

集团招商人员试用期工作总结 集团招商 人员试用期个人工作总结(优质8篇)

会计是一门需要负责、细致和精确的专业，对数字的敏感性和准确性要求较高。【药师工作总结】在过去一段时间里，我充分利用各类学术资源和杂志，及时了解了药品的最新信息和研究成果，不断提升自己的专业水平和知识能力。通过参与学术会议和培训，我与学界的专家建立了良好的合作关系，得到了很多指导和建议。

集团招商人员试用期工作总结篇一

本站发布集团招商人员试用期优秀个人工作总结，更多集团招商人员试用期优秀个人工作总结相关信息请访问本站工作总结频道。

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里您们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了帅新集团人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了帅新集团人作为拓荒者的艰难和坚定。在对您们肃然起敬的同时，也为我有机会成为帅新集团的一份子而惊喜万分。

几个月前，一群大胆创新、勇于开拓的团队来到东莞这片土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我

的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对帅新集团的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商人员一职的认识也仅局限于招商家过来经商。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

记得初到帅新集团时，我拿到的第一份资料就是帅新集团的一期招商资料，然而对于黄教授致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了帅新集团的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习*建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与帅新集团的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守帅新集团的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作；平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》

让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的.认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

为了让自己做一个称职的招商人员，我阅读了网上的部分策划案例，以便在以后的策划工作中有所帮助。

xx年年又是一个充满激情的一年，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

- 1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。
- 2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。
- 3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

集团招商人员试用期工作总结篇二

企事业单位为了提高产品销售量，派专人联系大宗的客户，如批发商、医院，从而有了招商专员。今天本站小编给大家为您整理了招商人员试用期工作总结，希望对大家有所帮助。

在区旅游局的指导和关怀下，坚持以“三个代表”重要思想为指导，按照比学赶超争先进、苦干五年争第一的工作要求和奋斗目标，项目招商引资工作整体推进，实现了新的突破，现将一年来的工作情况总结如下：

今年年初，招商部整体纳入开发总公司，真正以市场化运作方式进行对外招商引资工作，并将办公地点设在市中心，优化了办公环境，为招商引资树立起良好的形象。同时完善了公司管理制度，并从社会上吸纳了十余名优秀专业人才，现公司大专以上学历占总人数的70%，本科以上人员占到了50%。

在工作上坚持产业运营、土地运营、资产运营相结合的公司运营理念，利用土地、地热、水面等资源优势，构筑特色，做好特色招商的文章，引入大财团、大项目，全面合作、整体开发，回避投资压力和风险，保证开发的持续性，提高项目运营的核心竞争力。

一年来，我们相继接待了深圳朗钜、中能集团、北京和平鸿源、美国杰诺康(天津)公司、中信集团、和记黄浦、花旗建设、中粮集团、中外贸、中经投资、中石化、浙江莱茵等财团企业和上市公司共计60余组团。并与10余家公司集团签署了合作协议或意向。

今年国家土地审批政策紧缩，致使部分项目建设受到了制约，因此，我们将重点工作放在了盘活现有符合国家政策要求的土地资源上：

今后工作的打算

(一)进一步加强投资软环境建设，强化服务意识，充分发挥招商部门的职能作用，坚持诚信招商，服务为本，打造一流的投资平台，创造良好的招商引资环境，树立“人人都是开放形象，处处都是投资环境”的社会氛围。

(二)着眼于长远发展，兼顾现状，进一步完善地区的城市、土地利用等规划，使这些规划更具可操作性、科学性、合理性。

(三)用好用足税收等优惠政策。在国家、市的政策范围内，结合实际，针对招商引资，在税收、土地、用电用水价格等方面，采用最优惠、灵活的政策，创造优越条件吸引外来客商。

(四)完善项目库，掌握切实准确的项目信息，形成储备一批、洽谈一批、跟踪一批、建设一批、投产一批的梯次结构和良性发展格局，努力把每一个招商引资项目都做扎实、做成功。

在区旅游局的指导和关怀下，坚持以“”重要思想为指导，按照比学赶超争先进、苦干五年争第一的工作要求和奋斗目标，项目招商引资工作整体推进，实现了新的突破，现将一年来的工作情况总结如下：

今年年初，招商部整体纳入开发总公司，真正以市场化运作方式进行对外招商引资工作，并将办公地点设在市中心，优化了办公环境，为招商引资树立起良好的形象。同时完善了公司管理制度，并从社会上吸纳了十余名优秀专业人才，现公司大专以上学历占总人数的70%，本科以上人员占到了50%。

在工作上坚持产业运营、土地运营、资产运营相结合的公司运营理念，利用土地、地热、水面等资源优势，构筑特色，做好特色招商的文章，引入大财团、大项目，全面合作、整体开发，回避投资压力和风险，保证开发的持续性，提高项目运营的核心竞争力。

一年来，我们相继接待了深圳朗钜、中能集团、北京和平鸿源、美国杰诺康(天津)公司、中信集团、和记黄浦、花旗建设、中粮集团、中外贸、中经投资、中石化、浙江莱茵等财团企业和上市公司共计60余组团。并与10余家公司集团签署

了合作协议或意向。

今年国家土地审批政策紧缩，致使部分项目建设受到了制约，因此，我们将重点工作放在了盘活现有符合国家政策要求的土地资源上：

今后工作的打算

(一)进一步加强投资软环境建设，强化服务意识，充分发挥招商部门的职能作用，坚持诚信招商，服务为本，打造一流的投资平台，创造良好的招商引资环境，树立“人人都是开放形象，处处都是投资环境”的社会氛围。

(二)着眼于长远发展，兼顾现状，进一步完善地区的城市、土地利用等规划，使这些规划更具可操作性、科学性、合理性。

(三)用好用足税收等优惠政策。在国家、市的政策范围内，结合实际，针对招商引资，在税收、土地、用电用水价格等方面，采用最优惠、灵活的政策，创造优越条件吸引外来客商。

(四)完善项目库，掌握切实准确的项目信息，形成储备一批、洽谈一批、跟踪一批、建设一批、投产一批的梯次结构和良性发展格局，努力把每一个招商引资项目都做扎实、做成功。

一年来，在党委政府的领导下，本人按照分工，紧紧围绕市委市政府下达给我镇的重大项目、利用外资目标任务，凝心聚力，克难求进，时刻将“招商引资”作为工作中的第一要务，牢固树立“客商就是上帝”的理念，理清自己的工作思路，突出工作重点，带着热情，将自己服务效能放到最好。现将今年以来工作述职如下：

一、努力学习，时刻更新抓好工作理念

注重理论学习，学习党的xx届六中全会精神、省十二次党代会精神。在工作中把思想和行动统一到党代会确定的目标任务、把智慧和热情凝聚到党代会作出的部署要求上来。通过学习，深刻领会党代会的指导思想、主题主线，了解我省率先实行基本现代化目标内涵，领会了党代会对苏南提出的目标定位和工作要求。学习的同时，把党代会精神和当前工作紧密结合，踏踏实实做好本职工作。通过明确我市经济建设目标，推进建设“五个金坛”内容，了解只有牢牢抓住本镇经济运行中出现的矛盾和问题，及时帮助企业解决问题和困难，才能促进本镇经济平稳较快发展，才能完成年度目标任务。

今年以来，招商引资形势发生了深刻变化，土地指标紧张，供需矛盾十分，周边地区经济发展你追我赶，区域优势不分上下，我镇如何打造宣传我们核心优势，在激烈竞争中脱颖而出，已成为我们招商工作中重中之重。这就要求我们在招商工作中不断注重学习先进招商办法和先进理念，只有招商理念不断更新，才能在工作中有成效。本人在工作中，时时刻刻做有心人，不断向经验丰富招商工作人员学习。进一步明确了我镇吸引外商投资的亮点，引进项目的重点，以及园区建设的弱点，做到在同客商介绍朱林投资环境时有的放矢。大力放大宣传道口优势和金西工业园区的区位优势，做到对环境有污染的项目和不符合国家产业政策的项目不谈，真正把科学发展观理念落实到招商引资工作中去。

二、把“诚信”服务贯穿到工作中每一个细节

本着“先交朋友后招商”，把投资商作为自己的朋友，凭着“一诺千金、诚信”原则，本着这样的理念，本人在工作期间，力争带着热情将自己服务效能放到最好，做到不管什么人，在什么时间，只要客商有兴趣到朱林洽谈考察，都认真热情接洽，和招商部门全体同志一起，真正把友情招商、诚信招商落实到具体行动中去，不断获得客商好评，也结识一批朋友。

三、在工作中拓宽思路，招商形式有了新的突破

招商形式多种多样，今年以来，我们在学习兄弟乡镇及开发区招商经验基础上，不拘原来招商方式，做到“走出去和请进来”相结合，解放思想，放开手脚，全方位多层次开展招商活动，这也是我镇今年招商工作又一个新的突破，我们除了组织参加了常州市政府、金坛市政府组织招商推介活动，同时在上海、深圳、中国台湾服务机构聘请招商代理，×月份组织了招商小分队赴深圳、海南专程招商，走访了×多家企业，发放×多份宣传资料，起到了较好的效果。一方面推介金西工业园区，另一方面让他们了解金坛投资环境，受到良好效果。由于采取多种招商形式，也获得了较多的项目信息，来考察的台商、外商来了一批又一批，营造了良好招商氛围，收集了一批项目信息源。

四、对照全年目标任务，招商引资、重大项目有了新的突破

今年以来，由于招商部门全体人员努力，招商引资工作成效显著，完成工商注册外资×万美元，完成年度计划的×%；实际到帐注册外资×万美元，完成年计划的×%。完成重大项目任务×个，分别为：凡登公司投资×亿元人民币的扩产技改项目；注册×万美元名鹰(常州)环保科技有限公司除尘滤袋项目；江苏固邦复合材料有限公司高性能复合材料项目；江苏亮舟电器有限公司船用防爆灯具项目；江苏常链传动机械有限公司大型链传动项目；金坛阳湖钢业有限公司桥梁支架项目。目前在谈内外资项目×个，是全市在谈项目较多的一个乡镇。

内资方面：全年新办民营企业×家，注册资本×.×亿元；新增个体工商户×户。分别超额完成的全年目标任务。

五、依法行政，廉洁自律，切实维护党委政府形象

工作中时刻注重学习国家法律法规，做到依法行政，对一些不符合国家产业政策法律法规项目坚决拒绝。由于招商工作

的特殊性，来人接待，对外活动较多，本人在工作中严格按照党风廉政建设责任制来要求自己，按照上级纪检部门要求，查找工作中的风险点，做到防微杜渐，并不断增强自律意识。

一是在尽力做好本职工作的同时，要求招商部门人员牢固树立大局意识，牢记招商保密纪律，维护我镇招商人员的良好形象，不做有损影响金坛形象和有损机关工作人员形象的事，不说有损金坛形象的话。

二是工作中从不利用职务上的便利为亲戚和自己请托人谋取利益或违反规定收送现金、有价证券和支付凭证、贵重物品。从不从事个人商业活动，不开展第二职业，不参与赌博活动等有害党员干部形象的事。

一年来，本人除了认真做好自己本职工作，同时围绕党委政府各项阶段性中心任务，认认真真做好驻村工作。在勤政廉政方面，虽然取得了一些成绩，但对照党委政府要求，自我感到有一定差距，特别是在目前经济形势下，围绕招商抓项目，这方面差距较大，这些问题我将在今后工作中不断努力，扬长辟短，争取将自己分管工作做得更有特色。

集团招商人员试用期工作总结篇三

几个月前，一群大胆创新、勇于开拓的团队来到东莞这片土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

集团招商人员试用期工作总结篇四

一年来，在党委政府的领导下，本人按照分工，紧紧围绕市委市政府下达给我镇的重大项目、利用外资目标任务，凝心聚力，克难求进，时刻将“招商引资”作为工作中的第一要务，牢固树立“客商就是上帝”的理念，理清自己的工作思路，突出工作重点，带着热情，将自己服务效能放到最好。现将今年以来工作述职如下：

一、努力学习，时刻更新抓好工作理念

注重理论学习，学习党的xx届六中全会精神、省十二次党代会精神。在工作中把思想和行动统一到党代会确定的目标任务、把智慧和热情凝聚到党代会作出的部署要求上来。通过学习，深刻领会党代会的指导思想、主题主线，了解我省率先实行基本现代化目标内涵，领会了党代会对苏南提出的目标定位和工作要求。学习的同时，把党代会精神和当前工作紧密结合，踏踏实实做好本职工作。通过明确我市经济建设目标，推进建设“五个金坛”内容，了解只有牢牢抓住本镇经济运行中出现的矛盾和问题，及时帮助企业解决问题和困难，才能促进本镇经济平稳较快发展，才能完成年度目标任务。

今年以来，招商引资形势发生了深刻变化，土地指标紧张，供需矛盾十分，周边地区经济发展你追我赶，区域优势不分上下，我镇如何打造宣传我们核心优势，在激烈竞争中脱颖而出，已成为我们招商工作中重中之重。这就要求我们在招商工作中不断注重学习先进招商办法和先进理念，只有招商理念不断更新，才能在工作中有成效。本人在工作中，时时刻刻做有心人，不断向经验丰富招商工作人员学习。进一步明确了我镇吸引外商投资的亮点，引进项目的重点，以及园区建设的弱点，做到在同客商介绍朱林投资环境时有的放矢。大力放大宣传道口优势和金西工业园区的区位优势，做到对环境有污染的项目和不符合国家产业政策的项目不谈，真正

把科学发展观理念落实到招商引资工作中去。

二、把“诚信”服务贯穿到工作中每一个细节

本着“先交朋友后招商”，把投资商作为自己的朋友，凭着“一诺千金、诚信”原则，本着这样的理念，本人在工作期间，力争带着热情将自己服务效能放到最好，做到不管什么人，在什么时间，只要客商有兴趣到朱林洽谈考察，都认真热情接洽，和招商部门全体同志一起，真正把友情招商、诚信招商落实到具体行动中去，不断获得客商好评，也结识一批朋友。

三、在工作中拓宽思路，招商形式有了新的突破

招商形式多种多样，今年以来，我们在学习兄弟乡镇及开发区招商经验基础上，不拘原来招商方式，做到“走出去和请进来”相结合，解放思想，放开手脚，全方位多层次开展招商活动，这也是我镇今年招商工作又一个新的突破，我们除了组织参加了常州市政府、金坛市政府组织招商推介活动，同时在上海、深圳、中国台湾服务机构聘请招商代理，_月份组织了招商小分队赴深圳、海南专程招商，走访了_多家企业，发放_多份宣传资料，起到了较好的效果。一方面推介金西工业园区，另一方面让他们了解金坛投资环境，受到良好效果。由于采取多种招商形式，也获得了较多的项目信息，来考察的台商、外商来了一批又一批，营造了良好招商氛围，收集了一批项目信息源。

四、对照全年目标任务，招商引资、重大项目有了新的突破

今年以来，由于招商部门全体人员努力，招商引资工作成效显著，完成工商注册外资_万美元，完成年度计划的_%；实际到帐注册外资_万美元，完成年计划的_%。完成重大项目任务_个，分别为：凡登公司投资_亿元人民币的扩产技改项目；注册_万美元名鹰(常州)环保科技有限公司除尘滤袋项目；江

苏固邦复合材料有限公司高性能复合材料项目;江苏亮舟电器有限公司船用防爆灯具项目;江苏常链传动机械有限公司大型链传动项目;金坛阳湖钢业有限公司桥梁支架项目。目前在谈内外资项目_个,是全市在谈项目较多的一个乡镇。

内资方面:全年新办民营企业_家,注册资本_._亿元;新增个体工商户_户。分别超额完成的全年目标任务。

五、依法行政,廉洁自律,切实维护党委政府形象

工作中时刻注重学习国家法律法规,做到依法行政,对一些不符合国家产业政策法律法规项目坚决拒绝。由于招商工作的特殊性,来人接待,对外活动较多,本人在工作中严格按党风廉政建设责任制来要求自己,按照上级纪检部门要求,查找工作中的风险点,做到防微杜渐,并不断增强自律意识。

一是在尽力做好本职工作的同时,要求招商部门人员牢固树立大局意识,牢记招商保密纪律,维护我镇招商人员的良好形象,不做有损影响金坛形象和有损机关工作人员形象的事,不说有损金坛形象的话。

二是工作中从不利用职务上的便利为亲戚和自己请托人谋取利益或违反规定收送现金、有价证券和支付凭证、贵重物品。从不从事个人商业活动,不开展第二职业,不参与赌博活动等有害党员干部形象的事。

一年来,本人除了认真做好自己本职工作,同时围绕党委政府各项阶段性中心任务,认认真真做好驻村工作。在勤政廉政方面,虽然取得了一些成绩,但对照党委政府要求,自我感到有一定差距,特别是在目前经济形势下,围绕招商抓项目,这方面差距较大,这些问题我将在今后工作中不断努力,扬长辟短,争取将自己分管工作做得更有特色。

集团招商人员试用期工作总结篇五

一直以来，我始终坚持学习邓小平同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与帅新集团的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守帅新集团的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作；平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破伦希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

集团招商人员试用期工作总结篇六

20xx年3月25日，我进入了xx集团，开始了毕业后的第一份工作。工作的时间总是过得特别快，转眼间，已过了试用期三个月。在这三个月里，随着每天发生的一点一滴，总是不断的让我感受到xx是一个尊重理解的团体，是一个温暖和谐的大家庭。

就从面试说起吧，那天不小心闯入了二楼生产车间，隔着玻璃窗看到里面每个人都戴着帽子口罩，专心致志的工作。上到四楼，前台非常礼貌热情，走廊、办公室里看到大家相互间遇到都会点头微笑，每个人脸上都挂着和睦的笑容。特别

是孙总的笑容，还有柔和的语气，是那么的和蔼可亲。顿时，我在心里就认定这一定是个好领导，这家公司一定是个好公司。

刚开始上班，就赶上公司的一次大型活动——产学研基地揭牌仪式，我们又是准备会议物资，又是布置场景，同时还穿上漂亮喜庆的礼服担任礼仪。为了第二天的会议活动，我们中心的人个个都自愿留下来加班，忙得不亦乐乎，这正是体现了xx人的工作作风，敬业忠诚才能高效。廖主管说这样的活动还不是最忙的时候，这让我感受到了公司强大的综合实力，也第一次体会到工作带来的充实感。每天早上按时起床，去食堂吃早餐，然后在操场排队做集团晨操，通过晨操可以振奋一下精神尔后开始一天的工作。忙完了一天的工作，傍晚时分，跟同事一起散步，听着球场上传来拍打篮球的声音，仿佛置身在校园里。

在xx工作很开心，每当自己投入了时间跟精力完成了一样工作时都会充满成就感，就像整理装饰完“工友和谐家园”，恢复了明窗净几的借阅环境，每次进入图书室都觉得分外温馨。

当然偶尔也会有不顺心的事，比如不喜欢去杂物间，因为里面物品乱七八糟的而且特别热，他们都称之为桑拿房。每次去里面找东西是比较无奈的事，因为物品摆放很杂乱，所以很难找，找不到又心急。直到有一天终于下定决心去进行整理，现在里面也变得豁然开朗了许多。最重要的是通过自己整理了一遍，便清楚了里面有哪些物资，放在哪个位置。在开心之余，心里也由生出几分愧疚，管理和熟悉公司的活动物质是作为企业文化文员最基础最本质的工作，不应该因为之前很乱就不去整理，不去整理怎么能清晰的知道有哪些物品以及摆放在哪呢？又怎么能在急需要用的时候立刻拿出呢？纵使呆在里面很难受，只要下定决心，一鼓作气，很快就能完成。以后在工作里一定不能偷懒，不能怕苦存侥幸心理，这是对工作极不负责的表现，也降低了自己的工作效率和质

量。

当然，在个三个月以来，我发现自己工作方面也存在很多不足之处，不善于去总结经验，不善于从错误中去吸取教训，不懂得去寻找更加便捷的解决问题的方法，不懂得去追求效率·····所以，希望今后的日子，在自己的努力和大家的帮助下，可以慢慢提升自己。在此，我也跟孙总汇报一下三个月以来的工作内容如下：

一、负责相关费用的申报。部门或公司活动的费用产生需要填写费用单冲账或预支单预取，将其相关明细附费用单后面上交给财务。费用报销的形式分现金、汇款、冲账。这些需要在备注栏里注明。附于后面的明细分为发票、收据、证明，发票和收据不能放在同一费用单后，要分开填写。所有上交的费用单都需要在账目上做详细的登记，费用报销下来以后也需要在账目上做相应的注明。填写费用单需要细心，做好登记。

二、相关集团行文的归档及部门行文的张贴，宣传栏的日常维护，及时更新宣传内容。每一期的翔报要第一时间贴上去，直到更换下一期的翔报，活动公告一般在活动结束后撕掉，普通行文三天后撕掉，表扬信及倡导方面的可以贴一个星期。

三、每期翔报的发行及存档。首先，打印《翔报》寄送信封。翔报是xx与客户们进行沟通的重要方式之一，每一次寄发翔报，都需要一系列的准备工作。首先是打印寄送的信封。每一次我都会在打印之前与各部门进行电话沟通，确定是否需要更新数据，调整寄送名单；再将寄送数据进行链接，做好相应的信封准备工作。接下来，就是工作的重点之一——做好翔报的封装工作，并对不同区域的寄送信封进行分类并统计数量。按照不同的寄送地区进行分类，并登记。一般需要划分的区域有广州市、番禺区、从化区、花都区、省内其它市和省外。

四、员工生日贺金、结婚贺金、生育金、抚恤金的贺卡制作、打印及发放

要做好名单的确认及签收。

五、负责安排企业各类会议，并通知会议工作相关部门调试设备及欢迎词播放，会议室日常使用管理及日常检查与摆位。除临时会议外，都需提前一天做好所有的准备。

六、“工友和谐家园”的布置及做好相关的图书借阅管理工作。

七、企业文化活动方案的管理、文化室的管理

八、每月集团显示屏内容收集及更新，我的工作主要是收集与公司文化相适应的励志语句。

九、集团宣传品、活动物质的准备与协助。

十、相关传真的转交

十一、重要会务、活动的接待及礼仪工作

十二、做好每一期培训档案的归档与数据的更新。

十三、完成廖主管安排的临时性工作

以上就是我这三个月以来的工作内容。

xx是我毕业后的又一个学校，我在里面学习着，历练着，成长着。但是我知道不能把公司完全当成学校，虽然可以学到很多东西，但还要对公司有所付出，有所贡献才行。

希望以后孙总和大家能多多给我宝贵的意见，让我从量的积累过程中实现质的飞跃。最后，谢谢您在百忙之中审阅我的

工作总结。

集团招商人员试用期工作总结篇七

我于20xx年xx月xx日成为公司的试用员工，到今天6个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

我对本人所从事的出纳工作已经比拟熟习，也能胜任这项工作。以前在会计师事务所做业务助理工作时，对出纳的工作情况比较懂得。而且在这两个月里，我在公司*总和*会计的引导下，在公司同仁的援助下，在新的岗位中，我对本公司经营模式和治理制度有了全新的意识和深入的学习。现对本职工作总结如下：

一、一个人面对新的城市、新的工作，所有都将是新开始，都有一个从生疏到熟悉及粗通的过程，万事开头难，一个良好的心态——虚心的、踊跃的心态是干好所有工作的基础。刚开端的多少天是关键，于是我努力把自己的心态调解到最佳，以适应新的环境、应答新的工作挑战。

二、在这期间，在财务和内勤上我作了如下具体工作。

- 1、严格按照财务轨制的请求，办理费用报销，现金、支票的收付业务。
- 2、每月第八个工作日按时作好单位职工的薪金发放。
- 3、及时登记现金、银行存款日记帐。月末编制出纳报告单。
- 4、填写税务申报表。
- 5、实现财务负责人交待的工作。

经过两个月的试用期，我在工作也取得了一些功能。出纳工

作看似简单，做起来却难，以前的工作教训对我从事新的工作有一定的帮助，但很多事件还需要从新意识跟懂得，学习跟实际彼此融合才华产出成果，成绩的获得离不开单位领导的耐心教诲和无形的言教，离不开公司同仁的关心和支持。

集团招商人员试用期工作总结篇八

几个月前，一群大胆创新、勇于开拓的团队来到东莞这片土地上，开始了艰难的旅程，而我也希望能成为这艰难孤独旅程上一分子。我会用我的乐观豁达为将这艰难的攀登变得轻松活泼，将这孤独的旅程变得甜美珍贵而奉献自己的所有力量。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对帅新集团的认识仅仅局限于企业的聚集地，对招商人员一职的认识也仅局限于招商家过来经商。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

记得初到帅新集团时，我拿到的第一份资料就是帅新集团的一期招商资料，然而对于黄教授致辞的理解也仅停留在字面上，这里所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习了帅新集团的各相关资料，阅读了《招商引资运作全攻略》、《成功的引资》并从网络上摄取了大量的有用素材，再加上日常工作积累使我对帅新集团有了较为深刻的认识。

二、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。

一直以来，我始终坚持学习邓小平同志建设有中国特色的社会主义理论，关心我国的民主政治进程，在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重经济大环境走向。“新闻调查”、“经济半小时”等栏目都是摄取该类知识不错的途径。通过上述学习，使我坚定了中国民主政治的信念，使自身的政治经济理论素养得到了进一步的完善。勤勉精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个月的时间里，兢兢业业做好本职业工作，从未迟到早退，并积极自觉利用节假日参与帅新集团的加班加点工作。用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守帅新集团的各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作；平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一套拿破仑希勒的《成功学》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以前的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。