

最新银行表态发言稿分钟(实用11篇)

在重要的场合和仪式上，致辞致谢是必不可少的环节，它能展示出主持人的谦恭和对来宾的尊重。那么如何撰写一篇优秀的致辞呢？我们应该注意选用合适的语言、结构和形式，在表达方面注重真挚感人，尽量避免过于繁琐或庸俗的词句。下面是一些医生护士的致辞致谢，他们的言辞充满了对患者的关爱和对医疗事业的责任与担当。

银行表态发言稿分钟篇一

大家都谈了很多，也谈的很好，在此我也简单谈一下我的一些感悟和想法。看的出分行对于网点改革的决心是坚定了，力度也在明显加强，虽然整体表现较为乐观，各项业绩都有一定上升，但客观来说进步仍不够明显，结合我支行的情况，我简单分析一下，希望对于今后的路该往哪里走，怎么走寻得一些启发。

一、对于基础业务，部分员工的业务能力、业务水平有待提升，特别是对合规操作上，加强员工间的沟通以及同上一级的及时沟通很关键，切不可在未弄清情况时就拒绝受理业务，给我行造成效率低下，流程繁琐的负面形象，阻碍相关业务的发展。当然，确属违规的当不可受理，但需同客户做好解释工作。在各沟通环节，作为网点主任，增强自身业务能力，协调好相关工作，即能控制风险，又能提高大家今后的工作效率、效能，所以说，基础工作不可松懈。

二、鼓舞员工士气是提升战斗力的关键，网点装修得的再漂亮再奢华，那也只是个门面，尽管对于我行的形象工程是一个质的飞跃，但促进我行发展的关键还是在人，作为网点主任，每天应该思考的是如何激励大家在进度内积极主动地完成任务，甚至赶超进度，当然，对于每个网点，各项工作各有优劣，做到面面俱到着实强人所难，但在自身较强的方面

做得更好更强未尝不可，在薄弱的地方再寻找突破，以求均衡发展。我们的部分同志或许因为长期处在同一个岗位，日子久了，积极性慢慢也就随之淡了，但我行的发展不允许我们中的任何人在关键时刻掉链子，主任牵头自然不由分说，但一个人的力量始终是有限的，不抛弃不放弃的精神在这个时候运用好了那就是制胜的法宝。从员工的反应来看，我想有几点是值得大家深思的，那就是要坚持做到赏罚分明、公平公正，效率优先。

近几年，我行陆续招进了许多大学生，给我行及时补充了血液，充实了人才队伍，使得网点用人压力得到了一定的缓解，而此时，如何发挥人员的规模优势又是一个值得思考的问题，我时常担心，今时今日，银行业日新月异的发展形势和社会日益增长的金融服务需求，我们是否能够适应并一直跑在前头。如果能令全体员工各司其职、各取所长，相互依存、分工协作，多培养人造就人，那我们的业务发展才真正有了依托。所以，我认为，无论是行长，副行长，还是前台柜员，大家做好本职工作的同时，都该积极新业务，接受新观念，要想今后的路走的更远，就该付出更多的努力。

最后，我衷心地祝愿我行的明天会越来越好，我相信一定会的。谢谢！

银行表态发言稿分钟篇二

大家下午好！

我是来自营业部的理财经理xxx，我从事银保工作已近两年，首先要感谢公司领导两年以来的栽培与信任，同时也要感谢在座的各位伙伴对我的支持与帮助。

在这辞旧迎新的日子里，在公司开门红的时候，我代表公司所有理财经理，作以下表态发言。

银保客户的售后服务及二次开发是我们理财经理当前的主要任务。在工作中，我们首先应该坚持诚信经营的原则，秉承服务为住，专业制胜的理念，以服务带动业务，在为客户提供优质服务的同时，适时的进行客户的二次开发，尤其是高效期交产品的开发。

作为银保战线的一只新生力量，我们要无愧这个称号，不仅学习本条线的银保险种，还要学习其他渠道的产品组合，更要了解同业公司的产品结构。我坚信，我们理财经理的成长与壮大一定会让我们银保与虎添翼，让我们与客户经理在xxxx年携手共进，为公司业务添砖加瓦，为一季度的业务冲刺贡献自己的力量。

谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇三

在充满活力，日益开放的今天，我们使用上发言稿的情况与日俱增，发言稿是作为在特定的情境中供口语表达使用的文稿。怎样写发言稿才能更好地发挥其做用呢？下面是小编收集整理整理的银行主管表态发言稿，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

尊敬的xxxxx□

大家好！

大家都谈了很多，也谈的很好，在此我也简单谈一下我的一些感悟和想法。看的出分行对于网点改革的决心是坚定了，力度也在明显加强，虽然整体表现较为乐观，各项业绩都有一定上升，但客观来说进步仍不够明显，结合我支行的情况，我简单分析一下，希望对于今后的.路该往哪里走，怎么走寻得一些启发。

一、对于基础业务，部分员工的业务能力、业务水平有待提升，特别是对合规操作上，加强员工间的沟通以及同上一级的及时沟通很关键，切不可在未弄清情况时就拒绝受理业务，给我行造成效率低下，流程繁琐的负面形象，阻碍相关业务的发展。当然，确属违规的当不可受理，但需同客户做好解释工作。在各沟通环节，作为网点主任，增强自身业务能力，协调好相关工作，即能控制风险，又能提高大家今后的工作效率、效能，所以说，基础工作不可松懈。

二、鼓舞员工士气是提升战斗力的关键，网点装修得的再漂亮再奢华，那也只是个门面，尽管对于我行的形象工程是一个质的飞跃，但促进我行发展的关键还是在人，作为网点主任，每天应该思考的是如何激励大家在进度内积极主动地完成任务，甚至赶超进度，当然，对于每个网点，各项工作各有优劣，做到面面俱到着实强人所难，但在自身较强的方面做得更好更强未尝不可，在薄弱的地方再寻找突破，以求均衡发展。我们的部分同志或许因为长期处在同一个岗位，日子久了，积极性慢慢也就随之淡了，但我行的发展不允许我们中的任何人在关键时刻掉链子，主任牵头自然不由分说，但一个人的力量始终是有限的，不抛弃不放弃的精神在这个时候运用好了那就是制胜的法宝。从员工的反应来看，我想有几点是值得大家深思的，那就是要坚持做到赏罚分明、公平公正，效率优先。

近几年，我行陆续招进了许多大学生，给我行及时补充了血液，充实了人才队伍，使得网点用人压力得到了一定的缓解，而此时，如何发挥人员的规模优势又是一个值得思考的问题，我时常担心，今时今日，银行业日新月异的发展形势和社会日益增长的金融服务需求，我们是否能够适应并一直跑在前头。如果能令全体员工各司其职、各取所长，相互依存、分工协作，多培养人造就人，那我们的业务发展才真正有了依托。所以，我认为，无论是行长，副行长，还是前台柜员，大家做好本职工作的同时，都该积极新业务，接受新观念，要想今后的路走的更远，就该付出更多的努力。

最后，我衷心地祝愿我行的明天会越来越好，我相信一定会的。谢谢！

银行表态发言稿分钟篇四

尊敬的各位领导、朋友们：

随着知识经济时代的到来，企业之间的竞争越来越表现为员工素质之间的竞争，未来成功的企业必是学习型的企业。从这一意义上说，企业竞争的实质是学习能力的竞争，因此，打造学习型企业，争做知识型员工，最大限度地发挥自己的才能和技巧，是企业参与知识经济时代竞争的必然选择，也是在市场竞​​争中站稳脚跟并赢得竞争的重要保证。我的工作​是平凡的，每天都在重复同一个业务流程，但我一刻也没有放弃学习，放弃挑战，而是从我做起，融入到我们这​一个充满温馨的学习型集体来展示自己的价值。今天我代表和龙建行演讲的题目就是《在平凡的岗位上铸就金融事业的辉煌》。

不错，同外界缤纷的天地相比，我所从事的工作好像觉得总有统计不完的数据，理不完的帐，一天的工作千篇一律，周而复始，实在乏味。岁时的我也曾经困惑，这样的工作这么琐碎，怎么能实现心中远大的理想和抱负呢？当看到周围的老同志默默无闻的工作，兢兢业业，我理解了。

给你一张足够大的纸，你所要做的是重复这样的动作对折，不停地对折。当你把这张纸对折了次的时候，所达到的厚度不是一个冰箱那么厚或者两层楼那么厚，也不是延吉市到纽约的距离这个厚度接近于地球到太阳之间的距离。没错，就是这样简简单单的动作，是不是让你感觉好似一个奇迹？为什么看是毫无分别的重复，会有这样惊人的结果呢？换句话说，这种貌似突然的成功，根基何在？折纸，不是为了一遍遍的重复，而是要达到从太阳到地球之间距离般的厚度。脚踏实地不仅仅是为了一步地前进，而是不断地实现目标，进一步

创造目标。

我不认为我们的工作只是“收收放放，点钞记账”，只要我们专研业务，敬业爱岗。我们的收收放放就会保证资金这个国民经济运行血液的畅通，我们手中的点钞记帐就会让阿拉伯数字变成美妙的音符，奏出新时代乐章。当我们完成每一次存取款业务，点清堆得像小山似的钞票时，不正体现着我们的价值，不正是伟大事业的基础吗！如果每一个金融工作者都能够在自己平凡的岗位上勤奋学习，刻苦专研，那么我们将用勤劳和智慧担负起金融稳定发展，全面建设小康社会的重任，构筑起抵御金融风险的万里长城！

刚步入银行储蓄工作，我看到储蓄所的业务比较繁忙致使储户经常排长队的情景，我感到身上的担子不轻，我暗下决心要尽快地学好业务，掌握快捷、准确、周到的服务水平。于是我白天上班，晚上回家熟记理解规章制度、服务规则练习点钞。时间一长，与朋友的接触就相对少了，朋友对我说：“你活得的真够累的”我一笑，心里提醒自己，这是我的业务，我要做得更好。苦练出成绩，一次一位个体工商户拿来十多万元零乱不整的钱来到储蓄所存款，我专心迅速整理清点打捆，很快把准确数字告诉了顾客，顾客连声称赞。过一段时间这位顾客把存到其他银行的存款也转到了建行。这件事让我信心倍增，学习业务知识的劲头更足了。

业务的纯熟让我担起了更大的责任，年我调到会计科任出纳员。业务量明显增多，我对自身的业务要求也更加严格了。除了上班时间练习点钞，每天回到家里对着镜子练习，仔细观察自己点钞的动作规范和幅度大小，还要自己设时间限制闯关。眼看着一次次的突破，我心中充满了自豪感，爱人和孩子也为我高兴为我加油鼓劲。年我参加全市金融系统业务比赛夺得点钞单纸单张第一名，多纸多张第一名，扇面点钞第五名，挑假币第三名，全能第一名，为我们建行夺得团体第一名立下头功。

××年，我被州建行选拔参加全省建行系统业务竞赛。我清楚，参加全省的比赛，不仅仅是个人的成败，也不仅仅是各地区与各地区之间的竞技，而是我们延边州建行系统综合素质的集中反映，更是一次代表我们延边州建行系统在全省同行面前的风采表演。我暗下决心，许胜不许败，不能辜负同志们对我的期望。半个月的近乎残酷的集训，我抛家离子，苦练点钞，手指磨破了，贴上创可贴继续练，磨出了茧子，用水搓搓接着练。决赛了，我沉着应战，保持平常心，以分钟整点把的成绩摘取了全省建行业务竞赛“点钞单纸单张项目”第一名。那一刻我真正体会了作为一个建行人的自豪。

几年来面对自己取得的一点成绩面对领导同志们的表扬和鼓励面对一张张奖状和证书我没有满足更没有停止前进的脚步。学如逆水行舟不进则退，在这个充满挑战、充满竞争的学习型社会里就是优胜劣汰。成绩只能说明过去，并不代表将来。我没有理由沾沾自喜，也没有时间原地休息，因为新一轮的挑战已经来临，我喜欢迎接新的挑战。

绚丽之极归于平淡，真正的伟大来自于平凡。浮华落尽，我拥有了永恒的热情。我已经融进了这个平凡，平凡中洋溢着我们的青春和力量；普通中充盈着我们的才华和智慧。从我做起，我们每一个人都如此想，学习努力之中，我们打造了一个充满生机活力的集体。

我知道，我的未来不是梦，我也清楚，我们的脚下并没有坦途，前方的道路上遍布着金融风险的荆棘。我们没有退缩，我们创建着学习型组织，坚持与时俱进，奋勇向前，百折不回；我也不会低头，争当知识型职工披荆斩棘勤奋争先。或许平凡的岗位无法使我们名垂青史，流芳百世，但我们同样在成功中收获喜悦，在付出中厚积薄发。当建行事业踏着时代主旋律腾飞的时候，我们完全有理由自豪地说：“这是我们的事业，这里，是我们迎接挑战，笑对竞争的战场”让我们在这平凡的岗位上奉献全部的光和热，共同铸就建行事业的灿烂辉煌！

银行表态发言稿分钟篇五

同志们：

大家好！

我是xx支行业务部客户经理xx，今天我演讲的题目是：《淡定生活，做一个热爱工作的人》。

有一段经典台词，是这样的：我理想中的房子/屋顶是杏仁糖片/烟囱是烤猪肉卷下雨下的是葡萄干/下雪下的是棒棒糖/天上的云是棉花糖/地上的石头是红烧肉。

假如您也有这样的梦想，假如您也是热爱生活的人，假如您就像春风一样热情，努力为身边朋友传播幸福，假如青春不敌时光摇摆，激情和梦想无处安放，您是不是象我一样，会爱上工作。

我看到这样一幅画面：在某个银行大厅，大堂经理端庄秀丽，温婉可人，引导客户办理完业务后，如沐春风的客户向她索要电话号码，她宛尔一笑：“只要您有需求拨打我们的服务热线，我保证我的同事们会向您提供同样优质的服务。”我看到这样一幅画面：在某个银行自助服务端，深夜值班的保安不厌其烦的教导客户打印对账单，协助客户提取现金后，带着客户到门外，比划着告诉客户哪个路段可以最快打到的士。我看到这样一幅画面：某个银行营业部的工作人员正向农民工朋友详细地讲解密码汇款和普通汇款的区别，因为客户不会讲普通话也不识字，他又找来和客户同是江苏籍的员工向他提示收款方的注意事项。这个时候，仿佛有金色的油菜花正盛开，风中传来阵阵圣歌，我的心中腾起大片的欢乐。

做一个热爱工作的人，对每一位客户真诚的微笑，在目光接触的刹那说“您好”，贴心地去想他可能需要的帮助，热爱

工作直到浑身都充满了爱。

我的工作告诉我说，不要抱怨，流眼泪，脆弱酸腐，不要以为那就是所谓的女人味，其实不然。我们生活，工作，吃大餐，看歌剧，收藏雕塑，打网球，做义工，跳肚皮舞，勇敢的生活，是工作给了我们这些像幸福的阳光照耀的机会，也许，你可以说，我们现在所得到的对那些天生的富有者来说不过是杯水车薪，可是不要怀疑，继续努力，阳光也会在你的身上照耀。

我是一棵青青的小树，深圳不是我家园，昨晚还有人抱着小树一起哭，可我也收到春天约会的信书，因为我是一棵开心的树。虽然银行工作很辛苦，但每当看到客户脸上露出满意的的笑容，我的内心便感到格外的充实。今天有客户来咨询信贷业务时对我说，你们银行的服务越来越好了，仅是因为我们的员工在给她散钱的时候递给她一个橡皮筋。我热爱我的工作，喜欢看到客户希冀而来，满意而去的表情。

我们都不会忘记，当“客户就是上帝”这一服务理念提出时，全国服务业面貌为之一振。银行业作为资金融通功能的主要组织之一，银行业专业而热情的服务，是衡量其经营质量的最直接的体现。因此，我们要时刻铭记，用我们的真心告诉客户，“您是我们服务的中心”，用沁入人心的微笑和感人至诚的行动帮助客户，我们才会成为客户最受信赖的金融服务机构。

尊敬的各位领导、各位同事们：好风凭借力，送我上青云！xx银行给了我们释放青春能量的机会，给了我们挥洒汗水和展示自我的天地。刚进入xx银行的的敬爱的同事们，还有对xx银行业务了如指掌的前辈们，还有我自己，希望我们可以一直永葆自信，坚持梦想，用双手创造出美好的未来！时代正在蒸蒸日上。在我们都准备迎头上进的时候，先从热爱工作做起吧，用真诚的服务换取客户的信任，认真工作，热爱生活，直到——浑身都充满了力量！

我的演讲完了，谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇六

尊敬的各位领导、各位同事：

很开心能在这里和大家一起分享一季度工作带来的收获和喜悦，也很荣幸能代表xx支行在这里和大家一起交流工作心得，结合xx支行春节期间组织存款，谈谈我个人的一点感受，不足之处请大家批评指正。

xx年底□xx支行各项存款为x万元，一季度分配任务x万元，截至xx年3月底，完成存款任务x万元，占任务x%□其中定期存款比年初净增x万元。成绩的取得要感谢总行领导的关心和支持；感谢灿杰行长在xx期间打下的坚实基础；感谢泗县农合行一直以来的良好口碑和社会声誉；更感谢和我一起努力奋斗的xx支行全体战友们！谢谢你们！

在组织存款过程中我们做到以下几点：

1、加大宣传力度。

在进行家家到与三大工程走访过程中，我们发现了很多问题。比如：客户不知道我们的存款利率比别家银行高，甚至有部分人不知道我们农合行可以存钱□针对这些情况，通过请示领导□xx支行自行印制并发放银行存款利率对比宣传材料一万余份。

此外，我们还利用悬挂条幅，红顶帐篷、彩虹门、音响等方式在春节前造势，带上我们的年画、春联等宣传品对辖内的三条街道轮番宣传，起到了很好的效果。

2、分析竞争对手，巧妙抢占份额

面对创业返乡带回来的大量存款，我们支行群策群议，并对辖内另一家金融机构进行了针对性的分析，把握对方吸储的手段及营销策略，合理应对。面对两家存量份额平分秋色的局面，特别是过了正月十五以后，存款大潮退去，如何从对方口袋往我们口袋掏钱，我们又进行了发散性的思考，逢逢集日便安排专人向客户普及存款与保险的区别，更有热心群众现身说法被骗保后给生活带来的不便以及造成的损失等，不看广告看疗效，存款数字证明，我们的做法是正确的！

3、提升服务质量，扬我合行形象！

作为内勤出身，对柜面服务我一直抓的比较严，在存款高峰期，我们将手脚麻利的客户经理加上我，四个人轮流到柜面代班，确保每天至少开通三个柜组，另外我们对大堂经理进行了重新排班，每天至少保证有两个大堂经理，一个维护队伍秩序，以及外面车辆合理放置，另一个负责复印证件、填写开户申请书。内外协作，热情周到，减少了客户等待的时间，贴心的服务，不仅大大提升了柜面办事效率，更树立了我农合行的良好形象。

4、上行下效，干劲十足

在我们最繁忙的时候，总部领导给予了各方面的支持，稽核部李超经理和宋慧稽核员不仅仅亲自到柜面代班，还为我们躬亲示范，把更好的服务理念用行动展示；张太群同志，那双握方向盘的手敲起键盘毫不含糊；内勤李主任，于煜、胡兴坤用实实在在的态度向代班制度致敬和献礼！

节日期间，顾董事长、周行长、于监事长、陈x经理等总部领导多次到我行慰问，看望一线职工，给我们鼓足了干劲，增添了无穷的动力。

5、凝聚力+执行力=好成绩

在xx的队伍中，有这样几个人：大军师邱x办法比头发还要多；吕x吕大炮，指哪打哪；苗x苗先进，干起工作真来劲；苒x苒有才，内勤外勤样样来；宋x宋来桑，办事效率响当当！高x高老硬，任务不管有多重，说能完成就完成！

在xx的队伍中，还有这样一群人：开自己的车，加自己的油，干着公家的事情；喝自己的酒，抽自己的烟，协调着单位间关系；这就是我的战友，这就是我的xx虽然我们只选出一个年度先进个人，但在我心里你们都是好样的！

现在回头总结，我们也看到自身发展存在的不足，在x万的存款中，对公存款仅仅只有x多万元，目前，我们正积极协调，努力争取，和各乡镇直单位、各村组、企业对接。我相信只要我们共同努力再接再厉，在总部领导的正确引领下，我们的工作一定可以再上一个台阶。

谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇七

老师，同学们：

你们好！

今天我演讲的题目是：祖国在我心中。

每当星期一早晨，我们望着头顶徐徐升起的五星红旗，听着那庄严的国歌，总有一种亲切的感觉。五星红旗是我们祖国的象征，所有中国人在看到她时都像看到了自己的祖国一样，敬重之情油然而生。在我们这些中华后代的心中，祖国永远是最伟大的！

“祖国在我心中”，简简单单的六个字，道尽了多少中华儿

女的心声，正因为有这样一颗中国心，革命先烈抛头颅、洒热血，奥运健儿奋勇拼搏，屡创辉煌。而每一个炎黄子孙看到迎风飘扬的五星红旗都会热血沸腾，壮志激昂。

祖国是东方的明珠，是亚洲腾飞的巨龙，是远方地平线上初升的太阳，祖国将永驻我心中！同学们，咱们要为生活在这个时刻，为生活在党领导下的社会主义国家而感到荣幸、自豪。咱们要从小做起，从爱祖国、爱家乡，爱父母、爱同学、爱班级、爱校园做起。让我们共同祝福伟大的祖国，祖国永远在我们心中！

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家早上好！

鲜艳的五星红旗在雄壮的国歌声中冉冉升起了，我们又迎来了一个崭新的星期。今天我国旗下讲话的主题是《爱祖国，爱家乡、爱学校从身边的小事做起》。

今年的10月是伟大祖国母亲63周岁的生日。我们伟大的祖国已经走过了五千年的历程。在五千年的历史长河中，中国人民以自己的聪明才智和卓越创造，为人类文明做出了不可磨灭的贡献。

同学们，爱祖国不是一句空话。我们应首先从爱我们的家乡开始。看！我们身边，一条条道路更加宽阔，一幢幢住宅拔地而起，人们生活的环境越来越美。今天，爸爸妈妈们辛勤劳动，为建设祖国，建设家乡出力流汗。明天我们这些家乡的孩子，将接过父辈肩上的担子，去把家乡建设得更美。

我们的每一位学生，目前虽不能做些什么大事奉献给学校，但我们如果用心来维护学校、班级，哪怕是为学校、班级做很小的事情，只要我们认真去做了，那就是爱学校、爱班级，那就是一种奉献。爱学校、爱班级，体现在日常的细微之处；

体现在遵守学校的校纪校规上；体现在尊敬师长、维护集体荣誉上；体现在使用文明礼貌用语上。当你身着整洁的服装走进校园，向老师和同学们问声好时，你可知这其中体现的并不只是礼貌；当你随手拧紧滴水的水龙头，你可知这并不是一般的节约；当你白天关上还亮着的电灯时，你可知这并不单单是遵守学校的规定；当你随手捡起地上的废纸，然后扔进垃圾桶，你可知这不是简单的爱清洁……你的一举一动时刻体现着作为一个人的素质——表达着你对学校的热爱！爱护学校的一草一木，不仅培养你良好的素质，健全你完美的人格，而且是一种最直接最有效的爱国。

如果说爱国、爱家乡是一个空泛的话题，那么爱校就最现实不过了，诚实，刻苦学习，为学校赢得声誉是爱校的一种重要方式。勿以善小而不为，勿以恶小而为之。如果我们图一时之快，逞一时之勇，而去故意毁坏公物，那它损坏的是国家的财产，贬低的是你的声誉，破坏的是学校的形象。

“同学们，谁是学校的主人？”“是我们！我们是学校的主人！”

是呀，当我们走进我们校园那一刻起，我们就成为了这里的主人，这就是我们的家，我相信同学们一定会用高度的责任心去爱护自己家园的一草一木，用自己的双手维护着这里的一切。

谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇八

尊敬的各位领导，亲爱的各位同事：

很荣幸作为优秀员工代表站在这里与大家共同分享成功的喜悦。首先，请允许我向给予我们支持和关心的领导、同事们致以最衷心的感谢！感谢成都分行给了我们一个展示自我和

实现自我价值的平台，我想说，是领导的关怀，同事们的鼎力支持才让我们站在这个领奖台上，谢谢你们！（鞠躬）

20xx年既是艰苦创业的一年，也是收获很多的一年。在行领导的正确领导下，全体员工团结一心，圆满完成了年度各项经营目标和任务；我们在这一年的奋斗中也收获了成功的喜悦、创新的理念和坚实的友情。

今天站在这里，我想和大家分享三点工作体会：

第一，每一份努力一定能获得倍增的`回报。虽然过去的一年十分忙碌，身体的劳顿、任务的艰巨、家人的不解曾让我十分困扰，但每一天我都投入百分之百的专注，努力做好每一件事，走好每一步。我坚信所有努力都会开出绚烂的花朵，结出丰硕的果实！

第二，团结可以赋予一支队伍无穷的战斗力和战斗力。过去的一年里，我们零售团队紧紧团结在一起，相互帮助、相互关心，遇到难题共同解决，遇到困难一起承担。在团队中我的能量似乎被放大了若干倍，让我时常惊叹自己竟能有如此大的潜能。

这就要求我们不断学习，不断提高，努力成为全能复合型银行员工。

我想，我们成都分行之所以能取得如此优异的成绩，涌现出如此多的先进工作者，与我们每个人，从行领导到普通员工，身上所具备的勤奋、敬业、团结、创新、求知的精神是分不开的。

荣誉是属于过去的，沉甸甸的奖杯只会鞭策着我们更加努力地工作，继续发扬团结一致、不怕苦、不怕累的开拓精神，在行领导的带领下，面向新的未来，携手并肩，共同创造a银行成都分行更辉煌更美好的明天。

最后祝尊敬的各位领导、亲爱的同事们新春快乐、阖家幸福、身体健康，万事如意！

谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇九

尊敬的x行长、各位领导、各位同事：

大家好！

很高兴，能够有机会加入到__支行这样一个大家庭里来。在我的映像中，__支行是具有顽强的拼搏精神，团结而富有活力的一个团队，尤其是近年来在x行长的带领下，各项业务指标稳步上升，员工待遇不断提高，取得了相当辉煌的成绩。

而我，作为一个工作年限不长，人生阅历还不够丰富的新人，能够在这样的集体中工作、成长，确实是一件非常荣幸的事，同时对我来说也是一次巨大的挑战和考验。我将把今天作为一个新的起点，尽快进入新的角色，勤勉尽职，扎实工作，有所作为。为此，我对自己提出了几点要求：

一是要“勤学”。以前我在分行个金部工作，所熟悉的也仅仅是个金方面的业务。但是到了支行，尤其是像__这样的大行，业务全面、指标众多，要想迅速适应新的工作，就要加强学习，尽快熟悉全盘业务，并在实践中不断提高，发挥自己应该起到的作用。

二是要“务实”。凡事要以大局为重，多立足本职抓落实，坚持实事求是，发扬真抓实干的工作作风，做到察实情、讲实话、出实招、办实事、求实效。

三是要“团结”。要讲团结，找准坐标，当好x行长的助手，与各位领导和同事坦诚相待、团结协作、有功不居、遇过不

推，尽心尽力做好分管工作。

四是“廉洁”。要自觉遵守反腐倡廉的各项规定。老老实实做人，勤勤恳恳做事，清清白白任职，时刻保持清醒头脑，处处严格要求自己，自觉接受大家的监督。

同时，对于我个人的一些不足，希望领导和同事们随时批评指正，我一定虚心接受，加以改正。也许大家对我并不熟悉，但是我希望通过我的努力，最终能得到大家的认可和接受。我更加相信，我能跟大家一起，在x行长的领导下把__支行这个大家庭建设得更加美好，谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇十

xx支行的几届领导发挥了领头雁的作用，尤其是交流干部，只争朝夕，忘我工作，掌舵把方向，传好接力棒，为xx支行的美好明天呕心沥血，卧薪尝胆，只求奉献，不图回报。xxx行长针对当时信贷管理混乱，干部职工思想复杂，“三违”贷款异常严重的实际，严格信贷制度，力排一切艰难险阻，整肃行风行纪，使同志们又重新找回了信心。

让生命与使命同行站在这儿，我不禁想起了小时候为同学们讲故事的情景，可是今天，当我再次站在讲台上，讲述的不再是用美丽词汇编写的童话，当然也不是一次竞争的演讲，我仅仅是在用我的心去描绘一个无须华丽的词藻来装饰的巨变，一个农行人深深的感动与激情。 当我的目光第一次触摸到农行，是那一抹深深的绿色那高悬在大街小巷的农行行徽、那路边硕大的广告牌，让我一瞥难忘的是那象征着收获的麦穗标志，它尤如一丛绿油油的希望，让我仿佛看见了农行正在祖国大地上激情的繁衍、茁壮的成长，终于长成了今天的一棵棵参天大树，形成了一道道靓丽的绿色风景线。

然而就是为了这片绿，又饱含了多少农行人的艰辛与付出、

泪水与欢笑、成功与喜悦1979年刚刚从人行分家的xx农行可谓一贫如洗，破旧简陋的办公室、营业间，几张桌子、几把椅子、几本帐簿、几架算盘，外加几十号人马就组成了一个“新家”，甚至连一台车也没有，上下介头寸就用自行车代替。还记得我们曾经历的信用社分家、农发行脱钩，就象一个个从母亲身边长大的孩子，虽然母亲是那么的留恋，但她又是那么勇敢果断，因为放飞孩子就是放飞希望，就是走向未来；又记得在二十世纪九十年代中期，农行也面临着巨大的变革，一个经营体制的根本性变化，由国家专业银行向国有商业银行转变，全面推向了市场，在许多政策性因素形成的包袱没有消化的情况下实行自负盈亏的企业化经营，渐渐地丢掉投入大产出小的农村阵地，艰难地走出了从农村包围城市的发展道路。

但是我们的前辈们没有气馁、没有妥协，经过几十年的风雨沧桑，几代人的不懈奋斗，再看今朝，怎不令人振奋、令人自豪。你看，经营目标和经营宗旨立起来了，完善的管理体系建起来了，优质文明服务做起来了，高科技网络架起来了，我们的`农行强大起来了！我也成了一株含露初放的麦穗，感受着农行的每一次变革、每一次转折，特别是在我身边默默奉献，润物无声的农行人、农行事。

春更加生动，让生命更加精彩！

最后，我想以汪国真的一首诗来结束我的演讲：我们像一只响箭，一往无前的出征，我们不是风中的墙头小草，摇摆不定，我们出征，让生命和使命同行！

谢谢大家！

银行表态发言稿分钟篇十一

邮政储蓄银行酒泉市分行金融工作会

汇报材料

一、邮储银行情况简介

邮储银行年成立以来五年以来，全国资产规模突破4万亿元，多层次利润中心格局已初步形成，可持续盈利能力进一步增强。截至目前，电话银行、网上银行、电视银行、手机银行相继成功上线，五大非现场交易渠道加上遍布城乡的物理网点，一个方便、快捷、覆盖面广、纵横交错的多元化营业网络已全面建成，并且经国务院同意，我行于2012年1月21日依法整体变更为中国邮政储蓄银行股份有限公司，这使我行的商业化转型步伐更加有力，能更有效、更充分地服务民生，服务社会。

酒泉市分行成立以来，始终遵循客户利益第一的原则，为广大客户提供各项优质金融服务，“好借好还”小额贷款系列产品、公司业务条线的票据贴现、现金管理、资金链融资等业务陆续开办，结束了邮政金融“只存不贷”的经营模式。截至目前有网点28处，atm机具40余台，城乡汇兑网点37，并建立了信用村镇11个，设立了10个农村信贷受理点，成为我行为农村提供便捷服务，拓展农村市场重要举措，截至2011年底，累计为商户、农户，小微企业发放各类贷款亿元，结余亿元，其中农户亿元，商户、小微企业2.35亿元。随着我行规模扩大和市场拓展的深入，将能获得总行开办消费类贷款、项目贷款的开办授权，将会进一步加强我行根植地方，服务地方广度和深度。

二、服务措施和办法

2012年我行将继续加快转型步伐，获得更多金融业务和产品的开办和授权；

加强基础能力建设，增加网点建设、安防标准、服务渠道和水平等方面的投入，延展服务领域，提升服务能力，加大贷

款投放规模，计划2012年投放各类贷款 亿元，结余增长 亿元，其中农户贷款 亿元，商户和商务贷款亿元，小企业贷款 亿元，其他各类贷款 亿元。主要的措施如下：

（一）、继续扩大和延展信贷服务农村的广度和深度。一是继续加大在农村建立信贷受理点的力度，结合“联村联户，为民富民”活动“送贷下乡”，在金融服务需求较强，建设急需资金支撑的村镇设立信贷业务受理点，并按照我上级行的部署逐步推进便民取款业务，方便农户用款、还款；二是加大和各农村专业协会的合作深度，建立如养殖，林果，蔬菜，制种等以协会为中心的联保组织，以方便其授信用款，简化手续，降低双方的经营和管控风险；三是加大产品创新，向上级行争取更实在、更灵活的保证和抵押形式，将助农贷款逐步沿着农产品生产线延展，伸展至农机，育种，购肥，销售，储存等各环节和流程。

品要素，完善产品体系，优化产品组合，从现在单一提供信贷服务扩张至为小企业提供诸如公司账务结算、企业代发工资、企业家个人理财、企业资金结算等服务，通过延伸扩张服务，为小企业提供“一站式”金融服务，使邮储银行与小微企业共同成长。

三、目前发展中需要的帮助和支持

（一）、因我行公司业务开办与其他商业银行相比较晚，客户资源相对较少，按照总行要求，若网点公司业务余额低于万元，在五月份将予以关停，这将影响到日后我行公司信贷、公司授信、资金链融资等业务的开办，特别是各县市支行更需当地政府在公司业务余额方面给予支持。

（二）、请市政府在再就业担保贷款项目等方面能给予我行机会，使我行能更充分地服务地方。

邮政工作表态发言稿

尊敬的各位领导、同事们：大家好！我是负责人。受之托，我代表在这进行发言。

在为期一个月的全省性集训工作结束后，统一版本各市县局的模拟练习培训工作又紧锣密鼓地展开了，与此同时我还被抽调参与了省储汇局组织的业务咨询小组的工作当中。因此，原本以为可以在连续奋战一个月后稍作休息的我，又象陀螺似的投入到新的工作当中。由于组织得力，经过大半个月的模拟练习操作，我所里的同志都能够熟练掌握和运用新系统，为我所迎接统版的顺利上线和平稳运行奠定了基础。

在统版工程建设期间除了以上两项主要的工作以外，我还被选派参与了统版的业务测试以及与统版密切相关的海南邮政综合服务平台剥离改造工程的相关测试和需求核定工作。在这两个月的工程会战中我虽然失去了一些休息的时间和几次与家人共享天伦之乐的机会，但比起我从中得到的东西，却显得微不足道。在这期间，我得到了锻炼、得到了提高、得到了更全面扎实的业务知识，更重要的是收获了同事、领导的信任和工程胜利竣工的喜悦。同时在工程建设期间，我所在网点的其他同志也都得到了不同程度的锻炼，显得更有凝聚力和向心力，在业务创收方面的表现更加突出，在市邮统一部署的第三季度的“金秋攀高”业务竞赛活动和中秋月饼单项创收活动当中，我在兼顾统版培训和日常治理工作的同时，见缝插针地安排部署好各项业务竞赛活动，身先士卒地做好各项工作的表率作用，在全体职工的共同努力下，我所的以上两项活动都取得了理想的成绩，非凡是在月饼创收方面我所共创收了12万元，我个人也取得了近2万元的成绩。

统版工程虽然暂时告一段落，但是统版的精神将永远激励着我们，激励着全体邮政员工更加团结向上、更加忘我拼搏，为邮政的美好明天努力奋斗。

邮储银行先进事迹演讲稿

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

我来自邮储银行xx支行，参加工作以来，在行领导的精心培育和同事们的大力支持下，我通过自身的不断努力，在思想上、学习上、工作上都取得了长足的发展，我始终以“道虽通不行不至，事虽小不为不成”为人生信条，从每一件小事做起，从点点滴滴做起，在平凡的岗位上忠实践行“xxxx”重要思想，我用自己的辛勤和智慧为自己赢得了荣誉，受到行领导和同事们的一致好评。

xxxx年我带着美好的憧憬来到了xx支行，担任xx支行总负责人，那时的xx支行储蓄业务发展非常不错，而公司业务与储蓄业务相比则是天壤之别。公司业务客户仅有三户，余额为零，面对这样大的差别，当时我就和自己在打赌，我要让xx的公司业务出乎所有人的意料，我要让它凶猛的发展起来，我要让xx的公司业务成为一颗闪耀的明星！

xx能办公司业务的商业银行并不多，只有信用社和农行，由于信用社和农行都是开办公司业务多年，而我们邮储银行才刚刚开办，要让用户信任我们的能力，满意的来我行开户是一件多么困难的事情啊。在这样的情势下，我更加不能气馁，我要为自己加油，为xx支行加油，为邮储银行奋斗！“一个人，即使体格再健壮，如果没有灵魂，无异于是一具躯壳；一个企业，即使濒临危境，只要有一种精神，仍有可能重振雄风。”

一、“只要精神不滑坡，办法总比困难多”。

起步是非常困难的，可是相信自己会成功就一定会成功。在关系中建立关系□xx孙县长是我们临县人，通过老乡关系他给我引荐了煤炭局高局长、财政局高局长等几家雄厚资金单位

的局长。与他们多次接触我都不忘介绍我们邮储银行开办的各种业务，服务上有多么周到，多么热情。为下一步开展工作做好准备。二、捕捉市场信息，寻求高优质客户。

通过调查得知□xx农行公司业务户数有五百多户，信用社公司业务户数有三百多户，农行大客户比较多，我们从农行入手，选种了煤炭局和财政局。我先拜访煤炭局高局长，跟他详细介绍我行业务的优势，办理业务的速度和质量，疏通好一切关系，大概半个来月的时间，200 年 月 日煤炭局两天进账7000万。第一步我成功了，我突破了零余额。

财政局和农行关系甚密，要想攻下财政局那是难上加难，再加上他们往来多年，我们的业务只是刚刚开始，我每天一上班的首要任务就是找高局长，让他信任我们的业务，接纳我们。可是屡次都无功而返，今天我失败了明天我继续，我相信自己的能力，就这样我坚持了有一个月的时间，终于高局长被我说动了，答应开两个户，余额三千多万□xx年 月 日财政局两户进账3600万。交通局会计是我爱人的老同学，人家都说熟人好办事，确实是这样，交通局xxxx年先后开立两个工程款账户，账户余额达到xxxx万。

地税局成了我今年发展的目标，要挖掘地税局的资金那比登天还难，可是我就是要登一登，拼一拼，我利用一切能利用的人际关系，寻找与地税局相关人员沟通的关系，终于黄天不负有心人，我成功的和地税局达成了合作关系□xx年3月25日地税局在我行开立账户，可是资金呢？还是一分没进，这和没开不是两样吗？于是我又继续我的旅程，我又在寻找我的方法，老天爷是很公平的，他看到了我的执著，终于在xxxx年7月31号进账 万元，直至现在地税局余额xxxx万元。

三、发展和服务并存。

要想发展服务是最关键的，多少年来我始终坚持“想客户之

所求，急客户之所需，排客户之所忧”的服务理念，为客户提供全方位、周到、便捷、高效的服务。在为客户服务的过程中，做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体，给客户留下了良好的印象，也赢得了客户的信任。