

# 2023年社区的主任竞聘演讲稿三分钟(优秀18篇)

励志可以让我们在逆境中坚定信念，在困难中找到解决问题的办法。以下是小编为大家整理的一些学生会竞选的经典范文，供大家参考：1.我志愿竞选学生会主席，主要职责是领导并组织各项学生会工作，为同学们争取权益，创造更好的学习生活环境；2.作为学生会副主席，我将全力以赴加强学生与教师之间的沟通，提升同学们的参与学校事务的积极性和主动性；3.作为学生会秘书，我将认真记录会议内容，协助主席处理各项学生会事务，为同学们服务；4.我决心竞选学生会财务部长，力争合理使用学生会经费，为同学们创造更多的福利和活动机会。以上是一些范文供大家参考，希望可以给大家一些启示和帮助。

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇一

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

我叫李小兰，今年43岁，大专学历，中级职称，主管护师。20xx年至20xx年在中医院药疗中心担任副护士长工作两年。20xx年到保健科从事公共卫生工作至今。自20xx年来到保健科，每年多次参加各种公共卫生项目学习，先后获得计算机中级合格证，网络直报员资格证，免疫接种资格证合格证书。并不断地自学各方面的知识，扩充自己，提升自己，业务能力不断提高。为了让大家对有一个较为全面的了解，借此机会，向在坐的各位简要介绍一下我竞聘的有利条件和下一步的工作打算。

一、竞聘的有利条件1.我热爱公共卫生工作。

公共卫生与普通意义上的医疗服务不同。公共卫生是通过评价、政策发展和保障措施来预防疾病、延长人的寿命和促进人的身心健康的一门科学和艺术。也是一门正在逐步完善新的科学体系。我个性喜欢挑战新事物，也能迅速接受新事物，所谓干一行，爱一行，专一行，是干好工作的基础。

## 2. 能熟练运用计算机和网络知识进行工作。

现代社会是信息化的社会，资源共享，网络安全管理都是我科必须熟练掌握的课题。特别是公共卫生服务项目要求我们全部采用无纸化办公，各项工作都只能通过网络直报形式进行，每天每月每季的工作量统计报表等等数据直接进入国家数据库，它要求非常娴熟的操作能力及严谨的工作态度。几年来我一直认真学习，虚心求教，已经能胜任现在的计算机和网络工作，通过再努力和加强学习我一定会做得更加出色。

## 3. 有较为丰富的的工作经验和相关知识。

我在保健科工作了七年，主要承担已经开展的公共卫生项目的管理，上传下达并组织完成上级要求的各项工作任务，对科室同事进行新知识的培训，对外联系各大体检单位、所辖社区、居委会、学校、幼儿园及疾病预防控制中心对应科室的各项业务，具备较强的公共关系能力。利用业余时间学习传染病管理的法律法规，突发公共卫生的应急处理，儿童保健知识，孕产妇保健知识，老年人保健知识，慢性疾病管理，死亡病例网络直报等等。不断地扩展自己的知识面，提高业务水平。由于一直从事这方面的工作，深知公共卫生科工作的性质，职能，工作要求，任务和规范；清楚公共卫生科工作人员所必备的素质和职责，悟出了一些搞好公共卫生工作的方法与策略，我认为我可以胜任主任的工作。

## 4. 有强烈的事业心和高度的责任感人到中年，无家庭锁事牵绊，可以全身心地投入自己热爱的工作。我的敬业精神比较强，工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，因为深知我们工

作的责任重大，时限严谨。常常加班加点超额度完成工作任务，多年来节假日一直全程值班。没有出现过差错事故。

二下一步打算：

1. 人员匹配：将每项公共卫生项目责任到人，每人具体管理一到两个以上的项目，同时要求全科室人员对九大公共卫生项目的工作熟练掌握，提高工作的协调协作能力，做到分工协作的和谐统一。充分调动科室职工的工作积极性，发挥他们的聪明才智，增强凝聚力。

2. 加强业务学习：公共卫生知识与政策在不断地更新，不断地完善，如果不及时跟进，根本无法开展工作。要带领们向复合型人才发展，在学习专业知识的同时，要加强法律知识的学习，公共关系学的知识学习。要求每月集体组织学习业务知识及相关法律法规知识两次以上，各责任人自觉自学专业，并有学习笔记。

3. 加强网络知识培训：公共卫生第一要求无纸办公，资源共享，网络直报，所以没有扎实的网络知识，没有严谨的工作态度，每上报一个数据，直接进入国家数据库，各部门资源共享，每个小错误都能上升到政治角度，它不仅仅代表科室或者医院的声誉，甚至更高层的责任，所以要求人人拿到计算机合格证。

4. 培养大家的综合素质，提高服务意识：公共卫生科的转型带动大家思想意识形态的转变。要培养大家团结合作、协调统一的工作作风，培养关心国家大事的习惯，提前掌握社会公共卫生信息，要有与政府、社会、民众融合一体开展工作的能力。要主动走进社区入户调查登记掌握所辖社区居民基本资料，与所辖社区、居委会、学校建立了良好的互动关系，用我们的真诚与笑容及娴熟的专业知识赢得民众的配合与依赖。

## 5. 迅速开展并完善各项公共卫生项目：

1) 加强居民健康档案的建立。由专人负责收集记录管理辖区居民健康档案，统一编号、统一归档，一户一档，并在开展预防、医疗、康复、健康教育等工作中及时更新，并逐步纳入计算机管理系统管理。

2) 做好妇女卫生保健的工作。掌握辖区内人口、育龄妇女、孕产妇等基本情况，掌握辖区内人口出生、孕产妇死亡、围产儿死亡等情况，掌握妇女病防治开展情况，定期与相关部门进行核实。开展相关内容的健康教育，提高服务对象主动保健的意识。做好妇女保健相关基础信息的采集、登记、统计与管理。

3) 做好儿童保健工作。掌握辖区内0-6岁儿童基本情况和健康状况。与妇产科医生协作完成辖区内新生儿访视工作。根据儿童的年龄特点和体检结果，有针对性地对家长进行母乳喂养、辅食添加、智能发育、疾病预防等方面知识的宣传。

4) 做好传染病的管理工作。及时收集登记上报传染病报告卡，认真核对各项内容，保证资料的正确率及完整性，定期统计核查反馈传染病信息。

如果我有幸当上公共卫生科主任，一定会让公共卫生科成为明亮洁净公平便利的服务窗口，请大家给我这个机会。我愿与大家一起祈祷我们中医院明天会更好，真诚地希望每个人都心想事成，幸福快乐！

谢谢大家！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇二

尊敬的xx各位领导、各位同事，各位居民代表：

大家上午好!

感谢大家给了我一个展示自我的机会。莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员”。这天我站在那里就是要当个演员，理解大家的评判。不仅仅是这天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个主角。我此次竞聘的岗位是学院路社区副主任。

下面，我先简单的介绍一下我个人基本状况。

我叫x□今年x□20xx年毕业于x□同年透过考试被选聘到工作，并任主任助理一职。工作3年以来，无论在社区任主任助理，负责民政、宣传工作，还是在街道负责党建工作，以及在东区科发观办公室担任宣传干事，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。三年的工作经验，使我积累了丰富的基层工作经验和深厚的理论知识，同时也具备了坚实的组织潜力。因此，我满怀热心和信心来参加这次社区副主任职位的竞聘。

经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：

首先，我认为自己具备良好的政治素养，为人正直、处世大方，待人接物端庄得体、细心周到、宗旨意识和职责感强。

二是有吃苦耐劳、适应力强的’优势。我从事社区工作3年以来，服从安排，无论是在社区、街道还是区级机关工作，我都能以较强的适应潜力融入团队，对待每一项工作都充满热情，任劳任怨。

三是热爱岗位的优势。爱因斯坦说过：热爱是最好的老师。我早已作好了充分的思想准备，尽管社区这份工作很辛苦，可能会经常受到误解和辱骂，我将以饱满的工作热情并信心百倍地迎接挑战的到来。

四是具备较强的管理潜力和组织协调潜力。三年的工作实践，使我得到了很多的锻炼和提高，尤其体此刻管理和组织协调潜力方面，在学生时代我一向做学生会干部，到街道社区工作后，从事的职位都具有较多的协调职能，平时的学习和实践使我积累了较多管理方法和工作经验。

五是能熟练操作计算机。在掌握和收集各类信息，文字处理等方面有一些经验。x年曾被组织部借调到东区第二批学习办公室宣传报道，期间，多篇简报在市、区发表，同时被评为“东区第二批学习实践活动先进个人”。

六是我有年纪轻的优势。年富力强，精力旺盛，正是干事业的时候，只要我把一颗真诚的心融入这片生我养我的热土，踏实工作，鞠躬尽瘁，孜孜以求，就必须会渐入佳境，取得成效的。

俗话说，人贵有自知之明，同时，我也明白自身的差距。正因为年轻，在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。但是我相信：经验，我会不断总结、升华；才干，我会不断培养、提高。我诚心诚意地期望能不断得到同事们的批评与帮忙！我深信：江海之所以博大是因为它居于百川之下！

各位领导、同事、居民朋友们，参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。

如果承蒙领导和各位同事的厚爱，让我走上学院路社区副主任的岗位，我将不负众望，不辱使命，开拓创新。x社区各项为民服务工作：

第一，树立为民服务的理念，用心调整工作思路，深入群众，调查了解，结合社区的实际，开展好社区的各项为民服务工作，个性是综治、劳动保障、民政低保，这些与广大居民生

活学习息息相关，虚心听取群众的意见和推荐，了解群众的需求，为群众办实事，做好事，关心群众的切身利益，做群众的代言人。

第二，要加强学习，提高自身素质。一方面要加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的潜力。另一方面要加强业务知识和各类知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。

第三，要摆正位置，当好参谋。学院路社区是一个新分离出的社区，很多工作几乎要从头开始，此时，我就应在工作中尊重社区主要领导的核心地位，维护主要领导的威信，多请示汇报，多沟通交流。辩证的看待自己的长处和短处，扬长避短，团结协作，做到：工作到位不越位，补台不拆台。

第四、要扎实工作，既要发扬以往工作中好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又要注重在工作实践中，深入调查研究，不断地摸索新经验、探索新路子，为学院路社区的经济和社会各项事业的发展奉献自己的力量。各位领导和居民们，既然大家给了我这个机会，让我展示自己的才华，那么，就请再给我一个舞台，我会给大家一个满意的表现，谢谢大家！谢谢！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇三

尊敬的各位领导，各位社区居民代表，各位同事：

你们好！我叫，43岁，大学本科毕业。在社区任社区副主任工作三年多了。三年前，我就是象今天一样在这里，怀着一分忐忑不安的心情竞聘社区副主任，是您们对我投上了信任的一票，我成为了能为你们服务的一名社区工作者。三年后的今天，我仍然竞聘的是副主任一职，但此时的我有的是自信和从容。我曾做过保安员、汽车驾驶员、记者、办公室副主任等职，这些丰富的工作经历和阅历，使我做起社区副主任

一职显得得心应手。年在社区教育科研工作中，我因表现突出，被全国教育科学“十五”规划课题《区域性社区教育理论与实践研究》总课题组评为先进工作者，这份沉甸甸的荣誉是对我年、年在和平区社区教育网发稿数量第一的最好的回报。

我今年28岁，家在烟墩聂岗村。我觉的我这个年龄阶段家庭相对稳定，本人身体健康，精力充沛，这使我能够全心全意地投入到社区的工作中，并坚信把它做好；其次，在我进入社居委之前在聂岗村委会工作过一段时间，时间虽然不长，但让我感受到老百姓是最朴实的，也是最真诚的。大家都知道基层工作是一项基础性的工作，具有挑战性，我们只有和百姓打成一片，才能同心同力地把工作做好。再次，就是我的家，她承载了我温馨的家庭，改善了我的生活。虽然之前我也在其他地方工作过，但不管走得有多远，总觉得家是最好的，特别是大建设这几年，发生了翻天覆地的变化，更坚定了我为家乡服务，扎根决心！

带着这份决心，我参加了本次竞选，我深知社区副主任一职代表的是更多的责任和付出。如果我有幸竞选上副主任，我将会在社区党支部、社居委的指引下，在居民和同事的支持和帮助下，严格要求自己，在为居民服务中做好这几个方面的工作：

社区工作直接关系到广大人民群众的切身利益，能从事这样有意义而又非常实在的工作，能为社区内的居民群众做些事情，我深感荣幸。在以往三年的工作中，我感到社区工作离不开居民的参与。我将与社区党委一起为老年人多提供活动场所，严格要求自己。为此，在以下四个方面的做出承诺：第一、努力解决居民的难心事，特别是圣春巷4号的污水问题以及这个大门前的路面。第二、虚心接受居民的建议，凡事要做到身体力行，兢兢业业的工作。第三、必须要有坚持不懈，发愤图强的职业道德。社区是具有一定历史的老社区，现有居民不到3000户，总人口近万人。根据这一特点，我要



认真做好以下几个方面的工作：

2、多方联系沟通，争取驻街单位的支持。继续向上级政府部门反映群众的意见，为社区居民排忧解难。

3、要关心群众的生活，特别是要关心老年人、残疾人、低保户、困难下岗职工的生活。在三年的残疾人工作管理当中，我能坚持走访，帮助残疾人解决实际问题。街26号楼的办证时，是他的爱人于基光打车和我一起去的。我当时是帮着挂号，划价，我不停地和医护人员“套关系”，结果，省友谊医院的医生也忘记收了我们的钱。这样的话，他一分钱鉴定费也没有花。就办下来了残疾人证。还有一位家住街24巷2号的居民叫贾纯阳，当时办证时，我陪着去的。我打破了一周办证的时限，当时是我将贾纯阳的资料送到了残联。这样，残联给我开具了他是残疾人的证明。

望着居民代表期盼的眼神，我知道这折射出你们对未来社区领导班子的期望。假设我当上了社区副主任，我会如三年前，我在这里承诺的一样，不辜负你们的期望。热心为你们服务，解决你们在生活中遇到的实际问题。

各位领导、各位居民代表、驻街单位的代表，在今天这个普通而又特殊的日子，我心潮澎湃，社区工作小天地可有大作为，我愿意为社区的居民服务，愿意成为社区居民利益的管家和代言人！更愿意为了维护居民的利益出头！如果您信任我，就恳请各位为我投上您庄严的一票。

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇四

尊敬的xx各位领导、各位代表：

你们好！

我叫x□大专文化，中共党员，40年生人，原供销社主任□x年

底企业改制下岗。在供销社18年里，我从一名普通营业员，一步一个脚印地做起，当过营业员，干过采购员，做过办公室秘书，当过支部副书记.主任。这期间，总是组织的培养和自己的努力，我积累了丰富的基层工作经验和比较深厚的理论知识，也具备了坚实的组织能力社区副主任竞聘演讲稿。可是正如一首反应下岗工人的歌里唱道的一样：昨天的荣耀已成过去，今夜我们又从走进风雨。但只要心还在，梦就在。行动的脚步依然是那样果敢；奋斗的信念依然是这样坚定。

我比较清楚，社区就是我们的家园，是我们老百姓生活的乐园，是社会稳定的基础。社区的工作事无巨细，千丝万缕无不联系着党和政府的神经，无不与国家法律和政策密切相关。让居民安居乐业，让老有所养，少有所学，让党和政府的关怀温暖每个居民的心，这些都需要我们社区工作人员勤勤恳恳的工作才能充分地体现出来。

社区工作的基本特征是琐碎、零散、细微。短时间难以收到立杆见影的成效，需要工作人员长期做深入细致的工作。但无论社区工作多么千头万绪，作为社区主任重要的是要有对社区工作的细心，爱心和耐心。我的亲身感受是，有很多时候，有很多问题不是用钱解决的，也不是非得到上级政府或者法院解决不可的。比如调解社区居民之间或者家庭内部的矛盾，很多时候需要我们工作的耐心。社区是广大居民赖以生活，遮蔽风雨的家，拿出我们爱家的心来敬老爱幼，来了解百姓疾苦冷暖社区主任竞聘演讲稿，来投入工作，还有什么工作做不好呢这需要我们的爱心。文教卫生、环境绿化、防火防盗，计划生育，社会保障，每一项工作都需要我们提供细心周到的服务。

同时，我也很清楚，搞好社区工作，我还需要不断学习，尽管我已较好地掌握了电脑办公运用技能，能够为社区服务工作做出贡献。并且我还认真学习了部分法律法规，为调解居民纠纷，秉公办事打下了一定基础。但是，这些很不够，还需要在工作实践中学习，向前辈学习。尤其是在社区经济建

设和环境建设上，有必要多倾听群众声音，多请示领导指示。

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇五

大家好!首先感谢各位领导给我提供这次竞聘演讲机会，也非常感谢大家对我的支持，推选我参加公客客户经理职务的竞聘。根据分公司工作的需要，结合自己的实际，我决定参与此次社区经理的岗位竞聘。感谢分公司提供的此次公平竞争的机会。我将努力珍惜这次机会，现将竞聘理由向各位领导、评委陈述如下。

### 一、身体为行之需要

机构精简，富余人员当充实前台服务工作，这是流程之需要，作为企业员工当无条件服从。在此基础上，本竞聘人具有劳动能力和劳动需求，企业又提供了这样一种机会，我的参与亦正是享受《中华人民共和国劳动法》赋予我的劳动权利。

### 二、具有熟悉社区地理环境和用户分布的条件。

×现年岁的我，在县城土生土长了年，对每一条街道，每片居民，各个单位的分布情况非常熟悉，如果能我从事社区经理这个岗位，即使在没有资料档案的情况下，我也能如数家珍，这对于提高工作效率，适应市场的快速响应，具有重要作用。

### 三、对社区经理岗位有正确的认识。

、社区渠道是中国电信集团为实现其战略目标而提出的四个营销渠道之一。一般以一个行政镇或街道为单位，结合主干电缆走向，组成一个社区。按照社区内固定电话和宽带用户数的多少决定社区代表人数。

、社区经理、社区代表是社区渠道中的主要当事人和承包人，

代表中国电信在社区内负责电信终端设备维护和电信产品的营销服务。

从上述对社区经理的二点定位看，它实质上就是最前端的服务。是实践“用户至上、用心服务”理念的前哨。从当今的服务企业看。从某种意义上说，除了技术以外，企业的成败就是服务质量了。作为新一代电信人，为了企业的兴旺发达，我有信心在前端做好对用户的服务，为企业作出我应有的贡献。

#### 四、我有我的社区经理观

到底该如何经营公众客户?应该采取怎样的措施来保存激增呢?假如我是公客室经理，在分公司的领导下，在市场部组织指挥下，在各渠道的协作配合下，我将按照：树立一个信心、确保一个目标;落实二项责任，做好两类市场;实现三个转变，提升三种能力;处理四种关系，演好四员角色;突出五方面工作，提升公客整体经营管理水平的工作思路做好公客室的各项工作，具体做法如下：

一、树立一个信心，确保一个目标。

二、落实二个责任，做好两类市场。

落实两个责任：一是公客室如何执行落实企业发展战略、如何完成年度经营任务;作为公客室经理要紧紧围绕分公司的中心任务，与各渠道协同作战，要以业务收入为中心，以渠道(班组、支局)建设和话务经营为主线，进一步提高渠道(班组、支局)营销能力、营销管控能力、业务支撑能力和服务质量水平，实现保存激增的目标。二是公客室的管理团队建设、支局渠道建设、提升服务营销能力和战斗力。作为龙头的公众客户(占全县业务收入80%左右)，它经营管理情况直接影响分公司全局进展和市场经营工作。作为公客室经理要依靠员工、依靠支局长，首先打造公客室这个团队，其次是支局渠

道团队建设，勤奋学习，不断提高自身素质，积极投身“创建学习型企业”，弘扬企业文化，提高员工技术水平和思想素质。“管理团队”要认真落实“抓提高、促创新、求发展”战略，实施精确化管理，推行精确化营销。以经理、骨干团队建设为主，在提升个人能力的基础上加强团队整体能力提升。

做好两个市场：第一是存量市场；要重视话务量经营，突出存量保持；1、保住客户存量，切实遏制用户拆机的势头，减少用户拆机流失。要加强对拆机的重视，加强对小灵通、固话、宽带拆机的挽留工作，落实拆机用户挽留规定，要落实拆机用户的挽留流程，要形成营业员、社区经理、支局长三条线人员的拆机挽留团队，营造社会氛围，千方百计做客户保持工作。2、保住话务存量，一方面，我们要继续加大资费宣传力度，利用宣传巨幅、墙体广告、宣传单张突出电信资费的特点和产品优点，培育和纠正用户使用习惯。另一方面，要持续深化固话“家”文化的内涵，文化引领用户使用习惯，提升产品的价值。3、保住收入存量，要采用针对性强的营销办法，引导用户多使用电信业务，达到保住收入和提高收入的目的。第二是增量市场；以精确管理为切入点狠抓收入，加快业务发展；1、要加快我们固话、小灵通、宽带、公话等传统常规业务的发展，2、要加快彩铃、短信、互联星空、来显、声讯五大增值业务的发展，以增量拉动收入的增长。3、积极探索做好“转型新业务”在公众客户中的渗透。

### 三、实现“三个转变”，提升三种能力

实现“三个转变”：一是实现自身角色的转变。即由支局的具体基层基层管理者向中层组织、管理者角色转变。既当指挥员，又当好培训员与服务员，更要当好战斗员。发挥整体优势，创造一个良好的、积极的工作氛围。二是实现思维方式的转变。从做支局长时的“上级交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎样才能办好”的主动寻求开拓工作新局面的思维方式转变，围绕市场营销中心工作结合实际制订

分管工作计划，有安排、有检查，保证各项工作落到实处。三是工作方式、方法的转变。从原来等领导指示，靠上级交待以及支局提出问题的做法向积极、主动思考问题，做好月度、季度、年度计划和实施方案，根据实施情况、市场反映情况及时修正转变，另外要主动下支局做好市场调研，帮助支局解决经营发展中存在的问题。

提升三种能力：一是业务创新能力，要在熟练掌握各种电信产品的基础上，对竞争对手产品的状况也要有一定了解。达到能懂得市场营销学方面的一些基本理论，具有市场观念和竞争意识，熟练掌握一些营销技巧。要善于了解、分析消费者的各种特点，善于揣摩客户的消费心理。熟悉电信业务的操作流程。最后达到对目前企业的各种产品的全业务自由组合，在各自区域内灵活应用，并能指导支局如何做，做到什么程度。二是内部管控能力，为了完成任务，达成目标，必须通过工作计划、组织、实施、管控来实现。通过发挥团队精神来实现目标，管理不但有目标管控能力，更有对过程管控能力，也就是要有对每位员工的管控能力，管控好员工的时间进度，管控好员工的情绪，也要管控好自己的情绪。在内部管控能力中重点是对员工的管控(和员工的关系是协作的关系)，其次是业务(流程)的管控。三是沟通协调能力，由于我们的业务非常复杂，一种业务(产品)牵连到多个部门和班组，有市场、技术、中层管理人员、业务支持及其他班组。有时上面的文件、通知等表达得不够清楚，甚至有时是不正确的，这时作为管理者，要做到承上启下的作用，基层的正确意见要向上反映，上级的要求向下贯彻。

#### 四、处理“四种关系”，演好“四员”角色

处理好“四种关系”：一是与市场部的关系，进入角色、摆正位置、大事汇报、小事负责。二是与其它渠道的关系，分块负责，不留空白，谁主管，谁负责，急事急办，事后通气，分工不分家，协作不越权。三是与部属的关系，口内领导，口外指导。四是与支局的关系，由封闭经营，单打独斗逐步

向开放、合作、共赢模式转变。

×各位领导、各位评委，古人说：“不可，以一时之得意，而自夸其能；也不可，以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上，也有下。无论上下，我都将以此话自勉。一如既往地勤奋学习，努力工作。如果我应聘了，我将以实绩回报你们的抉择！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇六

尊敬的领导，各位党员同志：

大家上午好！

大家好，我竞聘的岗位是社区党组织委员。今天有幸参加x社区支部委员的竞选，我感到非常的高兴，感谢大家推选我为候选人社区党组织委员竞聘演讲稿，可能有些同志对我还不是很了解，首先我自我介绍一下，我叫(个人简历略)

本人不管在什么地方，做什么样工作，把马列主义、毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想及科学发展观作为自己的行动指南，时刻与党保持高度一到，发挥共产党人的先锋模范作用，今天我竞选社区支部委员，有以下几个有利方面：

首先，本人是社区支部党员，经常参与和学习社区的工作，使我具有了比较丰富的社区工作经验，面对每项事务，能清晰地理解上级的工作意图，如果我能成为新一届社区支部委员，我一定能积极理解支部书记的工作意图，做好配合工作。

其次，我在社区具有较好的群众基础和口碑，如果我能成为新一届社区支部委员，我一定能能在书记的领导下，顺利开展与圆满完成各项工作。

再次，我具有较强的组织和协调能力，能有效化解了居民的各种矛盾，使白茭塘社区的和谐氛围得到一定提升；为了广大居民的利益，本人乐于奉献，不计个人得失，全心全意地为集体工作奉献自己。如果我能成为新一届社区支部委员，我一定能在书记与x社区党员群众之间架起一座桥梁，为社区的建设作出贡献。

当然，作为一名共产党员，如果我没有当选，我也将一如既往，以大局为重，尽力配合党支部的各项工作，继续为社区各项事业的发展尽自己的一份力。

在此，本人表态，我会认真遵守镇党委关于社区党组织换届选举纪律，自觉履行参选人选举纪律承诺书，保证公开公平公正地参与竞选，虚心接受广大党员和居民群众的监督。

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇七

各位领导，各位同事：

大家好！我叫，现年岁，年毕业于湖北医科大学计划生育管理专业，同年被分配到计生办上班，至今已有八年。在这年中，我也从一个天真无邪的学生变成了一个比较成熟的计生专干，从一个只有理论知识的书生变成了一个理论与实践知识都懂的基层干部。今天我竞争的职位是办公室副主任，我自信能够胜任。

首先我非常热爱计划生育工作，有丰富的知识底蕴。大家都知道，我在大学学的就是计划生育管理专业，可能有些同志至今都不理解我当初的选择，认为是一时心血来潮的结果。其实不然，我很小的时候就与计生工作结下了不解之缘，对计划生育工作产生了浓厚的兴趣。在大学期间，我更是广泛涉猎人口经济学、人口统计学、管理学、计划生育管理学等多门学科，并学有所成。还在计划生育史、流动人口管理对策、人口对区域经济的影响等方面作了一些研究性的探索，



撰写了多篇很有份量的论文，并多次获奖。参加工作以后，我更是如鱼得水，在实践中运用自己所学的知识，对计划生育工作的发展作了一些前瞻性的研究，并小有所成。年我就注意到规范育龄妇女个人历史档案的重要性，并开始着手整理，与年全省的信息系统采集不谋而合，并在很大程度上减轻了工作量。年针对早婚早育严重和性别比失调的问题，我又提出控制婚、孕、育全过程，与××年“八个必访”中的合同制管理如出一辙。俗话说，兴趣是最好的老师，计划生育工作的每一个环节都能引起我的兴趣，计生工作内容的每一次变动都能促发我的热情，我相信我所学的知识能对全镇的计生工作起到一定的指导作用，我相信我对计生工作的热爱一定能够带动大家、感染大家，我们共同把工作做得更好，做得更有水平。

其次，我已经基本具备副主任应有的素质：

第一，我有丰富的工作经验，通晓计生工作的各项工作内容。作为办公室副主任，应该是一个多面手，对办公室的各项工作都应精通，懂管理、会管理、能管理。要求别人做到的，自己不仅要做到，而且要做好，这样才能发现问题并及时地指导。参加工作以来，我做过统计员、微机操作员、药具管理员、通讯员、出纳员、会计、政策法规员、办公室副主任等，基本上涉及到了计生工作的方方面面。无论是在哪个岗位，从事什么工作，我都能够干一行爱一行，干一行精一行，所从事的工作年年都得到了计生局和镇党委政府的肯定：\*\*年，在计生办任通讯员，当年见报数居全县各办公室第一，在洪水期间为省、市计生协报送了篇好材料，得到了上级的一致好评。年，任统计员，裕公计生办被评为县计划生育先进单位；年，任统计员，计生办被评为业务管理先进单位；年，任副主任分管业务，麻口计生办被评为县计划生育先进单位，计生干部职业化管理试点单位。

第二，我能摆正自己的位置，长于合作。作为副主任，是主任的得力干将，是联系上下的纽带，也是办公室领导班子的

重要一员，必须明确自己所处的特殊位置。既要注意收集大家的意见和建议，协助主任从办公室整体利益出发，制定有利于办公室发展的政策和举措。又要做好宣传思想工作，维护主任在办公室的形象和地位。在过去任副主任的三年中，我总是把自己融入大家之中，对同事们进行及时的指导和帮助，从不以权压人，以权欺人，对同志们的合理要求总是及时反映给领导，对大家的不良情绪总是合情合理地加以化解，从不人为地激化矛盾。同时，对办公室的重大决策，从不横加干涉、乱加评论，总是在服从的前提下，提出合情合理的建议和看法，不当事后诸葛亮，对工作中出现的失误，勇于承担责任，不把成绩归于自己，责任推给别人，与上下级都能保持良好的合作关系。

第三，我能秉公处事、平等待人，起到很好的表率作用。作为办公室副主任，实际上是办公室具体事务的操作者和执行者，必须严格要求自己，以身作则，在大小事情上一碗水端平。我无论是在从事业务工作，还是财务工作，我都时时提醒自己保持一颗公正的心，不为自己谋一分私利，也不为关系亲近的同事开绿灯，一律按办公室规章办事；无论是办公室普通的一员还是副主任，我都能保持一颗平常心，不利用职务之便搞交易，不以感情代替原则，严格要求自己；无论是普通同事还是上级领导，我都能不卑不亢，以诚相待。工作年来，我待人处事的风格得到了大家的认可，从上到下都结交了一些志同道合的朋友。

如果大家一如既往地支持我、信任我，我一定会从以下几个方面努力，尽快改变办公室的现状，为大家创造一个良好的环境。

一是健全利益导向机制，保证办公室人员的福利待遇。我们工作的第一目的就是为了生存，当一份工作不能给我们提供基本生活保障时，再去侈谈什么奉献是不切实际的。我想我们可以从理清财务开始，想办法广开财源，另一方面节约开支，象一个家庭一样地精打细算，日子是会一天天好起来的。

二是规范行为，制定健全的工作制度。没有规矩不成方圆，一个纪律散漫的集体连日常工作都难以完成，更不会做出什么大事。往年我们制定的规章并不少，可执行的人却不多，我认为，原因就在于制度的可操作性不强，约束力不够。如果我能够当选，一定会从实际出发，从实情出发，制定相对健全的制度，并力求做到言必行，行必果，严格兑现，奖惩分明。

三是协调工作关系，使办公室灵活运转。办公室就是一个小社会，涉及到的内容很多、很杂，我会根据办公室的所有工作合理分工，责任到人，制定严格的岗位制度、考勤制度，保证办公室人人有事干，个个有责任，工作一环扣一环，使办公室成为团结、支持、谅解、齐心的集体。办公室人员都能发挥主动性、积极性、创造性，尽量保证人尽其才、才尽其用，责、权、利高度统一，最大限度地提高工作效率和质量。

以上只是我的一些初步的想法，还有很多地方不够成熟，我相信，只要大家给了我这个机会，我会在实践中完善它，尽量符合大家的共同意愿。

再次希望能得到大家的支持，谢谢！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇八

尊敬的各位领导，各位老师、团委领导、同学们：

大家好！

我叫\*\*\*，是我院护理\*\*班学生。在座的人才济济，我现在才挤上来，感谢各位给予我站在这里的机会和勇气。

我竞聘的是主任，我本着锻炼和提高的目的走上讲台，展示自我，接受选拔，希望靠实力能为组织奉献自我。

站在大家面前的我，尊重敬佩老师，乐于帮助同学，热爱社团组织，在社团开展的各项活动中每次都圆满完成了社团安排给我的任务，同时也使我得到了充实的锻炼。

下面使我的工作设想：

1、带领社团干事一起开展工作，培养社团凝聚力。

榜样的力量是无穷的，我将从自身做起，深入社团各个基层，及时了解新情况、新问题，及时反馈给上级领导，多和领导沟通，多想办法，多出点子，带领团委一班人共同开展好各项活动，使组织在我院独树一帜，真正成为全院同学们向往的团体。

2、调节各部门事务协同工作。

在开展每项工作的时候，要先征得领导的同意和支持，行动上与学院工作保持高度一致，社团学院的工作共同开展，共同提高。

3、科学布局、合理安排、保证团委意图的实现。

根据社团在学院应起的作用和我院的实际情况，我将进一步优化调整下属部门，择优选拔各类人才负责各部门的工作，使社团组织成为一支能文能武敢干必胜的过硬队伍。

4、在出色做好社团工作的同时，努力为组织争取利益和权利。

各位领导老师和同学们

如果我选上了是我的荣誉，也是属于大家的荣誉，但对我来说更是一种责任。坦诚地说，我很希望能胜任，但不管结果如何，都不会改变我对社团的热爱，因为社团是我和同学们共同的家。

谢谢大家，祝社团组织明天更美好！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇九

各位领导、各位评委：

大家好.！

今天，我站在演讲台上作竞聘演讲，心情很激动，为xx乡政府中新的一员，非常高兴能够得到各位的检阅和接受组织的挑选，这次十分难得的锻炼和提高自己的机会，我将倍加珍惜，下面我把我的基本情况、工作表现和体会、以及今后的工作思路向各位作一个汇报，希望得到指教。我叫xx今年24岁，大专学历。参加工作一年多来，我真切感受到：工作是幸福的，工作任务是大家共同协作完成的，离开了各方面的关心和支持将一事无成。每当我获得一点荣誉，取得一点成绩，我就告诫自己，这既是对我的肯定，也是对我继续前进的鞭策。我收获最大的是在劳保所的工作岗位上，我严格要求自己，认真审视自己，使我实实在在找到了与周围同志的差距和不足；领导和周围同志的一言一行无时无刻不在影响着自己，使我的政治素质和业务能力不断的得到提高，同时，也培养了我坚持原则，讲求团结和开拓进取的优良品质和工作作风。

在基层一线的工作经历，更使我得到不少的提高和磨炼，这一切增强了我竞争的勇气和信心。我竞选的岗位是劳保所副所长，我的任职优势有如下三点：

一、政治上积极上进。本人在工作、学习、生活中能够不断加强政治理论的学习，始终与党中央保持高度一致，做到了立场坚定、旗帜鲜明、积极进取、对劳保工作持有满腔热情。

二、有一定的工作经验。在劳保所工作期间始终坚持在实践中成长，在实践中成熟，在实践中提高，不断地丰富和完善

自我，跟随领导、同志们学习、掌握了许多工作技巧和方法。04年双庆晚会上我组织并编排了开场舞蹈，成为晚会上一道亮丽的风景线。

三、具有较好的文化知识基础。本人在大学学习期间，曾两次获得二等奖学金，打下了较为扎实的文化知识基础。参加工作以来，为充实自己的业务知识，又在继续完成本科层次的学习。总之，工作这一年多来，由于领导及同志们给我创造了比较宽松、优越的环境，加上本人的主观努力，较好的完成了各项工作任务。我如果通过此次竞争上岗走向副所长岗位，决不辜负领导的期望，努力做到：首先，进一步加强个人政治理论和业务知识的学习，认真学习三个代表，身体力行三个代表，不断增强服务意识，增强为人民服务、让人民满意的工作作风；把自己锻炼成一名政治合格、业务过硬、作风优良的基层劳保工作人员。其次，准确定位，发挥好参谋、助手的作用，当好联系职工与领导的纽带和桥梁，与所长齐心协力搞好工作。再次，遵纪守法，模范遵守社会公德，在群众中保持良好的人民公仆形象，以上主要谈了我在竞争上岗后，新的形势下新的任务面前的工作思路，不管竞争成功与否，无论最后的结果如何，我保证我不会辜负组织对我的关怀和希望，我一定会一如既往的干好本职工作，发扬优点，克服缺点，再接再厉，争取早日实现自己的目标，为劳保工作贡献自己的力量。

我的演讲完了！

[点击下一页查看下一篇文章](#)

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十

在座的各位居民代表们：  
大家好！

大家好，我竞聘的岗位是社区干部。我与20

XX

年经过招聘考试进入渝钢社区工作，6年来，做过低保，社保，计划生育，财务等工作，6年中，我认真学习相关的业务知识，在你们的大力支持下，我顺利走完这六年的历程，在这六年当中，我按照上级部门的要求，做好本职工作的同时，协助社区做好其他工作，同时本人积极要求上进，主动向

党

组织靠拢，与20

XX

年写了申请书，经过

党

组织的认真考察和本人的不断学习，我终于在

2006

年11月27日成为了一名预备

党

员。

今天，如果我能成功当选为社区居委会的一名工作人员，我将严格要求自己，按照居委会干部服务居民的宗旨，为民着想，想民所需，想民所愿，从居民的普遍意义出发，抓住居民的“热点”问题，使社区内的工作与居民的需求相吻合。

社区建设是一项为民谋福利的工作，为民就要努力为群众办

实事，诚心诚意为居民办好事，特别要关心困难群众的疾苦，尽心尽力解决好他们的生活工作问题，为贫困人群排忧解难，是一项实实在在的工作，需要我们社区干部有扎实的工作作风，要积极主动，抓一件落实一件，确实不能解决的，要及时上报，寻求上级部门的支持，不能成天坐在办公室里做花样文章，要迈开双脚，深入到居民群众中去，通过深入细致的工作，让社区贫困人群心灵上感到安慰，有困难及时得到帮助，让他们渡过难关，感受到社区的温暖。

在新一届社区工作中，我们要在认真

总结

的基础上探索一些社区建设的新方法，努力从实践和理论的紧密结合上，实现理论有新发展，实践有新创造，不断将社区建设引向深入，我相信，在社区居民的大力支持和我们的共同努力下，渝钢社区将会建设得更加美好！谢谢大家！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十一

社区是若干社会群体或社会组织聚集在某一个领域里所形成的一个生活上相互关联的大集体，是社会有机体最基本的内容，是宏观社会的缩影。

各位领导，各位居民代表：

你们好！

今天我非常荣幸能够以三里社区居委会副主任候选人的身份在这里参加副主任竞选，在这里，我首先要感谢各位对我的支持和信任，感谢大家给我这个机会。

无论我竞选是否成功，我都要向各位领导和在座的代表们表



示深深的谢意!我叫###，今年##岁，中共党员，##文化，从##年开始工作到目前已经##个年头了。

年来，我不敢说是在工作上投入多大心血，取得多大成绩，但可以这么说，在我所担任过的岗位上，我都能尽心尽力完成上绩布置的各项任务、力所能及的解决群众的原望和要求。

这次参加职务，是组织上对我的信任，同时也离不开各位代表的支持，同时我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

### 一、人品正直、工作踏实。

做干部，必须先做人，在为人上，我自认为还算公道正派，与人为善，这么多年来我没有为私事和任何人红过脸，也丛不在背后搞人，我始终认为“吃亏是福。

”

### 二、在工作作风上，能吃苦耐劳，认真负责。

别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。

从不揽功避过，假公济私，与人争名利。

工作中，我总是尽力做好每一件事，尽量做到让领导满意、群众放心。

### 三、善于做群众工作，群众基础好。

我一直十分重视与邻里乡亲和睦相处，能够帮的忙我总是尽力去帮，能够为群众们做的事我总是尽力去做。

得到了群众的支持和信任。

如果我能够得到大家的认可，我将全身心地投入到新的工作

中去，摆正位置、做好配角、当好参谋。

坚持以群众利益为所有工作的出发点和落脚点的原则，坚持以人为本，处处以群众利益为重，绝不用权谋私，努力为群众办好事、办实事。

首先对本职工作，要尽职尽责，向上级提供合理建议和主张，帮助居民正确提出意见。

其次，要有统筹兼顾的意识，使做出的决策符合大多数人的意愿。

在突发事情面前能独挡一面，顺利解决各类问题。

总而言之，要做到尽职不越权，帮忙不添乱，补台不拆台。

第三、团结同志，虚心学习，协作发展。

天时不如地利，地利不如人和，团结就是力量。

只有团结，工作才能形成合力。

协助居委会拓宽和疏通民主渠道，遇事和大家商量，虚心真诚地听取同志意见，严于律己，诚恳待人，尊重同志，关心同志，设身处地为同志着想，努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。

做好领导和同志，同志和同志之间的协调工作。

第四、要把握是经济发展这个重点。

在城乡一体化的进程中，顺应发展必带来的机遇，充分利用紧靠优势，不断优化经济结构，逐步建立起适应城市化产业的产业支撑体系，第二个重点是农民增收这个重点。

搞好老百姓的就业培训和社会保障工作，让群众有事干、有钱挣、生活有保障，力争在三年时间内带领群众奔小康。

“力求两个转变”是指：

1、群众的生活质量不断提高。

在促进农民增收的同时，大力发展社区文化，切实改善村民的居住条件、生活条件，引导群众形成积极向上、健康文明的生活风尚。

2、工作的透明度不断增强。

以村务公开、财务公开为重点，让群众参与到七里村的发展中来，对村两委的工作进行有效监督。

在肯定优势的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：学习政策和法律不够，与村民交流思想不够。

不过我有信心，并相信勤能补拙，凭着我的忠诚，凭着我对新事物的接受能力和敏捷的思维，在今后工作中在同志们的帮助和关怀下我会克服不足，把工作做得更好。

如果我能竞选上这个职位，我将珍惜这个机会，以踏实的工作作风、求真的工作态度、进取的工作精神，用心、用情、用智慧干好本职工作，为家乡的小康建设做出新的贡献。

谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位代表：

大家好！

首先，感谢组织和各位居民代表为我提供了一次难得的学习、锻炼和提高的机会，同时也感谢在座的各位代表对我的理解、

信任和支持。

我名叫王大勇、现年53岁，预备党员，大专文化，农学专业毕业。

先后在凤岗县农业局，茶叶公司，土肥站工作过。

至今从事农业，茶叶方面的服务工作。

在这里，我向各位领导、各位代表对于我参加换届选举社区居委会副主任岗位的想法、计划和今后的打算做一个简要的汇报发言。

在社区工作的这些年里，是组织的培养和自己的努力，使我积累了一定的实际工作经验和知识，也提高了一定的组织、协调能力。

我深深的体会到社区居委会工作的重要性。

居委会工作直接联系千家万户，是党和政府联系群众的“第一线”。

居委会工作的好坏、工作做得到位与否，直接关系到社区居民群众的实际利益。

而居委会副主任这个岗位，对于我就是个更高层次的舞台和空间，可以更多地奉献自己的才能和热情，更好地去为每一位居民做实事的工作岗位。

带着这份信念，我参加了本次选举并站在这里做汇报发言。

我更知道居委会副主任岗位代表的是更多的责任和付出。

如果大家能同意我到居委会副主任这个岗位上工作，我将会在社区党总支、居民委员会的领导下，在同事以及居民群众

的支持和帮助下，为了接下来的三年更好的为大家做更多一些的事情，我将从以下几个方面做好本职工作。

真正了解社情民意。

深入各村组、楼院、街道，了解社情民意，真正走到居民和村民中间去，坦诚交流，倾听他们的心声，对他们存在的困难和问题，力所能及的及时给予解决和帮助，让居民有困难和问题要办事时第一时间想到的就是社区居委会。

起到桥梁纽带作用。

和不辜负上级组织、领导和各位代表的厚望，努力配合党总支书记、主任及社区全体工作人员一道全心全意为居民群众服务，充分发挥好社区居委会与居民群众之间的桥梁纽带作用。

按照管理有序、文明祥和的新型社区建设目标，共同把我们永隆社区建设成为民主更加健全、服务更加完善、治安更加良好、环境更加优美、居民生活更加便利、人际关系更加和谐的新型社区。

认真完成本职工作任务。

认认真真完成一个副主任与文书所要做好的社区事务性工作，强化社区“两委一站”式便民服务中心功能，理顺好各方面的关系。

努力做到作风民主，加强与驻社区单位的联系，努力搞好社区共驻共建，促进永隆社区的管理和服务的工作水平上一个新的台阶。

促进社区集体经济的发展。

更重要的事情是要促进社区集体经济的发展壮大，配合规划

好基础设施建设计划，改善社区投资环境，推动各村组小区商业贸易发展。

立足于开发剩余和富裕的土地资源优势，带动社区居民闲置房屋出租；积极做好招商引资促进工作，扩大“三产”经营项目，增加失地居民和新增劳动力的就业机会。

配合做好社区9个居民小组涉及到的改造规划的实施，盘活社区现有人力物力资源，推动社区经济和社会的发展和进步。

但当前自己要努配合做好摆在我们面前工作重点，就是努力完成的永安街道规划目标。

要加强学习。

社区工作，事关居民群众的切身利益，要作好这项工作，必须不断加强学习，更新社区管理和服务的理论知识。

认真学习党的方针政策和社区的各项规章制度，强化按制度规定办事，廉洁奉公办事。

认真学习各位领导、同事、代表们的丰富工作经验和优良作风。

老老实实向居民群众学习，做到不耻下问，甘当群众的老黄牛。

树立奉献精神。

身为一名社区干部，要树立起一个良好的奉献精神。

只有兢兢业业的工作加奉献精神，才会赢取居民的信任和支持。

日常工作中，虚心听取群众的意见和建议，了解群众的需求，

做群众的代言人。

要把上级的方针政策和工作部署传达下去，向群众宣传、耐心解释、做好引导工作，将上级的要求变成为群众的自觉行动。

同时要把群众的心声和合理的诉求带上来，多研究，多请示，多汇报，为上级组织制定方针政策和工作部署提供坚实的基层依据。

清清白白做人，明明白白做事。

这是对一个社区干部的最基本的要求。

我将以此来要求自己，全心全意为居民服务，不计较个人得失。

工作中要以身作则，在各个方面起好带头作用，吃苦在前，享受在后，坚持原则，遵纪守法，清白做人，明白做事。

但我也深深知道，如能竞选到社区副主任这个工作岗位上，单靠一人的智慧、知识、能力是有限的。

我将把个人有限的力量和极大的热情融入到社区“两委”班子这个集体中去，用班子集体的力量弥补自身的不足，同心同德，同心协力做好每一项普通而具体的工作。

有“两委”班子作后盾，在永隆社区广大党员和居民群众的支持监督下，决心为永隆社区经济和社区事业的发展做出自己的贡献。

各位领导、各位代表：在今天这个普通而又特殊的永隆社区居民委员会换届选举、召开代表大会之时，我的心情激动。

因为，居委会工作小天地有大作为，我愿意在居委会的工作

岗位上努力工作三年，我愿意用我今后的三年时间与社区居民群众一起谱写建设永隆的新篇章。

总之，一句话，愿为居民做些实事。

如有不对之处请大家批评指正。

谢谢大家！

竞选人：王大勇

20xx年12月29日

尊敬的各位领导、各位居民代表：

大家好！

我叫\*\*\*，\*岁，大专文化，中共预备党员，现在\*\*\*工作。

参加工作至今已三年，时间虽然不长，但短暂而又充实的工作使我对社区工作有了充分的了解，也体会到社区工作的重要性，更重要的是我已深深的爱上了这项工作。

我不敢说我是最完美的，但我敢说我是最踏踏实实、竭尽全力为大家服务的。

社区工作是基层工作，社区工作做的好与不好直接关系到居民群众的切身利益，同时也关系到政府的相关政策能不能贯彻落实到基层广大群众当中，所以我感到这项工作既艰巨而又光荣。

我为我的选择而自豪，为从事这样有意义的工作而欣慰，为社区居民群众做些事情深感荣幸。

今年的换届选举对我来讲是个机遇，也是个挑战。



如果我能得到大家的认可，当选为社区副主任，我会把这看作是我的一个新的起点，作好充足准备，大胆的去迎接新的挑战，之所以自信能够胜任社区居委会副主任一职，我认为我有以下四点优势：

第一、我热爱这项工作，喜欢这项工作，有为居民群众服务的热情，有不怕苦、不怕累、不怕麻烦、甘心为大家服务的情操，有三年社区基层工作的经验，最重要的是了解广大居民的需求与心声，这是我能胜任这项工作的基础。

第二、我有较强的工作能力。

在社区这三年中，我经历了人生的转折，经过磨炼，使我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了很大提高，得到各级领导的认可。

第三、我爱岗敬业，对本职工作认真负责。

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十二

和姐妹们：

大家下午好！今天站在这里的我不再畏惧，我已做好了肩负责任的准备：以下将是我如果上任后的措施：

的文章要高绩效除了控制出错率，还必须提高员工的任职能力和专业能力，争对任职能力开发的课程是《分行日常管理及职场人际关系的处理》，争对专业能力除了刚说过的财务方面的培训还有《各部门的对接培训》。培训对于新人来说是很效的，但新人也会变成老员工，老员工的绩效怎样提高呢。首先我自己要做为表率，对待工作积极热情、负责任敢担当，作为区经工作的压力不仅仅是下级和上级的关系，更多的压力来自于营业部的总监、区经，我必须有效的对压力

进行调整，建立自己的人格魅力，能让团队员工信服，从而带动团队成员，并营造和引导团队成员有团队意识和凝聚力。

管理素能方面：对待下属公平公正，一个不公平不公正的

领导

下面会有小团体出现，而且也无法让下属从心里信任和服从对待工作要有奖有罚，工作就是工作，工作就是要严谨，在团队里建立标兵，像我们南山外勤的马江萍全年都没有出过错，她就是一个标兵，既然是团队就要扬长避短，尽量让她们每个人的优点都要体现出来，让其实际自我价值，开心快乐充实的工作，并在团队把人员阶梯化培养，人才都是培养，历练出来的。

件标识统一分行张贴物等等。

针对营业部的对接，如果对接南头，南头的高管离开对业务员影响很大，现任的杨总是个空降司令，杨总现在对外勤给予很大的希望，我要做的就是带领团队尽最大力量去帮助杨总，也借此提高南头外勤的地位，地位是自己建立和维护的，不是别人给的，如果在杨总对我们给予厚望，我们没能帮到他，后面营业部成熟了，我们争取地位很难了。

整年的计划，争对这些计划外勤工作的安排已有一个清晰的轮廓，南山的王总说：留我们南山吧，虽然不是很正式的讲，但也是对我的一种信任！不管是南山还是南头我都有信心带好我的团队，做好营业部坚强后盾！营业部的着我，亲爱的外勤的高管们请不要再犹豫我就是你们这次又要找的人，相信我，我一定不会让你们失望！

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十三

、各位代表：

你们好！如果这次当选，我会更加严格要求自己，从以下几个方面开展工作：

一、积极调整工作思路，深入群众，调查了解，结合社区的实际情况，开展好社区的各项工作，特别是综治、计育、劳动保障、民政低保、这些与广大居民生活学习息息相关，虚心听取群众的意见和建议，了解群众的需求，为群众办实事，做好事，关心群众的切身利益，做群众的代言人。

二、坚持不懈，不断学习。认真完成上级

党

委布置的任务，配合好社区

党

支把上级的方针政策和工作部署下去，向群众宣传、解释、教育，同时把群众的心声和合理的要求带上来，多研究，多请示，多汇报。

三、大力发展社区经济实体，在原有的基础上，不断完善经济实体服务平台，提高业务服务水平，把社区的经济实体、服务型企业与下岗失业人员，和无业居民结合起来，有计划、有组织地对他们进行学习和技能培训，积极引导起来，这样既解决了社区一部分失业再就业问题，也解决了社区经济实体的用人问题。

各位

领导

、各位代表，在今天这个普通而又特殊的日子，我心潮澎湃，社区工作小天地可有大作为，我恳请各位代表为我投上您庄严的一票，我要和社区广大居民群众一起共同谱写社区建设的新

篇

章！

我的竞职演讲完毕，谢谢！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十四

大家下午好！

首先感谢社区

领导

为我

提供

了一次可贵的学习、锤炼和进步的机遇，同时也感激在坐的各位社区代表对我的懂得、信任和支撑。我叫王希波，27岁。汗青的西洋版画珍藏，壮志凌云。四年来，我深深的到社区工作的主要性。社区工作是基层工作，正所谓“皮之不存，毛将焉附”，不的连合稳固，怎会有国度的长治久安，同时社区工作做的好与欠好直接关系到广大居民群众的亲身利益。能处置如许有意思而又十分切实的任务，能为社区内的居民人民做些事件，我深感幸运。为了接上去的三年能更好的为居平易近群寡办事，我必须严厉要求自己。

为此，在以下四个方面的做出许诺：

的方针政策 and 社区的各项规章制度，所有按划定服务；两是认真学习各位

领导

、同事、社区代表们的丰盛工作和精良工作风格；三是老老实实向居民群众学习。干部是真实的好汉，要不荣下问，甘当小先生。

第2、必须要有事必躬亲，脚踏实地的工作义务身为一位社区干部扬子地板

官网

，要有贡献

精神

，爱岗敬业的工作才会赢取社区居民的信赖和支持。工作中坚持做到眼勤、耳勤、脚勤、手勤。眼勤就是深刻现实，考察研究，把握第一手资料，捉住重要抵触和题目，有的放矢的工作。耳勤就是要多下社区谦虚听取群众的意睹跟倡议，懂得群众的需要，做群众的代言人。

，进住居民2400余户，总生齿达6千余人。 、各位代表扬子地板

官网

，在今天这个一般而又特别的日子，我心平气和，社区工作小六合可有高文为，今天我仍然在这里违心为虹桥东村社区继续斗争三年，乐意成为社区居民利益的管家和代行人！章。恳请各位代表为我投上你肃穆的一票。感谢！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十五

首先感谢公司能给我这样一个机会，来竞聘公司社区经理这一岗位。我是xxx□现年30岁，于20\*\*年通过考试、面试层层选拔，进入移动公司，并通过试用期的考核，被分在临水镇担任区域经理，在任职期间，我能够吃苦耐劳，虚心的向有经验的同事学习先进的工作经验，不断的提高和熟悉业务知识，并能很好的学以致用。

在担任区域经理的这段时间里，我学会了用不同的方法与顾客进行沟通，锻炼了我的沟通能力；学会了让客户怎么来认知和接受我们的产品，大大提高了我的业务水平；学会了协调各个村级代理商之间的利益关系，让各级销售渠道和谐发展；学会了如何优化渠道结构，让各级村代真正能为公司服务、为公司创造价值。本着公司员工誓词里所体现的爱岗敬业，拼搏进取的精神，特来应聘今天的社区经理这一职务。

我有服务公司的`工作热情和比较熟练的业务技能。

五六年的持之以恒源于对我所从事的职业的热爱，因为它给我了一个展示自己才华的平台，业务上的每一点进步，对我而言都是一种自豪的享受。同时本人在任职期间勤于专研，敏于学习，业务知识扎实，业务技能熟练，并积累了一定的工作经验。

我有严谨务实的工作作风和全力以赴的敬业精神。

每一个员工都是公司的形象，员工的工作作风和敬业态度直接呈现在顾客的眼前，影响着顾客对公司的第一印象。我正处于精力充沛的年龄，能够全身心地投入工作中，只有全力以赴的态度加上严谨务实的作风才能让顾客对公司充满信心，才能圆满完成各项业务工作。

社区经理是我公司为了应对严峻的市场竞争催生的一个岗位。

社区经理既是移动公司营销网络的末梢，又是整个职工队伍中最基层、第一线的员工。在当今通信市场日益激烈的“战场”上，他们是战斗在市场竞争第一线，最前沿最辛苦的战士。其整体素质直接反映移动公司的整体形象和对外服务水平的高低，也反映公司的执行力和竞争力的高低。

作为社区经理，其主要职责在于社区内的各项业务发展和管控；社区内家庭产品推广及家庭信息化服务；客户信息及市场信息收集；社区内现场活动的组织。

本人认识到：随着激烈的市场竞争和强大快捷的技术变革，要做一名合格的社区经理，必须具有较好的文化基础知识、专业的业务能力和丰富的工作经验，因此，要全面提高自己的综合素质，不断积累和学习客户服务沟通技巧，销售技巧等专业业务和营销知识；必须严格执行国家制定的法律法规，遵守本企业的各项规章制度；必须树立“用户至上，用心服务”的企业服务理念，在具体的工作过程中，真心实意地为用户着想，全心全意为用户服务，积极主动，服务周到，处理及时，让客户满意；必须做好所辖社区的客户的市场调查、分析和预测工作，了解客户的需求和竞争对手的动态，及时反馈信息，为业务发展和市场策略制定提供有力依据。

必须养成良好的学习习惯，自觉吸收和学习新知识，新理论，不断提高自身的综合素质。

我深信：“付出总有回报”。我希望我的上述表述，能够使得领导满意，肯于给予我这次机会，让我出任这一岗位；我真心希望我们的公司朝着更高、更远、更强的方向发展，只有公司这个大家庭发展了，我们才会有更好的提升自我的平台。

谢谢！

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十六

大家好！

二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，1990年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。2000年9月在湖南农村金融职工大学学习，2002年7月份调新民信用社工作。2003年任韩家乡信用社主任至今。

在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。

我竞聘的理由和优势如下：

一是具备基层信用社主任的丰富经验。2003年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。



如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。

为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事大家好！（喊出的激昂）我是朝阳中心赵xx支队的贾伟，非常高兴今天能参加这次主管的竞聘，我心理非常激动，在这里我要特别感谢孙总，杨总、程主任，贾经理给我这次竞聘的机会，我一定会好好把握，不管竞聘的结果会如何，我觉的能参加到这次竞聘，本身就是对自己的一次历练，一次挑战，这将会使我终生难忘，也许将会成为我人生的一个转折点. 首先请允许我作一下自我介绍，我叫贾伟来自美丽的海滨城市烟台，北京化工大学市场营销专业毕业，大学里一直担任班长，毕业后从事过北京大学创业投资研究会外联部干事的职务随后自己也创过业搞过一年网络科技公司，但是我始终觉的自己还没有找到我真正所要的，直到加入到了xx银行我才终于真正找到了可以另我寄托，能让我长成参天大树的土壤，时间过的真快转眼我来已经有一段时间了，这段时间里我的综合能力得到很大提升，业绩也稳中有升吧，每个月没有太大的波动基本维持在一百六七十张左右，我曾成功开发过联想集团，用友集团，华为集团、中科院，铁科院，水科院等一些资质好的大企业及一些国字头单位，展业方式以扫楼和谈活动为主，来xxxx后我先后经历了三任队长，我本着“踏实做人，本分做事”的理念，一直担任队里的副队长，积极支持配合队长的工作，得到贾经理和每一任队长的肯定和表扬，同时也从每一位队长身上学到了他们的优点，也看到了他们的缺点，在今后的的工作中我会积极的借鉴和避免。更荣幸的是今年十月底的军旅历练中我

有幸得到了孙总、杨总的信任得以担任一连二班的班长，这短暂的七天中我没有辜负领导们对我的期望，带领二班在二十二个参评的班级中获得了优秀班级的荣誉，并且我个人也获得优秀标兵的称号，同时我也跟班里每一位队员都结下了兄弟般的友谊，因此我相信我同样有能力、有决心、也有信心能再为xx银行带出一支所向披靡的精英团队。（激昂）

这次竞聘我非常重视，参选支队长一个目地就是为了秉承xx银行的理念让优秀成为习惯，让优秀成为xx银行不竭的动力，以优秀带优秀，以优秀促优秀，让优秀真正的融入到我们的每一天；我在市场规划开发，团队建设方面思考已久，今天拿出来跟大家分享一下，即使竞聘不成也希望能对xx银行的发展起到一点用处，下面是我在市场开拓和团队建设方面一点个人的愚见。

## 一. 市场开发方面

我认为做为一名支队长不单纯要会整表、填表，还要能统筹规划好市场布局，带领和指导团队成员拼杀在市场一线。

现在信用卡市场众所周知可谓群雄逐鹿，为了发卡各家银行纷纷使出不同解数，同质化越来越严重，要想在激烈的市场竞争中取胜，我觉的最根本的是1. 如何规划好自己的市场，充分整合团队资源打造我们广发的核心竞争优势，集合有限的资源投入到特定的领域(地域)，作好行业开发、地域区块开发，以及某一类人群的定向开发，这样既目标明确，资质也容易把控，可以集中全团队的力量形成合力对某一目标阵地进行多波次的轮番攻击，团队所有成员要协同集群作战，形成强有力的拳头，步步为营，将市场一个个攻克，把市场一个个的吃透，要避免漫无目的的遍地撒网，这样既浪费时间也浪费宝贵有限的资源，在这点上我觉得我们朝阳中心潘xx支队做的很好，队长亲自带头奋战在市场一线，她们集合全团队的有生力量重点进攻机场，我们可以看到她们每个月的战役

都打的特别漂亮，业绩也问鼎榜首；2. 其次要充分发挥客户的口碑介绍作用，队长要负责监督指导队员对老客户做进一步的回访挖掘，在做好活卡的同时通过他们来发掘新的客户群、新的市场，在开发市场的过程中不能单纯的为办卡而办卡，这样在激烈的竞争中很难突显自己的竞争优势和独特的差异化，3. 要通过整合一些新业务如(销售基金、开发收单商户，销售黄金)，在开发新业务的同时来为卡开发新的客户，一个行业的背后必定隐藏着一个巨大的客户群，而且这些客户群本质上都是互通的，对于我们来说是很难得也是再好不过的资源，我们要充分整合这些资源并做好资源共享，将这些资源的价值挖掘并发挥到最大，不要让这么宝贵的东西从我们身边白白流失。同时我们也要把这些新业务切实的贯彻下去不能让领导们苦心增加的新业务形同虚设；4. 在开发方式上要以点带面做好深度挖掘，要以一人带一群，以一点带一片，扫楼与展示相结合，着重开发单位以一些国有单位，外资企业，大的股份制企业，一些发展潜力大，市场表现好的中小业为主，资质上要严格把控，积极的避免风险，队长要大局清晰，并协助队员作好开发前的准备，尽可能多的帮队员并且教队员去谈一些好的活动，每天晚上都要都要帮队员规划好第二天的去向，在队员要陌拜一座大厦前先帮助他们先从网上查一下该大厦里有哪些企业，企业的联系人是谁，联系人的电话，这样既能帮队员减少许多盲目性，也能避免太多不必要的时间浪费，防止队员进大厦前因不知找谁而被保安拒之门外的尴尬，让员工少受点不必要的挫折。

二. 团队建设方面，打造一流高效率的精英团队我总结了六点看法。

名队员都要做到不抛弃不放弃，对症下药，根据他们的特长因材施教因材施用充分激发他们的潜能让他们走出暂时沉沦的泥潭，多鼓励员工积极发表自己的想法，共同交流，引领团队形成一种积极向上，互助协作、温馨和谐的氛围，在团队中形成“我为团队而自豪，团队以我为骄傲”的团队主人翁文化理念，让队员真正把团队当成自己的家。

2. 要有严格的组织纪律，严格的执行力：纵观历史没有哪知纪律涣散的队伍能够成为胜利之师的，只有具备了严格的纪律作保障，方能所向披靡战无不胜，要做到这点首先队长自己要严格自律，率先垂范，给队员作好表率，其实队长的一举一动队员都在时时关注和效仿，在遇到困难时要及时调整好自己的心态，做到镇定从容，处变不惊，要有“泰山崩于前而不慌，无故加之而不怒”的那种境界，要用自己的行动给队员以足够的勇气和信心，工作上也要对队员严格要求，注重每一细节，并对其出现的问题进行及时诊断并找出其问题症结，指导其修正方向，帮其消除隐藏的地雷隐患。

3. 要有严明的激励奖惩措施：要让团队的目标与每一队员的切身利益直接挂钩，做到公平公正，做到团队资源共享，并要给队员描绘出美好的蓝图使队员对这份工作充满信心，广阔宽松的氛围让队员在此尽情的发挥，海阔凭其越，天高任其飞；其次要善于倾听，多队员进行双向沟通，鼓励队员积极发表自己的见解，并多善于观察，对团队中出现的不良的苗头要及时发现，及时杜绝，决不姑息，尽可能的将隐患消除在萌芽状态，团队要作到有弹性，团队组长要有上有下，我觉得应该由每周业绩最好的两位来担任，大家轮番竞岗，在团队中形成赶帮超的氛围，让每人都有奔头. 4. 要培养团队精英：我觉得每个团队至少要培养一到两名对工作认真负责，业绩突出的团队精英，在团队中树立标杆榜样的作用，有了这些标杆的存在即使团队处于最困难最危险的时候，只要标杆业绩始终保持，只要这些标杆的精神不倒团队大家就会重新找回信心自觉跟他标齐，这样团队才会永远屹立不倒，顺利走出难关. 5. 要量化团队目标，进行合理的时间管理：清晰的制定团队目标以及每一队员的目标，并将其量化到每一天，分清主次，分清轻重缓急，合理分配时间，既要做到高效率，也要做到高效果。

6. 要多倾听客户的意见，并对队员进行不间断的培训，帮其增加一些实用的业务技能，打造其优良的业务素质，要让队员敢于积极尝试，在实践中练兵，只有实践才能造就出真正

的战士；其次要树立“客户至上的服务理念，服务好客户”，并且也要时时刻刻保护好自己的队员，帮队员避免不必要的投诉。

下面我跟大家互动一下大家看我像不像当兵的？（大声）台下（像）其实好多人初次见到我时也都说我像一个当兵的，我的确从小就有当兵的梦想，可是一直没能实现，庆幸的是我加入了xx银行才得以成为xx银行大军营中的一兵，在孙总和杨总两位首长的英明领导下，我要不断的修炼自己，自律自强，不断的提高自己的综合素质，真正的把自己打造成xx银行一名真正合格的兵，并且将来也一定要为xx银行带出一群优秀的兵，在没有硝烟的战场上奋力拼杀，一往无前。（手势气势）

再次感谢各位领导和同事们的支持□xx银行一兵贾伟给大家敬礼。（手势）

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十七

尊敬的各位领导、各位村民：

大家好！

今天我非常荣幸地在这里参加这次竞聘演讲，心情十分激动。首先感谢领导、村民过去对我的培养、支持以及给我这次机会，站在这里进行竞聘演讲！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到更大的锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。

我叫\*\*，今年×岁，大专文化。是我们\*\*村的党支部书记兼村委会主任。这次村委会换届，继续社区主任竞聘演讲稿。

我是\*\*人民的儿子，我热爱这片热土，我热爱这里的人民，

首先我感谢各位在这三年里给了我一个学习工作的机会，使我能为\*\*村人民服务。在这三年工作中，由于我经验不足，工作方法不当，某种程度上伤害了个别乡亲的脸面，引起了一些误解和不满，借此机会我向这些乡亲们道歉，请大家给予谅解。

在这三年工作中，\*\*村起了很大变化，浇上水泥路，新做了村民休闲广场，新建了公厕。今年魏家小组浇了路，\*\*至十坊线一条×米水泥路，这条路全村人民盼了好多年，今年已经实现了。\*\*村xx年被镇党委评为先进党支部，2012年\*\*村被县委评为先进基层党支部，我本人也多次被县委组织部评为先进党务工作者，取得这些成绩与在座父老乡亲的支持和帮助是分不开的。

## 社区的主任竞聘演讲稿三分钟篇十八

各位老师，同学：

大家好！

我是来自中文系06新闻班一的\*\*\*，很高兴今天来参加文学社的社长竞选，我一直坚信一句话，“没有最好，只有更好”今天站在这里竞选的人，我的确不是最好的，但是我坚信如果你们相信我，我可以把文学社的工作做到更好。

水本无波，相荡而起涟漪，石本无华，相撞而起

火花。我们都知道，文学社存在的意义就是她可以释放每一个热爱文学的人的热情，可以给文学爱好者提供一个交流的平台，大家可以在这个社团里指点江山，激扬文字。

今天我之所以参加竞选是因为我爱文学，爱文学社，我希望可以用我的力量，去谱写文学社新的篇章。如果我当选了，我一定不辜负大家的期望，一定全力以赴，以身作则，当好

文学社的领头人。谦虚、勤奋、诚实，虚心接受同学们的意见，认真履行自己的职责，使文学社真正成为文学爱好者的乐园！

如果大家信任我，愿意给我一个展示和奉献自己的舞台，那么，请你支持我，我会在今后的工作中，用我的真诚，用我对工作的投入来感动你们！

最后，请允许我用一段话来结束我的演讲：

最美丽的语言是，真幸运能和你共度美好的岁月。

最温暖的语言是，无论天南地北，我们无时无刻都在关注你。

最甜美的语言是，我们永远心心相连。

最可爱的语言是，我们共同努力去把握机会。

让我们共同努力，在不同的岗位上把握机会，永往直前。

谢谢大家！