

# 最新医院代理销售合同(精选6篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 医院代理销售合同篇一

甲方：

乙方：

上述双方在本协议中单独称为“一方”，合并称为“双方”或“本协议双方”。鉴于：乙方是经过合法登记并具有法定资格的医疗仪器供应商，甲方愿意按照本协议规定向乙方购买相关医疗仪器(以下简称产品)。经双方友好协商，在相互信任，平等互利的基础上，就有关交易具体事项达成如下协议共同遵守。

### 一、产品

货款合计人民币8000.00元(大写：人民币捌仟元整)。大写与小写数额不一致时，以大写为准。

### 二、产品质量标准

乙方销售的产品符合国家医疗器械相关部门的产品验收标准。

### 三、付款方式：上打下。

### 四、产品的交付与验收

1、经双方约定，产品采用\_送货上门\_方式交付。

2、产品运输费、保险费用由\_ 乙方 \_\_承担。

3、甲方接到乙方上述产品后。由乙方派人与甲方人员共同开箱验收并安装调试(保证在签订合同之日起30个工作日，装机成功)确认后签署仪器接收单。

## 五、售后服务

1、乙方对其销售的产品自签署接收确认书后一年内负责保修以及终身维修。

2、以下情况不属于保修和调换范围：

(1) 因电压不稳而造成的部件损坏；

(2) 因不按正常规则使用人为因素而造成的部件损坏；

(3) 机器的消耗品；

(4) 甲方擅自改装保修产品或更换非乙方提供的零件及耗材；

(5) 甲方擅自委托非乙方授权人员对机器进行保修；

(6) 甲方擅自改变仪器正常工作环境，致使部件损坏的；

(7) 因不可抗力因素(如火灾、水灾、地震、台风等)使仪器部件损坏的。

## 六、保密条款

甲方在此同意对以下信息予以保密，未经乙方书面同意不得使用并不得向第三方披露：

1、本合同的框架、价格等条款内容以及相关附件等；

2、因本合同的谈判或履行或实现交易而获得的任何非公开信息或知识。

## 七、违约责任

1、甲方有下列行为之一的，向乙方承担违约责任，按照合同成交总价款的20%支付违约金：

(1) 甲方逾期履行付款义务的；

(2) 甲方违反保密条款的。

2、甲方有下列行为之一的，由甲方按照合同成交总价款的20%支付违约金，但由于甲方不能控制因素造成的除外：甲方在保修期内没有履行保修义务的。

## 八、争议解决

本合同在履行过程中，如发生纠纷由双方协商解决，协商不成的，由甲方所在地人民法院管辖。

## 九、附则

1、乙方有义务对甲方检验科进行技术支持(包含学术讲座、与临床医生的沟通、新项目的推广及应用、检验科发展建议、)

2、本合同未尽事宜，由双方签订补充协议，补充协议与本合同具有同等效力。

3、本合同由双方在平等的基础上，经友好协商共同起草和写作而成，对本合同的解释不应考虑任何要求起草或促使起草本协议的一方做出不利解释。

4、本合同双方签字并盖章后生效。本合同一式两份，双方各

执一份。

甲方(公章): \_\_\_\_\_ 乙方(公章): \_\_\_\_\_

法定代表人(签字): \_\_\_\_\_ 法定代表人(签字): \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

## 医院代理销售合同篇二

随着我国市场经济的建立和完善,医药市场竞争日趋激烈。由于目前我国医药市场营销体制尚不健全,致使医药市场处于无序状态。医院销售合同怎么写呢?以下是本站小编为大家整理的医院销售合同范文,欢迎参考阅读。

甲方: \_\_\_\_\_

乙方:

甲方向乙方订购“《医院信息管理系统》通用网络版。模块包含门诊挂号、医生工作站、护士工作站、门诊收费系统、住院管理系统、药房管理系统、药库管理系统、院长财务分析、住院病历系统、病案管理系统、物资管理系统、医技工作站、会员管理系统、门诊预充值系统、系统管理维护。”(下称软件),合同总金额人民币138,000.00元(大写:拾叁万捌仟元整)。其中包含(15个站点),并经双方友好协商签订合同如下:

### 一、双方的权利义务

2、若乙方向甲方出售的软件系统存在知识产权纠纷,甲方不承担任何连带责任;

3、乙方提供的软件包含完整服务端、客户端软件一套及加密锁15个(包含操作手册等软件必须资料)。

4、乙方为甲方免费培训软件操作员，并且现场辅导甲方进行软件部署工作。

二、服务收费标准：软件部署工作完成后，甲方可自愿同乙方签订系统服务合同，服务费用为1000元/年，若需现场服务，差旅费另计。乙方则通过良好服务体系，保证软件质量和正常运行。

服务：

(3)乙方软件是通用软件，甲方需要改动或需要委托乙方进行二次开发，甲方应同乙方另订协议，作为合同的附件，另收开发费用。

三、软件系统的安装和验收

1、在签订合同当日后，乙方在72小时内负责在指定机器上安装调试系统。

2、乙方不负责甲方的内部网络组建和调试。

3、乙方软件能够正常运行。

4、在甲方费用到帐后三日内，乙方将软件加密锁及相应正版注册手续交给甲方。

四、付款方式

合同签订三日内，甲方支付给乙方产品款项人民币8,0000.00元整(大写：捌万元整)，软件安装和验收完成后三日内支付余款5,8000.00元整(大写伍万捌仟元整)。

## 五、告知

一切与双方相关之争议、投诉、索赔、诉讼等事件发生，最先知悉的一方应在该事件发生后三日内告知另一方，以讨论处理方案。

## 六、保密

1、任一方在履行本合同过程中所获得对方的商业机密(商业秘密指属于一方和/或其关联企业所有，并被该方视为秘密的技术、财务、商业或任何其他方面的信息，其不为公众所知悉，能带来经济效益，具有实用性且被视为秘密并采取了保护措施)应予保密，不得披露、保留、复制、与使用，且仅为执行本合同之目的使用。双方并应保证其雇员及其他相关人员遵守上述规定。

2、任一方都必须履行保密责任，如任一方未经对方同意擅自披露、使用对方的商业机密，无论是否用于商业用途都将被视为违反此保密条款，应立即停止违约行为，并将由此所获得的经济利益转交受侵害方，并赔偿受侵害方的损失。

## 七、违约责任

### 1、甲方违约责任

2、由于甲方原因而导致本系统安装调试延期，所造成的损失由甲方承担。

3、甲方按合同约定的付款方式付款。若甲方逾期未付的，每延期一天，甲方应每日按总费用的0.2%向乙方支付赔偿金，如甲方超期30日仍未支付的，则视甲方违约，乙方有权单方面解除合同，甲方还应向乙方支付总费用的5%的作为赔偿，若该赔偿金不足弥补乙方损失的，应补足差额。

## 5、乙方违约责任

6、由于乙方的原因导致本项目验收通过时间延期的，每延期一天，乙方应每日按总费用的0.2%向甲方支付赔偿金(赔偿金按延期天数累加)。延期时间达到30天，甲方有权单方面终止本合同，甲方除有权获得依约所计的赔偿金外，乙方还应按总费用的5%向甲方支付违约金，若该赔偿金不足弥补甲方损失的，还应补足差额。

7、在该系统投入使用期间，如果甲方发现乙方所开发之软件的错误，乙方应在两个工作日内免费修复该错误。

8、乙方应按本合同所约定的内容向甲方提供软件维护及系统培训服务，若因乙方延误或者提供的内容缺失造成影响甲方进行正常工作，给甲方带来损失的，乙方应补偿甲方损失。

9、双方违约责任任何一方不履行或不妥善履行本合同下任何条款被视作违约，守约方有权要求违约方赔偿另一方因违约而造成的一切经济损失。

## 八、不可抗力

如果由于政府禁令、法律或法规变更、火灾、地震、罢工、动乱、战争等不可预见、不可避免、不可克服和不可控制的事件造成一方或双方不能履行本协议，则可以免除违约责任；但无法履约方应在此种事件发生后，立即及时通知对方，并在对方要求的情况下，出具不可抗力证明或证据；双方均应在可能的情况下尽可能缩小因此种不可抗力而造成损失。不可抗力消失之后，双方应继续忠实履行本协议中的条款。

## 九、法律及争议解决

本合同签署、效力、解释和执行以及争议之解决均应适用中国法律。因本合同引起之争议，应该协商解决；协商不成的，

任一方均可向合同签署地的法院起诉。

## 十、变更与解除

- 1、本合同之变更需经双方同意并采取书面形式。
- 2、除本合同已规定的解除条件外，任一方均无权单方面解除本合同。

## 十一、未尽事宜

工作中未尽事宜，由双方协商另行签署补充合同解决。本合同附件与本合同具备相同的法律效力。

## 十二、其他

- 1、本合同一式两份，甲乙双方各执一份。
- 2、本合同未尽事宜，由双方友好协商解决，协商不成则提交有管辖权的法院诉讼解决。
- 3、本合同经双方加盖公章及负责人签字后方能生效，具有法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

甲方：

乙方：

上述双方在本协议中单独称为“一方”，合并称为“双方”或“本协议双方”。鉴于：乙方是经过合法登记并具有法定资格的医疗仪器供应商，甲方愿意按照本协议规定向乙方购买相关医疗仪器(以下简称产品)。经双方友好协商，在相互信任，平等互利的基础上，就有关交易具体事项达成如下协议共同遵守。

## 一、产品

货款合计人民币8000.00元(大写：人民币捌仟元整)。大写与小写数额不一致时，以大写为准。

## 二、产品质量标准

乙方销售的产品符合国家医疗器械相关部门的产品验收标准。

## 三、付款方式：上打下。

## 四、产品的交付与验收

1、经双方约定，产品采用\_送货上门\_方式交付。

2、产品运输费、保险费用由\_乙方\_\_承担。

3、甲方接到乙方上述产品后。由乙方派人与甲方人员共同开箱验收并安装调试(保证在签订合同之日起30个工作日，装机成功)确认后签署仪器接收单。

共2页，当前第1页12

## 医院代理销售合同篇三

## 五、售后服务

1、乙方对其销售的产品自签署接收确认书后一年内负责保修以及终身维修。

2、以下情况不属于保修和调换范围：

(1) 因电压不稳而造成的部件损坏；

(2) 因不按正常规则使用人为因素而造成的部件损坏；

(3) 机器的消耗品；

(4) 甲方擅自改装保修产品或更换非乙方提供的零件及耗材；

(5) 甲方擅自委托非乙方授权人员对机器进行保修；

(6) 甲方擅自改变仪器正常工作环境，致使部件损坏的；

(7) 因不可抗力因素(如火灾、水灾、地震、台风等)使仪器部件损坏的。

## 六、保密条款

甲方在此同意对以下信息予以保密，未经乙方书面同意不得使用并不得向第三方披露：

1、本合同的框架、价格等条款内容以及相关附件等；

2、因本合同的谈判或履行或实现交易而获得的任何非公开信息或知识。

## 七、违约责任

1、甲方有下列行为之一的，向乙方承担违约责任，按照合同成交总价款的20%支付违约金：

(1) 甲方逾期履行付款义务的；

(2) 甲方违反保密条款的。

2、甲方有下列行为之一的，由甲方按照合同成交总价款的20%支付违约金，但由于甲方不能控制因素造成的除外：甲方在保修期内没有履行保修义务的。

## 八、争议解决

本合同在履行过程中，如发生纠纷由双方协商解决，协商不成的，由甲方所在地人民法院管辖。

## 九、附则

1、乙方有义务对甲方检验科进行技术支持(包含学术讲座、与临床医生的沟通、新项目的推广及应用、检验科发展建议、)

2、本合同未尽事宜，由双方签订补充协议，补充协议与本合同具有同等效力。

3、本合同由双方在平等的基础上，经友好协商共同起草和写作而成，对本合同的解释不应考虑任何要求起草或促使起草本协议的一方做出不利解释。

4、本合同双方签字并盖章后生效。本合同一式两份，双方各执一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

甲方：

乙方：

根据《中华人民共和国合同法》的有关规定及精神，甲乙双方就设点展示销售茶水事宜达成如下条款，以资共同执行。

## 一、合作方式

- 1、乙方向甲方提供经营场所，由甲方设点并派制作人员进行茶水的制作和销售，合同期从 年 月 日至 年 月 日止。
- 2、在合同有效期内，乙方同意甲方在乙方的每个营业时间内进行产品销售活动。
- 3、在销售期内，该场所的茶水售价由甲方制定，具体价格见甲方提供的茶水价格目录单。
- 4、甲方的所有销售收入，由乙方代收，其中甲方占销售总额的 %，乙方占 %。
- 5、自甲方在乙方场所营业之日起，每月为一个结帐周期，具体结帐日为每月 号，乙方不得以任何理由推迟或拒不结帐。

## 二、甲方的义务

- 1、甲方应提供产品生产的任何设备、原材料及制作、推销人员。
- 2、甲方制作人员应配合乙方的管理(但不受乙方的上下班时间及公司规章约束)
- 3、甲方不得单方改变产品的销售价额，若需改变销售单价，需经乙方同意。

- 4、甲方可单方停止单一产品的销售。
- 5、甲方若因故短期停止所有产品的销售，需经乙方同意。

### 三、乙方的义务

- 1、乙方应无偿为甲方提供生产及销售展示场所。
- 2、乙方应无偿为甲方提供饮用水及原材料储藏冷柜。
- 3、乙方不干涉甲方生产人员的流动性。
- 4、乙方不向甲方担任何生产制作费及材料费。
- 5、乙方应积极配合甲方进行产品的宣传及销售，乙方不得以任何不合理，不正当理由终止合同。
- 6、乙方应给甲方的工作人员提供伙食。

### 四、违约责任

不论甲乙双方任何一方违约，向对方支付违约金人民币 元整。

五、在合同有效期内任何一方违反本合同条款造成违约的，按第四条款追究责任。

六、未尽事宜，双方协商处理，处理不成可向当地司法机关上诉。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 医院代理销售合同篇四

乙方(代理方)：\_\_\_\_\_

为使“\_\_\_\_\_”尽快推向全国，服务社会，甲乙双方本着互惠互利，诚信合作的原则，达成如下协议：

### 一、甲乙双方的权利和义务

1. 甲方将\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市(县、区)的“\_\_\_\_\_”经营权授权乙方全权代理，并长期按\_\_\_\_\_元/株供应产品。
2. 乙方在该行政区内的经营具有独立性、唯一性，即甲方不再在该地区发展代理商、批发商，保护投资方利益不受损害，乙方不得跨地区经营。
3. 乙方有权在授权区内发展二级代理商或分销店，由乙方直接签定代理合同或供货。
4. 甲方向乙方传授相关技术，并常年提供咨询指导。
5. 甲方不得干涉乙方在授权区内合法合权的经营活动，产品销售价格由乙方自定，乙方不得有欺诈消费者的行为。

### 二、供货

1. 为了保证及时供货，迅速占领市场，乙方需以传真或书面形式提前一个月向甲方提出购货计划。
2. 甲方可代办货运手续，并承担包装及\_\_\_\_\_km以

内的运输。

3. 甲方在乙方款到后保证及时按量送货，不得延误。

### 三、双方责任及违约处理

1. 甲乙双方作为合作伙伴，各自作为独立的经济单位经营，各自独立承担经济责任，乙方在授权区域内应以代理商的名义开展业务，未经许可，不得以甲方的名义从事业务活动。

2. 本合同有效期为壹年，期满须续签，如乙方不提出续签要求，此合同自动终止。

### 四、在下述情况下，甲方有权通知乙方解除合同：

1. 乙方无力经营，宣告破产；
2. 合同期满，乙方不提出续签合同的；
4. 乙方采用其他非法手段销售被发现的。

### 五、其它

1. 区域代理条件为：地区以上级(含地区)须承销\_\_\_\_\_万株以上，并在签定合同日首次提货\_\_\_\_\_株以上，县市级须承销\_\_\_\_\_万株以上，并在签定合同日首次提货\_\_\_\_\_株以上。

2. 在履行合同过程中发生纠纷，双方应协商解决，如协商不成，任何一方均可向当地人民法院提出诉讼。

3. 本合同一式二份，双方各执一份。

4. 本合同自双方签字(盖章)之时起生效。

甲方：\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_ 代表人：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_ 邮编：\_\_\_\_\_

## 【区域销售代理合同范本（四）】

### 医院代理销售合同篇五

乙方：

甲方向乙方订购“《医院信息管理系统》通用网络版。模块包含门诊挂号、医生工作站、护士工作站、门诊收费系统、住院管理系统、药房管理系统、药库管理系统、院长财务分析、住院病历系统、病案管理系统、物资管理系统、医技工作站、会员管理系统、门诊预充值系统、系统管理维护。”（下称软件），合同总金额人民币138,000.00元（大写：拾叁万捌仟元整）。其中包含（15个站点），并经双方友好协商签订合同如下：

#### 一、双方的权利义务

2、若乙方向甲方出售的软件系统存在知识产权纠纷，甲方不承担任何连带责任；

3、乙方提供的软件包含完整服务端、客户端软件一套及加密

锁15个(包含操作手册等软件必须资料)。

4、乙方为甲方免费培训软件操作员，并且现场辅导甲方进行软件部署工作。

二、服务收费标准：软件部署工作完成后，甲方可自愿同乙方签订系统服务合同，服务费用为1000元/年，若需现场服务，差旅费另计。乙方则通过良好服务体系，保证软件质量和正常运行。

服务：

(3)乙方软件是通用软件，甲方需要改动或需要委托乙方进行二次开发，甲方应同乙方另订协议，作为合同的附件，另收开发费用。

三、软件系统的安装和验收

1、在签订合同当日后，乙方在72小时内负责在指定机器上安装调试系统。

2、乙方不负责甲方的内部网络组建和调试。

3、乙方软件能够正常运行。

4、在甲方费用到帐后三日内，乙方将软件加密锁及相应正版注册手续交给甲方。

四、付款方式

合同签订三日内，甲方支付给乙方产品款项人民币8,0000.00元整(大写：捌万元整)，软件安装和验收完成后三日内支付余款5,8000.00元整(大写伍万捌仟元整)。

五、告知

一切与双方相关之争议、投诉、索赔、诉讼等事件发生，最先知悉的一方应在该事件发生后三日内告知另一方，以讨论处理方案。

## 六、保密

1、任一方在履行本合同过程中所获得对方的商业机密(商业秘密指属于一方和/或其关联企业所有，并被该方视为秘密的技术、财务、商业或任何其他方面的信息，其不为公众所知悉，能带来经济效益，具有实用性且被视为秘密并采取了保护措施)应予保密，不得披露、保留、复制、与使用，且仅为执行本合同之目的使用。双方并应保证其雇员及其他相关人员遵守上述规定。

2、任一方都必须履行保密责任，如任一方未经对方同意擅自披露、使用对方的商业机密，无论是否用于商业用途都将被视为违反此保密条款，应立即停止违约行为，并将由此所获得的经济利益转交受侵害方，并赔偿受侵害方的损失。

## 七、违约责任

### 1、甲方违约责任

2、由于甲方原因而导致本系统安装调试延期，所造成的损失由甲方承担。

3、甲方按合同约定的付款方式付款。若甲方逾期未付的，每延期一天，甲方应每日按总费用的0.2%向乙方支付赔偿金，如甲方超期30日仍未支付的，则视甲方违约，乙方有权单方面解除合同，甲方还应向乙方支付总费用的5%的作为赔偿，若该赔偿金不足弥补乙方损失的，应补足差额。

### 5、乙方违约责任

6、由于乙方的原因导致本项目验收通过时间延期的，每延期一天，乙方应每日按总费用的0.2%向甲方支付赔偿金(赔偿金按延期天数累加)。延期时间达到30天，甲方有权单方面终止本合同，甲方除有权获得依约所计的赔偿金外，乙方还应按总费用的5%向甲方支付违约金，若该赔偿金不足弥补甲方损失的，还应补足差额。

7、在该系统投入使用期间，如果甲方发现乙方所开发之软件的错误，乙方应在两个工作日内免费修复该错误。

8、乙方应按本合同所约定的内容向甲方提供软件维护及系统培训服务，若因乙方延误或者提供的内容缺失造成影响甲方进行正常工作，给甲方带来损失的，乙方应补偿甲方损失。

9、双方违约责任任何一方不履行或不妥善履行本合同下任何条款被视作违约，守约方有权要求违约方赔偿另一方因违约而造成的一切经济损失。

## 八、不可抗力

如果由于政府禁令、法律或法规变更、火灾、地震、罢工、动乱、战争等不可预见、不可避免、不可克服和不可控制的事件造成一方或双方不能履行本协议，则可以免除违约责任；但无法履约方应在此种事件发生后，立即及时通知对方，并在对方要求的情况下，出具不可抗力证明或证据；双方均应在可能的情况下尽可能缩小因此种不可抗力而造成损失。不可抗力消失之后，双方应继续忠实履行本协议中的条款。

## 九、法律及争议解决

本合同签署、效力、解释和执行以及争议之解决均应适用中国法律。因本合同引起之争议，应该协商解决；协商不成的，任一方均可向合同签署地的法院起诉。

## 十、变更与解除

- 1、本合同之变更需经双方同意并采取书面形式。
- 2、除本合同已规定的解除条件外，任一方均无权单方面解除本合同。

## 十一、未尽事宜

工作中未尽事宜，由双方协商另行签署补充合同解决。本合同附件与本合同具备相同的法律效力。

## 十二、其他

- 1、本合同一式两份，甲乙双方各执一份。
- 2、本合同未尽事宜，由双方友好协商解决，协商不成则提交有管辖权的法院诉讼解决。
- 3、本合同经双方加盖公章及负责人签字后方能生效，具有法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 医院代理销售合同篇六

乙方：\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿、互利互惠、共同发展的原则，经协商，就双方合作事宜达成以下协议：

## 第一条：指定区域代理

甲方指定乙方为\_\_\_\_\_在\_\_\_\_\_的代理。

## 第二条：指定代理范围

1、乙方的指定代理范围为\_\_\_\_\_，本合同有效期内甲方新增加的产品。

第三条：代理期限 \_\_\_\_年\_\_月\_\_日起至\_\_年\_\_月\_\_日止。

### (一) 甲方的权力及义务

第四条：甲方向乙方提供符合国家或行业标准的合格产品及相关资料文件。

第五条：甲方提供产品的技术指导、培训、咨询、等服务。

第六条：甲方不得在乙方未违反本合同约定的情况下，在授权区域对授权产品另设代理商及私自将产品销售到授权区。

第七条：乙方订货后，甲方及时给予确认，并优先给予供货。

第八条：经甲方确认，保修期内产品出现较大质量问题，甲方将负责更换，从乙方发往甲方的运输费用由甲方承担。

第九条：对乙方的销售情况及其他乙方明确提示为保密资料的信息给予保密。

第十条：双方不定期互通业内咨询。

第十一条：甲方根据市场情况定期或不定期举办产品推广会、培训、宣传等活动，乙方应配合并开拓和维护销售市场。

第十二条：乙方自主经营，有权对代理产品价格进行调整。

第十三条：甲方发给乙方的价格不得高于任何经销商或代理商价格，如经核实甲方确有上述情况，乙方有权按成交额的50%追究甲方的经济责任。

## (二) 乙方的权利及义务

第十四条：乙方必须遵照国家法律和法规进行市场营销工作。

第十五条：乙方必须在授权区域内销售，不得跨区域销售，否则视为窜货、冲货；甲方有权追纠乙方责任，并要求乙方赔偿因此给甲方造成的损失。

第十六条：获得直接从甲方进货的权利。

第十七条：可获得本协议规定的奖励和待遇。

第十八条：可获得甲方的指定区域授权代理认定书及产品。

第十九条：乙方可获得甲方提供的销售、技术支持和帮助，甲方应对乙方雇员进行技术指导和培训。

第二十二条：乙方在进行协作业务过程中，有责任在对外营销活动中和产品质量服务上维护甲方所提供的产品形象。

第二十三条：乙方对甲方提供的技术资料及代理价格负有保密义务，不得向第三方转让或透露。

第二十四条：乙方应在本协议签定后的五天内向甲方订购产品按时支付货款，逾期将视为自

动解除和约。

## (三) 授权形式，结算方式

## 1. 授权形式

第二十五条：乙方取得代理商后，甲方在该区域无权再发展代理商及经销商。

第二十六条：乙方取得代理商后，乙方在不违反市场管理条例下自主经营，甲方无权干涉。

## 2. 结算方式

第二十七条：乙方向甲方订货时，乙方必须开出银行汇票，到甲方帐号后，甲方负责发货给乙方。乙方收到货签字为准后，甲方才能到银行提取货款，或现场取货后再付钱。乙方不得任何理由推迟或拒付货款。

### (四) 市场管理条例

#### 1. 管理的目的

第二十八条：坚持在指定代理区域销售，防止恶性价格竞争，确保乙方的合理利润。

#### 2. 管理条例

第二十九条：坚持指定代理区域的销售，禁止跨区销售。

第三十条：遵守统一直指导零售价，禁止低价销售。

#### 3. 市场管理奖罚措施

##### a. 奖励：

第三十一条：遵守本协议规定的市场管理条例及销售任务的区域代理商可获得一定的奖励(具体奖励协商而定)。

第三十二条：配合甲方进行市场管理，协助甲方在区域内举办的产品推广一切活动。

#### (五) 发货

第三十三条：乙方在确定进货明细目录后，提前10天将进货计划以书面形式或口头形式通知甲方。如甲方没在此期限间得到乙方的进货计划，将不保证这次发货。如有特殊情况需要进货时，须双方另行协商。

第三十四条：由甲方发货到乙方要求运往所在地的运费需由乙方支付。

#### (六) 退货

第三十五条：甲方保证产品质量。若产品质量不合格，负责调货的费用由甲方承担。

第三十六条：从甲方发往乙方所在地的货物，因途中运输引起损坏的，甲方协助乙方处理，但费用由乙方承担。

#### (七) 违约责任

第三十七条：在乙方没有违约行为的前提下，甲方若在同一地区重复授权代理商，乙方有权终止合同，并提出索赔。

第三十八条：乙方第一次窜货、冲货，甲方对乙方进行按窜货、冲货量两倍的金额罚款；第二次窜货、冲货，甲方除按前一次方法罚款外，有权取消其代理权，由此造成的一切损失由乙方承担。

第三十九条：甲乙双方任何一方违反本合同，必须在终止合同时或收到守约方发出的《终止合同决定》之日起，双方在十五日内结清区域代理销售全部款项，否则，违约方每天向

守约方交纳应付款总额1%的滞纳金。

## (八) 其它

第四十条：甲乙双方共同开拓区域内市场，如市场发生重大变化或遇不可抗力时，由甲乙双方协商解决。

第四十一条：本协议未尽事宜，由甲乙双方协商解决，也可另订补充协议予以规定。本协议之补充协议、补偿条款和附件与协议具有同等法律效力。若协商不成由甲方所在地仲裁机构或法院管辖。

## (十)、合同的变更和终止

第四十三条：有下列情况之一的守约方可终止本合同，但需提前一个月通知对方：

- 1、甲方的产品、市场不符合乙方要求，无法打开市场。
- 2、乙方对甲方调整代理区域及代理费比例不同意，且双方无法达成一致。
- 3、乙方经常违反甲方的要求或多次被顾客投诉。

本合同订立时所依据的客观情况发生重大变化，致使本合同无法履行，经双方协商不能就变更合同达成一致。

第四十四条：下列情况出现时，本合同立即终止，过错方应承担无过错方的损失：

- 1、 本合同期满，双方无意继续合作。
- 2、 严重违反诚实信用原则，且给甲方造成重大不良影响，或经甲方要求后拒不改正。

3、乙方有违法犯罪或违反治安管理处罚法的行为，影响甲方形象。

4、出现不可抗力，致使本合同无法继续履行。

第四十五本合同终止，乙方应及时与甲方指定人员办理交接手续，除双方货款结清外，乙方应退回相关的销售工具、资料、文件、手册等。

第四十六：合同终止后，乙方不得再以甲方代理人名义从事任何有关活动，否则，因此造成的后果由乙方自行承担，若因此而给甲方造成的损失，甲方有权要求乙方予以赔偿，若触犯刑律，甲方将追究乙方的刑事责任。

#### (十一)、争议处理

第四十七：在合同履行过程中，如双方发生争议，应友好协商解决。双方不能达成一致时，可向甲方所在地人民法院提出诉讼。

#### (十二)、附则

第四十八：本合同如有未尽事宜，经双方协商后可随时以书面方式修改或补充，并作为本合同组成部分。

第十九条：本合同一式贰份，甲乙双方各执壹份，具有同等效力。

甲方代表(签字盖章)：\_\_\_\_\_ 乙方代表(签字盖章)：\_\_\_\_\_

电话： 电话：

手机： 手机：

身份证： 身份证：

地址： 地址：

时间：\_\_ \_\_年\_\_ \_\_月\_\_ \_\_日 时间：\_\_ \_\_年\_\_ \_\_月\_\_ \_\_日

**【区域销售代理合同范本（五）】**