

# 银行客户经理个人辞职报告(汇总8篇)

开题报告是对研究项目进行科学论证和架构设计的一种学术文献。以下是一些经验丰富的职业发展专家提供的竞聘报告范文建议和技巧。

## 银行客户经理个人辞职报告篇一

尊敬的主任：

您好！

在与公司正式签订合同之前，我向公司提出辞职申请，以下是我的辞职报告。今我之请辞，既不为薪水待遇，亦不为制度约束，更不为人情世故，实为自身原因，个人问题为要。

如水的时光匆匆流走，一去不回。来烟草的日子三月有余。这段时间，我经历了几次系统的学习，经过两个月的实践学习，经过一个月的单独工作。几个月下来，无论是从工作上还是为人上我都受益匪浅。烟草给了我们一柱光，照亮了我们前进的路。但是朝向光走去的时候，身后总会有影子。我稍一回头，瞥见了自己的影子。

固然，客户经理的工作给了我很大的锻炼和提高。但于我来说，选择一份工作并不是单方面因为要锻炼自己，而是觉得公司是一个平台，可以发挥我的特长，可以释放我的能量，可以实现我自身的价值，从而让我可以为公司谋取效益，增加利润。而时隔三月，我并未为公司谋取效益，增加利润，并未找到自身价值的所在，也并未感觉自己有多大的空间可以开发。

我曾坦言，作为新加入烟草队伍的新生力量，我们会融入烟草企业潮流，认同烟草企业文化，遵循烟草企业规范，树立烟草企业理念，培养自己具备烟草人独特的气质和内涵。

至今，我仍有这样的信念，仍然相信烟草是一本千年的书籍，\*\*\*着东方的思维。仍然觉得这面风帆可以载着它的员工通向更好的彼岸。我深知烟草是个人人羡慕的行业，也知道自己通过层层考试应聘成功的不易。但是，再好的机会，如果不适合，于双方来说，都不是最好的选择。

我衷心感谢公司三个多月以来对我们的培养，感谢主任和市场经理以及其他客户经理对我的帮助和照顾。即使是乍现的昙花也曾肆意的绽放过，即使是瞬息的流星也曾尽情的燃烧过。没有遗憾，没有怨言，便是一场圆满的出演。虽然我并未成功，但是我努力过。

我接受了烟草的培养，这在我的一生之中都没齿难忘。烟草是个华丽而精美的舞台，在这个舞台上都该是最为精湛的表演，最为旷世的奇观。我深感自身能力不足，缺陷之深，不能在此跳出唯美的舞蹈。我会牢记烟草理念，枕着烟草对我的厚爱，带着我对烟草的深厚爱戴之情和无限感激离开这个舞台，永远会用一颗感恩的心，回味烟草教给我的一切。

尊敬的公司及营业部领导：

本人经过认真考虑，决定辞去目前方正证券保俶路营业部客户经理工作一职。

2014年2月至2014年3月，我有幸加盟方正证券，这是我人生职业生涯的一段重要日子。在此期间，承蒙公司、营业部领导及各位同仁的关照帮助，使我能在较短的时间内熟悉适应这里的工作，进一步锻炼了自己的工作能力。这一路走过来，可以说每一步都与领导、同事、朋友的支持帮助密不可分，在此我要特别感谢史总、沈总以及张姐的悉心栽培支持！也要感谢所有曾经关心帮助我的人，我对这一段工作经历深感骄傲与满足。

鉴于个人发展原因，本人计划在其他领域寻找新的机会，为

今后的自身发展和成长进步做些新的尝试和努力，诚望营业部领导能够谅解，并请今后能继续给予本人帮助支持。

最后祝史总、沈总、张姐以及各位同仁身体健康、工作顺利！祝保俶路营业部证券业务取得更大的成绩！也祝愿中国股市早日走出低迷，天天向上！

此致

敬礼！

辞职人□xiexiebang

请大家浏览更多的辞职报告：

客户经理超牛的辞职报告

尊敬的公司领导和各位同事：

您们好！

首先祝公司在新的—年中蓬勃发展，取得更加优异的成绩；祝愿公司上下所有领导和员工身体健康，万事如意！很遗憾在这个时候向领导正式提出辞职，或许我根本不需要写这封辞职信，因为在部门领导的眼中我们客户经理也许根本就不是这个公司的一员，只是他们花钱雇来干活的过客。我曾经为能在这里工作感到无比的荣幸和自豪，公司的人际关系和工作作风，—度让我有着找到了依靠的感觉！但今天……………。

世俗欲望的客户经理得蜕变，真是一言难尽，这中间既有成绩，也有不足，但，还有很多的无奈和心酸。也许我是一个弱者，不能去面对困难与挫折，当我努力得实现了做客户经理后，确没能很好的预料到即将到来的暴风雨，以至于现在

让我措手不及，不敢面对，面对重重压力，我只能选择逃避。毕竟我不单单是我，我还有我的家庭，有我的朋友，有很多真正关心我爱护我的人，我不能太过于自私，不能为了自己的事业而忽略了他们的感受，一切的理想和抱负都是过眼云烟，在这繁忙的充满原始欲望的工作中我终将迷失方向。

索，认真的思考。尽管我一思考，上帝便会发笑，但这笑带着一丝苦涩，思考的结果连自己都感到惊讶——或许自己并不适合客户经理这项工作。

这就够了。

革命是为了什么？

革命的目的是什么？

从历史和实践来看，革命无怪乎两个目的，一是推翻；二是改良。

那公司招我作客户经理的目的是什么呢？从进入数据部的第一天开始，我就一直在问自己这个问题。这个问题，也许当初公司认真考虑过，并制定了相关的岗位职责。可是任我如何考虑也想不通为何到了部门，把我们客户经理执行的象职业陪护?！，忽然我想起上国民party暂七师师长投降后在国防大学给解放军将领讲课的时候说的一句话：“我到今天依然相信从国民party作战部发出的命令有些是正确的，有效的！只是计划是天才制定，确不幸由蠢材在执行。”

洪秀全，因为不知道革命的目的是

什么，所以太平天国失败了；

孙中山也因为不知道革命的目的是什么，所以孙中山也失败了；

而只有mao[zd]清楚地知道，革命的目的就是：打土豪分田地，推翻旧社会，建立新社会，所以带领一帮兄弟，经过若干年艰苦卓绝的战争，终于实现了革命的目的。

而我们呢？

领导是做什么的呢？客户经理又是做什么的那？

虽然，这个问题很简单，公司也有明确的企业文化，但我并没有去认真深入地沟通和探讨，原因是我曾经天真以为我的部门领导会让我们深刻地体会到。

就我个人来看，领导的作用无非做三种事：管理本部门业务，协调部门。员工。客户之间的关系，为部门员工树立榜样和学习目标。

数据部是公司收入的重要来源，所以会被下达这样那样的指标，而这些指

标是经过公司领导综合各方面因素慎重考虑的结果，指标本身是合理的有效的，但经过数据部区域经理重新分配后的指标就变成不合理的，我不知道在公司高层是否把客户经理分成三六九等，但现实是我们的工作量及面对的压力是分类的，管理的方法也非常原始，达不到指标就罚款，今天不交明天翻倍，在我印象中古代死罪是秋后问斩的，死前还让吃顿肉那，我想公司领导是想通过罚款来达到的是惩罚警示的目的吧，否则直接开除或者调离就是了，如果这个美好的愿望落实到部门确成为某些领导敛财赚零花钱的途径，那我对这样的管理模式不敢苟同，还有提前完成指标是否对能让部门领导讨好公司领导得到升迁？否则为何不顾一切，不切实际制定一些无法完成的计划？或者只是为了罚款？如果上天再给我一次机会，我会对我们的经理大声地说：“我爱指标！”如果非要给这份爱加上一个期限，我希望是升迁时。

客户经理为了业务更好开展及集

团的稳定请客户吃饭本无可厚非，公司每年为此支付大量的费用，可谓用心良苦，收到的效果也是有目共睹的，但再好的方法总有个度，我想天天奔波于各个酒局，喝得烂醉，出入所谓的娱乐场所，深夜才归应该算过度了吧？毕竟我们是客户经理，不是职业陪护。如果有人反对我接受，前提是让你的女朋友，妻子，女儿来过一周这样的生活，毕竟也有爱我的人，也会担心我，当领导把这作些为你完成指标的努力程度的话，那事情就失控了，其实我们真的很难，我们要虚报联谊计划替领导处理费用，又要按规定联谊只采取宴请方式，并只能带到强行指定招待酒店，我真是奇怪，你天天在都市鱼村吃不腻吗？你把那么多招待客户未用完的烟酒带回家，你又不大抽，难道你想开烟酒门市？这样也就算了，当你下属的招待剩余烟被不知情况的丈夫拿走后，你让人赔回来，大家真的只是希望你不是拿回了家！我们的工资已经被你罚款所剩无几了！

来自非市场的因素太多太多！

我们是谁？

中国移动官方陪护

我们要做什么？

陪您喝酒，陪您唱歌，陪您解闷

我们的目标是什么？

您口袋里的钱

我一夜未睡，博览百书，所有人都说：“中华人民共和国自1978。10。1日后就消灭奴隶制了！”

骗人的!

正德厚生，臻于至善!正德厚生，臻于至善!正德厚生，臻于至善!  
至善!正德厚生，臻于至善。

尊敬的公司领导:

们花钱雇来干活的过客。我曾经为能在这里工作感到无比的荣幸和自豪，公司的人际关系和工作作风，一度让我有着找到了依靠的感觉!但今天.....转眼间，我来公司快三年了，回首三年以来，从在客服部做话务员的努力敬业到客户经理的圆滑及迷茫，我完成了从一个刚步入社会的女孩到从容面对世俗欲望的客户经理得蜕变，真是一言难尽，这中间既有成绩，也有不足，但，还有很多的无奈和心酸。也许我是一个弱者，不能去面对困难与挫折，当我努力得实现了做客户经理后，确没能很好的预料到即将到来的暴风雨，以至于现在让我措手不及，不敢面对，面对重重压力，我只能选择逃避。毕竟我不单单是我，我还有我的家庭，有我的朋友，有很多真正关心我爱护我的人，我不能太过于自私，不能为了自己的事业而忽略了他们的感受，一切的理想和抱负都是过眼云烟，在这繁忙的充满原始欲望的工作中我终将迷失方向。

当一年前我满怀抱负从客服竞争到客户经理这个岗位的时候我是那么的兴奋，在这一年多的工作中，我确实学习到了不少东西，然而工作上的毫无成就感及我面对的工作环境总让自己彷徨让我迷茫。我觉得工作上如果这么长时间还没有起色就该往自己身上找原因了，或许这真是对的，由此我开始了思索，认真的思考。尽管我一思考，上帝便会发笑，但这笑带着一丝苦涩，思考的结果连自己都感到惊讶——或许自己并不适合客户经理这项工作。特呈上这封辞职申请书，望批准!

申请人:

申请日期:

当日历一页页撕落得只剩下最后一页，一年就这样不知不觉，悄无声息地度过。回首这一年，为了能够胜任理财客户经理这个岗位，我不断学习、不断总结、不断提高和完善自己，以下是我这一年来的工作总结。

## 一、各项任务指标、学习和工作情况

### 1、任务指标：基金

个人任务指标万，完成万，完成率241%。

理财产品个人任务指标万，完成万，完成率226%。

理财客户新增户，完成111%。贵金属

任务指标万，销售万，完成率115%。白金卡

任务指标张，完成张，完成率130%。贷记卡

金融频道申请认证!财富值双倍 检索优先 专属展现 同行交流

个人任务指标张，完成张，完成率206%。

### 2、学习上：

2014年8月通过了cfp考试，目前已经具备了afp□cfp□保险、基金、等从业资格。

### 3、工作上：

#### 1)、积极营销新客户



有一次，一个客户向我咨询我行办vip卡的条件，我按经验推断该客户有一定潜力。接下我耐心营销，在通过几次接触后，得知客户近期要从外地汇过来几笔资金，目前已经走了几家银行，我主动向其介绍了我行的网上银行汇款方便、快捷、而且优惠。后来我为其办理了vip卡，客户从外地汇过来xxx万元。

## 2)、细心维护老客户

定期给老客户打电话，介绍我行新产品，把合适的产品卖给合适的客户。一个老客户不愿意进行风险投资，即使是低风险的理财产品也不愿意买，就买国债或存到银行。后来我得知他本人爱好收藏，我以此为切入点，向其推荐贵金属，该客户对此非常感兴趣，我先后陪其去市行多次，先后买了xxx多万元的贵金属，为我行增加了xxx万多元的中间业务手续费。

## 3)、耐心解答客户问题

经常会有客户向我咨询基金方面的问题，每个客户我都进行详细讲解。

在遇到股市大幅波动时，客户的电话随时都有可能打进来，所以我基本保持24小时开机。记得有一次，周末我在家接到一个客户的电话，在我解答完之后，该客户说还是你们单位有责任心，刚才给某银行客户经理打电话一直不接。做理财经理将近三年了，虽然谈不上什么经验，但我知道客户给我打电话就是对我的信任。

## 4) 协助行领导积极营销

在做好本岗的同时，协助行领导营销了xxx□xxx□xxx和xxx单位的电子结算业务。

## 二、工作中存在的不足：

1、部分大客户资料信息不全，无法进行全面有效维护，维护率需要进一步提高。

2、营销力度有待提高。

三、2014年的工作打算：

度。

2、营销方面：要多学一些营销技巧，加强自己的交际沟通能力，在处理棘手问题上能够灵活变通。

## 银行客户经理个人辞职报告篇二

尊敬的银行领导：

您好！

我是您银行的客户经理，今天是来向您辞职的，我之后都没有机会为银行工作效力了，希望您谅解我，也希望您能够同意我辞职并批准。

在我们银行也工作许久，少说也有十个年头了。从开始在银行的一个小职员做起，如今做到现在的客户经理一职，我其中的努力您也是看在眼里的，您知道我在这过程中付出了多少的心血，我相信您都能体会到，因为这个经理职位还是您给提上来的。我做客户经理也很久了，不是一个初出茅庐的人了，有一定的工作经验在，也收揽了很多的客户，毕竟我本来就是做的客户工作，自然是有一定客户的。只是如今我觉得自己的能力胜任不了这个工作了，短期的我还行，长期做下去我能力就显得不够了。

我现在在做这个工作时，感觉到已经不是很上心了，很多时候我都感觉自己总是出神，不能集中自己的注意力去工作，

这给我工作带来很多的困扰。我自己也不想的，可是就是会这样，我想我是不适合客户经理的工作了。当前我的工作一直都没有上进过，一直都是处在原先的状态，没有进步。我手中拥有的客户也是我之前，现在是没有增加的，这对我是很大的挑战，要知道客户是我工作的重心，这个重心要是一直达不到往前进，这是很不利的。而我目前没有在增加过客户，一直都是原先的客户给我支撑着的。这让我自己觉得自己很没有用，处在这样一个职位，却一直都没有办法上升，是自己很大的一个不足的，给我们银行也不会有很大的帮助的。

我只要想到我的工作对银行造不成帮助，心里就很愧疚，我的职位决定了我对银行来说要付出的就要很多，如果做不到，那就只能让出这个职位给更有能力做好的人来做，这可能才是最好的处理方法了。我知道我这样想是不对的，可是自己确实是没有更多的能力做好了，那我不如退出这个舞台，去寻找一份真正适合自己的工作，这岂不是更好。我相信领导您能理解的，您帮助我那么多，我以后不能以更多的回报给您，是我的不对，还望谅解。

这工作我就向您辞了，祝愿银行在未来有更好的发展，会有更多人愿意为我们这个银行效力，把银行建设的更好。

此致

敬礼！

辞职人：

日期：

### **银行客户经理个人辞职报告篇三**

尊敬的领导：

您好！

我是银行里的一名客户经理，我叫。来到我们银行的时间已经有十个年头了，人的一辈子中有几个十年可以用来花费，但是我觉得这十年里我在银行度过的一切生活和时光，都是值得的。这十年，是银行给了我一个成长和锻炼的平台，给了我一个生活前进的目标，给了我前进的动力。也是在这十年里，我成长成了一名优秀的职场人士，获得了今天这个位置上的成就。这些都要感谢银行对我的栽培，感谢银行里所有同事和领导对我工作的信任和帮助。银行就像是我人生中的一座照明塔，一直指引着我走向一条正确且成功的道路。如果可以的话，我愿意把我所剩下来的十年都一并奉献给银行。但是无可奈何，我现在的家庭状况已经不允许我再继续留在城市里工作下去了。所以我只好来向领导提出了我这份不得已的辞职报告。

领导经常跟我们说，有困难就提出来，公司里能做到的就会尽量给我们员工解决好。但是我现在的这个困难，是需要我辞职才能解决好。因为这是我自己个人的问题，无关公司的好坏。我家的情况，想必领导您也有所了解，毕竟我在公司都呆了十年这么久。我是离异家庭，我还有一个儿子带在身边，因为母亲年纪大了，所以我没有让儿子留在她身边，让她照顾。

所以我一个人来到城市，一边打拼，一边照顾我儿子。好不容易等这些年工作有了一些起色，但是我母亲的身体却越来越不好。直到今年月份，我母亲彻底病倒了，我只好在两边的城市来回穿梭，一边忙着工作上的事情，一边又要担心我母亲的病情，儿子也只能暂时拜托朋友来照顾。所以这样的情况一直延续到了现在，我已经感到心神疲惫了。好在是现在我母亲的病基本上得到了恢复，可以回家静养了。我原本是想接她来这里住，我好照顾她。但是她在她这里住的不习惯，执意要回她过去的住所住。

所以，对于这件事情，我不得不开始重新进行另外的思考和安排。如果我继续选择留在城市里工作，那我母亲只能一个人回去，我肯定放心不下。如果我辞职和我母亲一起回去，一边工作一边照顾她，那就意味着我要离开银行，离开我相处了十年之久的同事和领导。但是，在家人和工作之间，我还是选择了家人，毕竟家人才是最重要的。

此致

敬礼！

辞职人：

日期：

## 银行客户经理个人辞职报告篇四

尊敬的银行领导：

您好！

首先感谢您在百忙之中抽出时间阅读我的辞职信。

我是怀着十分复杂的心情写这封辞职信的。自我进入银行工作之后，由于行领导对我的关心、指导和信任，使我获得了很多机遇和挑战。经过这些年在行里的工作，我在金融领域学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。

由于我自身能力的不足，近期的工作让我觉得力不从心。为此，我进行了长时间的思考，觉得行里目前的工作安排和我自己之前做的职业规划并不完全一致，而自己对一些新的领域也缺乏学习的兴趣和动力。为了不因为我个人能力的原因而影响行里的工作安排和发展，经过深思熟虑之后我决定辞去银行客户经理的工作。我知道这个过程会给行里带来一定

程度上的不便，对此我深表抱歉。

非常感谢行里十多年来对我的关心和教导。在银行的这段经历于我而言非常珍贵。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是银行的一员而感到荣幸。我确信在银行的这段工作经历将是我整个职业生涯发展中相当重要的一部分。

祝银行领导和所有同事身体健康、工作顺利！

再次对我的离职给行里带来的不便表示抱歉，同时我也希望行领导能够体恤我个人的实际情况，对我的申请予以考虑并批准。

此致

敬礼！

辞职人：

日期：

## 银行客户经理个人辞职报告篇五

有一句话说得好，细节决定成败。辞职报告对于已经下定决心离职的人来说或许是一件小事，但是作为一个工作人员，如果忽视了这件小事，那么很可能会为自己是否能够成功辞职或是尽快找到下一个更好的工作岗位带来不少问题。下面是由本站小编为你带来的“银行客户经理年终辞职报告”，银行客户经理年终辞职报告尊敬的\*银行领导：您好！首先感谢您在百忙之中抽出时间阅读我的辞职信。我是怀着十分复杂的心情写这封辞职信的。自我进入银行工作之后，由于行领导对我的关心、指导和信任，使我获得了很多机遇和挑战。经过这些年在行里的工作，我在金融领域学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。由于我自身能力的不

足，近期的工作让我觉得力不从心。为此，我进行了长时间的思考，觉得行里目前的工作安排和我自己之前做的职业规划并不完全一致，而自己对一些新的领域也缺乏学习的兴趣和动力。为了不因为我个人能力的原因而影响行里的工作安排和发展，经过深思熟虑之后我决定辞去\*银行的工作。我知道这个过程会给行里带来一定程度上的不便，对此我深表抱歉。

银行客户经理年终辞职报告尊敬的领导：您好！在与公司正式签订合同之前，我向公司提出辞职申请。今我之请辞，既不为薪水待遇，亦不为制度约束，更不为人情世故，实为自身原因，个人问题为要。

如水的时光匆匆流走，一去不回。来银行的日子三月有余。这段时间，我经历了几次系统的学习，经过两个月的实践学习，经过一个月的单独工作。几个月下来，无论是从工作上还是为人上我都受益匪浅。银行给了我们一柱光，照亮了我们前进的路。但是朝向光走去的时候，身后总会有影子。我稍一回头，瞥见了自己的影子。

固然，客户经理的工作给了我很大的锻炼和提高。但于我来说，选择一份工作并不是单方面因为要锻炼自己，而是觉得公司是一个平台，可以发挥我的特长，可以释放我的能量，可以实现我自身的价值，从而让我可以为公司谋取效益，增加利润。而时隔三月，我并未为公司谋取效益，增加利润，并未找到自身价值的所在，也并未感觉自己有多大的空间可以开发。

三个月中，我一直履行自己定下的诺言：银行营销的基石是服务，服务的本质要用心。在推销产品之前，首先把自己推销出去。工作之中，不管遇到多么刁蛮的客户，不管客户面对自己发了多少牢骚，诉说了多少抱怨，数落了多少冷嘲热讽，也不管自己的心情有多么不好，在面对商户工作的时候，都要始终保持快乐访销，始终树立起自己的微笑服务。不去

逃避客户或刁钻或辛辣或棘手或难缠的问题，不去敷衍客户的任何要求。我曾经把客户比做一块坚冰，坚信只要我有热情，只要我释放自己的热量，即使这块坚冰再大再硬，我都有能力把它融化掉。于是，我拿出百分之百的热情，一改大学里学生干部的严肃表情，换上微笑，尽力满足客户的每一条要求，用心帮助客户解决每一个困难。每一朵花，为了果实，都会选择凋谢。今天，在我凋落成泥的时候，我也收获了快乐的果实。我体会到了商户的认可和信任，听到了许多商户赞扬的声音，也和商户们都成为了好朋友。但我在得到这些快乐和幸福的同时，并未感觉业绩上所带来的丝毫鼓舞。我深知，客户经理作为公司和商户双向沟通的代言人，我们要在双向沟通中既为实现公司的价值创造条件，也为商户扩大经营提供方便。这是我们工作的真正重点，是工作的意义所在，是价值取向的喉结。

但是我并没有为公司创造多大的价值。在经过认真剖析以后，我发现，三个月的时间，已经把我和工作的不适合表现得淋漓尽致。我的性格、特长、爱好、专业并不能迎合这份工作的性质和需求，我也并不能胜任这份工作。

做过四年学习委员、五年语文科代表、两年学生会秘书长、一年学生会主席、两年学生教学助理员、红十字会会员、身为党员的我，一向是可以很快进入角色，不需要太长适应过程。可现在，历经三个月之久，我还无法给自己找到很好的定位，这于我，从未发生，也让自己感到意外。

银行辞职报告 | 辞职报告模板 | 辞职报告如何写 | 辞职报告  
书 | 辞职理由

## 银行客户经理个人辞职报告篇六

尊敬的银行领导：

您好！



我是您银行的客户经理，今天是来向您辞职的，我之后都没有机会为银行工作效率了，希望您谅解我，也希望您能够同意我辞职并批准。

在我们银行也工作许久，少说也有x个年头了。从开始在银行的一个小职员做起，如今做到现在的客户经理一职，我这其中的努力您也是看在眼里的，您知道我在这过程中付出了多少的心血，我相信您都能体会到，因为这个经理职位还是您给提上来的。我做客户经理也很久了，不是一个初出茅庐的人了，有一定的工作经验在，也收揽了很多的客户，毕竟我本来就是做的客户工作，自然是有一定客户的。只是如今我觉得自己的能力胜任不了这个工作了，短期的我还行，长期做下去我能力就显得不够了。

我现在在做这个工作时，感觉到已经不是很上心了，很多时候我都感觉自己总是出神，不能集中自己的注意力去工作，这给我工作带来很多的困扰。我自己也不想的，可是就是会这样，我想我是不适合客户经理的工作了。当前我的工作一直都没有上进过，一直都是处在原先的状态，没有进步。我手中拥有的客户也是我之前，现在是没有增加的，这对我是很大的挑战，要知道客户是我工作的重心，这个重心要是一直达不到往前进，这是很不利的。而我目前没有在增加过客户，一直都是原先的客户给我支撑着的。这让我自己觉得自己很没有用，处在这样一个职位，却一直都没有办法上升，是自己很大的一个不足的，给我们银行也不会有很大的帮助的。

我只要想到我的工作对银行造不成帮助，心里就很愧疚，我的职位决定了我对银行来说要付出的就要很多，如果做不到，那就只能让出这个职位给更有能力做好的人来做，这可能才是最好的处理方法了。我知道我这样想是不对的，可是自己确实是没有更多的能力做好了，那我不如退出这个舞台，去寻找一份真正适合自己的工作，这岂不是更好。我相信领导您能理解的，您帮助我那么多，我以后不能以更多的回报给

您，是我的不对，还望谅解。

这工作我就向您辞了，祝愿银行在未来有更好的发展，会有更多人愿意为我们这个银行效力，把银行建设的更好。

此致

敬礼！

## 银行客户经理个人辞职报告篇七

尊敬的银行领导：您好！

首先感谢您在百忙之中抽出时间阅读我的辞职信。

我是怀着十分复杂的心情写这封辞职信的。自我进入银行工作之后，由于行领导对我的关心、指导和信任，使我获得了很多机遇和挑战。经过这些年在行里的工作，我在金融领域学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。

由于我自身能力的不足，近期的工作让我觉得力不从心。为此，我进行了长时间的思考，觉得行里目前的工作安排和我自己之前做的职业规划并不完全一致，而自己对一些新的领域也缺乏学习的兴趣和动力。为了不因为我个人能力的原因而影响行里的工作安排和发展，经过深思熟虑之后我决定辞去xx银行的工作。我知道这个过程会给行里带来一定程度上的不便，对此我深表抱歉。

非常感谢行里xx多年来对我的关心和教导。在银行的这段经历于我而言非常珍贵。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是xx银行的一员而感到荣幸。我确信在xx银行的这段工作经历将是我整个职业生涯发展中相当重要的一部分。

祝xx银行领导和所有同事身体健康、工作顺利！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月x日

## 银行客户经理个人辞职报告篇八

尊敬的领导：

您好！由于一些个人的原因，我决定向您提出辞职申请，申请与xx银行解除劳动合同。

离开银行并不是我的所愿，但是由于自身的条件已经达不到银行的要求了，银行工作十分难得，我不得的放弃这样的机会呢。现实就是这样，能者上，弱者下，我不想被银行解聘，只能够提前看清自己的方向，向银行提出辞职申请。这也是我逼不得已的举动，也是一个体面的离开。

为了紧跟步伐，适应时代的潮流，我拟采取脱产学习的形式攻读研究生学位课程，需要提前解除劳动合同，故无法履行与xx银行签订的x年期劳动合同。我自20xx年参加工作以来就一直在xx银行，经历了从筹备建设到xx银行的种种变革，对她有着深厚的感情，我的领导和同事都成为了我的良师益友，从他们身上我学习到了很多做人做事的道理，请相信我绝不是在此说说套话。

xx银行给予我的很多，包括极好的办公环境，融洽的上下级关系以及各项福利待遇。在决定离开她的过程中，我很犹豫。要舍弃这些已经拥有、珍贵的东西，去追逐未知，需要很大的决心和勇气，也相当痛苦。但我记得上小学老师就教过“逆水行舟，不进则退”的道理，并一直视此为做人做事

原则□xx也曾说过：小鸟不会因为第一次飞行遇到雷电就怀疑天空。我相信自己的决定。真心希望xx银行能体谅一个年轻人要求上进，实现理想的真诚愿望，同意我提前解除劳动合同。我定会将自己负责的工作做细致、全面的交接。

当然我在离开之后还是会回忆起这里，回忆在这里我工作的日子。事情的发展总是超出人的想象，这就是我一直以来感叹世事无法洞晓。在以后的道路上，我想自己一定能够做的更好的，想象自己的实力，我能行，只要我去努力，我就能够做的更好！最后祝愿银行的领导和同事身体健康、万事如意！

此致

敬礼！