

电器采购协议(精选5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

电器采购协议篇一

日期： _____

买方： _____

电报： _____ 电传： _____

卖方： _____

电报： _____ 电传： _____

按本合同条款，买方同意购入，卖方同意出售下述产品，谨此签约。

1. 品名、规格： _____

单位： _____

单价： _____

总价： _____

总金额： _____

2. 原产国别和生产厂： _____

3. 包装:

须用坚固的木筱或纸箱包装。以宜于长途海运/邮寄/空运及适应气候的变化。并具备良好的防潮抗震能力。

由于包装不良而引起的货物损伤或由于防护措施不善而引起货物锈蚀，卖方应赔偿由此而造成的全部损失费用。

包装箱内应附有完整的维修保养、操作使用说明书。

4. 装运标记:

卖方应在每个货箱上用不褪色油漆标明箱号、毛重、净重、长、宽、高并书以“防潮”、“小心轻放”、“此面向上”等字样和装运:

5. 装运日期: _____

6. 装运港口: _____

7. 卸货港口: _____

8. 保险: _____

装运后由买方投保

9. 支付条件:

分下述三种情况:

采用信用证:

买方收到卖方交货通知〔详见本合同条款11〕，应在交货日前15~20天，由_____银行开出以卖方为受益人的与装运全金额相同的不可撤销信用证。卖方须向开证行出具100%发票

金额即期汇票并附装运单据。开证行收到上述汇票和装运单据即付以支付。信用证于装运日期后15天内有效。

托收：

货物装运后，卖方出具即期汇票，连同装运单据，通过卖方所在地银行和买方_____银行提交给买方进行托收。

直接付款：

买方收到卖方装运单据后7天内，以电汇或航邮向卖方支付货款。

10. 单据：

小海运

全套洁净海运提单，标明“运费付讫” / “运费预付”，作成空白背书并加注目的港_____公司。

空运：

空运提单副本一份，标明“运费付讫” / “运费预付”，寄交买方。

航邮：

航邮收据副本一份，寄交买方。

发票一式五份，标明合同号和货运唛头，发票根据有关合同详细填写。

由厂商出具的装箱清单一式两份。

由厂商出具的质量和数量保证书。

货物装运后立即用电报/信件通知买方。

此外，货发10天内，卖方将上述单据航邮寄两份，一份直接寄买方，另一份直接寄目的港____公司。

11. 装运：

... 条款：

. 卖方于合同规定的装运日期前30天，用电报/信件将合同号、品名、数量、价值、箱号、毛重、装箱尺码和货抵装运港日期通知买方，以便买方租船订舱。

. 卖方船运代理____公司____

，负责办理租船订舱事宜。

其船方代理应及时通知卖方。

若船在买方通知日后30天内尚未抵达，则第30天后仓储费和保险费用由买方承担。

. 货物越过船舷并从吊钩卸下前，一切费用和 risk 由卖方承担；货物越过船舷并从吊钩卸下，一切费用和 risk 属买方。

&条款下：

. 在装运期内，卖方负责将货物从装运港运至目的港。不允许转船。

时投保。

12. 装运通知

货物业经全部装船，卖方应将合同号、品名、数量、发票金

额、毛重、船名和启船日期等立即以电报/信件通知买方。若因卖方通知不及时致使买方不能及时投保，卖方则承担全部损失。

13. 质量保证：

卖方保证：所供货物，系由最好的材料兼以高超工艺制成，商标为新的和未经使用的，其质量和规格符合本合同所作的说明。自货到目的港起12个月为质量保证期。

14. 索赔：

自货到目的港起90天内，经发现货物质量、规格、数量与合同规定不符者，除那些应由保险公司或船方承担的部分外，买方可凭____出具的商检证书，有权要求更换或索赔。

物之缺陷、全部或部分更换货物或根据缺陷情况将货物作降价处理。

15. 不可抗力：

卖方仍有责任采取必要措施促使尽快交货。

不可抗力事故发生后超过10个星期而合同尚未履行完毕，买方有权撤销合同。

16. 合同延期和罚款：

除本合同15条所述不可抗力原因，卖方若不能按合同规定如期交货，按照卖方确认的罚金支付，买方可同意延期交货，付款银行相应减少议定的支付金额，但罚款不得超过迟交货物总额的5%。卖方若逾期10个星期仍不能交货，买方有权撤销合同。尽管合同已撤销，但卖方仍应如期支付上述罚金。

买方：_____ 卖方：_____

签订地点：_____签订地点：_____

电器采购协议篇二

承租方：_____

根据《中华人民共和国民法典》及商务部、国家计划委员会等部门联合颁布的《电器租赁业管理暂行规定》。为明确出租方与承租方权利义务关系。经双方协商一致，订立合同。

第一条 租赁标的及期限

甲方将一台提供给乙方使用，从_____年_____月_____日时起到20_____年_____月_____日时交付给乙方使用，租期，租费用_____元，共_____元。此电器只能由乙方使用，不得转借他人使用。

第二条：_____租金、押金标准及交付期限

1、乙方在提取同时须向甲方交纳租金_____元人民币/台，合同期满退回押金。如乙方需延长合同期限，提前2月通知甲方，并征得甲方同意方可继续使用。

第三条：_____甲方责任

1. 向乙方提供的性能必须良好因甲方产品本身问题不能继续使用的情況，甲方应当即更换相当档次和新旧的为乙方服务。

第四条：_____乙方责任

第五条 纠纷解决方式

因合同发生的争议，由当事人协商解决，协商不成，向当地人民法院起诉。

第六条合同生效及附件

1. 本合同自双方签字且乙方交纳押金、甲方交付电器起正式生效。
2. 本合同共两页一式两份。甲方持正本一份，乙方一份。附件为本合同的组成部分。
3. 合同未尽事宜，按国家有关法规执行。

第七条备注

电器采购协议篇三

出租方：_____ (以下简称甲方)

承租方：_____ (以下简称乙方)

根据《中华人民共和国民法典》之规定，甲乙双方本着平等、互利、共同发展的原则，就乙方租用甲方设备事宜，经双方友好协商，达成如下协议：

一、设备配置

甲方将_____设备，数量一台，操作工人一名，租赁给乙方_____项目部使用。

二、租赁期限

租赁时间自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日，共计_____个月，如超出个月则按实际天数乘以每天_____元计收租金。若因乙方原因，租用时间不足一个月，甲方将按一个月收取租金，并且设备进退场所有费用均由乙方全部负责。

三、保证金

乙方在设备到达工地当日，必须向甲方支付保证金_____元整。保证金不抵扣租金，合同期满后，双方进行合同结算，甲方扣除乙方应付款项后，多退少补，互不拖欠。

四、租金计算及付款方式

此设备按月计算租金，每月租金为_____元整。

从设备到达乙方工地当日起(即_____年_____月_____日)计收租赁租金，至次月当日为上月租金结算日(以后类推)，到乙方电话通知设备退场并全额付清租金及相关费用之日为合同租金结算截止日。

租金每月结算一次，乙方必须在每月结算日_____日之内支付当月全额租金，不得拖欠。如乙方逾期未付清全额租金，甲方每天将按所欠租金总额的3%收取滞纳金。并有权停止设备的使用，设备停止期间乙方照付租金，直至乙方付清全额租金后方能使用该设备。

乙方每月以现金方式付款给甲方，甲方不负责提供发票。

五、甲方职责和权利

挖掘机配备壹名操作工人为乙方服务至合同期满。

负责设备的维修、保养、辅油及其相应费用。

甲方操作人员必须服从乙方工程合理的调度，随叫随到，与乙方搞好团结，认真完成合同所约定的任务。若无故不服从乙方调度，乙方则有权要求更换该操作人员。

甲方操作人员有权拒绝不符合挖掘技术要求的挖掘操作。

租赁期间，甲方的服务仅限于租赁设备的操作，对乙方的工程质量，工程进度，工程材料不承担任何连带责任。

租赁期间，乙方无论因任何原因造成工期停顿，无论时间长短，甲方仍将按时向乙方计收租金。

六、乙方职责和权利

负责甲方设备的'签收与保管，遗失，损坏照价赔付。

保障设备及操作人员的安全，负责安排操作人员的食宿并承担其费用。

乙方每月必须给甲方设备三天时间作为设备的维修保养工时，若因甲方设备自身原因，超出三天保养时间。乙方有权扣除超出时间的相应租金。

七、其他约定

设备的进退场费用由乙方全部承担(总计_____元整)，进场时由乙方支付_____元现金给拖车，退场时由乙方再现金支付_____元给甲方，由甲方自行负责找拖车运输。

未经甲方同意，乙方不得以任何方式将甲方设备作为抵押转租或转运其他工地使用，由此造成的损失由乙方全部承担。

若因乙方所提供的安全设施及防护力不强，或违章指挥造成的设备及操作人员的安全事故，则由乙方付全责。若因甲方操作人员自身违章作业造成设备及人员的安全事故，则由甲方操作人员自行负责。

在合同终止前，乙方必须提前5天电话告知甲方，以便双方作

好设备退场和租金结算工作，若因为乙方原因使甲方设备在合同终止当_____日未能及时退场，则视为乙方续租，甲方将计收租金直至设备离场之_____日为止。

挖掘机每月工作时间约定在260小时以内，如果超出约定时间，甲方则按超出时间每小时_____元向乙方加收此租金。

本合同未尽事宜，双方协商解决，并附协议。如有纠纷或协商未果，任何一方均可向甲方所在地人民法院诉讼。

本合同一式份，甲方执份，乙方执份。每份均具同等法律效力，双方签字盖章之日生效。

甲方：_____乙方：_____

甲方代表：_____乙方代表：_____

地址：_____地址：_____

电话：_____电话：_____

签定时间及地点：_____

电器采购协议篇四

出租方：_____ (简称甲方)

承租方：_____ (简称乙方)

乙方因工程需要向甲方承租垂直运输设备：施工人货电梯。甲乙双方为明确设备租赁的权利及义务，经共同协商，订立以下几条款以便双方共同遵守执行。

一、设备名称、数量及设备租赁交接地点、使用地方。

1、设备名称：_____

2、租赁数量：_____

3、租赁设备交接地点：_____

租赁使用地点：_____

4、设备使用高度：_____

二、租赁期限及日期：_____

1、租赁期限自_____年_____月_____日起至使用完毕停用为止。乙方若超期使用，可续签补充协议，但必须提前十五天通知甲方，办理续租手续。

2、租赁日期：合同经双方签字盖章生效后于_____年_____月_____日安装验收，或安装三天后开始计算租赁费至设备租赁结束停用为止。

四、租赁期设备的维修，保养与其它：

1、设备租赁期间维护保养工作由甲方承担。维修一般工作必须在四小时内完成，机构换件不超过8小时，特殊故障在24小时内完成，未能解决的扣除相应租赁费。

2、甲方设备进入乙方现场后，乙方有义务协助甲方保管好设备的各种附件，并由乙方提供库房一间用于保管。若发生损坏或丢失由乙方承担并负责赔偿。

2、租赁设备的操作人员每台三人。（工资由乙方承担）

4、租赁设备的操作由乙方负责，费用由乙方支付，由于操作不当发生的安全事故由乙方负责，所发生的费用由乙方承担。由于违章指挥所发生的费用有责任方承担。

5、甲方设备进入乙方现场后，乙方应安排好设备及各种附件保管和管理工作。

五、甲乙双方责任

1、乙方负责设备的基础施工，基础必须符合设备的参数要求，满足设备的使用性能，若因基础问题(未按甲方提供的数据施工)所造成的一切损失由乙方负责，造成甲方设备损失由乙方承担。如因甲方所提供的数据错误，所造成的损失由甲方承担。

2、乙方不得对所租的甲方设备进行销售、转让、改制、转租、抵押或有其它任何侵害甲方的所有权的行为。甲方有权检查设备的完好情况，乙方应提供一切方便。

3、租赁设备的报验费由甲方承担。

4、租赁设备纳入乙方设备管理范围。

5、乙方提供必要的安装场地、电源及道路畅通工作，协助甲方做好设备的垂直度、水平度的观测，电梯附墙安装孔由项目负责，使之符合规范要求。

6、乙方负责教育员工不要乱动设备，未经甲方许可动用设备所造成的安全事故及设备损坏由责任方负责。

7、甲方负责提供必要的食、宿便利条件。

8、甲方操作人员听从乙方的正常工作安排管理，如甲方操作人员不听从乙方的正常安排，乙方有权退回更换人员，并赔偿相应的损失。

9、甲方租赁设备由乙方调度，人员24小时听从乙方安排管理指挥。

10、甲乙双方在施工前要认真勘察现场，工程项目应由甲方按乙方的要求自行编制施工安装方案，并指定有针对性的安全技术措施，甲方必须严格按乙方的要求，纳入乙方安全体系管理及规范管理。

六、违约责任

未经双方同意，任何一方不得中途变更或解除合同，违约方按民法典的有关款承担违约责任。

七、本合同一经签定，对甲、乙双方具有同等法律约束效力。未尽事宜由甲、乙双方协商解决。

八、本合同一式四份，甲、乙双方各执二份，双方签字盖章生效。

甲方代表：_____乙方代表：_____

电器采购协议篇五

合同编号：_____

甲方：_____

乙方：_____

一、合作方式

1. 经销商

要求：_____管理规范有一定规模的销售、服务网点，首批进货_____套以上，其中外机_____套，内机_____套。

享受政策：_____由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励。

2. 代销商

由甲方提供各种型号产品共计_____个的首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

二、产品价格

全国统一零售价：_____元/套(外机双风机和内机的柜机均按二个计算)

乙方提货价：_____元/套

三、订货及结算方式

乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：_____包括具体型号及数量等。提货时付清货款。

四、双方权利与义务

乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

五、其它

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1. 甲方把乙方每月总销售量的_____ %作为推广费
返还给乙方。

2. 乙方的月销售量达到_____ 个以上，甲方按当月
乙方销售额的_____ %进行返利。

3. 乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经
销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其
当月总销售量的_____ %奖励给乙方。

4. 乙方一次性提货_____ 套以上甲方可免费提供广告
位。

注：_____ 以上销售量均以当月提货量为准，返
利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式两份，双方各执一份。

代表签字：_____

代表签字：_____