

汽车维修实践成果 大学汽车维修实习报告 (通用5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

汽车维修实践成果篇一

____年__月到__月，我在春风日产__专营店进行补缀练习活动。在这三个月的时候里，我对汽车4s店的整车销售、售后办事、补缀、信息反馈等有了必定的明白和深入领会。

春风日产__专营店是一个具有春风日产车定点、配套、直接供给的一流补缀配置：举升机、轮胎动均衡机、车身订正架、烤漆房、四轮定位仪等，还具有进步的入口检测仪器[nissan电脑检测仪、焚烧测试仪、雪种机等，及利用于补缀交易的谋划机收集。宽阔、整齐的交易欢迎大厅和办事殷勤的客户歇息室为客户供给安逸的环境，宽阔的补缀车间，配置十几个标准工位富裕满足补缀功课的必要。规格齐备，优良纯正的配件此日产系列车辆运行的安定包管。该店是一个大型的4s店，销售办事的车型有：天籁、颐达、骐达、帕拉丁、轩逸、骊威、骏逸等几种车型。

这家店不但具有一批高本质、高技巧的汽车补缀技巧人员，并且从海内、外购进一批进步的汽车补缀检测配置。比方：电脑检测分析仪、喷油清洗分析仪、四轮定位仪[atf自动轮回清洗……等等。使得该厂软、硬件兼备且美满。

在这三个月的练习中，我对汽车的保养以及保养的必要性有

了深入的明白。

汽车保养是很紧张的，买了一辆新车，最终要明白如何保养。

汽车保养必要做的几项工作：

1、干净汽车外皮，查抄门窗玻璃、刮水器、室内镜、后视镜、门锁与起落器手摇柄是不是齐备有效。查抄散热器的水量、曲轴箱内的机油量、油箱内的燃油储量、蓄电池内的电解液液面高度是不是符合要求。查抄喇叭、灯光是不是齐备、有效，安置是不是牢靠。查抄转向机构各连接部位是不是松旷，安置是不是牢靠。查抄轮胎气压是不是富裕，并清除胎间及胎纹间杂物。查抄转向盘的游动间隙是不是符合标准；轮毂轴承、转向节主销是不是松动。查抄聚散器和制动踏板的解放行程是不是符合法则。

2、查抄轮胎螺母、半轴螺栓、钢板弹簧骑马螺栓和u形螺栓是不是牢靠靠得住。起动策念头后，查看仪表工作是不是平常，谛听策念头有没有异响。查抄车辆有没有漏水、漏油、漏气、漏电等“四漏”现象。查抄拖挂装配工作是不是靠得住。

3、策念头油的调换。策念头机油的效用紧张是对策念头进行润滑、冷却、密封、干净、防锈、防腐……若异国机油，汽车的心脏就不能平常运转。利用矿物油，平常5000千米换一次机油。

4、汽车制动液查抄与调换：汽车行驶必定的时候就要查抄制动液，必要时需调换。制动液在利用肯按时候后，会呈现沸点低落、混浊及差别程度的氧化变质，所以应根据气候、环境前提、季候变化及工况等及时查抄其质量机能，做到及时调换。平凡工况下，制动液在利用2年或5万千米后就应调换。原则上，差别型号的制动液不能混用，以避免彼其间产生化学反响，感化制动结果。差别车型，利用的制动液也每每差

别。制动液有矿物油型制动液、合成型制动液等类别。

但是，给我记忆最深的不但单是专业的练习，还包括练习的一些领会。

找练习工作的认识：

大门生练习活动是一个从大门糊口生涯到社会工作的一个过渡阶段。黄舍和社会的差别很大，有些同学在黄舍时，对本身今后工作的事变思虑得少，筹办得少，一旦步入社会，本身心理上就一片空白。在踏入社会时，对付本身到底要干甚么工作，本身有甚么技巧，是甚么料，都不是很有把握。是以，练习就显得尤其紧张。

练习和平常上班异国甚么两样。如果练习时就异国方向，那么，今后工作了，想找到方向就大略会走弯路。另有，对付很多同学来讲，先就业再择业是最好的。毕竟本身在黄舍里兵戈社会少，专业实际操纵和应用本领与实际工作要求还是有必定的差距。不要一入手下手就想着本身要找到一份好工作，本身专业内的工作，本身喜好的工作，如许是不敷符合实际的。

工作总结：

1. 最好每天都能做工作日记，早上上班前写好本身在这一天的工作目标，工作中应当注意的重点题目，有那些事变是要问明白的等。然后在每天下班前再看一下本身在当天做了那些工作，那些工作目标异国结束，为甚么异国结束，本身在今后的工作中应当注意那些题目……如许将是很紧张的，凡是看看会有很大进步的。

2. 在工作时，如果碰到一些不是很明白的处所，必定要向上级或师傅问明白，不能乱凭梦想象，乱做，如许做出来的东西很有大略会返工。

3. 在练习工作中，很有大略会碰到和你的顶头上司产生矛盾的事。如果已经产生了，你要思虑为甚么会产生如许的事，事变能不能禁止，如果能禁止，本身在今后的工作中就要注意些。
4. 在评论辩论题目时，要有本身的见解，不能吠形吠声，异国见解。
5. 工作中要脚结壮地，大家真真做，要多总结，多交换。

固然我在这家公司练习的时候不长也不短，可是我在这家公司却学到了很多我们想进修到的知识，使我对汽车行业有了更进一步的明白。我深知本身在黄舍学到的东西很有限，另有很多知识是我不知道的。在练习期间我当真跟师傅们进修汽车方面的知识，自动脱手，培养了我吃苦耐劳的精神，当真明白车身的布局。结束了汽车有关零部件拆装的目标，到达了练习的要求，也使我在企业里，明白到了企业文化和企业办理系统体例。使我不但在本身的专业有了冲破，也使我进修到关于企业办理方面的知识。总的来讲，我告成的结束了此次练习，为我今后的工作门路起着很紧张的效用。

汽车维修实践成果篇二

努力不一定成功，放弃一定失败。“我的暑假，游荡在社会上有一个夏天的深刻理解，我自己来到一个新鹏到外地找工作，赚了一些钱，开始几天，找到丢失的空气，回到工作经验的非技术的目标是找到一份工作，没有让我气馁，我想放弃今年夏天，但我不能放弃，因为我去过，我不舍得放弃，虽然我没有经验了我一个普通员工，社会不给我一个机会吗？我不能给吴乃仁，最终成功找到了工作，虽然不是通过中介，但对我来说，我奋斗，我奋斗，我没有给了不同的渠道，只有实现自己的目标。

我辛鹏独自在电子厂，电子厂，我不向董事会说再见是不奇怪的，更遑论的压力，也许我刚刚离开学校，也许更比外籍劳工的态度，放弃工作，休闲，盲目相信，她从来没有想过做一些事情影响了观看的时间，工作的人有一点点的头脑，这是老员工每天欺负很常见，但该行的长度只能数落新员工在新员工的情况下，但从来没有欺负线的长度，相反我来说，我是幸运的。后来，我不知道我们的产品线长看中我认为功能点修不好的机器，不熟悉整个电路布局的一部分，尚未修复，没有人指导，怎么办，在很短的时间吗？但他们勉强同意下来前两天看到这么多的功能的机器。再想想自己的无能，我不知道从哪里开始修理。看到他们心浮气燥，我为什么要修复这些“垃圾”的那一刻，我很无奈，我想放弃。

我解释一下我的线路长度的无能，我无法修复的坏机，希望能有一个更好的安排。后来，该行的长度被称为技术员指导我修复电路板，我修复手让我感受到了成功的喜悦，成功的气息，远离烦躁，带来了像“垃圾”第二天维修的问题，我只是需要做保养工作。

在社区，多少钱？同样的梦想来到大学，终于吞噬了自己的梦想的大学生活的‘侵蚀，非大学之间的区别是什么？穷人的社会生存，更不用说发展，但我不喜欢那些自称是为什么歧视过分挑剔的专业水平的工作，我将学习从基层，从基层的大学生，我不是怕硬。

汽车维修实践成果篇三

夏日里长长的寒期激起了我要在寒假参加社会实践的决心其实自己老早就有这种想法了我想依靠自己的双手和大脑来赚取自己所需的生活费，当然更多的是想通过亲身体验社会实践让我自己更进一步了解和认知这个社会，以前总是在爸妈的庇护下长大不知外界社会如何现实。我也希望自己能在这次实践中增长见识，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会的大家庭并想通过社会实践，找出自己在社会

中存在的差距，临近放寒假的时候，我们班开完班会，班长给我们每一个人发了一张大学生寒期实践活动登记表，要求我们利用寒期的时间投身到社会中去，目的是要我们从现在开始积累社会经验，寒期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸也是推进素质教育进程的重要手段，可以有助于大学生接触社会，了解社会同时实践也是大学生学习知识锻炼才干的有效途径更是大学生回报社会的一种良好形式。拿到实践活动登记表的我们兴奋不已，纷纷参与讨论寒假该干什么，有的说去大城市里打一个月的工，他们说这样才叫真正的进入了社会能更快的了解并认知社会，有的说去当家教，这样也可以过一把当老师的瘾同时也可以巩固自己的知识，大家都显现出空前的积极性，其实我们早就对学姐学长们能够利用学习之余的时间去做兼职佩服的五体投地。

首先是找工作。由于社会上有人利用学生求职心切的心理发布虚假广告骗人骗钱的传言，开始时我选择了一家正规的中介中心注册，这样就可以免去受骗的后顾之忧。本以为寒期工作会非常好找，可一连等了好几天都没有合适的工作，不是单位要求是毕业生就是工作时间跟自己作息时间不符。另外还有一些工作时间长而待遇低的工作也被我排除在外了。找不到工作的日子里我的心里开始急躁，情绪也变得不稳定，老觉得自己有种想发火的冲动，这时我才明白为什么失业和待业的人情绪那么不稳定。于是自己开始有意识的调理情绪。后来觉得中介信息更新太慢，就去看街上店门前贴的招聘广告，始终也没有合适的。在我开始找工作起的第九天里，终于等到信息再次更新，找到一份加油站里做业务员的工作。至此，我的求职生涯才算告一段落。

紧接着就开始了我的工作。第一天到加油站报到心情是兴奋而忐忑的，兴奋自不必说，忐忑是因为我只有一的工作经验，也不熟悉加油站的经营方式，更不必说职员的工作范围和要求。在经理简单介绍了我要做的工作后，我就换上工作服开工了。第一次工作，第一次跑业务，一起都是那么陌生，但既然想要经验也就只好硬着头皮上了，反正凡事都有第一

次。但理想与现实的差距又一次真实的摆在我面前：第一天我的业务量为“0”！这无疑是一次沉重打击！但我知道这时候退缩是没用的，只有努力去改变这个事实。第二天我期待的第一份订单终于如愿的到手了，我当时是那么激动，但在客人面前我还是克制住了。从此我信心大增，开始虚心向老业务员们请教经验，对自己的方式加以改善，慢慢地我的业务量开始增加，不久也有了自己的一些固定的老客户，他们的支持更给了我莫大的工作动力。虽然到最后仍不能赶上老业务员的水平，但我对自己能做好这份工作有了坚定的信心，对自己的能力有了新的看法，这也是我这次工作得到的收获！

工作期间我也曾注意过老板的经营方式，但却不怎么认同。老板也跟我们谈起过他的经历。老板初中学历，初中毕业后就开始经商，他家本来也是做些小买卖，他离开校园后就跟着父亲的方式走，在商场租了个门面做箱包买卖。在做了七八年有了些积蓄后又开起了快餐店，直到现在承包了加油站。或许是思想意识的禁锢，他在乎的只是自己怎么做而不太在乎顾客怎么想，认为自己做的顾客都会喜欢。在我们这批新业务员工作期间，我们负责的是去外面找客户，让他们到加油站去加油，在同行中我们的优势并不大，这也是我们最关心的问题。我们几个业务员为了提高业绩就经常去跟客户反馈意见而且对于我们新市场的开发也不利。这里就有了我们业务员跟老板之间看不见的矛盾。老板总希望我们能给他尽量多的交订单，而我们却不能不有自己的打算，一次两次拿到大订单不难办到，只要开发新市场就可以了，但我们必须考虑到我们的现实。想要有进一步的发展就必须要有自己不同于其他人的亮点我想我们必须承认并且接受两代人思想观念之间的差距，单纯作为一个临时的业务员我也应该尊重老板的意见，没有必要去破坏他已有的意愿，还有一个原因就是我以前从没接触过如何做生意，因此我的意见也不一定是对的，毕竟没有实践就没有发言权。

汽车维修实践成果篇四

我在x有限公司进行维修实习。在来这一个月多的工夫里，我对汽车维修站的、零部件供给、售后效劳、维修以设备：举升机、轮胎动平衡机、车身校正架、烤漆房等，还拥有保守的出口检测仪器□x431电脑检测仪、点火测试仪等，及使用于维修业务的计算机网络。

一、实习手段

1. 经过施行加深先生对汽车专业在国民经济中所处地位和作用的认识，巩固专业思想，激起进修热情。
2. 切身理解山东汽车效劳市场现状
3. 熟悉汽车修缮环境、修缮工具。为将来任务打下根底。
4. 经过现场维修实习和企业员工的交换指导，理论联络实际，把所学的理论学问加以印证、深化、巩固和充实，培养分析、处理工程实际成绩的能力，为后继专业学问的进修、课程设想和毕业设想打下坚实的根底。
5. 维修实习是对先生的一次分析能力的培养和锻炼。在整个实习进程中充分调动先生的客观能动性，深化细致地认真观察、理论，使本人的动手能力得到进步。

二、实习内容：

这家公司不但拥有一批高素质、高技艺的汽车维修技术人员，而且从国际、外购进一批保守的汽车维修检测设备。例如：电脑检测分析仪、喷油清洗分析仪、四轮定位仪□atf主动循环清洗……等等。使得该厂软、硬件兼备且完美。

拥有完美的维修效劳流程，流程如下：

(一)汽车保养

汽车保养是很重要的，买的一辆新车，首先要懂得如何保养。汽车保养需求做的几项任务：

干净汽车表面，检查门窗玻璃、刮水器、室内镜、后视镜、门锁与升降器手摇柄能否完全有效。检查散热器的水量、曲轴箱内的机油量、油箱内的燃油储量、蓄电池内的电解液液面高度能否符合请求。检查喇叭、灯光能否完全、有效，安装能否结实。检查转向机构各连接部位能否松旷，安装能否结实。检查轮胎气压能否充足，并肃清胎间及胎纹间杂物。检查转向盘的游动间隙能否符合标准；轮毂轴承、转向节主销能否松动。检查离合器和制动踏板的自由路程能否符合规则。

检查轮胎螺母、半轴螺栓、钢板弹簧骑马螺栓和u形螺栓能否结实可靠。起动发动机后，观察仪表任务能否正常，倾听发动机有无异响。检查车辆有无漏水、漏油、漏气、漏电等“四漏”景象。检查拖挂安装任务能否可靠。

机油的作用次要是对发动机进行光滑、冷却、密封、干净、防锈、防腐……若没有机油，汽车的心脏就不能正常运转。使用矿物油，普通5000公里换一次机油。正确的换油标准是以“引擎运转工夫”来计算的。（自估均匀时速：公里/小时） \times （100小时/矿物油-200小时/分解油）=换油公里数。

汽车换机油的五个步骤：

(1). 正确选用光滑油的质量级别和粘度级别。

(2). 选用正轨厂家消费的高质量机油滤芯，防止因滤芯质量成绩造成的油路堵塞、压力不足或过滤成效差而影响光滑成效。

(3). 换油时要在发动机出于正常任务温度时关闭发动机，拧

开加油口盖，拆下放油螺丝放出旧油，用公用工具拧下旧滤清器。有条件时应对发动机进行清洗以便完全清洗掉发动机内的油泥和胶质。

(4). 改换新滤芯时要检查滤芯密封圈能否完好，如发觉有变形、破损等要及时更换。拆卸滤芯时应将滤芯内灌满干净光滑油，并将密封圈上涂抹光滑油，以防止在安装时造成保护。

(5)、机油滤芯装好后，拧紧放油螺丝，按请求往发动机曲轴箱内加注一定量的新光滑油，油尺、油面应在高低刻线之间，装好油尺、拧紧加油口盖，发动发动机快速转动几分钟，检查油压能否正常、有无漏油景象，如有异常应及时停机检查排除。机油切不可加得过多或过少，过多会造成光滑油耗费过快，发动机运转阻力增加，燃油耗费增加。过少会造成油压太低、光滑不良等后果。

汽车保养除了换机油外，还要用电脑检测仪检查车各个电控部件能否正常。检查发动机机油液位，发动机冷冻液液位，主动变速器光滑油液位，（手动变速器光滑油，由于构造不同不需检查）刹车油油位，动力转向光滑油油位和轮胎气压。谈到轮胎气压，很多车主看到车轮很扁，以为气压不足，而给汽车车胎打气，直至不扁。实际上这是错的。太高的轮胎气压，造成轮胎过早磨损，在高速公路行驶时，简单发作爆胎，非常风险。轮胎气压太低也不好，最好按各车的标准，可查随车手册或驾驶员车门侧边的说明标签。

汽车维修社会实践报告心得总结2

汽车维修实践成果篇五

对于一名即将毕业的大学生来说，实习是非常有必要的，它是我们学生生涯以来的最后一堂课。通过实习，巩固所学的

专业知识，把理论知识充分的运用到实践中去，慢慢褪去学生的稚嫩，真正走向社会，是成长的一大步。今年暑假，我选择了在一家汽车销售公司实习。

回想在汽车销售公司实习时的点点滴滴，一个暑假的实习经历教会了我很多东西，都是书本上学不到的东西，对我以后的人生路有积极的意义。

实习期间的感触很深，总的来说就是要认认真真的做事，做人低调勤奋，对自己负责，对工作负责，在汽车销售公司实习让我明白了很多，下面就说说我实习期间的心得体会：

一、在复杂的社会环境下，我们要坚持做自己，保持真我

如今的社会很复杂，什么样的人都有，对于刚出社会的大学生来说，很容易随波逐流，这样是很不好的，在汽车销售公司实习时，看见很多同事因为一些销售额明争暗斗的，看起来很假，这些都是我无力改变的，我能做的就是坚持自己，不要有样学样，这样我们的人生才更有意义。

二、学会独立，不要指望依赖任何人

作为一个实习大学生，我们不能因为这个借口而对别人产生依赖，就连指导老师都不行，我们要学会独立自主，要学会选择，社会竞争激烈，没有谁会让你依靠一辈子，不能独立自主，一定会被社会淘汰。所以，我们一定要摆脱依赖，慢慢学会独立，对自己负责。

三、在实习工作中要积极主动。

作为一个初到汽车销售公司实习的大学生，在新的环境下，做事要勤快，要积极主动，因为我们只是一个实习生，没有任何的社会阅历和工作经验，俗话说的好“勤能补拙”，所以我们只有在实习工作中积极主动，勤奋好学，让自己尽可

能的进步。

四、学会为人处事的道理，和他人友好相处

做销售这行最主要的就是人脉了，要能说会道，先把自己推销出去，才好更好的销售出产品。所以我们要搞好人际关系，在工作中和同事和睦相处，有困难的时候大家才会帮你。一个人的力量毕竟是小的，团队的力量才是强大的，我们要相信这点，好好的处理人际关系，良好的关系网也是以后发展的必要准备。

汽车维修社会实践报告心得总结5