

# 2023年支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神(精选8篇)

教师演讲稿是教师与学生、家长、同行交流的桥梁和纽带。教师演讲稿的构思和准备是成功演讲的关键，我们应该如何下手呢？接下来，请听小编为大家分享的教师演讲稿范文，希望能够给大家带来一些灵感和启发。

## 支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇一

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

美国著名政治家富兰克林有句名言：“推动你的事业，而不要让你的事业推动你。”今天，我正是为继续推动我无比热爱的银行部门工作而来。能够亲身参与我们银行副行长的公开竞聘，我感到非常幸运和激动。借此机会，感谢银行为我提供这样一个展示自我的机会，也感谢多年来各位领导和同事对我工作的关心、支持和帮助。

近年来，我努力进取，积极做好工作，收到了较好工作效果。我的竞聘优势在于：

第一、我政治素质过硬，具有良好的个人

政治理论素质和业务素质。我经常主动地学习一些党的文件，银行业相关政治理论，业务知识，不断提高自己的政治理论觉悟和业务知识。。我谦虚、谨慎、诚实，乐于助人，廉洁奉公、为人正直，做事讲原则，严格遵守职业纪律。工作中不断加强作风建设，增强服务意识，自觉塑造自身形象，加强部门协调和合作，做到表率为先、享受在后，不以权谋私，不计较个人得失，不投机取巧，不弄虚作假，不欺上瞒下。

## 第二、我具有较强的管理协调能力。

我熟悉银行工作的政策性、法规性，善于通过制定一些规章制度来加强管理。平时工作中我就喜欢看一些管理方面的书，崇尚现代管理理念，我相信这些对我做好以后的工作必将大有裨益。工作中我善于组织协调各个部门之间的关系，善于协调领导和员工的关系。使各项工作在和谐的环境中有条不紊地开展。

## 第三、我爱岗敬业，勇于创新。

自从参加工作的那一天，我就深深地喜欢上了这份工作。并且以极大的热情投身工作。“干一行就要爱一行，爱一行就要专一行”，这是我一贯的工作原则。也正是抱着这样一份责任心投身工作，才使得我在工作中不断进取，取得好成绩。对于银行工作我向来大胆探索，勇于创新，使得工作更加得心应手。奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”参加今天的竞聘我并不是为了寻求职位上的荣耀，我只是感觉自己非常具备统领银行副行长的各项工作的能力，我自信能在这一工作岗位上，发挥出我的个人能力，为我们农发行的辉煌明天出一份力。

各位领导、各位同志，如果能够得到各位的厚爱，让我走上银行副行长的工作岗位，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回馈领导和同志们的支持，具体来讲，我将做好以下几点：

一是服从、服务于大局，认真贯彻落实党的路线、方针和政策，做好助手和参谋。新的岗位上我会认清角色、摆正位置；胸怀全局、抓好工作；既能服从领导，又能独当一面。工作中做到行权不越权，到位不越位，补台不拆台。作为银行副行长，我一定我将不断加强学习，坚决服从组织安排，言行与

上级领导保持一致，自觉地做到讲学习，讲政治，讲正气，讲纪律；我一定会团结全站同志，倾听大家的呼声，多作调查研究，及时准确地掌握各方面工作情况，和大家一起做好银行相关工作。

二、科学、规范的做好日常事务工作。作为银行副行长，承担银行相应管理等职责，是信息传递、政策落实、内外沟通的窗口。既要承担繁琐的事务，又要联系群众，我将根据实际情况，认真落实岗位责任制，提高政治理论素质和业务能力，以确保工作井然有序。

三、搞好队伍建设，提高银行部门的凝聚力和向心力。作为银行副行长，除了抓好份内业务，还应该带好队伍，对银行内成员的成长负责，为他们提供良好的发展空间。首先应多给予他们更多的人文关怀，尽量为银行员工排忧解难。工作上关心，生活上照顾。在银行部门部门里营造一种轻松、和谐的工作氛围。

其次，要利用各种机会，多组织大家进行各种培训，提高他们的素质，在银行部门部门里形成良好的学习氛围。

再次，善于激发干部职工，尤其是年轻职工的工作热情，加强各个成员之间的沟通与协作，增强职工的凝聚力、向心力和团队协作精神。大家拧成一股绳，力往一处使，为经济社会发展做出银行部门应有的贡献！

“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”，如果竞聘成功，我将尽自己所学，和全体同仁一道，齐心协力，共同迎来银行部门工作的美好明天。我将一如既往地做好本职工作，为经济社会发展做出应有的贡献！谢谢大家！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

竞争，是一个永恒的话题。在人类历史乃至整个自然界的进化中，无时无刻不存在着竞争，“物竞天择，适者生存”，达尔文道出了自然进化的法则，从某种意义上说，它是竞争的法则。今天我站在这里参加竞聘，就是想在这一法则中检验一下自己的能力，为我们农发行做更大的贡献。我要感谢在座各位领导能够给我这个机会，我会好好把握。

下面我做一下自我介绍，我叫xx，今年xx岁，中共党员，大专学历，19xx年毕业于xx银行学校毕业。同年被分配到宜宾县农业银行观音营业所从事工商信贷工作，19xx年调到信贷股工作，19xx年8月任宜宾县农行信贷科副科长，19xx年一月调如宜宾县农业发展银行信贷部任临时负责人，同年四月任宜宾县农发行计划信贷部副主任，19xx年升任主任，20xx年十月任横江粮油管理站驻站信贷员，从xx年六月至今我一直从事资金计划及贷款审查工作。

参加工作以来我始终以一种赤诚之心恪守本职，以无限热情开启工作，身后留下的是辛勤的汗水，收获的是丰富的工作经验。过去的工作中也囊括了领导的谆谆教诲和同事的大力支持，今后我将继续孜孜以求，争取做出更大的贡献。应聘银行副行长的职位，我充满希望，也满怀信心。

第一、我政治素质过硬，具有良好的'个人素质。

我接受过良好的教育，有着近七年的党龄，闲暇之余我经常学习一些党的文件，不断提高自己的政治觉悟。我谦虚、谨慎、诚实，乐于助人，廉洁奉公、为人正直，做事讲原则，严格遵守职业纪律。工作中不断加强作风建设，增强服务意识，自觉塑造自身形象，加强部门协调和合作，做到表率为先、享受在后，不以权谋私，不计较个人得失，不投机取巧，不弄虚作假，不欺上瞒下。

第二、我具有扎实的知识丰富的工作经验。

我毕业于四川银行学校，学的是农村金融专业，具有完备的理论知识。参加工作后，新的形式对人员提出了新的要求，为了跟上时代的步伐，我不断加强学习[]20xx年到xx年我在中共四川省委党校经济管理专业大专班学习，知识体系更加完善。我参加工作已经22年了，从事过多种岗位工作，无论做什么我都把工作当作学习积累的过程，从而收获了丰富的工作经验，尤其是信贷方面的，不论是什么业务我都能够游刃有余地做好。

第三、我具有较强的管理协调能力。

我熟悉银行工作的政策性、法规性，善于通过制定一些规章制度来加强管理。平时工作中我就喜欢看一些管理方面的书，崇尚现代管理理念，我相信这些对我做好以后的工作必将大有裨益。工作中我善于组织协调各个部门之间的关系，善于协调领导和员工的关系。使各项工作在和谐的环境中有条不紊地开展。

第四、我爱岗敬业，勇于创新

自从参加工作的那一天，我就深深地喜欢上了这份工作。并且以极大的热情投身工作。“干一行就要爱一行，爱一行就

要专一行”，这是我一贯的工作原则。也正是抱着这样一份责任心投身工作，才使得我在工作中不断进取，取得好成绩。对于银行工作我向来大胆探索，勇于创新，使得工作更加得心应手。

奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”参加今天的竞聘我并不是为了寻求职位上的荣耀，我只是感觉自己非常具备统领银行副行长的各项工作的能力，我自信能在这一工作岗位上，发挥出我的个人能力，为我们农发行的辉煌明天出一份力。

各位领导、各位评委，如果能够得到各位的垂爱，让我走上银行副行长的工作岗位，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回馈领导厚爱 and 同志们的支持。

作为一名副行长，既是行长的“二传手”，又是分管工作的“主攻手”，我将履行好协助、协调、协作的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务。

一是以强烈的配合意识当好助手。揽事不揽权，到位不越位。

二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识当好参谋。结合上级的要求和分管的工作，摸实情、找差距，及时提出新思路、新办法、献计献策。

三是要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。和其他同志等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

## **支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇三**

尊敬的各位领导，同志们：

大家好！

我很荣幸自己赶上了这次挑战自我、展示自我的大好时机，使我有时机争取一个我喜欢且需要我的工作岗位。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经历日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，我觉得自己有信心也有才能担任一名银行支行行长，能做好应该履行的职责。这次我竞聘支行长，主要是基于以下三方面的考虑：

是否能积极主动配合全局，勇于创新具有较强组织才能和良好素质修养；

是否擅长博采众长带着大家团结一致、万众一心、协调工作领导集体。对工作职责的清醒认识和明确定位使我在思想上做好了迎接挑战的准备。重要的是我可以站在全局的角度，全方位地考虑问题，并说出自己的想法，也许有利于推进支行的工作开展。管理是金融行业的生命，严管理才能真正出效益，严管理才能防范和化解金融风险。为确保各项工作的顺利开展，及圆满完成上级行下达的目的任务，我将严格按照上级行规定，强化内部管理：一是改革完善经营机制。根据上级行精神，努力健全完善经营机制，理顺和完善市场拓展机制，为完成各工程标工作任务夯实经营管理机制根底。二是开展经营管理自查自纠工作。强化内部管理，落实从严治行，全面开展经营管理的自查自纠工作。对检查中发现的财务收支、财务核算、信贷管理等方面存在的问题，逐项进展纠正，及时落实整改措施，确保各项工作合法合规。

效劳是银行永远的主题，我会始终把效劳品质的提升作为树立品牌形象、提升核心竞争力的重要工作来抓。在工作中推出多个与效劳有关的贯穿全年的主题活动，从明确客户效劳的工作重点，深化挖掘客户效劳工作的内涵，细致解客户的

效劳需求入手，查找日常工作中需要改进、改善的地方。并通过这些活动的开展，进一步进步整体效劳质量，提升效劳程度，为广阔客户提供更加细致、体贴的金融效劳，以求获得客户的普遍满意。

三是加强专业文化建立，组织员工认真学习、宣传上级行制定的专业文化理念，要求员工牢记本专业文化理念，强化员工对专业文化理念的认知度和理解力，并结合工作实际和专业特点，积极培育具有专业特色、符合现代银行要求的客户效劳文化，实在做好本职工作。

加强金融风险防范，把合规管理、合规经营、合规操作落到实处，使内控意识和内控文化浸透到每一位员工思想深处，使内控成为每位员工的自觉行为，深化对合规操作的认识，学习和理解规章制度，增强执行制度的才能和自觉性，形成事事都符合守法合规的工作标准，理解和掌握内控要点，及时发现并消除存在的金融风险，通过合规守法，保证银行资产平安，实现最大效益。各位领导、同志们，也许今天我的演讲并不动人、也并不精彩，但我一定会以自己热诚的心和实际行动奉献给我所热爱的邮政储蓄事业，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向在座的各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作。因为结果并不是目的，可以参与，可以在参与中检验自己的才能、程度，鼓励自己更加发奋有为地做好工作，以此报答邮政系统我们大家庭的每个成员，才是应有的目的。我的演讲完了，谢谢大家！

## **支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇四**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们

的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。我叫\_\_\_\_\_，今年\_\_\_\_岁，中共党员，大专学历。19\_\_\_\_年毕业于\_\_\_\_银行学校毕业。同年被分配到宜宾县农业银行观音营业所从事工商信贷工作，19\_\_\_\_年调到信贷股工作。19\_\_\_\_年8月任宜宾县农行信贷科副科长，19\_\_\_\_年一月调如宜宾县农业发展银行信贷部任临时负责人，同年四月任宜宾县农发行计划信贷部副主任，19\_\_\_\_年升任主任，20\_\_\_\_年十月任横江粮油管理站驻站信贷员，从20\_\_\_\_年六月至今我一直从事资金计划及贷款审查工作。

竞争，是一个永恒的话题。在人类历史乃至整个自然界的进化中，无时无刻不存在着竞争，“物竞天择，适者生存”，达尔文道出了自然进化的法则，从某种意义上说，它是竞争的法则。今天我站在这里参加竞聘，就是想在这一法则中检验一下自己的能力，为我们农发行做更大的贡献。我要感谢在座各位领导能够给我这个机会，我会好好把握。

参加工作以来我始终以一颗赤诚之心戍守本职，以无限热情开启工作，身后留下的是辛勤的汗水，收获的是丰富的工作经验。过去的工作中也囊括了领导的谆谆教诲和同事的大力支持，今后我将继续孜孜以求，争取做出更大的贡献。应聘银行副行长的职位，我充满希望，也满怀信心。我的信心主要来源于以下几点优势：

第一，我具有比较全面的经济理论知识。

工作以来，我没有放弃任何学习的计划，而是不断的努力不断的提供，曾多次参加进修学习班，并于\_\_年取得了会计本科学历，使我的理论知识更上一层楼。同时，十几年的金融生涯，系统的学历教育和实践，使我具有多学科的专业知识结构，比较全面地了解和掌握了经济、金融、法律知识，熟悉银行相关业务的操作流程，对新知识、新业务的认知和接受理解力较强。这些为我继续做好下一步工作提供了可靠的保障。

第二，我具有丰富的工作经验。

我从参加工作到现在已有十几年的时间，工作以来，我曾在多个岗位上历练过，每一次的工作变迁对我的人生都是一次飞跃，对我个人都是一次宝贵的经验积累，更为重要的是我有九年的农村工作经历。我从普通员工到客户经理，从不同岗位之间的差别形成万向刺激，造就了我开阔的思路，多角度、多层次的拓展技巧及屡试屡爽的营销关系，使我具有了综合性“相当强”的能力，我“相当”自信。

第三，我具有较强的管理能力。

我能够将工作中获取的“土办法”同现代管理理念相结合，使员工有“谁动了我的奶酪”的危机感和“细节决定成败”的责任感，能科学地配置人力资源，统筹组合，实现资源最大化的配置。同时，多年的工作经历，使我具备了较强的管理能力和综合协调能力，对领导一职有较深刻的理解。也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。这些都更加坚定了我扎根于农行，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好工作的决心。

奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”参加今天的竞聘我并不是为了寻求职位上的荣耀，我只是感觉自己非常具备统领银行副行长的各项工作的能力，我自信能在这一工作岗位上，发挥出我的个人能力，为我们农发行的辉煌明天出一份力。各位领导、各位评委，如果能够得到各位的垂爱，让我走上银行副行长的工作岗位，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，具体来讲，我将做好以下几点：

## 一、摆正位置，转变角色到位。

作为一名副行长，既是行长的”二传手”，又是分管工作的”主攻手”，我将履行好协助、协调、协作的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务。一是以强烈的配合意识当好助手。揽事不揽权，到位不越位。二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识当好参谋。结合上级的要求和分管的工作，摸实情、找差距，及时提出新思路、新办法、献计献策。三是要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。和其他同志等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

## 二、加强粮油收购资金管理

继续把支持粮食流通作为自己的第一要务，大力支持粮食储备体系和流通体系建设，在维护农民利益和社会稳定，确保国家粮食安全的同时，加大对粮棉油产业化龙头企业的支持力度，增加和扩大中间业务，有力地促进“三农”发展，实现宏观调控目标。加强对粮棉油收购资金管理，确保农副产品收购资金供应。此外还要认真做好收购资金管理工作，采取有效措施，迅速改革粮食收购资金管理方式，对粮食企业自主经营收购和调入粮油所需资金，按照市场化要求，把握信贷重点，加大投入力度，全力支持夏秋粮油收购。

## 三、培植新客户、大力开拓多种业务。

我将筛选出能与我行信贷支持相配套又有发展潜力的企业，培植新的客户，拓宽收息渠道。积极开办粮油产业化龙头企业和粮油加工企业、其他粮食企业的贷款业务。做好业务范围内企事业单位的存款和协议贷款、同业存款等。两眼向外，向大力发展中间业务，在总结代理保险、代理资金结算、代收支付工作经验的基础上，着眼企业和我行自身两大资源，探索新的中间业务发展方向，促使员工树立效益兴行意识。

我将通过以上努力让保险代理收入突破\_\_\_\_\_元，实现全年粮油收购、调销、储备贷款达到\_\_\_\_\_元，投放粮油收购贷款\_\_\_\_\_元，使我行在全年实现经营利润\_\_\_\_\_元，实现帐面利润\_\_\_\_\_元。

尊敬的各位领导，评委，“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要实现上面的工作目标，光坐而论道、纸上谈兵是无济于事的，重要的是脚踏实地地去干。如果承蒙大家的厚爱，给我一个施展才华、发挥潜能的平台，我将全力以赴，以切实的行动，来回报大家的信任！

它山之石可以攻玉，以上就是为大家带来的10篇《银行支行副行长竞聘演讲稿》，您可以复制其中的精彩段落、语句，也可以下载doc格式的文档以便编辑使用。

## 支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇五

尊敬的各位领导、评委们、同事们：

大家好！

竞争，是一个永恒的话题。在人类历史乃至整个自己界的进化中，无时无刻不存在着竞争，“物竞天择，适者生存”，达尔文道出了自然进化的法则，从一定意义上说，它是竞争的法则。今天我站在这里参加竞聘，心里非常激动。我要感谢在座各位领导能够给我这个机会。下面我向各位评委和领导汇报一下我竞聘副行长的优势。

首先，简单地介绍一下我自己。

我今年40岁，学历，共产党员，现担任办公室主任、兼人力资源部经理。在长年的银行工作中，我积累了丰富的工作经验和锻炼了较强的领导组织能力。在工行工作其间，主要负责

县支行行政事务，后勤保障，及人力资员工作，为支行各项任务地完成提供了有力的保证。并献计献策为支行的人力资员配置进行优化组合从而产生了很好的效益，多次被市、县行评为先进工作者、工会积极分子，优秀团支部书记。

今天之所以敢走到讲台上，竞聘，我认为我已经具备了竞争这一岗位的许多优势，我有能力，有信心，有决心胜任这个职位。我的优势主要有：我的优势主要有：

### 1、思想进步，政治素质过硬。

我在银行战线上工作已经整整了。在这11年的工作生涯中，我注重加强自身政治修养，做事坚持原则，思想进步，生活作风正派，工作遵纪守法，深受行领导和同事们的信任。此外，我还认真学习和领会国家关于银行业发展的路线、方针和政策，增强金融工作者的使命感和责任感，牢固树立金融工作者的形象，自觉履行一名共产党员的义务，努力使自己在政治上与党中央保持高度一致。

### 2、熟悉银行业务，严谨踏实的工作作风。

### 3、具有较强的领导能力和组织协调能力。

我在部队期间，曾多次任领导岗位。部队生涯使我具备了良好的综合协调能力和管理能力。同时，11年的工作实践，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心，为下步工作开展打下了坚实的基础。

### 4、我具有担任副行长的信心和决心。

信心和决心是事业的保证。办任何事情只要有信心和决心就

没有什么做不好、干不好的。多年来，我长期从事银行管理工作，对银行的各个管理业务、业务流程我都非常熟悉。工作以来，我一直兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心地工作，在各个方面都取得了较大成绩。凡是我想做的事情都做的好了，凡是我想做好的事情都做好了。11年来，县工行良好的政风和领导的教导和培养，使我从一个刚退役的志愿兵成长为一名年轻的中层干部，199?年并光荣的加入到了中国共产党的行列。在工行多个岗位的工作经历，使我在政治觉悟、思想水平、工作能力等方面都有了不同程度的提高。做好一名出色的副行长我还是相当有信心的！

如果领导们信任我，让我走副行长的工作岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导、同事们汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做如下工作：

第一，真诚讲团结，积极协助行长开展工作。同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，胸怀全局，当好参谋，服从领导，当好助手，协助行长做好业务工作和本行工作人员的管理工作以及思想政治工作。在工作中和生活上一定要平易近人，努力做到说真话，办实事，求实效。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

第二，民营企业存款，两手都要抓，都要硬。我行主要业务大多都是民营企业客户，如何抓好民营企业存要做好员工的安全教育和业务培训工作。通过制定学习培训制度，定期组织员工进行安全教育，树立安全工作只有100分的意识，保障不出丝毫事故。加强员工业务操作及规章制度的学习，带领职工加强专业技能锻炼，提高守押人员素质；同时还要定期举办预案演练，以提高处理各种突发事件的能力。

第三，提高两个意识，加强一个执行。两个意识是指服务意识和安全意识。提高服务意识，是要提高对网点的服务意识，

想法设法提高守押中心的服务水平。安全是农行业务正常营运的基础和保障，事关人的人身安全、生命健康以及国家财产安全，所以要提高守押中心全体人员的安全意识，安全保卫工作必须做到全员参与，人人皆知，要把创安全、保平安变成广大员工的自觉行动。一个执行是我将带头严格执行落实国家有关部门及农行制定的有关金库管理的各项规定及管理制度，使各项规定和制度落到实处，以此来保证守押中心工作的顺利开展。

“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，但我又深深知道，竞争就有风险，如果我不能被聘用，将保持一颗平常心，一如既往，干好本职工作，对于我所衷心热爱的银行事业，“千磨万击终无悔，献身何惜人憔悴”！

最后，我想说，各位领导，同志们：作为守押中心副主任，目前或许我不是最优秀的，但我将一定做最努力的。请考验我，信任我。

谢谢大家！

## 支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇六

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

竞争，是一个永恒的话题。在人类历史乃至整个自然界的进化中，无时无刻不存在着竞争，“物竞天择，适者生存”，达尔文道出了自然进化的法则，从一定意义上说，它是竞争的法则。今天，我站在这里，向大家简要地汇报我的思想和基本情况，感到非常激动。值得欣慰的是，在座的有的是我的领导和同事，是我多年工作和生活中的良师益友，大家在日常生活中对我的了解，已经超过了我今天发言陈述。如

果说十多年来我能有所进步的话，那也是各位领导和同志的指导、帮助和支持、关心的结果。

首先，简单地介绍一下我自己。

我今年xx岁，共产党员，现任办公室主任、兼人力资源部经理。xx年至xx我在部队服役，服役期间，多次被师、团嘉奖，荣立三等功两次。xx年我被分配到中国银行工作。在银行工作期间曾任办公室副主任、人秘部副经理、办公室主任、兼人力资源部经理等职务。在银行工作十一年来，我对银行的各项工作有了较熟悉的把握，自己更加坚定了做好本职工作的信心。在常年的工作中，我积累了丰富的工作经验和领导组织协调能力。特别是我担任县支行人力资源部经理期间，负责后勤保障及人力资源工作，为支行各项任务的完成提供了有力的保证。同时，我献计献策为支行的人力资源配置进行优化组合，也产生了很好的效益。本人多次被市、县行评为先进工作者、工会积极分子，优秀团支部书记等诸多荣誉称号。

今天，之所以站在这里，参加竞聘副行长这个职位，是因为我具备了以下优势。

### 1、思想进步，政治素质过硬。

在十一年的工作生涯中，我注重加强自身政治修养，做事坚持原则，生活作风正派，工作遵纪守法、吃苦耐劳，深受行领导和同事们的信任。此外，我还认真学习和领会银行事业发展的路线和政策，牢固树立金融工作者的责任和形象，自觉履行一名共产党员的义务，努力使自己在政治上与党中央保持高度一致。

### 2、具备扎实系统的金融理论及营销知识。

我知道，做好银行工作，光靠热情是远远不够的，还需要具

有扎实的理论知识，这样做起工作来才能左右逢源，游刃有余。虽然我是军人出身，但是自从踏上银行工作岗位以来，我就没有放松对知识的学习，因为我知道，我的专业知识还差的很远很远。要想做好银行工作，就必须尽快的具有扎实的金融知识。十一年来，我从来没有停滞过学习，正所谓“活到老学到老”。我先后自学了《货币银行学》、《经济法》、《财务管理》等多门专业金融知识。此外，为把自己培养成具有现代银行综合素质人才，我还自学了《市场营销学》、《行政管理学》、《人力资源与管理》等多学科的知识。通过十多年来的不间断学习和工作实践，夯实了自己的业务功底，具备了系统地分析、解决问题的能力，已经具备了现代商业银行复合型人才所具备的综合素质。

### 3、我善于团结同志，有全局观念。

我从小受到良好的传统教育，因而培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。对领导、对同志胸怀坦荡，有意见当面提，不搞小动作，不搞小团伙，不但能团结与自己意见相同的人，也能团结与自己意见不相同的人；工作中一方面讲党性、讲原则，说话办事不看来头、不看风向，敢于表露自己的不同意见；另一方面又顾全大局，服从上级和行领导的决定。所以不论自己在哪里最终都能与任何类型的领导和同志友好相处，共同做好工作。

### 4、具有较强的领导能力和组织协调能力。

我有6年中层领导工作的历练，历任办公室副主任、人秘部副经理、办公室主任、兼人力资源部经理等职务。多年的支行机关中层领导工作，使我具备了较强的管理能力和综合协调能力，对领导一职有较深刻的理解。同时，十一年的支行工作实践，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技

能，做好每份工作的决心，为下步工作开展打下了坚实的基础。

## 5、我具有担任副行长的信心和决心。

信心和决心是事业的保证。办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不了的，没有什么干不好的。多年来，我兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心的工作，在各个方面都取得了很大成绩。凡是我想做的事情都做的好了，凡是我想做好的事情都做好了，工作成绩大家有目共睹。十多年来，行领导的教育和培养，使我从一个退役军人成长为一个现代银行人。多个岗位的工作经历，使我在政治觉悟、思想水平、工作能力等方面都有不同程度的提高。所以，我有信心和决心当好副行长。

如果领导们信任我，让我走上副行长的工作岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做如下工作：

第一，真诚讲团结，积极协助行长开展工作。同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，胸怀全局，当好参谋，服从领导，当好助手，协助行长做好分管业务工作和支行员工的思想政治工作。在工作中和生活上一定要平易近人，努力做到说真话，办实事，求实效。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

第二，对民营企业存款，两手都要抓，都要硬。我行主要业务是民营企业客户，如何抓好民营企业存款至关重要。我认为，应一手抓当前我行的信贷机制，一手抓一体化金融服务，并且两手都要硬。我行应由被动式的担保抵押贷款走向主动的信用贷款，并对贷款进行跟踪调查。积极开放对民营企业的存款政策，加大宣传力度。另外，我认为还要审时度势对

中小企业推出（“鸿业成长贷款”客户可根据本单位推出的贷款项目自己添写或者就用这个）。而推出这项贷款目的就是为成长中的中小企业，其中大部分是为我县民营企业提供更为便捷、贴身的资金支持和相关服务。贷款期可以长达？年，并配套提供投资理财、本外币结算、贸易融资等一体化金融服务，使我县民营企业大大降低贷款门槛。只有这样，我们才能抓住民营企业老板的心。

第三，提高两个意识，加强一个执行。两个意识是指服务意识和营销意识。提高服务意识，是要提高对客户的服务意识，想法设法提高我行工作人员的服务水平。营销意识是加强员工营销意识。我行同企业一样都需要营销理念。业务不是在家里等的，让行的每个人都动起来，积极鼓励员工走出去，时刻关注民营企业，把银行营销用到民营存款上去，建立我行存款营业额奖励制度，对每月存款超过？？元营业额的员工加大奖励报酬，并对存款多的企业建立一系列优惠政策，（比如贷款方面）。一个执行是我将带头严格执行落实国家有关部门及工行制定的有关银行管理的各项规定及管理制度，使各项规定和制度落到实处，以此来保证银行各项工作的顺利开展。

第四、努力使自己做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办的工作作风。工作中做到严格要求，严密制度，严守纪律，要以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事团结，办事讲效率，用人不疑。用真情和爱心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分的尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们像圆规一样，找准自己的位置；像尺子一样公正无私；像太阳一样，给人以温暖；像竹子一样每进一步，小结一次。

“千磨万击终无悔，献身何惜人憔悴”，参加工作十一年以来，不论是以前还是现在，我都没有碌碌无为，我也不随波

逐流，我始终坚持堂堂正正做人，踏踏实实办事，兢兢业业工作，曾为自己也为集体赢得了不少荣誉，但这一切都离不开支行领导的关怀和教诲，离不开同志们对我的关心和支持。此刻，我站在这里参加竞聘，如果能当选，我将绝不辜负领导和同志们的厚爱，我想，有领导的关心、帮助和同志们的支持，我一定会干好的。

谢谢大家！

## 支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇七

尊敬的各位领导、各位评委：

首先，我要感谢组织和领导给了我们这样一个难得的机会，让我们能够在此次改革中充分展示自己，也对自己的能力进行一次检验。

我竞争的是支行副行长职务。下面，我就个人情况和对支行副行长的工作思路向各位领导、评委作一简要汇报。

一、我竞争的条件：

今天，之所以站在这里，竞聘副行长这个职位，是因为我具备了以下优势。

1、思想进步，政治素质过硬，具有团队协作精神。

在十年的工作生涯中，我注重加强自身政治修养，做事坚持原则，生活作风正派，工作遵纪守法，吃苦耐劳，团结同志，深受行领导和同事们的信任。此外，我还认真学习和领会银行事业发展的路线和政策，牢固树立金融工作者的责任和形象，努力使自己在政治上与党保持高度一致。

2、具备扎实系统的金融理论及营销知识。

自从踏上银行工作岗位以来，我就没有放松对知识的学习，我先后自学了《货币银行学》、《经济法》、《财务管理》等多门专业金融知识。此外，我还在光岳论坛，1998年第三期和20\_年第四期，分别发表了《关于建设好小型金融机构的几点建议》、《商业银行信贷管理应从源头抓起》等学术论文，得到了有关专家的一直好评。在业余时间里，我还自学了《市场营销学》、《行政管理学》、《人力资源与管理》等多学科的知识。通过十多年来的不间断学习和工作实践，夯实了自己的业务功底，具备了系统地分析、解决问题的能力，已经具备了现代商业银行复合型人才所具备的综合素质。

### 3、具有丰富的工作经验和较好的工作业绩。

自95年初，我在做好出纳、会计等本职工作的同时，并成功地独立开发了电信鲁通公司，移动通信公司两个千万元大户，山东马坊煤矿过五百万元正常定期存款的跨区域中等客户。加入华夏银行以后，积极利用信贷杠杆作用，充分挖掘有贷户的综合回报率，使聊城市公路工程总公司第一工程处，由年初80万的存款，逐步攀升到目前日均存款560万元，实点最高达890万元，累计开具各种银行信贷证明1.1亿元。20\_年，我通过多种渠道、摸清有关信息的基础上，使财政局这一重点黄金客户得以巩固和稳定，由年初6千万的存款逐步增加到实点24693万元。为营业部和我行顺利完成存款计划奠定了坚实的基础。

### 4、具有较强的领导、协调、沟通能力。

可以说这十多年的支行工作实践，使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。特别是在基层科长的管理岗位上，更加锻炼了我的领导、组织、协调能力及良好的团队合作精神。我曾成功的组织过营业部客户经理的业务学习和培训工作。这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌

握技能，做好每份工作的决心，为下步工作开展打下了坚实的基础。

## 二、工作设想及岗位承诺：

如果领导们信任我，让我走上副行长的工作岗位，我将做到：

第一，当好助手，积极协助行长开展工作。

第二，对机构类客户、企业存款，两手都要抓，都要硬。我行主要业务是机构类客户和企业客户，如何抓好机构类客户和企业存款至关重要。我认为，应一手抓当前我行的信贷机制，一手抓一体化金融服务，并且两手都要硬。我行应由被动式的担保抵押贷款走向主动的信用贷款，并对贷款进行跟踪调查。积极开放对民营企业的存款政策，加大宣传力度。

第三、提高两个意识，加强一个执行。两个意识是指服务意识和营销意识。提高服务意识，是要提高对客户的服务意识，想法设法提高我行工作人员的服务水平。营销意识是加强员工营销意识。我行同企业一样都需要营销理念。业务不是在家里等的，让行的每个人都动起来，积极鼓励员工走出去，时刻关注各大企业，把银行营销用到民营存款上去，建立我行存款营业额奖励制度，对每月存款超过？元营业额的员工加大奖励报酬，并对存款多的企业建立一系列优惠政策，（比如贷款方面）。一个执行是我将带头严格执行落实国家有关部门及我行制定的有关银行管理的各项规定及管理制度，使各项规定和制度落到实处，以此来保证银行各项工作的顺利开展。

第四、努力使自己做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办的工作作风。工作中做到严格要求，严密制度，严守纪律，要以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事团结，办事讲效率，用人不疑。用真情和爱

心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分的尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。

“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，但我又深深知道，竞争就有风险，如果我不能被聘用，将保持一颗平常心，在自己的工作岗位上做出成绩，为华夏银行的发展壮大做出贡献。

我的竞聘稿到此结束，谢谢大家！

## 支行副行长竞聘演讲稿具有较强的敬业精神篇八

尊敬的各位领导、评委：

大家好！

今天，我能够亲身参与我们中国银行支行副行长一职的公开竞聘，我感到非常幸运和激动。借此机会，感谢行领导为我提供这样一个展示自我的机会，感谢多年来各位领导和同事对我工作的关心、支持和帮助。

我叫##，今年38岁，本科学历，在中国银行已工作了17年了。入行以来我先后从事过储蓄、会计、大堂经理、客户经理等工作，1994年入行从代办员做起，感谢省行和市行的好政策##年通过优秀派遣员工考试转为正式员工，是中国银行给了我成长和成功的舞台，对中国银行我有着深厚的感情。我现任岳阳分行营业部客户经理，现竞选岳阳分行营业部营销副主任的职位。

其主要职责是：协助主任履行管理职能，辅助决策，参与决策。协助主任处理好日常事务，当好主任的参谋与助手，完成市行下达的各项指标任务。

我竞聘这个职位具有诸多优势：

一、是我具有诚实正直的人品和责任心强。在工作中我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入，工作积极肯干。

二、是具备较强的工作能力和业绩突出。本人的客户资源优越，营销能力强，与客户沟通、协调能力较强，近三年在完成营业部的各项业务指标上名列前茅，今年存款揽存日平达2000万元。工作得到大家的一致认可，近三年绩效被评a+和a各一次。

三、是勤奋好学，业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我从事过多岗位的工作锻炼，无论是在业务学习中，还是在业务治理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向领导学习，向专业人士学习，向同行学习，向实践学习，不给自己留疑问，熟练掌握了储蓄、会计、信贷等岗位的各项规章制度和业务流程。

虽然，我在各方面都非常努力，但也深深知道自身的不足，没有从事过管理工作。

我想，副主任不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我会继续在新的岗位上做出更大贡献。具体我将在以下几个方面做好我的工作：

一、突出重点，举一反三。市行给支行下达的任务达到几十项，我认为主要指标才是工作中的重点。在绩效考核体系中有些指标的重要性不仅仅体现在自身所占权重大，还体现对其他指标有杠杆作用。存款、个贷、中间收入三大指标就是支行工作的重点。把这零售贷款和存款搞上去了，中间收入和效益指标自然就上来了。明年营业部的工作将突出的就是公司存款、零售贷款两大指标。

达的指标和任务，每个人对自己的指标、薪酬和绩效也要做

到心中有数，在整个集体形成多劳多得，健康向上的绩效文化，这样就可以达到明确岗位职责，理顺工作流程，激发工作热情，提高工作效率的目的。

三、是大力拓宽业务，促进有效发展。发展才是硬道理，维护好现有的优质客户，充分利用现有的资源，加大对外宣传力度，大力推行客户营销战略，充分挖掘潜在的客户资源。针对不同客户提供差别服务，站在客户的角度为其提供方便。现有市场寸土不让，潜在市场寸土必争。总之，要充分挖掘我行的潜力和优势，争取在吸收存款，发放贷款和银行中间业务方面能够遍地开花，齐头猛进。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如选择了我，我坚信自己有能力在副主任的岗位上做出更大的成绩，我都将一如既往地勤奋学习、努力工作。

谢谢大家！

竞聘人：##