

# 最新业务经理月度工作总结(优质7篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。那么，我们该怎么写总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 业务经理月度工作总结篇一

甲方：

乙方：

为整合各方资源，加强合作，实现共赢，经甲、乙双方协商，现就双方加强装修业务合作有关事宜，达成如下协议：

一、合作期限：年，自年月日至年月日止。

二、甲方职责：

- 1、甲方第一时间为乙方提供装修意向客户姓名、电话、家庭背景等全方位信息。
- 2、为乙方及合作主材商提供小区售楼部、物业办公室、重要路口等处提供专用广告位。
- 3、配合乙方及合作主材商发放装修及主材优惠促销广告资料。
- 4、物业指定专人与乙方对接装修业务合作事宜，确保合作落实到位。

三、乙方职责：

- 1、根据甲方提供信息，乙方及时安排设计师跟单、接待，设计方案、预算、报价等。
- 2、根据促销活动需要，及时更换小区广告内容及促销物料。
- 3、按质按量按进度完成装修工程，对业主负责，对物业负责。

#### 四、利益分配：

1. 甲方提供装修客户信息给乙方，乙方全包工包料工程，佣金按工程总造价%支付部分包工包料工程，佣金按工程总造价%支付乙方在小区自行承接的装修业务，佣金按%支付。
2. 按约定点数兑现佣金，佣金打入甲方指定银行账号：

开户行： 开户人： 账号：

#### 五、补充说明

- 1、甲方不得以任何其他形式，向乙方以外的其他装修公司、主材商提供信息。
- 2、如遇特殊情况客户需有优惠照顾、或者其他特殊情况的，应提前与甲方充分沟通，协商客户方案及提成比例。

六、本协议一式二份，甲乙双方各一份，签字盖章有效。

甲方： 乙方：

代表人： 代表人：

地址： 地址：

联系电话： 联系电话：

装修公司业务员合同范文，尽在酷猫写作。

## 业务经理月度工作总结篇二

甲方：

法定代表人：

营业执照号码：

地址：

电话：

传真：

乙方：

法定代表人：

营业执照号码：

地址：

电话：

传真：

根据《中华人民共和国合同法》及其他相关法律法规，甲方为\_\_\_\_\_项目需向乙方采购一批广告材料产品，甲方经双方协商一致，签订本合同，以资共同信守。

1、乙方负责向甲方供应下表中所列产品：

序号

产品名称

品牌或型号

数量（件）

单价（元）

总价（元）

合同价款总计（大写）：\_\_\_\_\_元整。

（小写）\_\_\_\_\_。

## 2、产品质量要求：

（1）适用标准：必须符合国家、\_\_\_\_\_行业现行的规范以及相关行政部门的文件：\_\_\_\_\_。

（2）乙方提供合同内所有产品均需甲方认定，以符合物品详细说明为标准进行交货依据。

（3）乙方在生产制造过程中，因自身原因损耗、销磨等费用，均由乙方自行承担，甲方只需付清合同中规定的价格金额。

## 3、包装要

求：\_\_\_\_\_。

1、产品品牌、型号、质量不符合本合同规定时，甲方同意可以使用的，按质论价。不能使用的，乙方应负责保修、保退、保换。由于上述原因致延误交货时间，每逾期一日，乙方应按逾期交货部分货款总值的\_\_\_\_\_ %计算向甲方偿付逾期交货的违约金。

2、乙方未按本合同规定的产品数量交货时，少交的部分，甲方如果需要，应照数补交。甲方如不需要，可以退货。由于退货所造成的损失，由乙方承担。如甲方需要而乙方不能交货，则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的\_\_\_\_\_的罚金。

3、产品包装不符合本合同规定时，乙方应负责返修或重新包装，并承担返修或重新包装的费用。如甲方要求不返修或不重新包装，乙方应按不符合合同规定包装价值\_\_\_\_\_的罚金付给甲方。

4、产品交货时间不合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方以延期交货部分货款总值\_\_\_\_\_的罚金。

5、乙方未按照约定向甲方交付提取标的物单证以外的有关单证和资料，应当承担相关的赔偿责任。

1、甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付乙方退货部分货款总值\_\_\_\_\_的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍须按合同规定收货。

2、甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料或包装物时，除乙方得将交货日期顺延外，每顺延一日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值\_\_\_\_\_的罚金。如甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视中途退货处理。

3、甲方如未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额\_\_\_\_\_计算付给乙方，作为延期罚金。

## 1、结算方式

货到指定地点，甲方支付给乙方总产品价款的\_\_\_\_\_%，自货到指定地点之日起\_\_\_\_\_个工作日内支付给乙方剩余\_\_\_\_\_%的产品价款。（或自产品验收合格之日

起\_\_\_\_\_日内支付给乙方剩余\_\_\_\_\_%的产品价款)。

## 2、付款方式

甲方按照本合同第一条之约定，以现金或票据方式支付给乙方。

3、本合同所有款项甲方在收到乙方相应发票后以票据方式支付。汇票应付至乙方指定的户名、账号内；转帐支票中的收款人应注明为乙方；如须现金支付，须先征得乙方财务部门书面同意，否则后果以及扩大的经济损失由责任方自负。

1、乙方货到现场由甲方指定的负责人签收，如临时指定其他人员签收时应加盖甲方公章，否则乙方不予卸货，所造成的损失由甲方负责。

2、如属长期或多批供货，乙方可根据实际情况，向甲方提供发货清单，甲方如对供货清单的内容无异议，应签章确认；如甲方对供货清单的内容有异议，应在收到供货清单后\_\_\_\_\_个工作日内书面提出异议，双方再行核对。如甲方逾期未提异议，视认可供货清单的内容。

3、乙方所提供的产品，其质量指标按有关标准执行，甲方自收到货物后\_\_\_\_\_天内对产品质量提出异议，逾期视无产品质量问题。有质量问题，无条件退货。未经检测，不得使用；一经使用，视为产品合格。

4、乙方必须提供其产品合格证、检验报告等相关资料，需后期补充的资料在甲方要求的时间内送到。

5、本次合同项下的货物，运输方式为：\_\_\_\_\_，  
运费承担方：\_\_\_\_\_。如果因为甲方拒绝支付货款、拒绝提供合适场地、拒绝安排人员卸货等甲方原因，导致货物到现场无法完成交付，有权向当地公证处提存交付，

甲方承担所有费用；或者导致乙方运回，所有乙方所支付的运输、人员费用、订货等损失均由甲方赔偿给乙方。

甲乙双方保证信守合同条款，任何一方如果违约，按照本合同约定承担相应的经济责任。

甲乙双方任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明后，允许延期履行、部分履行或不履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

1、本合同如发生纠纷，供需双方约定均可向\_\_\_\_\_法院进行起诉。

2、按本合同规定应该偿付的违约金、和各种经济损失，应当在明确责任后\_\_\_\_\_天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期款项处理。

本合同一式两份，甲乙双方各执一份，传真件与原件核对无误，与原件具有同等法律效力。自甲乙双方签字盖章之日起生效。

甲方（盖章）：

法定代表人（签字）：

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方（盖章）：

法定代表人（签字）：

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 业务经理月度工作总结篇三

在人们愈发重视契约的社会中，合同出现的次数越来越多，合同协调着人与人，人与事之间的关系。那么大家知道合同的格式吗？以下是小编为大家收集的传媒公司业务合同通用版，仅供参考，希望能够帮助到大家。

甲方：法定代表人：营业执照号码：地址：电话：传真：

乙方：法定代表人：营业执照号码：地址：电话：传真：

根据《中华人民共和国合同法》及其他相关法律法规，甲方为\_\_\_\_\_项目需向乙方采购一批广告材料产品，甲方经双方协商一致，签订本合同，以资共同信守。

### 一、合同产品买卖的标的物

双方一定要明确约定买卖产品名称、品牌、规格、型号、等级，生产厂家，数量等详细内容，尽可能把产品的各项标示都作为标的内容写进合同。如有样品的，双方应封存样品并可进行公正。防止因产品约定不清，而就所提供合格与否产生纠纷。

同时，要求供货方对产品的所有权及处分权作出保证或承诺，防止其产品上存在权利限制，如产品被出租、抵押、涉嫌侵犯他人的知识产权等影响到标的物的交付。

在供方为外商的情况下，更应该明确约定质量标准，因为我国国家的强制性标准（如果有）仅约束国内企业，对外商并无直接约束力。在这种情况下写上适用国家强制性标准，将无法确定是哪个国家的标准，从而导致此约定不明，等于没有约定。



## 2、产品质量要求：

(1) 适用标准：必须符合国家、\_\_\_\_\_行业现行的规范以及相关行政部门的文件：\_\_\_\_\_。

(2) 乙方提供合同内所有产品均需甲方认定，以符合物品详细说明为标准进行交货依据。

(3) 乙方在生产制造过程中，因自身原因损耗、销磨等费用，均由乙方自行承担，甲方只需付清合同中规定的价格金额。

## 3、包装要

求：\_\_\_\_\_。

## 二、乙方应负的经济责任

1、产品品牌、型号、质量不符合本合同规定时，甲方同意可以使用的，按质论价。不能使用的，乙方应负责保修、保退、保换。由于上述原因致延误交货时间，每逾期\_\_\_日，乙方应按逾期交货部分货款总值的\_\_\_\_\_ %计算向甲方偿付逾期交货的违约金。

2、乙方未按本合同规定的产品数量交货时，少交的部分，甲方如果需要，应照数补交。甲方如不需要，可以退货。由于退货所造成的损失，由乙方承担。如甲方需要而乙方不能交货，则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的\_\_\_\_\_ %的罚金。

3、产品包装不符合本合同规定时，乙方应负责返修或重新包装，并承担返修或重新包装的费用。如甲方要求不返修或不重新包装，乙方应按不合同规定包装价值\_\_\_\_\_ %的罚金付给甲方。

4、产品交货时间不合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方以延期交货部分货款总值\_\_\_\_\_%的罚金。

5、乙方未按照约定向甲方交付提取标的物单证以外的有关单证和资料，应当承担相关的赔偿责任。

### 三、甲方应负的经济责任

1、甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付乙方退货部分货款总值\_\_\_\_\_%的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍须按合同规定收货。

2、甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料或包装物时，除乙方得将交货日期顺延外，每顺延\_\_\_\_日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值\_\_\_\_\_%的罚金。如甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视中途退货处理。

采购合同的主要义务是一方给物，一方给钱。因此，价款是采购合同的最为重要的内容之一。采购单一货物，价格固定，价款比较清楚，一般不会产生争议。如果采购多种货物或进行长时间的货物买卖，价款较为复杂，一旦约定不明，则极易产生争议。因此，合同中应明确产品单价、计量标准、数量、产品附件等，对于涉外合同，还应当明确货币种类及外汇结算标准，防止出现分歧。

另外，支付方式也应当约定明确，价款支付是现金支付，还是用支票支付；如果采用汇款，汇费由谁负担等细节应当明确。

### 四、结算方式及支付

1、结算方式货到指定地点，甲方支付给乙方总产品价款的\_\_\_\_\_%，自货到指定地点之日起\_\_\_\_\_个工作日内支付给乙方剩余\_\_\_\_\_%的产品价款。（或自产品验收

合格之日起\_\_\_\_日内支付给乙方剩余\_\_\_\_\_%的产品价款)。

2、付款方式甲方按照本合同第一条之约定，以现金或票据方式支付给乙方。

验收标准约定不明时，极易发生产品质量纠纷。

应在验收条款中详细列明货物的验收标准、验收手续及过程，还可选择约定验收结果的最终确认权人。同时还应详细列明货物不符合约定条件时的处理方式、及以处理过程的沟通与衔接。

## 五、产品交付与验收

1、乙方货到现场由甲方指定的负责人签收，如临时指定其他人员签收时应加盖甲方公章，否则乙方不予卸货，所造成的损失由甲方负责。

2、如属长期或多批供货，乙方可根据实际情况，向甲方提供发货清单，甲方如对供货清单的内容无异议，应签章确认；如甲方对供货清单的内容有异议，应在收到供货清单后\_\_\_\_\_个工作日内书面提出异议，双方再行核对。如甲方逾期未提异议，视认可供货清单的内容。

3、乙方所提供的产品，其质量指标按有关标准执行，甲方自收到货物后\_\_\_\_\_天内对产品质量提出异议，逾期视无产品质量问题。有质量问题，无条件退货。未经检测，不得使用；一经使用，视为产品合格。

4、乙方必须提供其产品合格证、检验报告等相关资料，需后期补充的资料在甲方要求的时间内送到。

采购合同里的违约责任作为双方无法履行合同时的赔偿方案，

最主要的就是违约责任必须清楚，可操作性强。

违约责任里面最怕的就是写上一句;如果没有在合同规定的时间内送货，所有责任由对方承担;这样虽然规定了违约责任，但是没有有一个具体可行的方案，万一以后合同出事，还得找很多的证据证明自己的损失，操作性太差。

六、违约责任甲乙双方保证信守合同条款，任何一方如果违约，按照本合同约定承担相应的经济责任。

七、不可抗力甲乙双方任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明后，允许延期履行、部分履行或不履行合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

## 八、争议的解决

1、本合同如发生纠纷，供需双方约定均可向\_\_\_\_\_法院进行起诉。

2、按本合同规定应该偿付的违约金、和各种经济损失，应当在明确责任后\_\_\_\_\_天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期款项处理。本合同一式两份，甲乙双方各执一份，传真件与原件核对无误，与原件具有同等法律效力。自甲乙双方签字盖章之日起生效。

甲方（盖章）：法定代表人（签字）：日期：\_\_\_\_\_  
年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方（盖章）：法定代表人（签字）：日期：\_\_\_\_\_  
年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

# 业务经理月度工作总结篇四

甲方： 甲方代表：

乙方：

文化程度： 性别：

住址： 民族：

出生日期： 年 月 日 电话：

身份证号码：

根据《中华人民共和国劳动法》，本着“平等自愿、协商一致”的原则，经双方协商，乙方被甲方聘用为(专、兼)职业业务员。为了保障甲乙双方的合法权益，特制定协议如下：

## 一、劳动合同期限

合同履行期限为自年月月日止，其中试用期为 个月(自 年 月 日起，至 年 月 日止)。

## 二、工作内容

1、乙方工作岗位为业务员，按甲方公司指定负责具体的销售业务。

2、双方有关岗位聘用、解聘等事项按有关规定办理。

## 三、双方责任和义务

1、甲方应根据国家有关劳动保护、安全生产的法规制度，采取有效措施，为乙方提供良好的劳动环境和工作条件，加强对职工的安全、卫生和劳动保护。

2、甲方根据生产和工作需要，对职工提供必要的专业技术培训和业务进修条件，并进行业务学习等。

3、乙方上岗后应按照甲方的生产和工作要求，掌握本岗位的工作技能，按质按量地完成各项规定的生产和工作任务，并接受甲方职能部门的有关考核。

4、乙方在合同期内，应树有良好的职业道德和精神风貌，维护企业声誉，爱护集体财产。

5、乙方不得以任何形式私自回扣、截留、挪用、侵占公司的业务款，否则将依法追究其法律责任。

6、公司所有业务款项均由公司办公室会计人员收取并开正式收据或者打入公司专用账号，乙方不得以任何形式私自收取，造成经济损失的追究其法律责任。

7、乙方在业务销售过程中，不得私自压价或抬高价格，不得同其他客户、第三方串通、隐瞒、欺骗等一切有损甲方利益的行为，一经发现，即予开除，造成经济损失的追究其法律责任。

8、乙方发生任何不安全事故、违纪违法等活动，甲方不承担任何责任，甲方可协助相关部门处理。

四、用工性质：（全职或兼职）

五、劳动报酬

甲方实行本企业的内部工资分配形式并根据“按劳分配”的原则，按照岗位的劳动技能高低、工作责任大小、劳动强度和劳动条件优劣情况，确定乙方的劳动报酬，并随着生产经营发展和经济效益增长情况，逐步提高乙方劳动报酬和有关福利待遇。

1、业务员工资=底薪+业务提成。

2、底薪计算方法：业务员工底薪为

3、业务提成计算方法：

要求底薪者按照：10%~15%的比率计提成；不要求底薪者按照：20%~30%的比率计提成。

4、乙方在生产或工作中有突出贡献或特殊成绩的，甲方可给予必要的精神鼓励和物质鼓励或晋级工资。

## 六、劳动纪律

全职业务员需在每天早上八点到公司签到，然后去开发客户和维护客户，根据工作需要安排工作的不得故意请假。如在上班期间发现业务员不在工作岗位给予相应处罚。

## 七、劳动合同的变更、解除、终止、续订

1、订立本合同所依据的法律、行政法规、规章发生变化，本合同应变更相关内容。

2、订立本合同所依据的客观情况发生重大变化，致使本合同无法履行的，经甲乙双方协商同意，可以变更本合同相关内容。

3、经甲乙双方协商一致，本合同可以解除。

4、乙方有下列情形之一，甲方可以解除本合同：

(1) 在试用期间，被证明不符合录用条件的；

(2) 严重违反劳动纪律或甲方规章制度的；

(3) 严重失职、营私舞弊，对甲方利益造成重大损害的；

(4) 被依法追究刑事责任的。

5、有下列情形之一的，甲方可以解除本合同，但应提前10日以书面形式通知乙方：

(2) 乙方不能胜任工作，经过培训或者调整工作岗位，仍不能胜任工作的；

6、本合同期限届满，劳动合同即终止。甲乙双方经协商同意，可以续订劳动合同。

## 八、双方需要约定的有关条款

1、乙方违反本合同约定的条件解除劳动合同或违反商业秘密的保守事项，给甲方造成经济损失的，应按损失的程度依法承担赔偿责任。

2、乙方解除本合同的，凡由甲方出资培训和招接收的人员，应向甲方偿付培训费和招接收费。

## 九、劳动争议处理及其他

一方要求仲裁的，向劳动争议仲裁委员会申请仲裁。当事人一方也可以直接向劳动争议仲裁委员会申请仲裁。对裁决结果不满意的，可以向人民法院提起诉讼。

2、本合同未尽事宜，以法律的相关规定予以执行。

3、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

声明：本合同最终解释权归公司所有。

甲方： 乙方：（签字）



甲方代表：

签订日期： 年 月 日 签订日期： 年 月 日

## 业务经理月度工作总结篇五

近几年,随着我市经济的蓬勃发展,各类中小型企业对业务员的市场需求极大,形成供不应求之态势,那么对于装修公司业务员合同你了解多少呢 以下是在小编为大家整理的装修公司业务员合同范文,感谢您的欣赏。

### 装修公司业务员合同范文一

甲方(物业公司):

乙方(装修公司):

为整合各方资源,加强合作,实现共赢,经甲、乙双方协商,现就双方加强装修业务合作有关事宜,达成如下协议:

一、合作期限: 年,自 年 月 日至 年 月 日止。

二、甲方职责:

- 1、甲方第一时间为乙方提供装修意向客户姓名、电话、家庭背景等全方位信息。
- 2、为乙方及合作主材商提供小区售楼部、物业办公室、重要路口等处提供专用广告位。
- 3、配合乙方及合作主材商发放装修及主材优惠促销广告资料。
- 4、物业指定专人与乙方对接装修业务合作事宜,确保合作落实到位。

### 三、乙方职责：

- 1、根据甲方提供信息，乙方及时安排设计师跟单、接待，设计方案、预算、报价等。
- 2、根据促销活动需要，及时更换小区广告内容及促销物料。
- 3、按质按量按进度完成装修工程，对业主负责，对物业负责。

### 四、利益分配：

1. 甲方提供装修客户信息给乙方，乙方全包工包料工程，佣金按工程总造价%支付；部分包工包料工程，佣金按工程总造价 %支付；乙方在小区自行承接的装修业务，佣金按 %支付。
2. 按约定点数兑现佣金，佣金打入甲方指定银行账号：

开户行： 开户人： 账号：

### 五、补充说明

- 1、甲方不得以任何其他形式，向乙方以外的其他装修公司、主材商提供信息。
- 2、如遇特殊情况的客户(如样板间、亲朋客户、大单客户等)需有优惠照顾、或者其他特殊情况的，应提前与甲方充分沟通，协商客户方案及提成比例。

六、本协议一式二份，甲乙双方各一份，签字盖章有效。

甲方(盖章)： 乙方(盖章)：

代表人(签字)： 代表人(签字)：

地址： 地址：

联系电话： 联系电话：

装修公司业务员合同范文二

甲 方： 甲方代表：

乙 方：

文化程度： 性 别：

住 址： 民 族：

出生日期： 年 月 日 电 话：

身份证号码：

根据《中华人民共和国劳动法》，本着平等自愿、协商一致的原则，经双方协商，乙方被甲方聘用为(专、兼)职业业务员。为了保障甲乙双方的合法权益，特制定协议如下：

### 一、劳动合同期限

合同履行期限为自年月月日止，其中试用期为 个月(自 年 月 日起，至 年 月 日止)。

### 二、工作内容

1、乙方工作岗位为业务员，按甲方公司指定负责具体的销售业务。

2、双方有关岗位聘用、解聘等事项按有关规定办理。

### 三、双方责任和义务

1、甲方应根据国家有关劳动保护、安全生产的法规制度，采

取有效措施，为乙方提供良好的劳动环境和工作条件，加强对职工的安全、卫生和劳动保护。

2、甲方根据生产和工作需要，对职工提供必要的专业技术培训和业务进修条件，并进行业务学习等。

3、乙方上岗后应按照甲方的生产和工作要求，掌握本岗位的工作技能，按质按量地完成各项规定的生产和工作任务，并接受甲方职能部门的有关考核。

4、乙方在合同期内，应树立有良好的职业道德和精神风貌，维护企业声誉，爱护集体财产。

5、乙方不得以任何形式私自回扣、截留、挪用、侵占公司的业务款，否则将依法追究其法律责任。

6、公司所有业务款项均由公司办公室会计人员收取并开正式收据或者打入公司专用账号，乙方不得以任何形式私自收取，造成经济损失的追究其法律责任。

7、乙方在业务销售过程中，不得私自压价或抬高价格，不得同其他客户、第三方串通、隐瞒、欺骗等一切有损甲方利益的行为，一经发现，即予开除，造成经济损失的追究其法律责任。

8、乙方发生任何不安全事故、违纪违法等活动，甲方不承担任何责任，甲方可协助相关部门处理。

四、用工性质：（全职或兼职）

五、劳动报酬

甲方实行本企业的内部工资分配形式并根据按劳分配的原则，按照岗位的劳动技能高低、工作责任大小、劳动强度和劳动

条件优劣情况，确定乙方的劳动报酬，并随着生产经营发展和经济效益增长情况，逐步提高乙方劳动报酬和有关福利待遇。

1、业务员工资=底薪+业务提成。

2、底薪计算方法：业务员底薪为

3、业务提成计算方法：

要求底薪者按照：10%~15%的比率计提成；不要求底薪者按照：20%~30%的比率计提成。

4、乙方在生产或工作中有突出贡献或特殊成绩的，甲方可给予必要的精神鼓励和物质鼓励或晋级工资。

## 六、劳动纪律

全职业务员需在每天早上八点到公司签到，然后去开发客户和维护客户，根据工作需要安排工作的不得故意请假。如在上班期间发现业务员不在工作岗位给予相应处罚。

## 七、劳动合同的变更、解除、终止、续订

1、订立本合同所依据的法律、行政法规、规章发生变化，本合同应变更相关内容。

2、订立本合同所依据的客观情况发生重大变化，致使本合同无法履行的，经甲乙双方协商同意，可以变更本合同相关内容。

3、经甲乙双方协商一致，本合同可以解除。

4、乙方有下列情形之一的，甲方可以解除本合同：

- (1) 在试用期间，被证明不符合录用条件的；
- (2) 严重违反劳动纪律或甲方规章制度的；
- (3) 严重失职、营私舞弊，对甲方利益造成重大损害的；
- (4) 被依法追究刑事责任的。

5、有下列情形之一的，甲方可以解除本合同，但应提前10日以书面形式通知乙方：

(2) 乙方不能胜任工作，经过培训或者调整工作岗位，仍不能胜任工作的；

6、本合同期限届满，劳动合同即终止。甲乙双方经协商同意，可以续订劳动合同。

## 八、双方需要约定的有关条款

1、乙方违反本合同约定的条件解除劳动合同或违反商业秘密的保守事项，给甲方造成经济损失的，应按损失的程度依法承担赔偿责任。

2、乙方解除本合同的，凡由甲方出资培训和招接收的人员，应向甲方偿付培训费和招接收费。

## 九、劳动争议处理及其他

一方要求仲裁的，向劳动争议仲裁委员会申请仲裁。当事人一方也可以直接向劳动争议仲裁委员会申请仲裁。对裁决结果不满意的，可以向人民法院提起诉讼。

2、本合同未尽事宜，以法律的相关规定予以执行。

3、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

声明：本合同最终解释权归公司所有。

甲方： 乙方：（签字）

甲方代表：

签订日期： 年 月 日 签订日期： 年 月 日

装修公司业务员合同范文三

甲方： \_\_\_\_\_（以下简称甲方）

乙方： \_\_\_\_\_（以下简称乙方）

为了充分保障公司未来稳步发展，取得更好业绩。甲乙双方本着诚信合作、优势互补、互惠双赢、共同发展的原则，达成一致如下协议：

第一条 甲乙双方应提供下列相应证件：

甲方提供：

1. 法定代表人身份证明；
2. 营业执照；

乙方提供： 1. 个人身份证。

第二条 乙方为甲方从事-----事务。

一、 工作内容：

甲方聘请乙方作为本公司的业务代表，乙方负责管理甲方公司的所有新老客户。工作内容包括：寻找客户、客户关系维护、新客户开拓、产品成本核算。乙方负责业务上往来工作

配合，交付工作，运营部门负责全权客户的运作、操作。（注：要多沟通与配合）

## 二、 工资待遇

1、 乙方帮甲方管理公司业务，甲方给予乙方固定月底薪工资，另加业绩提成。

2、 甲方给予乙方固定月底薪工资：人民币\_\_\_\_\_元整。提成计算方法：提成按照新客户达成的服务费金额的\_\_\_%作为首月提成；次月开始提成按照该客户所支付服务费金额的\_\_\_%作为本月提成；甲方介绍的客户或订单，提成首月按固定5%计算，后按2%计算。

3、 提成支付周期：按月度结算。（注：次月15号结算上月提成+底薪）

## 三、 业务开支

1、 日常业务开支：与新老客户业务往来所产生的应酬等费用，公司按票据、收据等进行核实后按80%的全额费用进行补足。

2、 节日开支：凡是中秋节、农历新年等节日，需要给客户封红包、送礼品、赞助费等所需要费用由甲方另行支付，不在业务开支预算内。

## 四、 过失费用

乙方在业务或交接过程中，因乙方过失导致客户不想合作或退款的，讲扣除该客户所对应的提成同时，还要扣除本月总提成的10%。

五、 甲乙双方应积极合作、共同发展、做大做强。



六、 本协议书一式三份，甲乙双方各持一份，双方签字并盖章 后生效。本协议书未尽事宜由双方协商解决，协商形式的补充协议与本协议书有同等效力。

七、 本协议书有效期自\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日。如需续签，再拟定合同。

甲方(签章/签名) 乙方(签章/签名)

联系电话： 联系电话：

年月日：

## 业务经理月度工作总结篇六

甲方：

乙方：

为更好服务群众，同时努力增加收入。甲乙双方本着平等自愿的原则，经友好协商一致，签订本协议，共同遵守。

一、甲方自 年月日起聘请乙方 负责药店的市场日常管理及营销工作。

二、承包期限：暂定为 月，自 年 月 日至 年 月 日，承包期满，同等条件下乙方有优先承包权利。

三、乙方 工作职责：

1、根据甲方的资金运作情况，制定人员配置、薪资方案，激励方案，财务管理等相应的规章制度。 每月工资方案报甲方协商同意后，由乙方发放。

2、严格落实药品零售企业索证索票、进货验收、药品销售记录等制度，确保从正规渠道进货、对购进产品逐批验收并做好记录，保证药品质量和安全风险可控。

3、监督自律不做违规操作，否则后果由乙方自行承担。具体操作需做到以下几点：

(1) 保持店内整洁，地面干净，柜面、药品包装上无明显灰尘，药品摆放有序。

(2) 乙方根据需要确定进货品种、数量及规格，进货数量超过50，单品种价格超原先进货价格1元，或者单价超50元应与甲方协商。

(3) 药品价格标签齐全，新药标价签必须在48小时内完成，价签品名、规格、厂家、价格字迹清晰，价签摆放位置与相应药品相一致。同种药品价签价格、药品销售系统价格及零售价格必须一致。

(4) 药品零售价格由甲乙双方协商后确定。

(5) 根据药品销售情况，及时补充相关常用药品。

(6) 以承包期限确定盘点时间，在承包期满前五天进行盘点。

(7) 每天下班前交清当天营业收入。

(8) 承包期间店内员工所有就餐补助休假自行解决。

(9) 盘点由乙方负责。

(10) 每月5日前报相关表册，与甲方及时核对财务情况。

四、乙方待遇

甲乙双方共同商定，对乙方实行月保底工资四千元，药店每月净利润百分之二十五作为乙方的薪资与奖金，多劳多得。

## 五、甲方的配合职责

- 1、由甲方确定供货单位及质量关的把握。
- 2、甲方按乙方所报表册并对此无异议，于10日前发放工资。
- 3、甲方在乙方实施市场推广方案中，积极配合，不干预；
- 4、为方便乙方的相应操作，甲方将《药品经营许可证》《营业执照》《税务登记证》等经营及的证件交与乙方保管（乙方不得利用上述证件做有损本药店的行为）。
- 5、甲方负责协调理顺相关管理部门的关系。相关费用计入店内开支。
- 6、乙方上岗后，甲方对乙方定时进行业务指导，销售技能培训。
- 7、乙方上岗后，甲方对店内原有固定资产清算移交，本协议终止后清算返还。

六、甲方对乙方工资实行考核发放，考核工资为20%，甲方不定期对店内以下事项进行考核：

- 1、店内是否整洁；标价签是否齐全；药品价签价格、药品销售系统价格及零售价格是否一致；所缺品种是否及时补充，是否按时上下班等方面。每发现一次扣50元。
- 2、甲方参与盘点，乙方对所盘亏药品按零售价格进行赔付。
- 3、乙方对过期药品按成本价的40%进行赔付。

4、不得私自进货，不得零卖自购药品，每发现一次扣100元。

七、上班时间：

5月1日至9月30日：7:30—21:00，早上最迟不超过8:00；10月1日至4月30日：8:00—20:00，早上最迟不超过8:30。其中赶集天上下午需3人同上，中午需2人同上，冷场天上下午需2人上，中午1人上，晚上需2人上，（特殊情况除外，但赶集天不得少于2人，冷场天不得少于1人）。

八、若乙方中止承包，必须提前一个月告知甲方。若乙方要离开本单位，必须提前三个月告知甲方。

九、本协议一式二份，甲、乙双方各执一份，经甲、乙双方签字盖章后正式生效。

十、其他未尽事宜由甲乙双方协商确定。

甲方（签字） 乙方（签字）

年月日

## 业务经理月度工作总结篇七

一、甲方在录用乙方后，同时为其解决户口的问题，乙方必须为甲方服务两年。

二、乙方因本人原因不能为甲方服务二年的，须按每月\_\_\_\_\_元赔偿金计算，有一个月算一个月，逐月累计，向甲方作出赔偿。

三、甲方为提高公司员工的业务水平，根据乙方的实际工作岗位给予相应的业务培训，凡甲方给乙方相应业务培训的，乙方必须根据本人所在的岗位，为甲方服务不期限。如：培

训一部：培训师服务三年；培训二部：野外运动教练 服务两年；客服部：客服专员服务两年。销售部：销售代表 服务一年；策划部：网页设计 服务一年：

四、 乙方因本人原因不能达到服务期的，一年的须按每月\_\_\_\_\_元赔偿金计，二年的须按每月\_\_\_\_\_元赔偿金计，三年的须按每月\_\_\_\_\_赔偿金计，有一个月算一个月，逐月累计，向甲方做出赔偿。

五、 本补充协议作为劳动合同的附件，与《劳动合同》同时生效。

六、 本补充协议一式\_\_\_\_\_份，甲、乙双方各执一份，经双方签字盖章后生效。

法人代表委托人：\_\_\_\_\_ 身份证：\_\_\_\_\_