

当了站长演讲稿 站长竞聘演讲稿(实用9篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

当了站长演讲稿篇一

尊敬的老师,亲爱的同学们:

大家,晚上好!

很高兴能有机会在这里参加竞聘,我姓毛,名叫雪岩。今天我要竞聘的职位是广播站副站长。广播站是学校的主要宣传阵地之一,是学校与学生交流的平台,过去的一年里,广播站在委员们的直接领导下,在校团委、校学生会的密切配合下,积极开展各项工作,成功的完成了十佳主持人大赛和校运会的广播宣传等工作。

今天,我之所以竞选广播站副站长这个职位,是因为有以下两大优势:

- 1、熟练掌握了广播器材的使用。对广播音响器材、仪器设备的使用、维护、管理等方面都有较强的优势。
- 2、良好的伙伴关系.由于我工作态度认真负责,办事能力较强,加上我的性格开朗,乐于交友,与同学友好相处。这对于我以后的工作开展有很大的帮助。另外,我也曾在去年的圣诞晚会上进行的演讲[[toourmotherschool](#)]同时,也得到了同学

和老师的认可。

如果我当选广播站副站长，对于我个人将从以下三个原则严格要求自己：

- 1、服从原则，服从领导指挥。
2. 实干原则，做好本职工作。
3. 自律原则，起到一名学生干部的表率，不但工作要认真负责，学习也要积极上进。

同时，我将从以下几个方面进一步完善广播站的工作。

1、全面建设广播站。我将在上一届干部们的基础上，进一步完善广播站各个部门，全面建设广播站。当然，在工作中肯定会碰到许多新问题、新矛盾；面对这些新问题，新矛盾我会注意用“与时俱进，开拓创新”的思想来指导自己，用新眼光、新思路来解决这些问题。

同时，还会注意加强学习，努力提升自己各方面的修养，从而过一步完善自己、发展自己，为江山外国语学校广播站的茁壮成长奉献一份力量，这里，我需要大家的热情与支持！

我恳请各位评委给我一个展示才华的机会，我知道我的努力不一定会成功，但为了我的成功我一定会努力，请大家支持我，给我神圣的一票吧！相信我，也相信您的眼光！最后，祝愿大家永远健康快乐，祝愿江山外国语学校的明天更加辉煌！

当了站长演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

很荣幸能够在同一战线上，为森林生态保护事业贡献自己的力量。本人加入这个队伍差不多有×年，对××山保护区管护站的工作已经有所了解，所以我觉得我能够胜任管护站站长职位，如果有幸能够竞聘成功的话，我将从以下几个方面开展工作：

第一，加强巡护路线的巡逻和开辟新的路线。比如说容易发案的地区和火警易发区，对这些地区加强巡逻和监控，争取将事故和违法行为消灭在萌芽之状态。

第二，组织本站人员、护林员、协管员认真学习法律法规，利用护林员、协管员在当地的威性来宣传保护区，让当地群众真正能以行动参与到保护猫儿山，保护漓江源工作中来，并在新的一年内能够熟悉一般行政案件的处理程序，以便今后能够更好的协助派出所处理林业行政案件。

第三，制定本站的管理制度和工作计划，在工作过程中我会举起我的左手来警示大家一定要注意安全，在一年努力下争取将我所在站建设成××度的优秀管护站。

如果能够竞聘成功的话，我会用尽全力来把这个岗位的工作做好，让大家在今后的工作中来目睹我真正的能力吧！

我的演讲完了，谢谢大家！

当了站长演讲稿篇三

我时刻牢记：没有最好，只有更好。面对新的一年，竞聘新的岗位，要有新的思路，创出新的业绩。世上无难事，只怕有心人，相信自己，只要勤奋总会有收获；只要努力，一定能干好。假如我当选365办事中心主任，我将双肩勇挑重任，天天时时办事，让党委、政府放心，干部群众满意。

我知道自己要做好流管站站长这一岗位的工作，有较大的压力，存在较多不利条件，我将从零开始，学习计生政策，钻研流动人口工作业务，转换工作角色，熟悉工作情况，尽快进入新的工作状态，尽自己最大努力做好工作。

岗位竞聘标志着工作有一种危机感、紧迫感，人人要有一种压力，要把压力变为工作动力。

竞聘岗位并不重要，重要的是我们今后怎样努力工作，珍惜每个工作岗位，服务群众要有真情，少说不，多说行，真心诚意做人，踏踏实实干事。

作好企办主任要千方百计多动脑筋，在引资、引企、引人才方面下功夫，勤跑企业，大力发展来料加工，增加农民收入，增加我镇税收。

参加工作以来，我也真切感受到，工作是幸福的，工作是快乐的，工作是靠大家共同协作完成的，离开了各方的支持和关心，将一事无成。

有人说“打红五”可以完全暴露一个人的性格，那么，从诸如在办公室里扔一片纸屑或烟头这些生活细节里，可以看出一个人的本质世界。

作为一名农村工作片片长，大多数时间、大部分工作都是配角，首先要任劳任怨，起模范带头作用；其次工作热情要高，没有工作热情，无论有多强的工作能力也是不行的；再次要处理好上下、左右之间的关系，要吃透上面，摸准下面，理好左右，围绕中心。

山再高，高不过人，困难再多，办法总比困难多！我相信在镇党委政府的重视下，在各位的大力支持下，在计生办及全体计生联络员共同努力下，发挥团队精神，探索新方法，新措施，我们一定会做好这项被称为天下第一难事的工作。

工作仅有理想、信心还远远不够，必须还有一定的工作思路和举措，安企业主之心，加快做大产业；知职工之心，维护好职工的合法权利；解企业主和职工之忧心，开展娱乐活动，活跃企业文化；我将通过自己的勤身给我镇换来更多的“真金”。

在今后的工作中，我要勤奋努力，公正廉洁，不骄不躁。加强自身修养，不断充实完善自己，提高综合素质，当好领导参谋，提高认识，超前思维，创造性地开展工作，把问题想在前，把工作做在前。

中层干部是我追求的一个方面，但不是我人生的唯一。我会微笑着面对失败，也期待着城建办主任这个平台，给我一次学习、锻炼的机会。我将进一步发挥主观能动性，使城建办成为学习型、务实型、效率型的办公室。

假如我能进入中层岗位，我一定会对照岗位，敬业工作，不辜负领导和同志们对我的期望，全面完成党委、政府交给的任务。假如不成功，我会以一颗平常心，正确对待，努力地做好本职工作，驻好村，做一名合格的乡镇干部。

要真正做到群众利益无小事，为民服务无止境。把365办事中心办成一个群众满意，群众拥护，领导放心的全程代理的办事中心。我要在具体工作中做到：一是开心，也就是平常心，做任何事情，不管结果如何，都应想尽办法，使自己开心工作，开心生活；二是诚心，不管你“口才”多好，“学问”多高，贵在态度谦和，尤其是在农村工作，更需要有一颗诚恳的心；三是耐心，需要脚踏实地，具有耐心的工作方法，才能得到群众的认可；四是细心，要有粗中有细，粗细相结合的工作方法，才能得到满意的结果；五是行动，做任何事情都要靠行动才能完成。

竞聘成功的工作设想：坚持“一个原则”就是“上为镇党委、政府分忧，下为片里干部服务”的原则；实现“二个转变”，

即是角色转变，不仅当好战斗员，而且要当好指导员，实现思维方式的转变，从原来的“领导交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎样办好”的方式转变；抓好“三项工作”，一是抓好学习增强素质，二是抓好调查摸底，三是抓好勤政工作，做到腿勤、脑勤、笔勤。

说到根溪，我很激动，真的！我有很多话想说，但时间不允许，总之，三年来，我可以大声地说，我实现了我当初向根溪全体村民代表的诺言，真正做到“公平、公正、公开，规矩、规范、规律”12字的办事原则，为坚持原则，我得罪了部门领导、镇领导、镇干部、村干部，村民就更不用说了。三年来，没有一个“五一”和元旦休息过，电话不断，事情不断；三年来，我们没有报过一分加班补贴。

与同事同甘共苦，风雨共济、和睦相处、以诚相待

，这是我的优点。我从不会搬弄是非，更不会打什么小报告和背后捣捣鼓鼓。不管同志们今天选聘我与否，不管党委、政府安排我什么岗位，我都会拿自己的良心和*****员的党性来保证，端正自己的心态，在今后的实际工作中，一如既往地忠于人民，为大多数人民服务，竭尽全力做好工作。

我时刻牢记：没有最好，只有更好。面对新的一年，竞聘新的岗位，要有新的思路，创出新的业绩。世上无难事，只怕有心人，相信自己，只要勤奋总会有收获；只要努力，一定能干好。假如我当选365办事中心主任，我将双肩勇挑重任，天天时时办事，让党委、政府放心，干部群众满意。

我会尽自己最大的努力办好每一件小事、小事、烦事，“不因事小而不为，不因事多而不为，不因事烦而不为，不因事难而不为”，少一些豪言壮语，多一些实际行动。

双向竞聘是一次“德、能、勤、绩”的检验，是一次“政治素质、道德水准、业务水平”的检验。

虽然我工作时间不是很长，管理经验也不是很足，但我相信，有志者事竟成，只要心中的信念不变，就一定能达到成功的彼岸。如果我有幸竞聘成功，我愿脚踏实地，勤奋进取，以饱满的精力投入到新的工作中去，与领导和同事们共同创造__镇新农村更加美好的明天。

或许我们的一杯热茶、一把椅子、一番话语就可以使怒气冲冲而来的人，心平气和地回家；或许我们的几个电话就可以解决群众需要往返几趟地奔波。可以说，党政办同志的一言一行关系到__镇政府的形象，关系到__镇的形象。

无论结果如何，我都会正确对待，绝不“因一时之失意而自坠其志”，也不会“因一时之得意而自夸其能”。今后，无论在什么岗位，我都会认认真真做好。

当了站长演讲稿篇四

大家好！首先我做下自我介绍。我叫***，今年**岁，**人，父母虽然不是农民，但是工作也并不是很得人意。可父母为人正直廉洁，虽然现在他们已经离婚，但是他们时常提醒我做事忠当头，为人孝为先；干一行，爱一行。在这几句话的引导下，我在**年考入***大学，通过四年的大学生活，我提高了自己的素质，磨练了自己的意志，更让自己的文化修养得到了更大的提升！今年6月，我顺利毕业于学校的国际贸易专业。在北京上学的4年中，我也做过兼职。但是始终感觉兼职不能够获得更多的历练。于是在毕业后，我毅然离开了已经独自养育了我7年的母亲，一个人来到天津，寻找属于我自己的那一片新天地！

在来天津之前，我咨询过很多已经参加了工作的同学们，他们几乎都是在做房地产或者跑保险！说白了，就是在跑销售。而我，来天津究竟干什么？刚刚从学校里出来，我对社会很陌生。甚至不知道社会究竟是个什么样。当我央求着给母亲打电话要求回家的时候，母亲只说了一句话：既来之，则安

之！既来之，则安之……对！既然我来到了天津了，我就一定要好好的干出一番事业来给别人看看！母亲从来不服输。我是她的儿子，更不会服输！当我看到网络上长城宽带在招运维员工的时候，我乐了！虽然我读的专业是国际贸易，但是凭借着我从小学四年级开始玩电脑，到现在自己修电脑的经验，我对自己充满了信心！正是因此，我对运维产生了浓厚的兴趣！兴趣，这个人生中最大最好的老师，让我在长城宽带顺利的从实习生跳到了现在的正式员工！但是，在9月的时候，我由运维人员转到了市场人员！是**站长看到了我另一个发光点！目前，我在天津长城宽带站工作。也借此机会，我感谢我两位站长：**站长，**站长对我的信任！也感谢他们对我的耐心指导和细心的栽培，更感谢长城宽带给我的这次机会。

每一次环境的改变，对我来说都是增长人生阅历和能力培养的难得机遇，同时也是更大的挑战！我觉得越是新的工作环境越富有吸引力和挑战性，我越是能够从中学到新的知识，开拓新的视野，挖掘我自己的新潜力。就如同收入和风险成正比一样，挑战和机遇也是成正比的！所以，我这次参加服务站站长的竞选，目的只在于锻炼自己，从多方面多元化的获取更多更广阔的知识！从而提高自身的综合素质，提高我的个人价值！

虽然我来长宽只有不到三个月，但是我已经深深的明白做一名合格的员工难，做一名优秀的员工更难。不用说，作一名合格的站长更是难上加难。即便如此，我还是毫不犹豫的向站长申请了来应聘运营服务站站长这个职位。因为它能为我带来更大的挑战，让我获得更多的知识，也能为我提供更大的发展空间。接下来，我将阐述下我的个人优势，和对服务站方方面面的理解！

首先，我能够自始至终做到，爱岗敬业，吃苦耐劳，工作认真负责，任劳任怨。还是母亲的那句话：干一行，爱一行！我相信我的个人素质过硬！有利于我在服务站的工作中一切

行动听上级指挥。能够圆满完成公司领导交付的各项工作任务。

第二。虚心好学，积极要求上进。也是我的性格。兴趣是最好的老师。如果一个人对任何事物都没有兴趣，那么他的工作一定是得过且过！但我的兴趣广泛，思维活跃，接受新事物很快，爱思考。并且在工作中能够充分发挥自己主观能动性。和同事之间有较好的亲和力，并具有良好的协调能力。我的个人能力能够让我在服务站的工作中较好的协调服务站与客户之间的关系，服务站与街道，居委会，综合执法之间的关系，站员之间的关系以及服务站与公司之间的关系！

第三。虽然我毕业后直接来到天津参加工作，未曾在大学期间参加实习。可是，通过我在校期间的兼职经历和我个人的家庭情况，让我积累了一少部分的销售经验以及销售技巧。毕竟，母亲做的是红酒销售！而且，在入职后的工作业绩足以证明我的销售能力。

第四，在校期间，我曾连任从初中到大学的文艺班长。并且在大学期间担任学校艺术团的副团长。这10年的班长经历让我体会到团队协作的力量！也让我对领导团队有了独特认识。

以上是我个人的优势。接下来，我想谈下我对站长一职的理解。作为站长，是公司的中层领导，在公司的发展及成长中起着不可替代的作用。在管理服务站的各项工作，分配工作任务，传递公司领导的精神，都起到了桥梁作用。同时，站长必须运用公司所赋予的权利有组织，有纪律的指挥、协调和监督下属人员完成公司布置的任务。它包括决策、选人用人、指挥、指导员工工作，解决工作中出现的问题和矛盾、激励员工的斗志、缓解员工的思想压力等等一系列的工作。我愿意在这一岗位上为长宽的事业做出更大的贡献。

如果公司和领导聘任我担任站长一职，我将从以下几个方面开展工作：

在中国古代社会，礼，就是社会的准则和道德规范。在长宽也是如此，作为站长，只是责任和工作担子的加重，这其实并不意味着有什么特殊。但是如果作为站长能够平易近人、以诚待人，与大家平等相处，才能得到拥护，才能拥有权威。我个人认为站长需要经常深入到站员中去，去了解各个站员家庭情况，员工有什么特长，哪些员工会经常闹情绪等等，甚至连每个人的脾气、兴趣如何，都要一清二楚，让站员有什么心里话也愿意和站长讲。作为一个管理者，如果把自己的内心封起来，员工永远不知道你在想些什么。听不到员工的心里话，那么站长也就不能即使掌握员工的心里动向。向站员敞开心扉，以心换心。员工才能亲近你，与你交心。只要服务站里有和谐存在，站长和站员团结协作在一起，让每个站员喜欢这份工作，才能让服务站发挥最大的作用。才能让服务站服务于公司，服务于客户。

在竞争如此激烈的市场中，每位员工都面临着很大的工作压力，更有甚者会难以承受。作为站长，首先要对员工的工作给予肯定，给予理解。使站长和站员能够团结一致，发挥出集体的能动性。比如经常召开短小的会议，让站员把工作中遇到的问题提出来，一起寻求解决处理的方法。这样不仅能调动到每一位站员的个人主观能动性，弥补彼此的不足，还能在共同处理问题时，增进站员之间的关系！其次，如果遇到站员无法解决的问题的时候，站长需要第一时间站出来，来处理！尤为突出的是涉及物业，居委会，综合执法这三大方面，当站员的工作无法正常运行时，最终以产品进入小区，使站员能够顺利工作为目的。要第一时间内同小区物业管理人，居委会，及综合执法人员进行交涉、协商。这样站员才能够全心全意的为客户服务。最后，要与副站长分工明确，相互配合，相互沟通，全力致力于服务站的总体工作，例如当站长不在站内，机房出现技术问题时，负责运维的副站长要第一时间内作出反应，调动运维人员，并尽可能快的修复问题！使用户的损失减少到最小！

无规矩不成方圆，建立规范严格的制度是每个企业都必要的。

只有使每个站员都清楚自己应该干什么，怎么干，向谁汇报，有什么权利，承担什么责任。才能使服务站正常，快速，稳定的行驶在工作的快车道上。

服务站的发展不能单单依靠站员去宣传，也需要站长能够及时针对当前情况作出反应。制定方针对策！只有积极的探索新的发展路线，来适应市场的改变，才能为公司赢取更得的市场，获得更大的利益。例如在节假日，可以举办一些活动，并对市场投放适量的宣传，让客户得到实实在在的利益的，赢得客户的好感，使更多的人对长宽有更深入的了解，以人际口碑为服务站的宣传利器，来开拓市场。另外，针对不同人群作出不能政策。比如对待中年人和老年人，仅仅为用户当时处理完网络连接问题是不够的！因为中老年人接触电脑和互联网的时间并不长，而且他们的理解消化能力也与青年人有着很大的差别，针对这样的情况，可以定期的组织站员主动上门，优先处理中老年用户问题，这样能够在这部分人群中建立很坚实的口碑力度！

我的演讲马上就要接近尾声了，现在，我想用几句话来总结下我的竞聘心得。

站长这一职位对我来说是一项新的挑战，不像当将军的士兵不是好士兵。我有当士兵的经历，我更希望自己成为一个好将军。面对挑战，我做好了迎战的准备！我以“只有目标，没有问题”这句话来结束我的竞聘报告，这不仅仅是对我自己的鼓励和鞭策，同时也是我日后面对工作压力的应对态度。

谢谢大家！

当了站长演讲稿篇五

尊敬的各位领导：

大家好，我叫□xx年生，本科文化□xx年xx月起进入中石化分

公司工作□x年x月起担任加油站站长。历任站、站、站等站长职务，现担任加油站站长，在担任站长的这些年，无论是业务水平还是个人能力上我都有了很大提高。

领导和同事们给予了我很多锻炼和学习的机会，也使我积累了一定的工作经验。我参与竞聘的优势有三点：

1、较为丰富工作经验。工作xx年来，我通过在加油站各岗位的实践锻炼，并积极参加各项培训，增强了自己在记账、计量、安全管理、经营管理等方面的知识和能力，积累了较全面的加油站管理的实战经验和协调内外关系的能力。

2、较强的工作责任心□xx年的一线工作培养了我吃苦耐劳、自信奋进的性格。任何成绩的取得来源于个人的努力和奉献；只有不断创新，敢于拼搏，不畏艰险，自强不息，才能取得成功。

3、较为广泛的客户网络。利用现有的客户网络和本人的社会关系，努力扩大固定客户数量。同时采取走出去、请进来的办法，听取客户的需求和建议，改进加油站的工作，努力提高加油站的油品以及非油品销售量。

如有幸竞聘成功，我的工作思路是：

(一)加油站管理工作

“十大禁令”，严禁“三违”现象的发生，扎实的做好加油站日常安全管理工作。

2、加强数质量管理。加油站的数质量管理，涉及到进、销、存等三个环节，具体体现在油品接卸、储存、计量和损耗的管理上。我将把握好两个环节，一是接卸环节，严格按照卸油操作规程，降低接卸环节的油品损耗。二是储存保管环节，严格执行各项规定，落实每班交接测量水高，每车接卸遵守

卸油规程，达到车车入库心中有数，升进升出帐目清楚。

3、加强“三基”工作。要求员工以程序化、标准化、制度化的服务标准为准则，做好对客户油品销售工作的规范化服务。

对员工通过内部、外部监督，使员工岗位明确、量化考核、公平合理。

4、加强资金管理，确保资金安全。

严格遵守总部以及xx公司资金管理制度，加强加油站资金的日常监督，落实员工白天现金不超过20xx元，夜间不超过1000元，及时投币并做好记录，保险柜钥匙密码分人保管等安全措施，确保加油站资金安全。

(二)加油站营销工作

1、强化员工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念。

在市场竞争如此激烈的今天，导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，认真落实加油“八步法”、“”等。使员工认识到提高服务的重要性。员工提高认识的同时，加大监管力度。只有通过不断的学习才能够提高自身的业务能力和服务水平，也只有不断的改善服务、创新服务才能紧跟公司的发展要求，才能立于不败之地。

2、依托站现有的硬件优势，开展特色服务，在公司给予的权限内，最大限度的为客户提供优质服务，配合洗车服务、加水，检查轮胎，做好非油品业务。

首先，完善各项便民服务措施，在做好日常经营工作的前提下，尽可能的解决顾客之急。在非油品上，动员全体员工大力展开非油品业务，此举也可极大促进我们的成品油销售。

顾客在购买商品的同时绝大部分都会加油，加油的同时又会购买商品，两者之间是互相促进的。在某种程度上它也是一项便民服务措施，而且非油品引来的客户也为加油站聚集了人气。

其次，学习站的先进经验，结合站现有的情况，充分挖掘站的市场潜力，利用站地处地缘优势，开展非油品特色经营，比如引进生鲜经营，联合长期在站内定点加油的出租车群体，开展各种特色商品的促销活动。

如果本次有幸竞聘成功，在今后的的工作中我会倍加努力，勤奋工作，围绕今年的各项经营目标任务，结合本职工作，脚踏实地，真抓实干，再接再厉，为了企业的美好明天而努力工作。

当了站长演讲稿篇六

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我叫□20xx年进入销售公司工作，现任加油站非油管理员，8年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自到加油站工作以来，这份职业总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一名普通的加油员走上了非油管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘加油站后备经理这一岗位，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、营业员、非油管理员的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知

识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在20xx年被省公司评为服务明星与优秀便利店管理员的荣誉称号。在担任便利店管理员期间曾多次接受省公司的各项检查且从未出现差错，并得到认可，我知道这是公司各级领导对我信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入加油站以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律己、诚信、忠诚的优良品质。我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我加入到加油站这支队伍当中时，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

当然，我也知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，将加油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进娶永不放弃。

谢谢大家！

当了站长演讲稿篇七

尊敬的各位领导、同志们：

大家新年好！很荣幸能够在同一战线上，为森林生态保护事业贡献自己的力量。本人加入这个队伍差不多有两年，对猫儿山保护区管护站的工作已经有所了解，所以我觉得我能够胜任管护站站长职位，如果有幸能够竞聘成功的话，我将从以下几个方面开展工作：

第一，加强巡护路线的巡逻和开辟新的路线。比如说容易发案的地区和火警易发区，对这些地区加强巡逻和监控，争取将事故和违法行为消灭在萌芽之状态。

第三，组织本站人员、护林员、协管员认真学习法律法规，利用护林员、协管员在当地的威性来宣传保护区，让当地群众真正能以行动参与到保护猫儿山，保护漓江源工作中来，并在新的一年内能够熟悉一般行政案件的处理程序，以便今后能够更好的协助派出所处理林业行政案件。

第四，制定本站的管理制度和工作计划，在工作过程中我会举起我的左手来警示大家一定要注意安全，在一年努力下争取将我所在站建设成xx度的优秀管护站。

如果能够竞聘成功的话，我会用尽全力来把这个岗位的工作做好，让大家在今后的工作中来目睹我真正的能力吧！

我的演讲完了，谢谢大家！

当了站长演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

站在这里我的心情非常激动，激动的是我再一次站在了这个演讲台上，再一次有机会与大家在一起交流。我非常感谢各位领导、各位同事给了我这次机会。

自我介绍一下，我叫□xx年参加工作□xx年xx月起担任加油站主管。在担任站主管的两年中无论在个人能力上，还是在业务水平上我都有了很大提高。但我知道是领导的关心，同事的支持，才使我有今天的成长，在这里我要向大家表示感谢！

缩小眼光看成绩，放大视野看问题。在工作中我还有很多不足，但我请大家相信，我做得不是最好的，但是我是最努力的。

对于今后的工作思路主要从以下几个方面着手：

一、进一步做好加油站安全管理工作

安全工作是企业发展的生命线，任何工作都不能离开安全，只有在安全工作的基础上，才能做好加油站的各项工作。

二、营销工作

随着社会的发展，公路车辆的增加，成品油市场的前景也越来越广阔。但是对于加油站来说，眼下竞争压力也很大。

今年上半年销售形势出现了前所未有的局面，供不应求，卖方市场，但下半年随着经济危机的发生，受其影响，局势发生了逆转，成品油价格出现了空前的回落。面对突如其来的变化，怎样应对，怎样在营销上打开局面，怎样增加销售已成为关键。

面对这种局面，我们需要转变观念，扩大销量，打开一片广阔的市场。

首先，要提高员工的服务意识，凭借优质服务，留住老客户，开发新客户，增加进站率，扩大日销量。

服务的质量将在很大程度上决定着顾客在这里的全部心情和离去以后的心理感受，引导员工明白我们的工作庄严和神圣，同时也有责任和压力。我们的工作中心是：一切为了顾客，为了一切顾客，为了顾客的一切。要依靠服务来抢占市场。

同时进一步了解客户信息，建立起完善的客户档案，把流动过客变成固定客户，与客户进行真情互动。建立客户信息平台，在短信中告知客户，要随着季节气温变化更换加油品号等，增进了与客户的情感交流。进一步稳定客户，促进加油站的销量增长。

其次，转变观念，加大推销力度，变被动为主动。一般来说，加油站面临的顾客大体可分两大类，一类是车辆，另一类是中间商。其中车辆加油又可分为个人车辆加油和公家车加油。个人车辆加油时，应从油品质量和车辆的保养上向司机推销；而遇到公家车时，除了要从油品质量上推销外，还应派专人经常到企事业单位、车队等公司进行面谈推销，针对各个客户的不同特点进行推销，开发客户。

三、加油站的精细化管理

加油站的管理贵在做实做细。推行精细化管理，严格遵守各项操作规范，认真执行班前会制度、考核机制等管理方法，执行内控流程，做好加油站的日常管理工作。

四、继续学习，不断提高

学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。

这次竞聘，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次竞聘的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

当了站长演讲稿篇九

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我叫。我是一线的一名普通员工！今天我竞聘的岗位是客运站长。

今天是一个难忘的日子，因为它是我第一次参与竞聘演讲。我很感谢领导能给我这次竞聘的机会。虽然在坐的每一位同事都比我年长、比我有经验、比我更有资格来参与竞聘，但我不会因此而气馁的，俗话说的好：重在参与嘛！

在这充满生机和活力的新世纪，机遇和挑战并存。年少轻狂的我常常扪心自问：“我还该不该有自己的梦想，我还有没有梦想？我的梦想在哪里？”我深思过、彷徨过、也惆怅过。凭心而论，我工作的时间并不算长。至今我在……已整整渡过四个春秋，回想这四年来工作的日日夜夜，有辛酸曲折，也有高兴快乐，四年来我一直默默无闻地工作，是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡已久的梦想。我没有辉煌的过去，但是，我会把握好现在和将来。今天我能站在这里展示自我，就是希望大家认识我，帮助我，从而更加信任我，支持我。

我这次竞聘有以下几个优势：

1、我有较强的工作能力。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在领导和同事的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高。在工作中我常常用“换位思考”的思维方式来揣摩乘客的需求心理，力求把客运服务做到更人性化规范化，进一步加强服务意识，提高服务质量。

2、我有乐于奉献的敬业精神。我爱岗敬业，不管干什么，干一行爱一行，都会努力地把工作做得更好。

3、我有年龄的优势。我有很高的接受能力和充沛的精力来对待每项工作，客运站的工作是一个特殊的岗位，仅靠书本知道是远远不够的，更需要有丰富的业务知识和较强的应变能力来提高自身的综合素质。

假若我有幸竞聘成功，我将不辱使命，努力工作：

一、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论水平；另一方面加强业务知识的学习，不断给自己“充电”，尽快完成角色转换，胜任本职工作。

二、摆正位置，当好配角。在工作中，向领导多请示多汇报，真正做到工作到位不越位。

三、勤奋工作，不计得失。我将兢兢业业，踏踏实实，吃苦肯干。把我有限的工作经验奉献在工作岗位上。

今天，我是本着锻炼、学习、提高的目的来参加竞聘的。如果我竞聘成功，我会加倍努力；如果我竞聘失败，我会更加努力。我想，一个人在成长的过程中，每走一步，包括参与这次竞聘，都是一次历练。我将以这次竞聘为人生新的起点：对待人生，我会多一份梦想；对待工作，我会多一份努力；

对待领导，我会多一份尊敬；对待同事，我会多一份友谊；我相信，只要努力，有时我们自己都会惊讶自己的潜能。

如果大家信任我就请支持我吧！最后，我有个请求，请允许我邀请在座的领导和亲爱的同事们跟我一起，用最真诚、最热烈的掌声，为参加竞聘的同事加油，为获得成功的同事祝福，为我们xx集团——美好的明天祝福！

谢谢大家！