

最新马云创业的经典语录摘抄(大全8篇)

做到文明礼仪是每个人应尽的责任，它能够为社会提供良好的交往环境和秩序。文明礼仪的核心在于尊重他人，并倡导与人为善。通过阅读以下的文明礼仪总结范文，大家可以加深对文明礼仪的理解和认识。

马云创业的经典语录摘抄篇一

马云说：“很多时候创业者因为自己搞不清楚而不去创业，实际上等你搞清楚以后就更不会去创业了。书读的不多没有关系，就怕不在社会上读书。”下面是小编与你分享的一些马云创业经典语录，欢迎阅读。

- 1、做企业不是做侠客。
- 2、建立自我、追求忘我。
- 3、五年以后还想，你再。
- 4、永远要相信边上的人比你聪明。
- 5、天不怕，地不怕，就怕cfo当ceo
- 6、什么都想干，这个世界上你干不完。
- 7、多花点时间在你的其他员工身上。
- 8、做一份，做一份喜欢的就是很好的创业。
- 9、小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。
- 10、生存下来的第一个想法是做好，而不是做大。

- 11、者书读得不多没关系，就怕不在社会上读书。
- 12、这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。
- 13、不是你的公司在哪里，有时候你的心在哪里，你的眼光在哪里更为重要。
- 14、不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将军。
- 15、一个者最重要的，也是你最大的财富，就是你的诚信。
- 16、在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。
- 17、很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。
- 18、概念到今天这个时代已经不能卖钱了。
- 19、你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的。
- 20、赚钱模式越多越说明你没有模式。
- 21、最优秀的模式往往是最简单的东西。
- 22、人要有专注的东西，人一辈子走下去挑战会更多，你天天换，我就怕了你。
- 23、要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。
- 24、记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。
- 25、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

26、一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。

27、如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。

28、一个项目，一个想法如果不够独特的话，很难吸引别人。

29、小有大的胸怀，大要讲细节的东西。

30、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。

1) 今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但是绝大多数人死在明天晚上，见不到后天的太阳。

2) 如何吧一个人的才华真正的发挥作用，我们这就像拉车，如果有人往这儿拉，有的人往那里拉，相互之间自己给自己先乱掉了。有一个傻瓜很痛苦，有一群傻瓜很幸福。有一个聪明人很幸福，有一群聪明人很痛苦。

3) judge(判断)一个人，一个公司不是看他多优秀，而是要看是不是愿意学习，发疯的工作笑咪咪的回家。

4) 30%的人永远不可能相信你。我们要为一个共同的目标去努力。

5) 员工第一，客户第二。

6) ceo主要任务不是寻找机会，而是否定机会。

7) 诚信、学习能力、乐观精神。

8) 互联网是4×100，你再厉害，只能跑一棒。

- 9) 我们花了两年时间打地基，我们要盖什么样的楼房，图纸没有公布过，有人已经评论我们的房子怎么不好。很多公司房子很好看，但地基不行，一阵大风过，他们就倒了。
- 10) 我们知道他们要做什么，他们不知道我们要做什么。
- 11) 光脚的永远不怕穿鞋的。
- 12) 自己先做到一定的成绩再找风险 就不一样了。
- 13) 短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才行。激情不能受伤害的。尤其你的员工下班很累，再要读三小时的书或者学习，你会把他们消耗掉，学习是无处不在的，不一定坐下来。而是去听去看。从客户中学习。
- 14) 义气感情不是最重要的。重要的是你要创造的价值，不要因为它受打压我要去帮助它。
- 15) 不需要多元化的经营，做好一个永远再做第二个。

马云创业的经典语录摘抄篇二

- 1、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。
- 2、很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。
- 3、不要等到明天，明天太遥远，今天就行动。
- 4、上当不是别人太狡猾，而是自己太贪。
- 5、晚上想想千条路，早上醒来走原路。
- 6、这世界最不可靠的东西就是关系。

- 7、书读得不多没关系，就怕不再社会上读书。
- 8、概念到今天这个时代已经不能卖钱了。
- 9、一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。
- 10、熬那些很苦的日子一点都不难，因为我知道它会变好。
- 11、要少开店、开好店，店不在于多，而在于精。
- 12、在一个聪明人满街乱窜年代，稀缺的恰恰不是聪明，而是一心一意，孤注一掷，一条心，一根筋。
- 13、我感谢这个变化的时代，我感谢无数人的抱怨，因为在别人抱怨的时候，才是你的机会，只有变换的时代，才是每一个人看清自己有什么要什么该放弃什么的时候。
- 14、当你成功的时候，你说的所有话都是真理。
- 15、人要有专注的东西，人一辈子走下去挑战会更多，你天天换，我就怕了你。
- 16、永远要把对手想得非常强大，哪怕非常弱小，你也要把他想得非常强大。
- 17、你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的企业。
- 18、记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。
- 19、永远要相信边上的人比你聪明。
- 20、今天会很残酷，明天会很残酷，后天会很美好，但大部分人会死在明天晚上。

- 21、五年以后还想创业，你再创业。
- 22、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。
- 23、一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西！
- 24、最优秀的模式往往是最简单的东西。
- 25、免费是世界上最昂贵的东西。
- 26、如果你不喜欢现在的工作，要么辞职不干，要么就闭嘴不言。看透的时候，勇于放弃。
- 27、因为信任，所以简单。
- 28、不要贪多，做精做透很重要，碰到一个强大的对手或者榜样的时候，你应该做的不是去挑战它，而是去弥补它。
- 29、在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。
- 30、人生在世在做人，不是做事。我跟自己讲我们到这个世界上不是来工作的，我们是来享受人生的，我们是来做人不是做事。如果一辈子都做事的话，忘了做人，将来一定会后悔。
- 31、建一个公司的时候要考虑有好的价值才卖。如果一开始想到卖，你的路可能就走偏掉。
- 32、永远不要跟别人比幸运，我从来没想过我比别人幸运，我也许比他们更有毅力，在最困难的时候，他们熬不住了，我可以多熬一秒钟、两秒钟。
- 33、上当不是别人太狡猾，而是自己太贪，是因为自己才会

上当。

34、其实很多人的问题是因为他们回答的全是对的。

35、今天很残酷，明天更残酷，后天很美好。

36、创业者书读得不多没关系，就怕不在社会上读书。

37、聪明是智慧者的天敌，傻瓜用嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话。

38、一个一流的创意，三流的执行，我宁可喜欢一个一流的执行，三流的创意。

39、创业要找最合适的人，不一定要找最成功的人。

40、要找风险投资的时候，必须跟风险投资共担风险，你拿到的可能性会更大。

41、不能统一人的思想，但可以统一人的目标。千万不要相信你能统一人的思想，那是不可能的。30%的人永远不可能相信你，不要让你的同事为你干活，而让他们为我们的共同目标干活。团结在一个共同的目标下，要比团结在一个人周围容易的多。

42、以前我的生活就是工作，以后我的工作就是生活。

43、这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。

马云创业的经典语录摘抄篇三

2. 做小了，一定要做到独特。 马云

3. 什么都想自己干，这个世界上你干不完。 马云

4. 每一笔生意必须挣钱，免费不是一个好策略，它付出的代价会非常大。 马云

5. 把别人的时间、精力、资源当作自己的去做，才能做好 马云

6. 一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。 马云

7. 赚钱模式越多越说明你没有模式 马云

马云创业的经典语录摘抄篇四

赚钱模式越多越说明你没有模式，其实最好的模式是最简单的。我们创业者要永远记住，全国的眼光也要当地制胜，一个镇的眼光是小店制胜，先一步步踏踏实实往前走才会有这个机会。

创业的时候，我建议大家要做自己最容易做好，最喜欢最容易做的事情，别挑一个特别大的。

战略有很多意义，小公司的战略简单一点，就是活着，活着最重要。

你的模式要单一，简单，会说清楚。不要怕单一别人会拷贝，别人不一定像你一样特别想把这件事情做出来。

优秀的公司模式都是单一的，复杂的模式往往会有问题，尤其是刚刚初创。

绝大部分创业者从微观推向宏观，通过发现一部分人的需求，然后向一群人推起来。

大胆地把自己的想法说出来，商场没有秘密，更不要依靠那些所谓的秘密。在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是

你的核心竞争力，有时候把秘密说出来，心情会愉快，藏一个秘密很累，像我藏一个秘密就会累死。

服务是全世界最贵的产品，所以最佳的服务就是不要服务，最好的服务就是不需要服务。

很多东西是很难考量的，理念很难考量，但结果是可考量的。

忘掉money□忘掉赚钱，不要理会外界关于你们“不能赚钱”的指责。

控制成本其实没有什么秘诀，就是做到花每一分钱都很小心。我们公关部门，公关预算几乎为零，请别人吃饭是自己掏钱。我自己应该是网络公司里最寒酸的ceo了，出差住酒店只住三星级的。我们不是用钱去做事，而是用脑子去做事。

马云创业的经典语录摘抄篇五

2. 很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多 马云

4. 不要去挑战一个强大的对手，而是要弥补它 马云

8. 最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。 马云

10. 碰到灾难第一个想到的是你的客户，第二想到你的员工，其他才是想对手。 马云

11. 暴躁在某种程度上讲是因为有不安全感，或者是自己没有开放的心态。 马云

13. 别人可以拷贝我的模式，不能拷贝我的苦难，不能拷贝我不断往前的激情。 马云

14. 年代的'人还需要摔打，不管做任何事，要检查主观原因。
马云

16. 小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。 马云

17. 永远把别人对你的批评记在心里，别人的表扬，就把它忘了。 马云

19. 上当不是别人太狡猾，而是自己太贪，是因为自己才会上当。 马云

20. 其实很多人的问题是因为他们回答的全是对的。 马云

21. 其实很多人的问题是因为他们回答的全是对的 马云

22. 一个一流的创意，三流的执行，我宁可喜欢一个一流的执行，三流的创意 马云

23. 要少开店、开好店，店不在于多，而在于精 马云

24. 创业者书读得不多没关系，就怕不在社会上读书 马云

马云创业的经典语录摘抄篇六

2. 成功的企业一定是靠产品、服务的完整体系

5. 其实很多人的问题是因为他们回答的全是对的

7. 很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多

8. 一定要走出自己的逻辑去了解别人 不要怕暴露自己的弱点

10. 在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力

11. 最优秀的模式往往是最简单的东西

12. 不需要多元化的经营，做好一个永远再做第二个

13. 赚钱模式越多越说明你没有模式

马云创业的经典语录摘抄篇七

中国首富马云曾说“好的东西往往都是很难描述的。”，温曾评价马云是一个有理想的人，拥有一个不屈的灵魂，在他身上我们有许多值得学习的优点和精神，下边是编辑本期整理的关于马云的一些经典励志语录。

1:把别人的时间、精力、资源当作自己的去做，才能做好。
大学语录：把同学的衣服[money]老婆当作自己的去用，才会更爽。

2:学会跟客户沟通，如果客户用你的产品以后，资本会想办法跟你沟通。

3:世界上很多非常聪明并且受过高等教育的人，无法成功。就是因为他们从小就受到了错误的教育，他们养成了勤劳的恶习。很多人都记得爱迪生说的那句话吧：天才就是99%的汗水...

4：“今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大部分人死在明天晚上，看不到后天的太阳。”1995年，在西雅图，我平生第一次接触到键盘，上网搜索。就在那一年，我开始了自己的事业，我就像一个盲人，骑在盲眼的老虎身上，直到现在，我还对网络技术一无所知。

5:成功的企业一定是靠产品、服务的完整体系

6:judge一个人，一个公司是不是优秀，不要看他是不是harvard□是不是stanford.不要judge里面有多少名牌大学毕业，而要judge这帮人干活是不是发疯一样干，看他每天下班是不是笑眯眯回家。

7:今天要在网上发财，概率并不是很大，但今天的网络，可以为大家省下很多成本。这个世界没有人能替你发财，只有你自己才能替你发财，你需要的是投资和投入，把自己的时间投资在网络上面，网络一定会给大家省钱，但不一定今天就能赚多少钱，赚钱是明天的事，省钱，你今天就看得到。

8:你只有真正对客户负责、对员工负责、对股东负责的时候，做任何决定你是敢拍下去的。

9:一个优秀的创业项目是做好而不是做大，更需要注重项目细节的可执行性。

10:战略不等于结果，战略制定了以后，结果还很遥远，还有很长的路要走。

11:中国电子商务的人必须要站起来走路，而不是老是手拉手，老是手拉着手要完蛋。大学语录：青岛滨海学院的恋人必须要分开走路，而不是老是手拉手，老是手拉着手被发现要开除。

12:好的东西往往都是很难描述的。

13:《赢在中国》没有失败者，只有幸运者。

15:现在你需要踏踏实实，实实在在跟你一起干的'人。

16:短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的，而激情是不能受伤害的...

17:一个企业为什么而生存？使命！这一点我很自信。

18:如何把每一个人的才华真正地发挥作用，我们这就像拉车，如果有的人往这儿拉，有的人往那儿拉，互相之间自己给自己先乱掉了。当你有1个傻瓜时，很傻的，你很会很痛苦；你有50个傻瓜是最幸福的，吃饭、睡觉、上厕所排着队去的；你有一个聪明人时很带劲，你有50个聪明人实际上是最痛苦的，谁都不服谁。我在公司里的作用就象水泥，把许多优秀的人才粘合起来，使他们力气往一个地方使。

19:在创业的道路上，我们没有退路，最大的失败就是放弃。

20:懒的爬楼，于是他们发明了电梯。

21:建立自我、追求忘我。

23:自创业以来，阿里巴巴公司最初的18个创业者，现在一个都不少。别的公司出3倍薪水，员工也不动心。还说风凉话：“同志们，3倍我看算了，如果5倍还可以考虑一下。”对其中奥妙，是这样解释的：“在阿里巴巴工作3年就等于上了3年研究生，他将要带走的是脑袋而不是口袋。”

24:不是你的公司在哪里，有时候你的心在哪里，你的眼光在哪里更为重要。

25:我不太相信那些策划的大仙们，我认为蒙牛、小肥羊不是策划出来的，是踏踏实实的产品、服务和体系。没有产品、质量、服务这些东西一切策划都是空的，这是我的一个看法。

26:想当一定要有个性，但个性太强就做不了元帅。

27:公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。

28:中国电子商务的人必须要站起来走路，而不是老是手拉手，老是手拉着手要完蛋。我是说阿里巴巴发现了金矿，那我们绝对不自己去挖，我们希望别人去挖，他挖了金矿给我一块就可以了。

29:管理者修炼：以身作则，堪为榜样。

30:世界上最不可靠的就是关系。

马云创业的经典语录摘抄篇八

发令枪一响，你是没时间看你的对手是怎么跑的。只有明天是我们的竞争对手。

如果早起的那只鸟没有吃到虫子，那就会被别的鸟吃掉。

听说过捕龙虾富的，没听说过捕鲸富的。

好的东西往往都是很难描述的。

在我看来有三种人，生意人：创造钱；商人：有所为，有所不为。企业家：为社会承担责任。企业家应该为社会创造环境。企业家必须要有创新的精神。

一个公司在两种情况下最容易犯错误，第一是有太多的钱的时候，第二是面对太多的机会，一个ceo看到的不应该是机会，因为机会无处不在，一个ceo更应该看到灾难，并把灾难扼杀在摇篮里。

当你成功的时候，你说的所有话都是真理。

我永远相信只要永不放弃，我们还是有机会的。最后，我们还是坚信一点，这世界上只要有梦想，只要不断努力，只要

不断学习，不管你长得如何，不管是这样，还是那样，男人的长相往往和他的的才华成反比。今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝对大部分是死在明天晚上，所以每个人不要放弃今天。

孙正义跟我有同一个观点，一个方案是一流的idea加三流的实施；另外一个方案，一流的实施加三流的idea□哪个好？我们俩同时选择一流的实施，三流的idea□

我既要扔鞭炮，又要扔炸弹。扔鞭炮是为了吸引别人的注意，迷惑敌人；扔炸弹才是我真正的目的。不过，我可不会告诉你我什么时候扔鞭炮，什么时候扔炸弹。游戏就是要虚虚实实，这样才开心。如果你在游戏中的感到很痛苦，那说明你的玩法选错了。

“其实，有的时候人的最大问题就在于他说的都是对的”。

那些私下忠告我们，指出我们错误的人，才是真正的朋友。

注重自己的名声，努力工作、与人为善、遵守诺言，这样对你们的事业非常有帮助。

商业合作必须有三大前提：一是双方必须有可以合作的利益，二是必须有可以合作的意愿，三是双方必须有共享共荣的打算。此三者缺一不可。

服务是全世界最贵的产品，所以最佳的服务就是不要服务，最好的服务就是不需要服务

永远不要跟别人比幸运，我从来没想过我比别人幸运，我也许比他们更有毅力，在最困难的时候，他们熬不住了，我可以多熬一秒钟、两秒钟。

今天到北大演讲心里特别激动。我一直把北大的学子当做我

的偶像，一直考却考不进，所以我想如果有一天我一定要到北大当老师。

我们公司是每半年一次评估，评下来，虽然你的工作很努力，也很出色，但你就是最后一个，非常对不起，你就得离开。

我们与竞争对手最大的区别就是我们知道他们要做什么，而他们不知道我们想做什么。我们想做什么，没有必要让所有人知道。

网络上就一句话，光脚的永远不怕穿鞋的。

zg电子商务的人必须要站起来走路，而不是老是手拉手，老是手拉着手要完蛋。我是说阿里巴巴发现了金矿，那我们绝对不自己去挖，我们希望别人去挖，他挖了金矿给我一块就可以了。

我深信不疑我们的模式会赚钱的，亚马逊是世界上最长的河，是世界上最高的山，阿里巴巴是世界上最富有的宝藏。一个好的企业靠输血是活不久的，关键是自己造血。

女人如果因为觉得一个男生帅就跟嫁给他，这是好色；男生因为女生漂亮而娶她，是审美。

为什么你不要自傲和自卑？

你可以说自己是最好的，但不能说自己是全校最好的、全北京最好的、全国最好的、全世界最好的，所以不必自傲；同样，你可以说自己是班级最差的，但你能证明自己是全校最差的吗？能证明自己是全国最差的吗？所以不必自卑。

年纪大了，人们看重不再是外表，不是你帅不帅，而是看你的内心的魅力：你的气魄、气概。

这个世界上有很多天才，天才是用来欣赏的，不是用来攀比的。

你说我是猪，不对，其实我连猪都不如。

很多人失去了快乐，是因为他太敏感了。别人一句话、一个评论就使自己生气一个月。这时非常无聊的。严重了就成了马家爵，因为别人不请自己吃饭就郁闷地要杀人。

使这个世界灿烂的不是阳光，而是女生的微笑。

要引人敬意，就要研究一个非常专业的领域，在那个领域中，你是最顶尖的，至少是zg钱名，这样无论任何时候你都有话说，有事情可作。我俞敏洪原来想成为zg研究英语的前名，但后来发现根本不可能。所以我就背单词，用年的时间背诵了一本英文词典，成为zg单词专家，现在我出版的红宝书系列：从初中到gre词汇有十几本，年销量万册，稿费比我正式工作都高的多。

学英语好比学鸟叫，你在树林里学鸟叫，当有四只鸟落在你肩上时，说明你过了英语四级，当有六只鸟落在你肩上时，说明你过了英语六级，当有许多鸟落在你肩上，说明你成了鸟人。

女人的温柔和男人的成就是成正比的