

# 经营十二条第二条心得体会(模板8篇)

学习心得是学习成果的结晶，对提高学习自觉性和自我激励意义重大。接下来，我们将为大家推荐一些可以参考的培训心得文章，希望能给大家带来一些启示和思考。

## 经营十二条第二条心得体会篇一

经营是每个企业领导者和管理者必须面对和解决的重要问题。经营的成功与否关系到企业的发展 and 壮大。为了更好地经营企业，提高企业的竞争力，十二条总序为我们提供了一些非常宝贵的指导和心得。通过学习和实践，我有了一些自己的体会和领悟，以下将从总体要求、创新思维、人才培养、胸怀使命和刻苦精进等五个方面详细阐述。

首先，总体要求是经营十二条总序的基础。这些要求包括树立稳定发展的理念、建立长远发展的眼光、确立先进科技的意识等。在我实践经营中，我深刻意识到，只有确立正确的发展理念，才能够引领企业走向正确的道路，实现长期的稳定发展。同时，只有拥有长远的眼光，才能够在激烈的市场竞争中抢占先机。此外，积极追求先进科技，不断创新，才能够在市场上立于不败之地。

其次，创新思维是经营十二条总序的核心内容之一。在创新思维的指导下，企业才能够实现转型升级。通过思维创新，我们不断寻找新的商机和市场需求，并在此基础上进行产品研发和市场拓展。这种思维方式使得企业能够及时应对市场上的变化，增加竞争力。同时，创新思维也促使企业不断提高综合能力，使企业在市场竞争中抢得先机，站稳脚跟。

第三，人才培养是经营十二条总序的重要环节。人才是企业的核心竞争力，只有具备优秀的人才，企业才能够得到进一步发展。在培养人才过程中，首先需要明确人才培养的目标和方向，设计合理的培养计划，为员工提供全面的培训和发

展机会。同时，还需要营造良好的企业文化氛围，激发员工的潜力和创造力，使他们为企业贡献更多的价值。

第四，胸怀使命是经营十二条总序的精神内核。在经营过程中，有时会面临各种各样的困难和挑战，但只要我们时刻牢记自己的使命和责任，就能克服一切困难。胸怀使命意味着坚守信念，始终对企业和员工负责，始终以大局为重，以长远发展为导向，不忘初心，永远以客户为中心。只有这样，企业才能够在激烈的市场竞争中立于不败之地。

最后，刻苦精进是经营十二条总序的重要手段。经营没有捷径可走，只有实实在在的努力和不断的学习才能够真正达到目标。在我的经验中，我发现只有通过不断学习和积极实践，我们才能提高自身的经营能力，掌握新的管理技巧，增强自己在市场中的竞争力。因此，刻苦精进是我们经营成功的关键。

综上所述，在实践经营过程中，我们需要从总体要求、创新思维、人才培养、胸怀使命和刻苦精进等方面着手。只有坚持这些要求和原则，我们才能够不断提高自身的经营水平，实现企业的可持续发展。每一个企业，每一位经营者和管理者都应该在实践中不断总结经验，积累经验，不断完善自己，使企业更加强大。

## 经营十二条第二条心得体会篇二

很少有人可以完全听得进去别人的劝告，可以耐心地接受下达的命令，因为似乎在人们的潜意识里，“叛逆”是一种个性和值得推崇的东西，殊不知“叛逆”同样需要服从的资本。西点军校学子，美国总统艾森豪威尔说过：“任何语言都是苍白的，你唯一需要的就是执行力，一个行动胜过一打计划”。

的确，只有在行动中，才会让人感觉到生命的价值，才可以

使人变得智慧、勇敢、坚毅和高尚起来。光说不做，什么都无法改变；抱怨着去做，只会更加难过；只做不说才是提升自我的首选。因为，服从本身也是对自我的尊重和肯定。

## 第二条、没有任何借口

任何带一丝借口的理由都是庸者，愚者自我安慰的掌上名言。“没有任何借口”所表达的内涵远比字面意思要深刻的多。它不仅仅是西点军校对所有学员提出的一个口号，更是我们整个人生需要奉行的一个重要的思想理念和行为准则。它体现的是一种完美的执行能力，一种服从，诚实的态度，一种负责，敬业的精神。

而在现实生活中，我们所缺少的正式这种精神。借口成了一面挡箭牌，这本身就是一种不负责任的态度。长此以往有害而无益，因为有各种各样的借口可找，就会疏于努力，不再想方设法去争取成功。你若不想做，会找一个借口；你若想做，会找一个办法。

## 第三条、细节决定成败

## 第四条、以上司为榜样

这个世界只在乎你是否达到了一定的高度，而不在于你是踩在巨人的肩膀上上去的还是踩在垃圾堆上上去的。上去的速度一定程度取决于学习的对象。正所谓人外人山外山，正因为有比自己强的人的存在，才有进步的动力。所以遇到强者是件幸运的事，意味着未来无限精彩的人生。对于值得自己学习的人和事，竭尽全力，这才是正确的人生态度。某种意义上它的背后隐藏的就是成功。

## 第五条、荣誉原则

所谓荣誉，就是一种向人们展示自己，并可以让人终身受益

的资本。是否有荣誉感关系到事情的成败，而荣誉感是由自己的心去决定的。世上不知有多少安于现状的人，只因没有强烈的荣誉观念，所以他们得过且过，每天重复枯燥的生活，永无为目标去努力去激情的感受。其实很多时候，他们自身明明是可以做到的，却被自己丢弃在“平庸的荒漠”。

## 第六条、受人欢迎

人行于世，总希望和别人和和气气，快快乐乐的相处，某种程度上，这也是做好人办好事的前提。俗话说的好：“得人心者得天下。”一个能让人打心眼儿里喜欢的人，可以在社会上左右逢源。人有百种，各有所好。若能做到让人人都喜欢，就不是一般的能力了。世间有这种能力的人可以更快的完成自己的追求，并获得他人的认可，一举双得。

## 第七条、善于合作

21世纪是充满竞争的世纪，敢于冒险，善于合作，是21世纪对人才规格的基本要求。自己是独立的，但世界是大家的。人生在世，与人沟通和合作是必然的。善于合作，是指在需要互相配合的事情上能够与别人协调一致，做好自己的那个部分。在合作中，要学会乐于助人、虚心请教别人、团结友善、平等待人。养成良好的合作习惯，关系到生活好坏，事业成败。毕竟，个人力量是有限的，只有实现了资源的优化组合，与志同道合者合作，才能实现仅凭自己无法达成的愿望。

## 第八条、团队精神

一群优秀的人，这样组成的团队是拥有最强生命力和竞争力的团队。而在它背后支撑他们每个成员的巨大力量，便是可贵的团队精神，一种深入灵魂，指引心灵，激人奋进的精神。如果非得说有什么力量是无坚不摧的，那么就是有具备这种精神的最强的团队了，而个体也只有在这样的团队中，才可

能发展的更好。

## 第九条、只有第一

成功是很多人的最终追求，而竞争意识是成功人士的特征之一。只争第一，只当第一，体现常胜者处于不败之地的信心和魄力。对于天生的挑战者来说，第二意味着做的不够，只有第一，才是永恒不变的追求。一个第一，两个第一……永不满足，永不停下脚步。只有这样的胆大和“妄为”，才能有更为持久的竞争力和主动地位。

## 第十条、敢于冒险

每一年，每一天，时时刻刻，我们每个人都处在一定的风险里，有风险的存在才有预防风险的方法。那些过于保守，缺乏创新意识的人很难成功，而且很多时候，与风险结伴而来的还有机遇。风险越大，机遇越难得。选择还是放弃就成为了人生岔路口的指向标，或功成名就或一败涂地，就看是否有敏锐的眼光和敢于尝试的勇气。

## 第十一条、火一般的精神

有人说激情是年轻人的专利；也有人说激情是需要培养和刺激的。激情到底是什么？它对我们的人生又有着怎样与众不同的意义。这些虽非只言片语可以回答，但有一点可以肯定；激情，是每个人身上都应具有的精神，是生命对我们的馈赠。让我们也经历一次激情燃烧的岁月吧。

## 第十二条、不断提升自己

成长，在于每一天的获得和积累；提高，在于自己的学习和努力。西点军校第一任校长，乔纳森·威廉斯曾说过：“不管你有多么伟大，你依然需要提升自己，如果你停止在现有的水平上，实际上你是在倒退。”小到言谈举止，大到人生

态度，都离不开主动的提升。成功的路不止一条，成功的标准也不止一个。有勇气不断超越自己，不断超越过去的人，才有可能跻身于成功者的行列。

### 第十三条、勇敢者的游戏

记得一首名为《勇敢者的心》的诗中这样写道：“用勇气之火去点燃希望之繁星，照亮人生过往中的每一日光阴，只因时间可以摧毁一切懦弱，却埋葬不了一颗勇敢者年轻的心。”一段人生，一场游戏，一个梦。既是游戏，总有输赢，不必为此揪心。只不过，这是一场只有勇敢者才玩得起的游戏。因为只有为梦想而坚持的人，才有胜出的可能，从而成就一段非凡的人生。

### 第十四条、全力以赴

留有余地还是全力以赴？这是两种不同的处世态度，猛然看去似乎都有道理，事实上要分场合分事情。对于梦想，只需懂得这两句词就够了“把握生命中的每一分钟，全力以赴我们心中的梦，不经历风雨，怎么见彩虹，没有人能随随便便成功……”。

### 第十五条、尽职尽责

尽职尽责，这不仅是工作原则，也是人生的原则。做事一丝不苟能够迅速培养严谨的品格、获得超凡的智能；它既能带领普通人往好的方向前进，更能鼓舞优秀的人追求更高的境界。无论做什么事，务必竭尽全力，因为它决定一个人日后事业上的成败。一个人一旦领悟了全力以赴地工作能消除工作辛劳这一秘诀，他就掌握了打开成功之门的钥匙了。能处处以主动尽职的态度工作，即使从事最平庸的职业也能增添个人的荣耀。

### 第十六条、没有不可能

将“可能”变成“不可能”的人是十足的懒汉；而将“不可能”变成“可能”的人是自己人生的魔术师。这样的人常常会绝处逢生，再多的艰难困苦，在它面前似乎都只是“摆设”，能以很轻松的心态绕过前行。可能吗？不可能吗？一切都在于你自己是否想去争取，是否想去拥有。

## 第十七条、永不放弃

在世界上，没有什么东西可以代替坚韧不拔的意志，在拥有这种意志力的人的身上没有所谓的“滑铁卢”，更看不到沮丧的眼泪，不论面对怎样的困境，多大的打击，他们总是埋头苦干，从不轻言放弃。因为他们明白，期待的胜利往往就产生了再坚持一下的努力之中。这是一种可贵的品质，也是成大事立大业者的特征。

## 第十八条、敬业为魂

工作随着志向走，志向随着工作来。既然工作是志向所指，那必然是要竭尽所能去做的。做一个踏实的工作者，是表现自己的正途，用自身的积极行动去证明你是一个不可或缺的人。要知道，任何一个双手插在口袋里的人都爬不上成功的梯子。只有对事业全身心投入的人，才会获得事业的成功。

## 第十九条、为自己奋斗

每个人的人生就像一个金字塔，越往上走，你所享受的空间就越大。但大多数人宁可平庸，按部就班的过日子，辛苦地维持现状。只有少数人能在塔里漫步，游刃有余的生活，欣赏塔顶的风光，享受成功的喜悦，这类人就是知道自己为谁而奋斗的人。而当一个人先从自己内心开始奋斗时，他就是个有价值的人。每当想到你所要追求的，动力就会在你的身边。崇高的目标会为你带来无尽的快乐和激情。为自己奋斗，一切都不成问题。

## 第二十条、理念至上

有什么样的想法就有什么样的选择。有什么样的选择就有什么样的生活。我们虽然不能成为贵族的后代，但是通过我们的努力，我们可以成为贵族的祖先。这是一个充满竞争的时代，要想走向成功卓越，必须学会从起点之前赢得先机。在瞬息万变的各色竞争中，作为智慧之光的想法理念，是制胜的尚方宝剑。理念就是财富，就是资本，所以，拥有了它就拥有了成功的契机。

## 第二十一条、自动自发

所谓的主动，指的是随时准备把握机会，展现超乎他人要求的工作和表现，以及拥有“为了完成任务，必要时不惜打破成规”的智慧和判断力。我们的人生好比一份考卷，单选，多选，不定项，无其不有。什么是必须做的，什么是可以做的，什么是可做可不做的，都应心知肚明。主动一些，多比别人做一道，就会多学一点，多一份成功的可能。

## 第二十二条、立即行动

一个人一生的时间是有限的。今天你在二十四小时里无所事事，就意味着在明天的二十四小时里焦头烂额。时间对于每个人都是公平的，浪费自己的时间无异于慢性自杀。而人生里最大的成功就是在最短的时间里达成最多的目标，实现最大的价值。所以，要过有意义的人生，就不要耽搁，立即行动吧！

## 经营十二条第二条心得体会篇三

经营是一个非常复杂的过程，涉及到各方面的因素，包括市场环境、竞争对手、员工管理等等。为了更好地指导企业家经营，经营十二条总序提供了十二条经营心得。在实际经营中，我深刻体会到了这些经营心得的重要性和实际效果。以



下是我对经营十二条总序的心得体会。

首先，在经营十二条总序中的第一条“知其所向”给了我很大的启示。我明白，作为企业家，要清楚地知道自己的目标是什么，要明确定位自己的市场和竞争对手。只有这样，才能有针对性地制定经营策略和营销计划，从而更好地满足市场需求并战胜竞争对手。

其次，在第二条“知其所专”中，我深刻认识到专注的重要性。面对日益激烈的市场竞争，我们不能面面俱到、样样精通。我意识到，要专注做好一件事情，尽可能地突出自己的优势，以更好地满足客户需求，提供优质的产品和服务。

第三，第三条“知其所需”教会了我“顾客至上”的经营理念。客户是我们的生存和发展的基石，只有不断满足顾客的需求，客户才会愿意选择我们的产品和服务。所以，在经营过程中，我们要不断地关注和研究客户的需求，从而提供更好的解决方案和更符合客户期待的产品和服务。

第四，第五，第六条“知其所往”、“知其所好”、“知其所惧”这三条心得是相互关联的。我深刻认识到，在经营过程中，要有一个明确的目标，要知道自己想要去哪里，以及如何去实现自己的目标。同时，要了解市场的趋势和人们的需求，才能更好地迎合市场和顾客的需求，提供高质量的产品和服务。另外，我明白，强烈的动力和意愿能够使我克服各种挑战和困难，战胜自己内心的恐惧，取得成功。

第五，第七，第八条“知其所拙”、“知其所任”、“知其所重”这三条心得教会我谦虚、创新和承担责任。谦虚使我能够更好地倾听他人的建议和意见，不断改进自己的经营模式和工作方式。而创新则是经营成功的关键。只有不断创新才能适应不断变化的市场环境和顾客需求。承担责任是作为一个企业家的基本素质，只有承担起自己的责任，才能获得员工的尊重和合作。

第九，第十，第十一条“知其所愿”、“知其所能”、“知其所利”这三条心得指导着我制定自己的发展规划和目标。我认识到，要想实现自己的愿望和目标，首先要知道自己的实力和能力，不能盲目追求。同时，要有利用好自己和借助外部力量的能力，让自己的利益最大化。

最后，第十二条“知人知面不知心”给了我警醒。在与他人合作的过程中，只有充分了解对方的背景、能力和价值观，才能更好地进行合作。不能被表面上的外表所迷惑，要准确判断他人的能力和诚信度。

总之，经营十二条总序是宝贵的经营经验和智慧的总结，对于我的经营实践起到了指导作用。通过深入理解和不断运用这些经营心得，我相信我的企业经营会更加顺利和成功。

## 经营十二条第二条心得体会篇四

经营是一门综合性的学问，继承了无数前辈的智慧和经验。

《经营十二条总序》作为一本经典的管理书籍，为管理者提供了关于经营的十二条原则。在阅读这本书后，我深有体会，下面我将从资讯、机会、财务、策略和执行五个方面总结经营十二条总序的心得体会。

首先，资讯是经营的核心。在信息时代，要时刻保持对环境的敏感，抓住信息的核心，才能保持先机。经营者需要收集和分析大量的信息，然后进行判断和决策。同时，创新是一个不断迭代的过程，只有不断获取新的资讯，才能够驱动企业的创新发展。

其次，机会是经营的基石。经营者需要时刻关注市场和客户需求的变化，抓住机遇，迅速响应。在经营的过程中，机会常常是与风险密不可分的，但是经营者要敢于冒险，把握住机会的同时，也要能够妥善处理风险。

第三，财务是经营的衡量标准。经营者要清楚地了解企业的财务现状，掌握核心的财务指标。只有通过科学的财务管理手段，才能够合理分配资源，确保企业的长期发展。

第四，策略是经营的指南。经营者需要制定明确的发展策略，明确企业的定位和目标，并制定相应的实施计划。同时，策略需要灵活应变，因为市场和环境都在不断变化，经营者需要根据实际情况灵活调整策略。

最后，执行是经营的关键。拥有良好的策略只是一个开始，真正的挑战在于执行。经营者需要激发员工的积极性和创造力，推动组织向着设定的目标前进。同时，经营者也需要善于沟通和协调，确保各个部门之间的合作和互动，共同推动企业的发展。

综上所述，经营十二条总序提供了关于经营的十二条原则，从资讯、机会、财务、策略和执行五个方面全面地指导了经营者的经营行为。在实际应用中，经营者可以根据自己企业的具体情况，有针对性地应用这些原则。同时，经营者要时刻关注环境的变化，保持敏感的洞察力，不断学习和创新，才能够在激烈的市场竞争中立于不败之地。

## **经营十二条第二条心得体会篇五**

西点军校，一个让人向往的天堂，一个魔鬼般的炼狱，一片军事家的热土，一个经济与政治家的摇篮。西点军校充满了神秘的色彩，西点人创造了一个又一个经典的神话，演绎了一段又一段不朽的传奇。故而，我怀着神往而又激动地心情拜读了《西点军校22条军规》，慢慢地揭开西点神秘的面纱，感受着西点人在骨子里冒出来的钢铁般的意志究竟是怎样炼成的，心中感慨万千。

西点军校不但培养了无数美国名将，如麦克阿瑟、艾森豪威尔等，同时也培养了不少日后的美国总统，还成就了不计其

数的商业奇才。因此，西点的精神和军规早已被各行各业所认同和接受，在广大的范围内备受推崇。它的影响力更是远远超出了美国，影响整个世界，成为成功人士们的共识，未来成功人士学习的金科玉律。它的理念不仅仅是对军人，对企业界有非凡的吸引力，而且对每一个渴望成功的人有极强的指导意义，蕴含了浅显易懂而又发人深省的人生哲理。

这本书非常理论而又系统化得分别阐述了从无条件执行，没有任何借口，以上司为榜样，细节决定成功，受人欢迎，与人合作，团队精神，只有第一，荣誉原则，敢于冒险，火一般的精神等的西点22条金科铁律，详细的论述了“西点式人生”的特质。它的首要的军魂便是要有高度的责任感，为自己的行为负责，错了就是错了，没有任何借口，对于任何的任务都是无条件执行，并且坚信重在执行，赢在执行，是彻底的“实践主义”。在培养学员们高度的责任感和彻底的“实践主义”的同时，还特别强调态度决定一切，细节决定成功，要知道小家不扫，何以扫天下，事事精细成就百事，时时精细成就一生。除此之外，西点军校还从荣誉、意志、勇气、服从、信念、团队、尊重等方面学员们进行极为严格的要求，总的来说，西点人的特点课归纳为责任、服从、意志、勇气、热忱、信念、尊重、荣誉、忠诚、团队和竞争这11种品格构成了西点军人的完美形象。它不但开启着西点军人的智商，更重要的是培养这西点人的非凡的情商。

随着时代的进步，很多大学生失去其自身一定的能力，很多大学生在大学里很迷茫，不知道该做些什么，只是在每天的网络游戏中度过自己的时间，走向颓废的巅峰。而西点军校则从各方面严厉的要求大家，造就了许多人才。从西点军校的经典法则中我们不难看出：西点军校培养的时代人才！他们从每个人都必须具有的责任谈起，告诉大家每个人从来到这个世界上本身就时承受一定的责任。虽然时一些基本的道理，但是很难有人能够做得到，每个人都有不可推却的责任，西点军校教育大家绝不推却这种责任，敬业为魂。

其中让我感受最深的是“没有任何借口，无条件执行”。任何带一丝借口的理由都是庸者，愚者自我安慰的掌上名言。而我似乎恰恰是这个样子，总是为失败找借口，不为成功找理由。总会用不同的借口去掩饰自己的失败。对于许多事情，总是很有计划地去想，却总有借口总有“条件”认为无法践行。我深刻的感觉到我内心的卑微，没有足够的坚定。但同时在这本书中，我找到了内心的光亮，燃起了信念的火。信不信，行不行，看执行。行动，要由心开始，要做彻底的“实践主义”者，不能对自己说：“是的，我计划这样子做”，而是要坚定地对自己说：“是的，这就做”。美国总统艾森豪威尔说过：“任何语言都是苍白的，你唯一需要的是执行力，一个行动胜过一打计划。”是的，要知道纵然是天空无鸟，但我已经飞过。

这本书确实是一本值得我们所有拥有梦想，渴望成功的大学生认真阅读的书，它的每一条理念都蕴含着丰富而又深刻的哲理，都值得我们去研究，去学习，去思考。我们每一个大学生都可以以西点军校的法则来要求我们自己，从而为我们今后就业打下一个非常牢靠的基础，要知道，我们绝大多数人是凡人而不是伟人这就是差距！

## 经营十二条第二条心得体会篇六

“行政读经营十二条”是中华人民共和国国家行政学院编写的一本关于行政管理和经营管理的著作。这本书记录了来自不同行业和领域的人士的经验和智慧，其中包含了十二条关于如何在行政管理和经营管理中取得成功的秘诀。在我的职业生涯中，我也深刻地领悟到这些经验和智慧的重要性。在本文中，我将分享自己的十二条心得体会，希望它们能够为那些希望在行政管理和经营管理中取得成功的人提供一些启示和帮助。

第二段：专注于客户需求

一项成功的行政管理和经营管理的基础是专注于客户需求。我们必须了解客户的需求和期望，并始终保持对其需求和期望的关注。只有这样，我们才能为客户提供满意的服务，并建立长期的合作关系。同时，这也可以帮助我们更好地了解市场和竞争环境，从而制定更有效的运营策略。

### 第三段：员工的重要性

员工是组织的核心。他们是组织的灵魂。因此，我们必须重视员工并赋予他们应有的尊重。对员工的关注和支持可以激发他们的热情和动力，使其更有动力地为组织做出贡献。同时，优秀的员工可以为组织增加价值。因此，我们必须为员工提供必要的培训和发展机会，让员工发挥自己的优势并实现自己的梦想。

### 第四段：创新和改进

创新和改进是一个成功组织的必要条件。我们必须始终保持创新意识和开放心态，时刻关注新技术和新趋势。同时，我们还应积极引入最新的技术和思想，以提高组织的创新能力和竞争力。此外，我们也必须拥有改进和质量控制的意识，持续改进和提高管理和运营水平，使组织变得更加优秀。

### 第五段：关注社会责任感

在管理和运营的过程中，我们必须关注社会责任感。我们必须遵守有关法律和制度，同时也要关注企业社会责任和公益事业，积极参与社会活动，为社会作出贡献。只有这样，我们才能为组织和社会做出更大的贡献，让自己的管理和运营更加成功。

### 结论

总的来说，“行政读经营十二条”提供了一些重要的思考和

建议，可以帮助我们更好地管理和运营组织。从关注客户需求、员工重要性、创新和质量控制，到社会责任感，每一个方面都需要我们的重视和思考。只有通过持续的努力和不断的探索，我们才能在管理和经营的道路上不断前行，并取得更加卓越的成就。

## 经营十二条第二条心得体会篇七

二、好心茂名，质量先行。

三、好心高凉铸优品，腾飞油城创未来。

四、匠心茂名，质优惠民。

五、承千年茂名，塑品质之都。

六、唯用一好心，质量兴茂名。

七、铸品质油城，创幸福茂名。

八、建石化之都，创品质茂名。

九、网络投票（多选）

十、滨海茂名，质量共赢。

十一、筑质量茂名，创品牌之城。

十二、茂名美如画，质量赢天下。

十三、共筑茂名滨海梦，共铸茂名好质量。

十四、南方油城，质量铸成。

十五、诚信茂中华，质量名天下。

十六、品牌与工匠并茂，诚信与城市齐名。

十七、品筑南方油城，质造美好生活。

十八、好心传茂名，品质铸油城。

十九、魅力中国城，品质新茂名。

二十、谱写质量强市曲，放飞美丽茂名梦。

二十一、承洗太精神，铸品质茂名。

## **经营十二条第二条心得体会篇八**

我坐着超音速汽车，以每秒10万公里的速度回到我的家乡——宝鸡。

我放眼望去，路两边一排排参天大树耸立着，马路上放着一辆辆悬浮太阳能汽车，还有空中悬浮的路灯，一座座美丽的大别墅，这跟之前的家乡简直就是天壤之别。

以前的家乡，路两边稀稀拉拉只有几棵树。马路上一辆辆汽车都拖着黑色的“尾巴”，让整个城市雾气满天，七彩的袋子满天飞，天空失去了色彩，而现在各种设备使城市的空气更加清新。

我到了老家小区门口，门口有两个机器人值守，进了小区里面，按照爸爸妈妈说的地址，我找到了一所二层别墅，大门敞开着。里面有花园，有两个机器人正在浇水，到达了门口，我一按指纹门开了，爸爸妈妈出来迎接说：“儿子，二十多年没见想家了吧？”我点了点头。

一进门，我就发现里边的灯是自动感应的，只要拿遥控器一按就会自动开灯，房间里什么东西都没有，我问母亲：“家



里怎么都没有东西呢？”母亲笑了笑就把遥控器拿出来，原来是你想在什么地方放什么东西，只要轻点地一按键，它自动就会出来摆放整齐。进了厨房，里面的调料一个也看不见，原来这都被太阳能食品机包含了，只要你一点遥控器上的做饭键，然后你只要说你想吃什么，它就会自动给你做好，我不由得赞叹道：“高科技信息时代真的是太神奇了！”

如果你想要出去，到车库门口，只要你一按绿色按钮，汽车就会自动启动。

随后我又到了我们家的二层，二层的房间里有许多书，室内气温可以自动调节，冬暖夏凉。我到了阳台，阳台上还有许多五颜六色的花，我深吸一口气，真的好清新，让人感觉很惬意。

这就是二十年后的家乡。它变得那么美好，我喜欢我的家乡！