

公司演讲分享(实用13篇)

加油稿着重强调顽强拼搏和不服输的精神，给予人们勇往直前的动力。接下来，让我们一起来欣赏一些精选的开场白，提高写作水平。

公司演讲分享篇一

各位领导，各位姊妹们：

今天，我演讲的题目是《立志巾帼建功助推医院发展》，以此共勉，希望领导和朋友们指正。

多年前，哥本哈根妇女代表会议的呐喊余音犹在，用民主和平等推动着全社会对于妇女的尊重；时光如梭，多年后，我们高举着先驱们的火把，用无可辩驳的成绩回应着历史的召唤。在我们即将迎来“国际劳动妇女节”之际，我心潮澎湃，感慨万千。

女人是伟大的，因为没有母亲就没有人类，就没有社会。世界文豪高尔基赞言道：“没有女人便没有英雄”。他的经典名著《母亲》传遍了全世界。

此时此刻，我也想起了占医院员工总数70%的我的前辈大姐和姊妹们，在医院60年发展的历史中，是你们，用无私的奉献奠定了医院发展的基石，是你们，用坚毅的目光给群众带去信心，带来希望。如今，历史把接力棒交到了我们手中，是我们，继续用柔弱的肩膀，坚韧地扛起了救死扶伤、造福人民的使命。

我没有忘记，那些深夜里行色匆匆的姐妹，身着白衣，步伐坚定，目光坚毅，因为，她们心里装着神圣的使命，牵着患者的健康；我没有忘记，那些无影灯下手术器械拍打在塑胶手套上的啪啪声，这声音，是对生命的撞击，对希望的守候；我

没有忘记，那些回家之后疲惫的眼神，面对丈夫和孩子的期待，淡淡一笑的释然。

我的姐妹们，此时此刻，我们应该为自己的付出骄傲，我们应该为医院的发展鼓掌，我们应该为存在的价值自豪。

我不想用“妇女能顶半边天”来形容我们的社会地位，我不想用更多华美的辞藻来堆砌属于我们的节日。为什么?因为我们努力了，我们做到了，我们理解了。当丈夫的抱怨化作默默的支持，当孩子的埋怨融作暖暖的有关心，当公婆的不解融为家庭的和谐，当我们的皱纹换来医院的发展，我们的胸怀变得宽大起来，心境变得从容起来，那种油然而生的自信，让我们这群医院的姐妹摒弃了小女人的琐碎，更加成熟和美丽地工作和生活当下。

在座的大家都是全院的优秀女人，都是共同走过炎炎的夏，走过萧萧的秋，走过那漫漫寒冬，一起走到了花开的今天的女人们，青岛市胶州中心医院因有我们而精彩，医院事业因有我们而阔步向前。在全面实现医院发展目标的今天，大到爱院敬业，小到家庭和睦，都有我们的舞台。

姐妹们，巾帼不让须眉，让我们携手并进，共铸中心医院的美好明天!

最后祝医院全体姐妹们节日快乐，工作顺利，身体健康，阖家幸福!

三八妇女节演讲稿五分钟2021范文

公司演讲分享篇二

尊敬的老师、亲爱的同学们:

感恩可以让人看到人生美好的一切，一个常常感恩的人，才

会幸福，才会快乐，心灵才会圆满、温润。

一首歌里唱过”感恩的心，感谢有你，让我一生有勇气做我自己，感恩的心，感谢命运，花儿开花，我依然会珍惜。“这首歌充分地表达了我的心情。

早晨，我起床，在温暖的卧室里，伸了伸懒腰，感恩这张床给了我一夜的好觉；我刷完牙，感恩牙刷，牙膏使我有两排洁白的牙齿；我洗完脸，感恩水，她让我有一张干净的脸……吃完早饭，我背起书包，来到学校，又一天与老师开始亲密接触。老师教我们许许多多的知识，教我们如何做一个勤勉、爱国、正直的孩子，我感恩老师，在我们快乐的时候，老师与我们一起分享着快乐，在我们犯错的时候是老师纠正了我们，在我们骄傲的时候，老师严肃地告诉我们，骄傲的孔雀是飞不高；我感恩老师，她从不要求自己的学生，做高山上的青松而不做山脚下的野草。她从不介意自己的学生做了鲜花还是绿叶，她常对我们说，每个人都有自己的闪光处，只要你坚持不懈地去挖掘，总还是有的。尽管她不是一位哲学家，只是一位平凡的老师，但她一番话，让我学会了感恩，让我们懂得什么才是真正的生活。

当我结束一天的学校生活，背着沉沉的书包回家的时候，是妈妈一桌热腾腾的饭菜迎接我，我感恩我们这个美好的家——我的情感驿站，我的安全避风港。

公司演讲分享篇三

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

竞聘工作组的职能包括向员工或其他关心竞聘的人员解释竞聘方案和其他疑问;协调企业各个部门，保障公开竞聘顺利进行;初步审核参聘人员的参与资格;今天小编在这给大家整理了一些公司经理五分钟竞聘演讲稿800字，我们一起来看看吧!

公司经理五分钟竞聘演讲稿800字1

尊敬的各位领导、各位评委：

大家上午好！

今天，我走向讲台参加公司举办的竞聘演讲。非常感谢公司给了我这样一个展示的机会。我竞聘的岗位是湘潭分公司经理。

本人于去年上半年通过竞争，被公司确定为“1515”工程子分公司经理接班人，现任安装分公司副总经理兼湘钢项目部经理，在公司中层副职岗位上已经工作了近10个年头，凭我的工作业绩和素质优势，尤其是通过公司“1515”工程的培养，我认为本人具备有分公司经理的任职条件。

作为分公司经理是企业法人代表在项目上的全权委托代理人。在企业内部，是项目实施全过程工作的总负责人，对外可以作为企业法人的代表在授权范围内负责、处理各项事务，因此作为分公司经理必须清楚岗位担负的重大责任。承担这个责任，我有以下优点。

一是我有正直的人品，良好的修养及优良的工作作风。在公司20年来，始终信奉“沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福”的人生理念。领导布置的工作总是尽力去完成，从不无故推诿；对待每件事，都务求尽善尽美。

二是我有全面组织、协调工作的素质和能力。员工竞聘分公司经理演讲辞例文。在担任湘钢安装项目经理期间，能够处理协调好与上下左右的关系，使各项工作均有序开展。

三是我具有一定的对外社交经验：在对外交往过程中，能够准确把握并处理好与建设单位、监理及其他合作单位的关系，赢得了他们的理解和尊重。

尤其是在近4年的安装项目管理中，本人经历了湘钢炼铁厂、炼钢厂、焦化厂、能源中心等众多的工程项目建设，承接的安装施工项目小至几百万，大到上亿，本人以安装项目经理的身份参与了每个项目从开工到竣工的全过程。我体会到，要搞好项目，必须抓好以下几个工作重点。

一是强化精细化管理提高员工素质。推行精细化管理，是管理上的一场革命，它要求管理的高境界、工作的高水平、工程的高质量、产品的零缺陷。项目部生产经营效益的提高很大程度上取决于项目部员工工作质量的提高，因此，提高项目部员工的素质成为决定工作成败的关键。要从岗位抓起，从现场做起，力争达到管理责任定量化、管理制度刚性化、工作考核绩效化、人的行为规范化要求，加强员工的培训，锻造一支思想进步、训练有素、作风顽强、纪律严明、素质过硬的团队，确保项目部员工雷厉风行、步调一致、令行禁止，为企业全面协调可持续发展奠定坚实的基础。

二是全面落实项目部安全工作责任制。牢固树立项目部员工创建无死亡、无工伤的安全管理理念，坚定所有事故都能避免，所有工作任务都能安全完成，所有隐患都能及时发现和消除的安全信念。严格对照《集团公司安全管理条例》，认真履行好安全工作职责，确保安全管理不失控。坚持项目部管理人员现场巡回检查制度，高度重视现场的安全状况，建立危险源辨识与事故防范的工作机制，从严从细抓好安全工作，确保项目安全形势持续稳定发展。

三是突出抓好工程质量。严格按照三位一体的要求抓好质量标准化建设，按照以点带面，整体提高的原则，重点强化，培育亮点；同时注重发挥典型样板的带头示范和引导辐射作用，组建项目质量攻关小组，深入推行层次化管理；形成层层有目标、件件有规划，项项有标准、事事有人管、人人有压力、上下同步联动的质保体系。

四是狠抓材料管理和节支降耗工作。要根据内部市场化的总

体要求，按照公司下达的材料成本控制指标，结合项目的实际情况，采用倒算法将材料成本控制指标分解落实到各专业班组及岗位，采取对口管理，材料超耗费用以收入抵补的办法，赢余时可作为奖励发放，这样使每个生产环节和工作岗位都能承担起相应的材料成本控制责任，让员工明确材料管理的好坏，促进项目由生产型向生产经营型转变。

五是加强工程结算管理。项目要取得全面胜利，必须搞好结算；要实施经营结算工作的激励机制，进一步调动经营管理人员和工程技术人员的积极性，把握好资料整理关、交工验收关、变更签证关、工程结算关四个关口；确保施工项目的颗粒归仓。

如果竞聘成功，我将充分发挥本人多年在湘钢积累下来的管理资源和经验，努力实现下一步湘钢工程的开拓与结算管理目标；如果不成功，我将一如既往的踏实工作。

谢谢大家！

公司经理五分钟竞聘演讲稿800字2

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

大家好！我叫，今年__岁，现任分公司的党委副书记，今天打算竞聘的岗位是分公司经理。

同志们，咱们都是公交人，公交人开车讲认认真真，公交人做事讲实实在在！作为有着__年从业经历的公交人，这份认真、这份实在也深深地融入了我的血液，我的工作原则是“说到不如做到”！所以，下面我将以严细的态度，务实的精神，从经营业绩目标和工作措施、方法两方面，把如果竞聘成功，我对分公司整体工作的设想呈现给大家，接受大家的审视和评价。

一，任期内各项经营业绩目标：

公共交通常被形容为“城市的血液”，在人们的工作和生活中，发挥着越来越重要的作用。公共交通事业发展的水平如何，不但关系着城市的形象和发展，更影响着人们的日常生活，所以，它是一项社会效益和经济效益并重的事业。我要带领全体员工，牢固树立服务公众，回报社会的信念，努力以我们出色的工作，为大家的出行提供便利和舒适。同时，我们还要认真落实总公司的各项工作计划，圆满完成各项工作任务，为促进公司整体业绩和形象的提升，贡献我们的力量。

具体说来，在经济效益指标方面，我们要达到：行车里程实现万公里；营运收入实现_万元；成本控制在__万元；涉及油料涨价等因素的超成本计划支出控制在__万元；最终实现利润_万元。

在优质服务指标方面，我们要做到：车厢服务合格率达到%，车辆整洁合格率达到%，乘客投诉率降到。

在安全运营指标方面，我们的行车责任事故考核指标为_起/百万公里；同时要将事故发生数量控制在_起以下，有责死亡事故控制在_起以下。

尊敬的各位领导，同志们，以上就是我制定的分公司各项工作的具体指标。当然，指标的确立，只是做好工作的第一步，要保证指标的顺利完成，还需要我们做大量的艰苦细致的工作。下面我就来谈一下，将从哪些方面入手，确保上述指标的实现：

(下面讲工作思路的地方应注意有起有伏，细细道来，讲到要点的时候要提高语调，注意抑扬顿挫)第一，严格管理，提升业绩作为分公司经理，我要把研究如何去做，如何做的更好作为自己的工作重点，以严格的管理，提升整体工作业绩。

向管理要效益，以管理促发展。我要制定严格的规章制度，把分公司的所有工作进行条分缕析的规定和说明，并做到责任到人，建立激励与约束机制，奖惩分明，不留漏洞，使分公司全体员工明确各自的工作任务、职责以及完不成工作应承担的责任，建立起有序，顺畅的工作秩序，为实现分公司工作的良性运转，实现经济效益和社会效益最大化的目标，奠定坚实的基础。

第二，树立服务意识，打造优质服务品牌物理学上的“万有引力定理”告诉我们，要想增加吸引力，就得增加自身质量。作为城市的“窗口”行业，公共交通事业必须要树立起服务社会的理念，公交员工必须要时刻牢记，“乘客的需要就是公交人的追求”承诺，以发自内心的真诚，打造优质服务品牌。为此，我要充分整合内部资源，完善服务功能，积极落实总公司的各项便民服务措施，使我们的服务更加人性化，真正使乘客体会到舒适感和亲切感。同时，我还要组织以规范化服务为主要内容的业务技能培训和和服务质量跟踪考核工作，奖优罚劣；另外，我还要统一规范营运车辆行车标志和车厢服务标志，进一步美化车容车貌，使我们的服务更加到位，更加完美。

公司经理五分钟竞聘演讲稿800字3

尊敬的各位领导、各位评委和同志们：

大家好！首先感谢领导和同志们对我的信任和支持，让我有幸进入第二轮的演讲。

我叫，生于1969年12月；1977年9月—1988年7月在苍溪县读小学、初中和高中；1988年9月至1990年7月在四川师范学院教育管理专业读书，大专毕业；1990年12月参加工作，在盐业支公司任开票员、业务员；1991年3月至__年10月在盐业分公司盐政稽查科任办事员、主办科员；期间从1995年7月至1997年12月，在四川省委党校经济管理专业函授学习，取得了大学本

科学历；__年11月至__年1月任盐业分公司办公室副主任；__年1月至__年1月任阆中盐业支公司经理；__年1月至今任盐业分公司副经理(稽查处副处长)。

从参加工作至今，我已经在盐业公司工作了整整的十七个年头，十多年来，我始终严格要求自己，勤奋工作，尽职尽责地完成了上级部署的每项工作任务，为分公司的经营发展作出了一些成绩。在盐政稽查岗位上一干就是十一年，经常都是战斗在查市场、守路的第一线，走遍了全市的大小乡镇，参与办理的盐业违法案件多达数百起，无一例行政复议和诉讼，其中将两名违法人员移交司法机关追究了刑事责任，为净化市场，做了大量的工作，多次被省盐务管理局、稽查处评为盐政执法先进个人。正是因为有这段难忘的执法经历，练就了我吃苦耐劳，坚忍不拔的性格，这将让我终身受益。

在分公司办公室和阆中支公司工作期间，积极参与了分公司的各项经营管理，特别是在推行目标管理、建立食盐直销网点经营模式、拓展市场销售、降低经营成本、提高销售质量、保证碘盐供应、实现消除碘缺乏阶段目标、加强与相关部联系配合、深化专营改革等方面做了大量的工作，并取得了成效。

任分公司副经理以来，主要分管全司的基本建设、盐政稽查和办公室工作，认真履行了副经理、副处长职责。特别是__年以来，分公司的基本建设任务十分繁重，分公司综合楼外墙装饰、配送中心、仪陇、西充支公司的迁建工程陆续开工建设，在人员少、施工地点分散的情况下，本人积极带领相关部门的同志，从征地、拆迁、设计、规划，招投标一步一步的做起，认真负责的参与每项工程的监督管理，严格把好了工程质量和工程造价关，做到了公开透明，切实抓好了质量和安全，两年多来，认真落实完成了省总公司对分公司经营和基础设施的建设投资达多万元。特别是在配送中心建设过程中，我们千方百计降低工程造价，目前钢结构跨度设计中，工业厂房一般都是12米，但为了增大作业区域，我们先

后去了省内省外的多家计单位，经过多方论证和求助，仅用了15万元对土建部分进行重新设计改造，既保证了屋面跨度增加至18米，又节省了钢结构工程造价近100万元。目前配送中心、仪陇、西充三项工程都即将竣工投入使用，分公司综合楼已经交付使用。分管盐政工作期间，认真抓好市场管理，按照省局部署安排切实抓好了各项专项行动和驻厂监控工作，积极配合卫生防疫部门深入广大农村边远山区，为实现消除碘缺乏病阶段目标作了大量工作，目前全市有两个县市已达到完全消除碘缺乏病目标，其余县市场实现了基本消除的目标。为此，本人在任职期间，连续两年的年度考核都被评为优秀。

公司经理五分钟竞聘演讲稿800字4

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

首先感谢领导提供了这样一个机会，也感谢同事们在工作中对我的信任和支持。。每一次竞聘不仅是一次展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互交流的机会。

今天我竞聘的岗位是分公司经理。我清楚地认识到，要成为一名合格的经理不容易，做为一个单位的负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识；不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的人际沟通能力。我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。因为我认为自己具备以下几个方面的有利条件：

- 1、本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

2、目前的市场营销其实主要就是关系营销。我出生在，家住在，对地理环境及政府机关的领导、工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体职工的努力之下，肯定能协调好与各级政府机关之间的关系，把联通公司的业务向纵深方向发展。

3、我有饱满的工作热情。我将用百分之百的热情投入到工作当中去，让公司的业绩更上一层楼。

目前，我认为分公司的工作主要有以下几点不足：

1、营销渠道开发的比较窄，与县委、县政府及各部、委、办、局、场、乡、镇沟通得不够理想，没有形成网络，与竞争对手相比没有绝对优势。

2、合作营业厅的积极性和主动性还没有完全发挥出来。

3、工作人员的业务知识、服务意识和服务态度还有待于提高。

如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下三个方面着手工作：

第一、开拓发展。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”我们要从发展入手，拓宽销售渠道，加大宣传力度。首先，分公司有一个自有营业厅和十四家合作营业厅及六家核心代理商。由于他们分别座落在每个乡镇的中心位置，地理位置非常优越，所以要通过他们加大对各乡镇及周边农村的宣传，逐步完成各合作厅的村级代办，使我们联通公司的业务真正的进入到每一村、每一户，真正做到家喻户晓。其次，通过本人在当地的人际关系网，汇同代理商一起同各级政府机关搞好关系，逐个沟通、逐个推进、逐个攻破，争取使大部分机关单位都成为我们公司的集团用户。

第二、提升服务。树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。对自有营业厅和合作营业厅的工作人员定期进

行培训，通过培训提高营业人员的服务意识，改变服务观念，提升公司形象，力争让每一个客户高兴而来，满意而归。另外，要处理好重大投诉事件。每一次投诉，都是对我们工作的监督和鞭策，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给客户一个满意的答复。

第三、加强管理。没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强公司内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为联通公司创造更加完美的形象，使分公司成为一个更加团结，更具战斗力的一个集体。

空谈误事，实干兴邦。我虽然没有有什么豪言壮语，也没有有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的分公司经理。

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

“给我一次机会，我将还您十分精彩！”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体健康、万事顺随！祝愿我们联通公司明天会更好！

谢谢大家！

公司经理五分钟竞聘演讲稿800字5

尊敬的领导：

您好，我叫，现任二_分公司经理。我国著名运动健将荣国团曾说过这样一句话：人生能有几回搏！今天，我满怀信心和激情登上这强者的舞台，不仅是要为分公司的发展，也是为我个人事业的成功而拼搏！我自信自己完全有能力担当分公司经理这一重任。

下面我将分个人基本情况、岗位认识、竞聘优势，以及工作思路等四部分作竞聘演讲。

第一部分、基本情况

我今年__岁，一级建造师，中共党员，学历。20__年毕业后一直从事道路桥梁工作，曾先后担任技术员、施工队长、项目经理、分公司副经理、分公司经理等职责。多年来，我一直兢兢业业，任劳任怨，多次赢得领导和同事们的好评(如有荣誉，此名可换成荣获等称号)。

第二部分、岗位认识。

我认为，分公司经理既是管理者又是执行者、协调者，肩负着上传下达的重要使命。因而要站在企业战略统一的高度，不仅根据集团总体规划和目标任务，合理制定本公司工作计划、方案，同时要充分调动员工积极性，发扬团队精神，指导工作方案有力实施。在工作中，应该严格贯彻执行集团对于分公司的各项管理制度、政策和发展战略，做好分公司的管理。工作中严格行使职权，积极做好自己工作职责范围内的工作。工作中，遇到问题要多请示，多沟通，做到工作不越权。

鉴于此，我认为，分公司经理职务不仅仅是权利与荣誉的象征，更意味着责任与任命。因而一个优秀的分公司经理不仅要有良好的道德品质，还必须有正确的荣辱观，作风正派，品质优良，待人宽厚。同时要有较强的工作能力，较强的协调管理能力和学习创新能力。不仅要了解本业务基础知识，

还要具有灵活应变能力，有极强的沟通协调能力，妥善处理各种突发事件，积极为客户及领导做好参谋。也就是说应该具备多方面的综合素质。

第三部分，竞聘优势

经过综合权衡，我自认在这次竞聘中具有如下优势。

首先，我善于学习，具有扎实的理论知识。

我毕业于专业，期间学习和掌握了扎实的建筑理论，这为我毕业后从事建筑行业的工作奠定了扎实的理论基础。参加工作后，我参加了多次培训班。工作之余，我还加强了国家有关建筑方面的政策、法律法规的学习，使自己驾驭国家产业政策的能力得到了进一步的加强。通过一系列的学习，并付诸于实践，使我掌握了较为扎实的理论知识，这为我做好工作提供了强有力的保障。

其次，踏实肯干，我具有丰富的工作经验。

从20__年起，我在本行业工作已经14个年头了。在这14年里，我从基层技术员作起，一步步走上领导岗位。不同工作经历，使我亲眼目睹了中国建筑市场的风风雨雨、潮起潮落，也是使我从多个层面对建筑行业有了较为深刻的认识，积累了丰富的的工作经验。所有这些，为我做好分公司经理奠定了坚实的基础。

第三，我担任此职已两年，对分公司及本地竞争对手都非常熟悉。

__年__月，我通过竞聘担任职务。通过两年的扎根实干，我对分公司目前所属的工程队的基本情况非常了解，对施工队伍规模、管理人员的素质特长等等都了如指掌。而且对分公司地域市场的招投标的程序、规则、操作技巧，以及同行竞争

者的报价策略都已较为熟悉和了解。俗话说，知己知彼，百战百胜，我相信这将为带好分公司奠定坚实基础。此外，由于工作中我非常注意市场信息情报的搜集工作，对当前的在施情况、计划完成情况及近几年的行业走势都非常了解，这对于项目的承接、洽谈都有着非常重要的意义。

第四，我具有广泛的社会资源和较强的沟通谈判技巧。

中国是个特别注重感情、人情化特浓的国家。14年的工作阅历也告诉我这样一个道理：人际关系对于一个人的事业成败具有重要意义。在工作中，我以真心真诚广交朋友，使自己的交往的客户、主管单位的领导都成了自己的好朋友。在这这么多年，我结识了一大批在建筑界、政府及媒体有一定的影响力的朋友。我想，这对我在工作将带来非常大的便利和受益。另外，一个管理者必须具备良好的沟通能力。我的性格较外向，为人谦和，做事得体，具有较强的语言表达能力，擅长与各种各样的人沟通。这对分公司更好的揽活源、顺利施工都极为有利。

第四部分：竞聘劣势。

俗话说，金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己的劣势汇报给大家。主要有两点：

一是知识结构上的不足仍然明显。目前，我正在自学有关、以及管理方面的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为综合性管理人才。

二是处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些问题，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格如果承蒙领导厚爱，让我继续担任分公司经理一职，我将牢记使命、不负重托，

更好地肩负起各位领导、同事们对我的嘱托，勤奋工作，扎实苦干，切实做好工作。

第五部分、工作思路：

各位领导、各位评委，古人云：“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”此次竞聘，无论成功与否，我仍将以这句自勉！如果我竞聘成功，我将一如既往地做好分公司的各项管理工作，全面超额完成集团下达的各项任务目标。为此我将做到以下几点：

1、心怀全局，真诚讲团结。

多年的工作经验告诉我，同志之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好经理的助手，正自己的位置，服从领导的安排。我将严格执行集团的各项有关规定，积极管理好分公司。我将结合分公司工作实际，开展调查研究，总结点滴经验，做好信息反馈，向集团提出合理化建议和设想。在工作范围内，我将切实履行指导、协调、监督、服务等职能。在生活中，多关心、理解和支持同事，在工作中，互相支持配合，团结他们一起完成集团下达的各项工作任务。

2、找准立足点，分步骤实行年初各项工作计划。

假如竞聘成功，我将带领分公司按照年初计划逐步实施，同时继续努力向外拓展市场。首先，仍以城市桥梁为立足点，为主业，并同时兼顾污水处理厂、垃圾处理厂、大型排水工程等项目。针对各开发区各县市的结构工程、污水处理厂、垃圾处理厂、大型排水工程等积极联系，以获得更广阔的市场空间。

3、多管齐下，强化全方位管理。

在工程管理方面，我将继续全面实施项目经理承包经营责任制。同时强加分公司项目施工全面实时监控，及时调整偏差。大力加强包括成本控制、质量控制、进度控制、安全管理、文明施工管理等各方面管理，同时积极协调各项目部的关系，做到整个公司一盘棋。在其他经营计划和管理方面，我将从办公室管理、材料、设备管理、资金使用管理、信息管理等方面着手，解放思想，开创拓新。在人员管理方面，我将积极加强培训，提高人员素质，全面提高企业的管理水平，使企业人、财、物、信息流处于良性循环的状态。

4、大力推进企业文化建设，跟上公司整体步伐。

针对目前分公司技术人员相对薄弱，因改制流失较多等问题，我将通过业务培训、思想教育，企业文化建设等，增加员工的集体观念和凝聚力。让员工真正从内心认同企业，认识到员工和企业既是事业共同体又是命运共同体，从而不断提升分公司整体素质，跟上集团公司整体上升步伐。

尊敬的领导，短短几分钟时间，很难完全表达我的工作思路与设想，但是却可以让大家了解到我甘愿为分公司的发展奉献青春的一片赤诚！成败不由我，人生须拼搏！如果我竞选成功，我愿与大家团结一心，将公司的发展推上一个新台阶。如果竞争失败，我也不会气馁，而是立足本岗，与大家携手共建我支行新辉煌。

我的演讲到此结束，谢谢各位的支持！

；

公司演讲分享篇四

尊敬的老师，同学们：

如果今天不走快点，那么明天可能就要用跑的了，后天也许

就要看不清前进的方向了。何必去管梦想会不会实现呢，向前走向前奔跑就是了。有的时候梦想会比较近，有的时候梦想会很远，但是它们总会实现的。

坦白说，自己只是不想在这短短的一生中留下太多的遗憾，可是我似乎总是在等待，把梦想留在将来，把努力留在明天，拿来一本书翻了几页想等到下次有空的时候再看，那些本该今天要完成的事情，总是想到等等再做，然后经这么一放下，就再没有然后了。

这段时间情绪并不是很好，总是回想着自己，回想着昨天，踏上社会的这些年，发生了很多事，见过各式的人。可是这一切，就这样无声息的过去了。

四年有多长，放在一个时间刻度里，似乎没有十年来的那么刻苦铭心，却也足以让一个人的生活发生天翻地覆。在这么一个不长不短的时间里，到底是经历了一些什么呢？四年前踏上离开家乡的客车的时候，反复告诉自己这是我决定的路，无论如何都不能放弃，你有你的梦你有你的路，拼了命也要走下去。大概正是应了那句话吧：青春免不了一场颠沛流离。

其实仔细想想，为什么自己要从一个城市奔向另一个城市，投靠一个尔虞我诈的暴风港？没有人逼你为了投递一张简历四处奔波，也没有人逼你拖着行李离开自己的故乡。自己之所以会站在这个地方，是因为当初自己的决定，可是为什么我居然忘记我站在这里的原因了。

以前我还觉得自己心智算成熟，可不知道为什么总是会被一些莫名其妙的情绪充斥着，莫名的觉得孤单，难过，甚至觉得被整个世界遗弃了。

为什么自己会那么义无反顾，为什么自己总能在遭受打击之后还能找到自己的信仰，然后继续向前走。是因为自己想要这个世界因为有自己的存在而有一点改变，变得更好，变得

更不冷漠，变得更热情，变得更正义。因为想要自己的生活能够更加丰富多彩。因为不甘心，想要自己的青春不那么的无趣。因为自己想要在现在做一些将来不会后悔的事情。因为不是每一次醒来都可以是一场梦。

也许有些路好走是条捷径，也许有些路可以让你风光无限，也许有些路安稳又有后路，可是那些路的主角，都不是我。至少我会觉得，那些路不是自己想要的。

仔细看看周围的人，始终有那么一些人，坚定地在向前走着，他们变成闪闪发光的存在，总觉得他们就像是神似的存在这世界上，可是自己却不知道他们到底用了多少努力，才换来了这样的一个人他们想要的人生。

但是不管怎样，生活还是要继续向前走去。有的时候伤害和失败不见得是一件坏事，它会让你变得更好，孤单和失落亦是如此。每件事到最后一定会变成一件好事，只要你能够走到最后。

公司演讲分享篇五

各位亲爱的领导们同事们：

大家晚上好！

开心伴着汗水，成功伴着艰辛，惋惜鼓励搏斗，我们不知不觉地走进了20__年。今晚我们欢聚正在__公司建立后的第__个年头里，我和大众的心情一样感动。

正在新年来临之际，首先我谨代表__公司向恒久关心和支撑公司事业发展的各级领导和社会各界朋友致以节日的问候和诚挚的祝福！

向我们的家人和朋友贺年！我们的点滴成绩都是正在家人和

朋友的援助关心下获得的，祝他们正在新的一年里身体健康心想事成！

向辛劳了一年的全体员工将士们贺年！谢谢大众正在20__年的汗水与支付。很多生产一线的员工心系大局，放弃很多节假日，夜以继日地奋战正在劳动岗亭上，用勤劳的汗水浇铸了__不倒的丰碑。借此机会，我向公司各条战线的员工表示密切的慰问和由衷的谢谢。

展望20__年，雄司已经站到了一个更高的平台上，新的一年，雄司将持续遵照“市场营销立体促进，技术创新进取神速，企业治理科学疏松，体制改革循规蹈矩”的目标，并正在走年的基础上继续深化，手法只要一个：全面提升雄司的核心竞争能力。我相信20__年是风调雨顺、五谷丰产的一年，__公司一定会更强大，员工的收进程度一定会上一个台阶！

雄关漫道真如铁，现在迈步重新越。让我闪以自强不断的精神、团结拼搏的斗志走创造新的辉煌劳绩果！新的一年，我们信心百倍，满怀，让我们携起手来，走创造越发美好的将来！干杯！谢谢大家！

公司演讲分享篇六

尊敬的各位领导、各位来宾，亲爱的同事们：

大家晚上好！我与企业共成长演讲稿

我叫__，作为一名__的普通员工，此时此刻的我感到无比的高兴与自豪，在辞去旧岁迎接新春的时刻祝愿公司生意兴隆，事业亨通；并同时祝愿公司领导及全体员工身体健康，吉祥如意！

言归正传，我带给大家的演讲是《我与__同发展》。

不断锐意创新，勇创佳绩，这就是我们__。在此，我不得不
不说一声：__，我爱您！是您把来自五湖四海的我们团结在了
一齐，也是您教会了我们在困难面前努力拼搏与奋斗，更是
您--__让我重获新生，在不断地自我完善过程中找到了新方
向，新发展，新目标！我们深深懂得，__的每一次发展与壮
大是我们每一个普通员工最大的骄傲，__的每一次成长与提
高更是我们每一个普通员工最终梦想。我们永远相信，思
想有多远，我们就有信心让__走多远。

效率上去了，我们笑了；业绩提升了，我们笑了；__繁荣了，
我们笑了！员工是__的种子，是__鲜活生命的传承延续；__
是员工的雨露，是员工茁壮成长的坚实臂膀。所以，站在第
一条战线的我们必须更加勤奋地工作，爱岗敬业，为__的
完美未来献计献策，为__的加速腾飞添砖加瓦，贡献自我的
每一份力量。凡事“不要问__给了我们什么，问问自我给__
做了些什么”。

众所周知，21世纪充满着无数的机遇与挑战，在感怀20__收
获的同时，我们不得不殚精竭力，一步一个脚印与我们最最
热爱的__一同成长。

我真的很荣幸加入__，虽然自我有着很多的缺点和不足，但
我想，因为有了__，我才能挺直腰板，站在那里发下豪言壮
语，也正是因为有了__，我才能自信满满，继续冲锋在最前
线，为__的发展保驾护航。

最终，愿我们大家共同携手为__的腾飞撑起一片蓝天！让我
我们以蓬勃的朝气和奋发的斗志来迎接这崭新的一年吧！我坚
信：__的明天必须，必须更加完美。

公司演讲分享篇七

各位领导、各位同仁们：

大家好！

时隔一年之久，今天，我们又齐聚一堂，共谋发展，内心激动非常，感动万分！在此，我谨代表__集团和即将在_市成立的__生物科技有限责任公司向大家致以最最诚挚的谢意和敬意！感谢你们在过去的一年里，为公司的发展不遗余力，出谋划策。可谓披星戴月，劳苦功高！公司能有今天的发展，与你们的努力是分不开的！同时，特别感谢大家对我的帮助和关心！

__集团重庆营销服务中心自去年成立以来，至今也一年有余，在过去的一年里，我们并肩作战，同欢苦，共荣辱，有很多的辛酸和汗水，也有很多的收获和快乐！最为宝贵的收获是培养了一批公司骨干人员，汇集了一大批你们这样的销售精英和营销高手！看到你们，我就看到了公司的希望，不禁遐想起公司的未来，有你们在，我坚信！有任何的困难我们都可以克服，有任何市场我们都可以做好！公司的明天将充满无限希望！

过去的一年中，我们有过太多的失败，也有过很多的成功。总结过去，展望未来。我们需要的不是沉醉于过去的些许收获，更不是懊恼于过去的点滴不足。我们需要的是认真总结，深刻反思！共同创造更加辉煌的明天！

下面，我将我们过去一年以来公司所存在的一些问题简单作一下总结，希望大家共勉！

公司的收获与成功：

一、在过去的一年中，公司产品在市场上从无到有，从滞销到畅销。知名度、美誉度不断攀升。截止到__月__日，我们三个市场，共实现销售回款__多万元。客户__多家，其中，建立稳定供销关系的近__家。产品也有原来的__种增加到现在的__几种，并且以后还会逐渐增加！我们充分看到了市场

的潜力，也看到了__集团和我们的发展。

二、在过去的一年中，公司员工队伍从最初的一个人，发展到今天的几十人，员工队伍不断成长，销售额更是节节攀升。涌现出一大批的优秀员工和优秀骨干，为公司的后续发展提供了可靠的人力资源保障。我们不但完善了我们的管理制度，还完善了我们的企业文化，并且还将不断努力，不断完善，努力为大家创造一个好的平台，一个快乐和谐的工作环境。

三、在过去的一年中，营销模式从陌生到熟悉，从不了解到应用自如，并且，在大家的共同努力下，我们创新了很多营销模式，__年__月__日中秋感恩活动更是创下__之最、__之最。每每回忆至此，就不禁感到非常自豪，因为我们有一个团结的团队，创新的团队，这也正是我们公司最为宝贵的财富。

四、现在的我们，更是得到了__集团总部的大力支持，得到了_总和_总的大力帮助，公司总部不但给了我们__万的信用担保，还给了我们更多的市场。我们有蓉药集团这样一个好的平台，有总部大力的扶持，是没有理由做不好的。

过去的辉煌也都成为过去，人的眼睛是长在前面的，不是长在后面，现在的我们，最应该做的是做好以后的工作。保证我们曾经犯过的错误不在出现第二次，有鉴与此，我跟大家开诚布公的总结总结我们过去的一年来的所犯的错误的，也许，这些错误在大多数人看来都是情有可原，难以避免。也有人说责任不在员工，在领导。是的，我也很认同这种说法，过去的所有错误，责任的确不在员工，也不在经理，而在于我自己，如果我不出差，不担搁这段时间，所有的错误是不是都可以避免呢？所以，今天把这些过去的失误指出来，并不是要追究哪一个人的责任，而是要大家共勉，共同反思。同样的错误不能再出现了，绝对不允许出现。

最后，预祝我们的公司在新的一年里，更上一层楼，再创佳

绩！谢谢大家。

公司演讲分享篇八

首先，感谢公司领导以及各位同事对我们__一年的工作成绩给予肯定，在此，请允许我代表__管理处全体员工，向关心和支持我们的各级领导表示衷心的感谢！

今天是立奇峰公司一年一度的新年晚会，也是我们公司第五个年会，也是农历的小年，从五年前的今天开始，立奇峰公司定下了每年的农历腊月二十三小年定为公司的年会期，以此来表达对各位来宾和各位同事的祝福。在此我代表立奇峰公司提前向各位来宾、各位同事先拜个早年，祝各位来宾、各位同事在新的一年里虎虎生威，万事顺心，健康和睦，平平安安发大财。

在过去的五年里，立奇峰公司经历了很多波折起伏，中间经历过三次深圳公司的搬迁，四次工厂的搬迁，加上去年西安，北京工厂的搬迁，经历多达十次以上，每次搬迁都是公司的一次灾难，可喜的是每次的搬迁背后都有一次公司的高成长，在开始的几年里高速成长曾经是我们引以为傲的一个企业口碑，在这个高速成长的过程当中也确实确实的给企业发展奠定了今天的基础，使公司能够迅速的成长起来，这是我们立奇峰人的艰苦奋斗的结果，在此我向曾经为立奇峰的成长作出贡献的人们致谢，感谢我们的员工辛勤劳动铸就立奇峰公司今日的成就，感谢我们的客户，使我们得以发展，感谢我们的供应商，使我们的发展有了坚强的后盾，感谢我们员工的家属为我们企业的发展在背后默默的支持。

在我们感到欣慰的同时，高速发展也掩盖了我们的很多的不足，粗旷的管理，使我们的产品质量总是有很多不尽人意的瑕疵，人情化的管理是我们的员工失去很多公平晋升的机会，以至于流失人才的事时有发生，没有一个系统化的管理，造

成我们的成本逐年逐月在不合常理的增高，没有数据化的管理是我们的浪费超乎寻常的增加，这些弊端都在我们的高速成长的过程当中给掩盖了下去，直到09年在经济危机和市场竞争加剧，客户要求提高时全面的爆发出来，在09年的上半年企业出现了从未有过的巨额亏损，在09年的上半年员工流失率居高不下，材料损坏和产品返工消耗掉我们的所有利润，以至于我们的销售额未降低的情况下出现近三百万的亏损，加上公司没有系统的治理方案，一时间束手无策。感谢我们魏总在企业最为艰难时期挺身而出，力挽狂澜，使企业在下半年出现明显好转，在下半年短短的几个月时间里使企业扭亏为盈。

痛定思痛，在下半年公司着手全面的结构治理，出台结构治理和薪酬设定，目标以公司努力提高员工的福利待遇为基准，制定新的薪酬方案，并逐步的给予实施，在人员管理和调整上，更换一部分管理人员，使整个公司的管理团队增加部分新鲜血液，使企业得以重生，管理结构上由阶梯式的管理向扁平化的管理靠拢，治理结构上以制度化管理逐步的替代人情化管理，逐步的体现出相对公平的内部竞争机制，做到能者上庸者下，上进的企业发展氛围，使整个企业面貌逐步改善，焕然一新，在此我代表公司对魏总的辛劳表示衷心的感谢。企业的发展离不开所有员工的辛勤劳动，在辛勤劳动的同时也应该给到员工合理的报酬，给员工一个公平的内部竞争平台是企业必须要做的大事，展望未来魏总制定的职业化管理，专业化管理，数据化管理，精细化管理，效益化管理将是公司在未来发展的必不可少的管理要义。

过去的五年我们的发展是以所谓的。人性化管理来约束企业，很大程度上制度往往会被人情替代，由人性化管理逐步转变为家族化的人情化管理，在企业高速发展的过程当中，我们有完善的制度，但却屡屡不能执行，或者只能执行到没有关系没有后台的员工身上，往往使员工在企业失去了心理的平衡，把心思用在了拉帮结派找靠山上面去，反而失去了实现自我价值的提升空间，违背了立奇峰公司创立之初的一种相

对公平的上进氛围，使很多能给企业创造价值，体现自我价值的员工没有得到企业的认可而离去，在此我深表歉意，因我的决策失误和管理失策造成企业的危机重重，因缺乏监察和执行力度是制度被边缘化，不能及时的对职能部门不合适人员，作出及时的调整造成企业重大损失，造成企业损失的人员没有及时的处理，给企业较大贡献默默奉献的员工没有得到及时的奖励，使很多员工对公司失去信心，这种情况一直延续到七月魏总到工厂开始治理才逐步的有所好转。

一零年我们会在新的财年开始前，逐步的导入数据化，差异化的管理机制，一切以数据说话，真正的表现出企业在制度的约束下正常的发展，使员工能有一个公平、公正、公开的内部竞争平台，真正的做到能者上庸者下，展开一场公平的有效的角逐。使我们的产品质量，生产效率，工作效率能有一个大的提高，使我们的客户，员工，供应商和企业能达到一个共赢，在成本上我们要降低，返工上要降低，管理运营上要降低，安全事故上要降低，制作成本上要降低，总之一句话，用数据来显示增高的效益和降低的成本来衡量出部门管理者的能力，来衡量部门的整体能力，把精细化管理落实到实处，把制度化管理落实到实处，真正的体现出员工自我价值来。

展望未来，我们公司的发展会在短暂的停滞，在魏总的带领下经过治理再次高速的成长起来，努力实现我们的新的五年规划。新年伊始万象更新，在春节后立奇峰人将以满腔的热情，激情投入到新的环境当中来，将以全新的管理理念来治理公司，以全新的工作态度来安排工作，让我们共同努力，共创立奇峰辉煌的明天。再次感谢各位来宾各位同事，预祝大家新年快乐、幸福美满、合家安康。

__在20__年被公司评为物业管理优秀项目，这是怡景湾管理处全体员工的努力和贡献，当然我们能取得良好的成绩，也离不开分公司、总公司各级领导的支持和关心。

回顾一年以来的工作，诸多方面值得分享和肯定，也有诸多方面给我们留下了不足之处，为了在新的一年里更好地扬长避短，共同打造“易亚”品牌，树立良好的服务口碑，管理处感到有如下几个方面取得了比较好的成效。

谢谢大家。

公司演讲分享篇九

各位亲爱的领导们同事们：

大家晚上好！

开心伴着汗水，成功伴着艰辛，惋惜鼓励搏斗，我们不知不觉地走进了20__年。今晚我们欢聚正在__公司建立后的第__个年头里，我和大众的心情一样感动。

正在新年来临之际，首先我谨代表__公司向恒久关心和支撑公司事业发展的各级领导和社会各界朋友致以节日的问候和诚挚的祝福！

向我们的家人和朋友贺年！我们的点滴成绩都是正在家人和朋友的援助关心下获得的，祝他们正在在新的一年里身体健康心想事成！

向辛劳了一年的全体员工将士们贺年！谢谢大众正在20__年的汗水与支付。很多生产一线的员工心系大局，放弃很多节假日，夜以继日地奋战正在劳动岗亭上，用勤劳的汗水浇铸了__不倒的丰碑。借此机会，我向公司各条战线的员工表示密切的慰问和由衷的谢谢。

展望20__年，雄司已经站到了一个更高的平台上，新的一年，雄司将持续遵照“市场营销立体促进，技术创新进取神速，企业治理科学疏松，体制改革循规蹈矩”的目标，并正在走

年的基础上继续深化，手法只要一个：全面提升雄司的核心竞争能力。我相信20__年是风调雨顺、五谷丰产的一年，__公司一定会更强大，员工的收进程度一定会上一个台阶！

雄关漫道真如铁，现在迈步重新越。让我闪以自强不断的精神、团结拼搏的斗志走创造新的辉煌劳绩果！新的一年，我们信心百倍，满怀，让我们携起手来，走创造越发美好的将来！干杯！谢谢大家！

公司演讲分享篇十

各位同事：

你们好！

首先在这里我非常感谢20__年为__辛勤付出的每一个员工，每一个日日夜夜，每一里路程，每一个家人，每一个用户，每一个客户；20__对于我们，对于__，对于行业都是很艰难很困难的时光，感谢大家和__一起度过这一特殊的一年，我以最恭敬的敬意感谢你们，谢谢！谢谢！

一年又过去了，翻过20__年的一篇，有很多事情需要和思考的，同时也为新的一年做好什么样的打算和规划，我总结了六个字：思过、思变、出发。

一、思过；

__在创业和发展的道路上，尤其是在20__年，我们所犯过的错误和失败的比成功和正确的事情要多很多，所以我们要直面失败和错误，敢于开展批评和自我批评；把这些东西总结起来，归纳起来，防止以后在去犯这些低级的错误，失败乃成功之母；同志们，我们再想一想，扪心自问，在去年我们每一个人有进步吗？进步了多少？学习了多少新的知识？增加了多少

能力?提高了多少境界?我们的管理水平提高了吗?我们的技术水平提高了吗?我们的点击量和用户使用度提高了吗?我们的服务水平提高了吗?我们的客户满意度提高了吗?我们的推广形象提高了吗?我们的效率提高了吗?我们的执行力提高了吗?我们的战斗力提高了吗?我们的精气神、正能量又提高了多少?社会和行业都在高速发展,我们前进和发展了多少?我们每个人又在工作中犯过多少错误?同志们,胜败乃兵家常事;我们不害怕失败,就害怕继续犯低级错误,就害怕不总结,不提高;我们也不怕你们离开__,就害怕你们没有学到真本事、半途而废,没有把自己练成真正的出色人才就放弃__;我们应该思考过去,开创未来;我经常和大家一起谈梦想、理想、目标,人生的价值和意义,要么去实现自己的理想,要么就是走在梦想的路上!

二、思变;

互联网的发展,猝不及防;行业的变化,防不胜防;在现在这个社会快节奏的社会,落后不仅仅是挨打,跟不上就会被淘汰,不就没有发展;不变革,不创新就没有竞争力,就很容易崩溃;逆水行舟,不进则退;时代逼着我们向前快跑,所以思过以后就要思变,刻不容缓;怎么变,我想还是先淘汰我们的小农思想、小资思想、小市民思想;把我们置身于大潮中,全面地接受洗礼;总结过去,思考未来;认识自己很难,否定自己更痛苦,但是要发展,取得更大的成绩,就必须面对自己面对未来,淘汰陈旧的思想,吸收新的、先进的发展思想理念,学习和开创新的方法;甚至是推倒重来,磨刀不费砍柴功;把我们变成一个真正的强者,一个行业的领头羊,打造一个所向披靡的超级团队,我更加希望我们每一个人要从草根变成白领,从白领锤炼成金领和精领;新年新貌新__,思过思变思未来!同志们,让暴风雨来的更猛烈一些吧,我坚信我们能够改变自己,改变未来,创造新的佳绩!唱出新的青春之歌!

三、新__我们一起出发!

同志们，既然我们都有梦想，我们已经设计好新的发展大计，我们就一起出发，风雨无阻，坚定、坚强、坚持我们的梦想；梦想是用来实现的，成绩是干出来的，用我们的行动完成我们的诺言，脚踏实地的敢干、肯干、能干、实干，__的平台永远属于干事人的平台；姐妹齐心，兄弟同力，信心、用心、耐心，用我们的热血，用我们的精气神去开创新的篇章；有梦想就有未来，有行动就会更精彩！自强不息__人，全力以赴创奇迹！

最后祝大家新年快乐！我们的家人们新年快乐！万事如意！我们一起迎接20__！

公司演讲分享篇十一

各位来宾、各位同仁：

大家好！

新春新年新气象，蛇马精神迎新年！在20__年新春即将来临之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢，大家辛苦了！同时向__区全体员工及其员工家属致以新春的问候，向大家拜个早年！

回顾即将过去的20__年，__区在全体员工的共同努力下，各方面都取得了不错的成绩。各部门及各站点严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出积极向上、团结协作、高效务实的工作氛围，管理水平日渐成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但__区营运情况及销售业绩还是呈良好的态势，依旧保持了健康、稳步、持续的发展，促使销售业绩稳健增长，__区及部分站点销售业绩长期稳居公司前列，培养了一批业务强、素质硬的销售精英。各职能部门各司其职、各尽其责，顽强拼搏，努力顺利完成了公司下达各项任务和目标，同时大大降低了各项费用

成本、管理成本，提高了管理效益。同时，新组建了国内部，部门工作已步入正常轨道，为大力拓展国内业务市场奠定了管理基础。全年销售业绩顺利完成、各部门高效运作，这是全体员工共同努力的成果。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为公司所付出的的辛勤与努力。

新的一年，我们将面临着更多的机遇和挑战，公司发展转入了机遇期和变革期。同时也是着力实施三年战略规划的关键一年，我们身上的担子更重了！在物流行业市场竞争、价格竞争激烈等不利因素的影响，以及国家政策调控的双重压力下，我们将面临着更严峻的挑战。但我们会顺应新形势、新要求、新变化，加强管理，拓展市场，最终顺利实现全年目标和任务。我们会充分利用公司现有的优势，挖掘资源、整合资源，进一步拓展业务市场，突破销售瓶颈，在新建国内部支持下，促使国际业务、国内业务两辆马车并驾齐驱，齐头并进。公司管理方面，我们持续认真并贯彻“科学决策、高效执行”的管理方针，即一定要实现细节化管理目标、实现责、权、利管理体系的建立和执行，致力于提高工作效率、致力于提高员工收入待遇。同时，我们要尽力营造企业管理文化，提升员工的认同感和归属感，提升客户的知名度和美誉度，逐渐建立属于自己独特的企业管理文化、企业价值观，使公司形象和品牌逐渐提升。

总之，我相信20__年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们__区全体员工的共同努力和齐心协力下，__区一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里，以新姿态、新步伐谱写__区华丽新篇章。

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里；工作顺利、身体健康、阖家幸福、新春愉快！谢谢！

公司演讲分享篇十二

亲爱的伙伴们：

大家晚上好！

年终尾牙，我们一起聚集在这里，每次看到这么多兄弟姐妹在这，真的非常开心。

20__年是我们值得纪念的一天，今天到场的有我们同事还有我们的亲朋好友，还有十多天，就是中国传统佳节—春节了，在这里先给大家拜个早年，祝大家春节快乐！今天大家以非常喜悦的心情聚集在这里，欢送20__年，庆祝20__年的到来，我们现在规模还很小，在座的目前只有30多人，但到明年，相信公司的业绩和规模又会得到新一轮的增长，或许我们还会遇到更多的挑战，但只要我们齐心协力，没有什么能战胜不了的。

以前有很多人问我，一个这么小的公司，到底凭什么成功，市场竞争这么激烈，单是深圳就有成千上万家企业在做亚马逊这个平台，公司从创立公司的那一刻开始，就是讲究品质的，我们出一个新产品，设计可能要用1—2个月的时间，还有后面不断的测试打样，我们销售一个手机壳，一个表带，保持了5年左右的时间没有坏掉，这个品质是难得的，所以才给我们后台店铺留下了这么多这么好的评价。

回想那一年刚开始创业，包括我在内的员工只有__人，那个时候，看不了太远，也看不了更高，也没想过公司真正壮大是什么样子，但今年的年会我们就有30多人在这里，明年我们肯定会得到新一轮的增长。

在20__年，对我们来讲，是一个挑战的一年，我们在过去的一年，公司取得了非常显著的进步和成绩，我们开始不断的研发出新的产品，发展品牌，我们的亚马逊品牌店铺，推出

的新产品，在短短的3个月，创造出了销量，20__年整体营业额达，这一切离不开所有同事的努力，在这里感谢我们的设计同事，经常性加班加点的改稿修稿，设计新产品，在公司要求提供更高的品质和工艺的时候，团队也不断地努力创新推陈出新，感谢业务部的同事，有时候为了向客户索要一个好评，深夜还在给客户发邮件，感谢采购部的同事，在时间紧迫，品质要求这么高的情况，能按时把控交货时间，感谢物流的同事，任劳任怨，确定当天的订单能顺利发送，取得这个成绩，离不开各个部门同事的配合，走到今天，我们算是小有成就，但是如果我们以攀登喜马拉雅山作为目标的话，我们才刚刚启程。我们还有很长很长、很难很难的路要走。

20__年，我们还有几个明年即将要做的计划，在这里和大家分享一下：

最后，我要强调的是我们要做一个什么样的企业，企业是以营利为目的，但企业仅仅想着赢利是永远不够的，对于优秀的企业，企业赢利是为了能够坚持下去、从而实现理想。我们必须创新我们的产品，尤其是品牌，创新的产品。为什么我一直在强调做品牌，亚马逊大家都在做，但并不是每个人都能做的成功，你卖的产品，大家都在卖，竞争如此激烈的市场，我们怎么找到自己的立足之地了，我觉得我们是有能力做的，我们将来会设计出更多智能化，数据化的产品，我们更多的要看消费者需要什么，我们应该为消费者创造什么价值，我们不断地要跟消费者沟通，来不断地完善我们的产品。

现在已经越来越多的国外客户已经了解了唛壳这个品牌，越来越多的供应商期待和我们合作，越来越多的国外客户给了我们赞美和祝贺。看着我们这个团队的进步，看着我们的队伍在风浪中慢慢长大，这一切都是我引以为傲，自豪的。自豪的并不是企业一年可以赚多少钱，而是我们有一群有理想，共同进退的同事，我相信与你们携手，没有什么困难，是我们不能战胜克服的。

最后，再次祝贺大家在新的一年里，工作顺利、身体健康、合家幸福！祝愿唛壳的明天更加美好！谢谢！

公司演讲分享篇十三

尊敬的各位领导老师：

下午好！

我是_x□非常荣幸我能获得本年度的华润三九医药奖学金，在此我不仅要感谢华润医药三九现代中药有限公司在我校设立奖学金，还要感谢河南中医学院领导的大力培养，老师在专业方面的深入指导以及同学们在工作和生活中给我的支持和帮助！正是有了您们的关心和支持，我才能取得今天的成绩。当我得知我获得三九医药奖学金时，我的内心充满了激动与自豪。当喜悦与鼓舞溢满我心头时，更多的是一份压力。喜悦的是自己可以为父母减轻一些经济上的负担，感到压力的是它更意味着未来的责任、感激、回报、进取和希望！

从各种媒体报道中，我了解到，华润医药三九现代中药有限公司不仅为我国医药领域的发展壮大做出了卓越的贡献，其关心中医药教育事业，关爱当代大学生健康成才的理念，着实让我深深感动，这是一种无私无偿的奉献精神，是为中医药学子成才、医药事业发展、国家民族复兴做出的不求回报的贡献。

我来自河南省周口市淮阳县一个极其平凡普通的家庭，我的家庭没有给予我殷实的财富，但却给了我改变命运的品质。父母赚钱的艰辛使我深深的体会到：学习是知识进步的阶梯，只有知识才能改变命运，只有努力才有美好的未来。父母教会我更加珍惜这来之不易的生活。所以不论是学习还是生活中，我都严格要求自己，努力做好每件事，不断奋进、拼搏。因为我深知，机遇只会给那些有准备的人，每一份成功的背

后都有辛勤的汗水。

入学将近三年，我在各方面都有不少的收获，经历了很多，也成长了很多。在努力学习、力争上游的同时，积极参加各类活动，现担任河南中医学院药学院学生会主席、班长等学生干部职务，能力得到很大的提高。此外，在思想上积极向党组织靠近，以“踏踏实实做事，老老实实做人”为人生信条。这一切的一切，都离不开各位领导老师的关心、栽培，使我不仅学到了专业知识，还获得了展示自我潜能的平台。我无法用言语表达我们对学校领导老师、华润三九医药等社会各界爱心人士的感激之情，只能用实际行动，用更优异的表现来回报您们。

在此，我代表所有获奖学生感谢学校对我们的培养，感谢华润医药三九现代中药有限公司的对我们的资助，祝愿我们河南中医学院桃李满天下，祝愿华润医药三九现代中药有限公司的事业更加辉煌，祝愿所有的领导、老师身体健康，祝愿所有的同学学业有成，前程似锦！