

最新保险公司承保处罚报告(汇总5篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

保险公司承保处罚报告篇一

从我来这个公司已有五年的时间了，在这期间得到了领导和同时的大力帮助，因此，我才能从一个小小的管理人员人员迅速成长为一名管理部经理，我知道自己的业务还是会有漏洞出现，但是我一定会虚心学习，在以后的工作中更加努力与踏实，现在我将本年度的工作做一简单叙述。

一、加强学习，提高素质

作为管理部经理，要想作好本职工作，首先必须在思想上与集团和公司保持高度的一致。我始终认为，只有认真执行集团公司文件，服从公司领导，才能排除一切干扰，战胜一切困难，干好管理工作。为此我认真学习了集团文件精神并在实际工作中不断加以实践，实事求是，公平公开。在工作中，我坚决贯彻执行集团和公司领导的各项指示、规定。时刻不放松学习，始终使自己的思想跟得上公司的发展。

二、推进工作的全面进步

在公司领导的带领下，我带领本部门同志，完成了各项工作指标和领导交办的各项任务。未发生重大安全事故。开业初期，根据集团文件结合本公司实际情况，制定、完善了一些公司制度，包括伙房、宿舍、保安、考勤、电脑、处罚等，在公司领导带领下，积极拓展外部关系，认真做好接待工作。积极向公司领导提出自己的建议，力争做到发展要有新思路，

工作要有新举措。春节过后，新建了车棚，方便职工停车，4月份，开始筹建蔬菜大棚，现已开始种植，很快就可以为集团和职工食堂提供绿色无公害蔬菜。

三、提高管理能力

作为一名管理干部，能做到恪尽职守，认真履行自己的职责，积极协调与集团公司及各部门的关系，作好后勤工作，配合各部门作好工作。刚到公司的时候，为了熟悉业务，我经常向公司领导学习，逐渐熟悉和掌握了管理部的工作方法，认真落实集团要求，实行公开、民主管理。在工作中，我积极向领导反映职工的意见和建议，认真维护职工权益，积极为职工在生活方面创造条件，改善职工伙食，安装太阳能热水器等，将公司对职工的关心送达到每名职工心中。

四、以身作则，真抓实干

公司的各项制度在不断完善，但是，如果没有人去认真执行，各种制度、规定就有停留在纸上的危险。在实际工作中，职工看干部。作为一名中层干部，我深知自己的一言一行是很多同志们行为的标尺。职工不会看干部说得多么动听，而会看你实际做得如何。为此，在行动上，我坚持“要求别人做到的，自己首先做到。”严格遵守公司内部的各项制度和规定，绝不带头违反。

以上是我对工作的简要回顾。通过将近一年的努力，我在工作上取得了一定的成绩，我认为大体上是好的，但是我也清醒地看到我身上存在的缺点和不足。如：领导能力有待加强，管理力度不大，工作方法单一等，我会在今后的工作中努力加以改正，也希望全体同志对我今后的工作给予支持和监督。

五、服从大局，团结协作

我深知，一个人的力量是微不足道的。要想在工作上取得成

绩，就必须依靠全体同志，形成合力，才能开创工作的新局面。在工作上，我努力支持其他各部门的工作，为其他同志的工作创造良好的氛围和环境。互相尊重，互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同志的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自己在工作上的失误也能主动承担责任，并努力纠正。经常和一线职工交流，倾听他们的心声，品味他们的辛苦，解决他们的实际困难，这样，不仅把握了职工们思想的脉络，也取得了同志们的理解和信任，取得了很好的效果。

保险公司承保处罚报告篇二

我叫xx□是xx分公司的一位保险业务员。

一年来，在公司领导正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全师突破保费收入万元大关。今年，我公司提前两个月完成了分公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

一、工作思想

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的保险市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过不断的努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为公司的持续发展，做出应有的贡献。在业务上要全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。注意用科学的方法指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。不断提高公司业务人员队伍的整体素质水平。

二、业务管理

“没有规矩不成方圆”。要想使一个公司稳步发展，必须制定规范加强管理。管理是一种投入，这种投入必定会产生效益。我分管的是业务工作，更需要向管理要效益。只有不断完善各种管理制度和方法，并真正贯彻到行动中去，才能出成绩、见效益。业务管理中我主要做了以下工作：

1、根据分公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、帮助经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化、奖金绩效化和福利多样化“四化”目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

三、部室负责工作

除了业务管理工作，我还兼任了营销部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全团首先开办了针对货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了安全保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入元，其中车险保费元，非车险业务元，满期赔付率为%。成为公司发展的重要保证。

四、工作中的不足

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的认识。以上是我的述职报告，不足之处望指正。

保险公司承保处罚报告篇三

我深知，一个人的力量是微不足道的。要想在工作上取得成绩，就必须依靠全体同志，形成合力，才能开创工作的新局面。在工作上，我努力支持其他各部门的工作，为其他同志的工作创造良好的氛围和环境。互相尊重，互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同志的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自己在工作上的失误也能主动承担责任，并努力纠正。经常和一线职工交流，倾听他们的心声，品味他们的辛苦，解决他们的实际困难，这样，不仅把握了职工们思想的脉络，也取得了同志们的理解和信任，取得了很好的效果。

五、以身作则，真抓实干

公司的各项制度在不断完善，但是，如果没有人去认真执行，各种制度、规定就有停留在纸上的危险。在实际工作中，职工看干部。作为一名中层干部，我深知自己的一言一行是很多同志们行为的标尺。职工不会看干部说得多么动听，而会看你实际做得如何。为此，在行动上，我坚持“要求别人做到的，自己首先做到。”严格遵守公司内部的各项制度和规定，绝不带头违反。

以上是我对工作的简要回顾。通过将近一年的努力，我在工作上取得了一定的成绩，我认为大体上是好的，但是我也清

醒地看到我身上存在的缺点和不足。如：领导能力有待加强，管理力度不大，工作方法单一等，我会在今后的工作中努力加以改正，也希望全体同志对我今后的工作给予支持和监督。

谢谢大家的耐心阅读，下面还有更多相关的文章推荐，敬请关注。

教师述职报告

行政助理述职报告

述职报告写作要求

保险公司承保处罚报告篇四

尊敬的各位领导；

你们好；

我于xx年5月1日在北京市朝阳区做特保工作，现任北京市安元鼎，特保部中队长。一年来，自始至终努力用一个优秀称职的特保队员的.高标准严格要求自己、组织结构、经营理念，工作模式都有了比较全面透彻的了解和认识使自己的政策。理论水平及管理技能都有了更为显著的提升，在注重提高自身素质同时创造灵活运用采取多种方式。在中队内逐步形成了爱学习、敬岗位、讲团结、比成效的良好氛围。

除积极做好日常管理工作以外比较顺利完成以下有影响的工作；

一、组织统一学习增强岗位技能。

很多年青人由于年纪小、阅历浅、社会经验匮乏、文化水平较低、法制观念淡薄。养成了自由散漫，任性孤傲虚狂躁的

不良恶习，针对这一客观情况经常和他们打成一片交流讨论。吃透公司文件指示精神领会企业厂纪厂规，举例证、打比喻、摆道理，向他们阐述现实社会的复杂化，多变性，某些问题尖锐性、严重性。培养队员遇事不惊，沉着、冷静、灵活处理理解问题应变能力。

二、时刻调查队员心态及时解决疑难病症。

瞬息万变，竞争残酷的年代。他们的思维模式和思想是理所当然的不拘一束，随时摸清、分析掌控他们思想动态~及时发现潜藏的不稳定的消极因素、妥善管理防患于未然对于抑制和缓解特保队伍的流失鼓舞特保队伍的士气。

工作中存在的主要问题；

日常管理工作还不够严格规范与个别中队和相关部门的关系协调还有待进一步完善。

以上报告，请领导同志们、批评指正

保险公司承保处罚报告篇五

一、关于实践内容的概述。

改革开放特别是党的十六大以来，我国保险业改革发展取得举世瞩目的成就，保险业务快速增长，服务领域不断拓宽，市场体系日益完善，法律法规逐步健全，监督管理水平不断提高，风险得到有效防范，整体实力明显增强，在促进改革、保障经济、稳定社会、造福人民等方面发挥了重要的作用。

保险是历史发展的产物，在古代人类社会中，无论东方还是西方，很早就萌生了保险思想，并在现实生活中已出现了一定的原始保险形态，反映出当时社会对保险有了客观的需求。于现代说，保险是商品经济发展到一定阶段的产物，是商品

经济的一种特殊表现形式。据考证，“保险”一词最初是14世纪意大利的商业用语，后传到英国有很大的发展，英文原先的含义是：“以缴付保险费为代价来取的损失补偿”这一表述只勾画出了一个经济活动的轮廓。随着社会的发展，对于保险的解释也在不断地完善，其可以从不同的角度进行定义，从经济角度看，保险是分担意外事故损失的一种财务安排，通过保险，少数不幸的被保险人的损失由包括受损者在内的所有被保险人分摊，是一种非常有效的财务安排，提供损失赔偿的一方是保险人。投保人通过履行交付保险费的义务，换取保险人对其提供保险经济保障的权利，体现民事法律关系主体之间的权利和义务关系。从社会角度看，保险是风险管理的一种方法，通过保险，可以起到分散风险、消化损失的作用。如今，根据《中华人民共和国保险法》第二条规定，保险是指投保人根据合同约定，向保险人支付保险费，保险人对于合同约定的`可能发生的事故，因其发生所造成的财产损失承担赔偿责任，或者当被保险人死亡、伤残、疾病或者达到合同约定的年龄、期限时，承担给付保险金责任的商业保险行为。

保险公司为生产、经营保险的载体，其实务可分为承保、财务、理赔三大部分，因本人实践内容有限，只进行了保险公司的承保和理赔的实践。保险承保是保险人对愿意购买保险的单位或个人（即投保人）所提出的投保申请进行审核，做出是否同意接受和如何接受决定的过程。其承保业务环节包括要约、承诺、核查、订费等签订保险合同的过程，可以说，进入承保环节，就进入了保险公司双方就保险条款进行实质性谈判的阶段。承保是保险经营的一个重要环节，承保质量的好坏直接关系到保险人经营的财务的稳定性和经营效益的高低。保险理赔是指在保险标的发生风险事故后，保险人对被保险人或者受益人提出的索赔要求进行处理的行为。保险理赔并不等于支付赔款，但是保险理赔对于保险人来说具有重要的意义。从法律角度看，保险人无论是否支付赔款，保险理赔是履行保险合同的过程，是法律行为，也就是说，被保险人或者受益人提出索赔要求，保险人就应该按照法律或

者合同约定进行处理。从经营角度看，保险理赔充分体现保险的经济补偿作用，是保险经营的重要环节。保险理赔也是对承包业务和风险管理质量的检验，通过保险理赔，可以发现保险条款、保险费率的制定和防灾防损工作中存在的漏洞和问题，为提高承包业务质量、改进保险条件、完善风险管理提供的依据，保险理赔还可以提高保险合同的信誉，扩大保险在社会上的影响，促进保险业务的发展。

二、时间的主要内容及安排。

本人于公司实践共3周，分别参与的实践为保险的承保、理赔与现场查勘、理赔与理赔理算。

（一）公司简介。

在六十多年的卓越历程里，中国人保财险以“人民保险、服务人民”为使命，秉承“以人为本、诚信服务、价值至上、永续经营”的经营理念，弘扬“求实、诚信、拼搏、创新”的企业精神，充分发挥品牌、人才、产品、技术和服务等优势，为促进改革、保障经济、稳定社会、造福人民提供强大的保险保障。xx年以来，公司累计支付各类赔款2600多亿元。在2009年雨雪冰冻、汶川特大地震以及南方部分地区洪涝灾害发生后，公司勇担责任，全力以赴，第一时间开展抗灾救灾理赔工作，为帮助灾区恢复生产，重建家园做出了积极贡献。