

大学生暑期工作总结(大全8篇)

顾问工作总结是对一段时间内所从事的顾问工作进行概括和总结，它是提高工作效率和发现问题的重要手段。请看以下是一些行业内知名企业的财务总结报告，其中有一些很有参考价值。

大学生暑期工作总结篇一

暑期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，是当代大学生将理论与实践结合、学习课外知识和丰富阅历的良好途径。为了响应团省委、校团委的号召，更为了增强学生责任意识、提高综合素质，我院在继承以往实践活动特色的基础上，本着奉献、创新、团结的宗旨，由学院团委领导、实践部具体负责组织了本次暑期社会实践活动。本次暑期实践活动共分前期准备、中期实践、后期总结三个阶段。具体总结情况如下：

前期准备阶段是6月15日——7月15日，为期30天。准备阶段工作主要包括宣传动员、组队、培训等。

首先，6月20日开始在全院范围内召开院级、班级的暑期社会实践动员大会，邀请在往年参加暑期社会实践活动且成绩突出的先进个人进行讲座，就暑期社会实践活动的必要性、重要性、实践内容及其心得体会进行详细讲解，进一步增进全院学生对暑期社会实践的了解，激发了他们的实践兴趣，吸引更多的学生投身社会实践活动。此外给全院学生发放往年学院暑期社会实践优秀论文、心得等宣传资料，用真实的成果展现社会实践的风采。这一系列的宣传动员工作收到了显著的效果，反响强烈，为组队工作的顺利进行奠定坚实的基础。

其次，就组队工作而言，我院立足实际，放眼社会，联合西

部爱心公益网、x公益联盟等社会组织，精心设计实践项目，各社团、班级从宣传动员中也深受启发，共组建了五个小分队，他们分别是爱心天使西部助学会小分队、石洋河小分队、环境保护学社小分队、“水木”小分队、“酷梦”小分队，分别赴往古浪、民勤、临洮、天祝、甘谷等地进行以生态调研、爱心支教、环境保护、爱心捐助等为主要内容的社会实践活动，充分利用专业知识，展现专业特色，队员总共120人，邀请赵成章副教授、焦亮老师等为指导教师，具体情况见下附表。此外，我院立足学生的积极主动性和独立性，对于条件有限的学生，通过发放暑期社会实践介绍信，鼓励他们参加分散社会实践，有效地拓展了社会实践覆盖面，增加了实践机会。

最后，在组队工作完成后，我院抓紧假期时间进行了为期15天的有针对性的实践队员培训工作，具体情况具体分析。组织各小分队阅读了大量相关的文献资料，对于专业课题的社会实践小分队，由赵成章副教授对其进行了实践地气候、植被、土壤等专业知识的系统培训，另外针对各小分队的实际情况，队员精心设计调查问卷，就调研中的相关注意事项、热点知识如奥运知识、地震自救知识等也进行了专题培训。长期的准备工作，有效地避免了到达实践地后盲目行事、浪费时间和精力，有利于工作效率的提高。

7月10日，我校在理科楼前举行了西北师范大学20xx年暑期大学生“三下乡”社会实践团出征仪式暨动员大会，我院各小分队代表参加了本次大会，进一步明确了社会实践的目的与意义，为我院社会实践的顺利进行拉响了前奏。7月15日，我院在学院楼下举行了暑期社会实践出征仪式，学院分党委副书记王秀珍老师、分团委书记焦亮老师及全体社会实践队员参加了本次仪式，满怀激情，满怀梦想，我院的暑期社会实践正式开始了。

带着满腔热情、怀着无限希望，我院五个小分队如火如荼的开始了各自的实践活动。各小分队严格按照前期计划，团结

合作，按部就班的进行各个环节，同时，因地制宜，根据情况的变化，条件的限制灵活改变各自实践形式、内容等。总的说来，我院暑期社会实践内容包括生态调研、爱心支教、环境保护、爱心捐助等，各具特色，成果显著。

在前期掌握大量实践地自然、社会情况的基础上，针对民勤县特殊的地理环境，处于全国荒漠化监控和防治的前沿地带，起源与祁连南部的山石羊河是民勤县内唯一的地表径流，民勤绿洲抵御着两大沙漠的合拢，水资源短缺，生态环境不断恶化，灾害性天气特别是沙尘暴频繁发生，加之水资源利用不当、土地开垦过度等人为因素的影响，地下水位下降，生态环境进一步恶化，形成恶性循环。石洋河小分队、“水木”小分队充分发挥专业潜力，灵活运用相关知识，着眼于实际问题，进行了生态调研、环境保护系列活动。他们以问卷调查和半访谈的形式，对民勤县三个区域（环河片、坝区、湖区）的种植结构、用水方式、治沙方法等进行调查；通过与当地农户深入的交谈，了解他们行为的影响因素；询问农户对各种政策的反应，分析荒漠化、农户行为与政策三者之间是否交互影响；在野外布置样方，利用专业实地测量方法采集当地植被的高度、密度、盖度和土壤水分、容重等数据，掌握了第一手资料，为进一步的科学研究提供了有力基础，提升了社会实践的科研水平，更重要的是能为当地严重环境问题的解决献力献策。

生态调研、环境保护，理论知识与实际问题紧密结合，队员们受益匪浅。

面对实践地普遍落后的教育现状，爱心支教毋庸置疑的成为了暑期社会实践的另一重要内容。环境保护学社小分队、爱心天使西部助学会小分队具体问题具体分析，在队员中严格选拔授课教师，精心设计课程安排，劳逸结合，以当地学生的需求为出发点。队员们带去的李阳式疯狂英语学习法，对当地学生的英语学习带来了一场不小的革命，颇有成效。队员们结合专业知识，利用地球仪、制止挂图、多媒体课件等

开展的地理课程，更是让学生们重新认识了世界、认识了中国、认识了他们朝夕相处的家乡。课堂上，队员们热情洋溢的讲解着，一颗献身基层教育事业的心激情澎湃；山区孩子们聚精会神地听着，引发了他们对未知世界里新知识的无限向往，这就是爱心支教的双重效益所在。

爱心支教，队员们奉献了一份爱心，收获了一份感动，一份成长的历练。教育的发展需要以先进的设施、设备为基础，针对实践地落后的教育条件、环境，爱心天使西部助学会小分队联合西部爱心公益网、公益联盟举行了一次大型爱心捐助活动。为胡家窑小学捐赠衣物3吨、图书20xx册、篮球2个、排球2个、羽毛球拍4副、跳绳50根、精装拉环笔记本118本、文具盒100个、圆珠笔100支、铅笔1000支、套尺50套、作业本500本、蜡笔20套、橡皮擦50个、中性笔50支、转笔刀50个、圆珠笔芯100支、放大镜10个、地球仪10个，使当地受益人数达到1000多人。为小岭滩小学和下川小学也捐赠了相关的学习和教学用品，捐赠物品总价值在10000元以上。队员们详细询问孩子们的状况，对于生活特别困难的孩子予以及时资助，让他们摆脱辍学的困境；建立农村贫困学生档案，搭建一个长期互助的桥梁关系，包括个人与个人、家庭与家庭、学校与学校之间的这种关系，进而有的放矢地帮助贫困学生。此外，小分队还捐建了爱心书屋，让小学生们都拥有了自己的读书室，极大丰富了他们的课外生活，扩展了他们的视野等。本次活动得到了当地相关领导、老师、学生家长的一致认可与好评。电视台和《日报》对本次捐助活动也进行了全面报道，高度评价了这一实践活动的积极社会意义。这一系列以爱心捐助为主的实践活动展示了“服务西部、奉献西部”的实践原则，为落后地区教育事业的发展增光添彩，意义深远。

生态调研、环境保护、爱心支教、爱心捐助，丰富多彩，充分发挥着各小分队的特有优势，奉献与历练同在，服务与成长并进。

经过实践活动后，各小分队满载而归，后期总结阶段有序进行，于9月25日全部结束，主要内容包括整理总结材料、举行学院主题暑期实践社会报告会、举行学院暑期社会实践成果展，以论文集、队员心得体会集、植物标本、多媒体展示等多种形式展现我院实践风采。

8月26日至9月15日我院收缴并整理了各小分队的实践总结、队员心得体会、优秀论文、实践照片等上交存档，制作学院暑期社会实践论文集，同时各小分队在内部认真总结经验及不足之处，为后期实践活动的提高奠定基础。9月16日晚7点30分我院在大活404室举行了暑期社会实践专场报告会，学院党委副书记王秀珍老师、分团委书记焦亮老师、校团委实践部干部及20xx级全体新生参加了本次报告会，各小分队报告内容精彩、形式多样，得到老师和学生的一致好评。9月25日我院在校园主干道进行学院成果专场展示，包括展板、论文集、心得体会集、植物标本等，以扩大我院社会实践的影响。在后期工作中，相应小分队还将利用实践成果申请科研资助金项目，以进一步提升社会实践的科研水平。至此，我院的暑期社会实践组织工作基本结束。

总的说来，在精心策划、有序组织后，我院暑期社会实践活动圆满结束，取得了可喜的成绩。大部分同学都有较高的热情投身于社会实践，把自己的专业知识与社会实践结合起来，学以致用。在实践过程中，我们联合各个学院的同学，实现了优势互补，提高了实践效率，培养了自己的沟通能力、组织能力，进一步理解了社会实践“纸上得来终觉浅，绝直此事要躬滚行”的深远含义，但是，我们也存在着许多不足之处，如活动主题不突出、实践环节欠连续、工作效率不高等。

总结经验、吸取教训，我院今后暑期社会实践的发展方向是：

- 1、动员和宣传工作要更加扎实深入。让每位学生投身于社会实践，在实践中成长。创新宣传动员形式，改变宣讲、号召的陈旧形式，让每位学生真正理解社会实践的深远意义，为

后期社会实践工作的顺利进行奠定坚实基础。

2、精心策划实践主题，打造学院品牌实践基地。打破实践主题陈旧化的现状，结合时事、实践地人民需要，与时俱进，打造特色主题实践活动，实现学院暑期社会实践活动的规模化、特色化、品牌化。

3、认真总结，多出成果、出好成果。充分利用实践所的数据资料，进一步总结提高，将专业知识与其有机结合，提升社会实践活动的科研水平。成果形式实现多样化、专场化、系统化，充分展示实践风采。

4、积极创新，提高效率，扩大我院社会实践影响力。在学院内部、小分队内部，团结合作、互相促进，进一步提高社会实践各阶段的效率，从而促进整体实力的提升，以创新促发展，以突出扩影响。

实践成就未来，社会实为实现社会主义培养学生成为有理想，有道德，有文化，有纪律的一带新人的根本目标尽了力，为共建大学生“新知识，新信息，新精神，新青年”的精神家园添了彩。今后，我院将更加注重社会实践活动，把大学生暑期社会实践推向更高的一个层面，刻苦求知，勤于实践，追求进步，充分发挥社会实践活动的作用，实践与成长并进！

大学生暑期工作总结篇二

今天是八月五号。上课的第四周已经结束。下周四正式放假。在此，简单就一个月里工作经验，经历做一总结。

我的工作分配：前两周上午负责咨询，报名收费等相关事宜及其它一些事项。对于自信而没经验的我，刚开始发票都是学着开的，对于家长的咨询回答得还是不够完善。直至两天之后，手熟顺口。目的很简单，想尽办法留住家长，留住学生。要做的也很简单。一进一出：将学生及家长引进来，了解学生

情况，同时将学校特色推出去(当然，自己很清楚，是极适合还是较适合学生的)关于我的教学，认为真正的一堂好课，是全班共同参与，共同享受的一门艺术。气氛活跃自是必不可少的。但此时能否把握住一个度又显得尤为重要。(我也一直努力在把握)怎样能让学生以很轻松的状态习得更多，掌握得更透彻，明白。既让他们娱乐，同时又学到知识。既不磨灭他们的天性，使其自然发展，又能使其有规则可循。这是老师需要用心思索的。区别于成绩，而对于学生而言同等重要或甚是重要的。他们同名学生，却是一个个独立的各具个性的个体。我喜欢他们每一个，也很开心他们很喜欢我和我的课。关于小学生的学习，我想最重要的两方面是老师和家长。不涉及学生。因为小孩子的自制力差，认知，识别能力也差。老师讲课魅力大小，对学生负责程度，家长是否让孩子从小养成看书，学习的好习惯，家长是否监督，关心程度都将关系到他以后的学习能力及独立思考能力。学生与学生之间的差距从此已经开始慢慢拉开，到最后形成鲜明对比。因为一个学习习惯的问题。这些也是跟家长电话沟通很深的感悟。

除了学习，当然还有其它。最开始，是校长面试的我，我又帮她物色了几个去面试。最终和我在一起的是三个学妹。第一周，每人每天上课上得都挺累，早晚饭馒头就咸菜，辣酱。真正感觉挺辛苦。第一次开会，校长提及电话沟通，却未提及一字报销。思前想后，让下属掏腰包似乎不合理。会后第三天，我找到了校长谈话。校长说也正打算谈此事。于是顺着电话费，我又提及这一周各老师的工作状态和生活状态。提出了了700元的支出费。(含我们平时买水果，周末聚餐的补助费)校长说，话费可提前预支，生活补助并无前例。不过看交情，可以破个例。给了400。不是我想像的700但至少有些安慰。因为，因为试着为大家争取了利益了，而且争取到了。校长和我都清楚我的角色。简单，上通下达。在我这儿有个缓冲的余地，很多事也就好办多了。那次谈话，校长又跟我谈了许多。关于学校继续发展扩大的情况。有想法的人。我对她还是挺肯定的，不管经验还是处事风格。当然，她经验丰富，而我也有我自己的想法。大的决策方面，我们是上

下级关系，平时一一些细节讨论。我们更像是同级之间的交流。后来，也慢慢清楚，校长之所以那么从容的规划学校未来发展。是因为共同投资，平担风险的原因。这毕竟是件好事。

到现在，电话沟通了两次。还有下周最后一次告知家长暑期培训结束的电话通知。其实，跟家长电话沟通也能真正反应一个老师的语言艺术和办事能力。每次打电话之前，我都会将每个学生的情况归纳总结一下。要的是一针见血的指明学生的
好与不足。要让家长感觉到你的老师形象进而对老师尊重且肯定。碰到能聊的家长，将必要内容沟通完毕后，能适可而止或恰当地将其回绝就显得尤为重要。

工作的第二周，碰到了社会上很常见的同行竞争的问题。且是要共用一个大门，同一个上下楼梯的竞争。关于房东，看中交情，可毕竟还是看中人民币。来者不善。但最终必有一方走人，但房东管不着。只是租房子，能到的是竞争中房子的充分利用，房子的增值。有头脑！有些人说来者不地道，了现代社会只要不违法就行。人人都想赚钱，人人也都有赚钱的权利！只是于道德情感上有些说不过去罢了！我想起了有句话：同是一个人，知识越进步，眼光越远大，竞争就越少。挺对！还想什么？努力吧！

四周以来，学校不大但整体感觉体制挺完善。从每天的作业单，课堂评语，家长监督，签字到周末家校沟通。平时对他们的奖励及最后的期末考试颁发奖状，开家长会。一个很系统的体制下来了。学生学习的客观条件也就差不多解决了。至于主观，就看你愿做飞多高的鸟了。

大学生暑期工作总结篇三

各位老师同学：

大家好！

现在，我们在团结合作、兴奋快乐的热烈气氛中为这次三下乡划上了一个完美的句号。直到现在大家还在回味着下乡的喜悦，也许在山阳时，大家都在忙于支教、调研、义务维修、文艺演出和写新闻稿等工作中，忙于寻觅和了解山区，忙于享受着点点滴滴……而此时大家忘记了时间的飞逝，总感觉还没玩够、没有学好，仅是弹指一瞬间20xx年的下乡就过去了。总体来讲，这次山阳行，我们收获了很多，感动了不少，忙碌的同时又是充实的，是团结拼搏的又是成果丰硕的。这次代表学校下乡我们感受到无比自豪，想一想在山阳的滋味、在寨子沟、在双寨的感觉，那太美了！忙点累点，也是香甜的。

回顾这次三下乡工作，我们依然是在困难与学习中成长，依然是在学习专业知识与总结和了解社会经验为主，为有理想、有道德、有文化、有纪律的当代优秀大学生而努力。因此，我们学校开展大学生暑期社会实践活动，以期通过开展此项活动达到在提高我们大学的生社会适应能力的同时，又使我们达到服务社会的目的。在亲身经历了20xx年的暑期社会实践，我不得不对这次大学生暑期社会实践进行分析和总结。下面，请允许我围绕这此暑期社会实践向大家做段简要的工作总结。

通过实践了解国情：通过这次三下乡让我们走出了象牙塔的束缚，离开了诚市的钢筋水泥，离开了喧嚣的高楼大厦和车水马龙……下乡让我们也增开了眼睛了解国情，认识中国农村生活，认识当代的基层教育。

通过实践奉献社会：我们知道农村师资队伍薄弱，希望为贫困地区做一些努力，给当地的人民带去新的观念，促进当地的经济和教育的发展。体察民情，给当地群众一些建议，了解国情，探寻发展策略。同学们通过支教、留守儿童调研、家电义务维修、文艺演出和宣传环保等行动服务社会。

通过实践提高素质：我们锻炼社会交往能力，社会实践和与

队员关系融洽能力，同时也锻炼了我们的意志，培养了我们的综合能力。

通过实践宣传文化：通过多种实践宣传文化。

在团委领导下：

支教团综合了全校各专业人才，针对当地实际开展英语、数学、语文、音乐、舞蹈、美术、等课程传授，力求生动有趣。

支教团不仅因地制宜，把当地的特色融入我们的教学中，比如改变歌曲，（学生自创歌曲《蓝精灵》等）以家乡为课题来创作（绘画你的理想，于《我的家乡》《我的理想》等），支教团更引导孩子们把对美丽家乡的热爱融入到各种文化、艺术作品的创作中去。

支教团在对学生们实行一对几的辅导的过程中，支教老师们个个都是一丝不苟，从读到写手把手的教，指导学生们完成暑假作业，并让孩子们学习更多课本中学不到的课程。

支教团在美术课、音乐课、体育课，的教授更是多姿多彩，老师学生齐上阵，气氛活跃。对于踊跃的同学还颁发小礼品，调动孩子的积极性。同学们深刻地体会到了寓教于乐的含义。

在团委的领导下：

在团委的领导下我们进行了内容丰富的回报表演，我们在祁老师、贾老师的带领下扭秧歌，排节目。不一会整个学校都热捞起来了，卷白菜，排五角星等赢得和很多老乡的好评。

在团委的领导下：

我们支教团的说有组织都在晚上总结工作，贪心的。相互交谈其乐融融，增加了我们的友谊等很多有意义的事！

当然，在我们在这次活动取得硕果的同时，我们必须承认，我们工作人仍然还存在诸多不足和做得不够的地方，如对下乡的总体认识不够深刻，由于缺乏经验，一些准备工作跟实际的工作还有一定的差距，一些工作细节还不到位。但我还收获了很多经验，让我们更自信。

总之，希望山阳更好，乡村更美！在这次实践中我收获很大，虽然三下乡活动已经圆满结束了，但是下乡的情景经常在我脑里泛起，三下乡对我的影响将是终身的，我将会一生受用。

大学生暑期工作总结篇四

时间飞逝，转眼我们一年的大学生生活过去了，在这个暑假，学校为了让我们丰富我们的校园生活，让我们早日融入社会，给我们制定了“暑期社会实践活动”这一任务。今年来，随着我国经济的发展，一些韩国文化等时尚因素逐渐成为了我们生活的一部分。于是，我们小组分别在韩国料理餐厅。北京红桥市场打工一个月，体验社会生活，这次的实践一方面是为了了解韩国美食文化等一些时尚文化，另一方面也是为了增长我们的社会经验，为我们以后走出校园。步入社会打下一个良好的基础。

由于我们小组成员的假期居住问题，我们分为两组去了不同的地方做了不同的工作，第一小组的四人是王红、高娇娇、孙晓晴、刘敏；第二小组的成员是李苗和王金荣。而我们也因此有了不同的工作经历。

（一）找工作的经历

为了更好地了解韩国的美食文化，我们第一小组的四个成员决定找一个正式一点的韩国料理餐厅工作，于是我们便开始了我们辛苦的找工作的历程。

由于我们几人对大连地形都不是很熟悉，我们就只能到我们

仅知道的几个美食广场去找，但结果总是不很尽如人意，总是各方面的困难阻碍着我们，我们几乎失去了求职的信心。

就在我们即将心灰意冷的时候，我们看到了一个地下美食广场，就在那个通道口就有一个大大的《东儿冷面》的招牌，看着上面的韩国文字，我们感觉那应该是一个规模较大、也比较正规的韩国料理餐厅，因为在这个地下美食广场的楼上就是韩国服装城。

当我们费尽周折找到《东儿冷面》的时候，却被告知已经不需要人手了。就在我们感到失望的时候却发现旁边的一家《笑闻来》韩国料理餐厅也在招聘人手，于是我们又相互鼓励，整理好心情，自信满满地到《笑闻来》求职去了。经过与老板的商谈我们得知，店里的两位老板都是韩国人，而我们也很快通过了面试，接下来就是与老板说好的三天试用期，经过我们的一番努力，我们终于找到了一份想要的工作。

（二）工作历程

这是我们四个人第一次的打工经历，因为我们在家也从来没见过苦，所以在开始打工的日子里，我们真的感觉打工很不容易，原来服务员也不是那么好当的。而且在刚开始的时候，因为我们的老板是韩国人，他的普通话说说的并不怎么标准，我们经常听不明白他说的是什么意思，有时问了好多遍，甚至问到老板都已经开始生气还是不明就里。而且在最初的时候，我们总是忙的手忙脚乱的，甚至客人点的菜我们都会忘了给客人端上去，挨批评就快成了我们的家常便饭。

我们的在工作的时候伙食并不好，我们吃的菜里几乎没什么油水，甚至忙的时候连饱饭都吃不上。这些辛苦都让我们无法停止对家里的思念，在梦乡里有时都会看到家里妈妈已经做好香喷喷的饭菜等着我们去吃！

由于我们初来乍到，我们对同事的为人都不是很了解，总觉

的做冷面的阿姨为人师那么的刻薄，有时我们忘记给客人端上冷面，她就会大呼小叫的，被老板听到我们总是又免不了被一顿训。

我们其中的一个组员就觉得很委屈，甚至一度想过要辞职回家。但我们互相鼓励，总不能出来体验社会生活就为了这点委屈就打道回府呀！体验生活需要的就是毅力，我们必须坚持下去才行，坚持到底就是胜利嘛！

本着顾客至上的原则，我们总是笑对顾客，可总有些顾客总是特别的挑剔，有些还会很不礼貌的故意捉弄我们，这些委屈我们却不能发泄，只能回到寝室四人围在一起默默流泪。

虽然在这一个月的工作时间里我们的脚都磨出了水泡，手也会经常被石锅烫，但我们四个人在一起相互加油鼓劲，这些所谓的困难都被我们一一克服了！渐渐地，我们和同事的关系开始变得融洽了，因为我们尊敬那里的每一位员工，他们渐渐的也对我们和友好了。

俗话说的好，“人心事肉长的”如果你真心的对待别人，别人也一定会用真心来回报你。而且渐渐的我们也明白了，即是面对心存恶意的人，不论他们如何大呼小叫的不礼貌，也不论他们如何的打小报告，我们只要微笑面对，“忍一时风平浪静，退一步海阔天空”只要我们自己做好本职工作，不偷懒、实实在在的工作，我们相信老板的眼睛会给我们一个公道的！在对待的顾客的时候我们也一样会热情面对，为了记得即是给顾客上菜，我们也渐渐养成了在心里默念的习惯，这样我们就避免了很多错误。

现在我们也明白了什么叫做“世上无难事，只怕有心人”了，一个月的打工时间很快就过去了，经过这一个月磨练，我们了解了很多的韩国美食，也了解了韩国老板的有一些经营和管理模式。就在工作的最后一晚，我们拿到了自己应得的薪水时，我们真的为自己感到自豪！

(一) 找工作的经历

象征，更是现在的一种时尚潮流。

而选择北京红桥市场就是因为这里的外国友人比较多，对英语口语的要求也比较高，这正是我们一个很不错的锻炼英语口语的机会。工作是我们自己去找来的，老板娘一看就是原以为非常知性的女性，在我们跟她大方、有礼的交谈后，她也非常的喜欢我们。虽然在此之前我们没有一点工作经历，但她还是很愿意我们跟着她学习。

(二) 导购的工作历程

我们店里卖的围巾都是老板娘去亲自上货精心挑选回来的，凭借着她从商八年的经验，她选回来的围巾都深受外国友人的喜爱，所以即使是在围巾的销售淡季一夏季，我们的生意还是非常的兴隆的！

大学生暑期工作总结篇五

今天是八月五号。上课的第四周已经结束。下周四正式放假。在此，简单就一个月里工作经验，经历做一总结。我的工作分配：前两周上午负责咨询，报名收费等相关事宜及其它一些事项。对于自信而没经验的我，刚开始发票都是学着开的，对于家长的咨询回答得还是不够完善。直至两天之后，手熟顺口。目的很简单，想尽办法留住家长，留住学生。要做的也很简单。一进一出：将学生及家长引进来，了解学生情况，同时将学校特色推出去（当然，自己很清楚，是极适合还是较适合学生的）关于我的教学，认为真正的一堂好课，是全班共同参与，共同享受的一门艺术。气氛活跃自是必不可少的。但此时能否把握住一个度又显得尤为重要。（我也一直努力在把握）怎样能让学生以很轻松的状态习得更多，掌握得更透彻，明白。既让他们娱乐，同时又学到知识。既不磨灭他们的天性，使其自然发展，又能使其有规则可循。这是老师需要用

心思索的。区别于成绩，而对于学生而言同等重要或甚是重要的。他们同名学生，却是一个个独立的各具个性的个体。我喜欢他们每一个，也很开心他们很喜欢我和我的课。关于小学生的学习，我想最重要的两方面是老师和家长。不涉及学生。因为小孩子的自制力差，认知，识别能力也差。老师讲课魅力大小，对学生负责程度，家长是否让孩子从小养成看书，学习的好习惯，家长是否监督，关心程度都将关系到他以后的学习能力及独立思考能力。学生与学生之间的差距从此已经开始慢慢拉开，到最后形成鲜明对比。因为一个学习习惯的问题。这些也是跟家长电话沟通很深的感悟。

除了学习，当然还有其它。最开始，是校长面试的我，我又帮她物色了几个去面试。最终和我在一起的是三个学妹。第一周，每人每天上课上得都挺累，早晚饭馒头就咸菜，辣酱。真正感觉挺辛苦。第一次开会，校长提及电话沟通，却未提及一字报销。思前想后，让下属掏腰包似乎不合理。会后第三天，我找到了校长谈话。校长说也正打算谈此事。于是顺着电话费，我又提及这一周各老师的工作状态和生活状态。提出了了700元的支出费。(含我们平时买水果，周末聚餐的补助费)校长说，话费可提前预支，生活补助并无前例。不过看交情，可以破个例。给了400。不是我想像的700但至少有些安慰。因为，因为试着为大家争取了利益了，而且争取到了。校长和我都清楚我的角色。简单，上通下达。在我这儿有个缓冲的余地，很多事也就好办多了。那次谈话，校长又跟我谈了许多。关于学校继续发展扩大的情况。有想法的人。我对她还是挺肯定的，不管经验还是处事风格。当然，她经验丰富，而我也有我自己的想法。大的决策方面，我们是上下级关系，平时一一些细节讨论。我们更像是同级之间的交流。后来，也慢慢清楚，校长之所以那么从容的规划学校未来发展。是因为共同投资，平担风险的原因。这毕竟是件好事。

到现在，电话沟通了两次。还有下周最后一次告知家长暑期培训结束的电话通知。其实，跟家长电话沟通也能真正反应

一个老师的语言艺术和办事能力。每次打电话之前，我都会将每个学生的情况归纳总结一下。要的是一针见血的指明学生的_{好与不足}。要让家长感觉到你的老师形象进而对老师尊重且肯定。碰到能聊的家长，将必要内容沟通完毕后，能适可而止或恰当地将其回绝就显得尤为重要。

工作的第二周，碰到了社会上很常见的同行竞争的问题。且是要共用一个大门，同一个上下楼梯的竞争。关于房东，看中交情，可毕竟还是看中人民币。来者不善。但最终必有一方走人，但房东管不着。只是租房子，能到的是竞争中房子的充分利用，房子的增值。有头脑！有些人说来者不地道，了现代社会只要不违法就行。人人都想赚钱，人人也都有赚钱的权利！只是于道德情感上有些说不过去罢了！我想起了有句话：同是一个人，知识越进步，眼光越远大，竞争就越少。挺对！还想什么？努力吧！

四周以来，学校不大但整体感觉体制挺完善。从每天的作业单，课堂评语，家长监督，签字到周末家校沟通。平时对他们的奖励及最后的期末考试颁发奖状，开家长会。一个很系统的体制下来了。学生学习的客观条件也就差不多解决了。至于主观，就看你愿做飞多高的鸟了。

总结了这么多，就等着下周四吧！跟家长再见个面，开个小会。然后拿着那不算多但内涵丰富的工资，乘着开往家的列车，美滋滋，沉甸甸地回去。呵呵。关于这次经验，以后的日子就会明白它可供几个春秋享用！呵呵！休息了！为了明天好好工作！

大学生暑期工作总结篇六

第一天上班的感觉特别的兴奋，觉得自己终于告别学生时代走上社会，可以花自己挣的钱了，心里有一种期待自由的感觉，七点半就到了单位。我的工作虽然比较复杂，但是刚感觉很舒服，整个上午都在有空调的房间里跑来跑去，一点都

不热，心情很愉快。

可能是新鲜的感觉过去了的缘故，刚过了一个星期就觉得工作好累。刚开始工作那几天因为一直下雨，上班的路上感觉不热，可是过了一段时间之后不下雨，上下班路上的滋味不好受了。尤其是中午下班和下午上班的时候，外面的温度37℃左右，即使在宿舍里也感觉很热。到我了单位，基本上是一身的汗，然后整个下午就感觉浑身粘粘的。

因为是协助计调的工作，每天都是整理材料，接听客户电话等工作，而且不能放错任何一份材料，因为不同性质的材料都有固定的位置，这样找起来就方便，如果计调因为找不到材料而找到你时你就应该意识到自己的'工作有出错的地方了。虽然他们不会说什么，但是我觉得一个大学生做这的工作都会出错，就觉得很内疚。当然，在这里的一个月时间对我来说还是学会了很多在学校里学不到的东西。比如说在学校里如果感觉这节课兴趣不大，上课就会开小差。但上班了就不能因为不想上班而选择逃避，而且绝对不能迟到早退。因为这是我的工作，做好它是我应该尽的义务。因此，实际的工作中一定要有坚强的工作毅力。

从这一个月的实习中我深深感觉到资源的优化配置以及协调工作在经济生活中的作用。旅行社的计调人员，一般都是从具有丰富的旅游经验的人员中挑选，能够面对和处理任何团队的事务。因为从边际成本角度考虑，随着对工作熟悉程度的加深，计调的工作效率会进一步的提高，这样在单位时间内所提供的服务的数量与质量都会有很大的提高。

另外，随着工作效率的上升，计调的工作量增加的情况下，他所付出的成本将会减少。这样对于做到各项费用支出合理，提高对顾客的服务质量都有很大的帮助。因此对于计调人员来说必须具有较高的业务素质；必须特别熟悉旅游业务操作程序；必须能拿到最佳的旅游费用和价格；必须体现旅行社的全面细致的旅游活动；这样，在单位时间内他们的工作成果

会大大的增加。

大学生暑期工作总结篇七

这篇实践报告是我从开始知道工程到认识工程到参与工程后所见所感的真实表达。虽然我现在仅是一名学生，但是早在儿时，我对建筑行业已经产生了浓厚的兴趣。因而在早些年，我对建筑工程其实已积累了一定的实践经验。xx年暑假，我再次踏上工地，对工程更进一步深入学习实践。这篇实践报告我会从施工技术、施工安全、施工管理、施工监理等几个方面进行我的一些想法的表述。

1、施工安全与管理：

施工技术与施工安全施工技术的不断改进是工程建设可持续发展不变的旋律，施工的安全是工程建设永恒的主题。

随着改革开放的不断深入，经济建设驶入了快车道，并不断提高自己的速度。随着全国建设小康社会的不断深入，城镇化建设的速度与规模与日惧增，无论是城市还是乡村，建筑工地鳞次栉比，一幢幢高楼拔地而起，一座座老城旧貌换新颜，人们对现代建筑的美观、舒适及其多功能的追求是不断在升级，施工技术正随着建筑物的高度而迅速提升。而同时，随之带来了很多新问题的出现，这当中最重要的要属施工的安全。安全问题贯穿于工程建设的始终，从施工到投入使用，安全无时无刻不牵挂着建设者和使用者的心。

2、施工技术与设备：

施工技术的发展代表着本国建筑业发展的水平。“经济合理，技术先进”的发展方向才是一个国家建筑业是否发达的代表。中国建设部早在1990年开始推行的《建筑业十大新技术》在不少地方也只是看见几项，而并没有全面的应用在具体施工中，原因有很多，最重要的就是本地的经济实力比起南方沿

海发达城市有很大的距离。设计方面在不少地方不存在任何问题，本地的设计人员都能赶超国内其他地区的同行，就是经济方面制约了地方建筑业施工技术的发展和运用新技术、新材料、新产品的能力！提高施工技术是有许多先决的条件，如经济实力、施工人员的素质、施工机械的水平、施工现场管理的能力等诸多因素。在某理工大学体育馆工程，遇见过这样的事例。该地区没有能起吊设计中钢梁的起重机械，不得以从外地租用了两辆大型起重机械才把钢梁安装完毕，进行施工的企业也是南方的某著名钢结构公司，这样无行中增大了施工成本和竣工的时间。

影响建筑安全的因素是错综复杂的，除工程建设本身众多因素的相互干扰与影响，工程的技术问题，材料的品质问题，工程的经济问题等等都从不同层面制约着建筑物的安全。工程安全不仅仅是工程技术问题，更是一个社会经济问题，它与人们的生活息息相关，涉及社会经济的发展和人类社会的进步。因此，在进行建筑工程设计和施工的每个环节，在追求工程经济效益及社会效益的同时，千万记住：安全是工程建设永恒的主题！

在建设施工安全方面，国家及地方主管部门抓得格外严格。除进行经济处罚外，出现人身伤亡事故的施工项目部、建设单位、监理单位等所有相关人员都要受到行政处罚，有关单位还会遭受降低企业资格等级的处罚。可还是有不可预料的“灾害”发生，如吊车工操作不当身亡；某工地在进行吊运过程中，吊物下落把一名正在操作搅拌机的施工人员头部打裂，当场死亡。这些触目惊心的事例再次说明：“施工安全重于泰山”。

大学生暑期工作总结篇八

在宿舍里整理行囊即将踏上回家的路，内心中莫名的有了一种失落感。是呀，有这种感觉是应该的，毕竟就要对这十几天的暑期社会实践说再见了。坐到椅子上，打开电脑，翻看

了一下这十几天来我们在各个景区里拍摄的照片，虽然看着一幅幅看似简单的标志照片、调查照片，但我的内心却在想着每一张照片拍摄时的情景，那一天出行的所见所闻，那一天团队里发生的趣事……有时情不自禁地笑一下，但随后却掠过一丝失落。还记得实践刚刚开始时，听说活动是十几天，内心有一丝小小抱怨，毕竟远离家乡来到南京的我可以说回家心切，但是此时此刻的我却又觉得十几天真的好短，就好像一只轻盈的小鸟从你手中骤然飞去不见踪影。

面对即将结束的暑期社会实践，我发现这段不同寻常的经历让我难忘。也许没有什么新意，但我认为没有什么喻体会比将这次活动比作我人生的一笔财富更加贴切，因为这十几天的暑期社会实践确实使我成长。可以说这十几天对于我来说是不同寻常的，因为这是我第一次作社会实践工作，对于一个对社会还十分懵懂，对自己没有把握的我来说，这十几天真的让我从各个方面受益匪浅。