

2023年我的那些事随笔 那些餐厅服务员教会我的事散文随笔(通用5篇)

发言稿是在正式场合中为了传递信息、引起共鸣和表达态度而准备的一种书面材料，它要求我们用恰当的语言和思维逻辑来打动或影响听众。发言稿应该具有清晰的逻辑结构，先后有序地呈现观点和论证材料。掌握了一些写作技巧和发言技巧后，我们可以更好地准备和撰写发言稿，并在各种场合中展现我们的个人魅力和才华。

我的那些事随笔篇一

他是我的贵人，不仅给了我机会，还教会我很多，让我以后就算被扔在地球上的任何一个角落都能存活。

我却没有任何回报，还害他进了牢房。

而他进去后还托人关照我.....

01

在微信群里看到一张招聘海报，简单粗暴，待遇写着：拿案例来谈.....

他是老板的朋友兼客户，我们仅有一面之缘。

会达到很多人无法企及的高度，去任何你想去的地方。

可惜他不了解我执着倔强的一面，也万万不会想到，正在他所欣赏的这种品质，会伤到他。

02

到公司报道第一天，老顾就让我带着行李跟他到南京出差，负责那边的一个新项目。

到了南京，把我引荐给对方公司的老板，介绍我是这个项目的全权负责人，有什么问题直接和我沟通。

老顾是哈佛毕业，然后在全球著名的麦肯锡任职。回国后办了自己的咨询管理公司，业务遍及国内和东南亚，整天到处飞，他的客户都是慕名自动找上门来的。

当天和客户吃完饭，老顾丢给我几本书籍，和一张软件光盘后就走了。

走之前也没告诉我要做什么。我也没问要怎么做，只是问了我和客户的合作内容是什么，周期是多久。

他告诉我：我们的任务是帮他们解决问题。

我每周给他发一次邮件汇报进展就可以了，他则在邮件回复里给我指点。

03

刚开始还很忐忑不安，后来发现并没有人觉得我是小白，因为是“高人”带来的干将，被当成座上宾优待。每天老板或老板娘亲自开车接送上下班，我的办公室安排在总经理办公室，到吃饭时间，不管我在工厂的哪个角落，都会有人来请去和老板一家人共同进餐。

后来才知，是老顾特意交代。

那时不懂太多人情世故，只知老板赏饭，就要忠人之事，每天埋头卖命。

晚上看书学习，白天努力工作，几乎废寝忘食。

一个多月后，我从一个一无所知的小白，已经对整个项目流程思路清晰，交给老顾一份详细的进度表。

十月的南京依然酷日难当，那天我爬在仓库的地上画平面图，汗流夹背，抬头看见公司的董事长(老总的母亲)站在远处背着手望着我点点头。

我大部分时间都在下面各部门走动，和各个岗位的工作人员交流，了解哪些环节存在什么难题。

发现这个公司问题最严重的仓库，账、物、卡都太乱，很快我就自创了一套图示管理法，并且用一个月时间建立了公司的erp系统，一个人完善了所有数据库资料。

老顾再来的时候，笑着对我说：老太太很难得夸人的，却对你赞赏有加，不简单啊，丫头。

我一个月以来每天埋着头对着电脑高强度的工作，脖子已经直不起来了，只能低着头傻傻的笑笑。

老顾强制命令我停止工作，休息几天。

04

老顾很少和客户开会，见面都在外面，像朋友一样喝酒聊天。

那天客户开车带着我和老顾进山，山下有一个很大的湖，刚到岸边就有一艘快艇过来，接我们到湖中间的一个小岛上吃饭。

客户和另一个前来的“神秘女子”在屋内幽会时，我走到外面湖边亭子里愁眉不解。

老顾跟过来，看着我说，凡事不要想得太深。

老顾说，这是很多家族式企业的劣根性，他不是不知，只是一个老板能做到今天，需要不少人的支持，如今，不是他一个人能说了算.....

你做了自己该做的就好，有些事情你改变不了。

他说，人也都有劣根性，譬如我也不是完美的人。

05

我至始至终也没发现他真正的“劣”何在，哪怕我因当时年少，不懂得如何妥善处理一些突发的事情，伤害他时，他依然顾及我。

若是有幸，老顾能看到这篇文章，想对他说一声：我内心，一直敬你。

也许只有领会过孤独和流离，才会真正懂得如何去维系与珍惜。

也只有实践过相爱只痛的人，才会理解如何把情感与欲望转化为领悟。不再是情爱煎熬此消彼长。

而是生起慈悲之心。

公众号：雨轩小记(yuxuanxiaoji)

我的那些事随笔篇二

你可以遵循以下四个步骤：

1、选择和识别

选择一种经历，或者，让它选择你。你想写哪种经历？闭上眼睛，让经历自己来找你。闭着眼睛呆一会儿，倾听内心的声音。对于哪段经历、哪个人、哪个地方、哪件事、哪种想法、哪种情感会让你有书写的欲望？哪种记忆浮现了出来？让它找到你。

当经历自己浮现出来，让它在你的脑海里渐渐显影：不一定是整件事，但是需要那段经历的主要部分。蒙田写过：“每件事都有上百个部分、上百张面孔，我只选取一个……我并不会尽可能广泛地描述它们，我只是尽可能地深入。”然后看一下自己写的东西。看看它是否吸引你。找个朋友读一下，然后观察他的反应。如果你或者你的朋友不感兴趣，那就写一个新的。

如果这段回忆能够吸引你的听众，那就写出第一稿。随心所欲地写。不要试图控制第一稿，哪怕跑题。

2、展示

想想下面这些讲故事的元素：

——人物性格设定的特殊细节

——紧张感和对白

——情节：叙述技巧

——启示/解决办法(主角，文章中的“我”，必须要寻找的事物)

根据主题，做一些研究，争取带给读者新的信息。最好能从自己的思考中找到新的视角。

这就是第二稿——开始想故事，开始想场景。

3、润色

慢慢开始打磨你的文字。在第三步，要让你的文章引起共鸣，就像诗歌那样。

想想诗歌的元素：

——想象力。重读你的文章并寻找意象。意象是你能够描绘的任何东西。找出你文中的意象。有多少是明喻、暗喻(不用“好像”或者“仿佛”)？选中一个比喻。如果是明喻，就把它写成暗喻，极力拓展它，使它能够唤起某种更深层的含义。这种方法类似于象征，可以将某些不可见的想象变成视觉化的符号。

——节奏和韵律。把你的文章大声朗读出来。找到重复的词、重复的音调。找到那些听上去就像它们所描述的东西那样的词(这是找到拟声词的简便方法)。同时注意聆听音调旋律，技术化地处理那些重读音节和非重读音节的韵律和节奏。

——升华。最后，让我们来看看如何升华主题。这段经历要表达的核心是什么？事件背后的真相如何？在你的文章中这个点在哪里？通过精炼升华，对经历提纯处理，你就能发现其中的精华所在。

当然还需要写第三稿。

4、等待开花结果

把你的文章先放在一边，至少隔夜——最好过几天甚至几周再看。我写一篇个人随笔要花个把月。

如果你幸运地拥有一个作家小组，你可以把自己的文章分享给大家，听听其他人的建议。如果没有，就把文章分享给自己的朋友。同时也分享给你自己：朗读，并且倾听。

然后开始修改，或者再看一遍：你的文章说出了你想说的么？它需要进一步完善么？不要气馁；相反，要感激进一步提升作品的机会。

我的那些事随笔篇三

高考的时候，桌子上堆着永远看不完的书。我经常支撑不住趴在书堆里就睡着。当时我觉得考试就像炮弹一轮一轮地轰炸着我的大脑，总有一天我会负荷不起，被炸得尸骨无存。

反正当时成绩也确实一般，中等偏上，记得比较清晰的是那段时间模拟考试，第一次考试我考得特别差，我上台去领试卷的时候，老师没好气冲着我说了一句：“你自己好好看看分数。”

总分是650，我才考了380多分，那是连普通大学都不能上的，我也很难过，拿了试卷回到座位上就趴在桌子上不说话了。

放学后，因为考得差，我拿着卷子几乎是一路狂奔回去的，开门回家的时候，爸爸妈妈刚刚把饭菜端在桌子上，就说：“回来了，吃饭了。”我头也不抬地没和他们打招呼，回到自己卧室就扑在床上大哭。

妈妈知道我心里难受，进来劝我：“胜败乃兵家常事嘛，这个也不是什么坏事啊，第一次虽然考得很差，可是慢慢你就知道自己错在哪里了，至少你的起点低，压力会比别人小一些，你以后也能更谨慎一些。”

我打心眼里觉得妈妈好，我考得这么差她不仅不说我，不责备我，反而特别耐心地开导我，帮助我。我想我只能特别努力去学习回报她了。第二次模拟考试就好了很多，考了410分，至少能上个普通大学了。心里就有了希望，就更加努力了。到了第三次考试，就考了440多分，差不多可以上本科了。

高考结束出来自己估分，居然估出510多分，最终出来是472，刚好是在本科线上。拿到录取通知书的时候，妈妈说：“张杰，你永远都要记得，不要因为一次的失败就否定自己，人最怕的是自己看轻自己，相信自己可以。”

刚刚进入大学，一切都觉得非常新鲜，发现周围的氛围似乎也没有高中那么紧张，我就想让自己的社会经验丰富一些。

那段时间，竞选成了我最热衷的一件事情，凡此种种乐此不疲。早上去竞选学校的体育部部长，下午去竞选摄影协会的会长，中间还去竞选广播站的广播员，我们寝室的人就给我起了个外号叫“竞选专员”。

当时，我差不多有六个职位吧，其实还是有点累的，不过特别兴奋，全身都充满了力量。有点影响学习，可是又舍不得放弃，觉得丢下哪个都不忍心。

马上要到第一次考试的时候，因为总是搞一些活动，很少去上课，我觉得特别紧张，就打电话给我妈：“妈，我压力太大了。要是我考得不好怎么办啊？”

妈妈就对我说：“你自己做的决定自己坚持，你又要锻炼自己，又不能落下课程，这个是需要你比别人多花时间多下力气来努力的。不要后悔，也不能放弃。”

于是，我每天都背资料背到凌晨三点多，在宿舍里总是我的床位上灯火阑珊。最后考试成绩出来后，我居然是全年级第四名，连我自己都吓了一跳。

有的时候，可能就是这样，当时我特别想继续做我的那些社团，但是要继续下去就必须保证在仅有的时间内让学习成绩好，抱着为了达到自己心仪目标的态度去努力做一件可能本来不是很难的事情，就会发现可以事半功倍。

我的那些事随笔篇四

最近我女儿开始会叫爸爸了，我老公听到女儿叫他，总是迫不及待的过去抱起女儿，又抱又亲的，满满的都是爱意。

我妈说我小时候都会讲话了，还不会叫爸爸，每次看到爸爸都往妈妈的怀里装，妈妈为了让我开口叫爸爸，使出了各种花招，叫爸爸就能带我出去玩，叫爸爸就给好吃的，可即使这样，我还是闭口不叫爸爸。

那时候我总感觉爸爸这两个字叫不出口，不知道为什么。直到我12岁那年，我第一次开口叫了爸爸。

那时候周围的小伙伴都学会了骑自行车，看着小伙伴们骑着车满街跑时，我是既羡慕又嫉妒。后来缠着我妈，让给我买一台，我妈拗不过我，给我买了台女式自行车，买来我是既兴奋又苦恼，因为我不会骑，我妈也不会骑，这样就导致了，后来我就去找我小姨让她教我，我小姨花了2天的时间，可我还是不会骑。

当时，估计我妈和我爸说教了那么久还不会骑车，这孩子怎么那么笨。我爸当时二话不说，就拉着我说，走，爸教你骑车。

我爸扶着车后座，我跨上自行车，脚踩着脚踏板摇摇晃晃的往前走，我怕摔的疼，所以嘴里一直喊着，你别松手，抓紧了！我踩着脚踏奋力的往前走，骑着骑着瞬间觉得，好像变轻松了，车子也不会摇摇晃晃，然后我就越骑越快，嘿，有种飞起来的感觉。这时突然想起，我爸还在扶着我的车后座呢，回头一看，吓！我爸已经站在离我很远的地方了，不知道什么时候他放手了。

那天之后我就会骑车了，当场学会的时候，心里别提有多开心了，直接冲过去抱住我爸说：“爸，你太厉害了！”说完，

我们两个人都愣住了。自从那次体验之后，我会叫爸爸了。

我的那些事随笔篇五

1. 恐惧是可以被克服的

创业的恐惧有两种，一种是不敢面对、害怕丢脸的恐惧，一种是担心结果不如预期的恐惧。怕丢脸的恐惧让你裹足不前，不敢尝试。开始尝试了，还有害怕失望的恐惧让你心情忽高忽低，无法冷静判断。这两个好像每颗心与生俱来都会有的弱点，但创业的经验告诉我它们其实可以被克服。

要克服不敢的恐惧，很简单，它就像克服酒量一样，唯一的方法就是一直喝、不断的喝，喝到什么最恶心的呕吐你都经历过、什么最惨痛的失败你都体验过，然后有一天，你就会发现自己无敌了。要克服害怕失望的恐惧也很简单，那就是不要有期望。记得幸运的人吗？当你放弃了既定的目标，那你不但永远不会失望，还会因此在路上多捡到许多机会，多好！

2. 天长地久不如真的拥有

当你在当员工时，你就像一只狗、一个奴才。做不好，通通都是你该死。做得好，通通都是老板英明。而创业和 `ownership` 就是你的解放，让你真正拥有你在做的事情、真正决定自己的未来。没有人说这是一件容易的事情，事实上，当员工的话6点就下班了 `server` 挂掉是你家的事。当老板，抱歉，永远没有松懈的一秒钟，你连作梦都还在想公司的事。但同时，你也拥有那种握住的感觉，那种过自己的人生，而不是帮别人抬轿的踏实感。

3. 为自己负责

既然没有了老板，你就被迫要学会独立作战、独立思考，做自己的决定，并且为自己的选择负责。一开始会有点不习惯，

你会发现自己到处问别人的意见，因为我们从小都没有学过如何「做自己」。不过一旦你开始抓到了绝窍，就会化身为真正自由的个体，这世界虽千万人，在也没办法挡住你要去哪里。

4. 没有co-founder是很孤独的

你需要一些伙伴，一些跟你拥有相同志向的人，才能在最失落的时候，拥有一个背后的靠山。

5. 通路胜过产品

「把产品做出来，他们就会来」是全世界最大的骗局，至少对于99.9%的创业者是这样的。你最重要的武器，是在把产品做出来前，就先开始着手布建一个有效的通路。产品可以一直换，但通路，才是拿不走的東西。

6. 你成功的秘密，当然不是大家都知道的事情

成功的商业模式绝对不是想出来的，当然更不是分析出来的，否则在你之前，早就有1,000个人想到了。当你去看历史上成功的商业模式，基本上全部都是到pivot出来的。如果是这样，那你除了要有超人的分析，还要有超强的「制造意外」能力。

7. 团队是超级重要的事情

前面10个员工，决定了你公司的文化，所以你必须要花很多、是很多时间在这上面。记住：能力可以学，态度则是你无法改变的。千万不要用两次面试，就决定了一切。结婚之前，多约几次会，甚至同居一阵子，搞清楚了彼此的个性，再私订终身，也还不迟。

8. 名誉才是你最重要的资产

相信我，创业13年来，热钱来来去去、市场起起伏伏、团队分分合合我看太多了。到最后，每个人在你心中的地位，就只剩他的品德和人格。你要想清楚，这是一场一辈子的赛局，千万不要为了短期的利益，牺牲了你一辈子的名誉。如果你行得直、坐得正，那就会吸引来一群一样欣赏这个风格的伙伴，那，才是永远拿不走，最最重要的资产。

9. 如果你不觉得好玩，那还是别搞了吧

我看过太多人因为「机会很好」，所以创业，但打从心底，他们并不享受这个过程。可惜创业失败的机率是远高过成功的，所以这些人往往不但赔了夫人，还回过头怨恨自己当初的选择。人生只有一次，创业不但是在建立一个事业，更是在找到自我价值的实现。

stevejobs说的：

每天早上，我看着镜子然后问我自己：「如果今天是我人生的最后一天，我会想要做我正要去做的事情吗？」如果答按连续好几天都是「no」那我就知道我必须改变些什么。

以上，与大家共勉。