

2023年销售季度会议主持人主持稿十月一日会议主持(汇总5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

销售季度会议主持人主持稿十月一日会议主持篇一

尊敬的各位领导各位来宾，大家上午好。

2. 自我介绍

我是本次会议的主持人，我叫。

3. 代表主办单位表示欢迎

非常荣幸有这样一个机会和大家相知相聚，在这里，我谨代表。。。公司对大家的到来表示热烈的欢迎。(鼓掌)

4. 介绍嘉宾

本次会议得到了。。。公司。。。领导们的高度重视，亲临会场，为我们加油鼓气。他们分别是：。。。公司总裁。。。华南区总监。。。。。。。(介绍嘉宾)

当然，出席我们本次会议的还有，也是今天最重要的嘉宾，那就是我们在座的各位分销商朋友，谢谢你们的支持!

5. 宣布会议纪律

为保证会议的顺利进行，我宣布一下会场纪律，希望各位将手机关闭或者调至震动，以及不要在会场吸烟，谢谢大家的配合。

6. 会议进行-领导讲话

接下来，我们进入会议的正式议程。首先，有请讲话，大家欢迎。(领导讲话，待定)

.....

非常感谢的精彩讲话，从的讲话中，我们能够充分的感受到。。公司的宏远志向与发展前景;也让我们了解掌握了市场的形势变化，让我们知道在下一步的市场竞争中，我们该干什么?瑞星公司的发展，离不开领导的正确决策，更离不开在座商家朋友的大力支持。谢谢。

下面有请。。。公司资深工程师，为我们讲解ppt□

.....

非常感谢的精彩讲解。谢谢。

7. 技术交流

.....(现场有产品可供交流)

8. 抽奖

一等奖一名

二等奖两名

三等奖三名

(颁奖嘉宾：待定)

9. 会议结束语

今天的相聚是为了明天更好的发展。希望和各位真诚合作，希望真诚合作带来彼此的发展，也希望发展给各位带来可持续的收益。让我们一起携手，用实际行动将市场做得更好！

最后，祝各位经销商朋友身体健康、生意兴隆、万事如意！

我宣布，本次会议圆满结束！谢谢大家！

销售季度会议主持人主持稿十月一日会议主持篇二

尊敬的各位来宾，各位朋友，大家下午好，第五届保特防爆膜营销工作会议现在开始。

男：我是客服部李x

女：我是培训部徐xx

男：首先我代表xx公司对来自全国各地的新老客户表示热烈的欢迎，欢迎你们！

女：同时对大家多年来对保特公司的关注、支持、与厚爱表示衷心的感谢，谢谢你们

男：美丽的xxxx□迎来五湖四海的朋友

女：风的情话捎来远方朋友的声声问询

男：冬日的风情写在圣诞前的午后

女：浓浓的树叶泄露着些许天空的无限商机

男：保特的商业王国，让人们想像当书页合起

女：保特如迎春花般小小地盛开着，伴着xx美食的香味轻轻裹起。

合：真诚热烈，欢迎的呐喊——欢迎您，朋友们！（鼓掌）

男：吸引你的或许是建筑贴膜这个项目

女：但是，感动你的绝对是保特人和保特品牌

男：历经五年多企业历程，保特，已吸引数千家保特伙伴常住保特这个大家庭

女：每日畅享舒心，享受浪漫保特人的新主角

合：以追求的名义收藏着一座丰碑，那就是收藏事业追求的荣耀和静谧

男：秉持“同领域，深发展”的经营理念，保特人赋予企业以生命，情感以至艺术

男：保特以韵动线条的简约主义，呼应浪漫主义

合：保特绽放成熟之美——魅力保特（鼓掌）

男：保特在行进的路，有许多细小的海浪，悄悄爬上海岸，收集着颤动的交响乐

合：一片圆形的绿地，铺在古塔近旁，带着疯倦的梦想，赶开一群群黑夜，穿越铜鼓和太阳，奔赴那一览众山小的境界和至高点（鼓掌）

男：下面有请总裁助理王xx发言，题目是□xx年市场工作总结

与xx年市场布署》

.....

女：谢谢王经现的发言

女：xx年又孤胆闯入“住”的健康领域

合：是的，保特走进一个前无古人，后有无数来人的崭新领域，看□xx年保特人点燃建筑膜的市场之火，已经徐徐燃起。

男：下面有请“客服部经理黄xx发言，题目是《保特内涵与外在》

.....

女：在xx5年市场需求的声声呼唤下，一批先知先觉的保特伙伴走来了，如今他们不但得到财富也得到事业的提升（掌声）

.....

女：谢谢戴经理对保特市场推广的介绍

男：保特有九年的战略规划，如今已走完了五年多的路程

女：第一个三年由保特团队、保特品质、保特伙伴、保特市场构建的产品基石

男：第二个三年是由保特文化，保特培训，保特服务，保特内涵与外在共同构建的三年品牌基石。

女：第三个三年是由保特史记、保特历程、保特规划、保特战略构建的三年资本基石

男：保特的风格定们：简约、美韵、率真

女：时尚来去匆匆，只有风格永存

男：一年多的建筑膜市场运作，取得了经验和成效，一批又一批的合作者是保特财富也是建筑膜领域的功臣。

男：xx年建筑膜已经走进人们的需求中，一大批领导消费群体已经率先享受贴膜带来的无限魅力。

女：保特人在xx年对市场进一步精耕细作，率先研究实施的社区营销取得市场推广的巨大成功。

女：保特人有着自己独创的市场推广营销策略，社区营销、科普讲座、会议营销……

男：保特设定推广的几条主线，对专业用户的开发定位准确，战术丰富，促销多彩，战术组合应用自如。

女：渠道策略与终端策略、宣传策略与促销策略、入市策略与造势策略，十大策略实操性专业性所向无敌。

合：保特市场从导入期到成熟期仅仅是撑杆一跳，带领更多人奔赴市场的天空中。

男：面对崭新的市场商机，只有一套科学推广策略，才能打赢市场战役。

女：今天大家相约在xx[]是一个认识项目，了解市场，走近保特的机会

女：一个洗之铅华，求真务实，其责已重以周，其待人也轻以约的女人成为保特人的领头人。

男：下面开始对xx年优秀代理商发奖，由请获奖代理商上台领奖（音乐起）

女：获得20xx年度保特防爆膜优秀代理商有：

…….. 有请颁奖嘉宾上台颁奖

男：保特玻璃贴膜，贴出无限生活，给您的房子穿上功能外衣

女：玻璃贴膜——夏天如同房子戴上太阳镜，冬天如同房子穿上保暖衣

男：曾经为了溢满希望的理想，来塑造一个防爆膜市场的神话，保特人一同演绎健康节能的魅力，一同展示保特的文化和营销，一同主导崭新的新领域、新市常独特的市场魅力缔造了今天的保特……..

女：建筑膜市场如今一触即发，消费市场已复苏，并逐年旺盛，保特作为市场的创造者、领航者，保特已铺好通往财富和理想的金光大道，需要的只是您勇敢的迈出一小步。

男：岁月荏苒，见证风华。

女：一粒种子走向一颗大的过程

男：每天都是全新的境界

女：无论风风雨雨

男：无论月圆月缺

合：让我们一起成长

男：下面开始今天的论题讨论，请大家提出你们的问题，由刘总带领公司高层来回答

女：请大家踊跃发言讨论

.....

男：今天我们保持相聚一起，共同交流经验，共同探讨话题，让保持再进一步，快步向前！

女：下面开始今晚的晚宴，共享美味，共饮美酒

合：祝愿保特的明天更美好，明年的今天我们在聚首，再畅怀！！！！

男：今天的晚宴后请各位来宾同业务人员深入交流，深入了解项目的运作过程，把机会和经验带回去，让美好的合作从今天开始。

销售季度会议主持人主持稿十月一日会议主持篇三

销售会议主持人开场白台词应该怎么说?看看下面为大家带来的开场白台词吧！

主持人的开场一定要和活动的主题相契合，精彩的文案只有扣住主题思想才能发挥出最大的魅力所在。

例如，您的主题是携手、团结，突出团队精神的一类主题，那么您的开场白就要动人，争取去触动人们心里某些柔软且温暖的回忆。

一路有你、因为有你、携手同行……等等都是一些可以突出团队和个体关系的词语和字眼，那么主持人开场白就可以写

成：

走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去

回首旅途，胜利的笑容正在蔓延

携手今宵，高歌这一路荣耀感动

展望明朝，伙伴们，让我们携手同行

一曲歌唱出心中挚爱，一段舞跳出热血豪迈，一首诗谱写出
果敢坚毅一路有你。

执着、梦想、追求、团结、我们共同燃心为香，巅峰领跃！梦
想从不止步。

主持人：各位来宾、各位朋友，新产品发布会将在2分钟之后
开始，本次产品发布会我们请来了xx市各大媒体的首席记者
和摄像师，为了保证新闻发布会的顺利进行，恳请各位来宾
将我们的手机暂时调至震动档或关机，会议期间尽量不要随
意走动，谢谢各位来宾的合作。

尊敬的领导、各位大区经理、各位同事：

大家上午好！从公司奔赴市场一线已经7个多月，210多个日子
里，我们历经困难和挑战，历经迷茫和挫折：气候异常、天
灾冻害、持续暴雨、病虫害偏少，我们也历经改变与突破，
历经兴奋和喜悦：新客户开发成功、产品布局完成、二次物
流解决、中心会员店合同签订、发货回款逐步上升、小区代
表信心满怀，我们正走在成功的大路上！

农药行业现在的销售模式相对固定，但很多企业和渠道商已
经在尝试新的营销模式，农资连锁已经遍地开花，大型农资
超市崭露头角，农资团购现象愈演愈烈，经各级批发商供应

的模式将发生改变。

市场重心的下沉和渠道的扁平化是一种趋势，这种趋势将改变现有流通格局和传统供销模式，演绎出新的合作模式和流通业态，厂家直供就是其中一种，而我们正在经历着农药行业新时代的来临！

新模式、新团队、新成员，我们正从事着农药领域别人没有做过的工作，我们碰到了比以往工作大2倍、5倍甚至10倍的困难和压力，我们几乎“白手起家”与本地经销商赛跑，但我们不畏挫折和压力，我们一起走过来了，我们有足够的理由信心百倍、激情满怀，海南变革的成功、公司对我们的巨大投入、新模式对于我们的挑战价值，让我们没有理由不成功，我们没有理由不做好市场，没有理由不经营好自己的一亩三分田地！

今天，我们相聚在福州，召开华东营销中心经理工作会议，总结上半年的工作经验和教训，理清下一阶段的工作重点和经营方向，为顺利完成市场清收工作，打响今年的最后一仗，吹起冲锋的号角！

销售季度会议主持人主持稿十月一日会议主持篇四

1. 上台问好

尊敬的各位领导各位来宾，大家上午好。

2. 自我介绍

我是本次会议的主持人，我叫。

3. 代表主办单位表示欢迎

非常荣幸有这样一个机会和大家相知相聚，在这里，我谨代表。。。公司对大家的到来表示热烈的欢迎。(鼓掌)

4. 介绍嘉宾

本次会议得到了。。。公司。。。领导们的高度重视，亲临会场，为我们加油鼓气。他们分别是：。。。公司总裁。。。华南区总监。。。。。。(介绍嘉宾)

当然，出席我们本次会议的还有，也是今天最重要的嘉宾，那就是我们在座的各位分销商朋友，谢谢你们的支持!

5. 宣布会议纪律

为保证会议的顺利进行，我宣布一下会场纪律，希望各位将手机关闭或者调至震动，以及不要在会场吸烟，谢谢大家的配合。

6. 会议进行-领导讲话

接下来，我们进入会议的正式议程。首先，有请讲话，大家欢迎。(领导讲话，待定)

.....

非常感谢的精彩讲话，从的讲话中，我们能够充分的感受到。。。公司的宏远志向与发展前景;也让我们了解掌握了市场的形势变化，让我们知道在下一步的市场竞争中，我们该干什么?瑞星公司的发展，离不开领导的正确决策，更离不开在座商家朋友的大力支持。谢谢。

下面有请。。。公司资深工程师，为我们讲解ppt□

.....

非常感谢的精彩讲解。谢谢。

7. 技术交流

……………(现场有产品可供交流)

8. 抽奖

一等奖一名

二等奖两名

三等奖三名

(颁奖嘉宾：待定)

9. 会议结束语

今天的相聚是为了明天更好的发展。希望和各位真诚合作，希望真诚合作带来彼此的发展，也希望发展给各位带来可持续的收益。让我们一起携手，用实际行动将市场做得更好！

最后，祝各位经销商朋友身体健康、生意兴隆、万事如意！

我宣布，本次会议圆满结束！谢谢大家！

各位中老年朋友请安静一下，我们的会议马上就要开始，有上洗手间的请抓紧时间。(播放轻音乐)

幕后：

你是春风复苏我的世界我是春雨泛绿你的苍白

我们用爱心捍卫生命让笑脸如花在大地上盛开

我们相互祈祷我们相互信赖

只要人人健康何惧重重叠叠的疾病

我们息息相关我们共赴现在

只要人人健康我们用爱心捍卫生命的风采

走向台前：

(边走边说)载着祝福，伴着初冬丝丝的寒意，我们欢聚一堂，为生命，为健康，为有一个幸福的晚年而喝彩！

愿幸运幸福像春雨滋润万物般飘洒在你左右；

愿健康快乐像阳光普照大地般环绕在你身边。

现在，请允许我宣布糖尿病康复工程感恩回报大型联谊会现在——开始！（礼花）

今天看到这么多人来到现场我很高兴，又能见到老朋友，又能结识新朋友了。老朋友们可能都认识我，我叫。今天远道而来的朋友是哪里的呢？好，请大家认识一下，来自请挥挥手；来自请招招手。对于大家的到来，表示热烈的欢迎。（掌声）来自的朋友你们在哪里？同样热烈的掌声欢迎你们！

朋友们，你们很早就起床了吧，这么冷的天，大家真的很辛苦啊，再次以热烈的掌声对大家的到来表示感谢。这么辛苦，大家还能来到这里，为的是啥啊？（大家有回答参加联议会的，有回答健康的）。大家是为糖尿病康复工程而来，是为健康而来。

既然我们今天有缘分坐在一起，那就让我们彼此认识一下，交个朋友，握握手。好，请大家站起身来，同你前后左右的朋友握握手，问问好，你好，你好！你好，你好！这一握手呢，

就拉近了我们之间的距离，也使我们变成了朋友，只要你每天认识一个朋友，相信你的心情每天都会快乐，那么你的身体也就会越来越健康!好，大家请坐。

下面有请工程领导先生为本场联谊会致辞：（领导讲话□20xx年4月，在中华预防医学会分会及省防疫站的共同倡导下，我们组建了**省糖尿病康复工程。自工程成立至今，已走过5年的风雨历程。在工程推广的地区，糖尿病得到良好的控制，病友的身体健康得到有力的保障。尤其是当我们看到广大病友在工程的正确指导下，战胜病魔，恢复自信，找回了昔日的笑容与神采时，我们感到特别的欣慰。这也是我们继续战斗，更好的为广大病友服务的动力。因为你们的健康与幸福，是我们的心愿!最后，在这感恩节的大好日子里，再次欢迎大家的到来，并预祝本次联谊会圆满成功!谢谢大家!）

今天，值此感恩节的大好的日子里，在这么好的会场里，在这么好的布置里，我们还请到了很好的专家，让大家能学到很好的知识。让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来，今天到场的专家有……（介绍专家，边介绍边由礼仪小姐领着上台，专家每人讲一句话）好，感谢领导和专家组的致辞，让我们再次以热烈的掌声欢送他们回贵宾席入座。

是的，今天的确是个好日子，我们有幸请到了我省的歌唱家**老师，她将为大家演唱歌曲《好日子》，掌声欢迎*老师。

（在演员表演过程中，主持人不时的发出赞叹、惊讶声，并鼓励各地的患者参与进来，让所有会员把桌上的气球抛起来，以营造气氛。）

谢谢*老师的精彩的演唱……

大家今天来这里的目的是为了健康，最想的是学到知识得到健康吧!大家是不是早就期待着听教授讲的宝贵健康知识了呢?大家可不要随意走动讲话啊，精彩十分，不容错过。有请

敬爱的**教授。

……(专家讲课)

感谢**教授的精彩讲解。**教授讲得非常棒，我们大家都受益匪浅。学到的这些真知灼见对我们将非常有帮助。让我们以热烈的掌声欢送**教授。大家都应该看到了会场两边的几个大中国结了吧?我们一起来念上面的文字好吗?来，唐——笛——克……，哦，原来大家都知道它们呀!(有节奏的念出产品的名字，简单介绍两种产品及卖点)

坐了这么长时间，大家是不是感到有点累了，下面我们来做一个小游戏，这个游戏的题目叫作《火星撞地球》，看谁撞得运气更好。今天有哪些叔叔、阿姨是和老伴一起来的，(会员都举手，可以选择高低胖瘦不同的4——6对，增强娱乐性。等会员上台以后，再讲游戏规则，每个*一组，按顺序来进行)

我们给他们鼓励，失败是成功的母亲，再来!……哈哈哈……

(对获胜者)今天表现真棒，哪象得过病的，倒象来自篮球队的。开个玩笑。我们来分享一下冠军感言吧!

……(获胜者讲话相当于一个简单的现身说法)

我们把送给您，祝您每一年都有365天的健康身体。好，您慢走。掌声。

开心的小游戏之后，我们大家都放松了。刚才听了**教授的讲课，大家可能还有些没有听明白的地方。没关系，接下来，我们播放专题片，请大家专心听。(……播放专题片)

好。专题片播放完了，不知大家认真听了没?大家坐了这么久，我看也累了，我建议大家全体起立，活动活动筋骨。大家前

后站成排，（喊着口号拍拍肩膀……现场气氛热闹起来）

今天到场的有许多老会员，他们在工程的帮助下，走上了康复之路，下面我们有请几位会员上台谈一下自己的康复历程，和在座的所有会员朋友交流康复经验。（宣读名单或者报名上台，以艺术人生的方式访谈会员现身说法，过程中，主持人要适时的赞同，引导，诱导……）

感谢几位的发言。谁也不想得病，得病谁都想早点好起来。今天到场的会员不少，看到大家恢复的都不错，我们很高兴。大家说的都很棒！确实海归健康舞友生活馆就象一个大家庭，为了会员的健康，工程每一名员工都将为此奋斗拼搏，因为我们都有一颗《感恩的心》。下面，由我们的员工表演《感恩的心》。（全场灯灭，身着统一服装的员工集体上台，手捧蜡烛来表演……感动会员！！患者自发的给予热烈的鼓掌，能取得患者的共鸣）

是的，健康是我们不变的追求，工程发展离不开广大会员朋友的支持和厚爱。在这感恩节到来之际，我们将会加倍努力，以更好的服务，更优惠的产品来回报广大会员对我们的厚爱。下面请海归健康舞友生活馆的领导给大家宣布有史以来最好的消息，请大家仔细听，绝对震撼。

（工程领导宣布优惠政策……宣布刮刮卡、包装盒换产品、大礼包等，机会仅限前30名，现在开始报名！）

——伯伯阿姨们，我们的工程主任已宣布完我们的优惠政策，我们的报名抢购将在十秒钟后开始，（数十秒，十、九、八……一。开始！）

——大家不要挤、不要慌，两边排队等候，各位健康顾问要照顾好自己会员……

——赶快行动，把健康抱回家！快乐抱回家！

——为了您的健康，为了您的幸福，不要再犹豫了，赶快订购我们的健康产品，刮刮卡大奖等你拿，百分百中奖！

——伯伯阿姨们，机不可失，本次活动是我们产品自上市以来的一次优惠活动！

(开始咨询和仪检，让工作人员准备好……)

——请还未做仪检的伯伯阿姨们赶快到仪检区去做仪检，还有那些不明白的地方，可以咨询我们的专家，他们将会给您一个满意的答复！

——存钱不如存健康，自己身体好了，儿女不受累，自己不受罪！

——由于购买量过大，我们的产品已没有了，请还等着购药的伯伯阿姨们不要慌，我们将尽快与总部取得联系，请大家先用午餐，午餐后，我们的产品马上就到！

(午餐时间到了，大家准备午餐)

——午餐时间到了，请服务代表们为我们的伯伯阿姨们领取午餐，我们将在午餐后揭晓我们的刮刮卡奖项，请大家先用午餐！

(用餐完毕，大家已经开始领奖。)

——大家不要挤，不要急，由工作人员组织排好队，大家都会有奖品领拳…

——还未购到产品的伯伯阿姨现在可以拿着您的订购单去领取产品了。

值此感恩节，我们举办的康复感恩大回报活动是我们有史以来的一次优惠，请广大会员朋友抓住机会，不要错过。

——我们的活动就要结束了，请大家抓紧时间。

尊敬的各位领导，各位来宾，大家下午好。

欢迎各位参加20xx年营销系统总结大会，我是主持人…

饱含硕果的20xx年即将过去，充满希望的20xx马上到来，在过去的一年里，我们营销系统在…的画布上，留下了浓墨重彩的一笔。伴随着冬日里温暖的阳光…20xx年营销系统总结暨计划会议如约而至；那么现在我宣布…20xx年营销系统总结暨计划大会现在开始！

好，首先我们有请…总致词…

下面有请…总讲一下…营销中心总结及计划…

下面有请…总讲一下…营销中心总结及计划…

…

下面有请…总讲一下营销系统总结及计划…感谢…总及各位品牌的领导对过去一年的工作总结，以及下一年的宏伟计划。

下面我们有请…总讲话，并对本次大会进行点评…

好，感谢…总的讲话，也希望我们在在新的一年里都能实现自己的目标。那么20xx年营销系统总结暨计划大会就圆满结束啦！感谢各位领导的参加，祝大家在未来的一年里，百尺竿头、更进一步，阖家欢乐、幸福美满！谢谢大家！

会议结束！

销售季度会议主持人主持稿十月一日会议主持篇五

能有机会担任本次联谊会的主持人，我们感到非常荣幸，我们会努力把本次活动主持好，同时也深信在座的朋友和叔叔阿姨们会对我们的工作给予充分的肯定和大力的支持。

1. 顾客朋友们，今天，我们欢聚一堂，都是为了一个共同目标，那就是：谈论睡眠健康，吸收健康知识。我们xx公司有义务、有责任为社会也为在座诸位的身心健康贡献我们的所有。下面有请我们xx公司的领导□xx先生(女士)致辞。

2. 各位朋友们□xx公司发展十年来，群贤毕至，人才鼎盛。在我们祖国的黄河内外、大江南北以及国外的很多城市，都能看到xx员工繁忙的身影□xx公司能取得良好的成绩，都离不开他们的敬业精神和无私奉献。在今天这个欢庆的日子里，我们有50(或多少)名员工为大家服务。现在我们为大家介绍今天到会的医学专家们，他们今天将免费为大家做健康知识方面的咨询。有请我们的专家们!(对专家一一进行介绍)。

3. 满座高朋乐融融，笑谈睡系喜洋洋。请大家欣赏舞蹈(或小合唱等)□□xxx□由xx公司员工(或……)：表演(或演唱)。

4. 刚才的表演(或演唱)很是生动，代表了…体现了……我们的生活如此幸福，我们的健康就更为重要。下面请听“xxx讲座”。演讲人□xxx□

5. 各位朋友们，大家刚才都听了“xxx”讲座，下面我有两个问题要请两位顾客朋友回答。第一个问题□xxx在人体中有什么作用?(重复这个问题)。哪位朋友愿意回答?有请这位朋友!请问阿姨(大伯)贵姓?请你回答这个问题。请问大家，回答得好不好!恭喜您，回答得很正确。(颁发小礼物)。谢谢!谢谢!阿姨(大伯)的精彩回答。下面第二个问题□xxx为什么容易发生障碍?请哪位朋友上来回答?(重复上一段所说)。

6□xx公司的'xx索产品，获得了国内外多项专利，能显著改善您的xxx□现在，我们将用我们的xxx产品为顾客朋友们做一弯腰测试。(简述测试要领)。下面，有请10(或15)位顾客朋友上台参加测试。那些朋友愿意上来?有请!现在测试开始。

7. 通过刚才的测试活动，让我们现在放松一下，请听女(或男)声独唱。

8. 现在一个令人激动的时刻到了，那就是：抽奖!!抽取今天的5位三等奖。哪位顾客朋友愿意为大家抽奖?有请这位!请问阿姨(大伯)贵姓?您能给在座朋友们讲几句话吗?谢谢!请您为大家抽奖(说出抽出的中奖号码，恭喜中奖的朋友。说明并颁发奖品)。

9. 恭喜刚才中奖的朋友，下面请听“睡眠系统”讲座，演讲人□xxx□

10. 刚才听了关于睡眠系统的讲座，我想，在座的朋友们对这方面的知识有了一个新的认识，这里、我有两个问题，想请两位朋友回答。第一个问题□xxxa□b□c的功效是什么?(重复这个问题)哪位朋友愿意上台回答?第二个问题□xxx产品为什么水洗不失效?可以使用多年?(按上面第5段串词提问和解说· · · · ·)

11. 弯腰测试的时间到了，请刚才参加测试的朋友们上台!(选出测试效果最好的两位顾客进行采访)。阿姨您贵姓?您对参加刚才的测试有什么感觉和想法能给在座的朋友们说说吗?谢谢阿姨!!

12. 我们xxx睡眠系统优点很多，我在这里不重复讲解了，总之，它能让您获得充分的休息，'而且能让您在睡眠中，轻轻松松睡出健康来!(再讲一些今天联谊会中的优惠政策，然后宣布中场休息。)

13. 各位顾客朋友们!各位顾客朋友们!我们的联谊会的活动继续进行,请大家回各自的座位!

14. 各位朋友们,在刚才的中场休息时间里,有的朋友检测了xxx[]有的朋友在专家处进行了健康咨询,有的朋友购买了满意的xxx睡眠系统,此时,我想请大家轻松一下,请欣赏舞蹈[]xxx[]

15. 请问大家,刚才的舞蹈跳得好吗?请大声回答:刚才得舞蹈跳得好吗?谢谢大家的支持!下面进行抽奖!抽出今天的二等奖3名。(重复以上第8段串词)。

16. 恭喜中奖的朋友们。现在我们进行一个游戏活动,请在座得朋友们踊跃参加。我们的这个游戏需要×个朋友,哪些朋友愿意上台来?有请!(游戏中可以由主持人自由发挥)。

17. 多谢刚才参加游戏的朋友们!下面令人最激动的时刻到了!抽奖!抽奖!!抽取今天的最后大奖!(重复第8段中抽奖的串词)恭喜您获得本次活动的大奖!

18. 各位朋友们!今天的联谊会到此结束!祝顾客朋友们天天幸福,年年健康!!!