让孩子感受成功的快乐。
- 3、为孩子创造挫折教育的机会，在挫折中磨练成长。

4、多带孩子亲近大自然。

5、在家让孩子生活自理，让孩子做力所能及的事。

希望各位家长 and 幼儿园保持良好的联系和沟通，多向我们提出宝贵的意见。谢谢大家！

教学主管竞选发言稿篇四

各位领导、老师们：

大家中午好！

我是龙集镇中心幼儿园的教学主管长王惠仪，请允许我感谢教管中心领导为我园组织了这次幼儿教育教研观摩活动，这是办园以来的第一次有县领导亲自关心的教研活动，在此我代表全园的教职工谢谢各位领导。

龙集镇中心幼儿园办园已是22个年头了，为了农村的孩子们有一个良好的学习环境，在这22年里，蕴含了我们许许多多的辛酸和汗水，甚至泪水。但是有今天的成就，我们不易的背后仍收获着很多的幸福！下面我将我园的基本情况和进行幼儿专业化教育方面向大家作一下汇报，请领导多指教、请老师们多提建议，谢谢！

在多次的“纠正和防止小学化”培训会议后，我园全体教职工积极学习了会议精髓，领会会议重点所指，实施会议指导精神。具体工作如下：

1、幼儿保教并重，严格按《幼儿一日生活细则》开展保教工作；

2、严格按幼儿五大领域：语言、科学、艺术、社会、健康进行创造性的教育；

5、加强家园共育：转变家庭教育观念，努力为孩子成为未来创造型人才奠定良好的现代家庭教育理念，改变不当的家教行为。

以上是我个人的一些想法和做法，说得不对的地方请领导指正批评，请老师们多提好的建议。希望以后的日子里，能多一些这样的交流机会，让大家相互学习和促进。最后祝领导工作顺利，祝在座的各位老师都能成为荣昌幼教界的一朵奇葩，为幼教事业绽放自己耀眼的光芒。

谢谢大家！

教学主管竞选发言稿篇五

各位领导、各位评委：大家好！

春天孕育希望。首先感谢组织给我提供了一次挑战自我、播种希望的机会。我叫，来自县支行，今年32岁，大学学历，会计师职称，现从事会计记账复核工作。1993年入行，十年来，我把自己的人生追求与企业的发展牢牢地结合在一起，在平凡的岗位上挥洒汗水奉献青春。先后在储蓄岗位上担任过记账员、出纳员和储蓄所所长。多次被评为支行先进个人、在多种竞赛中获得奖励。

我此次竞聘的岗位是县支行会计主管一职。

古人有句话，叫做“君子不患无位，患所以能”。用今天的话讲，就是说不愁没有适合自己的岗位，愁的是缺乏胜任工作的能力。面对机遇我充满自信。竞聘新岗位，除了对建行的浓厚感情外，我认为自己具有三大优势：一、我热爱这项工作。虽然这项工作繁杂，巨细无遗，默默无闻，甚至很辛苦，付出多却很难看出成效和成绩，但我有充分的思

想准备，有投入这项工作的良好愿望和热情。二、我有坚实的理论基础和丰富的工作经验。进行这十几年来，我一直在一线工作，无论从实际操作中，还是理论实践上，都能得心应手，对各项规章制度的理解和运用，能熟练掌握，并利用业余时间充实自己，于xx年一次通过会计师资格考试，对我要竞聘的会计主管一职，打下了坚实的.理论基础。三、更主要的是有领导的关心、爱护和鼓励，有同事们的帮助、协作和支持，为我做好工作创造了有利条件，增强了勇气和信心。

假如组织和大家信任，能给我一个施展的平台，我有决心和信心担当此重任。并树立“五种意识”作为保证：一树立窗口服务意识，积极为客户提供优质服务，会计营业室是窗口单位，员工的一言一行，将会直接影响到建行的声誉。要心贴心的为客户服务，让客户真正认识建行，了解建行，并更加努力的支持我们的工作，要树立良好的社会形象，真正将服务转化为效益。二强化防范意识。从转变工作入手，将责任落实细化到人，杜绝责任空档，对易发案部位设置关键人，关键岗，提高员工的风险防范意识。从业务的第一步做起，针对检查出的问题，不光是一上报了事，更要分析问题存在的原因，提出整改意见，并督促落实到位。三树立学习意识。着力提高营业部人员的政治素质和业务素质。一方面要坚定信念，增强党性，解决办事“靠得住”问题；另一方面要刻苦钻研，熟练业务，解决办事“有本事”的问题，成为本职工作的行家里手。四以效益为中心，树立市场意识。积极开拓在无限的竞争中抢占有限的市场。进一步加强财务管理，资金管理，按时进行财务核算，及时分析上报，为领导决策提供有力依据，建立详细的资金台账，降低无效资金费用，提高经营效益。五树立奉献意识和团结意识。从小事做起，从自身做起，摆正位置，扮好角色，到位不越位，补台不拆台。讲团结，求人和，聚人心，集智慧，成合力，发挥整体作用，提高工作效率和为领导当好参谋助手假如我竞争如愿，将不辜负组织、领导和大家对我的信任、期望，我将以此为新的起点，努力履行诺言，实现奋斗目标，积极为我行工作做出新的贡献！

假如我竞争落选，我也不会灰心气馁，因为能够勇于参与竞争，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得的学习和锻炼机会，更是一次重新认识自我和战胜自我的检验。今后要寻找差距，找准不足，努力将自己锻炼成为一名组织和领导信任，客户满意的金融工作者！

各位领导、各位评委，是骏马就要奋蹄于大道，我相信低头需要勇气，抬头需要实力，但我更相信只要认真踏实地走好每一步，我们的明天一定会更美好！

谢谢大家！