

# 最新大学生创业实践论文题目 大学生暑期实践论文(优秀9篇)

人生的道路上充满了各种挑战和机遇，总结是我们应对和把握的有效工具和方法。如何在人生的旅途中寻找到自己的方向和目标？以下是小编为大家精选的人生总结范文，供大家参考和借鉴。

## 大学生创业实践论文题目篇一

20xx年7月5日，下午4点在新街口的肯德基，我们终于等到了我们的采访对象——已经毕业三年、现在在南京工作的学长。他的工作很忙，我们开始等的都有点不耐烦了时，他的出现让我们松了口气。在开始采访之后，他的一些忠告和建议却给了我不虚此行的感觉。

他先给我们说了他的一些求职时的困惑和失败，总结许多了经验和教训，很让人警醒，不过在我们的感觉离我们还是很远，所以就不多赘述了。但他说的关于大学生活的事却对于我们有很大启发！

他说：大学可能有真实的爱情，但只是可能。很多时候他们是因为别人都谈恋爱而羡慕或者别的原因而在一起。只要你淡然处之，真正属于你的感情一定回来临的（就像他一样——其时他的身边坐着他女朋友）。所以不必为任何分手而受太大的伤！记住，太大的伤，真爱，还是值得追求的。但历史还是要牢记的。

第二点他嘱咐我们的是：要管理好你的财务。大学生家里很富裕的不多，大多数家庭都很一般，而我们在大学有很多意外用钱的地方，比如买资料、同学来了请客、自己生病.....所以，千万不能乱花钱！即使你家庭很富裕！

而在我们日常交往中，也要有一些管理的观念。这之中最重要的就是朋友！我们在大学的朋友很可能就是我们——他说他的工作就是大学同学介绍的——将来事业的一部分。朋友们会帮助我们。但是我们也应该让自己有帮助他们的实力。所以，要努力，我们和我们的朋友会一起在共同生活进步！这一点无比重要！所以，平时我们不能因为一点小事就和朋友决裂，因为我们很可能就此失去一个可交的对我们将来至关重要的人！而像我请你吃饭之类的话不要乱说，因为所有人都会当真，不管你自己怎么想，大学里请人吃饭是很平常的事，几乎连一个自己不怎么认识的人吃饭都很正常。所以一定要管住自己“好客的嘴”！

学长一直在说，他的真挚的态度让我们确信他确实想把他自己的大学所积累下来的经验交给我们。当天色见晚的时候，我们与他说了再见，看着他逐渐远去的身影！

## 大学生创业实践论文题目篇二

在这个漫长的暑假中，我理解我院学生会的倡议，进取参加学校内外组织的各种假期社会实践活动。作为一名未来要迈入社会的学生，深入社会、实践锻炼是一门必经的功课。因为我相信因为经历所以懂得，仅有了解社会，你才能真正做到融入社会。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自我所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应当与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。经过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不一样，接触的人与事不一样，从中所学的东西自然就不一样了，它让你开阔视野，了解社会，深入生活，无限回味。社会实践是一笔财富。一分付出，一分收获，有付出，就必须会有收获。更何况参加社会实践活动的过程、阅历本身就是一笔宝贵的财富。放假回到家里，我跟爸妈商量了学校下达的暑期任务，他们都很

支持学校的决定，也赞同我在暑期里去社会实践的这一作法，我也觉得这真的是一次自我锻炼的好机会。可是由于爸爸妈妈仍不太放心我一个人出去工作，就帮我在亲戚家里找了一份还比较简便的工作，也和亲戚说好了，就拿我当员工一样对待，让我真正感受一下步入社会参加工作的不容易。

这段时间，我帮忙接电话、复印资料、整理资料，帮忙签字。在学校，会有人通知你做什么，有教师、同学督促你。可在那里，必须自觉去做，并且要努力做好。更重要的是，必须放下尊严，老老实实做一个打工者，在现实面前，我们要学会忍耐，社会是不公的，公平是要去争取的。有时遭批评时会感到委屈，但理解并改正又是防止再一个错误发生的前提，因为激烈的竞争随时使你面临失业。

暑期实践过得很快，自我慢慢地开始习惯了这种生活和这项工作，犯的错误也越来越少了，老板也夸奖我适应性很强，工作本事也错，以后要是暑期还想实践就到我这来。那时离开时还真有点舍不得呢。辛苦也是有回报的，拿到我的工资时，真的很欣慰，可是并不是因为有钱能够领，也不是最终结束了打工的苦日子，而是自我的付出有了结果和回报，自我的实践也有了收获，回想一下自我真的觉得很值。

虽然在这假期我没有在我的专业知识，专业本事上有所提升。可是我感觉我懂得了太多的书本上没有的东西，假期实践增强了我的办事本事，叫我懂得钱来之不易，叫我懂得人要打拼出一片属于自我的天空。经过实践的修正，当刚回到家的兴奋与惬意渐渐淡去，我回想了一下自我半年的学习生活，虽然在学校里的生活平静而欢乐，可我却看到了“危机”——就业危机，所以而为将来而感到紧张在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地理解。我意识到了自我的不足，

没有经验，没有与人交流交往的本事，有些东西以前没有尝试过，难免会出差错，如果我还这样的话，以后很有可能在社会上没有立足之地，此刻的社会不仅仅要有知识，还要拥有一些应辨本事等综合素质，只靠在学校汲取知识，远远不够，从此刻开始，就要培养自我的本事。

并且我还明白了在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自我的本事做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自我缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

## 大学生创业实践论文题目篇三

政治心理就是政治人对社会政治生活各方面的一种自发的心理反应，表现为人们对政治生活某一特定方面的认知、情感、态度、情绪、兴趣、愿望和信念。大学生作为社会知识的中坚力量，他们的政治心理发展在一定程度上决定着国家的政治走向和政治前途，对大学生政治心理培育的研究探讨具有深刻的现实意义。

### 一大学生政治心理培育的重要意义

大学生政治心理是指大学生在政治社会化过程中，对社会政治关系以及由此而形成的政治行为、政治体系和政治现象等政治生活的心理反应，表现为大学生对社会政治生活某一特定方面的政治认知、政治情感、政治意志以及在此基础上形成的政治动机、政治信念、政治态度等政治个性品质。政治心理培育的核心是政治人角色的逐步内化，政治心理培养对于当代大学生而言有着特殊的挑战意义。

#### 1. 政治心理培育对于大学生建立、巩固正确的政治价值观具有重要意义

政治价值观是人们关于政治制度、管理、决策等所有政治客

体在社会中的作用意义的总观点、总看法。政治心理中的政治认知、政治情感、政治意志对于政治价值观的形成和巩固发挥着举足轻重的作用。大学生具有相对扎实的政治理论知识，对于社会政治现实能够在较强的认知水平上进行分析和判断，但是他们缺乏必要的、宏观的和理性的思考。通过政治心理的培育、培养，使大学生对于政治的认知、情感和态度在深刻和理性的基础上，正确地接受各种政治理论和政治现象，正确理解我国现行的政治制度和政策方针，正确看待个人价值和社会价值，实现个人本位向社会本位的逐步转变。

## 2. 政治心理培育对于大学生确立正确的发展观具有重要意义

个体在集体环境下的发展必然受到集体环境的制约和促进，个体只有准确理解和把握整体环境的现状和趋势，才具备正确引导自己充分发展的可能性。作为当代大学生，只有自身政治心理的不断发展和完善，才能对当前所处的政治环境增加认知，才能对政治现实和政治导向正确判断，从而将个人的未来发展与国家的导向发展相适应和配合，最终确立合理、高效、具有前瞻性的发展方向和策略。政治心理培育的过程，既是社会政治解读的过程，也是自我发展和社会关系内省的过程，这一过程的不断推进必然形成外在和内在发展观的修正或重建。

## 3. 政治心理培养对于推进大学生社会化进程具有重要意义

大学生要从“自然人”成长为适应社会全面发展的“社会人”，必须完成这一特殊阶段的各项社会化任务。就大学生的政治社会化而言，大学生政治心理的发生过程是其接受、学习和发展政治传统、政治知识、政治技能，形成相对稳定成熟的社会政治心理倾向，并以此为指导选择和扮演社会政治角色，从而使自己逐渐成长为政治人的过程。这一过程的缺失和发展不足，必然阻碍大学生将时代要求内化为自我意识的过程，导致外在行为与政治信念脱离中国特色社会主义政治发展的需要，对中国特色社会主义理论、政治制度、政

治策略等基本内容了解不清楚，甚至出现人生观、人生理想和人生目标的自我化和近景化而不能顺利进入社会。因此，这一时期的政治心理培育，对于大学生完成社会化进程尤为重要。

## 二大学生社会实践中培育政治心理的可能性

政治心理的产生和发展受一定社会的经济制度、文化背景以及其他社会心理的影响。当前，我国教育体系中对于大学生政治心理培育的途径大致可以分为两个方面：（1）依赖于马克思列宁主义经典社会理论和有中国特色社会主义革命、建设理论的课堂直接教育引导。（2）通过管理、组织、校园主题活动、传媒和信息网络等多种形式完成的间接教育引导。二者的共同特点是教育主体的被动性和实现方式的传统性，都缺乏以调动主体主观能动和主动探索特性为核心的，适合现代大学生求知方式的新型培育模式。而大学生的社会实践活动是大学生深入实际、深入社会进行调查研究、参与体验、技能操作与全面锻炼等多种形式的实践活动，大学生可以通过社会实践获得知识，更好地适应社会发展的需要，并在社会大坐标系中找到自己的位置，为将来投身于社会改革和建设做好准备。大学生社会实践作为大学生参与型互动学习的重要形式，在实际应用中已形成相对完善的运作和管理机制，能够十分便捷而有效地将教育主体，放置于带有特定情境或制度规范的场景中；同时社会实践以社会场所和社会情境作为基本资源和特性，是社会政治解读、参与最有效的体验平台。这两个条件的存在，为大学生政治心理培育提供了潜在的有效的条件，也符合政治心理培育的现实社会直接模式的基本要求，大学生政治心理的培育在内涵上和形式上都可以借助于社会实践这一具体形式来承载和实现。

## 三大学生社会实践中培育政治心理的方法操作

1. 通过社会实践活动设计、指导，将大学生政治心理培育纳入活动目的

大学生社会实践活动已普遍受到广大学生的参与和喜爱，但部分学生对社会实践活动重视程度不够，认识不足，简单地理解为走出校园，走走看看，完成学校交给的任务即可。加之部分学校对于实践活动本身缺乏必要的政治思考，往往使社会实践活动成为一场换了“地点”的“校园”活动。事实上，社会实践活动由于发生在具有现实政治氛围的社会现场，必然包含了政治制度、政治领导、政治文化的影响，但是这种影响是深层的、潜在的，容易被弱化为普遍的社会环境因素。因此，必须结合当代大学生转型期的社会特征和个体的人格特征设计活动，在活动中培育政治人角色。通过包含政治因素的互动，更好地在实践过程中让学生通过与社会政治的接触、交流、感受，促进大学生提高政治敏锐性和鉴别力，克服政治心理形成中的各种偏差与障碍，逐渐树立科学的世界观、人生观和价值观。

## 2. 以丰富的社会实践活动形式多方位引导大学生政治心理的形成和发展

无论我们在社会实践活动中设计了怎样的政治参与，都必须依赖于活动的实现来最终完成政治心理培育。在现实操作层面，社会实践活动形式是吸引广大学生参与实践的关键点。这就要求实践活动组织、管理者，对于实践活动形式的多样化、合理化精心策划，采取多样化的途径，创造多种活动形式，保证不同方位的全面引导。组织和引导大学生积极参加各种社会服务活动、志愿者行动和不同层次类型的学生社团活动，增强他们的责任意识、担当意识和价值意识，从而调整大学生的政治情绪；组织和引导大学生深入社会，开展各种调研和考察活动，在现实社会中感受国家的制度、政策、方针与中国实际的结合程度，改善表面化的政治认知和政治态度，提升政治自信心，形成合情合理的政治信念。通过多方位、多层面的思想导入和实践体验，极大地促进大学生政治心理的形成和发展。

## 3. 在社会实践中构筑培育大学生政治心理的多维平台

在对大学生进行政治心理的引导过程中，首先要坚持用科学的理论武装人，发挥思想政治教育的心理引导功能，加强中国特色社会主义理论和核心价值体系教育。其次要以科学理论为支撑，构建和不断拓宽大学生政治参与和社会实践平台，有计划、有目的地组织和引导大学生积极参与实践锻炼，让他们在实践中体验马克思主义的群众观和走与工农相结合道路的必要性。多维平台包含。（1）广度平台，即社会实践活动要逐渐吸纳各级政府、经济团体、社会团体和学校的共同参与，在城市、乡镇、农村等多地建立实践项目并运作，为大学生提供广阔的社会实践平台，不断融合广泛范围内的政治气氛，让大学生从多个类型维度和空间维度感悟政治，促进政治心理培育。（2）深度平台，通过具体活动的层次递进实践，让他们体验集体主义原则、社会主义现实和共产主义精神风貌，提升他们的精神境界，让他们在实践中通过模仿政治活动，模拟类似政治行为，体验政治的现实意义，逐渐形成更加健康完善的政治心理。

总之，大学生的政治心理状况和政治价值取向，不仅关系到我国高等教育的人才培养质量，还影响着我国政治文明的发展和未来的政治走向。通过大学生社会实践这一重要手段合理、准确地培育当代大学生的政治心理，引导大学生建立正确的政治观，意义十分重大。

## 参考文献

[1] 陈龙彪. 当代人学生的政治心理特征及教育途径[J]. 茂名学院学报 20xx(5): 32-33.

## 大学生创业实践论文题目篇四

为了深入开展争当四个好少年阳光假日活动，提高小学的思想道德水平和社会实践能力，不断探索并拓展德育新途径，引导学生用亲身体会的感受去了解新家乡的变化，进一步增强民族自豪感和国家荣誉感。我校在认真总结以往寒假社会



实践活动的基础上，结合我市创建全国文明城市和我校实际调整了今年学生社会实践活动实施方案。通过深入社区进行义务劳动慰问社区里的孤寡老人、阅读红色书籍利用身边的废旧物品制作小制作等活动，引导学生过一个既饱含亲情又富有教育意义的寒假，同时在活动中让学生体会温馨亲情，体验生活乐趣，了解社会、增强创新精神和实践能力，使学生在实践中受教育、长才干、扬正气。

为了夯实此项工作，学校在寒假前给全校学生下发了活动安排，将活动内容、对象、形式，逐项落实到不同的班级。因此，在寒假期间学校有各年级都踊跃参加了不同形式的社会实践活动。综观我校寒假道德实践，主要反映在以下几个方面：

## 一、师生高度重视，活动内容安排扎实到位

为了保证寒假社会实践活动不流于形式，学校认真总结了过去开展社会实践活动的得与失，汲取了以往工作经验，在安排工作之前，组织教职工认真学习了海勃湾区教体局寒假道德实践有关要求，让全体教职工充分认识开展道德实践活动的重要意义。结合本校实际，将道德实践活动归结为 大主题。一是积极参加我为社区做贡献社区活动；二是开展我是文明劝导员活动，教育宣传文明行为。三是继续开展六个一活动。包括：1. 写一篇文章。2. 参加一次(种)健康有益的群众文化活动。3. 做一件感恩父母的事。4. 每一天干一件家务活。5. 读一本好书。6. 开展一次科技创新活动。各班均能按时按要求完成任务，扎实开展了不同形式的道德实践活动。

## 二、活动内容丰富，形式灵活多样

在今年寒假社会实践活动中，从活动记录单反馈的信息可以看出，广大群众对道德实践活动都非常满意，满意率达100%，对我校今后的教育教学工作也提出了中肯的建议。全体学生能严格依照新颁《守则》、《规范》要求自己，文明守纪、

礼貌大方，约束自己的行为。在寒假期间我小学生没有出现任何违法违纪事件，无一例不安全事故发生，学生能高高兴兴回家，平平安安返校。由于我校能够充分利用校外德育资源，对学生进行良好的道德教育，因此，今春开学学校仅用一天时间就报到就绪，并于2月28日教学秩序步入正轨。学生的不良行为习惯也较以前有所减少，这足以说明开展道德实践活动是非常可行的。

总之，学校利用节假日不失时机地开展道德实践活动，有效地抑制了学生放假放任自流的恶习。虽然寒假已经结束，但是在今后的教育教学过程中一如既往的坚持下去，把道德实践活动作为加强未成年人思想道德建设的重要内涵常抓不懈，使我校德育教育工作真正形成社会、家庭、学校齐抓共管的好局面，为把学生培养成为社会主义事业合格接班人而努力。

## 大学生创业实践论文题目篇五

摘要：知识产权是市场竞争的核心武器，大学生在创业期，因知识产权纠纷导致创业失败的案例比比皆是，主要原因是创业者在创业过程中忽视对知识产权风险的关注。文章对创业不同阶段存在的知识产权风险进行分析，在此基础上提出了相应风险防范教育对策，以期提高大学生创业成功率。

关键词：大学生创业；知识产权风险；对策

知识产权风险，是指知识产权在创造、保护、运用、管理环节，出现知识产权侵权、泄露、流失、价值的减少等一系列现象。大多情况是指知识产权侵权风险。为了更好地解决就业问题，我国政府相继出台了一系列鼓励和扶持以创业带动就业的政策措施，大学生成功创业是党和政府关注的一个重要问题。然而，在大学生创业实践中，往往会因知识产权风险问题导致创业失败。因此正确认识知识产权风险并采取有效措施防范与应对，对提高大学生创业成功率具有重要的意义。

20世纪80年代在美国高校兴起了以促进科研成果转化为目标的“挑战杯”大学生创业计划竞赛活动，此后，创业大赛逐渐成为大学生自主创业的重要途径。而创业大赛通常采用风险投资运作模式，其中涉及的技术信息和技术秘密会否泄露往往影响到以后创业的成败。

创业起步阶段，由于多数大学生经济薄弱，他们多会选择一些低成本、高盈利的创业方式，如仿造。当然，随之而来的知识产权侵权风险则难以规避。我们不难看到市场中的各种山寨手机、精仿鞋、高仿包，会因侵犯他人商标权、外观设计专利权等而惹上官司。另外，傍名牌的背后，凸显的是诚信的缺失、品牌意识的薄弱和对知识产权保护的轻视。

加盟包括自愿加盟、委托加盟、特许加盟和免费加盟。加盟是指加盟总部将自己拥有的一些品牌授权给加盟店使用，并向其收取各种经费，如加盟费、权利金和保证金等。而这些经费中相对重要的一部分就是知识产权的“许可”。加盟成功后，加盟店便依法获得了加盟总部的相关商标、专利和非专利技术的许可使用权。但是，多数大学生创业仅仅满足于加盟主提供的一些基本服务，并对其过度信任，忽略了双方相关知识产权权属的约定，一旦发生权属纠纷，往往因举证困难而自食苦果。

大学生创业初期主要采取公司制企业组织形式。知识产权作为一种出资形式，有其自身固有的风险。首先，著作权、专利权、商标权均有法定有效期，随着时间的迁移，其出资价值将大打折扣。其次，知识产权的价值易变，就专利来说，随着技术的研发，新的技术产生后，先前专利便会贬值。商标价值的不确定性则使其隐藏的风险更加明显，品牌的树立是一个漫长的过程，但其毁灭却是一瞬间的。另一方面常因权属不清或存在权利瑕疵而具有多种多样的风险。出资方要尽可能确保自己的知识产权成果的合法性和完整性，但凡存在权属争议，都将或多或少影响出资的成立。另外，知识产权出资在价值评估方面也存在较多风险。

大学生创业初期，商标意识不强，忽视商标注册，产品在市场上形成一定影响力后再去注册商标，可能商标已被抢注，反过来被抢注者起诉商标侵权。

随着企业逐渐的发展壮大，当技术和产品在市场上具有一定竞争力或影响力时，就会出现各种仿制品、山寨产品，其凭借价格优势在销售市场和目标市场上所占的份额逐渐变大，出现他人侵权，而有些竞争者会采取专利无效、商标撤销等策略来维护他们的利益，此时能否及时搜集证据，提起诉讼，维护自己的合法权益，也是大学生创业时需要考虑的。

随着创业不断发展，为了保持更好的竞争态势，创业者需要不断推陈出新，开发新产品。在这一过程中，主要包括采购风险和研发风险。一方面，在采购合同中忽视约定知识产权免责条款，导致所采购的原材料或者零部件是侵犯他人知识产权的商品。另一方面，技术人员在研发过程中不能进行有效专利检索、专利分析，及时了解技术前沿，造成人力、财力浪费。

知识产权管理风险主要包括两个方面：一是权利管理。企业尚未配备相关人员对现有和潜在知识产权进行系统的管理，导致企业知识产权管理混乱。二是人员管理。企业在引进人才的过程中没有进行过尽职调查，对于新入职员工未签订保密协议，对于离职员工未签署竞业禁止协议等保密措施。

随着企业的转型升级，在开拓国际市场的同时，因自身知识产权保护意识淡薄，未进行可行性分析。例如，企业在出口产品时忽略了海外知识产权申请的重要性，导致本企业技术在产品的出口目的国被事先申请专利，亦或因未对目标国进行专利信息的检索与分析，导致企业产品出口时侵犯他国专利技术。

随着经济的全球化，竞争的方式越来越多元，技术竞争和标准竞争尤为突出。大学生创业发展到成熟阶段后，产品、市

场、企业已具有一定规模，此时要制定企业知识产权战略，做好知识产权布局。

一是政府政策关注度不够、知识产权维权机制有待完善。政府对于大学生创业中知识产权方面的政策支持力度还不够。少数省份诸如湖南、江苏等出台了有关大学生创业申请专利、商标、版权费用的补贴。此外，科学有效的知识产权维权机制也是影响大学生创业期知识产权风险防范与应对能力的重要因素。

二是大学生知识产权教育的缺位。知识产权教育包括通识教育和专业教育。传统的教育模式多注重知识产权专业教育，知识产权作为专业必修课只针对法学专业开设，作为一门交叉学科，知识产权只有与其他学科深度融合才能更好地与我国复合型人才培养的现实需要相适应。

三是同行竞争者的排挤。大学生新开办的企业必然会受到同类企业的排挤。反映在知识产权方面，为了扩大自己的竞争优势，遏制竞争对手的发展，在知识产权方面会给新设企业设立障碍。大学生在自主创业的过程中，一方面由于缺乏系统的知识产权理论学习，另一方面又由于急功近利，很容易步入他人知识产权雷区，侵犯他人的合法权益。

四是知识产权中介机构服务意识不强。知识产权是知识转化为财富的有力工具。大学生创业离不开知识产权中介服务，但是目前中介机构主动服务意识不强，也是导致大学生创业中知识产权风险增加的因素。

#### （一）加强大学生创业的知识产权政策导向，完善法律机制

政府在制定鼓励大学生自主创业的政策时，应该对大学生创业企业的知识产权创造、运用、保护、管理、服务等方面提供更多的支持。这样，不仅有助于提醒大学生在创业的同时，注重对自身企业进行知识产权风险的预警和预控；而且也有

利于进一步加强对大学生创立的新企业的扶持，避免涉入知识产权纠纷而导致企业举步维艰。此外，完善相关法律机制，改变我国知识产权侵权容易维权难的现状，使大学生在创业过程中能够及时维权、高效维权。

知识产权普及教育是将通识教育、素质教育面向非法学专业大学生开展，不同于传统知识产权专业教育的是：它旨在通过知识产权意识及能力的培养从而构建大学生的知识产权基本素养，全方位提高大学生的自主创新创业素质。

知识产权普及教育应与专业教育相融合。知识产权普及教育要依据不同学科背景，富有针对性地将知识产权教学融入专业教育中。例如，对理工科专业背景的学生要注重其专利检索、专利信息运用、专利分析、专利申请等相关能力的培养；而文科类学生与版权、商标联系更为紧密，应重点传授版权、商标领域的知识。

为了更好支持大学生创业，提高创业的成功率，高校应采取多种形式的实践教学，强化大学生知识产权实践能力。如通过聘请实务专家进课堂、组织学生进企业、知识产权技能大赛等形式，定期聘请校外专家给以专业性的指导，促进创业学生知识产权实践能力的提升，进一步增强知识产权观念，提高知识产权保护意识。

大学生创业之前可以通过旁听、自学或者充分利用高校知识产权在线开放课程，系统地学习知识产权理论与实践知识，辅助技术创新，提高创新能力，取得知识产权成果。要掌握知识产权必备知识，并顺应时代发展，了解市场，掌握技术前沿，提高知识产权创造能力。

知识产权的价值在于运用，加速知识产权运用，促进知识产权与经济发展的融合，实现知识产权价值是我国知识产权战略实施的重要一环。随着企业的成立和逐步发展壮大，创业者在进行技术创新的同时还要注重知识产权的运用，如知识

产权的转化、许可、转让等。

大学生在创业过程中，会面对各种诱惑与竞争，难免会因追求暴利而淌上侵犯他人专有权利的污水，或者自己的知识产权成果因未及时采取保护措施而被他人侵犯，因此在创业过程中要提高知识产权的保护和管理能力。

## 大学生创业实践论文题目篇六

寒假到了，新年快要到了。我们最终能够欢乐过一个美妙的假期了。可是，我们怎样才能过一个健康欢乐的寒假呢在注重素质教育的今日，假期社会实践作为促进学生素质教育，加强和改善青年学生思想政治工作，引导学生健康成长成才的重要举措，作为培养和提高学生实践、创新和创业本事的重要途径，一向来深受学校的高度重视。社会实践活动一向被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的跨世纪优秀人才的重要途径。寒假期间社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。

它有助于当代学生接触社会，了解社会。同时，实践也是学生学习知识、锻炼才干的有效途径，更是学生服务社会、回报社会的一种良好形式。所以今年过年，为了锻炼自我的自主创新本事和实践本事，同时培养自我的吃苦耐劳精神，弘扬中华传统美德，不断提高自我的综合本事与素质，使自我的大学生活更加充实而精彩，所以，在大学第二个寒假期间进行了一系列社会实践活动，其中最有感触的就是在面包店里卖面包的这份工作。特有如下心得体会与感悟。

社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。经过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

经过在店内以零工的形式锻炼自我的本事，体会社会事务，工作辛劳。

经过在店内工作的将近一个月时间，不仅仅经过自我的双手赚到了来之不易的工资，更经过这次实践，亲身体会到了父母工作的辛苦，收获了许多在学校里没体会到的酸甜苦辣，增长了自我的社会经验，获益匪浅。

1. 挣钱的辛苦。每一天辛辛苦苦重复同样的工作，小心翼翼的进行日常工作，才能够得到工资，这次的体验确实让我真真切切感受到父母的钱来之不易，一分一厘都来自于没日没夜的辛勤工作，挣钱确实是个很艰难的过程，需要全心全意的付出。

2. 人际关系。在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都明白社会上人际交往十分复杂，可是具体多么复杂，我想也很难说清楚，仅有经历了才能了解. 才能有深刻的感受，大家为了工作走到一齐，每一个人都有自我的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎样把握了. 我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它. 如果还不行，那就改变一下适应它的方法。

让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的提高。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自我先想方设法解决，实在不行能够虚心请教他人，而没有自学本事的人迟早要被企业和社会所淘汰。

3. 具备随机应变的本事。要具备随机应变的本事是因为在销售的过程中，总会遇到各种千奇百怪的人和事，如果没有随机应变的本事，只懂得拘泥于一样的原则而不懂得变通，有可能会造成交易失败甚至给自我带来不必要的麻烦。所以，



必须要随机应变的本事。

## 大学生创业实践论文题目篇七

在一个月寒假中我在服装店兼职做了二十天的销售员。从这次寒假的实践中来看，虽然在期间有一些小小的冒失，但是总体而言，我还是有所收获的，以下就是我的心得体会：

首先我们要站在顾客的角度进行换位思考一下：

为顾客服务时，你的答话过于公式化或敷衍了事，会令顾客觉得你的态度冷淡，没有礼待他们，造成顾客不满。所以要注意以下几点：

### 1、看着对方说话

无论你使用多么礼貌恭敬的语言，如果只是你一个人说个不停，而忽略你的顾客，他会觉得很不开心。所以说话时要望着对方，你不看着对方说话，会令对方产生不安。如果你一直瞪着对方，对方会觉得有压迫感。你要以柔和的眼光望着顾客，并诚意地回答对方的问题。

### 2、经常面带笑容

当别人向你说话，或你向别人说话时，如果你面无表情，很容易一起误会。在交谈时，多向对方示以微笑，你将会明白笑容的力量有多大，不但顾客，你周围的人，甚至你自己也会觉得很快乐。但是，如果你的微笑运用不当，或你的笑容与谈话无关，又会令对方感到莫名其妙。

### 3、用心聆听对方说话

交谈时你需要用心聆听对方说话，了解对方要表达的信息。若一个人长时间述说，说的人很累，听的人也容易疲倦，因

此，在交谈时，适度地互相对答较好。

#### 4、说话时要有变化

你要随着所说的内容，在说话的速度、声调及声音的高低方面做适度的改变。如果像机器人说话那样，没有抑扬顿挫是没趣味的。因此，应多留意自己说话时的语调、内容，并逐步去改善。

不在乎曾经拥有(顾客)，但求天长地久。

曾经拥有只能带来短暂收益，天长地久却能使你短期及长期收益双丰收。顾客不是你的“摇钱树”，顾客是你的好朋友，他将会带给你一个聚宝盆。

每天早上，你应该准备结交多些朋友。

你不应向朋友推销什么，你应该替他寻找想买的。

卖一套产品是有很大的分别的。

顾客喜欢选购而不喜欢被推销。

集中注意力去了解顾客的需求，帮助顾客选购最佳的产品或服务方式，务求使顾客感到满意。

顾客不是单想买一套产品或接受某种服务，她是希望买到一份美丽、一份希望、一份满足、一种高贵的生活方式。

最高的推销境界是协商顾客获得更轻松、更愉快的生活，可能短暂时间内不能获取更多收益(这可能性不大)，但你的感受应该十分良好，当你习惯了这个做法之后，你的收益将会猛进。

#### 1、眼观四路，脑用一方

这是设计师与客户沟通时应能达到的境界。密切关注客户口头语、身体语言等信号的传递，留意人类的思考方式，并准备作出判断，将销售的五步曲顺利进行到底。顾客在决定“落定”之前，通常都会找到一些借口来推搪，销售员一定要通过观察去判断真与假，不要相信客人推搪的说话，要抓住客户的心理反应，抓住客户的眼神，要用眼去看，去留意，多用耳去听。

## 2、留意人类的思考方式

人类思考方式是通过眼去看而反应到脑的思维，因此我们可利用这一点来加强客人的视觉反应，增强其感觉，加深印象。即使客人有理性的分析，但都愿意购买感官强的东西，例如：两人拍拖，男的对女的说“我爱你”，女的可能会没有什么感觉，若男的再送鲜花来加强其感觉，则女的除了头脑感到“我爱你”这句话外，还可以用眼去看到，并加强“我爱你”这句话的可信度。

## 3、口头语言信号的传递

当顾客产生购买意思后，通常会发出相关语言信号：

- (1) 顾客的问题转向有关商品的细节，如费用、价格、效果等；
- (2) 详细了解售后服务；
- (3) 对设计师的介绍表示积极的肯定与赞扬；
- (4) 询问优惠程度；
- (5) 对目前正在使用的商品表示不满；
- (6) 向设计师询问购买产品的配套技术服务内容及是否收费

等；

(7) 接过设计师或推销员的介绍提出反问；对商品提出某些异议。

#### 4、身体语言的观察及运用

通过表情语信号与姿态语信号反映顾客在购买过程中意愿的转换。

#### 5、表情语言号

(1) 顾客的面部表情从冷漠、怀疑、深沉变为自然大方、随和、亲切；

(2) 眼睛转动由慢变快、眼神发亮而有神采，从若有所思转向明朗轻松；嘴唇开始抿紧，似乎在品味、权衡什么。

#### 6、姿态语言号

(1) 顾客姿态由前倾转为后仰，身体和语言都显得轻松；

(2) 出现放松姿态，身体后仰，擦脸拢发，或者做其它放松舒展等动作；

(3) 拿起代理合同或产品说明书等数据细看；

(4) 开始仔细地观察商品；

(5) 转身靠设计师或推销员，表示友好，进入闲聊；

(6) 突然用手轻声敲桌子或身体某部分，以帮助自己集中思路，最后定夺。

#### 7、引发购买动机

每个顾客都有潜在的购买动机，可能连她自己都不知道，设计师的责任就是“发掘”这个潜藏的动机，不要被顾客的外貌及衣着所欺骗，即使他只是买菜经过的也可取得这样的机会。销售人员切忌认为客人无心买产品而采取冷漠或对立的态度，并不要等顾客询问，而是主动打招呼，主动引导客人。

实践结语：

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要靠实践的经验与锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把假期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

还有通过社会实践，使我在实践中认识社会、增长才干、提高自身素质、为日后真正走进社会奠定基石。我现在理解了学院为什么一直强调加强我们社会实践能力。在那里，我学到许多书本上所没有的社会实践知识，体会到了工作的一些难处，学会了如何处世，怎样才能把事情做对做好，清楚了自身的不足更明确了以后要怎样努力去完善自己，为毕业后走上工作岗位而奠定基础，社会实践是为将来打基础的重要阶段，珍惜我们的每一个工作机会，不论什么人，什么

学历，从事什么工作，没有一件事情是轻轻松松的，其实工作中不一定有太多地方用到专业知识，更多的是我们要耐心、细心，一步一个脚印，脚踏实地的去工作，只有基本工作做的够好，才能赢得上级和同事的信赖，才有机会展示更多的才华。

## 大学生创业实践论文题目篇八

### 第七章 第三节

毫不动摇地坚持对外开放

案例呈现：

中国的飞速发展

联想———美国ibm个人电脑业务；中海油———美国尤尼科石油公司□tcl———法国汤姆森公司；海尔———美国美泰公司。

这仅是近一两年发生的比较重大的中国企业海外收购事件，在此之前，首钢曾因收购巴西的铁矿和当地钢铁公司而一举惊世。眼下，国际舆论已经不再惊讶，中国收购，而是议论纷纷，甚至渲染气氛，刻意把中国资本输出行为说成，洪水猛兽。资本输出已经持续了几百年，在全世界无孔不入，无处不在的欧美老牌资本主义国家，凭什么对中国，初出茅庐的举动大惊小怪呢？从，中国制造到，中国收购，从，三来一补内线作战到资本输出外线作战，即使经济外行人士也不难看出其中的战略性变化。外国人没有想到，我们自己也没想到这一战略转轨来得这样快。现在外国人也在琢磨，我们自己也不乏忧虑。这一步是否迈得太快了，风险考虑是否充分了？中国资本全面出击时机是否成熟了？应该承认，至少从经验上看，我们是严重不足的。海外收购行为要比在国内，三来一补或深度的合资合作复杂得多，涉及的法律都是我们不

熟悉的，加上，人生地不熟’，很可能会，水土不服’。首钢在巴西的首例收购就曾遇险无数。其次，我们，财力’不足，发达国家的大型跨国公司不仅财力雄厚，而且结构合理，各方面人才，经验都很丰富，尤其在管理和技术两大因素上优势尽占。而我国公司，即使如中石油、联通，中国工商银行这些可以在世界500强中占有一席之地的大型公司，在管理和技术上都有明显的薄弱环节和劣势。我们收购欧美发达国家的公司，其中，奥妙’之一，正是以有形资本换取其经验，管理和技术等无形资产。这正是我们的资本输出与当年西方的资本输出本质上不同的一面。因此，一个巨大的风险蕴藏其中：我们有没有足够的人才和能力调教好，海外媳妇’？从目前我国企业的实际情况看，还没有做好这方面的准备。因此，大规模的资本输出还不到火候。但无论如何？我们已经迈出了这一步。这是，破冰之旅’，是积累经验、培养人才，锻炼队伍的开始。失败和教训都是难免的，但这一过程完全可以比西方国家当年资本输出少走许多弯路。一是wto时代，为中国和其它发展中国家，走向世界’铺就了黄金大道。国际经济秩序和环境比20世纪、19世纪、18世纪强100倍。我们只要尽快学会、用好wto的相关游戏规则就行了；二是我们具备发展中国家低成本起步的诸多优势。当前，全世界的产业结构调整在加速进行，传统产业向发展中国家转轨的速度加快，为，中国收购’创造了极好的历史契机；三是我国经过20多年改革开放，经济实力大大提高，外汇储备极为雄厚，是，中国收购’的最大，担保’。四是我国企业在与外商合资、合作中积累了相当丰富的经验，多年的反倾销作战也使我们认识到单靠国内市场是难以做大做强，更难以追赶世界先进技术和水平。综上所述，，中国收购’利大于弊。当，中国收购’逐渐被国际普遍认可，接受并欢迎的时候，中国的国际形象才会全面正面地树立起来，中国的现代化才名符其实，中国的对外开放才算彻底实现，中国的市场经济体制才称得上完美、成熟。

案例思考： 1. 结合案例近几年中国企业海外并购不断的加速，海外并购加速的原因是什么？ 2. 结合案例从，中国制造’到，中

国收购‘说明了什么？案例解析：

如今，中国大企业进行海外收购已不鲜见了，近期的事例就包括：中信证券宣布，与法国里昂证券大股东法国东方汇理银行达成协议，将以12.52亿美元收购里昂证券100%的股权；中油海宣布以151亿美元100%收购加拿大油气公司尼克森；中石化同日表示要以15亿美元收购另一家加拿大油气公司。

不夸张地说，中国收购‘时代已然来临。渣打银行首席经济学家莱昂斯也指出，我们的世界正从‘中国制造’阶段进入‘中国收购’阶段’。

在这一阶段，由于中国收购的都是在当地颇有影响力的大企业，所派的前去收购的经理人至关重要。该经理人要懂得与社会各阶层打交道，要有洞见，不但会讲当地语言，更要有丰富的人文知识，他必须既是管理者，又是外交官，可以与当地领导人互动，博取对方好感。

同时，经理人应该有野心，而不是只抱着在异国安顿妻儿，偏安一隅理想的经理人。

遗憾的是，目前央企派驻国外参与收购的经理人，没有雄心壮志者不乏其人，有些人甚至就是为了捞得一些海外镀金的经验，争取回国后借此再往上爬。

文化的融合尚不待言，很多职业经理人的英语水准连日常交流都有困难，对当地人的文化和西方人流行的商业交往模式更是不愿深入了解。

在中国收购时代，经理人还不是关键问题所在。最关键的是央企在进行海外收购时往往个人意识太重，拍脑袋的决定屡见不鲜。有一家央企在收购国外某公司时，都没有到这家被收购的企业进行详细调研，其后派过来进行收购的小组，也只是到被收购企业走马观花地巡视了一下。这家被收购的企



业里面有一些中国员工，他们原以为收购小组会找他们聊天以了解企业的真实情况，结果却没有任何来自中国的收购方人员和他们联系。后来才知道，收购小组每天被送到不同的景点游玩，哪有时间真地做些功课。

这个收购小组临走时为了感谢被收购企业老板的热情款待，还赠送了好几箱五粮液。后来收购结束，这家央企的大老板亲自飞过来主持兼并仪式。据知情者说，这家央企付出的收购价格是被收购企业合理价格的好几倍。在收购仪式上，央企老总在上面侃侃而谈，底下行内人嘲讽不断：被人家卖了还帮着数钱。由于付出的价格太高，企业自收购之日起就一直亏损，几年下来还没有扭亏。

如果收购之初就有问题，后面派过来的职业经理人就是再能干，也很难有办法让被收购企业重新焕发出活力。

教学建议： 1. 本案例的教学目的和用途

本案例介绍了从‘中国制造’到‘中国收购’，深入实际搞调查研究的事例。通过本案例的教学，让学生能够深刻理解中国共产党作出改革开放的历史性抉择是有其深刻的国内国际背景的。必须充分的认识改革开放的目的和性质。当今世界是开放的世界，中国的发展离不开世界，世界的发展也需要中国，对我开放是我们必须长期坚持的基本国策。我们国家的对外开放是全方面的，多层次的，宽领域的开放。必须适应经济全球化趋势的新发展和我国改革开放的新形势，以更加积极的姿态走向世界。我国是人口众多的发展中大国，扩大内需，开拓国内市场，是社会主义市场经济发展的基本立足点和长期战略方针。经济全球化的发展为我国的对外开放提供了新的机遇，我们必须坚持扩大对外开放，全面提高对外开放的水平，充分利用国外的资金、技术、资源、市场和先进的管理经验，积极参与国际合作，在国际竞争中建立和完善社会主义市场经济体制。‘全面提高对外开放水平’，‘积极合理有效地利用外资’，14, 学习和吸收世界各国人民包括在资本主

义制度下创造的优秀文明成果’。15也让我们看到了中国改革开放的成果和飞速的发展！

本案例可用于第七章第一节中，改革开放是决定当代中国命运的关键抉择’部分的辅助教学，也可用于该部分课程内容的考核。

## 2. 本案例使用过程中需要注意的问题

本案例主要是描述中国对外开放所取得的成绩。教师可以把这个作为讲课的引子开头。也可以对中国所取得的成就进行论证。但是不要让学生有骄傲的心里。因为目前中国虽然发展很快，但是面对全世界，仍然还处于不利地位。仍然需要全中国人民的共同努力！可以借此激发学生学习和为国家做贡献的决心。引导学生追求更高。

## 大学生创业实践论文题目篇九

光阴如箭，岁月如歌□20xx年冷假又到来了。应对冷假，我们身担重担，需进取响应学院的号召及思想，进取地投身到社会实践中往。当我背着沉重的包袱回家时，总是有两种思想在挣扎着，一是回家帮忙的饿意愿，二是投进社会，感受社会实践的那份甘甜。

几经徘徊，有一种气力在鼓动着自我果断地作出了决择，选择回家帮忙的路……缘由很简单，那便是留给我们最初的感动，家人的繁忙，父母的付出。

的确，他们的那份付出是忘我的，伟大的。从而在更深层次而言，作为一位中华儿女，我们更要留住那份惓惓的赤子之心，并将之弘扬，由于他们是我们中国的文化精华的一部份，对我们而言，那样做更是一份深沉的职责。

在此家里也是弄服装生意的，在帮忙之余能够学习的地方也

是较多的，正所谓：“小生活，大道理”。并且我还是带着一份感恩的心而来，牢牢地记住，滴水之恩，涌泉相报的道理。

一份感恩的情，一颗学习的心，让我投进到家里面这门小经营当中，这次固然不是真正意义上的社会实践，但我在这次实践中收获的是一段欢乐而又难忘的时光，我不但从母亲，顾客身上学习到了很多东西，更重要的是，我在这短短的时间里，体会到通往社会之路的几点：

### 第一点真诚

您能够假装你的面孔，但尽不能够忽视真诚的气力。从商有从商的原则，对待客人我们即要真诚，更要遵守顾客至上的准则。你的一席微笑一瞥眼神，都会成心无意地震动到顾客的敏感度。与人为善，择善而从；敬人者，人恒敬之；爱人者，人恒爱之。我们真诚待人不但能从心灵上获得对方的信任，更是让顾客发自内心的感遭到我们对他的重视。

凡事总要用发展的眼光看题目，金碑银碑，不如顾客的口碑，更不如有口皆碑。顾客对我们的许可，那才称得上是一笔巨大的，无以比拚的巨大的精神财富。

### 第二点沟通

沟通可使很多事情变得顺利；沟通可使关系更加顺畅，所以，我们便要主动的与顾客之间构造出一座沟通的桥梁，让我们能够更加清楚的明白，顾客到底需要甚么，又或在言语中，我们能够推论出甚么衣服才更加适宜他，让他们能够买到心满意足的货物，从而另我们的商品交易能够更加顺利的进行。

实在，沟通不但在贸易上能够另我们获利，但对我这为学生而言，这更是一次难得的学习机会，另我的口才与交换本事有了一次质的奔腾，真可谓是实现了一次“共赢”

### 第三点豪情与耐心

豪情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不一样的东西，却能碰撞出最美丽的火花。的确，每个顾客的思想，喜好都是不一样的，应对各式各样的衣服，便会不由自主的挑剔起来，这便会令你既是烦躁不安又是一份无奈，应对如此烦琐的活儿，我们是不是能够坚持下往，靠的便是那份来自心灵最深处的豪情。

应对那样的工作，务必会让人感到身心的疲惫，但感觉是欢乐的，由于我已把它当做了一次学习的机会，而我更是要牢牢地捉住这次难得的机会，所以心里很是满足，我明白，实在不管在哪个行业，豪情与耐心都是不能够缺少的，豪情让我们对工作布满热忱，布满动力，愿意为共同的目标而奋斗。

耐心则让我们细致地对待工作，力求做好每一个细节，精益求精。豪情与耐心互补足进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能作到更好。

### 第四点主动

事故无贵无贱，无长无少，道之所存，师之所存也，四周所接触到的人，只要他们有值得我们学习的地方，我们便要虚心认真的向他们学习，正所谓：“事事洞明皆学问，人情练达既文章。”当我们能够选择的时候，必须谨记把主动权把握在自我手中，也许我们的学习对象是会比我们的学历低一点点，但作为工人或是顾客的他们，有时候最少回字经验上要比我们多很多，自然也就有他们的可取的地方。

所以当我们用该的主动往请缨，能为自我赢得更多的机会，只要是勤问，勤学，勤做，就会成意想不到的收获。在此期间，自我接触其他人，和他们的交换机会也增多了，而正由于这样，我在工作中也逐步变得英勇，固然开始也会有所顾

顾忌，怕主动请缨会招来没必要要的乱子，更怕那种另类的眼神会围绕着自我打转，但事实告知我应当对自我有信心，应当有勇气往尝试，即使在尝试中失败，也能让自我成长，没有锻炼机会，谈何积累和成长而这一切，只能靠自我往争取，等待只能让你在沉默中灭亡。仅有主动，才能为自我创造良机。

## 第五点讲求条理

条理性在我们的工作中也许其实不能轻易地审察出他的重要性，但在工作上，我们除要具有良好的逻辑思惟外，更重要的便是要养成条理性的好习惯。例如，当我们记帐簿时，由于生意比较火暴，交易的人数又相对较多，假如记帐时不留意讲求条理的话，不但不能正确的的记录像应的销售情景，并且将会致使往后翻查工作的不便。所以，条理性便站在了一个相当重要的位置了。处理一项工作，假如不讲求条理，必须会让你的工作手忙脚乱，效力低下。

实在，其他工作也是一样，讲求条理能让你事半功倍，记得曾在美国电视领域很有成绩的一个人说过，事情在有紧急性和重要性之分时，假如按条理分清主次，在逐一处理，那末你会觉得工作是那末简便，养成讲求条理的好习惯，能让我们在在工作中更加收益匪浅。

## 小结

在这一段时间的实践生活中，凡事多观察，多留意。工作让我学会很多，晓得了很多，固然时间不长，可是他将为我以后的人生产生进取的作用，也将是我以后永久的回忆！