

2023年创业人物访谈报告总结(精选5篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

创业人物访谈报告总结篇一

访谈人：曾四芳

被访谈人：某装饰设计有限公司总经理徐某

被访谈人简介：徐某，建筑工程师，室内设计师，副教授，公司总经理。毕业于湖南工艺美术职工大学，在大学毕业后被分配到一家建筑学院，进行基层工作。经过几年的打拼后，徐某最后创办了自我的设计公司，实现了他职业发展的成功。徐某对于成功的座右铭是：爱拼才会赢。正是他的这种拼搏精神使他取得个人职业发展的成功。

访谈资料：

问：您什么时候创办这家公司的?最初的创业动机是什么?

答：最初创办这家公司是在，那时不叫***公司(现有公司的名称)，而叫***(以前公司名称)，最开始想创办公司是找到了一种商业动机，那时建筑装饰行业刚兴起不久，人才需求量极大，而入门起点也比较低。

答：嗯，起初是学的建筑学。在校期间有过短期的实习，那时不像此刻这样实习的机会个性多。毕业后是学校分配的，刚开始是在一家建筑学院做些基本的工作。

答：平时在工作方面，基本上什么都做吧，虽说是公司老总，但这毕竟还属于小私有企业，许多东西还是要自我动手。比如各类图纸的处理，与客户谈判沟通。同时也要经常去工地，跑材料市场，了解最新材料。

问：你们公司对员工的要求如何？对于新员工，一般是安排什么样的工作？会进行培训吗？

答：一般来说，要求也不是个性高，只要你肯认真做事，用心完成任务也就好了。员工刚来公司时，通常不会进行专业的培训，有什么不懂得能够互相之间交流。一般会做些基本的工作，比如绘图，量房，打电话，跑下业务之类的。

答：多看些人文素养方面的书籍啊，学一学心理学，没事呢听一下与品性相关的讲座，然后就是要多到外面走走，多与人打交道，学会沟通技巧。

答：虽然目前这个行业有较大的竞争力，但总得来说，发展前景还是不错的，入了行的，通常薪资就应都还不错。此刻大学生实习机会较多，只要专业扎实，其他各方面素养也行，未来还是相当不错滴。

问：您认为如何才能做好室内设计工作？就应具备哪些知识、技能或者经验之类的？

答：在校很多学生都局限地认为只要学好3大软件(3d□cad□ps)就能够了，事实上，这只是这个专业中微乎其微的一部分。首先要端正好自我的心态，虚心地学习与其相关的各种知识。一个好的设计师，要有良好的美术功底，要多写生，培养自我的设计灵感，积累设计素材。因为业务需要，也要懂点营销，法律等方面的知识。

答：一般都是透过协商，多加分析，最终决定哪个更合理采取哪个，互相尊重而不是抨击，不要影响团队的协作潜力。

问：学我们这个专业的，是不是有必要懂点外语？

答：我个人的观点，如果能掌握好一门外语，比如英语啊，那固然是好的，个性是想要成为高深或首席设计师的话，那尤其重要，这样也便于以后能看懂国外的设计图纸，做到与国际化接轨。

问：我们多半明年上半年都要去实习了，请问在实习之前我们需要在哪些方面有所准备？

答：熟练操作那几个基本软件，到达能快速绘图，背好人体工程学尺寸和相关材料的特性，规格等。掌握必须的沟通技巧，能学会很好地与人打交道。

创业人物访谈报告总结篇二

创业人物访谈报告

一 访谈目的

创业对于即将步入社会的大学生非常重要，空有一身理论知识，没有经历过实践的验证，这成为应届毕业生就业一个很难跨越的路障。是找岗位就业，还是自主创业？这是一次重大的人生选择。其实，就业与创业都是实现自己理想的有效途径，在就业中可以创业，关键在于以什么样的气度和心态跨出这人生征途的第一步。

二 访谈提纲

访谈对象： 官健

访谈人： 朱明星，韦波，白银元，官燕青

研究现象： 研究官健先生在创业路程上是如何应对挫折和

困难的。

研究目的：主要研究官健先生创业路程和主要经历，在现实社会中是否能够经受各种磨练，能否保持正确的生活观，正确的对待生活和未来。

三 访谈进程

以下是进行访谈的问题：

问：您何时进入服装出租这个行业的呢？ 答：我是20xx年进入的。

问：那在创业初期有没有让你印象较为深刻的事情呢？

答：刚刚开始做，压力肯定非常的大啊。在初期肯定会碰到一些，但这些在行业里都是非常正常的一些事情。只要我们把心态放平衡一点相信能够做好就没有问题。

…… …… 余下全文

创业人物访谈报告总结篇三

是谁说90后是狂妄堕落又腐败的一代，是谁说90后的孩子都不踏实能干，这样的90后你见过吗？大学生创业，校园开餐厅。没有人会想到90后会自主去创业，那我们来看看下面这位90后大学生是怎样去创业的。

“同学你好，请问你要吃点什么，我们的美味悠长汤品都是熬制了3个小时的。”鼻梁上架着一副黑框眼镜，一脸文气的范宏伟拿着菜单、端着盘子在小店里忙活着。他是南京林业大学的大三学生，同时也是这家“美味悠长快餐加盟店”中餐馆的老板。2月29日开张以来，每天中午，慕名而来的师生会将小店挤得水泄不通。

他是店老板把一间小门面房装修得挺高雅

中午12:30左右，南林大美食街香樟苑一家名为“美味悠长快餐加盟店”的中西合璧的餐馆门口，排起了长队。“听同学推荐说这里环境不错，饭也好吃，而且不贵。”一位排队等候的同学说。这间只有20多平米的小门面房，只能容纳21人就坐。别看空间局促，内部装修却有模有样，米黄色的墙纸、柔和的灯光、墙体四周的烤漆玻璃，整体环境显得挺高雅。

由于还在试营业阶段，美味悠长快餐加盟店只有七八种餐品，例如萝卜排骨饭、鸡腿汉堡、玉米排骨饭……价格从10至12元不等。“我们的美味悠长汤品都是要熬制3小时的。”面对每一位光顾的客人，店老板范宏伟都热情推荐着，“我一下课就赶过来了，中午人多，我得帮着搭把手。”

南林大高分子专业的姚立正是第二次来店里吃饭了。“10块钱能吃到一顿美味营养的套餐，很实惠了。”

他还是大学生南林大的老师在微博上力挺他

美味悠长快餐加盟店老板范宏伟还有一个身份——南林大人文学院社会工作系的大三学生。去年11月，他就开始张罗着要开一家自己的餐饮店。

今年2月29日，小店开张。为了攒人气，范宏伟还为每位顾客提供一份小挂件，凡是领到8、18号牌的顾客还能领到10元钱的红包。

“美味悠长快餐加盟店前两天都是不赚钱的，刚开张，要先赢得口碑。”现在，范宏伟的小店每天营业额有3000多元，毛利1000多元。“我们还请美味悠长快餐加盟店总部的特级厨师为我们开配方调汤料。”

美味悠长快餐加盟小店的开张，也得到了老师和同学们的欢迎。南林大老师孟祥远在微博上力挺范宏伟，“西餐套餐和汤味道不错，关键是不添杂料，货真价实又放心。”

现在，范宏伟每天的生活紧张有序。如果没有课，他会在上午9点到店里帮忙打打杂。而中午12点至1点的黄金时段，是美味悠长快餐加盟店最忙碌的时段，点餐、送餐、收银，范宏伟什么都要干。当接待完一天的客人，打扫完卫生经常是晚上9点了。

创业人物访谈报告总结篇四

姓名：崔雪培

一 访谈目的

创业对于即将步入社会的大学生非常重要，特别是高职高专院校毕业的学生，空有一身理论知识，没有经历过实践的验证，这成为应届毕业生就业一个很难跨越的路障。是找岗位就业，还是自主创业？这是一次重大的人生选择。其实，就业与创业都是实现自己理想的有效途径，在就业中可以创业，关键在于以什么样的气度和心态跨出这人生征途的第一步。

二 访谈提纲

访谈对象 李华女士

访谈人 李冰

研究现象 研究李华女士（化名）在创业路程上是如何应对挫折和困难的。

研究目的 主要研究李华女士创业路程和主要经历，在现实社会中是否能够经受各种磨练，能否保持正确的生活观，正确

的对待生活和未来。

研究对象 李华女士

三 访谈进程

以下是进行访谈的问题：

问：您何时进入时尚女鞋这个行业的呢？

答：我xx年进入的。

问：那在创业初期有没有让你印象较为深刻的事情呢？

答：刚刚开始做，压力肯定非常的大啊。在初期肯定会碰到一些，但这些在行业里都是非常正常的一些事情。只要我们把心态放平衡一点相信能够做好就没有问题。

…… …… 余下全文

创业人物访谈报告总结篇五

北大毕业干装修月入百万元孙俊峰干装修两年内在上海买房

熟练地刮墙、批腻子、打磨，除了架着一副厚眼镜，穿着工服的孙俊峰看上去和普通装修工人别无二致。但是，没有多少人知道，他其实是北京大学社会学毕业的一名硕士。毕业后，孙俊峰去当了装修工人，引起了轩然大波。（6月16日光明网）

北大硕士做装修工？这事谁听了都会惊讶。在一般人的印象里，从北大毕业的“天之骄子”，要么走上仕途，要么进入学界，要么进入国际大公司，怎么会从事这种辛苦的体力劳动，学岂不是白上了？这其实是对读书、上大学的一种误读。

从小孙俊峰一直很听话，2006年考上大学时，家人把录取通知书拿给村里很多人看，当时在他家乡是个新闻，用他自己的话说是“给家里长脸了”。寒来暑往，几年后孙俊峰硕士毕业面临分配，获得来自好几个省市不同公务员岗位的选调机会。这次，家人希望他进机关当公务员。觉得这样才配得上北大学历。

“从小就听家里的，但这次有点叛逆，因为自己性格不适应体制，想进社会扑腾一下，但不知道能干嘛，做装修是基于两方面，一是身边有人愿意带我，二是觉得做手艺人自由，那时有理想化，想入行以后开家诚信的装修公司！”“尽管如此，只有想法的孙俊峰依然得先从力工做起。家人当然不同意，争执到最后，孙爸爸气的只留下一句话：你自己做主，我不管你了！”

做工开始也很难，还出过笑话，工长当众说孙俊峰太干净，不像个干活的，于是他每天偷偷把工服踩脏再去工作。大半年后，了解多了，孙俊峰就开始想办法找人一起承包工程，后来自己也成了工长。

“没过几年我就自己带人做了，“家装还可以，风吹不着雨打不着。室外装修就不行了，冬天的时候，我们也得在工地上干活，手冻得全都裂了。”面对镜头，孙俊峰向记者展示手上的伤疤和老茧，现在的他带着工人熟练地搅拌水泥，打孔，批腻子，俨然一副行家把式。只有从厚眼镜中，能看出他当年的学子情怀。

“房子是人生的一件大事，现在人买房子不容易，装修时一定要保质保量，把每个家当作自己的新家来装修，一点也不能马虎。“每接到一个新单子，孙俊峰都会这样和工人说。

现在孙俊峰的队伍与人装修合作，每月能拿下二十多个工地，营业额超过百万，但偶尔，他还需面对他人的不理解。“北大硕士出来干装修工，多没出息，家里钱都白花了。”对此，

孙俊峰也只是憨笑，表情混合了坦承与戏谑，想要质疑他的人要么一时语塞，要么满意地离开了。唯一让他高兴的是，家里对他的选择已经渐渐认可了。

“要不是做装修，我连房子都买不起。”孙俊峰私下对记者说，用装修赚来的辛苦钱，他帮家里改善了居住环境，还置了东西，装修工人对他而言，只是当初创业的起步，“哈下腰来做大事，不必在乎旁人看法！”面对镜头，这个曾经的北大才子，偶尔显露出一点当年的意气。