

# 2023年副处竞聘演讲稿(优质13篇)

大学生演讲稿不仅是一次展示自我的机会，更是提升演讲能力和自信心的重要途径。尊敬的各位领导、亲爱的同事们：

## 副处竞聘演讲稿篇一

大家好！

我首先感谢领导、同仁的信任和支持，给我这个机会参加竞聘演讲。今天我虽然是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，自卖自夸。我只是想向各位领导，各位同仁展示一个真实的我。

之前对于xx有过一些了解，今天能站在这里感到很自豪，因为我也成为了一名xx人！

虽然入司只有一个月的时间，经过一个月的锻炼学习，让我深刻的体会到xx的精神“求实，创新，团结，高效”，就是在这种精神的激励下，让我重新找到了奋斗的目标。在任何一家公司都是一样，公司只能给你提供必要的条件，自己想要得到的票房还需要自己去努力，去打拼！因为我始终相信：一份耕耘才能有一份收获！富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业来推动你。”今天本着参与，锻炼，提高进而推动事业发展的目的，我站在这里参与竞聘。虽然我入司的时间不长，但是在这期间，我有幸得到了领导和同仁们的关怀和帮助，借此机会我要向一直以来关心，支持和帮助我的各位领导和同仁表示衷心的感谢，谢谢大家的信任与支持！

如果说以前是因为满怀青春和积极的参与精神参加竞聘，那么我想这次的竞聘则多了些成熟的思考。这次竞聘我凭借的是三颗红心，那就是：热心，责任心和进取心。具体地说是：高涨得工作热情，高度得责任感和不断进取的精神。

关于质检工作我个人认为要注意以下几点：

第一，要加强自己的专业知识，不断学习。以前我的工作不是从事质检，缺乏这方面的知识和经验，但是我相信，只要努力学习，虚心请教，认真对待，这些都不是困难。

第二，时刻保持“三心”即信心，细心，用心。质检是个细腻的工作，所以在每一个工作的细节中都要时刻保持冷静，时刻提醒自己工作的重要性！

各位领导，各位同仁，参加竞聘重在过程，不在结果。参与竞争本身就是一种自我锻炼，自我提高和自我展示的过程。古人云：“不可以一时之得意，而自夸其能；也不可以一时之失意而自坠其身。”不管结果怎样我都将以这句话自勉，一如既往地踏实做人，勤奋做事。

我的演讲完毕，谢谢大家。

## 副处竞聘演讲稿篇二

尊敬的王经理，各位领导：上午好！

我叫xxx，26岁。我自己能在移动公司这个大家庭里快乐成长，感到十分荣幸；同时，感谢公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。我竞聘的是营业厅营收班长岗位。自20xx年进入移动公司，一直在营业厅工作，2年营业员、1年值班长、5年营收班长。工作以来，在公司领导的关心指导下，在同事的支持帮助下，踏实工作，大胆负责，对公司交办的各项任务均能圆满完成，敢于在工作中提出自己xx和建议。自负责营业厅以来，营业厅的成绩每年都在一步一个台阶的提升，良好的服务态度，不断受到各界客户的好评，当然这些成绩只能代表过去，在以后的工作中我会加倍努力。

参与这次竞聘，我深感机遇和挑战并存，我愿在求真务实中全面认识自己。结合本人工作实际及及5年的营收班长工作经历，我认为我竞聘此岗位具备一定的优势。

自加入移动公司的那天起，我就立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。工作起来不辞辛苦、无私奉献，8年时间里，使我养成了吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是干好工作所必须的基础。

其他部门间，总能把关系协调的较好，确保了营业厅的业务发展和服务水平始终处于健康、高质量的状态。工作中，有良好的时效观念，对公司交办的任务，力求用最短的时间、最高的质量，达到最佳的效果。

自参加工作那天起，我就给自己定下目标：无论做什么，干，就要干好，就要做得比别人优秀，我相信自己的能力，我自信，经过努力，我一定能成功！

营收班长是管理者，更是执行者，上传下达，不仅要贯彻执行公司计划、，又要发扬团队精神，充分调动全体营业员积极性，确保工作的有力实施。坚持“上为领导分忧、下为营业员服务”的原则，把为领导分忧和服务于营业员作为工作的出发点和落脚点。5年来班长的工作经验告诉我该如何更好的处理与客户的关系，如何和客户进行沟通，在处理和沟通的过程中让我学到了更丰富的社会经验，同时我也让客户更坚定。

成为她们的朋友，以心换心，知道我们上班是好同事，下班是好姐妹，在一个高质量、高素质的氛围之下，我们工作的很融洽，服务的很用心，业务发展更会突飞猛进，服务质量就随之更上一层楼了。当然再好的服务也会遇到客户的投诉。首先让用户说，在陈述中，找准其投诉的目的及核心，构思客户可以接受的解释及解决方案，同时不急不躁，微笑地去和用户交流，在其提出无法办的事情或无理的要求时会巧妙

的避开话题，转向主题，果断处理问题。其实把用户的投诉解决好了，自己的信心也会大大增强了。如果竞聘成功，我将继续做好以下几方面工作：

1、围绕公司业务发展、服务质量这条主线，全力作好各项工作的落实，认真发挥好参谋助手、督办检查、综合协调的作用。维护领导的权威，保证公司决策贯彻到位，做到事事有着落、件件有回音。

2、继续强化营业厅工作作风，提高工作效率。一是加大营业员的培训力度，提高业务素质。二是严格执行各项制度，规范业务流程。三是明确职责，合理分工，抓好每一个环节，作好二次考核。四是工作有计划、有步骤、做到忙而不乱。五是强化主动服务意识，营业厅的工作要无条件地适应客户需要。

3、继续坚持学习，不断充实和完善自己，尤其加强业务学习，勇于创新，积极探索营业厅经营、管理、服务创新发展的新思路、新办法。

### **副处竞聘演讲稿篇三**

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

首先非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘项目四部副职的机会，凭借几年来的工作经验和对建筑行业的热爱以及对自己能力的自信，让我信心满满的走上了竞聘项目副职这个舞台上，接受大家的考验。无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程，其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高，我将十分珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会。

接下来，简单介绍一下我个人的情况，以便大家对我有进一步的了解。

我叫xx籍贯陕西xx年出生，本科毕业，专业工民建，现于项目三部任职，参加工作工龄6年，从毕业到现在一直从事项目现场管理工作，目前担任xx职校建设项目现场代表。

首先我谈谈对项目部门及岗位职责的认识。

项目四部未来主要的任务是房屋建设和道路支路建设，主要的工作是从工程项目招投标后的开工建设一直到保修期结束，其中涉及到成本、进度、质量、安全、合同、信息资料等管理与周边关系及政府部门沟通协调等工作。在项目进行中，能否圆满完成各部分工作任务，关键在于人员，而能否准时、优质的完成全部工作，关键在于项目团队的，作为项目部副职在工作中发挥承上启下的作用，找准自己的位置，忠于职责，重在执行，全力以赴。

对项目进行计划、组织和控制，为整个项目团队提供决策，激励团队，完成任务。做一名好的项目负责人要有相当的协调能力，执行力更有责任心，要有一种吃苦耐劳和基本的专业知识。项目部副职是一份富于挑战性的职业，我个人喜欢挑战性的工作，因为年轻，有干劲，有冲劲，能吃苦耐劳，责任心强，所以我决定以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。相信这次竞聘是我人生中一个重大的转折。

## 副处竞聘演讲稿篇四

大家好！

如果我能竞聘上主管这一职，我将做好以下几点：

- 1、努力提高自身的学习能力。增强自身的技能知识和专业技能技巧，向领导和前辈们学习管理地方的经验及处理顾客投

诉的能力。

2、在提高自身的同时也要带领其他的家人们一起进步。

3、沟通很重要。及时的做好与员工的思想工作，细心观察她们的思想动态，以便能及时掌握她们的想法与意见，并做好记录，开展反馈。

只有企业这个大家庭成长了，我们才会有更好的提升自我的平台。现在有一个这么宽广的给我们施展梦想的舞台，我就要向着这个舞台最耀眼的地方冲刺!相信我总会成功的!

今天，我是本着锻炼、学习、提高的目的来参加竞聘。如果我竞聘成功，我会努力;如果我竞聘不成，我会更努力。我将以这次竞聘为新的起点：对待人生，会多一份梦想;对待工作，会多一份努力;对待领导，会多一份尊敬;对待同事，会多一份微笑;对待生活，会多一份热爱;我相信，机会只会垂青那些有准备的人。

谢谢!

## 副处竞聘演讲稿篇五

每一个岗位都是经过竞争才得到的，竞聘演讲也是竞争的一种。今天，小编就为大家分享几篇优秀的岗位竞聘演讲稿范文，欢迎参考!

各位领导，各位同事：

大家好!

我叫xx今年37岁，大专学历，现在xx公司xx部做xx岗位工作。

首先，感谢公司给我一个展示自我的平台，给我一次学习、锻炼自己的好机会。

在这里，我将自己的工作经历做一个简要回顾[]xx年8月，我毕业于xxxx学校，分配到xx公司，从事xx岗位工作。95年3月，到xx总公司综合管理部，先后从事内勤、外勤工作。2000年10月，我到公司综合管理部负责行政专员工作。2006年8月，到下属分公司做综合管理部任主管。2008年4月，到公司总部综合管理部做行政主管工作至今。

多年的行政工作，培养了我勤于学习、不懂就问的好习惯，养成了吃苦耐劳、踏实肯干的好作风。这让我在之后的工作岗位上，始终能够保持平和端正的心态，尊重领导，团结同事，注重积累，能够虚心学习他人的长处，吸纳他人处理工作事务的好方法、好经验。能够积极主动履行工作职责，能够及时完成领导交办的其他工作任务。

我参加综合管理部负责人竞聘的理由很简单：展现自我，挑战自我，超越自我。

不想当将军的士兵不是好士兵，不思进取的员工不是好员工。愿意追求进步的员工越多，企业才会有更多的活力和动力。可以说：一个企业生存的根本是良好的运作机制，一个企业发展壮大的根本是人才的培养、储备和充分使用。

如果这次竞聘能够成功，我将怀着“勤于学习、善于创造、乐于奉献”的思想，本着“维护企业利益、维护企业声誉、维护企业形象”的原则，积极主动地开展综合管理部工作。

## 一、坚持严以律己，努力做好表率

1、加强自身业务学习，尽快熟悉、熟练综合管理部事务，增强自身工作能力，努力提高自身综合素质。加强队伍建设，推动综合管理部人员业务学习、技能培训工作，充分激发员

工活力，调动员工工作积极性，提高行政服务整体素质和业务水平。

2、正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐、得与失、个人利益与集体利益的关系。把“耐得平淡、舍得付出”作为一切工作的准则，坚持严谨、细致、脚踏实地、埋头苦干的工作作风。坚持因人安岗，因岗定责，人尽其才，在工作上放心放手，让大家在实践中历练成长，共同进步。

## 二、认真履行职责，努力做好行政管理工作

综合管理部是综合部门，工作纷繁复杂，只有抓住关键，把握重点，才能取得事半功倍的效果。

1、协助领导做好行政管理。认真做好公司各项会议的组织、准备和记录工作。

2、认真做好材料的撰写、打印、信息上报和档案管理工作，确保及时撰写和上报。做好各种文件的收发、复印工作，及时请领导阅办，规范文件传阅、转发程序。

3、本着严格、周密、可操作的原则，在原有各项制度的基础上，进一步修订完善综合管理部工作规范、考核制度、保密制度、文件管理制度。明确各岗位工作职责和工作责任。明确程序和质量要求。

4、协调综合管理部内部工作，合理调配人员，及时、保质保量完成领导交办的工作任务。认真做好员工考勤、考核工作。认真做好电脑、印刷设备的维护和耗材管理工作。

## 三、强化服务意识，把握服务重心，充分发挥行政服务职能作用

综合管理部所处的地位和所属的工作性质，决定着综合管理



部的实质就是一个单位的服务中枢，综合管理部工作的核心就是服务。

1、从抓学习教育，提高思想认识着手，带领综合管理部同事找准工作位置，明确工作性质，树立行政服务的良好形象。

2、拓宽视野，广泛收集情报信息，及时上报，为领导决策当好参谋和助手。

3、高效办事，当好“服务员”。

各位领导，各位同事，我作为公司普通一员，在公司学习、工作将近8年时间了，对公司有着深厚的情感，不管我这次竞聘的结果如何，不管今后处在哪个岗位，我都将一如既往地认真履行工作职责，并为之奉献自己的最大力量。在此，我真心想愿公司能够打造一支团结协作，奋发向上的管理团队。我相信，只要全司员工上下一心，携手共进□xx公司一定会迎来更加光辉的明天。

尊敬的各位领导、同事：

大家好！非常感谢院领导给我这次竞聘岗位的机会。我感到这次竞岗对我来说很重要，应该说是对我的一次锻炼和激励，我非常珍惜！我参与竞争的岗位是公共卫生，也是我现在的职位。

我今天演讲的内容分为四个部分：一是我的工作简历；二是我任期三年工作的汇报；三是我竞岗的有利条件；四是我的工作设想。

## 一、本人工作经历

我于2006年毕业于张掖医专，2007年10月分配到本院参加工作。三年来，在医院和领导的关怀和培养下，我在思想上政

治上业务上逐渐成熟起来。从一名普通的职工，成长为一名懂业务会管理的职能科室负责人。

## 二、任期三年工作的汇报：

自我在公共卫生科工作以来，医院领导给了我极大的信任和帮助，全体职工给了我大力支持和鼓励。我按照医院对职工基本素质和要求，认真履行岗位职责，尽到了自己的努力，取得了一定的成绩。

### (一)政治思想方面：

我拥护党的路线、方针、政策，有坚定正确的政治方向，有严格的组织纪律性，没有违反党纪国法行为，在个人品德方面，我为人正直，与人为善，待人诚恳。在工作方面，我总是以高度的责任感和强烈的事业心来认真负责的办好每件事情，不求荣誉，只求进步。并不断的加强学习力度和工作实践，具有踏实奉献的敬业精神，扎实的业务知识，较强的工作能力和良好的人际亲和力以及团结合作意识。近些年来，我深知在知识更新飞速的年代要不断的学习、装备自己，因此，努力在各方面充实自己。

### (二)工作业绩方面：

在分管领导的领导下，按照工会各项职能，重点做了以下几方面工作。

- 1、充分发挥公共卫生科作用。一年来，逐步健全和完善了公共卫生制度，做到了一月至少一次例会，将医院的各项公共卫生工作都通过大家协商，贯彻实施；积极开展公共卫生服务工作，配合医院进一步健全和完善了公共卫生的各项制度，增加了工作的透明度，不断推进了医院公共卫生。

## 副处竞聘演讲稿篇六

本站后面为你推荐更多岗位竞聘演讲稿！

各位领导、各位同事：

大家好！

感谢库里此次三项制度改革给我们每个人都创造了一个公平竞争、展现自我的机会，使我有机会参加这次竞聘，我以一颗平常的心态积极的态度参加人事主管岗位的竞聘。

首先，向大家介绍一下我的简历，本人现年39岁，1988年参加工作，\*\*党员，大专学历（计算机应用专业）。在粮食系统工作了22年，从事过保管员、粮食检验员，现担任网络管理员。，公开、公平、竞争、择优的三项制度改革给我们每个人都创造了一个公平竞争、展现自我的机会；不断前进的社会，不断发展的体制既给我们带来了压力，也带来了动力，正确理解、积极参与，抓住机遇、挑战自我是我参加这次竞聘的目的。我要竞聘的是人教科副科长职位。库里给我们搭建了这次自我展示的平台，使我们有机会投身到自己喜欢的工作中。我个性温和，但充满激情；我做事稳重，但不张扬；我为人正直，但不固执。今天，我竞聘的岗位是人事主管，希望能得到大家的支持和鼓励！

一、知人者智，自知者明。我认为我竞聘行政主管主要缘于5项理由：

1、具备扎实全面的专业知识。自参加工作以来我始终坚持学习，不断丰富、提高自己。在业务学习方面，我于20xx年11月参加了国家二级人力资源管理师职业资格考试，并一次性通过全部3个科目的考试，通过人力资源管理师考试，我在人力资源规划、招聘与配置、培训与开发、绩效考核与评价、薪酬福利管理、劳动关系管理等方面进行了系统学习，为自

已在人力资源管理方面打下良好基础；在公文写作方面，一方面大量阅读公文写作书籍，搜集有关素材，另一方面不断在工作中提高写作能力，在领导指导下，完成了《石油化工产业发展规划》、《节能规划》和先进事迹、经验材料等的编写，具备一定文字功底。

2、具备丰富熟练的实践经验。1999年毕业至今的8年中，我先后从事过公文写作、劳动关系与合同管理、社会保险、工资、人事档案、公章管理、统计、费用核销、住房公积金、车辆管理、党建、工会、证照办理以及对外业务部门的联络等工作。通过这8年的锻炼，积累了丰富的实践经验，熟知行政工作职责和必备素养。

3、具备较为出色的工作能力。自工作以来，我就以“认认真真履行工作职责，踏踏实实做好工作”为信条，踏实干事，工作严谨，协助领导较为出色地完成了各项工作。经过多年的学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、办事能力都有了一定程度的提高。

4、具备乐于奉献的敬业精神。一是做事有耐心，行政工作繁杂琐碎，但我从不因此敷衍塞责，一推了事；二是做事有恒心，对既定工作目标专心一意努力；三是做事计划性强，能够做到工作井井有条，计划得当；四是做事有不畏艰难、扎实肯干、执着追求的韧劲和敢于竞争、拼搏进取、不计成败的秉性。

5、具备良好综合的职业素养。俗话说“板凳要坐十年冷，文章不写半句空”，这正是我所坚持的职业素养。在工作中我时刻提醒自己做到“不简单”和“不容易”。什么叫做不简单？就是把简单事情千百遍都做好；什么叫做不容易？就是把大家都认为非常容易的事情非常认真去做好它。在实践历练中，我坚持“做人重德”这一理念，团队精神强烈，待人诚恳、能宽容、和谐地与同事共同开展工作。

## 二、就职打算

有人说行政工作是件苦差、杂差，但我要说行政工作是一首歌，只要你细心耕耘，照样能弹奏出精彩乐章！如果我竞聘成功，我将做到以为争位、以位促为。

1、重在规范。行政部门承担着人力资源管理、公文写作、社会保险、资产管理等工作，是上下内外沟通的窗口。我将根据实际情况统筹安排，引用财务严谨的管理方式，确保行政事务工作宽而不推、杂而有序，促进行政工作数据化管理进程。

2、善于服务。我将认真做好与领导、各部室之间的协调工作，加强上下沟通，密切左右配合。矛盾不上交、不下压，责任不躲避、不推诿，避免出现工作空档，提高办事效率和服务质量。

3、出谋划策。行政办职能决定其工作是服从性，但服从性不等同于被动性，很多工作我想可以提前预测、主动开展，遇事多思考、想在前、干在前，及时准确掌握工作动态，主动为领导献计献策。同时做到办事到位而不越位，帮忙而不添乱。

4、勤奋工作。做到“三勤”：一是腿勤，不怕多跑路，多付出，舍得花气力，把工作做实做细、做在前面；二是脑勤，勤学善思，注重发现和解决工作中存在的难点问题；三是嘴勤，向领导多汇报、多请示。

5、加压前行。我将博采众长，继续保持原有工作热情，做到随叫随到、随到随办，办有回复、办有结果。团结同事，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与人交往中凝聚合力。

在我演讲即将结束之时，我以一个小故事结束今天的竞聘演

讲。爱迪生费尽大半生财力和精力，建立了一个庞大实验室，但一场大火将他的心血付之一炬。大家都以为这场大火对爱迪生的打击是沉重的，但他平静地说：“感谢上帝，正是这场大火，我又可以重新开始了”。没过多久，留声机诞生了。这也正是我想对大家说的，我没有辉煌过去，但是，我会把握好现在和将来，给我一次机会，我会还你们一个满意！

谢谢大家。

## 副处竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位领导、评委以及在座的各位同志们：

大家好！（鞠躬）

首先，我要感谢场领导给了我们这样一个难得的机会，让我们能够在此次改革中充分展示自己，也对自己的能力进行一次检验。

下面，我先介绍一下自己的基本情况。我叫？，今年30岁，本科学历，（会计师），原担任？。

\*\*\*\*年\*\*月参加工作后，我曾于199?年在本公司做? 十年。工作中，我深知，一份耕耘，一份收获，所以工作中我总是有一份力出一份力，得到了领导和大家的一致认可[]20xx年被调入会计科工作。

199? 年，我被单位评为先进工作者，199? 年被公司评为十佳职工。可以说，我从参加会计工作至今积累了一定的财务管理经验。所以，这次竞聘，我对于自己申报的会计科出纳一职，还是比较有信心的。具体来讲，我认为我所拥有的优势主要在于：

1、具有强烈的事业心和一丝不苟的工作作风。我在工作中时

常告诫自己：“爱场就要敬岗、敬岗就要敬业、敬业就要精业”，在工作中，我总是全身心投入到自己所热爱的这份事业中。我深知财会工作不比其他工作，来不得一点差错，所以，我在对自己的严格要求下，逐渐形成了谦虚谨慎、一丝不苟的工作作风。这些年，我坚持及时准确提供与分析公司财务报表，为公司管理和经营决策提供了可靠依据。在科室工作中勇挑重担、发挥了骨干作用，得到了上级主管部门领导的认可与大家的一致好评。

2、业务知识基础扎实。我在公司？学校学习期间，就全面系统地学习了会计专业知识。工作后，我本着“工作中学习，学习中工作”的理念，坚持系统学习了《会计基本制度》、会计法规、业务操作规程和各种规章制度、办法、规定等，使自己的业务水平不断提高。四年的从业经历，使我积累了丰富的实践经验。工作以来，我始终坚持踏踏实实的工作作风，老老实实的做人风格，积极进取、谦虚谨慎的态度。经过多年来的勤奋工作，我不仅积累了丰富的工作经验，而且熟悉掌握了一整套科学的管理方法，使自己具备了一定的经营管理水平。

3，我年轻，有活力，有创造力，有更大的发展潜力。我自身没有任何思想上和生活上的包袱，可以的将全部精力投放在工作上，全心全意的做好工作！希望我的年轻可以为？公司带来更多更有利的发展。

4、具有担任出纳的信心和决心。

信心和决心是事业的保证。办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不了的，没有什么干不好的。十几年来，我兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心的工作，不管是在基层三班倒的工作期间，还是在会计室做会计工作期间，我都取得了一定的成绩，深得公司领导和同事们的信任。但成绩只能证明以往的努力和付出，并不代表以后，我是一个勇于接受挑战的人，我愿意接受更大的挑战和重任。所以，我有信心和决心

当好出纳。

虽然我认为自己具备一定的优势，但我深知，不管干什么工作，人格是

来不做不利于公司发展的事。如果我这次能够得到大家的支持，光荣当选。我将不负重托、不辱使命，努力做好领导安排的任务，具体我将从以下几个方面开展工作：

1、积极协助财务科长强化财务管理，提高资金使用效益。我将在上级领导和科长的领导下，完善各项管理制度，协助科长制定行之有效的规范化管理实施方案。通过健全、完善岗位目标责任制和质量考核监督机制，严格业务操作程序，强化财务监督检查手段，以及对各项费用严格按定额计划控制，对成本升降情况进行详细分析，把资金用对、用准，提高资金使用效益，保证公司效益的最大化。

2、做好本职工作，防止各种违纪违规现象的发生。我认为，出纳工作，需要的就是细心和责任心。首先，要协助会计人员准确及时审核收支情况，及时对财务数据进行分析，为领导正确决策提供可靠依据。其次，在往返银行取款、存款时要认真，不能出半点差错。最后就是严格控制一切违纪违规现象的发生。把公司的利益视为最高利益。

3、加强自身学习。我仍将一如既往加强自身素质的培养。新的岗位无疑对我是一次新的挑战，面对挑战，我将通过加强业务学习和思想建设，提高自身综合素质。同时，我还要积极钻研最新的财务管理方向和手段，带头认真学习财会电算化知识，掌握计算机软硬件的基本知识，并在工作中提高实际操作能力。

## 副处竞聘演讲稿篇八

各位领导、各位同事：



大家好!

我叫，年出生，现就职于xx[]拥有xx学位。今天我竞聘的职位是xx一职。首先，非常感谢您们让我在xx岁生日的今天有一个挑战自我、超越自我的宝贵机会!我不会用华丽的语言修饰自己、也不想豪言壮语为大家承诺什么。现在只有敞开心扉，让大家初步认识我是个什么样的人，真正的了解只有让时间去证明。

今天我沐浴着迷人的阳光，勇敢地走上了这个展示自我，实现梦想的讲台!今天承蒙各位的信任和支持，给予我机遇，我将更加严格要求自己，戒骄戒躁，勤奋工作，不辱使命，力争谱写出一首壮美的“春之歌”。

有人说过，每个人“自己就是一座宝藏”，而实力与自信就是发掘这座宝藏的金钥匙，那么在竞聘信贷科副科长这一岗位上，我自信具有以下优势：

一是选择这一岗位竞聘，是因为单位工作x年，使我养成了爱岗敬业、任劳任怨、服从领导、尊重同志、遵纪守法、善于和他人合作的良好职业道德。

二是我具有扎实的理论基础和工作经验

三是我具有良好的综合素质。我开朗热情，善于沟通，表达能力强，能够妥善处理好方方面面的关系;我勤奋敬业，对工作认真负责，顾全大局，坚信平凡的岗位一样可以铸就精彩人生的道理;我乐于助人，关心同志，具有良好的人家关系基础;同时我还具有良好的组织协调能力，并具有“大雪压青松，青松挺且直”的坚毅品质，从不怕吃苦，能够承担繁重的工作任务和工作压力。

我想[]xx不只是一个有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我会继续在新的岗位上为\_\_做出

更大贡献，创建一流的住房公积金，具体我将在以下几个方面开展工作：

“我为荣誉而战，我为成功而来”，如果我的坦诚、自信与能力能够得到大家的认可，我将倍加珍视这一机遇，倍加工作，以自己的工作质量汇报大家的信任和厚爱。诚然，竞争就意味着必然有人会被淘汰，我做好了充分的心里准备，成功的结果固然令人心醉，但追求成功的过程同一魅力无限，今天，无论结果如何，我都要说“我人生中的这一乐章无比辉煌与精彩！”

我的演讲完毕，谢谢大家！

## 副处竞聘演讲稿篇九

各位领导、各位老师：

文学院是我校的老牌院系，有着光荣的办学传统，也取得了很好的社会声誉。这是学院几代人共同努力的结果！

但毋庸讳言，学院存在着后劲不足的现实困惑：学科建设规划不够、用力不足；与兄弟院校的距离有逐渐拉大之势；等等。这些已经严重地影响着学院的发展。

我的选择是认真的。倘若能履职，具体以“抓班子、带队伍、促学科”为切入点开展工作：

一是抓班子。作为基层教学单位的学院，工作千头万绪。但精诚团结、高效运作的班子，是一切工作的基础。为此，我首先抓住班子建设这个牛鼻子，明确分工，有效放权，让班子成员放手大干，在各自的岗位上干出成绩。我既不会搞独断专行，也决不当一名事务主义者与日常工作的“维持会长”！我会在决策民主、工作透明、财务公开的程序中，统揽全局，谋划大事，带领学院向前走。

二是带队伍。学院工作，没有一支在教学与科研方面过硬的教师队伍，一切都无从谈起。这也是应是工作的立足点！教学是教师的基本功，我会采取切实措施，引导教师像珍惜生命一样热爱教学；科研是教师的飞翔高度，我会积极引导教师把长期以来自发与被动的科研行为，变为自觉的生命追求。

青年教师是学院未来发展的基本资源与希望所在。目前，学院青年教师已占学院教职工的三分之二多。我会采取青年教师导师制等切实措施，帮助青年教师设计好科研规划，引导申报高水平课题与对外学术交流，给年轻人创造更多人生出彩的空间，鼓励他们成名成家！

三是促学科。学院发展的高度，是学科建设的高度来决定。就目前学院情况而言，要同时在所有学科上均衡用力，既不客观，也不现实。把资源优势转化为学术优势与品牌优势，这应是文学院脱颖而出的致胜法宝。我会尽快制定《文学院发展战略规划》，规划好学科建设方向，强化以延安文艺、陕北民间文艺、陕北方言研究为特色的中国语言文学学科建设，用有限的力量打造几个能够在全国叫得响的品牌学科。亮出自己的“绝活”，我们一定能在强手如林的文学院中形成品牌，争到话语权！

各位领导、各位老师：

功崇惟志，业广惟勤。通过几年努力，文学院一定会带出一支好队伍、形成一个优势学科、培养出一批好学生；也完全有能力成为一个拥有学术个性的、富有朝气、虎虎有生机的好学院！

再次感谢学校的改革，是它给我提供表达自己思考的机会。作为有着三十年党龄的中共党员，我的话落地生根。请大家支持我！

谢谢！

## 副处竞聘演讲稿篇十

尊敬的领导、同事们：

大家好！

首先感谢分公司领导和各位同事的信任和支持，给予我这次参加竞聘的机会。

我在电信企业工作已有十四年的时间。记得在刚参加工作的5年里我先后担任过电缆维护员、数据终端维护员和社区经理。随后工作岗位便从装维一线调整到渠道管理层面，成为了一名社区渠道管理员。在这期间里，主要负责社区渠道的指标分析、数据收集、绩效考核，以及工作流程的制定和管理。随后因为工作的需要，我担任了同济社区组副组长，主要承担装维工单及相关指标的管控工作，此后更担负起现场班组管理的工作。而在最近的1年多时间里，我调任了城区管线维护组的组长，负责城区管道、电缆、光缆、小灵通基地站的日常维护。总结我的过去，工作经历似乎都离不开线路维护，在成长的过程中经历了六个不同的工作岗位，可以说我对于线路维护方面工作的熟悉程度达到了全面。

我今天竞聘的岗位是交换设备现场维护岗位。我清楚地认识到，要成为一名合格的核心网络设备管理人员并不容易，不仅要成为一名专业的负责人，同时又必须是一个专业的管家；不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉业务，还需要有广博的知识；不仅要有一定的组织管理水平，还需要有良好的人际沟通能力。显然，多年的岗位轮换让我积累了不少的经验，但距离领导的要求和全体同事的希望肯定还有一定的差距。回顾过去的一年，在区分公司各级领导的正确领导下，我与班组全体人员一起，尽心尽力、恪尽职守，做好了各项维护工作。我们在付出努力的同时也获得不少的收获，现总结为以下几个方面：

自管线维护班成立后，新架构下的管线维护组涵盖了管道、电缆、光缆、无线四大维护专业，班组人员数量增加到48人。作为组长，我多次组织专业负责人和骨干进行讨论，深入了解各专业生产运作情况，梳理各专业原有的工作界面，制定专业联动机制，及时对个别人员的工作岗位作出调整，重新明确岗位工作职责，调整考核制度。通过努力，缓解了人手不足的问题，保持了工作的连贯性和平衡性，使班组各项工作都得到有序开展，而且较好地完成了全年各项维护任务。

今年受城区三旧改造的影响，管线迁改、被盗抢修等方面的工作量比去年同期有大幅攀升。相反，今年维护人手却没有明显的增加，而且今年全年维护成本投资继续压缩。在这样的大环境下，管线维护组通过各个专业的相互配合、互相支缓、协同作战，充分发挥了整个班组的合力。通过适当的人员沟通激励，最大限度地发挥自有维护力量的作用，出色完成了绝大部分的线路迁改和抢修，使超出原本正常工作负荷的工作量得到及时的消化。在维护材料管理方面一直倡导增收节支、修旧利废，以节能减排、低碳环保为切入点强抓管理，有效节约电缆成本。

随着光进铜退工作的不断推进，光网络维护职责逐步下移。所有的这些，迫切需要大批专业光网维护人员，更需要一支高素质的维护队伍。管线维护组抓住了这样的契机，通过创建学习型班组，为职工职业生涯转变创造条件。我作为班组长发挥组织和引导带头作用，通过班前、班后的“小会”形式，培训光网维护知识和技能，在日常工作中以老带新。以全年光网资源清查为切入点，鼓励、推动管线维护人员参与其中。经过一年的努力，已有数名其他专业的维护人员掌握了光网维护技能，从而增加了光网维护队伍的人才储备。

假如本次竞岗我能竞聘成功，我对于做好交换设备现场维护工作有以下几方面的想法：

一、努力学习，提高自身素质，提高工作能力。制定学些计

划，加强交换原理、技术的理论知识的学习，不断学习新知识、接触新事物，全面了解交换设备维护的“应知”理论，掌握“应会”的操作技能。

二、做好全程全网的协作配合。立足本职，认真履行职责，服从上级的指挥调度，做好信息沟通与传递，组织开展各类信息交流活动，发挥承上启下的作用。

三、认真执行设备管理制度，做好交换设备的维护工作，保证设备正常运行。制订维护作业计划，检查执行情况。定期检查设备的技术指标，对不符合要求的项目，采取改进措施，保证各项指标和性能符合要求。合理调整设备配置，最大限度地提高设备利用率。根据设备质量情况提出大修、更新、改造的需求。做好备品、备件、技术资料、图纸、仪表的管理。在保证通信质量的前提下，节约能源器材和维护费用。

四、迅速准确地排除故障，全程全网协作配合。熟悉故障处理流程和应急措施（预案），及时响应设备紧急故障，全程全网协作配合迅速处理故障，分析故障原因、总结经验。

回顾自己的成长历程，我总结自己拥有四方面的优势使我有信心做好今后的工作，一是具备良好的团队沟通协调能力，二是具备高度执行力，并善于提升团队执行力，三是善于运用和管理工作流程，四是具有较强的学习能力，并始终如一地热爱着我的工作。人无完人，在肯定自己优势的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：第一：由于班组平均年龄较大的关系，员工良好工作习惯的培养尚有待加强；第二：工作不够谨慎周密，工作的方式方法也有待领导同事的进一步指导改进。

我相信在人生职业生涯的不同阶段，通过不断的努力学习，肯定能够有所收获。参加这次竞聘，对我来说是一次很好的学习、锻炼的机会，不管结果如何，我都会以一颗平常心对待，如果竞聘成功，是领导对我的鼓励。我一定将这种鼓励

化为动力，全心全意地投入工作，认真的学习和总结，尽快完成角色的转变，努力将工作提升到一个新的台阶。反之，我将一如既往的尽心、尽力、尽职做好能力范围内的工作，并反思差距，向各位领导及同事学习，努力完善个人素质修养及综合能力的提升，争取能为公司的发展做出更大的贡献。

至此，我的竞聘发言完毕，谢谢。

## 副处竞聘演讲稿篇十一

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

您们好

我叫xxx，现年xx岁，护理专业专科学历，19xx年参加护理工作，现在产房从事助产师工作。我之所以参加护士长竞聘，是因为我有以下三个方面的优势：一是近十年的护理工作，使我积累了大量临床护理经验，熟悉病人对护理人员角色的期待和护理技巧等；二是我在工作努力钻研业务，取得了高等护理自学考试专科学历，并继续参加本科段的学习，对国内外护理新动态较为熟悉；三是我有较强的敬业精神，始终坚持病人至上的理念，时时事事以病人为中心，能够认识到护士和病人是双向对等的关系，深得广大患者信赖。

如果我这次能够有幸竞聘上护士长这一职务，我将继续发扬前任领导的优良工作作风，树立创新观念，实现好由护士到护士长的角色转变。

各位评委，各位同事，不想当将军的士兵不是好士兵，竞争上岗，有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片青心。无论上、下，我都将摆正心态，一如既往地发扬南丁格尔精神，恪尽职守、努力学习，为神圣的护理事业做出自己应有的贡献！

谢谢。

## 副处竞聘演讲稿篇十二

各位领导、各位同事：

大家好！感谢行里给我锻炼的机会，使我有幸面对机遇，迎接挑战。从2012年4月18日至今，我在光明支行已经工作1年了，1年间，通过不断地学习和实践，我的理论水平、业务技能得到了明显提高。我这次报名参加营业厅主任岗位的竞争，主要理由是：第一，我热爱这份工作，愿意为这项工作付出本人最大的努力；第二，我认为自己充分具备担当这一职务的能力与水平，并愿意通过担任这一职务使自身的作用得到更充分的发挥；第三，我认为这次参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不管能否受聘，对自己都是一个提高。

下面我先介绍一下我竞聘此岗位的优势及工作经历：

一、具备较丰富的工作经验。虽然工作时间较短，我先后在2号柜、一号柜□vip柜工作过，期间也担任过大堂经理一职，具备较强的工作能力和接受新事物能力。在工作中我始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用于实际工作中去。并且通过长期与顾客打交道，我掌握了许多单纯依靠学习而得不到的工作方法和工作技巧，使我能够针对不同顾客，采取不同的工作方法，保证以最有效的方式开展工作。

二、具备良好的工作作风。我始终坚定不移地认为，良好的工作作风和出色的业务能力同等重要，尤其对于我们金融服务行业，更是如此。所以我在工作中一直坚持“以顾客为本”的思想，认真解决顾客遇到的困难和问题。我认为只有具备良好的工作作风，才能树立良好的形象，赢得顾客的青睞。

在认清自己所具备的上述优势的同时，我也清醒认识到自身



存在的一些不足，如在把理论工作更深入、更紧密地与实际工作相结合，推动本职工作开展方面做得还不够；工作的方式方法上也有待进一步创新；业务熟练程度虽然较高，但深度不够等等，这些都有待于在今后的工作中加以改进和完善，争取使自己的综合素质和业务技能得到进一步提高。

如果我竞争到这一岗位，我将在以下方面做出努力：

一、负责营业厅人员的管理工作及合理组织柜员日常工作，努力学习新知识，掌握新技能、加强知识储备，为未来发展奠定坚实基础。

三、强化服务意识，提高服务水平、提高服务质量。众所周知，金融行业是一个重要的服务型行业，主要依靠服务求发展、依靠服务求生存。我将带领每位员工做到：

1、对顾客面带笑容，

提供微笑服务，服务中要有笑脸，态度要亲和；

4、及时了解顾客反馈意见，对照意见改进服务。

四、明确大堂经理的. 职责。

1. 流动管理。在服务台、客户等候区和柜面流动管理，提供业务咨询服务，指导客户填写相关单证、申请、协议，推荐和指导客户使用自助设备等；当客户有理财需求时，主动将客户衔接到理财室，发现潜在客户时，应主动向客户推荐、营销我行先进金融产品和交易方式。

2、当有突发事件时，主动将客户进行隔离，安抚客户情绪、充分道歉、并征求客户意见，同时给出解决措施，情况较严重时，要进行客户回访。

4、协助网点负责人对本网点的优质服务情况进行管理和督导，及时纠正违反规范化服务标准的现象。可以拦截刚办完业务的客户，进行问卷调研，主要内容是对客户在刚刚办理业务过程中的各项服务是否满意进行评价，以此提升我支行规范服务水平。

我始终坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，

就一定会获得成功！以上是我聘任后拟采取的部分工作措施，我希望在以后的工作中，我的信条在实际中得到证实！谋事在我、成事在大家！希望大家可以支持我！

谢谢大家！

201x年4月18日

## 副处竞聘演讲稿篇十三

尊敬的各位领导，评委□x主任：

大家好！我是来自xx支行的xxx□非常荣幸能够参加这次理财经理的竞聘，首先，请允许我向大家介绍一下我的基本情况。

我今年28岁□xx年毕业于xx省经济管理学院会计专业，毕业后进入交行工作先后在原新春储蓄所、储蓄所作储蓄员工作。后转至xx区移动公司担任客户经理。今年3月份回到交行春晖支行担任临柜柜员。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。

下面就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

一、首先我对银行理财工作非常感兴趣，同时也是一个工作勤勉和善于学习的人，我有信心在银行理财岗位能够更好地展现我的价值，并且为我行创造更多的价值。通过xx年底开

始的股市牛市以来，客户对个人理财方面开始有很大的需求，但是又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要有专业人士来进行正确的指导，来实现客户和银行的双赢。在为客户办理理财的同时，树立交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

二、我曾经在移动公司任客户经理，在此期间，积极做好优质客户的营销工作，培养了自身营销的能力；并且通过这段工作经历，使我具有一定的公关能力和良好的社会关系。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色的做好这项工作。

三、有在一线网点工作的经历，接触的客户层面较多，能够了解各类客户的需求，根据不同类型的客户，而采用有针对性的营销策略。努力做到客户需要什么，我们就要给他什么。让客户把我们当作自己人来看待。

如果这次能够竞聘成功，我将从以下几个方面来加强

1、尽快适应岗位转换。首先是加强理财知识的学习。这是关键，不能够熟悉个人理财业务知识和我们的各种理财产品，得不到客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，我们的目的是要将我们的产品销售出去，为我行创造效益。我们每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过对学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。这种营销，既立足当前，更着眼于未来。善待客户，就是善待自己；提升客户价值，就是提升自我价值。

2、目前，银行理财主要以单一产品销售为主，什么在市场上卖得火，我们就一拥而上都卖这个，而忽视了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在去年的基金销售中，个别行就存在这种情况。针对这种情况，我将着重于组合理

财产品和手段，由对客户的深入了解开始，然后针对每一个目标客户的特点及风险承受能力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其获得更大的收益，从而提升客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。

我相信自己有实习、有能力做好银行理材经理这个职位，做好理材经理的相关工作，为xx银行的发展贡献出自己的一份力量。

谢谢大家！