

# 店内每日工作汇报(大全7篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 店内每日工作汇报篇一

县局：

按照局里安排，根据《彬县审计局审计回访工作实施方案》要求，我们审计回访小组于20xx年x月x日至11月x日对林业局等单位140个审计项目，逐单位逐项目采取召开座谈会、查阅有关资料、与相关人员谈话、填写《审计回访调查表》等方式进行了回访，现将回访情况汇报如下：

### 一、回访内容：

出与工作无关的要求，有无吃、拿、卡、要等不廉洁行为。四是了解被审计单位对《审计决定》、《审计意见》的落实意见，包括违纪资金是否及时缴纳，违纪违规行为是否及时纠正，管理不到位的地方是否按照审计意见作出了相应整改和完善等。五是广泛听取被审计单位对审计工作的意见和建议。

## 店内每日工作汇报篇二

发包方□xx项目部（以下简称甲方）

承包方：（以下简称乙方）

依照《中华人民共和国合同法》和《建筑安装工程承包合同

条例》及其他有关法律、行政法规的规定，遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，经甲、乙双方协商一致，订立本合同。

## 第一条：工程概况

工程名称□xxx3#□4#桥梁工程

工程地点：苏州市浒关镇

工程工期：50天

## 第二条：承包范围

永安路桥梁工程施工及图纸和相关文件要求及施工工艺所要求的施工内容和施工中需要配合的辅助工作。主要工作内容包括：清基、排水、材料场内运输、脚手架、模板、混凝土施工、砌石(含沟缝)、钢筋制安、辅助梁板安装、辅助台背回填、材料看管、混凝土养护、搅拌机安装拆除、安全防护等。

## 第三条：承包方式

本合同采用包清工、包小型工具（铁锹、木工工具、钢筋弯曲工具、砌石工具等）、包安全、包质量、包工期、包文明施工的方式。

## 第四条：双方责任和义务

### 一、甲方责任和义务

1、负责提供图纸并进行技术交底，质量交底，安全文明施工交底，负责提供水准测量控制点。

- 2、提供施工场地及施工道路，将临时用水、用电线路接至施工场地旁边。
- 3、组织落实安全措施。在乙方人员进场后，甲方将进行安全文明施工及法制教育，搞好安全生产管理。
- 4、监督、考核乙方在施工中的质量、安全、文明施工、工期、合法用工及限额领料等工作。对乙方达不到要求时，随时提出限期整改，督促检查乙方整改。
- 5、实行限额领料制度，对乙方限额领料情况进行考核和奖惩。

## 二、乙方责任和义务

- 1、乙方一切食宿问题自行解决。
- 2、乙方必须服从甲方监督，按照甲方的统一部署进行施工，服从甲方项目经理部的全面管理、协调安排，对于不服从甲方管理人员监督指挥的，按200元/人.次罚款，在工程款中扣除。
- 3、乙方工人必须满足施工进度、工程质量、材料管理及安全文明施工的要求。对特殊工种操作人员，必须持证上岗并向甲方提供有效复印件。否则甲方有权另聘工人承担该部分工作，发生费用直接从乙方工程款中双倍扣除。
- 4、乙方应在合同签订后向甲方提供自有工人的花名册。为保证施工正常进行，施工过程中乙方更换工人要事先征得甲方现场管理人员的同意，方可更换，此项内容将作为月末考核内容之一。
- 5、施工安全防护工作由乙方负责解决，甲方提供必要材料。

## 第五条：材料管理

1、甲方直接将材料供应到施工现场，保证施工现场的正常施工。乙方应现场签收进场材料的质量和数量。如有异议应立刻向甲方提出，否则甲方将视为乙方已接受此批材料。

2、甲方在供应材料的同时提供产品合格证明，乙方按有关规定进行验收，验收合格予以接受并办理交接手续，作为物资移交和结算成本的依据。乙方有责任和义务配合甲方对进入施工现场材料的验收、保管及配合取样工作。

3、乙方要严格按照混凝土配合比施工，确保混凝土强度达到设计要求。如施工过程中，因使用不当或错用等造成的质量安全事故，由乙方承担一切经济损失。

4、材料的运输、二次倒运、保管等均由乙方自行解决。乙方必须做好对成品及机械设备的保护工作，对于甲方提供的机动翻斗车、搅拌机、排污泵、振动棒等机械乙方应办理领用手续，并承担施工过程中的维修及保养的费用。小型机具及材料等如有损坏或遗失甲方将有权按照原价的1.5倍给予罚款。

5、乙方必须服从甲方的安排，合理使用材料，不得出现浪费现象，一经发现甲方将给予500—1000元/次的罚款，情节严重者，将重罚。

6、乙方必须按照设计及规范要求施工，否则所增加的一切费用由乙方全部承担。

## 第六条：合同价款及付款方式

1、合同综合单价：

模板施工：13元/m<sup>2</sup>

混凝土施工：35元/m<sup>3</sup>

砌石施工（桥底铺砌30cm厚、砂浆抹面）：15元/m<sup>2</sup>

钢筋制作安装：200元/t

上述单价为综合价,包括与其有关的清基、排水、材料场内运输、脚手架施工、材料看管、砼养护、人工打夯、搅拌机安装拆除、安全防护及其他辅助作业,本工程实行闭口包干,施工中不再发生计时工、估工、点工等一切零星用工。

## 2、付款方式

本工程无预付款。每月25日验收合格后,按完成的合格工程量结算70%,剩余工程款在工程完工验收后再行支付。

3、由乙方原因造成的返工费用(包括材料、机械、人工等费用)由乙方承担全部费用,甲方将从乙方的人工费中扣除。

## 第七条：工期

1、工期50天为控制目标。

2、乙方应遵从甲方的总体施工计划和工期要求。施工组织设计和工程进度计划一经甲方同意,应严格执行。

3、乙方自身原因造成的'工期拖延,甲方将给予每拖延一天2000元的罚款。拖延十五天以上,乙方自行退场。

4、工程一经验收通过,乙方必须在一周内撤离现场,包括所有施工人员、机具设备等,做到工完场清。

## 第八条：安全施工和文明施工

1、安全目标是确保不发生一起安全事故。乙方应按苏州市有关部门规定做好安全教育、安全防护(包括为所属人员自备

个人防护用品)等工作。本合同后附安全协议,作为本合同补充协议。

2、乙方必须保证安全、文明施工,发生安全事故,一切损失由乙方承担。乙方人员发生伤亡事故时,应立即抢救并负责保护好现场。

3、乙方如发生打架斗殴、与附近居民发生纠纷、无身份证、暂住证现象,损害总包单位企业形象、不按合同约定无故到市政府、业主方闹事等现象,甲方将根据情节严重程度给予每次500元罚款,罚款在当月工程款中扣除。

4、乙方应按甲方的管理要求做好文明施工,材料堆放整齐,及时清运乙方施工产生的建筑垃圾,做到工完场清,保持现场的整洁。乙方达不到甲方的文明工地标准要求时,甲方有权令其整改,并将对其处以相应罚款。

## 第九条: 质量要求

2、乙方必须遵照国家颁发的施工验收规范、质量检验标准、设计要求及业主代表发出的指令,严格按施工组织设计和施工方案进行施工,并建立安保体系,健全质量日常检查制度,做好自检记录。

3、隐蔽工程乙方应提前通知甲方,做好自检记录,未经业主和监理认可不得施工下道工序。

4、如甲方需对已同意的隐蔽工程进行复查时,若其复查结果不符合设计要求或质量不合格,复查费用由乙方承担,工期不予顺延。

当乙方不能满足甲方的施工要求时,甲方将有权终止合同并责令其退场,同时按甲乙双方核实的完成工作量按合同价款内的市场价格给予结算。乙方应无条件退场,甲方不再支付

任何费用。

其它未尽事宜，双方协商解决签订补充协议，具有同等法律效力。

本合同经双方签字后生效。共一式肆份，双方各执两份。工程竣工结算后自行废止。

甲方代表： 乙方代表：

年月日年月日

## 店内每日工作汇报篇三

回首xx-xx年，是播种期望的一年，也是收获硕果的一年，在上级领导的正确指导下，在公司各部门的通力配合下，在我们xxx全体同仁的共同发奋下，取得了可观的成绩。

作为一名店长我深感到职责的重大，多年来的工作经验，让我明白了这样一个道理：对于一个经济效益好的零售店来说，一是要有一个专业的管理者；二是要有良好的专业知识做后盾；三是要有一套良好的管理制度。用心去观察，用心去与顾客交流，你就能够做好。

具体归纳为以下几点：

1、认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

2、做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的用心性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的群众。

3、透过各种渠道了解同业信息，了解顾客的购物心理，做到知己知彼，心中有数，有的放矢，使我们的工作更具针对性，从而避免因此而带来的不必要的损失。

4、以身作则，做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

5、靠周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性，使员工从被动的“让我干”到用心的“我要干”。为了给顾客创造一个良好的购物环境，为公司创作更多的销售业绩，带领员工在以下几方面做好本职工作。首先，做好每一天的清洁工作，为顾客营造一个舒心的购物环境；其次，用心主动的为顾客服务，尽可能的满足消费者需求；要不断强化服务意识，并以发自内心的微笑和礼貌的礼貌用语，使顾客满意的离开本店。

6、处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作，少一些牢骚，多一些热情，客观的去看待工作中的问题，并以用心的态度去解决。

此刻，门店的管理正在逐步走向数据化、科学化，管理手段的提升，对店长提出了新的工作要求，熟练的业务将帮忙我们实现各项营运指标。新的一年开始了，成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们华东店。

应对明年的工作，我深感职责重大。要随时持续清醒的头脑，理清明年的工作思路，重点要在以下几个方面狠下功夫：

1. 加强日常管理，个性是抓好基础工作的管理；

2. 对内加大员工的培训力度，全面提高员工的整体素质；

3. 树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。



4. 加强和各部门、各兄弟公司的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和-谐的音符，发挥员工最大的工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

文档为doc格式

## 店内每日工作汇报篇四

各位领导：晚上好！

我叫，任职于销售部经理。

“喜鼠辞旧岁，金牛报喜来”。20\_\_年是不平凡的一年，这一年我在董事会的领导、关怀和全体员工齐心协力配合下，基本上完成了20\_\_年的工作任务。

20\_\_年，是继2007年后的又一个房地产“政策年”，也是历年来国家实施房地产宏观调控力度最大的一年。为稳定房价，上半年，国家及地方接连不断地集中出台相关调控政策，房地产市场呈现出持币观望，成交量大幅放缓的局面。面临如此艰难的市场环境，公司领导给予了我巨大的关怀和支持，使我建立了信心，完成了本年的各项工作任务。

20\_\_年主要的工作是容城\_\_花园二期住宅销售、车库销售及一期售后、产权办理等相关事宜和二期的交房；九号公寓的工作则体现在一期的交房、更名手续、换签买卖合同及保证业主顺利领取钥匙、车位销售及地下室的售前登记工作；以及九号二期销售数据的采集和市场调查；九号公寓二期商业的前期策划工作等等。

(一)、容城\_\_花园售楼部销售情况：

1、二期商品房销售：20\_\_年度共售出119套，回款23991844.00元正。还剩余12套住宅。

2、二期车库销售：20\_\_年度共售出71套，剩余6套，回款4302800.00元正。

3、二期按揭贷款办理：截止到20\_\_年底共办理127户，银行发放贷款1139.2万元整。

4、二期交房情况：截止到20\_\_年底交房数量为448户，剩余8户。

5、一期退款情况：截止到20\_\_年底共退226户，实际退款1753542.00元正。

6、一期产权证办理情况：截止到20\_\_年底共办理产权证111户。

7、容城20\_\_年共计回款39686644.00元正。

## (二)、九号公寓售楼部销售情况：

1、车位销售情况：地下两层共105个。已签协议52，回款5853600.00元正，订单2个，剩余51个。

2、九号公寓预售房合同备案工作仍在进行中，其中已备案290套，未备案140套。

3、交房情况：20\_\_年5月19日开始交房，截止到20\_\_年底共交房407户，余23户。

## (三)、市场调查：

在6月份到7月份一个月期间，我们走访、调查了本市各开盘、在售的楼盘10余个，为九号公寓二期的开发提供文字参考，同时也为一期剩余车位的销售提供数据依据，为提高销售价格及整体收益打下了良好的基础。在年末受房地产大气候的影响我们又电话走访了目前在售的几家大的售楼部。

## (1) 车位情况调查

在市调的10余个楼盘中，大多楼盘都是地下两层车位，其售价在7万—10万不等，在物业管理上，大部分采用了人车分流管理，使业主生活的安全性得到了很大的提高。我公司物业管理上也是采取了人车分流，这样不仅保证了业主安全也规范小区管理，同时也保护了小区内部路面。

## (2) 住宅销售情况调查

在调查的10余个楼盘中，住宅销售的情况可谓是参差不齐，在售楼盘的销售情况一般在40%—60%，这其中考虑到楼盘的位置、户型设计及物业公司的管理等等；由于保定秋季房展会我们已将目前住宅在售价格有了一个摸底，基本上下半年整个保定市的住宅价格变化不大，即使有一些比较醒目的价格优势也不过是开发商给购房者的一个悬念，总之，想购好的楼层、好的户型售价还是很不菲的，如丽景蓝湾开出了2700元/平米的价格，乍一看很便宜，弄清缘由才知道是阴面、顶层的售价，而水景房的售价却在4200元/平米。很明显，老百姓总是在讲房价在跌，其实不然，那不过是房产商给出的一个策略。

## (四)、九号公寓二期商业的前期联络、洽谈工作(展会)

九号公寓二期的商业项目是我公司的一个重点工程，以董事长的经营理念为核心将二期的商业做成保定市地标式建筑。为此，我们联系、接洽了包括戴德梁行、中原在内的诸多知名商业策划公司，同时邀请策划公司的专业人员来保对我公司的项目进行实地考察并畅谈其对我公司二期商业项目地理位置、存在商机及竞争优劣势分析等等。

同时我们也对策划公司进行了考察，包括其公司的硬件设备及专业人员水平、素质、能力、经验等情况进行了摸底，最重要的是了解了一些他们在北京所做项目，我们在考察项目

同时也学习了一线城市综合体的运作及外立面、内装等一些设计上风格及理念。

我们特意走访了目前北京最高端的商业综合体，位于北京八王坟的新光天地。新光天地整体的风格及产品功能和我公司的极为相似，并且，就目前为止它的商品档次及实用功能也是顶尖级的，我们都可以学习、借鉴。

学习的脚步我们从未停止过，就在20\_\_年底11月中旬，我随公司高层领导参观了北京20\_\_住交会。此次国际级峰会集房地产开发、建筑建材、设计公司、经纪公司等住房所需要的所有环节全面涉及。此次展会可谓不虚此行，许多新型的建材我们可以在九号公寓二期中运用，这样不但可以提升我们的卖点最主要的是我们将引领一个新的时代变革。展会中最耀眼的当属“星耀五洲”这个项目，正如同它的名子一样，以天津塘沽这个环渤海城区为依托，打造了一个国际性高端品质的集娱乐、购物、健身、休闲、居住、度假、国际会议会展为一体的“世界花园”、“世界建筑博览园”、“世界桥梁博览园”，堪称“世界级的休闲平台，国际性的居住社区，全球化的观光天堂”。以上几点是20\_\_年工作基本情况，从2007年年底开始，房地产市场的观望气氛越来越浓厚，各地成交量持续低迷。一年之间，房地产市场供求关系似乎发生了大逆转，商品房空置面积快速上升。受全球金融、经济危机影响，房地产市场成交低迷、银行信贷紧缩、高价拿地沉淀大量资金……开发商普遍受困于现金紧张，处境艰难。在年底全球金融危机爆发后，全球经济衰退，各国相继出台各项救市计划。国务院办公厅发布《关于促进房地产市场健康发展的若干意见》，将此前出台的所有措施“打包”并细化。一方面加大保障性住房建设力度，一方面通过减免交易税费、放宽二套房贷、利率优惠、支持房地产信贷等鼓励住房消费。中央和各地一系列政策和央行连续5次降息，使房产交易成本和持有成本不断降低，从长期看，有利于稳定人们对房地产市场的预期，并且刺激需求。

温家宝主持召开国务院常务会议，研究部署促进房地产市场健康发展的政策措施。主要内容三条：（一）加大保障性住房建设力度；（二）进一步鼓励普通商品住房消费；（三）引导房地产开发企业积极应对市场变化，促进商品住房销售。新政策给了双向选择，市场与保障兼备。从另一个角度看，新政典型体现了在救市与保民生的双重压力之下，政府平衡各方利益的左支右绌的心态。第一条加大保障性住房对于商品住房是利空，第二条刺激商品住房销售，两条政策的效果是相互抵消。值得关注的是第三条，“支持合理融资需求，加大对中低价位、中小套型普通商品住房建设特别是在建项目的信贷支持，对有实力有信誉的房地产开发企业兼并重组提供融资和相关金融服务”。虽说20\_\_年楼市不是很景气，但我们仍对20\_\_\_\_年抱有积极的态度，不光是体现在政府宏观调控的政策出台，最主要的是我们一直有一颗积极向上的心，我们坚信社会在发展，房地产依旧是当前我国支柱产业之一，随着我国城市化进程，社会需求的多样化，住宅不仅仅是用来居住的，它还是一种投资。我们对未来的一年抱有美好的期望，相信房地产行业会回暖并再度辉煌。

我部门制定了20\_\_\_\_年销售部的工作计划，如下：

(1) 剩余车位的销售工作。我们将集中讨论，多方论证，制定可行方案完成任务。

(2) 九号公寓一期的售后完善工作。

(3) 九号公寓二期的深入市调，包括住宅、商业及配套设施及九号国际城销售前期的各项准备工作，争取早日开盘销售。

(4) 九号公寓二期商业项目前期工作，包括北京商业策划公司的再度考察及择定工作。

(5) 组织销售部全体员工进行售前培训。

(6) 顺平项目前期准备工作。

我们将继续发扬20\_\_年工作中的优点，同时也要积极弥补不足，加强管理及团队建设。只有管理跟上去，业绩才会跟上去。严谨的态度，热情的服务，专业的素质是我们不懈的追求。

展望20\_\_\_\_年，我们依然信心百倍、踌躇满志!在20\_\_\_\_年我们将不断的完善自我、超越自我、充实自己、健全机制，以积极开拓、进取的心态，不断超越和创新，我们要提高服务质量和业务知识水平，加强团队建设能力，增强内部员工的培训工作特别是素质教育，力争打造一个高水平、高素质的销售团队，为此我们将努力做到以下几点：

- 1、加强与客户的沟通联系，多想办法，建立起良好的合作关系；
- 2、工作要到位，服务要跟上，及时了解竞争对手的情况，发现问题及时处理；
- 3、及时做好市场调研，为项目开盘做以有效的数字和文字参考；
- 5、我们将定期做好内部员工的培训工作，包括专业知识、销售技巧及购房者的购买心理等等；加强素质教育。

综上所述是我20\_\_年工作基本情况的一个总结，我将争取在20\_\_\_\_年工作中以此为基础，进一步的提升，敬请领导批评指正！

## 店内每日工作汇报篇五

20xx年x月共收到病员回访信息表875份，其中无信息、错误信息、有信息未接共151份，实际回访724份，总回访率83%，

回访率最低的科室是骨科，最高的科室是心血管、神经内科。在2月的回访病员及家属中，有713份对我院医护人员的工作表示满意，有9份病员及家属对我院医护人员的工作评价一般。有2份病员及家属对我院医护人员的工作评价不满意，总满意度为98%，说明我院广大医护人员的辛勤付出仍然得到了广大病员及家属的认可和赞扬。

总体上医生的工作态度好于护士工作态度，从回访不满意的反馈中了解到存在下列缺陷：

一、对疾病的诊治缺乏规范的方案，要求静养的病人又要求到院外做检查，不能手术治疗、又不建议转院。

二、临床实习护士穿刺技术差。

三、b区收费室工作人员服务态度差、不了解情况、又不解释、专横、机械、工作方法简单、不耐心、不热情。

四、医生每天诊视病人的次数较少、无法与医生沟通交流病情。

五、存在医疗费用过高。

六、医院环境差（如厕所太脏）。

七、医疗质量存在疗效不佳、出院后又转至县中医院、市级医院治疗。

八、逐日清单显示，记了辅助检查化验费，但实际情况又未做该检查，属于乱计费。

## 店内每日工作汇报篇六

我院历来重视病人回访工作，特别是“三好一满意”活动开

展以来，我院把病人回访工作为服务好的一项重要内容，通过增加人力物力投入，坚持每月回访、二次回访，每月对回访工作进行总结讲评，回访工作开展扎实有效，取得了较好效果。

通过医院100%回访和10%抽访的双重回访制度，病人满意度达到以上。

(1) 登记电话号码错误或者故意留错电话号码。

(2) 电话空号错误号或停机，部分患者因某种原因不愿或故意不告诉医院真是的电话号码，但碍于情面就告诉医生一个错误的号码或联系方式。

(3) 部分病人因病种医院避免回访：如对妇产科流产患者，牵涉到病人的隐私不做回访。

通过回访能使患者出院后得到医护人员的关心与问候，将医院的关心和帮助延伸到患者的家庭中，能在医院与患者、医院与社会之间架起一座沟通桥梁，充分体现了“以病人为中心”的服务理念，也为医院赢得了声誉。

为了更好地做好回访工作，在日后工作中还应注意以下几点：

二〇一二年十二月四日

## 店内每日工作汇报篇七

现在开学已经有三个多月的时间了，在每天的集体活动之中，我都会让学生们做一些自己能够力所能及的事情。比如说几个人可以一起打扫，一起洗手，一起吃零食。如果说有的小朋友不能够跟着做的话，那么我也会鼓励他们，让他们和大家一起做，一起享受快乐。在午睡的时候，我会让孩子们先上厕所，给他们穿好衣服。等等他们上完厕所之后再检查一



遍，然后坐在位子上吃好点心和水果，只有在这个时候，我才会暂时的松下口气。我觉得身为老师就应该这样，只有责任心强才能够给孩子们带来更好的生活和教育。

孩子们也只有这样，他们才能够积极努力的成长，尤其对于年龄小的孩子们来说，他们现在还不能清晰地认识自己的世界，我们需要培养他们的世界观，价值观和人生观。所以在纪念培养他们主动学习的过程之中，也会引领他们积极向上。在最近几天起床的时候，我并没有像之前一样让孩子们集体行动。我会把啊已经睡醒了。孩子们起床告诉还想睡的小朋友们，可以在多趟一会的时间。那些已经起来的小朋友嘛，他们有的在穿衣服，有的在穿鞋子，也有的人已经开始聊天。

在这个时候，我并没有打扰他们，因为我知道孩子们也有属于自己的时间。他们这样做，但在我们眼里看来好像没什么大不了的，但是对于他们来说却是特别有意义的事情，他们几个孩子们在一起聊着感兴趣的话题，我们上了大人并没有要去打扰他们的意思，这个时间段对于孩子们来说是特别有意义的。其实现在有的孩子们已经懂事了许多，他们所做的一切，有的时候并不一定要在老师的指挥之下才知道要做什么。经历了这么长时间的集体生活，他们现在已经熟悉了什么样的时间段该做什么样的事情，他们也可以在一定程度上去自己管理自己。