

2023年延长石油演讲稿(精选9篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

延长石油演讲稿篇一

尊敬领导，各位评委，各位同事：大家好！今天我们共叙一堂，出国留学想大家都是怀着同样的心情，贵在参与也是学习锻炼的机遇，当然也是体现自身价值的所在，共同目的也是积极投身企业改革潮流中，我们参加竞岗也是用实际行动来支持企业的改革。人尽其才，物尽其用，竞争上岗，有上有下，这是企业发展的趋势，石油公司这次开展公平竞岗，竞聘上岗机制的实施，既是干部人事制度的改革，也是企业进步的一种体现，对调动年轻干部做事创业的积极性，激励年轻干部全面发展，健康成长具有重要的作用和意义，能进能出的人事制度改革，实行用人制度的双向选择，作为企业也是选拔和发现优秀人才的手段，又是个人选择岗位，接受挑战 and 发挥个人才华的机会，本人有幸参加今天竞聘演讲，也就是赴着竞聘零售管理片区主任岗位的目标。

我来自基层，1961年出生，大专文化，中共党员，现任经营部副主任，1979年参加工作，二十多年来一直在石油公司工作，从最基层岗位做起，历任加油站记帐员，计量员，副站长，站长。原地方石油公司上划中国石化集团后，在企业处于转折关键时期，1999年应上级公司号召和领导要求，返回企业上岗任副经理，副主任至今，近几年来在省、市石油公司、当地党委政府和公司班子领导下，认真学习不断提高自身业务能力和素质，认真贯彻执行和落实上级各项工作任务，紧紧围绕本公司各个时期任务目标，按照公司班子分工，努力做好配角当好助手，力争做好自己的本职工作。上划初期由于

种种原因，原公司一无资金，二无经营能力，三无市场和网点，员工每月工资都无法按时发放，职工队伍不稳定，员工思想涣散，几乎生存都成问题，在这危机关头，发挥主观能动性，自筹资金开拓经营，通过上下共同努力渡过了难关，使企业逐步走出困境，随着企业体制改革深入，首先认真学习省公司以及市公司“三项改革和三个一体化”有关文件精神以管理制度，不断更新自己的知识，及时调整思路摆正角度，从经营角色逐渐转变为管理角色，使自己能够适应新的管理机制，才能够更好开展工作，公司所发生的变化与发展，是有目共睹的，相信大家也已看到的。

作为石化一分子感到基本没有辜负上级领导的期望，最起码没有给领导丢面子，虽然成绩只能代表过去，但也可以看到其能力和表现，而且更能体现其素质才华以及潜在的发展。这次参加片区零管主任岗位竞聘，觉得自己具有以下几方面优势和条件，一是已有多年副主任岗位工作体验和体会，二是有熟悉和了解当地人际关系，以及能与当地政府有关部门的沟通能力，三是有热爱石油事业责任心，从基层做起而且一直都是干石油工作的实践经验，四是有能够与人团结共事的经历，五是有勤奋敬业，务实创新做事的决心。我个人所具有的这点点滴滴“资质”，希望能得到领导和同志们的认可，假如组织上又能提供给我零售管理片区主任岗位这样的一个职位和机会，那么，我将仍然认真履行本岗位职责。如果片区主任岗位竞聘成功，我想将注重做好如下几方面的工作：

1. 认真加强学习，与时俱进转变观念更新知识，不断提高自身素质和工作水平，在工作中既要摆正位置踩好点，又要做到主动不越位，服从不偏位，服务不欠位。
2. 积极做好上级公司与当地党政部门的桥梁作用，发挥自身优势，积极与他们沟通，争取当地政府有关部门支持，促使企业各项工作顺利开展。

3. 围绕片区各个时期工作中心和任务，不断克服困难创新务实积极开展工作，努力完成上级公司下达各项任务。
4. 在做好工作的同时，认真来对待当地党政部门交予的工作任务，文件精神上传下达及时，不延误，积极来完成和努力做好这方面工作。
5. 认真负责督导本区加油站的经营管理工作，做好上级公司与基层传导工作，使上级指示能够及时贯彻和落实。
6. 从市场发展战略高度来做好网点建设工作，积极向当地政府有关部门汇报和沟通，争取他们的支持，尽快调整网点建设和新开拓网点工作，并积极向上级公司领导汇报，做好网点建设参谋助手作用，从而确保企业可持续发展。
7. 加强加油站员工安全生产知识教育和业务培训工作，尽快提高员工整体素质，特别要加强基层员工应对处理公共危机知识教育，并建立相关应对机制，以适应现代企业发展需要。
8. 及时向上级领导报告工作开展情况，完成上级领导交办的其他工作，工作中碰到自身无法解决问题及时向上级领导汇报和请示，并提出自己对问题见解和建议。 尊敬领导，各位评委，各位同事：今天，我是以参赛者的身份出现，此时的我，就像运动员出现在运动场上一样，只有尽力的拼搏，尽力去赢得比赛的胜利，才能算是一个合格的运动员。这里，我所作的这份演讲，虽然都是实话，也都是事实，但也难免会有一些不够理性、不够妥善的地方，在此，敬请各位领导、各位同仁予以谅解。最后感谢上级公司领导以及各位评委给我提供了在此演讲的机会。

延长石油演讲稿篇二

进站一年多了，在我当班期间，从没发生任何差错。早晨上班，正如歌词里唱到的：“我是一只小小鸟……。”说我快

乐，也许我比其他师哥、师姐岁数小的原因吧！心里从不装那些乱七八糟的事，一门心思扑在加油到岛上，那是我的阵地，我的梦想。母亲是这个站的站长，也许是受母亲的影响，使我爱上了这个行业。加油员的八步法，我一丝不苟。顾客都喜欢让我给他们加油；我呢，也乐意为他们服务。“你好，你加多少油”等等的礼貌用语，我说的毫不含糊。师姐说：“我们可说不来，咱这地方，经常这样，别人会说你神经病的，再说了，我们普通话又不过关。”但我始终不这样认为，什么事也要有个认识的过程，慢慢得人们也就习惯了，不管顾客态度怎么样，我多快乐处之。当然了，也有遇到难缠人的时候，着实让人头疼，没办法，顾客是上帝，信誉第一。不过，要是方法对头了，顾客也能理解。

加油站是石化对外形象的窗口，服务规范的好坏，直接影响到整个公司的形象，在这个平凡的岗位上，我这只“快乐鸟”有时也要受到“风雨洗理”。一天早晨，我刚接班，一辆皮卡车急速停在加油机前，“你好，你加什么油？”我笑脸相迎，一张陌生而泛着红的脑袋从车窗探出来：“废话，当然加柴油了，快点，快点，问什么，麻烦，加壹佰的。”两个指头夹着的壹佰圆在我眼前晃了晃，一股酒味扑鼻而来，呛的我有点头晕，怎么是这种态度？（加油机为双枪，一汽一柴）我沉着应战，遇到这种人，只能是咱自己服务要到位，动作要麻利。提示回零后，我收了钱，按照加油规程，快速加油完毕。“请看，你的油已加完，请……。”话还没说完，车已驶出了好远。我接着招呼下一辆车，正在这时，发现加油岛下掉着一张卡片，拾起来一看，是张农行金穗卡，毫无疑问，肯定是刚才哪个“醉汉”掉的。我赶紧把它交给了当班班长。下午五时许，一辆皮卡车停在了站房前，车上下来个熟悉的身影。噢，哪不是那个“醉汉”吗？我心里一阵高兴……。他是来我们这儿开选矿厂的厂长。他非常感激我，并向我道了歉，还和我站达成了长期购油协议。我心里不是没有气，对他加油时的无理，真想骂他个喷头，但我忍了，我知道，我的一举一动，影响的有可能是整个加油站的形象。

两年的时光，我从单纯走向成熟，愿我石化能骄阳似火，永葆生机。

延长石油演讲稿篇三

今天我有幸再次站在讲台上，参加分公司中层领导干部的竞聘。我竞聘的职位是办公室主任职务。

下面我对自己的基本情况向各位做一简单的介绍。我今年44岁、中共党员、大学学历□20xx年毕业于大学□20xx年12月参加工作□20xx年任加油站站长□20xx年任油库副主任□20xx年任办公室副主任。期间曾经担任过机关支部书记。

我来到石油系统工作已经整整二十多个春秋了。这些年来，我立足于本职岗位，兢兢业业工作，踏踏实实做人，有幸得到了领导月亮船教育资源和同事们的关怀和帮助，借此机会，向关心、支持和帮助我的各位领导和同事们表示衷心地感谢。

延长石油演讲稿篇四

安全是什么？安全是一种仁爱之心；安全是一种文化；安全是一种挑战；安全是一种幸福；安全也是一种责任；是我们凯源稳定、发展的前提；是我们凯源的天字号大事；更是我们石油工人的生命。

众所周知石油天然气行业是高危行业，从勘探、采输到炼化，整个生产过程，处处都充满了安全风险，尤其是“三高”气田的开采更是危险重重。就拿我们单位的主营业务来说吧：我们单位主要是城市燃气，而天然气易燃、易爆，而且含有有毒气体。就是在空气中，充满10%的净化天然气，也会导致然眩晕甚至死亡。天然气在管道内输送压力，通常是大气压的数十倍，而在采气井口，甚至高达几百倍。因此，安全生

产、科学发展、安全发展成了石油行业永恒的主题。

没有安全就谈不上我们凯源的稳定；没有安全就谈不上我们凯源的发展；没有安全就谈不上我们凯源的美好未来。然而，尽管有领导的高度重视，尽管有安全法律法规的约束，我们的一些企业仍是片面强度经济增长，效益优先，不重视安全生产，不懂安全，不讲安全，不要安全，我们的一些员工也是一味地追求高产，高效，高奖金，对安全生产工作，是说起来重要，干起来次要、忙起来不要，违章指挥、违规操作。正是由于这些原因，安全事故想爆米花一样接二连三的发生，吞噬我们的生命，毁坏我们的幸福生活□

然气灶，首先要做的是开窗，关天然气总闸，让空气流通，不能再去开任何电器。

5. 万一家里因天然气爆炸烧起来了，一定不要再贪恋财物，要马上离开现场。

“前车之鉴，后事之师”，安全工作永远是从零开始，向零进军。曾经的痛苦和悲伤，更加坚定了我们对其安全工作的重视，更加坚定了我们对其安全工作的决心。安全工作靠什么？安全靠责任心，只有增强责任心，安全才有保障，生命才会美丽；安全工作靠人，人必须有一定的安全素质；安全靠企业领导，领导高度重视，舍得投入，提供良好的工作环境；安全靠制度，用科学的制度规范员工的行为；安全靠机制，建立健全奖惩机制，逐级落实安全责任，实行重奖中罚；安全靠管理，建立安全管理体系，重视过程控制，实现规范化管理。

同事们，朋友们，安全生产事关重大，情系万家。只要我们每时每刻，每分每秒都树立安全意识，牢记“我要安全，我为安全”的警语，只要我们在生产、生活中时刻谨记全第一，那么我们的企业就会向稳定发展前进；我们的家庭就会向和谐幸福迈进；我们的效益就会向蒸蒸日上靠近。

我尊敬的同事们，朋友们，安全生产就是凯源的.效益；安全生产就是凯源的发展；安全生产就是家庭的幸福，让我们在平凡的工作岗位上紧握安全的航舵，从今天做起，从现在做起，将我们安全生产的帆船驶向健康、幸福、发展的美好明天吧！

人的生命只有一次，而这宝贵的一次，一旦失去了就再也不会回来了，安全是最重要的，没有什么能比安全可贵了，生命只有在安全中才能永葆鲜活，如果鲜活的生命不慎或不幸在日常工作中与安全失之交臂，造成了生命的丢失或残缺，那么会给一个家庭带来多大的痛苦，给社会带来多大的负担。

当仅仅为了贪图舒适、在现场作业却不戴安全帽时，你可曾想到，安全已离你而去？当你谈笑风生、三五成群地在井场作业时，你可曾想到，危险正擦肩而过？当你心存侥幸、违章作业时，你可曾想到，死神已悄悄来临？当你漫不经心、麻痹大意时，你是否明白，生命将就此停止，灾难已经降临？此时，再多的泪水，再痛的哭号，再深的悔恨，都已无法挽回生命匆匆而去的脚步！灾难的发生只是短短的一瞬，可无法磨灭的伤痛却将伴随亲人朋友的一生！如果，如果，如果任何一个如果，都可以阻止这不幸的发生，都可以让我们一如平常地上班下班、平凡但却平静地生活着。可是，如果忽视任何一个如果，都会酿成血淋淋的事故！生命是如此宝贵，却又这般脆弱，葬送生命的是什么？是麻痹大意，是违章操作，是无视安全。

《石油安全生产月演讲稿》全文内容当前网页未完全显示，
剩余内容请访问下一页查看。

延长石油演讲稿篇五

市场经济条件下，管理也是效益，我将向管理要效益。根据目前营业部的情况，对各项工作进行一次彻底的分析，理清

头绪，健全和完善内部的各项管理制度，明确分工，划清职责。增强安全防范措施，在店面里禁止存放各类安全物品，及时安排人负责煤气罐的检修工作，确保万无一失。另外，我还要做好人员的管理工作，及时了解员工的思想状况，调整员工的工作状态。

延长石油演讲稿篇六

我们公司新进人员较多，很多人对煤气的认识不足。对此，我将充分加大对他们的专业知识及技能的培训力度，使他们尽快掌握并运用到工作中去。另外，我还将加大奖励力度，对优秀员工，从各个方面、各个层面进行鼓励和奖励，使员工工作热情高涨，经营实绩节节攀升。关心员工，热心服务，着力协调解决涉及员工切身利益的热点难点问题，为其创造良好的工作环境和条件，形成较强的团队竞争优势。

尊敬的领导，以上便是我的基本情况介绍。记得作家柳青曾经说过：“人的一生虽然很漫长，但是关键之处只有几步，那就是一个人年轻的时候。”我今年刚刚？岁，我年轻、有激情、有干劲。我深深的感到，目前就是我人生的“关键之处”，希望领导能够给我一个机会；您给我一个机会，我一定不会令您失望，定会还您一份满意的答卷。

最后，不管我有没有机会成为营业部店长，我都真心的祝愿我们的公司能够在激烈的市场竞争中脱颖而出，成为燃气行业中的一颗璀璨的明星。同时，我也真诚地祝愿您及您的家人工作顺利，身体健康，事事如意！

延长石油演讲稿篇七

各位领导、同志们：大家好！

一滴水只有融入大海才能永不枯竭，一个人只有投身集体才能迸发出勃勃生机。作为加油站的一名基层领导，如何才能

带领全班人员为公司争光？如何才能更好地为零售做贡献？是每时每刻萦绕在我脑海中的一件大事。为此，我把加油站做为施展自己才华的平台，努力创造“卓越、优质、高效、永恒”的形象，使销量增加，人员素质提高，全力打造公司品牌，构筑起具有本站特色的零售营销站点。

在市场经济条件下，商品营销对企业的生存发展起着决定性的作用，然而，营销不只是一种艺术和技巧，单从表面看，营销的主体是品牌，而从本质上看，营销是企业整体素质的综合展示。

在实际操作中，我认为：首先，要树立“以站为家”的凝聚机制，“以站为校”的学习机制和“以站为荣”的激励机制，紧紧围绕公司这个根本，发扬光大公司形象，全力开拓市场，抓住公司给我们带来的良好机遇，深入挖潜，改革创新，力求销量稳中有升，千方百计增加企业发展的后劲。

其次，要“内强素质，外树形象”。人才成就企业，企业造就人才。在当今石油产业突飞猛进的新形势下，没有远大的理想就要掉队落伍。所以，学习、学习再学习，创造、创造再创造是摆在我们面前的首要任务，我们要把充分调动广大员工的积极性、主动性和创造性作为出发点，建立完善的培训、学习、岗位练兵制度，提高员工的实际操作技能和综合素质，树立起石化工人的现代形象。

再就是以全面实现维护和发展广大员工的经济利益、政治利益和文化利益为落脚点，强化形势任务教育，增强员工战胜困难的信心，消除零售过程中的不利因素，努力提高员工以公司为大家庭的高度责任感，坚持以人为本和可持续发展战略，做到政治上相信他们，工作上支持他们，生活上关心他们，并做出表率带动他们。把本职工作做好做扎实，牢固树立“用户就是上帝”的思想。

我是公司的一员，公司就是我的家，零售工作是我的具体业

务，如何使零售工作再上新台阶？如何为零售工作做出贡献？我作为一个石化人，有决心，有信心为公司总体目标披荆斩棘，努力奋斗，我要把自己准确定位，把着眼点放在赢得市场就赢得发展时机的目标上来，面对经营形势，根据对市场的深入研究和现有资源的客观分析，在竞争激烈、强手如云的情况下，加大市场研究，调整经营策略和营销战略，打开市场，占稳市场，以营销开拓市场，以质量巩固市场，为零售开路，为公司争光。

“当好主人翁，为零售做贡献”，是我的出发点和落脚点。当前，我国已经加入wto[]开放的市场给了我们施展本领的广阔空间，我们要在创精品油站，在数量、环境、优质服务、人员素质上多下功夫，苦练内功，全方位参与市场竞争，树立公司品牌，为企业做出更大的贡献。

我的完了。

谢谢大家！

延长石油演讲稿篇八

是我国“十二五”规划开局之年，也是中国共产党建党90周年，在6月全国安全月到来之际，作为我们中国海洋石油要树立“以人为本，安全第一”的意识，进一步增强做好安全生产工作的责任感和紧迫感，杜绝任何违章操作和一切不安全行为，确保安全生产，为开好“十二五”规划开局之年，庆祝中国共产党建党周年，作出应有的努力与贡献。

在社会经济建设和精神文明建设日益迅速发展的今天，“以人为本”思想已深入人心，成为大家的共识。“以人为本”就是把人的利益放在首位，我们中国海洋石油生产、工作的一切出发点与归宿都是为了人，我们生产是为人生产，我们工作是为工作，离开了人，生产与工作都没有意义。所以，对中国海洋石油来说，安全生产是头等大事，必须常抓不懈，

越是在企业风平浪静的时候越是要注意生产安全，时刻保持着警惕，树立“安全为了生产，生产必须安全”的思想，坚决杜绝安全事故。

近年来，我们中国海洋石油狠抓安全生产，没有发生重大的事故，取得了较好成绩。但是，我们必须清醒看到存在的问题：安全生产基础还比较薄弱，职工安全意识还不强，安全事故隐患还不同程度存在，全系统安全生产防范体系还没有真正稳健牢固。为此，我们中国海洋石油要认清形势，深化对安全生产的认识，牢固树立小康社会首先是安全社会，安全就是生活质量、就是效益、就是生产力的观念，努力消除安全问题上的麻痹侥幸心理。要时刻敲响警钟，把更多的精力花在安全管理上，把更多的功夫下到事前防范、提高工作主动性和实效性上，而不要在事后、在灾后、在教训时才认识到安全生产工作的重要性。要时刻绷紧安全生产这根弦，而不要以为现在没有出事就万事大吉、心存侥幸，要切实抓好安全生产监管。

“以人为本，安全第一”，要抓好安全生产监管队伍建设，确保安全生产机构、人员、经费、装备四落实，做到每项安全生产工作都有人管、有人负责。要抓好责任到位，把安全生产责任制落实到每个职工的身上，树立安全生产的责任心，做到安全生产责任重于泰山。要抓好基础管理，完善安全生产管理制度，加强对安全生产的管理，检查安全生产的薄弱环节，努力提高安全生产水平，维护长期稳定的安全生产形势。

我们中国海洋石油全体干部职工要以更大的决心，更有力的措施，更扎实的工作，真正把安全生产工作抓好，把安全生产工作的各项部署和要求落到实处，努力开创中国海洋石油安全生产工作新局面，做出优异成绩，迎接全国安全月的到来。

延长石油演讲稿篇九

我的思路是，在直销中提高服务质量，多提供一些优惠政策，如优惠券，奖品等等。对外客户，多找一些大的饭店，签订常年供气服务。同时，多印刷一些pop广告，到市区比较大的小区散发和宣传，用来增加销量。还有，我们也可以做一些公益性的宣传活动，如教育广大用户安全用气，提高煤气使用率。提高我们公司知名度和美誉名，进一步增强我们的核心竞争力。