

最新设备认识综合实训报告(优秀5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

设备认识综合实训报告篇一

20xx年9月28号到10月26号，在金融系老师的缜密安排与悉心指导下，我们进行了为期五周的商业银行业务模拟实习。本次实习利用智胜商业银行综合业务模拟实验软件系统，按照商业银行的业务实例，进行开户、资料输入、凭证使用与审核、查询与报表处理等各项业务的计算机软件模拟操作。

通过本次实习，我们很好的将所学的银行理论知识与现代商业银行综合业务管理系统相结合，锻炼了我们的实际操作能力，加强了我们对现代商业银行综合业务系统中采用的大会计、综合柜员制的账务管理方式和面向客户的管理体系的理解。

在实习过程中，我们按照老师的要求随时记录下自己学到的新知识与技能，不断总结自己实际处理银行业务中的感悟，并写出了这份实习报告，作为对自己的总结、对老师的汇报。

（二）商业银行业务综述

2.1对私业务综述

2.1.1凭证管理

一、凭证种类及使用

程序下的凭证种类包括储蓄存折、储蓄存单、一本通存折、

一卡通。可以用储蓄存折的储种包括：活期、零整、通知存款、教育储蓄和存本取息。

整存整取和定活两便都使用储蓄存单。

一本通和一卡通各储种都可使用。

二、凭证领用

系统的凭证领用采取从市行到支行、从支行到网点的二级分配体系。支行到市行领用凭证后，市行管理部门必须将凭证的起使号码位输入中心机房的管理机内，并进行分配操作，将凭证分配到各支行管理机内。同样，支行凭证管理员也要将凭证的起始号码有计划的分配到各网点的库钱箱里，网点凭证负责人在前台机器交易界面选择库钱箱凭证领用交易领入凭证到库钱箱，柜员用凭证出库交易领入凭证。

具体流程：市行库——支行库——网点库钱箱——柜员钱箱。

一卡通的分配和普通凭证分配一样，只是一卡通的分配是从卡部开始，而不是市行库。

2.1.2 钱箱管理

系统对网点设立库钱箱和柜员钱箱。库钱箱由中心机房建立，柜员钱箱在柜员第一次登录系统注册时柜员钱箱号不输（此时此柜员钱箱不存在），要柜员注册系统做增加柜员钱箱后柜员才生成钱箱号。在柜员钱箱生成后不能办理现金业务，需退出系统重新注册系统（此时此要输入柜员钱箱号）后才能办理现金业务。本所库钱箱本网点所有柜员都可使用，柜员钱箱只许本柜员使用，如果一个柜员不注册钱箱，则只能做转账业务而不能做现金业务。

2.1.3 日常操作流程

一、普通账户

客户拿身份证、凭条来办理新开账户业务，柜员先进行“开普通客户”交易，输入证件类型和号码后回车，如果系统提示“该证件已开过客户号”，则记下该客户号，退出“开普通客户”交易，直接进入相应的开账户交易。如果系统没有任何提示，说明该证件不曾开立客户号，那么柜员就请客户重新填写“客户申请书”，然后连同填好的凭条和证件一起交给柜员，从“开普通客户”交易开始。

二、一卡通账户

客户填写“客户申请书”、凭条，连同有效证件一起交给柜员，从“开一卡通客户”交易开始。客户开过客户号后，以后再办理开账户，就不必再填写“开户申请书”，直接就可以办理业务了。

三、注意事项

普通客户号可以开一本通和普通账户，一卡通客户号可以开所有账户。原则上一个有效身份证件只能开一个客户号，而一个客户号可以开多个账户。开过普通客户号的有效身份证件可以再开一个一卡通客户号，但是开过一卡通客户号的有效身份证件不能再开普通客户号。如果某新开客户证件类型和证件号码与其它客户相同的情况下，不再开立新客户，而返回具有相同证件客户的客户号。

2.2对公业务综述

2.2.1凭证领用

系统的凭证领用采取从市行到支行、支行到网点的二级分配体系。支行到市行领用凭证时，市行财会部必须将凭证的起始号码输入中心机房的管理机内，并进行分配操作，将凭证

分配到各支行营业部。同样，支行凭证管理员要做凭证的全额领用并将凭证的起始号码有计划的分配到各网点的库钱箱里，网点凭证负责人在前台机器交易界面选择凭证领用交易把凭证领到库钱箱，柜员通过凭证出库交易领入凭证。只有经过以上的领用及出库步骤，重要空白凭证才能在前台使用。

2.2.2 钱箱管理

系统对网点设立库钱箱和操作员钱箱。一个柜员可以有多个钱箱。柜员第一次使用新系统时没有柜员钱箱。具体操作是：柜员登录，进入“增加柜员钱箱”界面，输入相应内容，完成增加钱箱操作。然后退出系统，重新登录，输入用户注册名、钱箱号码、用户密码，回车后进入业务界面。以后每次登录时必须输入钱箱号码，否则只能做转帐业务而不能做现金业务。也可以将钱箱号与自己绑定，以后就不用每次输入钱箱号码，而自动登陆柜员钱箱。

2.2.3 对公业务范围

存款业务包括：对公活期存款、对公定期存款；

贷款业务包括：对公贷款、个人消费信贷；

结算业务包括：辖内业务、同城交换、电子联行。

2.2.4 日常操作流程

开机后，进入登录界面，输入柜员号、密码，系统校验成功后进入主界面。进入主界面，屏幕右端显示系统日期、柜员号、钱箱号。

系统采用菜单结构与交易码并行的方式。办理业务可以从机器主界面到子界面一层层进入，了解到每一项业务的主菜单和子菜单。

日终轧帐包括柜员钱箱轧帐、柜员轧帐、网点轧帐三项内容。

1、柜员钱箱轧帐打印出“柜员钱箱轧帐单”，包括当日该柜员现金、凭证的领用、上缴、入库、出库及余额数。利用钱箱轧帐可以查询现金及凭证数。该项操作每天可多次使用。

2、柜员轧帐打印出“柜员轧帐单”，包括当日该柜员所做的全部业务,按照科目的借贷方发生额、笔数，分现金转帐汇总。该项操作每天可多次使用。

必须进行柜员平帐解除，才可以继续做业务。网点轧帐后不可以再进行本网点的业务操作。如果尚有业务需要处理，必须由市行中心机房解锁，再做柜员平帐解除，才可以继续做业务。网点轧帐必须在所有柜员均做完柜员轧帐后才可以操作。

（三）模拟实训效果

我认为本次实习时间虽然不长，但是我们对商业银行业务的了解程度已经更近了一步，对业务流程已经有了初步的掌握，基本实现了如下基本目标：

对三年来所学的商业银行基础知识在实习中得到了实际运用；

加强了我们对现代商业银行综合业务系统中采用的会计、综合柜员制的

账务管理方式和面向客户的管理体系的理解；

为未来的实际业务的开展打下了坚实的基础，对对公与对私业务的相关

知识有了更深一步的理解。

（四）

本次实训虽然只有短短的五周时间，但是实习内容特别丰富，而且通过这次实习我们都得到了知识上的复习和实际操作能力的提高。商业银行是以经营工商业存、放款为主要业务，并以获取利润为目的的货币经营企业。它的综合性决定了其业务的多样性，活期存款、定期存款和储蓄存款、长、短期借款、贷款业务、证券投资业务和中间业务等，都需要银行员工详细、熟练了解其业务办理过程。而本次实习正是为我们提供了熟悉这些业务流程的机会，让我们有了具体的商业银行业务经验，有利于我们在未来的工作岗位上更快上手。

在模拟过程中，我初步认识并练习了商业银行的相关业务，加深了对商业银行业务操作系统的熟悉程度，训练了我们的实际动手能力。经过学习，我了解了银行业务运作的基本流程，明确了银行柜员的工作内容及职责，加深了对银行经营实践的认识：首先应打开系统进行签到，进行现金出库，然后要根据所要办理的不同业务在综合管理项目中领取不同的空白凭证，再到个人业务或者对公业务中办理具体的业务，这是办理业务的基础与前提。当然很多业务也需要授权人的授权。最后在日终时，要进行现金进入库与柜员签退，最后完成商业银行模拟业务的操作。

并且经过这次的模拟实训，我认识到对待任务一定要有谨慎认真的态度，不能急躁。对待数字一定要严谨认真，对每一项信息都必须全神贯注地仔细核对，避免输入错误，如果在现实中则会给客户或银行造成巨大的损失。在实训中若是一时疏忽，出现操作错误，系统就会自动提示错误，于是查找错误再重复劳动。这就让我意识到：这些在模拟操作中产生错误可以重来，但在现实工作中就必须为自己的过错负责。现实工作中往往是自己独立完成，不会有人在一旁提醒、检查，这也就要求我们要认真负责，切忌粗心大意、应付了事。在工作中，一定要本着认真严谨负责的态度，既是对自己负责也是对客户负责。

实训中我还发现银行工作相对比较枯燥、重复、容易出错，

但是如果真心要从事这一方面工作，就要耐得住日复一日的循环往复，要时刻锻炼自己的细心、恒心和耐心。所谓事无巨细，成功就是简单的事情重复做。

这次的模拟实验让我亲身体会到了银行业务操作。使我从理论层面向实际操作层面迈出了一大步。我的学习能力、判断能力、操作能力、分析能力都有所提高。这次模拟实习也为以后就业提供了一定的准备，更好的实现了课本知识与实践的结合，更好地理解课本知识同时也明白其中相应账户的原理与意义。

综上所述，通过这次模拟实训，我掌握了很多日后工作所需要的基本技能，检验了平时所学的基础知识，衡量了个人的业务能力和水平，对商业银行业务有了更深层次的理解，并且发觉了自身存在的不足和缺点，这对于我来说无疑是受益匪浅的。虽然在真正的银行业务中不会如此顺利，但我相信，这次模拟实训让我获得的经验、心得会促进我在以后的学习、工作中找到合理的方法和正确的方向。这次模拟实训，不仅使我从个人能力、业务能力上有所提高，也使我深刻体会到了认真工作、一丝不苟才能保证工作的质量，也能避免出现误差后反复核对的繁琐，从而提高工作效率，为今后步入岗位奠定坚实的基础。

设备认识综合实训报告篇二

二. 实训地点：26号实验大楼电脑室

三. 实训内容：

去年放假前，老师就告诉我们明年一来就要先模拟实训一个月，而平时只专注于理论学习的我当然很期待这次的模拟实训。这学期刚开学就开始了一个月模拟实训的生涯。

到目前为止为期两个星期的财务管理综合实训就要结束了，

而这次短短两个星期的实训却给我带来了很大的收获。刚进电脑室的那天，就布置了第一周的任务——企业模拟群体对抗赛。每个人模拟企业ceo对该企业进行生产经营策划，分小组以最后销售所得的利润额进行对抗，而我们的任务就是要对企业生产经营进行策划。要根据预算市场销售量，结合最优购买批数进行原材料购买量的确定，同时要制定合理的产品市场价。如果要进行招标就要确定一个合理优惠的招标价。在第一周期，由于我们都不太了解具体要策划的情况，结果出来时中标的那家企业的产品价格往往很低，导致了结果中标的那批产品销售价比成本价还低而亏损很多。这让我明白了经营不能因为增加销售量而去盲目的制定低价，这样会导致企业入不敷出。

此外，我们还要对生产产品数量与企业拥有的生产线的负荷程度进行衡量，看是不是需要购买生产线。在第一周期由于我采用了薄利多销的方针，生产大量的产品，买进了一条生产线，同时也适当增加了生产和销售人员的数量。第一周期的经营结果我的成绩不太好，在第二周期我开始了进一步的改进，也了解了很多项目的改进与最后收入的一些关系。比如工资合理化系数、生产合理化系数、科研人员、广告宣传费、改善产品质量等。经过我一翻是是非非的计算，初步得出了一些数据，然后进行系统预测方案查看收入、税后利润、生产线和生产人员负荷等，再在这基础上进行改善。又经过半天的奋斗，完成了第二周期的生产经营策划，失败乃成功之母，在第二周期对抗结果中，我的成绩明显升高了。在接下来的两个周期中，我运用之前的一些教训和经验，经过一天的时间把它完成了，看着自己努力的结果，在小组对抗中我得了第一名，心里很欣慰。

完成第一个任务后，紧接着我们又开始了一份财务报告的分析。分小组进行合作完工，我们小组锁定了华润三九，对该企业近三年的资产负债表、现金流量表和利润表进行盈利能力、运营能力、偿债能力和发展能力的分析，还有是进行了杜邦体系的分析。通过分析，我们发现该企业盈利能力较强，

运营能力和发展前景都较好，但是企业收益资产的流动性与前几年相比有所下降。企业近三年的应收帐款变化浮动不大，但其他应收帐款增加明显，说明该企业还是存在一些隐患的。通过对各年报的分析，让我进一步熟悉了各报表所能表现的一些数据和所反映的企业财务状况以及企业的发展前景。

第二周主要是进行了投资项目的分析，当然也离不开一些财务方面的分析。我觉得做这种投资项目的计算不仅考验了一个人的理论基础和掌握情况，更多的也考验了一个人的毅力和耐心。而且如果整份报表先做一部分再过一会去做的话就会不知道从哪下手，又得重新看起。上学期我们也做过相应的报表填写，但这次做，我发现有几个项目的计算填写我还是生疏了，原来当时掌握的东西如果放着不动，也会冷掉的。

学以致用，这句话一点都没错，虽然这次实训只是在电脑房模拟操作，但也受益匪浅，为今后步入社会打下了小小的基础。

设备认识综合实训报告篇三

课程名称：

系别： 教师： 班级：

20xx年xx月xx日

一、实验名称：

模拟三层楼综合布线设计施工项目

二、课程项目实施目的：

通过实训使学生掌握楼宇综合布线项目实施过程，掌握综合布线技术与工程建设方案设计、测量、材料清单统计、施工、

测试的过程，能够利用相关制图软件完成楼宇布线的整体规划与设计，通过项目实训能够对企业网络，布线等进行设计，使学生毕业后能从事相关的系统集成、布线设计及实施制图规划等工作。

三、主要工具、材料四、课程项目实施内容：

1、组长□xxx学号□xxxxxxxxx主要负责：施工监督

实验步骤：

1、检查工程图纸是否符合工程要求。

2、检查工程材料准备是否准备妥当。

3、对整个工程实施跟踪监督，发现与工程图不符立即予以改正，如果受环境因素，进行设计变更，同时计算变更量，重新计算材料用量。

4、对工程安全生产、文明施工进行监督、检查。如发现安全隐患应立即停止施工，待处理好后继续进行施工。实验体会：

综合布线实训总结

通过实训使我们掌握楼宇综合布线项目实施过程，，能够利用掌握综合布

线技术与工程建设方案设计、测量、材料清单统计、施工、测试的过程相关制图软件完成楼宇布线的整体规划与设计，通过项目实训能够对企业网络，布线等进行设计，使我们毕业后能从事相关的系统集成、布线设计及实施制图规划等工作。

理论知识运用到实际操作中，使我们将理论与实践相结合，

加深对理论的理解‘通过实际操作，使学生掌握一定的操作技能，能认真、细致、准确的操作。

2、组员□xxx学号□XXXXXXXXXX

主要负责：绘制工程图（辅助后期施工，根据实际情况并进行图纸的修改）

实验步骤：

- 1、勘察现场实际情况，进行必要的测量。
- 2、了解布线的一些标准，并遵守相关的一些标准。
- 3、考虑是否合理、经济、环保、方便相关问题。
- 4、了解一些基本情况，进行构思。
- 5、结合现场实际情况绘制工程图，并进行放线。
- 6、配合后期施工，并进行施工图的修改。实验体会：

综合布线实训总结

通过这近几周的实训，虽然时间很短暂，但是收获却是很大的，学习中我不但有了学习成果的喜悦，而且感觉自己学的东西比较实在，可能还会在今后的生活中也会用到，不管怎么说有收获总是不错的。

在这次实训中我负责我们小组的工程图绘制，刚开始我都不知怎么办，不知从何入手，但后来我逐渐摸到了一些头绪。我便从各种渠道找能辅助我绘制的知识，比如上网借鉴别人绘制的工程图，借鉴同学的图，渐渐我便知道绘图的一些基本常识。绘图也不再那么无赖，在这不断的学习中让我对绘

制有了新的认识。

在小组中每个人的分工都不一样，自己得完成自己的工作，促使每个人认真的完成自己的工作，不仅能锻炼自己独立完成能力而且还能提升自己知识面，同时还能锻炼大家的团队协作能力。

3、组员xxx学号□xxx主要负责：材料统计实验步骤：

1、根据工程规模，准备好相关工具

2、根据工程图计算各材料大概的用量。

3、做好施工前的准备工作，并核对相关材料。

4、施工开始后应密切注意设计变更，以便及时的补给相关材料。

设备认识综合实训报告篇四

一、实训时间：

20xx年12月23日至12月27日

二、实训地点：

淮安信息职业技术学院，物流实训中心

实训目的：

随着物流技术的发展，传统的物流理论很难使学生掌握物流技术和物流管理，通过自动化物流设备和现代化物流技术在物流上实现，使学生直接面向生产第一线，能直观、快速的掌握现代物流管理岗位所需要的基础知识和专业技能，牢固

掌握现代物流的基本理论知识和计算机基本知识，熟悉物流构成要素。

帮助学生能够了解物流在制造企业和流通企业及物流企业的重要位置和主要作用，熟悉行业企业的主要运作流程，掌握并应用现代化物流信息系统，熟练地使用各种现代化物流设施和设备，使学生基本上能适应物流企业和企业物流岗位技能及职业素养的要求。

四、实训要求：

了解物流的特点，主要设备和作业流程，对其进行分析。并依据学习的理论提出自己的意见，了解物流配送中心的主要流程。

五、实训内容：

在实训中心内，总共有八个区域，按老师的安排，每个区域必须要要有3位助教，这二十四位助教不单单帮老师教其余的同学，而要还要对自己所负责区域保证设备的安全及同学的安全。时间星期一内容这是实训的第一天，也是对于我们三位助教来说印象最深的一天，在教室里面，当老师给我们24位助教安排好，对于可以去触摸设备，心情自然是激动的，我们所选储区，更有意师第一个教师教完我们题马上就出的区域是自动仓思的是我们是老的。然而，当老离开的时候，问现了，我们这个区域的设备卡住了，立即找老师过来帮忙，老师也没解决这个以致使一个们只能看着设备，而不操作。好在问题，所上午我自己的能进行下午的时候在我和老师的努力下，当天得以解决，机器回复正常使用。下午是助教教同学练习的时候。

星期二由于对于操作的乐趣，第二天兴趣没减，还在高高兴兴的教能是由于因，致使我器暗桥，损是对面的现故障，由老师，导致着其他的同学，可其他同学多的原们旁边的那台

机坏了，接下了的就龙门吊也跟着出于没有及时通知设备一个星期都不能使用，对于助教来说可能会有些紧张，设备毕竟花那么多钱来买的，设备损坏了，赔十在所难免的，然而，老师虽然当时讲了几句，可是后期还是安慰同学，就怕同学心里有阴影，接下来，同学们还在有序的练习者。星期三今天可以说是一个有趣的一天，因为，身为助教的我另能了，实得们可以去外几个功区去学习毕竟要对训中心你一些设备要了解，对于新奇的东西，自然型兴趣会更浓一些，唯一一点遗憾的是，对于暗桥和龙门吊，是没有办法去学习了。

下午的时候，老师带领我们全班同学将电动叉车、液压式叉盘叉车等一来到外战”演练。们几位男车、手动托几种车型统面进行“实这就苦了我生了，需要从二楼将托盘拿下来，在训练的过程中，还得到了老师的表扬，这点还是值得满心欢喜的。星期四今天一天的时间是老师进行考核，不幸的是，我们组又是第一个被抽的，一同六个同学进行考试，心里还担忧他们几个会考的不好，谁知结果和想的几乎没有出入。在这其中，我们助教也有教的不到位的地位，在这里因该自我检讨一下，有意思的是，老师考核我们的5s管理，从操作中我们知道这一点对于我们今后的重要性。对于剩下的同学来说，他们就只能在教室里面“候命”。毕竟今天一天都是考核，其他组的考核的东西大致一致。

星期五今天也就是我们做报告的最后一天，每个同学都需要上前面去将这一周的实训体会写出来，对于我们来世，也是一个不小的考验。

六、实训

在实训中，我看到了书本上没有的“知识”，更具体的的是可以自己亲自操作，虽然只是局限于那几个可以触摸的机器，但是对于像我们这样的“门外汉”来说，还算是知足的。总之，通过学习，我不仅学到了书本上的理论知识，还亲眼看到物流的操作机器，使自己对物流的兴趣进一步加强，感

谢专业老师们给我提供了学习、实践和交流的平台，让我在实践中真正做到了理论与实践相结合，深化了对现代物流理论的理解，进一步体会到理论与实操的差别，也体会到理论与实践结合的乐趣，让我感到了一种满足感，觉得自己能够从中获取真正有价值的知识与技能。希望在今后的学习和实践过程中，我都能将所学知识学以致用，更深的了解和认识物流运用。

设备认识综合实训报告篇五

今天20xx年9月12日，我们结束了为期三天的现代服务业跨专业综合实训核心业务也。在实训的第一天老师首先为我们讲解了模拟训练的目的，实训软件模拟的流程，出现各种问题时处理问题的注意事项。

这个软件模拟的是几家卖手机的公司相互竞争的一个业务模拟，内设银行，工商局，税务局，审计局，物流公司，招标公司，还有个什么出口部门。这些部门都是学生参与的，办理相关事项需要到相关的部门办理，总得来说挺真实的，就是中间的环节很多，很繁琐。虽然是一只小麻雀，但却切实体会到了企业运营的基本规律和根本问题，看到了以往没有过的视角。在我们小组中我荣幸的扮演了ceo的角色，通过实践我发现；企业中面临的最大问题就是财务问题，企业的经营活动、破产危险都取决于企业的现金流活动，要最大限度提高企业效益同时避免坍塌危险，就必须有准确的财务分析和预测；其二是竞争的不确定性，由于招标投标都是独立完成，而且7个小组完全独立竞争一个市场，所以其竞争是一种互动关系，竞争参与者的决策往往取决于环境的变化和竞争对手与对招标公司分析的结果。通过这个游戏，确实发现自己确实缺乏企业整体运作的思路和工具。今后的学习中，在了解各种管理工作具体方法和内容的同时，也注意思考部分工作在企业整体运作中的位置和影响，站在全局的高度思考具体工作的方向。研发产品的方向，不一定只有市场最广的，

可能市场小的产品竞争者少，效益更好。

跟随型公司策略：市场（品牌）领先者地位的取得需要付出非常大的成本，尽管这个地位可以给企业营销带来很大好处，但巨大的成本也可能把企业拖垮，有些央视标王就因为高估这个领先地位能给企业带来的营销帮助，同时忽略了企业财务状况实际，导致失败。因此，有时候，采用跟随者战略，往往可能企业投入的性价比更好。

市场竞争中，相互间信息情报的了解非常重要，了解了对手的财务状况对于了解对手的竞争实力和决策倾向，具有极大帮助。对于信息的捕捉要迅速并且全面。所以我们对于市场销量预测分析，原材料库存状况，订单完成动态，固定资产汇总走势，产品需求比例，产成品销售价格波动，现金库存量走势，人力资金投入分析等指标应进行综合分析，树立长远的思想，全局观念，对相关数据进行实时观测。

除了这些，我还发现企业的效益不是靠个人英雄主义就能达到的，团结是一切的重中之重，只有各小组成员都积极参与，各部门相互商量切磋，才能使企业运行计划完善，减少漏洞，避免不不要的损失。在最后两季中由于我没能协调好整个团队内部的结构，开放了过多的权限，让并非采购部的员工在第二年第一季一开始的时候从市场上以较高的价格购买了大量的生产原材料，且没有算计好生产材料库存，系统自动购买了最大的仓库。这件事让我知道一个团队就是一个集体，我们要互相帮助才会取得最佳成绩。我们还要团结切不可因一己之念而发生导致全局瘫痪的情况。在整个过程中我们也发生过争执，因为一些原因出现一些意见分歧。但是最后我们都妥善解决以优异的成绩完成了这次小组比赛！取得的成绩离不开这个小分队中的每一个成员，在活动中也深深的加深了我们的友谊！也正是团队精神让我们学会了包容、谅解，学会了团结、学会了忍让。