

# 最新群众工作组工作总结 招商引资工作总结(汇总8篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 群众工作组工作总结篇一

经济要发展，招商引资是关键。街道党工委、办事处围绕“解放思想，引项目，促工作”的思路认真开展引资工作。采取措施强化招商工作。一是成立了以街道党工委书记为组长，办事处主任、党工委副书记、办事处副主任为副组长，街办各部门负责人为成员的对外开放领导小组，并下设招商办公室，有力地强化了对招商工作的领导和指导；二是强化工作专班，调整充实招商工作力量，在现有招商工作人员基础上，街道党工委、办事处要求辖区企业安排1-2名招商信息联络员、网络各方信息，协助街道开展招商工作，街道对外开放领导小组坚持每季度一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街道上下形成合力招商的浓厚氛围，并及时向区投资促过委员会上报招商引资工作信息；三是细化目标，明确任务，街道党工委要求班子成员每人每年要有1-2个有效招商项目信息，同时针对区对外开放领导小组下达全年招商引资目标任务层层分解到街办各部门、辖区各村、社区及企事业单位，下达招商引资责任目标，并纳入单位和个人年度目标考核。增强责任，做到“千斤担子万人挑，个个身上有指标”，使招商引资工作人人皆知。

## 群众工作组工作总结篇二

抓好招商工作，强化工作措施，改善软硬投资环境是前提，至关重要，红阳街道党工委、办事处从辖区实际出发，依托辖区大型企业地位优势，以区工业园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，严格按照区委、区政府制订的优惠政策激励搞活招商工作。一是每季度组织辖区企业、个体工商和银行进行座谈，向企业、银行积极宣传招商政策，发放资料，强力开展以企招商工作，引进市、区外资金促进我区建设。二是瞄准大财团、大的上市公司、大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街办各级干部千方百计支脑筋，利用多种渠道找项目，引资金，抢抓机遇，努力营造全方合力招商的发展态势。三是坚持“你投资，我服务，你赚钱，我发展”的工作思路，教育机关干部，要真正转变观念，加强与企业之间的联系，增强服务意识，凡企业有困难需要解决，我们都积极主动为其服好务。解决企业在生产和经营中的困难，保证企业的正常生产和经营，充分挖掘企业潜力，引导企业进行技术改造，扩大生产规模。四是制定奖惩规定，调动招商积极性。为调动全街道招商工作积极性，街道根据区对外开放有关奖励政策，结合街办实际，制定了红阳街办招商奖惩规定。规定的制定促进了招商工作的有效开展。

## 群众工作组工作总结篇三

在县委、县政府的正确领导下，我们坚持以科学发展观为指导，创新工作思路，依托我县优势，抓核心产业，抓重大项目，精心谋划，大力招商，全县开放型经济工作各项经济指标稳步攀升。预计截止20××年6月底，我县共新引进“四外”规模项目36个，实际利用外资8925万美元，完成市计划的51%，其中，现汇进资2038万美元，占市计划数的50%；实际利用内资20亿元人民币，完成市计划数的53.5%。各项指标均超额完成市年计划进度。在具体工作中，我们突出抓好了七个方面：

(一) 高频率组织活动，高质量开展招商，高效率推进招商引资工作。

创新招商引资工作思路，作为第一要事来抓，做到认识到位、责任到位、工作到位，精心制定方案，层层分解任务，积极主动出击。今年上半年，我们积极组织小分队分赴北京、香港、上海、长沙、东莞、成都等地招商达30多批次，拜访接待来访客商760多人次。5月中旬，我县在上海成功举办了汽车工业暨商贸旅游产业推介会，重点宣传了我县区位、交通、成本和环境等综合投资优势，依托汽车工业、商贸旅游等优势产业，邀请客商140多名，其中上市企业总裁、董事长29名，会上共签约9个项目，合同资金达85.7亿元，项目涵盖汽车工业、岩棉制品、商贸、教育、农业等多个领域。6月上旬，我县组成经贸代表团参加了江西(香港)招商引资活动周活动，2个重大项目在20××江西香港活动周开幕式暨重大项目签约仪式上签约。届时，我县邀请10名知名客商参加江西现代服务业重点项目推介会暨南昌香港之友会成立揭牌仪式。此外，通过经贸代表团一行宣传推介和积极走访洽谈，达成了超亿元投资意向4个。参加省、市组织的大型招商活动5场。在招商过程中，局领导和招商人员工作在一线、吃苦在一线，一切为了项目，用真诚的态度、务实的工作增强了投资者在新建发展的信心决心，推动了超10亿元的奥中岩棉制品生产基地、香港南铭城市综合体、唐萃商贸城、红星美凯龙城市综合体等一批重大项目顺利落户。

(二) 精心包装项目，重点向外推介，提高招商引资工作成功率。

项目库是招商的基础，科学地策划、包装项目是做好招商工作的重要前提。我局在和各乡镇、部门积极沟通联系后，根据各单位特点及优势，重新包装印制了涵盖汽车工业、旅游、商贸、食品医药等领域的特色项目42个，并通过各种招商活动向外推介，为争取招商引资工作的主动性和成功率提供了有力保证。今后我们还要立足我县的优势资源、优势项目，

并积极与科研机构联系，挖掘有利于经济迅速扩大和产业提升的大项目、特色项目进行包装并向外推介。

(三)紧盯重大项目、狠抓项目落户，产业结构逐步优化。

今年上半年，我们紧紧抓住经济发达地区产业梯度转移的契机，重点瞄准北京、浙江、上海、长沙、香港等地区，以汽车工业、旅游商贸重点产业为突破口，通过召开专题招商推介会和积级组织小分队外出招商等形式，重点跟踪了唐萃商贸城、奥中岩棉制品生产基地、南铭城市综合体等一批重大项目。经过全县上下的不懈努力，成功引进“四外”项目36个。

(四)转变作风、提升效能、优化环境，“三大”活动成效显著

我们严格按照全县集中整治活动的部署，扎实开展好第一、二阶段工作。2月中旬，我们组织全局干部学习《廉政准则》、《公务员法》及有关法律法规、规章制度，学习县委、县政府《关于加强干部作风建设、优化经济发展环境的实施意见》等文件。2月底，在单位设置展板，及时宣传报道活动情况，全局机关干部开展思想大讨论，集中讨论如何结合相关文件精神推进各项工作，并作出服务承诺。3月，通过召开座谈会、走访客商等形式，广泛征求意见和建议，并组织干部互相评议，开展批评与自我批评，深入查找问题，找准、认清各自存在的突出问题。4月—5月，结合全局干部各自职能，针对自查自纠中发现的问题，认真梳理，深刻剖析根源，研究制定整改方案，并作出明确承诺。将整改措施、服务承诺及落实情况，通过展板向社会公开，接受社会各界的监督。

(五)高效率协调服务，招商安商富商，构建投资强磁洼地。

针对已落户的规模企业和重大在谈项目，实行了“一对一”跟踪服务制度，加强与投资者和企业的联系，认真听取投资

者和企业的意见和建议，及时帮助企业解决在落户、建设、投产过程中遇到的各种困难和问题，力促使线索项目尽快落户，落户项目尽快开工，开工项目尽快投产。同时以问卷调查、座谈会、个别走访等方式，对我县投资环境进行了评价调查，对发现的问题联合相关单位进行了协调解决，增强了投资者在新建发展的信心。

#### (六)推进项目考核，及时对外通报，推进招商引资工作进程。

按照县委、县政府的考核要求和下达给各乡镇及县直相关部门的引资任务，我局组织人员重点就各单位实际利用内资、外资情况进行严格考核，实地查看每个项目，并对招商引资项目的质量和规模进行综合考核，考核结果每月一次通报，增强了各单位对招商引资工作的积极性和紧迫感，力促各单位调动一切积极因素，加强引资步伐，拓宽引资渠道，提高引资实效。同时我局积极协助乡镇及部门做好安商、富商工作，提供注册、办证等各种优质服务，全力支持企业做大做强。

#### (七)注重机关管理，完善规章制度，全面提升招商工作水平。

招商部门是全县对外的窗口，招商队伍的素质关系到我县的对外形象。我们注重招商人员综合素质的提高，建立了科学的管理制度。一是注重政治理论学习，定期组织全体招商干部进行政治理论学习，用先进的思想理论武装头脑，把可持续发展观贯穿工作的始终；二是注重日常机关事务管理，建立并完善了上下班考勤、廉政、财务管理、车辆管理、公文处理等制度，增强了工作干劲，提高了工作效率；三是注重党建工作，完善了党员学习制度，每周组织党员进行政治理论学习，积极吸纳政治过硬、工作能力强的同志到党员队伍中来；四是注重招商专业技能培训，组织招商人员参加了国土、环保、审批、办证等方面培训，提高了招商人员的实战经验，招商人员的招商水平有了明显提高。

## 群众工作组工作总结篇四

下半年，我们将按县委、县政府的要求，大力解放思想，在重点产业、重点项目上寻求更大突破，确保完成今年开放型经济工作各项目标任务。在下半年的工作计划中，我局准备紧抓以下四个方面的工作重点：

一是抓招商引资活动。要继续对招商引资工作进行升温、造势、加压，通过广泛发动，充分利用各种社会关系，挖掘招商潜力，加大招商力度，努力在全县营造议招商、谋招商、想招商、忙招商、真招商的浓厚氛围。采取领导、单位、项目三位一体的整体推进招商新模式，在抓好工业发展的同时，全力推进宾馆餐饮、集镇综合改建、农家乐旅游开发、物流业、大型超市等重点项目，形成新的经济增长点。下半年我们将针对重点项目组织专业小分队外出招商60批次以上，并进行多个重大项目洽谈。同时，积极组织人员参加中博会、第八届泛珠大会等重大招商活动，推动我县招商引资工作向纵深发展。

二是抓外资工作调度力度。特别是针对外资现汇进资比例偏低的“短腿”，加快奥中岩棉制品生产基地等外资项目落户进程，做大外资现汇进资储备；全程协助郝蕾(香港)珠宝有限公司、香港南铭集团、江西阜永实业等落户外资项目办理相关注册手续，督促外资现汇进资尽快到位。

三是抓“三大”整治活动。下半年，我局将由主要领导负总责、亲自抓，分管领导具体抓，抽调精干人员集中办公，一级抓一级，层层抓落实，确保领导力量到位、落实措施到位、工作责任到位。严格按照全县集中整治方案的要求，我局将认真抓好督促检查阶段、总结提高阶段工作的落实，结合工作实际，认真排查在作风建设、效能建设和优化发展环境方面存在的问题，针对这些问题研究制定切实有效的整改措施，并认真抓好落实，确保工作抓在实处不搞形式，用足实劲不出虚招，取得实效不走过场，真正实现“作风大转变、效能

大提速、环境大优化”目标。

四是抓项目推进进程。以促成项目投产为根本，千方百计推动已签约项目早日落户，已开工建设项目早日投产。积极做好签约和在谈项目的追踪、跟进和协调服务工作，建立绿色通道和重大项目县领导负责制。今年重点推进奥中岩棉制品生产基地、香港南铭城市综合体、三和管桩、恒望汽车城等一大批项目建设进度，促其早日竣工投产。

下半年，我县开放型经济工作任务艰巨，我们将坚定不移地实施大开放主战略，把招商引资工作放在全局工作的突出位置来抓，提高招商引资工作的质量与效益，圆满完成全年的目标任务，为县域开放型经济快速、健康发展而不懈努力！

## 群众工作组工作总结篇五

今年以来，虽然在招商引资工作上进行了艰苦的努力，取得了一定成绩，但也存在一些问题，突出表现在：

1、投资结构不够优化。有的招商引资项目门槛过低，投资结构不尽合理，低水平重复建设的问题比较突出，不利于产业集聚效益的形成。在引进尖、高、外项目上有一定突破，但数量不多，技术含量也比较低。

2、环境和服务还需进一步优化。个别单位和少数机关干部还存在服务意识淡薄、大局观念不强、工作效率低下、服务承诺和优惠政策不到位的问题。

3、企业在招商引资工作中主体缺位现象仍较突出。虽然各级各部门积极运作组织招商引资，而大多数企业招商引资的意识不强，主动性差，缺乏招商引资的动力机制，缺乏开放意识和市场竞争意识。

4、企业融资困难。国家宏观调控中的产业政策、信贷政策的

后续作用，使得企业贷款难，融资渠道少，导致资金到位、项目引进的难度增大。

## 群众工作组工作总结篇六

一是打造阳光党务，进一步健全和完善了小车管理、财务审批报账等8项规章制度，做到了按季度进行帐务公开。二是组织党员干部47人次深入开展“民情大调研”，撰写调研材料15篇，其中《推广应用新能源，促进外企大发展》、《凝心聚力抓党建，科学实践谋发展》、《学王瑛先进事迹，开创招商引资工作新局面》等文章先后在《四川经济日报》、《西部经济报》、《全国城市信息联播》上刊发。三是建立健全了“学习考核制度、项目动态跟踪制度、工作问责追究制度”，努力打造“高效型、清廉型、服务型”机关。四是努力探索“双向大交流”党建工作新特色；与大寨乡红武村党支部结对共建，让农村党员和流动党员感受到了组织的温暖；与县旅游局党支部联动，开展了“走出机关、走近企业、走入村庄”、建党88周年活动。深入开展学习实践科学发展观活动和学习王瑛先进事迹活动，积极构建招商工作科学发展的长效机制，学习实践活动被县直工委列为“示范点”。

## 群众工作组工作总结篇七

（一）不断改善投资环境，努力构建招商引资的强磁洼地。

一是要从影响投资和发展的突出问题入手，以创新机制和完善制度为突破口，切实落实首问责任制、限时办结制、投诉受理制等制度；转变政府职能，简化审批事项和办事程序，提高服务水平。

二是要将“诚信”贯穿于招商引资各个环节，无论是主管领导还是一般干部，在接触之初吃透政策，谨慎承诺；在签约之后要落实政策，履行承诺。坚持依法行政，加大政务公开力度，提高政府工作的透明度，促进投资环境的改善和优化。



三是要树立强烈的亲商意识，提高行政效率，提升服务质量，持之以恒地抓好各种环境建设，努力为客商营造一个公平竞争的市场环境，公正的法制环境，稳定的政策环境和高效的服务环境，使引进的项目迅速建设投产达效。

四是各相关部门要放下架子、沉下身子，强化服务职能，切实深入到已落户的企业中去，进行走访调查，真正帮企业协调解决一些问题。同时，要做到言必行，行必果，为投资者不折不扣地落实各项招商引资优惠政策，使投资者能够得到实实在在的实惠，真正实现项目前期以诚信为本招商、项目中期以优质服务招商、项目后期以良好的环境招商、项目建成后以规范化管理安商的招商引资良性循环。

五是加大招商引资的定期督办、调度和检查力度。要通过项目调度会及现场办公会的形式，及时协调解决项目引进过程中遇到的问题。

## （二）抓好重点招商项目的建设。

一是集中主要力量，加大“四百”工程的建设力度，重点是二期60万吨氧化铝项目，投资1.5亿元的液碱项目，投资2亿元的200万吨水泥项目。

二是抓好华鲁制药公司合成袋装输液器项目、信发旭泰公司合金铝及电气开关项目、信达公司年产100万吨合金铁生产项目，促其尽快建成投产。

三是加大工作力度，抓紧1200米商业步行街建设。

## （三）以小团组招商为主要方式，逐步扩大外出招商成果。

一是以xx铝业公司为窗口，扩大与韩国的交流与合作，争取在韩国引进一批工业铝材加工项目。

二是抓好紧固件园区建设，力争年底有5家以上紧固件企业落地。

三是进一步扩大与xx□xx□xx等地的往来和交流，筹建xx工业园区，力争使农药、水泥、不锈钢生产等几个项目落户荏平。

#### （四）千方百计解决制约外商投资的难点问题。

一是突破用地瓶颈，创造引资空间。盘活土地存量，用好现有闲置土地、用好荒废土地，本着宜征则征，宜租则租，宜股则股的原则，解决好土地问题，确保招商引资项目建设用地。

二是突破融资瓶颈，服务项目建设。通过建立和完善信用担保体系、信用评价体系，提高企业信誉，千方百计争取金融部门信贷支持，积极争取国家、省、市一系列用来扶持中小企业发展的各类基金和扶持资金。

（五）大力引进各类人才，提升现有企业的档次和水平。选择一部分密度板和铝加工企业做为试点，着力从浙江、广东引进一批职业经理和高级技术工人，进行合资、合作或委托经营，利用他们先进的经营理念和生产工艺，提升我们的管理水平和产品档次，抢占市场至高点，扩大荏平在全省、全国的影响。

总之，今年我县的招商引资工作形势还很严峻，但同时也面临机遇和挑战，需要创造性的开展工作。我们相信，有县委、县政府的坚强领导和全县上下的共同努力，今年的招商引资工作一定会实现新的突破。

## 群众工作组工作总结篇八

为了进一步推动招商引资向高层次转变，全面完成区局下达的招商引资工作任务，我校始终把招商引资工作列入重要工

作议事日程，校领导亲自抓，教职工全员参与，加强与外商、客商沟通联系，采取“走出去、请进来”的办法，努力完成好区局下达的招商引资任务。现就我校201x年已做的招商引资工作情况简要汇报如下：

## 一、今年以来所做工作

### 1、签约项目情况。

虽与部分客商进行了联系，但至今仍未有合适的签约项目。

### 2、外出招商及跟踪洽谈项目情况。

上半年，我校组织人员分别赴上海、苏州、常州等地招商引资。苏州楼门街道、苏州正泽物业有限公司欲在步凤高速公路出口处的安龙村兴办生态旅游项目。由于步凤镇政府在两年前已收取了别的公司投资定金，但至今项目未付诸实施。所以，有望争取到这块土地，实施生态旅游项目。上海居雅金属制品有限公司柏林董事长有意向到盐城投资兴办不锈钢板商用冰箱和厨具项目，目前，我们正在跟踪洽谈，有望签约。

### 3、邀请或接待客商考察情况。

四月份，我校特邀请了苏州楼门街道朱建平书记、苏州正泽物业有限公司王震董事长来亭湖区考察投资环境。我们做到接待热情，服务周到，让他们留下了美好的印象。

## 二、下半年工作打算

1、进一步收集招商信息，加强信息跟踪问效工作。深入做好招商引资的宣传发动工作，动员全体教职工、广大学生家长提供招商引资信息，对招商信息分类管理、逐项沟通、跟踪问效，积极对接洽谈，鼓励他们来亭湖区投资发展。

2、做好服务工作。凡是在我区投资办实业的客商，需要我校提供服务协调的，我们都竭力帮助。客商的小孩需在我校就读的，将全部接收。

3、营造“亲商、爱商、尊商、重商”氛围，真正做到诚信招商，诚信待商，诚信留商。把转变观念与创新思路相结合，正视困难与树立信心相结合，发挥优势与挖掘潜力相结合，明确目标与落实责任相结合，做到谋事超前，干在实处，力争近阶段招商引资工作有新的突破。

招商引资年度工作总结 | 招商引资年终工作总结 | 招商引资个人工作总结

招商引资年度工作总结 | 招商引资年终工作总结 | 招商引资个人工作总结